

ГОУ ВПО «ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ФИНАНСЫ

УЧЕТ

БАНКИ

СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ

Под общей редакцией
П. В. Егорова

Основан в 1998 году

**Выпуск
№1 (22) • 2018**

Донецк • 2018

ISSN 2307-2296

УДК 336 + 330.101.52 + 657

Основатель: ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», Учетно-финансовый факультет.

Издатель: ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», Учетно-финансовый факультет.

Печатается по решению Ученого совета: ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»,
Учетно-финансового факультета.

Научный журнал основан в 1998 г.

Свидетельство о государственной регистрации **КВ № 12999-18833 от 16.07.2007.**

Научный журнал включен в перечень научных специализированных изданий Украины по экономике постановлением президиума ВАК Украины № 1-05/7 от 09.06.1999 и перерегистрирован постановлением президиума ВАК Украины №1-05/4 от 14.10.2009.

Периодичность издания: 4 раза в год.

Редакционная коллегия:

П. В. Егоров	– д.э.н., профессор (<i>главный редактор</i>);
А. Н. Химченко	– к.э.н., доцент (<i>ответственный секретарь</i>);
Т. В. Белопольская	– д.э.н., профессор;
В. Н. Андриенко	– д.э.н., профессор;
А. Г. Семенов	– д.э.н., профессор;
В. Н. Сердюк	– д.э.н., профессор;
А. М. Чаусовский	– д.э.н., профессор;
О. В. Шепеленко	– д.э.н., профессор;
В. А. Орлова	– д.э.н., профессор;
О. Н. Головинов	– д.э.н., профессор.

Ответственный за выпуск:

А. Н. Химченко – к.э.н., доцент.

Адрес редакции: 83015, г. Донецк, ул. Челюскинцев, 198а.

Тел. (062) 302-09-09, **факс** (062) 338-42-42. **E-mail:** donnu.uf@mail.ru.

Веб-страница учетно-финансового факультета ДонНУ: <http://donnu.ru/fin>

Технический редактор: *Ю.В. Горбатенко*

Ответственность за достоверность фактов, ссылок на работы других авторов, цитат, собственных имен, географических названий, названий предприятий, организаций, учреждений и другой информации несут авторы статей. Высказанные в этих статьях мнения могут не совпадать с точкой зрения редакционной коллегии и не возлагают на нее никаких обязательств. Перепечатка и переводы разрешаются только при согласии автора и редакции.

Подписано в печать 30.04.18. Формат 60x84/8. Усл. печ. л. 7,56. Тираж 100 экз.

Напечатано в типографии ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

© ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», 2018

© Учетно-финансовый факультет, 2018

СОДЕРЖАНИЕ

Н. В. Алексеенко, Р. Р. Магдиева	
ПЕНСИОННЫЙ ФОНД РОССИИ В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ	5
<i>N. V. Alexeenko, R. R. Magdieva</i>	
CURRENT PROBLEMS OF THE PENSION FUND OF RUSSIA	
К. А. Андреева, Н. И. Попова	
ФОРМЫ СЧЕТОВОДСТВА, ИХ ТРАКТОВКА В ПРОЦЕДУРНОМ, СОДЕРЖАТЕЛЬНОМ И ОРГАНИЗАЦИОННОМ АСПЕКТЕ	12
<i>K. A. Andreeva, N. I. Popova</i>	
FORMS OF ACCOUNTING, THEIR INTERPRETATION IN THE PROCEDURAL, SUBSTANTIVE AND ORGANIZATIONAL ASPECT	
И. Р. Губа, А. М. Лёгенькая	
ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ МОНИТОРИНГА КРЕДИТНОГО РИСКА	18
<i>I.R. Guba, A.M. Legenkaya</i>	
IMPROVING THE EFFECTIVENESS OF MONITORING CREDIT RISK	
Л. И. Дмитриченко, А. Е. Левицкая	
ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ: МЕТОДОЛОГИЯ, ТЕОРИЯ, АНАЛИЗ	24
<i>L. I. Dmitrichenko, A. E. Levitskaya</i>	
ABOR MIGRATION: METHODOLOGY, THEORY, ANALYSIS	
Н. П. Карлова, М. Т. Као До	
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКОМ СНИЖЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	33
<i>N. P. Karlova, M. T. Kao Do</i>	
IMPROVING THE MECHANISM OF RISK MANAGEMENT TO REDUCE THE FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE	
И. А. Карпукно, Д. Д. Копа	
ВЗАИМОСВЯЗЬ ФИСКАЛЬНОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИК: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ	39
<i>I. A. Karpukhno, D. D. Kopa</i>	
RELATIONSHIP OF FISCAL AND SOCIAL POLICY: INSTITUTIONAL ASPECT	
К. В. Крыгина, О. Н. Головинов	
АНАЛИЗ И ДИАГНОСТИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЗДОРОВЬЯ НАСЕЛЕНИЯ И УСЛУГ СИСТЕМЫ ОХРАНЫ ЗДОРОВЬЯ	46
<i>K. V. Krygina, O. N. Golovinov</i>	
ANALYSIS AND DIAGNOSTICS OF POPULATION HEALTH INDICATORS AND HEALTH CARE SERVICES	
И. К. Манчева, А. Н. Химченко	
МЕТОДИКА ОЦЕНКИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ОСНОВЕ СИНТЕЗА МОТИВАЦИОННОГО МЕХАНИЗМА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ПОТЕНЦИАЛА	57
<i>I. K. Mancheva, A. N. Khimchenko</i>	
METHODOLOGY FOR EVALUATING THE DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP BASED ON THE SYNTHESIS OF MOTIVATIONAL MECHANISM AND ENTREPRENEURSHIP	

Л. А. Масич, Е. В. Замотай

**АНАЛИЗ ДИНАМИКИ РАЗМЕРА И СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЙ В
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 65**

L. A. Masich, E. V. Zamotaj

**ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF THE SIZE AND COMPOSITION OF THE CRIMES
IN THE RUSSIAN FEDERATION**

А. В. Мосякин, И. В. Бешуля

**ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ЭТАПЕ
УЧЕТНОГО ПРИЗНАНИЯ 71**

A. V. Mosyakin, I. V. Beshulya

**PROBLEM ASPECTS OF THE COMPANY'S OBLIGATIONS AT THE STAGE OF ACCOUNT
RECOGNITION**

А. Г. Семенов, Я. О. Семещенко

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ
КАЧЕСТВА ЖИЗНИ 80**

A. G. Semenov, Y. O. Semeshchenko

ECONOMIC AND INSTITUTIONAL FACTORS IMPROVE THE QUALITY OF LIFE

А. М. Чаусовский, Д. А. Бускина

**АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В
МИРЕ 88**

A. M. Chausovsky, D. A. Buskina

ANALYSIS OF BASIC TRENDS IN WAGES IN THE WORLD

М. Н. Яценко, Н. Н. Гончарова

**ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ЗАТРАТ МЕЖДУ ПРОИЗВОДИМОЙ
ПРОДУКЦИЕЙ В МУКОМОЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ 98**

M. N. Yatsenko, N. N. Goncharova

**PROBLEMS OF DIFFERENTIATION OF COSTS BETWEEN THE RESULTING PRODUCTS IN
THE MILLING INDUSTRY**

УДК 338.001.36

*Н. В. Алексеенко, к.э.н., доцент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Р. Р. Магдиева, магистрант, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»*

ПЕНСИОННЫЙ ФОНД РОССИИ В УСЛОВИЯХ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ

Статья посвящена проблемам и перспективам развития Пенсионного фонда России. В статье описываются особенности функционирования Пенсионного фонда России, рассматриваются направления развития и пути совершенствования системы пенсионного обеспечения в России.

Ключевые слова: Пенсионный фонд России; пенсионная система; проблемы пенсионного обеспечения населения; пенсионный возраст; негосударственное пенсионное обеспечение; страховая пенсия; социальная пенсия.

Рис. 4, табл. 1, лит. 10.

N. V. Alekseenko, R. R. Magdieva

CURRENT PROBLEMS OF THE PENSION FUND OF RUSSIA

The article is devoted to the problems and prospects of the Pension Fund of Russia, the article describes the features of the Pension Fund of Russia. The article also discusses areas of development and ways to improve the pension system in Russia.

Keywords: Pension Fund of Russia; pension system; problems of pensions; retirement age; non-state pension provision; insurance pension; social pension.

Введение. Реформирование пенсионной системы и обеспечение ее долгосрочной финансовой устойчивости, которая, в первую очередь оказывает влияние на платежеспособный спрос, динамику инвестиционного процесса, общий уровень жизни – является в современных условиях одним из важных направлений социально-экономической политики государства. Основным элементом пенсионной системы выступает Пенсионный фонд РФ, от финансовой устойчивости которого напрямую зависит устойчивость системы социальной защиты населения, а также всей пенсионной систем России. На сегодняшний день пенсионная система России характеризуется низким уровнем пенсий, отсутствием прямой связи страховых взносов и пенсии с трудовым вкладом пенсионера. Ускорение процесса старения населения может привести к усилению диспропорций в структуре финансовых ресурсов Пенсионного фонда РФ и снижению уровня пенсий, а это в свою очередь серьезно усложняет и усугубляет вышеперечисленные проблемы.

На современном этапе особое внимание уделяется теоретическим и практическим проблемам функционирования пенсионной системы в специальной литературе. Отдельные проблемы функционирования пенсионной системы в последнее время рассматриваются многими авторами в частности: Д.Г. Александровым, Ю.В. Ворониным, А.В. Голубевым, М.Э. Дмитриевым, А.П. Колесником, А.В. Куртиным, Т.М. Малевой, М.С. Малютиной, Ю.В. Пешехоновым, А.Г. Соловьевым. Л.П. Якушевым и др. В их работах исследуются методологические основы формирования системы пенсионного страхования, практика функционирования Пенсионного фонда, состояние системы пенсионного обеспечения в период ее трансформации и адаптации к условиям рыночной экономики. Однако ряд проблем остаются пока еще недостаточно исследованными. Многочисленные вопросы в этой области остаются дискуссионными. Поэтому тема научного исследования является актуальной.

Основная часть. Одним из самых актуальных вопросов в рамках реформирования российской экономики является пенсионное обеспечение населения. Современная пенсионная система РФ играет в жизни общества важнейшую роль, которая предполагает надежность ее финансовой составляющей на долгосрочный период и представляет собой совокупность законов, задачей которых является поддержка и организация регулярной передачи денежных средств для лиц, уже вышедших на пенсию. Её основным связующим звеном является Пенсионный фонд РФ (ПФР), от финансовой стабильности которого зависит социальное благосостояние всего населения в целом.

Пенсионный фонд выступает как самостоятельное финансово-кредитное учреждение, деятельность которого направлена на пенсионное обеспечение населения и осуществляется в соответствии с законодательством РФ.

Основными задачами Пенсионного фонда Российской Федерации являются накопление и целевое использование денежных средств. Средства Фонда направляются на: выплату государственных пенсий по возрасту, за выслугу лет, при потере кормильца, пенсий по инвалидности, военнослужащим; выплату компенсаций пенсионерам, материальной помощи престарелым и инвалидам; выплату пособий на детей в возрасте от 1,5 до 6 лет, одиноким матерям, на детей, инфицированным вирусом иммунодефицита, пострадавшим от аварии на Чернобыльской АЭС; финансирование государственных программ по социальной поддержке инвалидов, пенсионеров, детей; осуществление единовременных денежных выплат; капитальные вложения и проектные работы, создание информационных автоматизированных систем; содержание органов управления Фондом, подготовку и переподготовку кадров; возврат кредитов и ссуд коммерческих банков; создание инфраструктуры персонифицированного учета и организацию защиты пенсионных прав работающих граждан и пенсионеров [5].

По состоянию на 01 января 2017 года ПФР выплатил пенсии 43 177 млн. российским пенсионерам, из которых страховую пенсию получили 39 909 млн и 5 772 млн человек – пенсию по государственному пенсионному обеспечению.

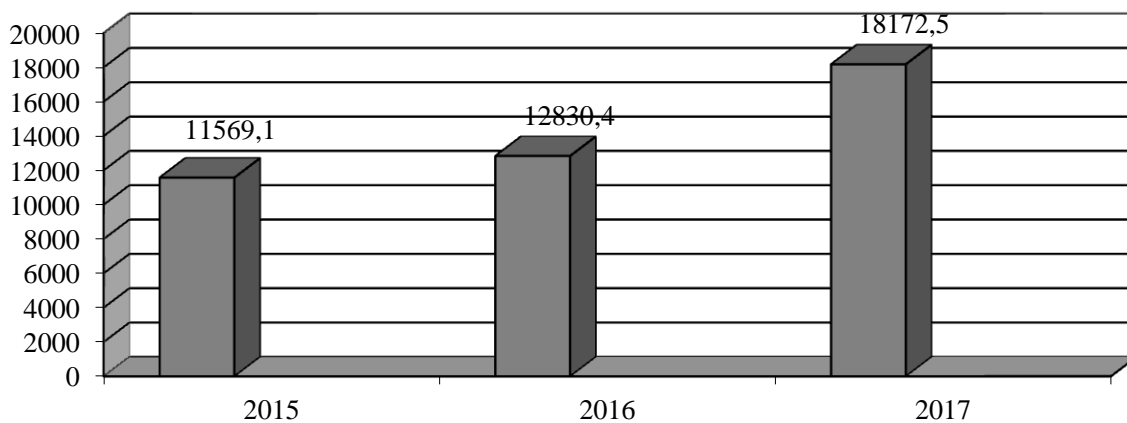


Рис. 1. Размер средней страховой пенсии по возрасту

Проанализировав данные за последние 3 года, можно сделать вывод о том, что размер страховой пенсии по возрасту имеет тенденцию к увеличению. [9]. Аналогичные изменения можно наблюдать и по остальным видам пенсий. Это связано с ростом потребительских цен и индивидуального пенсионного коэффициента (ИПК), что непосредственно оказывает влияние на размер страховых пенсий. При определении размера социальных пенсий учитывается темп роста прожиточного минимума пенсионера в РФ (ПМП) за прошедший год.

Однако, на сегодняшний день пенсионная система России имеет ряд недостатков:

1. В кризисных условиях не способна к адаптации.

2. Базируется и опирается на среднеоплачиваемых и низкооплачиваемых работников.
3. Не обеспечивает сокращение рабочих мест с вредными условиями производства и создает условия для легализации заработных плат [6].

Одной из важнейших современных проблем является растущий дефицит бюджета Пенсионного фонда России.

В 2017 год дефицит бюджета Пенсионного фонда России составлял 59,4 млрд руб., что на 344 % меньше данных за прошлый год (204,4 млрд.руб) [4]. Это всецело связано с формированием пенсионных накоплений и объясняется переводом гражданами своих средств в размере 240,5 млрд рублей из Пенсионного фонда России в негосударственные пенсионные фонды. Передача пенсионных накоплений в НПФ осуществлялась за счет средств, отзываемых ПФР из управляющих компаний.

В соответствии с Федеральным законом № 416-ФЗ от 19.12.2016 г. "О бюджете Пенсионного фонда РФ на 2017 год и на плановый период 2018-2019 гг." объем дефицита бюджета в 2018 году составит 196,7 млрд руб., а в 2019 году – 167,9 млрд руб. [4]. Анализ приведённых ниже данных показывает, что деятельность ПФР направлена на сокращение дефицита бюджета.

Таблица 1

Анализ динамики дефицита бюджета ПФР за 2015-2019 гг.

Дефицит бюджета ПФР (млрд. руб.)					Темп изменения, %				
2015	2016	2017	2018	2019	ст.2 к ст.1	ст.3 к ст.2	ст.4 к ст.3	ст.5 к ст.4	ст.5 к ст.1
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
543,6	204,4	59,4	196,7	167,9	37,6	29,1	331,1	85,4	30,9

Исходя из проведенного анализа за 2015-2019 гг. видно, что в 2016 году наблюдается снижение размера дефицита бюджета по сравнению с 2015г. на 62,4%, что составило 204,4 млрд. руб. В 2017 году также наблюдается сокращение бюджетного дефицита по сравнению с 2016 годом на 70,94%. Однако уже в 2018 году наблюдается увеличение его величины по сравнению с 2017 годом на 231,14%, что составит 196,7 млрд. руб. [1,2,3,4].

Дефицит бюджета ПФР покрывается за счёт средств из федерального бюджета, основными источниками формирования которого являются страховые взносы на обязательное пенсионное страхование (ОПС), выплачиваемые работодателями, самозанятыми гражданами и, в большей степени, межбюджетные трансферты.

В общих доходах бюджета ПФР размер трансфертов на пенсионные выплаты составляет 45% из федерального бюджета [8]. Проблему постоянно растущего дефицита бюджета ПФР можно решить за счёт человеческого ресурса – времени, т.е. повышения пенсионного возраста.

Проведение пенсионной реформы крайне необходимо и обуславливается экономическими и демографическими факторами. Во-первых, экономические факторы несут угрозу пенсионным обязательствам государства перед населением, а во-вторых, демографические факторы повышают пенсионную нагрузку на трудовые ресурсы страны. Демографическая структура Российской Федерации такова, что нагрузка, возложенная на работающее население в связи с обеспечением пенсионеров, уже крайне велика, и она постоянно увеличивается. В 1959 г. люди старше трудоспособного возраста составляли около 11,8 % от всего населения. К 1989 г. их число выросло до 18,5 %, а к началу 2002 года составляла уже 20,5 % от всего населения страны. В 2017 г. показатель увеличился до 25,0 %, но демографические прогнозы показывают рост этого показателя в ближайшем будущем (рис.2.) [9]. То есть, за последнее время демографическая ситуация в России характеризуется увеличением доли пожилых людей, что означает увеличение продолжительности жизни. Отрицательным моментом в сложившейся ситуации является низкий уровень рождаемости

населения, что в совокупности приводит к смещению трудоспособных лиц и лиц пенсионного возраста в сторону пенсионеров.

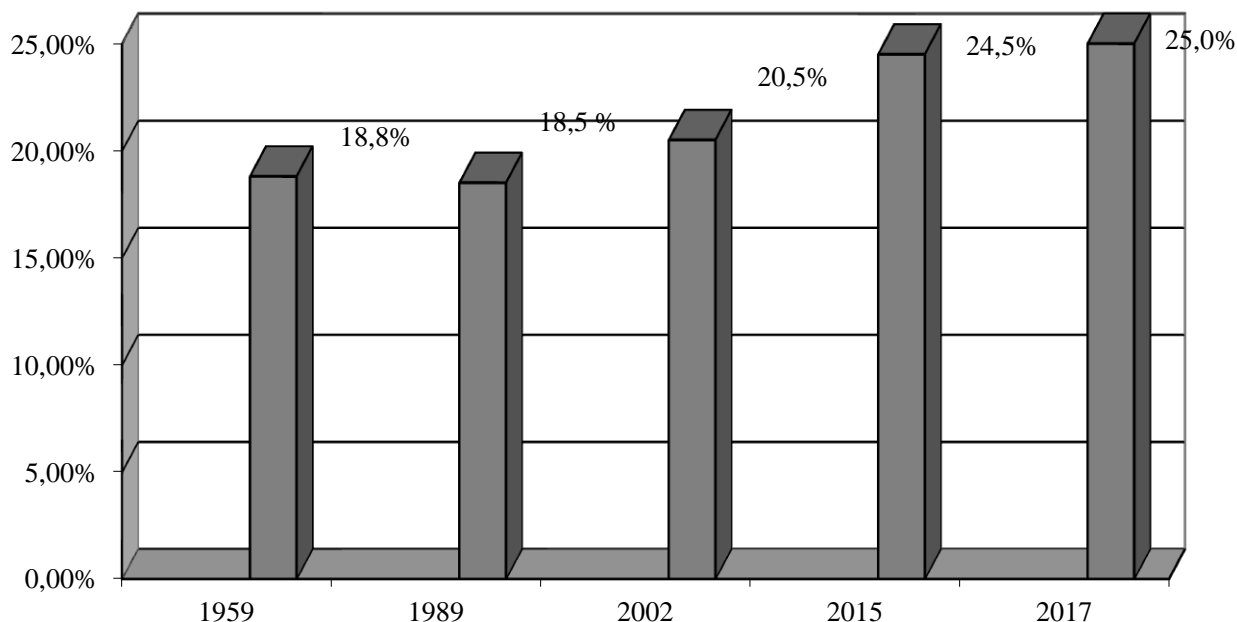


Рис. 2. Население старше трудоспособного возраста

В 2008 году коэффициент рождаемости был равен 12,0 на 1000 чел. населения. В 2017 году отмечается незначительное повышение коэффициента рождаемости, который составил — 12,9 против 12,5 в 2010 году(рис.3.).

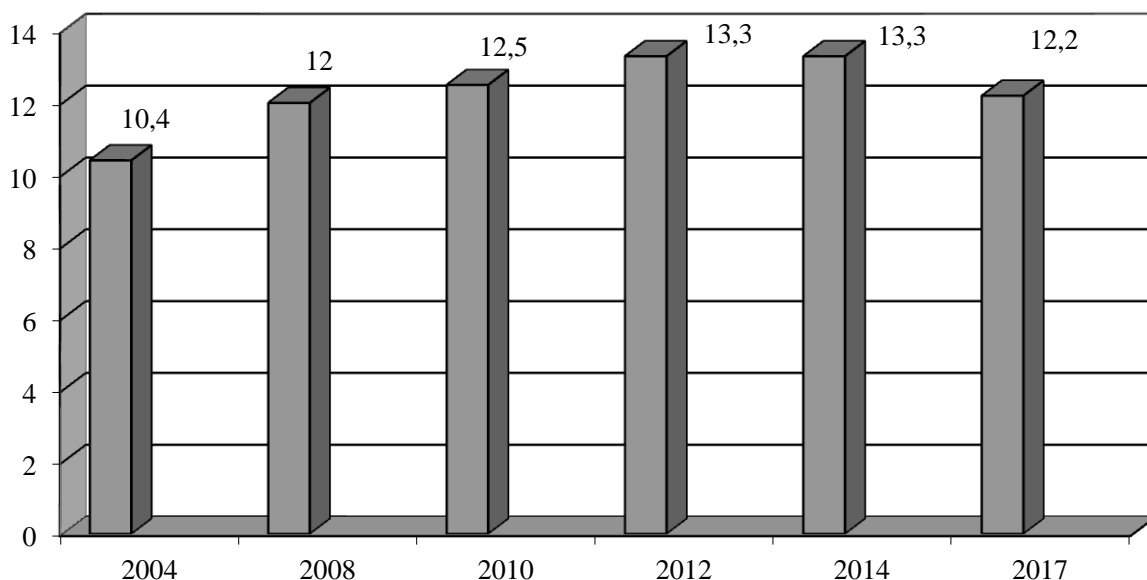


Рис. 3. Коэффициент рождаемости

Характер рождаемости в РФ определяется массовым распространением малодетности (1–2 ребенка), поздним рождением первого ребенка, сближением параметров рождаемости городского и сельского населения, ростом внебрачной рождаемости. Такой уровень рождаемости не может сохранить демографический потенциал РФ.

В 2008 г. коэффициент смертности был равен 14,5 на 1000 чел. населения. В 2017г. отмечено уменьшение коэффициента смертности, который составил – 12,4, против 14,2 в 2010 году (рис.4.) [9].

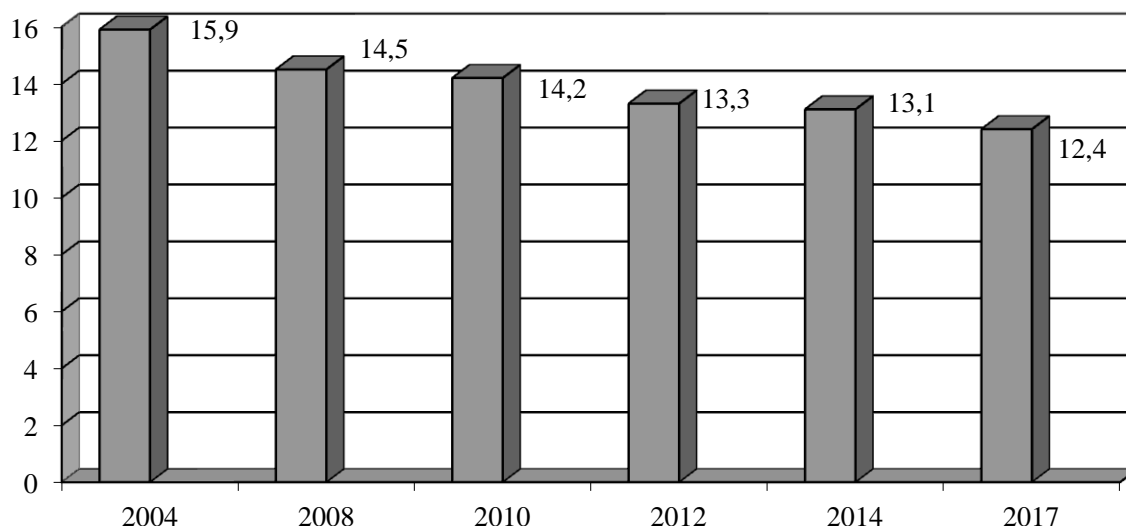


Рис. 4. Коэффициент смертности

Пенсионный возраст в России является самым низким из числа стран с государственной системой обязательного пенсионного обеспечения, так как пенсионные системы развитых стран уже давно перешли на 65-летнюю границу пенсионного возраста [7].

Согласно федерального закона от 03.10.2018 N 350-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий» возраст, в котором граждане России имеют право на получение пенсии по старости, будет повышен с 55 до 60 лет для женщин и с 60 до 65 лет для мужчин. Каждый год, начиная с нынешнего, возраст выхода на пенсию будет повышаться на полгода. Весь процесс займет 10 лет и завершится в 2028 году.

Разрешается выйти на пенсию на два года раньше при условии, если стаж работы достиг 37 лет (женщины) или 45 лет (мужчины). Также досрочно на пенсию смогут выходить многодетные матери. Те, у кого трое детей, смогут сделать это в 57 лет, четверо детей — в 56 лет, пятеро и более — в 55 лет. Но, при этом у женщин должен быть 15-летний трудовой стаж минимум.

Вышеперечисленные изменения будут способствовать, с одной стороны увеличению доходной части ПФР и улучшению пенсионной обеспеченности населения, а с другой могут осложнить социальную напряжённость в обществе, которую можно урегулировать только с помощью значительного увеличения размера пенсий.

Ещё одним значительным недостатком деятельности ПФР является низкая пенсионная обеспеченность граждан. В России уровень жизни населения значительно ниже, чем в развитых странах. По оценке Международной организацией труда, для обеспечения достаточного уровня жизни, пенсия не должна опускаться ниже 40% от заработной платы [6].

Особое отрицательное влияние на формирование пенсионных обязательств оказывают теньевая занятость или «серые зарплаты». По данным исследований ученых РАНХиГС, которые исследования ведут с 2001 года, в настоящее время примерно каждый девятый россиянин (11,9 %) занят только на теньевом рынке труда. Многие россияне по-прежнему получают так называемую зарплату «в конвертах». Недобросовестные работодатели не желая полностью платить налоги выплачивают основную сумму заработной платы нелегально, а скрытые налоги присваивают себе.

Доля трудоспособного населения, пользующегося неформальными схемами трудоустройства достигает 41 %, что составляет около 22,5 млн. трудоспособных граждан

РФ. По подсчетам специалистов неуплата страховых взносов оценивается на сумму в 311 миллиардов рублей. Такая ситуация имеет негативное влияние для бюджета России, потому что происходит существенное сокращение налогооблагаемой базы. Это проявляется не только на бюджете страны, но и на самих участниках неформальных взаимоотношений, выражаясь в полной незащищенности их трудовых прав. В такой ситуации происходит снижение коэффициента замещения пенсией утраченного заработка, возникает необходимость роста страховых взносов или трансфертов из федерального бюджета. Сегодня коэффициент замещения заработной платы трудовой пенсией по старости составляет в среднем по стране 36,2 %. При сохранении нынешних правил в пенсионной системе к 2030 году он упадет до 25 %, к 2040 году будет еще меньше. [10]

С 2015 года пенсионная система перешла на новую пенсионную формулу. Главное отличие новой системы от предыдущей: ранее «пенсионный капитал» у работников формировался в рублях и ежегодно индексировался в зависимости от доходов Пенсионного фонда. В новых условиях «капитал» будет выражаться в условных единицах — баллах или коэффициентах, а в рубли он будет переведен уже при назначении пенсии. Сумма отчислений за работника в Пенсионный фонд и его стаж работы будут влиять на количество баллов. Устанавливается порог входа в систему, который предполагается сделать равным 30 баллам. Это количество пенсионных баллов необходимо накопить за время вашей трудовой деятельности для получения права на пенсию. Закон «О страховых пенсиях» предполагает некоторый переходный период, в котором количество баллов для вступления в систему будет постепенно увеличиваться до 30 баллов. Когда закон вступил в силу, в 2015 году, порог составлял 6,6 балла, к 2021-му — 10 баллов, а к 2025 году будет установлен в 30 баллов. По мнению авторов, с одной стороны, граждане с более высокими доходами смогут получать большие пенсии. С другой стороны, новая формула, должна помочь увеличить доходы Пенсионного фонда, дефицит которого сейчас составляет около триллиона рублей.

Реформирование пенсионной системы – одна из наиболее сложных задач социально-экономического развития современного общества. Негативные влияния таких реформ обуславливается социальной нестабильностью общества, финансовыми проблемами на макроэкономическом и микроэкономическом уровнях. Следовательно, отреформированная система пенсионного страхования и обеспечения должна иметь прочную финансовую основу и положительно влиять на благосостояние всех лиц, которых она затрагивает. В настоящее время осуществляется реализация положений Стратегии долгосрочного развития пенсионной системы РФ, основными из которых являются:

- повышение доверия к негосударственному пенсионному обеспечению и к российской пенсионной системе;
- искоренение бедности старшего поколения, путем увеличения уровня пенсий лицам пенсионного возраста;
- активный подход к вовлечению населения в пенсионные программы;
- улучшение ситуации на рынке труда, сокращение безработицы;
- стимулировать повышение размеров выплат официальных заработных плат.

Данные меры должны улучшить существующий уровень жизни такой категории населения, как пенсионеры, и сформировать положительную перспективу на достойное пенсионное обеспечение ныне трудящихся граждан РФ.

Заключение. Таким образом, можно сделать заключение, что принятие федерального закона от 03.10.2018 N 350-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий» даст положительный эффект, хотя в настоящее время сфера пенсионного обеспечения характеризуется наличием крупного числа проблем, которые требуют немедленного решения. Пенсионная система, которая существует в настоящее время, крайне обременительна для экономики РФ и не обеспечивает в полной мере потребности всех слоев населения, охваченных пенсионным обеспечением. Основными ее недостатками являются:

- очень слабая дифференциация пенсий в зависимости от трудового вклада;
- доля льготных пенсий слишком велика;
- нехватка справедливого механизма распределения пенсий.

Пенсионный фонд РФ с довольно сложной и всеобъемлющей системой, которая к сожалению не всегда эффективна, и еще не один год потребуется для того, чтобы эту систему сбалансировать и привести в равновесие. В РФ необходимо срочно сосредоточиться на социальной сфере и проблемах её должного обеспечения.

Правительству РФ при реализации столь важных мероприятий по модернизации пенсионной системы, а следовательно, и социальной сферы, необходимо помнить, что от эффективности системы пенсионного обеспечения зависит моральное состояние всего общества.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Федеральный закон от 11.10.2018 № 356-ФЗ "Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2017 год"
2. Федеральный закон от 16.10.2017 N 288-ФЗ "Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2016 год"
3. Федеральный закон "Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2015 год" от 31.10.2016 N 378-ФЗ
4. Федеральный закон от 19.12.2016 № 416-ФЗ "О бюджете Пенсионного фонда Российской Федерации на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов"
5. Бабич А.М., Егоров Е.В. и др. Социальное страхование в России и за рубежом. - М.: РАГС 2008.
6. Галимова И.В. Проблемы пенсионной реформы в России // Вестник Ленинградского государственного университета имени А.С. Пушкина. – №4. – Том 6. – 2015.
7. Соловьев А.К. К вопросу о повышении пенсионного возраста // Финансы. – № 6 – 2015.
8. Стецюнич Ю.Н. Организация казначейского исполнения бюджетов бюджетной системы на примере Управления федерального казначейства по Ленинградской области // Закономерности и тенденции формирования системы финансово-кредитных отношений – 2016.
9. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики: [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
10. Базитова Т. Н., Сираева Р. Р. На пути совершенствования пенсионной системы [Электронный ресурс]//Режим доступа: <http://novainfo.ru/archive/30/sovershenstvovanie-pensionnoy-sistemy>.

Предоставлено в редакцию 23.01.2018 г.

УДК 657.25

К. А. Андреева, магистрант, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Н. И. Попова, к.э.н., доцент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

ФОРМЫ СЧЕТОВОДСТВА, ИХ ТРАКТОВКА В ПРОЦЕДУРНОМ, СОДЕРЖАТЕЛЬНОМ И ОРГАНИЗАЦИОННОМ АСПЕКТЕ

В статье исследованы основные подходы к трактовке форм счетоводства с точки зрения их содержания, процедур отражения данных бухгалтерского учета и организации. Исследована сущность и генезис, критический анализ толкования форм счетоводства, проведен в их процедурном, содержательном и организационном аспекте.

Ключевые слова: *учет, формы счетоводства, бухгалтерские регистры, учетная информация.*

Лит. 9.

К. А. Andreeva, N. I. Popova

FORMS OF ACCOUNTING, THEIR INTERPRETATION IN THE PROCEDURAL, SUBSTANTIVE AND ORGANIZATIONAL ASPECT

The article deals with the main approaches to the interpretation of accounting forms from the point of view of their content, procedures of accounting and organization data reflection. The essence and Genesis, a critical analysis of the interpretation of forms of accounting, conducted in their procedural, substantive and organizational aspects.

Keywords: *accounting, forms of accounting, accounting registers, accounting information.*

Введение. Вопрос о формах счетоводства выступает одним из центральных вопросов бухгалтерского учета, представляющим не только теоретический, но и значительный практический интерес. Форма бухгалтерского учета во взаимосвязи с методологией решает задачу своевременного отражения фактов хозяйственной деятельности предприятия в целях формирования наиболее полной картины этой деятельности и ее контроля с точки зрения целесообразности и эффективности. От формы счетоводства во многом зависит степень информативности учета, а, следовательно, и способность выполнять функции присущие бухгалтерскому учету.

Значительный вклад в исследование сущности и содержание форм счетоводства внесли такие зарубежные и отечественные ученые, как: Галан А.М., Гуляев А.И., Гюгли Ф., Шер И.Ф., Никлиш Г. И, Блатов Н.А., Гофман Г.А., Капелюш С.М., Соколов Я.В., Езерский Ф. В. и другие. Вместе с тем, дальнейшего углубленного исследования требует рассмотрение процедурного, содержательного и организационного аспектов формы бухгалтерского учета. Это определило цель данной работы.

Целью данной статьи является систематизация, критический анализ и развитие подходов к трактовке категории формы счетоводства с ее процедурного, содержательного и организационного аспекта.

Основная часть. Исследованием установлено, что форма счетоводства является ключевым понятием теории и практики бухгалтерского учета.

Значение формы счетоводства велико и обусловлено тем, что рационально организованная форма счетоводства обеспечивает:

- получение необходимой информации о хозяйственных процессах;
- группировку и регистрацию данных первичных документов;
- сокращение числа ошибок при регистрации и обобщении данных бухгалтерского учета;

- повышение производительности труда учетных работников в процессе подготовки первичных данных, их обработки и записи в бухгалтерские регистры;
- хранение информационного фонда, способствующего принятию управленческих решений.

Исследование показало, что в экономической литературе понятие формы счетоводства рассматривается с нескольких аспектов.

Классическим является определение формы счетоводства с точки зрения ее содержательного аспекта. Мы считаем, что не менее актуально рассмотрение формы счетоводства и с других аспектов, в частности с процедурного и организационного. Они заслуживают детального рассмотрения.

В содержательном аспекте форма счетоводства представляет собой совокупность учетных регистров, их построение и взаимосвязь, техника записей хозяйственных операций. Сторонники содержательного подхода утверждают, что бухгалтерский учет отражает финансовое состояние фирмы: «Бухгалтерский учет, - писал знаменитый французский экономист Ж. Фурастье, - есть отрасль современной науки, цель которой сводится к исчислению в денежном выражении стоимости имущества предприятия и определению величины его собственного капитала» [1, с. 162]. К приверженцам содержательного подхода примыкает и А.М. Галаган. Общую совокупность записей по всем счетным книгам А.М. Галан предлагает рассматривать с точки зрения их содержания и с точки зрения внешней формы. Рассматривая счетные записи с точки зрения их содержания, получают ответ на вопрос, что именно является объектом записей в счетных книгах. Если рассматривать всю совокупность записей с точки зрения их внешней формы, можно получить ответ на вопрос о том, как именно, какими способами выполнены записи.

Совокупность записей, рассматриваемых со стороны их содержания, носит название системы счетоводства; совокупность записей, рассматриваемых и изучаемых со стороны их внешнего вида, А.М. Галан именует формой счетоводства.

Таким образом, рассматривая записи с точки зрения их содержания, определяют различные системы счетоводства, а при изучении записей с точки зрения их внешнего вида различают отдельные формы счетоводства.

Системы и формы счетоводства, по мнению А.М. Галана, являются понятиями, не исключаящими друг друга. Записи одной и той же системы могут быть выполнены по разным формам; записи, же, выполненные по одной и той же форме, по своему содержанию могут быть записями разных систем [2, с. 118-136].

Таким образом, формой счетоводства, по А.М. Галану, следует считать совокупность записей, рассматриваемых с точки зрения их внешнего вида и способа выполнения. С точки зрения внешнего вида формы счетоводства следует различать описательные и синоптические; с точки зрения способа выполнения записей на формы двойного и простого счетоводства.

Описательными формами счетоводства являются такие, в которых записи по всем регистрам выполняются подробно с указанием всех деталей. Под синоптическими формами понимают такие, в которых записи производят сокращенным порядком, нередко ограничиваясь проставлением даты и суммы операции. Формами двойного счетоводства называют такие, в которых при выполнении записей применяется метод диграфизма, основанный на законе двойственности. Формами простого счетоводства принято называть такие, в которых записи выполняют посредством униграфической записи [3, с.55-56].

Как формы двойного счетоводства, так и формы простого счетоводства могут быть описательными и синоптическими. Число форм, выработанных практикой, весьма велико. К числу описательных форм двойного счетоводства относятся итальянская, немецкая, французская форма, форма Лефевра, форма Дюмарше и др. К синоптическим формам двойного счетоводства относятся логисмография, статмография, американская форма,

русская тройная форма, Ф. Езерского; к описательным формам простого счетоводства - простая бухгалтерия, камеральная форма, форма Джонеса и др. К синоптическим формам простого счетоводства относятся бюджетография, формы Кине, В. Пуатра и др.

По результатам проведенного исследования можно констатировать, что различие между формами счетоводства сводится к различию в порядке ведения записей по регистрам синтетического учета; регистры аналитического учета во всех формах ведутся аналогично.

Ключевым моментом в определении формы счетоводства в содержательном аспекте отводится пониманию сущности учетных бухгалтерских регистров. Под учетным регистром понимают технические средства, предназначенные для фиксации информации. Однако при всех обстоятельствах регистры являются вторичными источниками информации, первичным источником которой являются документы. Регистры выступают средством учетного наблюдения. При этом внешний вид регистра не имеет значения; несущественным также является и выбор машинных носителей, предпочтение среди которых определяется экономической целесообразностью. При данных обстоятельствах назначение формы зависит от типа предприятия и масштабов его деятельности. В свою очередь, построение формы бухгалтерского учета зависит от степени автоматизации учетных работ. Что касается содержания формы учета, можно сказать, что она в значительной мере обусловлена применяемым планом счетов.

Рассмотрев трактовки формы счетоводства в содержательном аспекте, мы пришли к выводу о том, что она включает в себя не только содержательную характеристику, но и нечто большее. Современные подходы, учитывая это, содержат не только содержательную, но и процедурную, организационную характеристики формы счетоводства.

В процедурном аспекте форма счетоводства понимается как процедура трансформации бухгалтерских данных.

Форма является процедурой преобразования данных первичных документов в бухгалтерскую отчетность. Иными словами, форма – это то, что находится между первичными документами и бухгалтерской отчетностью. В данном аспекте освещается место формы в бухгалтерской процедуре, однако не объясняется ее содержание.

Самое раннее процедурное определение формы счетоводства было дано еще Лукой Пачоли, который в 1494 г. под бухгалтерией понимал «ведение дел в должном порядке и как следует», при этом, что такое «должный порядок» и «как следует» целиком отдавались на откуп или бухгалтеру, или хозяину, которые имели полную свободу поступать так, как им нравилось [4, с.211].

Огромное значение придавала процедурным вопросам конструированию форм счетоводства, последовательности записей немецкая школа в лице ее видных представителей, - Ф. Гюгли, И.Ф.Шера, Г. Никлиша и др.

Основоположник балансовой теории И.Ф. Шер указывает, что под формой счетоводства следует понимать способ, «каким связывают хронологическое расположение книжных статей в журнале с систематическим расположением их в главной книге». Следовательно, основным признаком формы счетоводства, по И.Ф. Шеру является соотношение между хронологическими и систематическими записями, которое может строиться по трем основным типам:

- 1) хронологические записи полностью отделяются от записей систематических;
- 2) хронологические записи объединяются с записями систематическими;
- 3) хронологические записи отделяются от систематических, но выполняются не в одном журнале, а в нескольких специальных журналах.

Исходя из вышесказанного, по И.Ф. Шеру, могут существовать только три основные типа форм бухгалтерии; все остальные являются их разновидностями [5, с. 151].

Профессор Н. А. Блатов под формой счетоводства понимает «совокупность практических методов и приемов ведения основных книг, при помощи которых осуществляется система» [6, с.173]. Следовательно, по Н. А. Блатову, форма счетоводства

характеризуется совокупностью разного рода технических действий, выполняемых при ведении записей в счетных книгах. Однако при этом не принимается во внимание то обстоятельство, что отдельные практические методы и приемы ведения регистров могут применяться на практике в тех или иных комбинациях, в результате чего внешний вид этих записей в значительной мере меняется. Следовательно, применяя определенные практические методы и приемы ведения основных книг в разных комбинациях, можно получить такие совокупности счетных записей, которые по внешнему виду будут существенно отличаться друг от друга. Отсюда вывод: в определении формы счетоводства следует подчеркнуть, что отдельные формы счетоводства происходят от той или иной комбинации отдельных практических методов и приемов записей в регистрах.

Сторонник процедурного определения формы счетоводства А.И. Гуляев дал ей такое определение: «различные приемы и способы приложения рационального счетоводства для разрешения разных практических задач» [7, с.13].

На основе вышесказанного можно констатировать, что определение формы счетоводства в процедурном аспекте включает только процедуру преобразования данных. Данная целенаправленная процедура имеет вход (первичные документы) и выход (бухгалтерская отчетность). Отсюда следует, что форма бухгалтерского учета должна рассматриваться как система регистрации, обработки и хранения данных бухгалтерского учета. В этом случае возможным выделять формы исходя из числа шагов процедуры. Следовательно, форма предполагает отделение информации из первичного документа. Это действие является техническим моментом, который делится на порядок регистрации хозяйственной деятельности предприятия, которые отражаются в первичных документах и на состав показателей, которые содержат в себе первичные документы, где сконцентрирована информация об происходящих фактах хозяйственной деятельности предприятия. Логико-смысловая структура учетных регистров зависит от характера и порядка размещения фактов хозяйственной деятельности. Она включает три элемента: порядок регистрации, разделение учетных признаков и сверка. В свою очередь, порядок регистрации предусматривает выбор хронологической или систематической записи, либо их совместное использование. Разделение учетных признаков предполагает стремление к аналитическому разделению бухгалтерских счетов и одновременно их синтетическому объединению. Сверка предполагает проверку равенства между логически сопоставимыми и специально вводимыми контрольными числами. Порядок регистрации и разделение учетных признаков организуют порядок хранения данных, а благодаря сверке обеспечивается их достоверность [8, с.339-340].

Заметим, что при рассмотрении формы счетоводства лишь с процедурного аспекта можно обозначить место формы учета в бухгалтерской процедуре, но не раскрыть ее содержание и организацию. С таким подходом вряд ли можно согласиться, поэтому рассмотрим формы счетоводства и с точки зрения ее организации. В организационном аспекте форма счетоводства является алгоритмом обработки и регистрации бухгалтерской информации.

Организационный аспект представляет форму счетоводства как упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении о состоянии имущества, обязательств предприятия и их изменениях путём сплошного, непрерывного и документального учёта всех хозяйственных операций. Сторонники организационного аспекта формы счетоводства (Г. Гофман, С. Капелюш и др.) предлагают следующее ее определение: «Организация счетных записей, которая обеспечивает оперативный контроль, своевременность, полноту и достоверность обобщения в учете всех хозяйственных операций, совершаемых на предприятиях» [9, с.27].

Считаем, что форма в ее организационном аспекте является системой структурных элементов и связей между ними, определяющих порядок действий с данными первичных документов, а также способов представления итоговой информации.

При этом формы бухгалтерского учета рассматриваются с точки зрения выделения ее структурных элементов и для определения соответствующих информационных связей между ними. Отсюда следует, что элементы формы в виде используемых в ней учетных регистров, устанавливают последовательность и способы обработки первичной информации и запись в регистры, то есть алгоритм обработки и отражения информации в системе бухгалтерского учета, в том числе с помощью компьютерных технологий.

Алгоритмы могут выступать в качестве системы взаимодействия регистров учета, в определенной последовательности и способами регистрации первичной информации. Они могут быть основой для программирования обработки первичных данных и получения итоговой информации. Независимо от способа ведения бухгалтерского учета, алгоритм обеспечивающий в определенной последовательности бухгалтерских действий, выступает ключевым моментом формы бухгалтерского учета.

Подобный подход предполагает, что записи представляют определенную структуру. Структура каждой формы имеет общий инвариант. Каждая конкретная форма учета является одной из инвариантов, то есть все формы учета могут рассматриваться как варианты единой порождающей структуры. Так, если структурные элементы одной формы описать определенными знаками и формально обозначить все логические и математические отношения между ними, то окажется, что все последующие формы бухгалтерского учета представляют собой трансформированную версию первой (инвариантной) формы. Таким образом, инвариант есть порождающей структурой. При этом необходимо исходить из того, что форма бухгалтерского учета предопределяется рядом факторов, формирующих организационную структуру бухгалтерии.

Рассмотрев и проанализировав различные подходы к трактовке форм счетоводства, мы предлагаем собственное, авторское определение: «форма счетоводства – это система организации счетных записей, которая используется для обработки и представления первичных данных в виде итоговой учетной информации с помощью имеющихся технических средств». Не исключаем, что другие определения формы могут рассматриваться как частный случай, детализация предлагаемого определения формы счетоводства.

Заключение. Категория формы счетоводства является предметом научного и практического интереса, что обуславливает активную научную дискуссию в специальной литературе. В ее ходе оформились и развиваются ряд подходов, рассматривающих форму счетоводства с содержательного, организационного и процедурных аспектов. В содержательном аспекте форма учета трактуется как совокупность учетных регистров, их построение и взаимосвязь, техника записей хозяйственных операций. Вместе с тем, по нашему мнению, форма счетоводства включает в себя не только содержательную характеристику, но и организационную и процедурную ее составляющую.

В процедурном аспекте форма счетоводства выступает как процедура трансформации бухгалтерских данных. Однако при этом освещается место формы в бухгалтерской процедуре, но не объясняется ее содержание, поэтому возникает проблема полноты раскрытия сущности данной категории, в том числе в организационном ракурсе.

Организационный аспект представляет форму счетоводства как упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении о состоянии имущества, обязательств предприятия и их изменениях путём сплошного, непрерывного и документального учёта всех операций.

Проведенное исследование дает нам основание утверждать, что как бы ни менялась трактовка формы счетоводства и как бы ни компоновались сами формы, их сущность едина; она не зависит от характеристики применяемых технических средств учета и способов их объединения с трудом учетного персонала. Отсюда следует, что определение формы должно быть корректным для всех способов обработки учетных данных, что мы и отразили в предлагаемом авторском определении.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Соколов Я.В. История бухгалтерского учета / Соколов Я.В., Соколов В.Я. - М.: Финансы и статистика, 2004. – 481 с.
2. Галаган А.М. Общее счетоводство / Галаган А.М. – М.: Экономическая жизнь, 1925. – 143 с.
3. Мансурова, Г.И. Формы бухгалтерского учета: исторический аспект / Г.И. Мансурова, П.М. Мансуров // Международный бухгалтерский учет. – 2014. – № 29. – С. 54-63.
4. Пачоли Л. Трактат о счетах и записях / Пачоли Л. под ред. Я.В. Соколова. - М.: Финансы и статистика, 1994. - 368 с.
5. Шер И.Ф. Бухгалтерия и баланс / Шер И.Ф. – М.: Экономическая жизнь, 1925. - 183 с.
6. Блатов Н.А. Основы общей бухгалтерии в связи с торговым, промышленным и сметным счетоводством / Блатов Н.А. – Л.: «Экономическое образование», 1926. – 296 с.
7. Гуляев А.И. Системы и формы счетоводства / Гуляев А.И. - СПб.: Коммерческая литература, 1909. – 216 с.
8. Соколов Я. В. Основы теории бухгалтерского учета / Соколов Я. В. - М.: Финансы и статистика, 2003. – 496 с.
9. Гофман Г.А. Очерки развития форм бухгалтерского учета / Г.А. Гофман, С.М. Капелюш. – М.: Финансы, 1966. – 152 с.

Предоставлено в редакцию 01.02.2018 г.

УДК 336.717

*И. Р. Губа, магистрант, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»**А. М. Лёгенькая, к.э.н., доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»*

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ МОНИТОРИНГА КРЕДИТНОГО РИСКА

Проблематика мониторинга кредитов в современных условиях экономики сопровождается некачественным выявлением и количественным ростом долгов по займам. Совершенствование инструментария и методики идентификации рискованных кредитов, систематизации обнаружения и управления потенциальных задолжников, позволит развить схему мониторинга кредитного риска, что носит весьма актуальный характер.

Ключевые слова: риск, кредиты, мониторинг, заёмщик, проблематика кредита

Рис. 5, лит. 11.

I.R. Guba, A.M. Legenkaya

IMPROVING THE EFFECTIVENESS OF MONITORING CREDIT RISK

The problem of monitoring loans in the modern economy is accompanied by poor identification and quantitative growth of debt on loans. Improvement of tools and methods of identification of risky loans, systematization of detection and management of potential debtors, will allow developing a scheme of monitoring of credit risk, which is very relevant.

Keywords: risk, credit, monitoring and borrower issues credit

Введение. Банковская система в системе многофункциональности зачастую страдает от несовершенного мониторинга всех рискованных ситуаций, что является важным компонентом в развитии экономических процессов. Следовательно, процесс мониторинга кредитного риска необходимо непрерывно совершенствовать и развивать, что в дальнейшем приведет к качественному и квалифицированному поэтапному структурированию системы мониторинга.

Исследование тематики рисков получило широкое распространение. Большой вклад в изучение банковских рисков внесли И.Т. Балабанов, А.В. Воронцовский, С.Н. Кабушкин, В.С. Панова, М.А. Рогов, А.Д. Шеремет, М. Мескона, П. Роуз, Дж. Синки, С. Хьюз.

Основная часть. Проведенное исследование подтверждает, что анализ и оценка эффективности банковского контроля внутренней системы, в соответствии с документами отдела банковского надзора Базельского комитета, носит непрерывный характер. Следовательно, мониторинг и систематическая оценка рискованной деятельности, проводимая аудиторами и уполномоченными сотрудниками банка, должна выполняться ежедневно.

Явление стагнации, характерное для современных условий, которая характеризуется застоем экономических процессов на продолжительном отрезке времени, что может повлечь за собой такие проблемы как безработица, снижение заработной платы и упадок качества жизни населения. Стагнация в практике кредитования обуславливает следующие явления: увеличение абсолютных и относительных показателей просроченных задолженностей кредитов; преобладающую тенденцию выявления «плохих» долгов.

В частности, некачественное оформление многосложных договоров, ошибки в структурировании сделок, а также неквалифицированное анализирование и оценивание кредитоспособности заёмщика формируют 20% проблемных кредитов, 80% приходится на низкий уровень контроля за состоянием рискованности кредита [3, 6, 9-11].

Вследствие чего весьма актуальной является необходимость формирования

качественно структурированной системы мониторинга кредитного риска и его непрерывного развития. То есть, пренебрежение и неэффективный подход к функционированию мониторинговой системы на практике зачастую ведут к росту рисков появления проблемных долгов у банка.

Система мониторинга кредитных рисков носит важный характер уже на первых стадиях оформления самого кредита, особенно в период использования его заёмщиком, так как риски, возникающие в данный момент приносят прямые убытки для банка. Система углублённого контроля и выявления проблем в период осуществления кредитной сделки позволит своевременно реагировать на негативные аспекты и тенденции финансовой составляющей непосредственно у заёмщика. Важно не только проводить анализ финансового положения заёмщика, но и оценивать целевую направленность кредита, возможность эффективного влияния на работу предприятия, соответствие документально установленных условий их практической реализации. Заемщик должен быть сориентирован на условия, в рамках которых в процессе мониторинга возможно ужесточение условий договора по отношению к заёмщику, расторжение договора и реструктуризация долговых выплат. На этапе использования кредита, мониторинг позволяет незамедлительно обнаруживать потенциальную угрозу по отношению выплат по ссуде и предпринять необходимые меры к минимизации потерь. Особой проблематикой для осуществления качественного мониторинга является наличие необходимого специализированного оборудования, выработка специализированных инструментов и критериев оценивания показателей и их обработки. Следовательно, ключевыми аспектами мониторинга кредитного риска после оформления договора, являются [4]: анализ показателя кредитоспособности; контроль лимитирования кредитного риска; целевая направленность кредита; оценка уровня несвоевременных выплат по задолженности; движение денежных потоков.

Исследование свидетельствует, что достаточное внимание уделяется изучению инструментов и показателям идентификации кредитных рисков, рассматривается дифференцирующий ряд методов оценки кредитоспособности заёмщика, выявляются подходы к систематизации моделей кредитных рейтингов, однако вопрос самой оптимизации процедуры мониторинга кредитного риска остаётся недостаточно раскрыт [1, 5, 8]. Следовательно, отсутствует целостный механизм, который позволит обеспечить максимальное распределение функций и полномочий между структурными подразделениями и уполномоченными лицами с целью повышения уровня обеспеченности и эффективности всей организации.

Таким образом, грамотный симбиоз всех структурных уровней должен иметь единую концепцию качественного мониторинга кредитных рисков, иначе никакие организационные улучшения не принесут эффективного результата. Консолидация результативности мониторинга должна затрагивать все уполномоченные службы (отдел менеджмента клиентов, подразделения мониторинга, отдел безопасности, залоговая служба, кредитующий отдел, служба сопровождения банка, отдел по работе с проблемными активами), в чьи функции входит данный процесс. В ходе консолидации мониторинговой системы выделяются этапы:

- информационное сопровождение заемщика;
- анализ финансовой отчетности и оценка состояния залога;
- контроль за уровнем невыплаченных ссуд;
- выявление показателей проблематики;
- мониторинг рейтинга заёмщиков;
- оценка бизнес-плана заемщиков;
- оформление документации: сводный отчет мониторинга по заёмщикам и договорам.

В системе функционирования мониторинга кредитных рисков первоочередным является работа отдела менеджмента клиентов (рис. 1), ключевая роль которого состоит в обнаружении факторов и показателей проблематики клиентских кредитов.



Рис.1. Система функционирования отдела менеджмента клиентов

Важным фактором на практике является процесс уменьшения стоимости залогового имущества по договору, что контролируется службой банка, проверяющей залог и вносящей переоценку, следовательно, залоговая служба обеспечивает несколько важных функций. Во-первых, проверяет, оценивает и переоценивает состояние залога (количественные и качественные характеристики), во-вторых, систематически проводит анализ рынка, к которому относится предмет залога, проводит оценку стоимости некотируемых ценных бумаг при особых залогах, в-третьих, вносит корректировки результатов мониторинга в карточку залогового предмета по каждому из договоров [2].

Ряд важных обязанностей выполняет служба сопровождения банка (рис. 2.).

Данный отдел контролирует наличие или отсутствие задолженностей по выплатам кредитов в соответствии с условиями договора, а также с требованиями банка в случае margin-call при условии снижения стоимости залогового пакета на рынке, в период использования кредита.

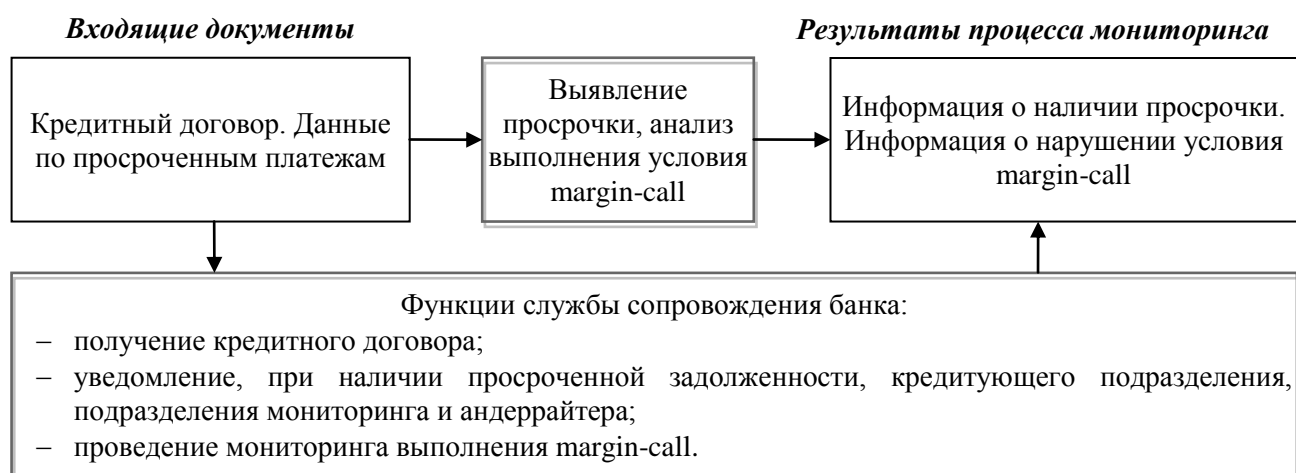


Рис.2. Система функционирования службы сопровождения банка

Факторы проблематики кредитора оформляются в виде соответствующего документа и сообщаются в следующие подразделения банка, что является в дальнейшем основанием для обоснования рейтингового показателя заемщиков. Далее отделом кредитования производится общий мониторинг и подготовка мотивированного заключения (рис. 3).

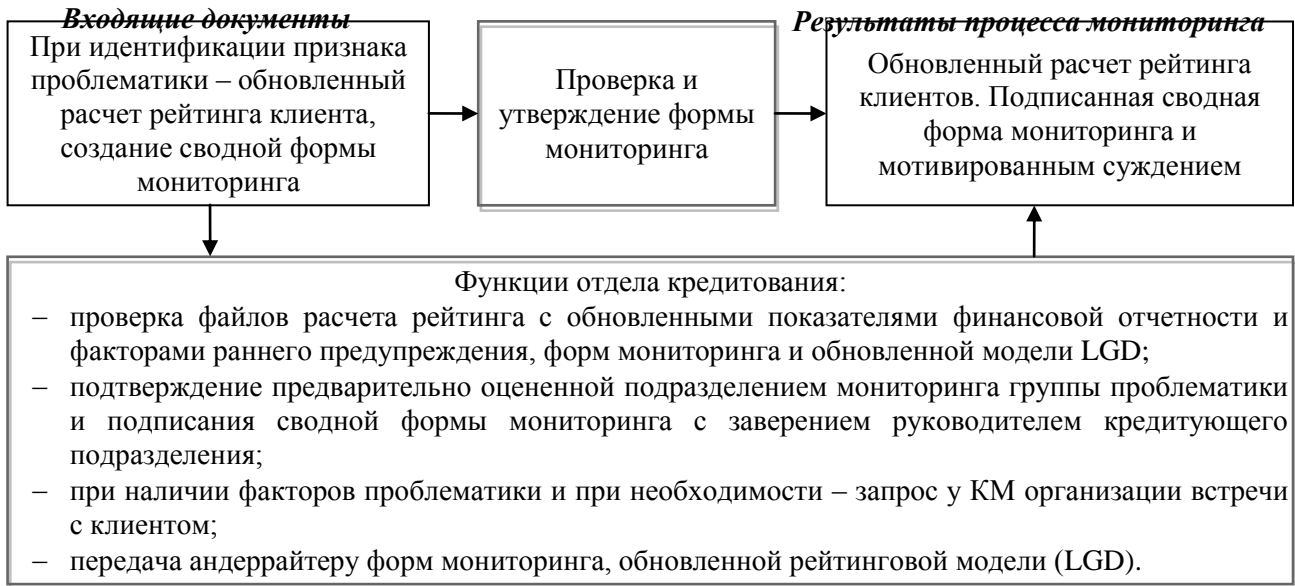


Рис.3. Система функционирования отдела кредитования

Соответствующая информация о проблематике кредитов, документально оформленная и проверенная, доводится до службы безопасности, где информация фиксируется и проверяется, после чего готовится заключение для мониторинговой системы, в котором подробно освещены факторы и аспекты негативной информации о деловой репутации заемщика и других участниках договора.

Далее в подразделение мониторинга поступают:

- от клиентского подразделения – копия служебной записки с выявленными факторами проблемности заемщика (при наличии);
- от залоговой службы – карточка мониторинга залога;
- от подразделения сопровождения – информация о наличии (отсутствии) просроченной задолженности и нарушении (соблюдении) условия margin call;
- от кредитующего подразделения – мотивированное суждение, обновленные рейтинг и модель потерь при дефолте (при необходимости);
- от подразделения безопасности – заключение.

Основываясь на полученной информации отдел мониторинга обновляет рейтинг и модель потерь, а также составляет сводную форму мониторинга [7].

Сводные формы мониторинга заемщика и договора с мотивированным суждением кредитующего подразделения, обновленным расчетом рейтинга и модели LGD (при наличии) направляются андеррайтеру, который утверждает группу проблемности (потенциально проблемный, проблемный или безнадежный) и доводит письменную информацию до подразделения по работе с проблемными активами банка для уменьшения лимитов кредитования и введения запрета на одобрение новых лимитов (при необходимости). Результатом мониторинга сделки может быть также изменение категории качества ссуды, предъявление требований к заемщику об ужесточении условий кредитования или о досрочном возврате долга. Схема процесса мониторинга кредитной сделки в общем виде представлена на рисунке 4.

Сводная форма мониторинга и другие файлы по проблемным заемщикам, полученные андеррайтером от подразделения мониторинга и подписанные, состоит из файла мониторинга заемщика и файла мониторинга договора. Структура файла мониторинга заемщика включает данные его кредитной заявки с добавлением актуальных сведений из отчетности, данных об обеспечении и другие: входные данные (сведения о заемщике или группе); сводную форму мониторинга (сведения об участвующих подразделениях, выводы

по группе проблемности, проверка критериев проблемности); сводную информацию по заемщику (обновленный рейтинг, свод данных по заемщику из других разделов); информацию по акционерам, руководителям и пр.; обороты по счетам (в данном банке и других банках); действующие лимиты (анализ использования существующих лимитов на унифицированные и структурированные продукты); обязательства в данном учреждении и других банках; сведения о залогах, гарантиях и поручительствах, расчет класса кредитоспособности залогодателей; информацию о выполнении бизнес-плана по итогам мониторинга.



Рис.4. Процесс мониторинга сделки на этапе использования кредита

В файле мониторинга договора консолидируются сведения о соблюдении заемщиком условий документа и результаты анализа обеспечения (рис. 5).



Рис.5. Поэтапная файловая структура мониторинга

Заключение. Актуальный характер имеет качественно систематизированная организация мониторинга кредитных рисков и ее развитие, так как факторы сжатия кредитования, ужесточения условий для заёмщиков, снижения платежной дисциплины, падения рентабельности предпринимательства, могут возрасти многократно, при ошибках в ходе мониторинга. Таким образом, следует не только выявить целостную систему показателей уровней кредитного риска, но и осветить направления его регулирования и методы оценки. Также необходимо подойти качественно к вопросу кадровой квалификации и должностным обязанностям структурных подразделений и конкретных сотрудников, с целью обеспечения раннего выявления проблематики кредитов и анализа факторных спектров риска на протяжении всего кредитования. Компетентно уполномоченный и выверенный симбиоз всех структур организации при мониторинге кредитных рисков значительно повысит уровень развития всего банка.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Арсанукаева А. С. Кредитный мониторинг - как система управления кредитным риском / А. С. Арсанукаева // Финансовый менеджмент. - 2008.- № 1. - С. 85-91.
2. Гвоздарева Т.А. Оценка кредитного риска при анализе кредитоспособности физического лица / Т.А.Гвоздарева, И.Р.Ухов // Студенческий форум: электрон. научн. журн. - 2017. - № 4(4). URL: <https://nauchforum.ru/journal/stud/4/19917> (дата обращения: 27.11.2018).
3. Демчук И.Н. Кредитный риск-менеджмент и надежность коммерческого банка / И.Н. Демчук // Вестник Томского государственного университета. - 2008. - № 313. - С. 160-165.
4. Корнейчук В.И. Кредитная политика банка и принципы управления риском / В.И. Корнейчук // Управление риском. - 2012. - № 1. - С. 43-47.
5. Лаврушин О.И. Банковское дело [Текст]: под ред. О.И. Лаврушина. / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева– 10-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – 800 с.
6. Ли В.О. Об оценке кредитоспособности заемщика (российский и зарубежный опыт) [Текст]: / В.О. Ли // Журнал «Деньги и кредит» – 2014. – №2. – С. 30.
7. Макаров М.Ю., К вопросу о реализации управления кредитными рисками коммерческого банка / М.Ю. Макаров, О.В. Набатова // Актуальные вопросы развития современного общества: сб. статей 4-й Межд. науч.-практ. конф. 18 апреля 2014 г. В 4 т. Волгоградский государственный технический университет. - 2014. - Т. 3. - С. 83-89.
8. Марков М.А. Проблемы финансового мониторинга в банковской сфере / М.А. Марков // Банковское право. 2007. № 3. С.2-10.
9. Насонова А.А. Международные подходы к управлению ликвидностью: оценка риска, стандарты, мониторинг / А.А. Насонова // Сибирская финансовая школа. - 2010. - № 3. - С. 19-24.
10. Прошунин М.М. Мониторинг операций и сделок в кредитной организации в целях противодействия легализации преступных доходов / М.М. Прошунин // Банковское право. - 2010. - № 3.- С. 42-46.
11. Шаталова Е.П. Оценка кредитоспособности заемщиков в банковском риск- менеджменте [Текст]: учебное пособие / Е.П. Шаталова // – 2-е изд., стер. – М: КНОРУС, 2015. – 168 с.

Предоставлено в редакцию 16.03.2018 г.

УДК 331.556:001.8

Л. И. Дмитриченко, д.э.н., профессор, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»,
А. Е. Левицкая, магистрант, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ: МЕТОДОЛОГИЯ, ТЕОРИЯ, АНАЛИЗ

В статье раскрыты теоретические и методологические основы исследования проблем международной трудовой миграции, влияющие на деятельность развития государства, в частности социальной сферы, на современном этапе. В ходе анализа трудовой миграции были выявлены положительные и отрицательные аспекты миграционных процессов для стран-доноров и стран-реципиентов.

Ключевые слова: миграция, трудовая миграция, мигранты, сезонные рабочие, трудящиеся-мигранты, временные работники-мигранты, обустроенные трудящиеся-мигранты, высококвалифицированные работники-мигранты.

Рис. 4, табл. 4, лит. 12

L. I. Dmitrichenko, A. E. Levitskaya

LABOR MIGRATION: METHODOLOGY, THEORY, ANALYSIS

In the article identifies the theoretical and methodological foundations of the study of the problems of international labor migration, affecting the development of the state, in particular the social sphere at the present stage. The analysis of labor migration revealed positive and negative factors, the effects of migration processes for donor countries and recipient countries.

Keywords: migration, labor migration, migrants, seasonal workers, migrant workers, temporary migrant workers, equipped migrant workers, highly skilled migrant workers.

Введение. В последнее время, как в мире, так и в Российской Федерации происходят различные изменения в социальной, политической и экономической сферах. Под давлением новоиспеченных тенденций и явлений в социально-экономической и политической среде увеличивается численность трудовых мигрантов. Растущие объемы трудовой миграции, приводят к дисбалансу между спросом и предложением на рабочую силу на локальных, региональных и национальном рынке труда, а также существенно влияют на дальнейшее развитие общества.

Существующая система информационно-аналитического обеспечения анализа и оценивания трудовой миграции нуждается в совершенствовании. В последние годы наблюдается острая нехватка достоверной статистической информации по состоянию и развитию трудовой миграции. Прежде всего, это связано с возрастающими её масштабами и развитием нелегальных перемещений населения, исключаящих достоверную административную статистику.

Отсутствие достоверных источников информации для проведения анализа и оценивания миграционных процессов дает основания говорить о кризисе в учёте трудовой миграции. Объективная информация по прогнозированию её численности, оценки влияния факторов на объёмы и интенсивность движения трудовых мигрантов, изучение региональных особенностей трудовой миграции крайне необходима государственным органам власти для разработки эффективной миграционной политики.

Значительный вклад в разработку методологии и методики исследования миграции внесли такие отечественные и иностранные ученые: Денисенко И.А., Ивахнюк И.В., Романенко И.А., Ромашенко Т.И., Ravenstein, E., Courgean D., Beladi. H., Stark O.

Целью исследования в данной статье является анализ трудовой миграции как социально-экономического феномена; выявление причин и факторов, обуславливающих

трудовую миграцию, а также её последствий для различных стран.

Основная часть. В миграционных процессах в мировом масштабе каждый год чувствуют миллионы людей. Главным аргументом в пользу исследования миграции населения является масштабность рассматриваемого явления. Миграция влияет на экономическое, социальное, экологическое и демографическое развитие страны и её отдельных районов.

В большинстве словарей и учебных пособий написано, что термин «миграция» имеет латинские корни – *migratio, migro* – перехожу, переселяюсь. Понятие «миграция» в научный оборот впервые ввёл британский ученый Э. Равенштейн в конце XIX века в работе «Законы миграции». Учёный характеризовал миграцию как непрерывный процесс, обусловленный взаимодействием четырёх основных групп факторов, которые действуют в первом месте проживания, на стадии перемещения, в месте приезда, а также факторов личностного характера [2, с. 260].

По оценкам ООН (Организации Объединенных Наций), среди 200 млн. мигрантов, зафиксированных с помощью различных выборочных обследований на планете, почти половину из них составляют трудовые мигранты. Вместе с тем единого определения понятия «трудовая миграция» и «трудоустроенный мигрант» не существует [2].

Несмотря на огромную роль и значение трудовой миграции в мире, среди учёных нет единого взгляда на эту форму экономических отношений. Систематизация существующих подходов к определению категории «трудовая миграция» приведена в табл. 1.

Таблица 1

Подходы к определению «трудовая миграция»

АВТОР	ОПРЕДЕЛЕНИЕ
Международная организация по миграции	Трудовая миграция – это передвижение людей из одной страны в другую страну с целью трудоустройства[3].
Л.И. Рыбаковский	Трудовая миграция – это любое территориальное перемещение, совершающееся между разными населенными пунктами одной или нескольких административно-территориальных единиц, независимо от продолжительности, регулярности и целевой направленности [4].
М.Д. Романюк	Трудовая миграция – это движение, переселение и перемещение на постоянной или временной основе носителей рабочей силы в региональном, национальном и межгосударственном миграционном пространстве с целью обеспечения соответствующего экономического цикла воспроизводства и собственных потребностей трудовых мигрантов [5, с.30].
И. В. Ивахнюк	Трудовая миграция – это продажа мигрантом своей рабочей силы в стране въезда, при этом смена места жительства не является обязательной [6, с.16].
С. Сассен	Трудовая миграция – это торговые и инвестиционные связи, существующие между бывшими метрополиями и их колониями [7, с.9].
О. Старк	Трудовая миграция – это средство, с помощью которого человек со скромными средствами может преодолеть или восполнить нехватку рынка капитала, кредита или страхования [8, с. 173 — 178].

Чаще всего учёные характеризуют трудовую миграцию как своеобразное движение населения, его перемещение внутри страны с последующими отраслевыми, территориальными, профессиональными и социальными перераспределениями [9, с. 134].

Все выше перечисленные определения дополняют друг друга и имеют общие характерные черты, а именно:

- перемещение, переселение, передвижение людей;
- пересечение в процессе передвижения как государственных, так и административных границ территорий;

- временная или постоянная смена места жительства или работы;
- улучшение социально-экономического положения;
- обеспечение безопасности и нормализации жизнедеятельности.

Международная организация труда (далее МОТ) разработала классификацию видов субъектов международной трудовой миграции, выделив пять их основных типов (рис. 1).



Рис. 1. Виды субъектов международной трудовой миграции по данным МОТ

На рисунке показано, что первый тип трудовых мигрантов – это переселенцы. Этот тип мигрантов ориентирован на переезд в государства с развитой промышленностью. Почти во всех странах миграционное законодательство базируется на воссоединении с семьей, поскольку первичная миграция существенно затруднена национальным законодательством.

Второй тип – это мигранты, работающие по контракту, в котором оговорено срок пребывания на территории принимающего государства. В основном это малоквалифицированные или неквалифицированные рабочие, занятые на сезонных работах. В свою очередь, мигранты могут делиться на следующие группы:

- сезонные рабочие – это люди, работающие в государстве, которое не является их отечеством, в течение некоторой части года, так как работа, которую они выполняют, зависит от сезонных условий;
- трудящиеся-мигранты, связанные с реализацией проекта – это трудящиеся мигранты, допущенные в государство для трудоустройства на определенный период для работы исключительно по определенному проекту;
- трудящиеся-мигранты, работающие по контракту, который устанавливает ограничения в сроках занятости и по типу выполняемой мигрантом;
- временные работники-мигранты – это люди, допущенные в страну, которая не является их отечеством, для выполнения в течение ограниченного срока определенной профессиональной деятельности. Они могут менять работодателей и восстанавливать разрешение на работу без необходимости выезда из страны трудоустройства;
- обустроенные трудящиеся-мигранты – это трудящиеся-мигранты, которым после пребывания в стране трудоустройства в течение нескольких лет предоставляется вид на жительство в этой стране с неопределенным сроком и разрешение на работу без особых

ограничений;

- высококвалифицированные работники-мигранты – это трудящиеся-мигранты, которым благодаря их квалификации предоставляется режим благоприятствования при допуске в страну, которая не является их собственной страной, и, следовательно, на них распространяется меньше ограничений, касаются сроков пребывания, смены места работы и воссоединение с семьей.

Третий тип – это высококвалифицированные профессионалы. Их так же можно отнести к трудящимся-мигрантам. К этой группе относят и студентов, которые мигрируют в мировой системе высшего образования.

Четвертый тип – это нелегальные мигранты. К этой категории лиц относят иностранцев и апатридов с просроченными туристическими визами или тех, которые вообще прибыли нелегально без выездных документов, а иногда и документов, удостоверяющих лицо, а также занимающихся незаконной трудовой деятельностью.

К пятому типу можно отнести беженцев. К ним относятся лица, которые вынуждены покинуть страну своего проживания из-за угрозы их жизни, которые впоследствии переходят в категорию трудовых мигрантов.

В основе любой миграции, как правило, лежит определенная социально-экономическая, политическая, религиозная или культурная неудовлетворенность индивида и, как следствие, необходимость в удовлетворении этой потребности. Существуют следующие группы мотивов миграции, которые отражены на рис. 2.

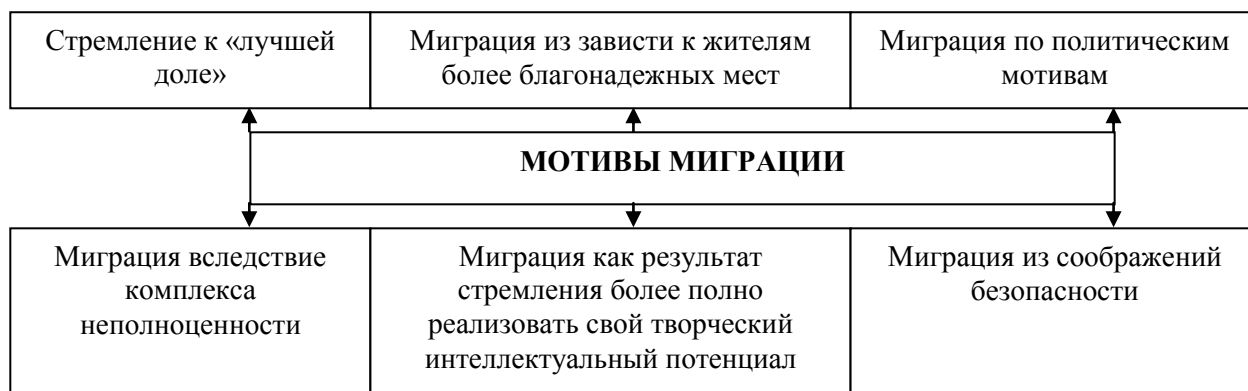


Рис. 2. Мотивы миграции [10]

Если проанализировать все научные публикации отечественных учёных, которые посвященные проблемам миграции населения, то можно сделать вывод, что все факторы влияния на формирование миграционного процесса можно разделить на такие группы: экономические, социальные, политические и экологические (табл. 2).

Любое миграционное движение зависит от ряда субъективных и объективных причин, которые отражены в таблице 2.

К основным причинам трудовой миграции относятся следующие:

- различие в уровнях экономического развития стран;
- национальные различия в размерах доходов от занятости;
- деятельность ТНК и связанная с ней международная мобильность капитала;
- массовая безработица в стране;
- желание иметь высокий уровень и качество жизни (качественное образование, собственное жилье, медицинское, культурное обслуживание, стремление к максимальной самореализации в жизни, желание стать успешным человеком и т.п.);
- политический и экономический кризисы;
- углубление региональной и мировой экономической интеграции;

- рост спроса со стороны лидеров мировой экономики на интеллектуальную рабочую силу;
- информационный фактор, а также факторы неэкономического характера: военные и религиозные конфликты, национальные, семейные и этнические проблемы.

Таблица 2

Факторы влияния на трудовую миграцию

Факторы выбытия	Факторы прибытия
Экономические	
Низкая заработная плата	Высокая заработная плата
Низкий жизненный уровень населения	Высокое качество жизни
Высокий уровень безработицы; Дисбаланс на рынке труда между спросом и предложением на рабочую силу	Наличие свободных рабочих мест
Экономическая нестабильность, диспропорция экономического развития регионов	Стабильное развитие экономики
Глобализация мировой экономики	
Плохие условия труда	Хорошие условия труда
Социальные	
Некачественное образование	Высокий уровень образования
Недоступная и/или некачественная система охраны здоровья	Доступная и качественная система охраны здоровья
Отсутствие возможностей для профессионального развития	Наличие возможностей для профессионального саморазвития
Политические	
Отсутствие эффективных государственных инструментов по миграционной политике в государстве	Лояльная миграционная политика правительств страны назначения
Неразвитость демократии	Развитая демократия
Политическая нестабильность	Стабильность политической системы
Коррупционированность властных структур	Отсутствие коррупции
Угроза безопасности жизнедеятельности	Отсутствие небезопасности
Экологические	
Загрязненная окружающая среда	Лучшая экологическая ситуация
Низкое качество питьевой воды и еды	Чистая питьевая вода и экологически безопасная еда

Миграция способствует взаимообогащению национальных культур, и одновременно создает проблему сохранения национальной самобытности, как трудовых мигрантов, так и местного населения. Ликвидирует избыток рабочей силы в регионах, тем самым создавая конкуренцию на мировом рынке труда.

Трудовая миграция занимает особое место в системе миграционных процессов в Российской Федерации. Сегодня Россия является одной из крупнейших стран доноров рабочей силы в мире. Россияне уезжают на работу и в западноевропейские страны, и в страны СНГ, и в США. Основным фактором, обуславливающим распространение трудовых миграций, является значительный разрыв в уровнях оплаты труда.

Исследование динамики объемов движения трудовых мигрантов позволит выявить основные закономерности, особенности характеристики интенсивности проявления этого явления, закономерности развития на отдельных этапах и за все исследуемый период, выявить факторы, влияющие на ее масштабы и интенсивность. На основе полученных результатов возможно разработать управленческие решения, которые будут способствовать регулированию трудовой миграции.

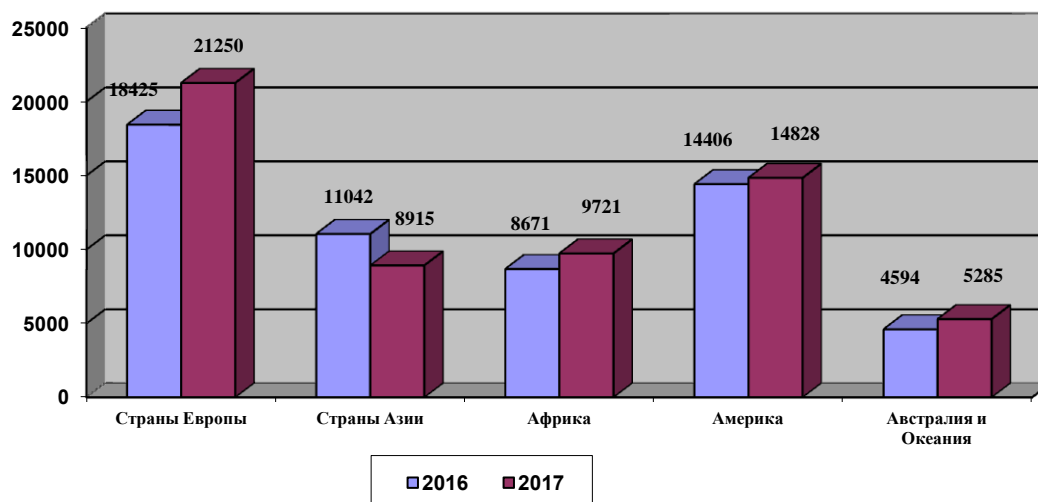


Рис. 3. Численность российских граждан, выехавших на работу за границу [11]

На рисунке 3 видно, что самое большое количество российских граждан выехало в страны Европы: в 2016 г – 18425 человек, а в 21250 человек. Количество выехавших трудовых мигрантов увеличилось на 15,3 % по сравнению с предыдущим годом. Большинство мигрантов уехало на работу в такие страны как: Великобритания, Германия и Греция. На втором месте страны Америки, а именно Багамские Острова, Панама и США. Всего в 2016 году в страны Америки уехало 14406 человек, в 2017 году количество человек возросло на 2,9% и составило 14828 человек. По данным 2017 года, третье место занимают страны Африки, а именно Либерия. В эту страну в 2016 году уехало 8671 трудовых эмигрантов, а в 2017 году количество трудовых мигрантов возросло на 12,1% и составило 9721 человек.

В таблице 3 отражены данные о численности российских граждан, выехавших на работу за границу, по полу и по возрастным группам.

Таблица 3

Численность российских граждан, выехавших на работу за границу (по полу и по возрастным группам) [11]

Количество трудовых мигрантов,	Всего		Абсолютный прирост численности трудовых мигрантов	Темп прироста, %
	2016 г.	2017 г.		
Всего	57138	59999	2861	5,01
Женщины	2695	2775	80	2,97
Мужчины	54443	57224	2781	5,11
В том числе в возрасте, лет				
16-29	14221	14561	340	2,39
30-39	13654	14938	1284	9,40
40-49	14296	14495	199	1,39
50-54	8150	8426	276	3,39
55-59	4976	5489	513	10,31
60 и старше	1851	2047	196	10,59

Анализ динамики количества трудовых мигрантов за период 2016-2017 гг. показал, что общий объём трудовых мигрантов увеличился на 2861 человек или на 5,01%. При этом количество женщин мигрантов увеличилось на 2,97% или на 80 человек, а количество

мужчина на 5,11 % или на 2781 человек. Увеличение абсолютного прироста численности трудовых мигрантов отмечается во всех возрастных категориях, а именно: возрастная группа 16-29 лет – на 340 человек, 30-39 лет – на 1284 человек, 40-49 лет – на 199 человек, 50-54 – на 8426 человек, 55-59 – на 513 человек. Таким образом, можно сделать вывод, что в основном на работу мигрируют мужчины в возрасте 30-39 лет.

На рисунке 4 отражены показатели миграции трудовых ресурсов в Российскую Федерацию в 2017 году.

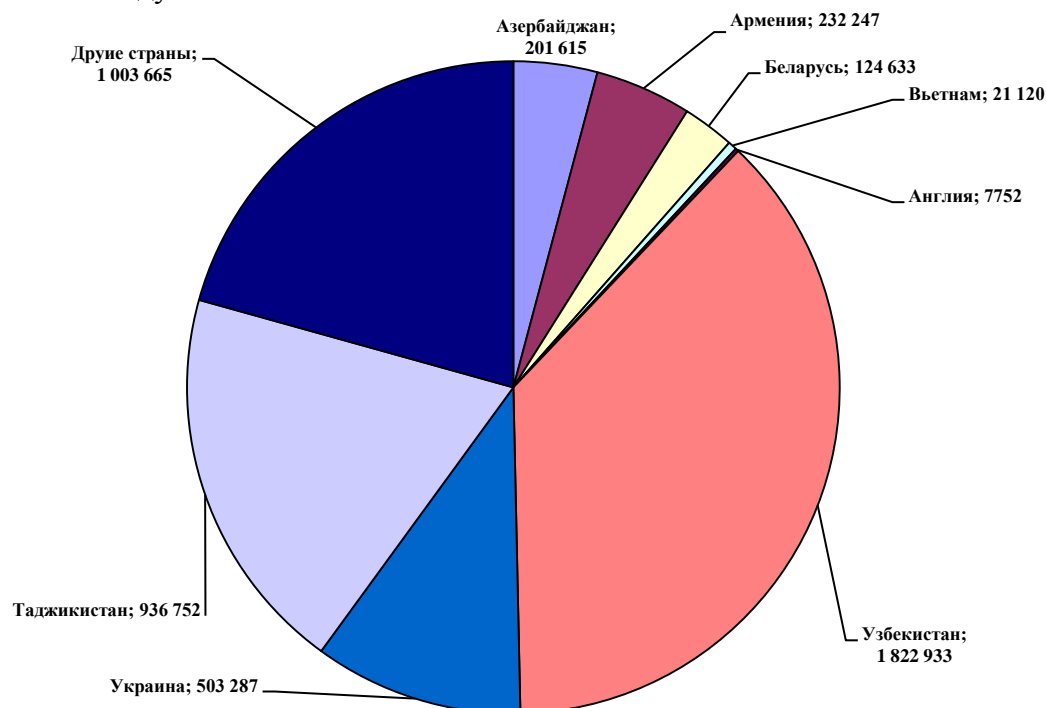


Рис. 4. Показатели трудовой миграции в Российскую Федерацию в 2017 г.

Данные рисунка 4 свидетельствуют о том, что наибольшее количество трудовых мигрантов в Российскую Федерацию поступило из Узбекистана, а именно 1 822 933 человека. На втором месте – мигранты из Таджикистана – 936 752 человек, а на третьем – из Украины 503 287 человек. В разделе «другое» находятся остальные страны мира, на которые приходится 1 003 665 человек. Всего в 2017 году в Российскую Федерацию прибыло 4 854 004 человека. Большая доля трудовых мигрантов прибыла из стран СНГ.

Сальдо трудовой миграции населения Российской Федерации рассчитаем по следующей формуле:

$$V_{\text{труд}} = V_{\text{пр}} - V_{\text{уб}} \quad (1)$$

где $V_{\text{труд}}$ – сальдо трудовой миграции;

$V_{\text{пр}}$ – количество прибывших трудовых мигрантов;

$V_{\text{уб}}$ – количество ушедших трудовых мигрантов;

$$\text{Таким образом, } V_{\text{труд}} = V_{\text{пр}} - V_{\text{уб}} = 4854004 - 599999 = 4794005$$

Можно сделать вывод, что сальдо трудовой миграции Российской Федерации за 2017 год является положительным, что свидетельствует о том, что в страну прибывает большее количество мигрантов, а выезжает из нее меньшее. Следовательно, Россия имеет возможность обеспечить рабочими местами мигрантов, социально защитить их.

Обобщенные последствия трудовой миграции представлены в табл. 4 [12].

Заключение. Современная экономическая наука не даёт полного представления о

таком важнейшем экономическом феномене как миграция населения, в том числе – трудовая миграция. Хотя уже сложился некоторый методологический подход к классификации типов и групп миграции населения. В целом этот подход ориентируется критерий мотива миграции.

Таблица 4

Последствия трудовой миграции

Негативные последствия	
Для стран-доноров	Для стран-реципиентов
сокращение численности населения; отток "интеллекта" и квалифицированных кадров, что приводит к снижению технологического потенциала, культурного и научного уровня; отток молодого поколения из регионов страны; старение населения и ухудшение трудоресурсного потенциала страны;	неконтролируемые возрастающие масштабы нелегальных мигрантов; повышение давления на внутренний рынок труда страны-реципиента иностранной рабочей силы; высокая вероятность возникновения теневых рынков труда; отток национальной валюты в форме вывоза или перевода; потеря дешёвых специалистов-иммигрантов, при их возвращении на родину; повышение конкуренции на внутреннем рынке труда.
Положительные последствия	
снижение напряженности на рынке труда посредством выезда части трудоактивного населения; повышение квалификации трудового мигранта, который вернулся на родину; повышение уровня жизни семьи трудового мигранта; возможность развития предпринимательства и улучшение возможностей занятости в результате создания новых рабочих мест бывшими трудовыми мигрантами, которые заработали достаточно средств для открытия собственного дела.	пополнение рынка труда преимущественно дешевой рабочей силой; использование труда уже профессионально подготовленных работников-мигрантов; экономия средств на профессиональной подготовке высококвалифицированных работников; ускорение экономического роста; повышение конкуренции на внутреннем рынке труда, что дает возможность работодателям выбрать наиболее эффективного работника.

Все факторы влияния на формирование миграционного процесса условно разделяют на экономические, социальные, политические и экологические. Они взаимосвязаны и взаимозависимы, причём их можно дополнить более детально описывая каждую из групп. Можно выделить культурный, психологический, религиозный фактор и т.д. Любое миграционное движение зависит от ряда субъективных и объективных причин.

Анализ показал, что самое большое количество российских граждан выехало в страны Европы. Количество выехавших трудовых мигрантов в 2017 году увеличилось на 15,3 % по сравнению с предыдущим годом. Большинство мигрантов уехало на работу в такие страны как: Великобритания, Германия и Греция. На втором месте страны Америки, третье место занимают страны Африки.

За период 2016-2017 гг. общий объём трудовых мигрантов увеличился более чем на 5%. При этом количество женщин мигрантов увеличилось на 2,97%, а количество мужчин на 5,11%. Увеличение абсолютного прироста численности трудовых мигрантов отмечается во всех возрастных категориях. В основном на работу мигрируют мужчины в возрасте 30-39 лет. Сальдо трудовой миграции Российской Федерации за 2017 год является положительным, что свидетельствует о том, что в страну прибывает большее количество мигрантов, а выезжает из нее меньшее

Существуют как негативные, так и позитивные последствия трудовой миграции. Механизмы регулирования притока и оттока мигрантов определяются государством, исходя из целевых ориентиров и из социально-экономических приоритетов страны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Ravenstein, E. G. The Laws of Migration / E. G. Ravenstein // *Journal of the Royal Statistical Society*. – 1889. – ЛП. – Рр. 241-301
2. Европейская Экономическая Комиссия ООН. Фонд ООН в области народонаселения. Статистика международной миграции. Практическое руководство для стран Восточной Европы и Центральной Азии. – ООН. Женева, 2016.
3. Courgean D. Du group a L'individu: L'exemple des comportements migratoires / D. Courgean // *Population*. – 1994. – № 1. – р. 7- 26.
4. Ромашенко Т.И. Особенности международной миграции высококвалифицированных сотрудников в условиях глобализации / Т.И. Ромашенко // Проблемы и перспективы сотрудничества между странами Юго-Восточной Европы в рамках ЧЭС и ГУАМ (сб. научных трудов). – 2016 – Т. 1. – С. 339-344.
5. Романенко И.А. Причины и последствия интеллектуальной трудовой миграции / И.О. Романенко // Актуальные вопросы финансового-экономического развития страны и регионов: зб. тез научных работ Международной научно.-практ. Конференции. – К.: «Нова Економіка», 2014 – С. 113-117.
6. Ивахнюк И. В. Международная трудовая миграция / И. В. Ивахнюк. — М.: Экон. ф-т МГУ, ТЕИС, 2015. – 286 с.
7. Beladi. H. A general equilibrium analysis of migration under uncertainty / H. Beladi, C.A. Imgene // *J of reg. Science*. – Philadelphia, 1994 – vol. 34, № 1. – р.91–103.
8. Stark O. Migration decision making : A review article / O. Stark // *Journ. of Development Economics*. – 1984. – № 14. – Р. 251-259.
9. Миграционные процессы в современном мире: мировой, региональный и национальный измерения. – К.: Доверие, 1998. - 910 с.
10. Денисенко М. Б. Демография: учебн. пособ. [Текст] / М.Б. Денисенко, Н.М. Калмыкова. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 424 с.
11. Труд и занятость в России. 2017: Стат.сб./Росстат – М., 2017. – 261 с.
12. Романенко И.А. Статистический анализ миграции: [Текст]: автореф. дис. на соискание научн. степ. канд. эк. наук. / Романенко Ирина Александровна; Киевский Национальный экономический факультет им. В. Гетьмана. – Киев, 2015. – 22 с.

Предоставлено в редакцию 10.03.2018 г.

УДК: 336.6

*Н. П. Карлова, к.э.н., доцент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
М. Т. Као До, магистрант ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ РИСКОМ СНИЖЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Статья посвящена проблемам управления риском снижения финансовой устойчивости предприятия. В статье предложена методика оценки уровня риска снижения платежеспособности и ликвидности, а также разработаны мероприятия по обеспечению финансовой устойчивости предприятия.

Ключевые слова: *финансовые риски, оценка финансовых рисков; риск ликвидности; риск платежеспособности; риск снижения финансовой устойчивости.*

Табл. 6, лит. 4.

N. P. Karlova, M. T. Kao Do

IMPROVING THE MECHANISM OF RISK MANAGEMENT TO REDUCE THE FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE

The article is devoted to the problems of risk management to reduce the financial stability of the enterprise. The article proposes a method of assessing the level of risk of reducing solvency and liquidity, as well as measures to ensure the financial stability of the enterprise.

Keywords: *financial risks, assessment of financial risks; liquidity risk; solvency risk; financial stability risk.*

Введение. Рассмотрение финансовых рисков и их управление было и остается актуальной исследовательской проблемой, так как оценка и управление финансовыми рисками организации – это одна из наиболее важных современных проблем в сфере финансового менеджмента.

Целью работы является разработка методики оценки уровня риска снижения платежеспособности и ликвидности и ее апробация на примере Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик», а также выявление проблем и разработка предложений по снижению уровня финансовых рисков.

Основная часть. В условиях рыночной экономики предприятие подвержено различным видам риска. Финансовый риск присутствует в жизни предприятия всегда, поскольку проявляется как опасность потенциально возможной, вероятной потери ресурсов или недополучение доходов по сравнению с вариантом, рассчитанным на рациональное использование ресурсов в данном виде деятельности [1].

Риск-менеджмент является универсальной областью знаний, в которой работают специалисты разных направлений – экономисты, в том числе финансисты, а также социологи, математики, философы, экологи, управленцы, политологи. Экономическими аспектами снижения финансовых рисков занимались такие ученые, как Е.М. Четыркин, И.П. Хоминич, Д.М. Вахович, Р. Гибсон, В. Ширяев и другие авторы.

Современный этап развития международного финансового сообщества выдвигает проблему управления рисками в число самых приоритетных. Более того, не без оснований можно утверждать, что в постоянно усложняющемся и взаимозависимом мире финансовых рынков и продуктов шанс на успех имеют только те организации, которые могут контролировать свои риски и эффективно ими управлять [2].

Определение границ финансовой устойчивости предприятий относится к числу наиболее важных экономических проблем в условиях рынка, поскольку недостаточная финансовая устойчивость может привести к отсутствию у предприятий средств для развития производства, их неплатежеспособности и, в конечном счете, к банкротству, а «избыточная» устойчивость будет препятствовать развитию, отягощая затраты предприятия излишними запасами и резервами. Основными критериями финансовой устойчивости в условиях рыночной экономики являются платежеспособность, ликвидность, финансовая независимость, обеспечение запасов и затрат источниками финансирования.

Для проведения оценки уровня риска снижения платежеспособности и ликвидности использовалась отчетность Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик» за 2015–2017 гг. [3].

Платежеспособность характеризует возможность предприятия расплачиваться по своим обязательствам. При устойчивом финансовом состоянии предприятие платежеспособно; при неустойчивом – периодически или постоянно неплатежеспособно. Самый идеальный вариант, когда у предприятия всегда имеются свободные денежные средства, достаточные для погашения своих обязательств. Но предприятие является платежеспособным и в том случае, когда свободных денежных средств у него недостаточно или они вовсе отсутствуют, но предприятие способно быстро реализовать свои активы и расплатиться с кредиторами. Для определения платежеспособности предприятия с учетом ликвидности его активов обычно используют баланс. Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении размеров средств по активу, сгруппированных по степени их ликвидности, с суммами обязательств по пассиву, сгруппированными по срокам их погашения (таблица 1, 3, 5). Оценка риска потери платежеспособности непосредственно связана с анализом ликвидности активов и пассивов баланса в целом (таблица 2, 4, 6).

Таблица 1

Показатели группы активов и пассивов Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик» за 2015, тыс. руб.

Группы показателей баланса					
Актив	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода	Пассив	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода
A1	346003	774225	П1	5297042	7504240
A2	5778241	6904411	П2	5025131	2939774
A3	1633855	1621295	П3	2099034	5694723
A4	1266425	1577833	П4	433269	-2278484
Баланс	12854476	13860253	Баланс	12854476	13860253

По состоянию на конец 2015 года наиболее ликвидные активы увеличиваются, что является позитивным фактором. Положительный фактор наблюдается в быстро реализуемых активах по сравнению с началом отчетного периода за счет увеличения дебиторской задолженности со сроком погашения до 12 месяцев и оборотных активов. Трудно реализуемые активы увеличиваются, обычно это позитивный фактор. Наблюдается снижение в краткосрочных пассивах и постоянных пассивах. В то время как долгосрочные активы и наиболее срочные обязательства увеличиваются.

Баланс считается абсолютно ликвидным, если имеет место следующим соотношениям: $A1 \geq П1$; $A2 \geq П2$; $A3 \geq П3$; $A4 \leq П4$ [4].

Расчеты показывают, что баланс по Таганрогскому котлостроительному заводу «Красный котельщик» за 2015 год можно считать неликвидным.

На конец 2015 г. у организации недостаточно средств для покрытия наиболее срочных обязательств абсолютно и наиболее ликвидных активов. Это свидетельствует о неплатежеспособности организации на момент составления баланса. Быстро реализуемые активы превышают краткосрочные пассивы и организация может быть платежеспособной в

недалеком будущем с учетом своевременных расчетов с кредиторами, получения средств от продажи продукции в кредит. Предприятие не может в краткосрочной перспективе (до года) с помощью активов с низкой ликвидностью возмещать пассивы с низкой срочностью. Предприятие не обладает полностью ликвидным балансом.

Таблица 2

Баланс ликвидности Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик» за 2015 г.

Группы показателей баланса	Платежный излишек (+) или недостаток (-), тыс. руб.		В % к значению итога группы пассива	
	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода
Актив-Пассив				
A1-П1	-4951039	-6730015	-93,46	-89,68
A2-П2	753110	3964637	14,98	134,86
A3-П3	-465179	-4073428	-22,16	-71,52
A4-П4	833156	3856317	192,29	-169,24

Показатели ликвидности баланса Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик» по итогам 2015 г. характеризовалась следующими данными:

- 1) текущая ликвидность (A1+A2)–(П1+П2): на начало года: - 4197929 тыс. руб., на конец года: - 2765378 тыс. руб.
- 2) перспективная ликвидность (A3-П3): на начало года: -1424821 тыс. руб., на конец года: - 4073428 тыс. руб.

Показатели текущей ликвидности отрицательны, наблюдается положительная динамика к концу года. Значение перспективной ликвидности отражает возможность восстановления ликвидности в перспективе. Здесь наблюдается негативная динамика.

Коэффициент абсолютной ликвидности за 2015 г. составил 0,07. Исходя из значения коэффициента, можно сделать вывод о том, что 7% текущих обязательств в 2015 году может быть погашено сразу за счет денежных средств. Коэффициент промежуточной ликвидности за 2015 г. составил 0,72. Коэффициент показывает, что 72% краткосрочных обязательств в 2015г. может быть погашено не только за счет денежных средств, но и за поступление за отгруженную продукцию. Коэффициент текущей ликвидности за 2015 г. составил 0,94.

Значение коэффициента ниже нормы (ниже 1), это говорит о вероятных трудностях в погашении предприятием своих текущих обязательств.

По состоянию на конец 2016 года наиболее ликвидные активы уменьшаются, что является негативным фактором. На конец отчетного периода увеличилась дебиторская задолженность и оборотные активы. Наблюдается положительный фактор в медленно реализуемых активах за счет увеличения оборотных активов с низким уровнем ликвидности. Трудно реализуемые активы уменьшились по сравнению с началом отчетного периода за счет внеоборотных активов (табл. 3).

Таблица 3

Показатели группы активов и пассивов Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик» за 2016, тыс. руб.

Группы показателей баланса					
Актив	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода	Пассив	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода
A1	774225	600195	П1	7504240	7283557
A2	6904411	5823099	П2	2939774	2436094
A3	1621295	1826210	П3	5694723	7566831
A4	1577833	1523520	П4	-2278484	-1651320
Баланс	13860253	15635162	Баланс	13860253	15635162

За 2016 г. баланс Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик» характеризуется кризисной ликвидностью (табл. 4).

По состоянию на конец 2016 г. наблюдается та же тенденция активов и пассивов баланса, что и в 2015 г.

Показатели ликвидности по итогам 2016 г.:

- 1) текущая ликвидность (А1+А2)–(П1+П2): на начало года: - 2765378 тыс. руб., на конец года: - 3296357 тыс. руб.
- 2) перспективная ликвидность (А3-П3): на начало года: - 4073428 тыс. руб., на конец года: - 5740621 тыс. руб.

Таблица 4

**Баланс ликвидности Таганрогского котлостроительного завода
«Красный котельщик» за 2016 г.**

Группы показателей баланса	Платежный излишек (+) или недостаток (-), тыс. руб.		В % к значению итога группы пассива	
	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода
Актив-Пассив				
А1-П1	-6730015	-6683362	-89,68	-91,75
А2-П2	3964637	3387005	134,86	139,03
А3-П3	-4073428	-5740621	-71,52	-75,86
А4-П4	3856317	3174840	-169,24	-192,26

В 2016 г. наблюдается снижение текущей ликвидности на конец года. Происходит снижение значения перспективной ликвидности на конец года.

Коэффициент абсолютной ликвидности за 2016 г. составил 0,06.

Исходя из коэффициента, можно сделать вывод о том, что 6% текущих обязательств в 2016 может быть погашено сразу за счет денежных средств.

Коэффициент промежуточной ликвидности за 2016 г. составил 0,66.

Коэффициент показывает, что 66% краткосрочных обязательств в 2016 г. может быть погашено не только за счет денежных средств, но и за поступление за отгруженную продукцию. Наблюдается ухудшение положения по сравнению с предыдущим годом.

Коэффициент текущей ликвидности за 2016 г. составил 1,45.

Предприятие эффективно использует оборотные активы и краткосрочные финансирования.

Таблица 5

**Показатели группы активов и пассивов Таганрогского котлостроительного завода
«Красный котельщик» за 2017, тыс. руб.**

Группы показателей баланса					
Актив	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода	Пассив	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода
А1	600195	803679	П1	7283557	5726191
А2	5823099	8394236	П2	2436094	7306407
А3	1826210	934819	П3	7566831	2864683
А4	1523520	1368970	П4	-1651320	-1104282
Баланс	15635162	14792999	Баланс	15635162	14792999

На конец отчетного периода в 2017 г. наблюдается рост наиболее ликвидных активов и быстро реализуемых активов, что является позитивным фактором, в то время как трудно реализуемые активы и медленно реализуемые активы снижаются.

Расчеты показывают, что баланс по Таганрогскому котлостроительному заводу «Красный котельщик» за 2017 г. можно считать неликвидным.

В 2017 г. предприятие не может с помощью активов с мгновенной ликвидностью полностью осуществить платежи по пассивам с наибольшей срочностью. В ближайшем будущем с помощью активов с быстрой ликвидностью предприятие сможет осуществлять платежи по пассивам с текущей срочностью также она может в краткосрочной перспективе (до года) с помощью активов с низкой ликвидностью возмещать пассивы с низкой срочностью. По показателям активов и пассивов 4 группы предприятие не обладает полностью ликвидным балансом.

Показатели ликвидности по итогам 2017 г.:

- 1) текущая ликвидность (A1+A2)–(П1+П2): на начало года: - 3296357 тыс. руб., на конец года: -3834683 тыс. руб.
- 2) перспективная ликвидность (A3-П3): на начало года: - 5740621 тыс. руб., на конец года: - 1929864 тыс. руб.

Ситуация не меняется с текущей ликвидностью на конец 2017 г. В то время с перспективной ликвидностью наблюдается положительная динамика (табл. 6).

Коэффициент абсолютной ликвидности за 2017 г. составил 0,06.

Таблица 6

Баланс ликвидности Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик» за 2017 г.

Группы показателей баланса	Платежный излишек (+) или недостаток (-), тыс. руб.		В % к значению итога группы пассива	
	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода	На нач. отч. периода	На кон. отч. периода
Актив-Пассив				
A1-П1	-6683362	-4922512	-91,75	-85,96
A2-П2	3387005	1087829	139,03	14,88
A3-П3	-5740621	-1929864	-75,86	-67,36
A4-П4	3174840	2473252	-192,26	-223,96

Коэффициент промежуточной ликвидности за 2017 г. составил 0,7.

Коэффициент текущей ликвидности за 2017 г. составил 1,03.

Исходя из значения коэффициента, можно сделать вывод о том, что 6% текущих обязательств в 2017 г. может быть погашено сразу за счет денежных средств.

Коэффициент показывает, что 70% краткосрочных обязательств в 2017 г. может быть погашено не только за счет денежных средств, но и за поступление за отгруженную продукцию.

Значение коэффициента выше 1, это говорит возможности погашении предприятием своих текущих обязательств вовремя.

Заключение. Таким образом, можно сделать вывод, что в целом баланс нельзя назвать полностью ликвидным. Предприятие по состоянию на 2017 г. находится в зоне катастрофического риска, который характеризуется величиной потерь соизмеримой с размером имущества предприятия. Катастрофический риск способен привести к краху, банкротству предприятия.

При анализе платежеспособности предприятия было выявлено, что баланс не обладает абсолютной ликвидностью, это свидетельствует о том, что платежеспособность организации находится не на высоком уровне. После проведенных расчетов и анализа рисков, был сделан вывод, что у Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик» высок риск банкротства, потому что оно находится в неустойчивом финансовом положении.

Предприятию можно порекомендовать мероприятия, которые направлены на приведение структуры активов и пассивов к абсолютно ликвидному виду, что позволит обезопасить его от неприятностей, например, в виде требования банка погасить краткосрочный кредит. Во-первых, предприятию необходимо устранить

неплатёжеспособность путем эффективным распределением денежными потоками для того, чтобы добиться баланса между доходами и расходами. Во-вторых, восстановить свою финансовую устойчивость путем снижения ненужных расходов, например, остановить нерентабельное производство, для того чтобы уменьшить дальнейшие расходы.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Глущенко В.В. Управление рисками. Страхование / В.В. Глущенко. – СПб: Питер, 2009. – 156 с.
2. Балабанов Т.И. Основы финансового менеджмента: Учебное пособие / Т.И. Балабанов – 3-е изд., доп. и перераб. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 526 с.
3. Годовые отчеты ОАО «ТКЗ «Красный котельщик» за 2015-2017гг. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.tkz.su/invest/reports/>
4. Султанов И. А. Использование отчетности для анализа и оценки рисков [Электронный ресурс] / Искандер Анварович Султанов // Управление рисками. – 2015. – Режим доступа: <http://projectimo.ru/upravlenie-riskami/analiz-i-ocenka-riskov.html>.

Предоставлено в редакцию 19.03.2018 г.

УДК 336.02

И. А. Карпукно, к.э.н., доцент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Д. Д. Копа, студент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

ВЗАИМОСВЯЗЬ ФИСКАЛЬНОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИК: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

В статье анализируются структурные составляющие процесса разработки и реализации социальной политики, теоретические подходы к ее сравнительному анализу, основанные на различных моделях социального развития. Рассматривается институциональный аспект взаимосвязи фискальной и социальной политик, которые необходимо принимать во внимание при анализе различных способов их реализации.

Ключевые слова: фискальная политика, социальная политика, социальный сервис, уровень планирования, государственный бюджет, модель, налог.

Рис.1, табл.2, лит.13.

I. A. Karpukhno, D. D. Kopa

RELATIONSHIP OF FISCAL AND SOCIAL POLICY: INSTITUTIONAL ASPECT

The article analyzes the structural components of the development and implementation of social policy, theoretical approaches to its comparative analysis, based on different models of social development. The institutional aspect of the relationship between fiscal and social policies is considered, which must be taken into account when analyzing various ways to implement them.

Keywords: fiscal policy, social policy, social service, level of planning, the state budget, model, tax.

Введение. В настоящее время важными инструментами государства являются разработка и осуществление фискальной и социальной политик, которые должны быть ориентированы на обеспечение достойных условий жизнедеятельности человека, реализации и развития интеллектуального и профессионального потенциала. Социальная политика государства находит свое отражение в социальной политике организаций, которая выполняет сложный комплекс функций, выступая в качестве определенных механизмов: социальной помощи и защиты работников, привлечения и удержания работников, повышения социально-экономических результатов работы и конкурентоспособности предприятия, индивидуального стимулирования труда, инвестирования в кадры.

В научных работах таких экономистов, как Юдин А.В. [1], Печенкин В.В. [2], Голубева Л.Ф. [3], Газетов В.И. [4] анализируются модели социальной политики государств. По данной теме исследования проводили такие ученые, как Бондаренко Д.А. [5], Миняйло А. [6] и Игонина Л.Л. [7].

Целью данной работы является институциональный анализ взаимосвязи фискальной и социальной политик, а также теоретических подходов к изучению моделей социальной политики.

Основная часть. Важнейшей частью деятельности современного государства и наиболее значимой сферой интересов современного общества является социальная политика. Она теснейшим образом связана с фискальной политикой, которая во многом определяется ментальностью населения, с типом и уровнем развития общества, теми целями и задачами, которые ставит государство перед собой для социально-экономического развития общества. Инструментами фискальной политики выступают налоги, государственные расходы, государственные трансфертные платежи и др.

Институциональная теория рассматривает институты как совокупность созданных людьми формальных и неформальных правил, устанавливающих границы деятельности

экономических субъектов [8, с.14]. Наиболее популярный подход к изучению социальной политики состоит в описании отдельных областей жизнедеятельности общества, социальных институтов, которые вовлечены в процессы поддержания и развития социально-экономических отношений, в раскрытии общественных нужд, возможностей различных социальных групп по доступу к ресурсам, возможностей влияния на их перераспределение, порождая тем самым неравенство. Целью социальной политики, которая рассматривалась в двадцатом веке как важнейшая, является благосостояние граждан.

Реализация социальной политики основывается на социальных сервисах, которые предназначены для решения конкретных проблем в социальной сфере. Социальная политика разрабатывается на государственном уровне, но ее конкретное воплощение и корректировка происходят уже на уровне местной администрации. Именно локальные социальные сервисы «транслируют» коллективную государственную ответственность на индивидуальный уровень, доходя до каждого человека. Количество таких сервисов постоянно возрастает, соответственно возрастает и разнообразие профессий, которые с ними связаны. Этот рост связан с дифференциацией и все большим уточнением необходимых обществу механизмов, которые будут регулировать социально-экономические проблемы.

Взаимодействие субъектов социальной политики происходит на различных уровнях (рис. 1) и требует постоянной обратной связи для повышения эффективности и необходимой корректировки.



Рис. 1. Уровни разработки и реализации социальной политики [2]

Понимание и содержание функций, целей, объектов и субъектов и других составляющих социальной политики во многом зависят от той ее модели, которая избрана в обществе как определяющая. В рамках данного исследования под моделью социальной политики будем понимать систему взаимосвязанных принципов и направлений

деятельности, регулирующих общественное развитие, распределение и перераспределение материальных благ и ресурсов. Однако вопрос о том, сколько моделей социальной политики можно выделить и на каких основаниях, весьма сложный, потому что его решение должно учитывать специфику разных стран при наличии общих признаков.

Более того, в настоящее время именно за разработку различных моделей присуждают нобелевские премии, тем самым определяя тематику моделирования систем в качестве приоритетного направления развития мировой науки.

Важнейшим критерием, характеризующим эффективность модели социальной политики, является качество жизни населения. Данный показатель охватывает весь диапазон ее свойств, распространяется на все ее стороны, отражает обеспеченность, комфортность, удобство жизненных условий, их приспособленность к современным требованиям, безболезненность и продолжительность жизни. Европейский союз, задачей которого является разработка стандартизированной трансформации социальной политики для единой Европы, выделяет две основные модели социальной политики: «бисмарковскую» и «бевериджскую» и те их разновидности, которые формируются на основании разных критериев. Сравнительная характеристика данных моделей представлена в таблице 1.

Таблица 1

Основные характеристики «бисмарковской» и «бевериджской» моделей социальной политики*

«Бисмарковская» модель	«Бевериджская» модель
<ul style="list-style-type: none"> – устанавливает жесткую связь между уровнем социальной защиты и успешностью профессиональной деятельности; – социальные права обуславливаются теми отчислениями, которые выплачиваются на протяжении всей активной жизни; – страховые кассы собирают отчисления из заработной платы, из которых формируются профессиональные страховые фонды и осуществляются социальные выплаты; – социальная защита должна быть принципиально независима от «финансовых инъекций» со стороны государственного бюджета; – для семей со слабыми возможностями активного трудового участия существует национальная солидарность, реализуемая через муниципальные службы для малообеспеченного населения, или благотворительность. 	<ul style="list-style-type: none"> – любой человек, независимо от его принадлежности к экономически активному населению имеет право на минимальную защищенность по отношению к заболеваниям, старости или иной причине сокращения своих материальных ресурсов; – в странах с этой моделью действуют системы страхования по болезни, прикрепление к которым является автоматическим, а пенсионные системы обеспечивают минимальные доходы всем престарелым независимо от их прошлых усилий по отчислению взносов из заработной платы; – такие системы социальной защиты финансируются через налоги из государственного бюджета; – в данном случае преобладает принцип национальной солидарности, основанный на концепции распределительной справедливости.
Пример: Германия, Франция	Пример: Великобритания, Швеция

*составлено автором самостоятельно на основе [9]

Основные характеристики каждой модели взаимообуславливают друг друга. Так, в «бисмарковской» модели основным механизмом социальной защиты является страхование, страховые отчисления формируют финансовую основу системы социальной защиты, таким образом успешность трудовой деятельности определяет уровень социальной защищенности. В «бевериджской» модели абсолютно любой гражданин может претендовать на минимальный уровень социальной защищенности, в связи с этим, основным механизмом является перераспределение налоговых поступлений, а финансовая база не формируется за счет налоговых отчислений.

Г. Эспин-Адерсеном была предложена широко известная классификация моделей социальной политики: неолиберальная; консервативно-корпоративистская; социально-демократическая модель [10]. Сильная сторона приведенной классификации заключается в политических и макроэкономических способах оценки характера социальной политики, а слабая сторона состоит в условности применяемых методов оценки.

Существуют также и другие разновидности моделей социальной политики, которые характеризуют уровень занятости, бедности, перераспределение доходов и пр. В данном исследовании более значимой берется глобальная характеристика моделей - степень соответствия результатов реализации этих моделей нормам социального государства.

В наиболее полной степени меры прямой и активной политики выражены в модели социального государства, в основу которой была положена концепция дирижизма, которая во многом опирается на теоретические позиции французской школы политико-экономической и социальной мысли (Ф. Перру, Л. Маршаль, Ж. Лекайон и др.). Основные положения концепции можно свести к следующему: 1) общество построено на основе принципа господства и власти, который рассматривается как естественный; 2) государство находится над интересами экономических, социальных и политических групп, при этом не позволяет столкновению их интересов выплеснуться сверх допустимого уровня, поддерживает механизм рыночной экономики в эффективном состоянии.

Само понятие «социальное государство» впервые появилось в научной литературе в середине XIX в. в трудах немецких ученых под влиянием философии Гегеля и в результате анализа развития капитализма и классовой борьбы в Германии. Была сделана попытка определить место и роль государства в регулировании справедливого распределения дохода между трудом и капиталом, в обеспечении социальной солидарности общества и заботы имущих и работающих о неимущих и неработающих, в восстановлении равенства и свободы граждан, в осуществлении общественного и экономического прогресса всех членов государства, так как развитие одного является неотъемлемой частью развития другого [3].

В 30-40-х годах получило мощный теоретико-политический импульс формирование социального государства, что явилось результатом действия двух важнейших факторов: формирование социально-равновесного механизма распределения национального дохода и длительный период экономического роста. В свою очередь, это требовало развития теории государственной политики. Методы регулирования, которые были определены в кейнсианской концепции, позволили разрешить противоречия стран Запада в условиях острого кризиса, который носил системный характер. Общество оказалось перед лицом нового вызова времени, особенно в связи с растущей интернационализацией социально-экономических и политических процессов, а также развитием НТР. Кейнсианская теория считает государственные расходы важным компонентом совокупного спроса, и доказывает, что уровень валового внутреннего продукта определяется уровнем планируемого совокупного спроса. Сторонниками концепции повышения роли государства по-новому была представлена проблема сочетания целей и средств политики государства. Главная роль в ней отводится стратегическим вопросам – проблеме обеспечения долговременных стабильных темпов экономического роста, в рамках которой социальные аспекты рассматриваются на этом этапе как зависимые переменные.

Таким образом, новая государственная политика, которая была сформирована на основе развития теории и практики управления, позволила в течении нескольких десятилетий обеспечить решение основополагающих проблем модернизации в условиях новой экономики:

- 1) в социально-экономическом и политическом плане – стабильность развития государства;
- 2) сформировать эффективные механизмы государственного воздействия на различные аспекты развития общества;
- 3) поддерживать необходимый уровень модернизации технического и структурного уровня экономики, инвестиционного процесса;

4) сформировать экономическую и социальную инфраструктуру, необходимую в современных условиях НТР.

В качестве показателя, дающего наиболее полное представление об уровне жизни населения и социальном развитии региона, в настоящее время используют индекс развития человеческого потенциала, который рассчитывается по апробированной методике ООН. Данный индекс является интегральным показателем, представляющим усредненное значение трех следующих обобщающих показателей:

1. Индекс ожидаемой продолжительности жизни - здоровье и долголетие, измеряемые показателем средней ожидаемой продолжительности жизни при рождении.
2. Индекс образования: доступ к образованию, измеряемый средней ожидаемой продолжительностью обучения детей школьного возраста и средней продолжительностью обучения взрослого населения.
3. Индекс валового национального дохода: достойный уровень жизни, измеряемый величиной валового национального дохода (ВНД) на душу населения в долларах США по паритету покупательной способности (ППС).

В таблице 2 приведены примеры Индекса человеческого развития в 2017 году.

Таблица 2

Индекс человеческого развития стран мира*

Место	Страна	ИЧР
Страны с очень высоким уровнем Индекса человеческого развития		
1	Норвегия	0,963
2	Швейцария	0,944
3	Австралия	0,939
4	Ирландия	0,938
49	Российская Федерация	0,816
Страны с высоким уровнем Индекса человеческого развития		
60	Иран	0,798
60	Палау	0,798
62	Сейшельские Острова	0,797
63	Коста - Рика	0,794
88	Украина	0,751
Страны со средним уровнем Индекса человеческого развития		
113	Филиппины	0,699
113	Южная Африка	0,699
115	Египет	0,696
116	Индонезия	0,694
116	Вьетнам	0,694
Страны с низким уровнем Индекса человеческого развития		
185	Бурунди	0,417
186	Чад	0,404
187	Южный Судан	0,388
188	Центральная Африканская Республика	0,367
189	Нигер	0,354

* составлено автором на основе [11]

Таким образом, все страны по уровню Индекса человеческого развития можно разделить на четыре группы: с очень высоким уровнем Индекса человеческого развития, с высоким, со средним и с низким уровнем. Так, согласно последнему индексу развития человеческого потенциала, люди, живущие в развитых странах, могут рассчитывать на 19 лет жизни дольше и проводить еще семь лет обучаясь в школе, чем те, кто живет в группе стран с низким уровнем развития человеческого потенциала. В рейтинге учитываются 189 стран мира, из которых по результатам, опубликованным в 2018 году, этот рейтинг возглавила

Норвегия, Швейцария, Австралия, Ирландия и Германия, в то время как Нигер, Центральноафриканская Республика, Южный Судан, Чад и Бурунди имеют самые низкие оценки ИРЧП. Имея проблемы в здравоохранении, доходах и образовании.

Российская Федерация заняла 49 место, опередив Черногорию и Болгарию, но пропустив вперед Оман и Аргентину, имея ожидаемую среднюю продолжительность жизни 71,2 года. Украина заняла 88 место, опередив Перу и Колумбию, но не опередила Колумбию и Китай, имея ожидаемую среднюю продолжительность жизни 72,1 года.

В 2018 году отмечается значительный прогресс, так 59 стран сегодня находятся в очень высокой группе индекса человеческого развития, и только 38 стран находятся в группе с очень низким ИРЧП. Всего восемь лет назад в 2010 году эти цифры составляли соответственно 46 и 49 стран.

Социальное государство во многом представляет собой конечный и естественный результат процесса модернизации. Один из наиболее существенных аспектов данного процесса – долговременная тенденция централизации власти, возрастание роли государства. Данная тенденция развивается по мере усложнения общества и формирования более технологически совершенной и производительной экономики.

Основой экономической политики социального государства в большинстве стран являются: свободная конкуренция, рыночная экономика, перераспределение доходов от преуспевающих групп населения к менее благополучным посредством инструментов фискальной политики (государственного бюджета и налогов с помощью финансирования социальных программ). Перераспределяемые доходы поступают в общественные фонды потребления, далее направляются на осуществление конкретных социальных программ. Налоговое бремя может быть достаточно высоким, а роль социального государства в осуществлении мероприятий и социальных программ может быть различной [12].

В целом социальное государство – наиболее целесообразный способ соединения начал свободы и власти в целях обеспечения благополучия личности и благоденствия общества, достижения солидарности и социальной справедливости в распределении продуктов труда. Социальная справедливость и социальная солидарность предусматривают реализацию на практике таких положений, как обеспечение равных прав и равных возможностей мужчин и женщин, солидарная ответственность поколений и сословий.

Глобализация социальной политики позволяет обобщить ее содержание в двух моделях – активной и пассивной. Модель активной социальной политики предполагает достаточное успешное использование корпоративности, результатом чего является контролируемая классовая борьба, где представители различных групп интересов сотрудничают с государством. Обязательным предварительным условием данной модели является хорошо организованное общество и является итогом политической приверженности принципам институционального общества благосостояния.

Активная социальная политика имеет несколько особенностей. Во-первых, все ее мероприятия направлены на стимулирование экономического роста. Имеется ввиду, в первую очередь, создание благоприятных условий для расширенного воспроизводства рабочей силы, как в количественном, так и в качественном отношении. Во-вторых, активная социальная политика стремится предотвращать возникновение негативных явлений в социальной сфере, а не пассивно следует за событиями и реагирует на уже возникшие явления. Целью активной социальной политики является поддержка экономически активного населения. Пассивная социальная политика практически не включена в механизм экономического роста, ее требования практически не учитываются при разработке и реализации программ экономического развития. Основное внимание пассивная социальная политика уделяет оказанию помощи малообеспеченным и безработным, компенсации их потерь. Пассивная модель носит преимущественно компенсационный характер, то есть, нацелена на часть населения, находящегося в тяжелом материальном положении. При этом государство ставит перед собой цель распространить принцип адресности инвестиций на

оплату социальных выплат и льгот, иначе произойдет неэффективное распределение бюджетных средств [13].

Следует отметить, что каждая страна, учитывая свою специфику, формирует собственную модель социальной политики, динамично развивается, и политические партии используют для решения текущих вопросов различные элементы тех или иных моделей, поэтому касаясь определенных государств можно говорить либо об исторических традициях, либо об основных тенденциях, проявляющихся в социальных акциях.

Заключение. Проведенный анализ различных подходов к изучению моделей социальной политики, позволил выделить два важных аспекта моделей социальной политики: социальное и субсидированное государство. Социальное государство является наиболее целесообразным способом соединения начал свободы и власти для того, чтобы обеспечить благополучие личности, достижения социальной справедливости и солидарности в распределении продуктов труда.

В итоге, отвечая на вопрос, какую модель социальной политики следует выбрать современному государству, можно отметить, что она должна отвечать двум важнейшим требованиям: учитывать и обобщать весь имеющийся ценный опыт развития социального государства и, принимать во внимание исторические, экономические, политические и прочие особенности стран, в которых они функционируют.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Юдин А.В. Модели социальной политики государства: проблемы формирования и реализации /А.В. Юдин// Власть. - 2013. - №12.- С. 117-120.
2. Печенкин В.В. Сравнительный анализ социальной политики: теоретические модели и подходы / Печенкин В.В., Фадеев Д.В. // Вестн. СГТУ. - 2014. - №2(60). - с. 263-269.
3. Голубева Л.Ф. История развития системы социальной политики в обществе/ Л.Ф. Голубева// Социально- экономические явления и процессы.- 2014. - №11. - С.39-46.
4. Газетов В.И. Эволюция и реализация социальной политики Европейского Союза/ Газетов В.И., Хоменко В.И.// Пространство и Время. - 2014. - №2. - С. 193-198.
5. Бондаренко Д.А. Проблемы фискальной политики и ее упрощения как фактор оптимизации деятельности малых и средних предприятий в Украине / Д. А. Бондаренко // Економіка та держава. – 2013. – №8. – С. 99-103.
6. Миняйло А. Фискальная политика / А. Миняйло, В. Миняйло // Финансовый директор. – 2008. – №9. – С. 40-46
7. Игонина Л.Л. Воздействие фискальной и монетарной политики на развитие экономики и социальной сферы /Л.Л. Игонина// Финансы и кредит. – 2014. – №15 – С. 37-45.
8. Douglass C. North Institutions, Institutional Change and Economic Performance, Cambridge university press, 1994. - 152p.
9. Бакалдина Е.С. Теоретические подходы к изучению моделей социальной политики/Е.С. Бакалдина// Вестник государственного и муниципального управления. - 2015. - №2. - С. 9-15.
10. Роик В. Социальная модель государства: опыт западноевропейских стран и выбор России/В. Роик// Человек и труд. - 2014. -№3.- С 18-25.
11. Сайт Программы развития ООН [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.undp.org>
12. Солдатова Л.А. Зарубежные модели социальной политики в отношении старшего поколения/Л.А. Солдатова// Социально-гуманитарные знания. - 2014. - № 3. - С. 172-187.
13. Монусова Г.В. Социальная политика в европейском общественном мнении: субъективный контракт между обществом и государством/Г.В. Монусова // Вопросы Экономики. - 2015. № 6. - С. 127-151.

Предоставлено в редакцию 24.01.2018 г.

УДК 330.1

К. В. Крыгина, магистр, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»**О. Н. Головинов, д.э.н., профессор, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»**

АНАЛИЗ И ДИАГНОСТИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЗДОРОВЬЯ НАСЕЛЕНИЯ И УСЛУГ СИСТЕМЫ ОХРАНЫ ЗДОРОВЬЯ

В статье рассмотрены направления анализа и диагностики показателей здоровья населения и услуг системы охраны здоровья Российской Федерации в период 2000-2017 гг. В качестве мероприятий по решению выявленных проблем предложен ряд мер по обеспечению финансовых, экономических, медицинских и управленческих механизмов, позволяющих разработать и внедрить систему развития и модернизации здравоохранения РФ.

Ключевые слова: здоровье населения, система здравоохранения, диагностика показателей.

Рис. 8, табл. 5, лит. 10.

К. V. Krygina, O. N. Golovinov

ANALYSIS AND DIAGNOSTICS OF POPULATION HEALTH INDICATORS AND HEALTH CARE SERVICES

The article describes the direction of analysis diagnostics of population health indicators and services of the health care system of the Russian Federation in the period 2000-2017. As measures to solve the identified problems, a number of measures were proposed to provide financial, economic, medical and managerial mechanisms to develop and implement a system for the development and modernization of public health in the Russian Federation.

Keywords: public health, health care system, diagnostics of indicators.

Ведение. За период с 1991 г. и по настоящее время в социально-экономическом развитии РФ произошло немало изменений, были достигнуты определенные результаты в стратегических направлениях, однако проблем в сфере здравоохранения было накоплено значительное количество. На сегодняшний день, по большому счету, речь идет о выживаемости народонаселения РФ в буквальном, физическом смысле, состояние здоровья граждан РФ стало просто проблемой национальной безопасности. Буквально только пятый год как показатели рождаемости и смертности населения по РФ достигли паритета. То есть до 2013 г. это соотношение, начиная с середины 1990-х гг., было в пользу сокращения численности населения. Мало того, что состояние здоровья населения за период до 2010 г. резко упало, данную проблему просто не замечали. Конечно, так продолжаться бесконечно не могло и поэтому, уже начиная с середины 2000-х годов, Правительство РФ начало ставить перед собой задачи по незамедлительному принятию научно обоснованных мер, направленных на кардинальное изменение сложившейся ситуации.

Однако, за прошедшие 10 лет с начала работы в рамках указанных и подобных им документов и программ достигнуты, мягко говоря, незначительные результаты. Но количество принятых к исполнению уже в последние годы государственных программ, направленных на коренной перелом в данной сфере, а также объем их бюджета вселяет надежду на скорые качественные изменения. Среди последних программ нужно отметить, в первую очередь, Государственную программу развития здравоохранения на 2018-2025 гг. и введение обязательного учета прошедших диспансеризацию граждан для дальнейшего наблюдения за ними.

Исходя из задач, определенных Государственной программой развития

здравоохранения на 2018-2025 гг., главными приоритетами деятельности общества в целом должны быть следующие:

- увеличение к 2025 г. ожидаемой продолжительности жизни при рождении до 76 лет;
- снижение к 2025 г. смертности населения в трудоспособном возрасте до 380 на 100 тыс. населения;
- снижение к 2025 г. смертности от болезней системы кровообращения до 500 на 100 тыс. населения;
- снижение к 2025 г. смертности от новообразований до 185 на 100 тыс. населения;
- повышение к 2025 г. доли населения, удовлетворенного качеством медицинской помощи, до 54 %.

Основная часть. Здравоохранение включает в себя комплекс мероприятий, которые имеют политический, экономический, социальный, правовой, научный, медицинский, санитарно-гигиенический, противоэпидемический и культурный характер, главным направлением которого является сбережение и рост физического и психического здоровья каждого человека, создание условий для поддержания его многолетней активной жизни, оказание ему необходимой медицинской помощи при ухудшении состояния здоровья.

Статистика системы здравоохранения предусматривает мероприятия по сбору, обработке и анализу данных о состоянии здоровья населения, о кадрах системы здравоохранения, её сети, оснащённости и, в целом, работы медицинских учреждений.

Основными показателями здравоохранения являются:

- обеспеченность населения работниками здравоохранения, число больничных коек по специализации (на 10000 человек населения);
- обеспеченность населения стационарной помощью -численность госпитализированных пациентов на 100 человек населения;
- техническое состояние и благоустройство зданий лечебно-профилактических организаций здравоохранения.

Для анализа здоровья населения применяют показатели обратного характера:

- число случаев заболеваемости населения по основным классам, группам и отдельным болезням(всего и на 1000 тыс. человек населения);
- число случаев заболеваемости новорожденных на 1000 детей, родившихся во врачебных стационарах;
- численность детей, имеющих физические недостатки;
- заболеваемость детей в дошкольных учреждениях на 1000 детей среднесписочного состава.

Данные такого направления представлены как в общем, так и по отдельным половозрастным категориям населения, жителей городской и сельской местности, отдельным видам болезней и т.д. Сведения о болезнях дополняются данными о смертности и причинах, которые к ней привели, размерах и качестве лечебно-профилактической помощи населению.

Таким образом, санитарная статистика является одним из наиболее важных разделов социальной статистики, который позволяет дать характеристику главного фактора развития страны – здоровья населения, а также безопасности среды обитания для здоровья человека. Задачей же статистики является установление общих свойств единиц совокупности, изучение имеющихся взаимосвязей и закономерностей развития. Достижение этой задачи производится при помощи расчета статистических показателей и их анализа.

По данным Федеральной службы государственной статистики численность населения Российской Федерации на 1 января 2018 г. составляла 146,9 млн. человек и за 2017 г. увеличилась на 38 тыс. человек, или на 0,03% (за предыдущий 2016 г. также произошло увеличение численности населения на 29 тыс. человек, или на 0,02%). Данные о численности населения отражены в табл. 1. Численность населения в 2017 г. увеличилась за счет миграционного прироста. Естественный же прирост в 2017 г. имел отрицательное значение,

хотя в 2016 г. он составлял 11,6% от общего прироста населения.

Таблица 1

Динамика численности постоянного населения Российской Федерации

Годы	Все население, млн. человек	в том числе		Прирост численности населения		
		городское	сельское	общий	естественный прирост	миграционный прирост
2005	143,8	105,2	38,6	-0,533	-0,793	0,260
2006	143,2	104,8	38,4	-0,564	-0,847	0,282
2007	142,9	104,8	38,1	-0,374	-0,687	0,313
2008	142,7	104,9	37,8	-0,115	-0,470	0,355
2009	142,7	104,9	37,8	-0,010	-0,362	0,351
2010	142,8	105,1	37,7	0,096	-0,249	0,345
2011	142,9	105,4	37,5	0,032	-0,240	0,271
2012	143,1	107,8	37,3	0,191	-0,129	0,320
2013	143,3	106,1	37,2	0,291	-0,004	0,295
2014	143,7	106,5	37,2	0,320	0,024	0,296
2015	146,3	108,3	38,0	-	-	-
2016	146,5	108,7	37,8	0,277	0,032	0,245
2017	146,9	109,1	37,8	0,260	-0,002	0,262

В 2017 г. был отмечен рост числа родившихся в 10 субъектах РФ и сокращение числа умерших в 78 субъектах. В общем по стране в 2017 г. число умерших превысило число родившихся на 2286 чел. При этом в 45 субъектах РФ отмечено превышение числа родившихся над числом умерших, из них в 12 субъектах государства это превышение составило более 25% (рис. 1).

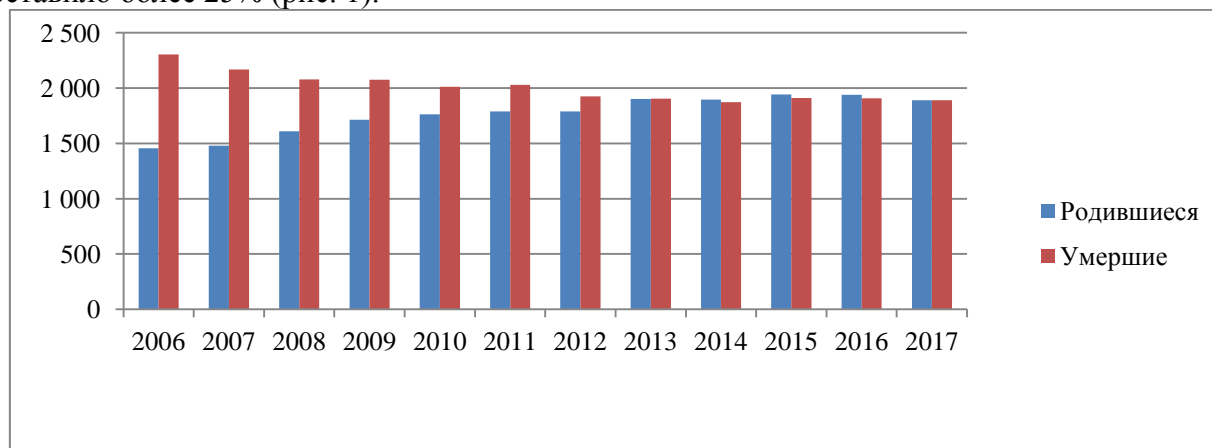


Рис. 1. Число родившихся и умерших в Российской Федерации, тыс. чел.

Численность экономически активного населения на конец 2017 г. составила 76,6 млн. человек, или более 52% от общей численности населения страны, в их числе 72,4 млн. человек, или 94,5% экономически активного населения были заняты в экономике и 4,2 млн. человек (5,5%) не имели занятия, но активно его искали (в соответствии с методологией Международной Организации Труда они классифицируются как безработные). В государственных учреждениях службы занятости населения зарегистрировано в качестве безработных 0,9 млн. чел. (табл. 2).

На начало 2017 г. в соответствии с итогами выборочных обследований населения по проблеме занятости, 4,2 млн. чел., что составляет 5,5% экономически активного населения,

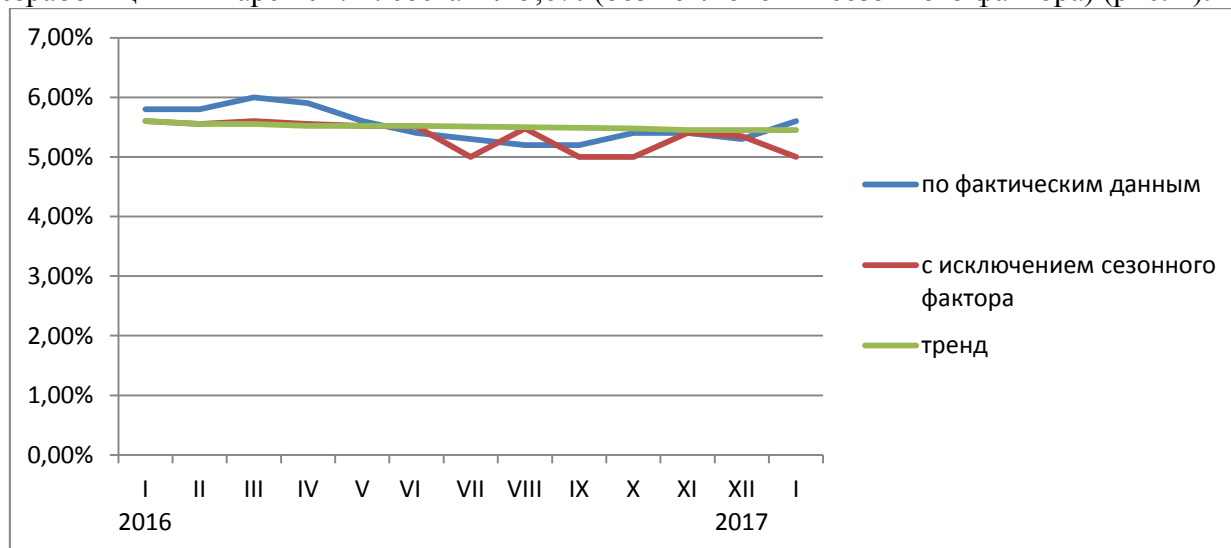
были классифицированы как безработные (по методологии МОТ).

Таблица 2

**Динамика численности экономически активного Российской Федерации
(по данным выборочных обследований населения по проблемам занятости)**

Годы	Численность экономически активного населения, в среднем за год, тыс. чел.	Прирост, тыс.чел.
2000	72770,0	-
2001	71546,6	-1223,4
2002	72357,1	810,5
2003	74473,0	2115,9
2004	72984,7	-1488,3
2005	73581,0	596,3
2006	74418,9	837,9
2007	75288,9	870,0
2008	75700,1	411,2
2009	75694,2	-5,9
2010	75477,9	-216,3
2011	75779,0	301,1
2012	75676,1	-102,9
2013	75528,9	-102,9
2014	75428,0	-100,9
2015	76588,0	1160,0
2016	76636,0	48,0

Зарегистрировано в органах службы занятости населения в качестве безработных было 0,9 млн. чел., из них 0,8 млн. чел. было назначено пособие по безработице. Уровень безработицы в январе 2017 г. составил 5,6% (без исключения сезонного фактора) (рис. 2).



**Рис. 2. Уровень безработицы населения по методологии МОТ,
% к численности рабочей силы**

На начало 2017 г. средний возраст граждан, причисленных к категории безработный, был на уровне 38,9 лет. Число молодых людей в возрасте до 25 лет среди категории безработных составляет 25,7%, а граждане от 50 лет и старше – 19,4%.

Из рисунка 3 видно, что с 2010 по 2017 гг. происходило падение реальных располагаемых доходов россиян, однако, нужно отметить, что темпы падения замедлились до –1,7%, в то время как в 2016 г. они составляли –5,8%, в 2015 г. – 3,2%, в 2014 г. – 0,7% (рис. 3). За последние 4 года реальное падение доходов населения составило 11% от уровня

его значения 2013 г.

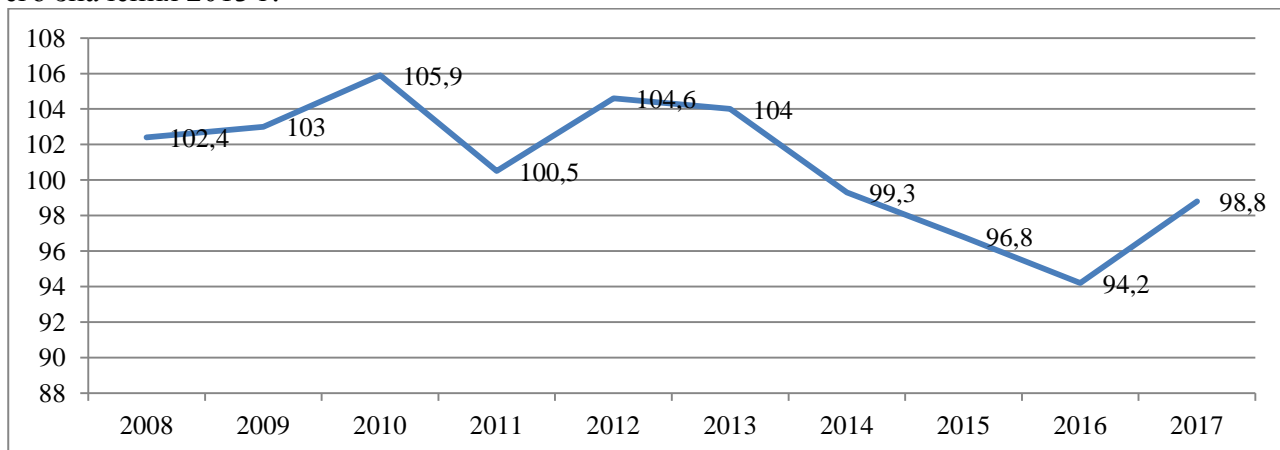


Рис. 3. Динамика реальных располагаемых денежных доходов по РФ

Среднемесячная начисленная заработная плата на декабрь 2017 г. составляла 39100 руб. и по сравнению с декабрем 2016 г. её уровень вырос на 6,5% (рис. 4).

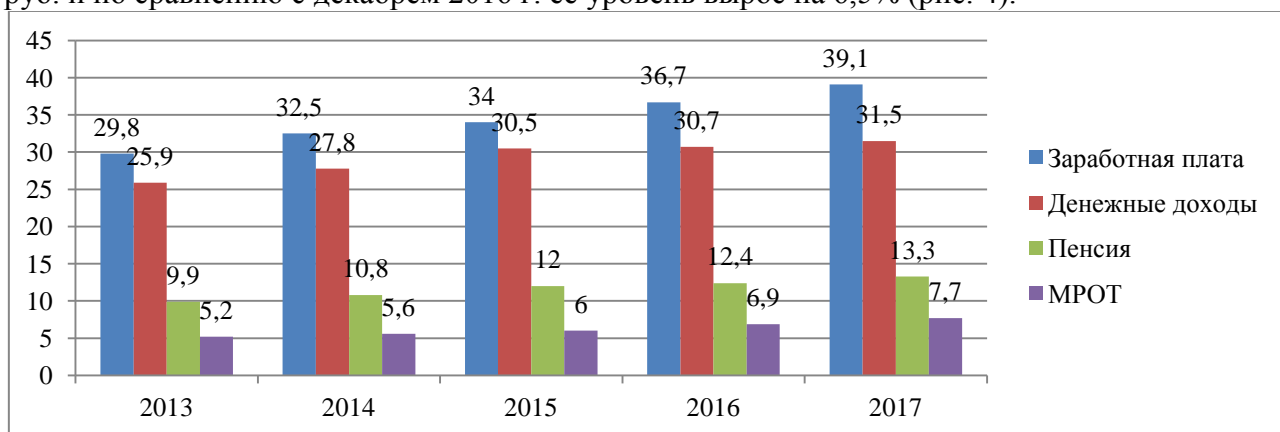


Рис. 4. Динамика номинальных объемов начисленной заработной платы, общих денежных доходов, среднего размера пенсии и МРОТ, тыс.руб. на человека в месяц

Рассмотрим данные по общей заболеваемости населения РФ за период с 2000 по 2016 гг., представленные на рис. 5.

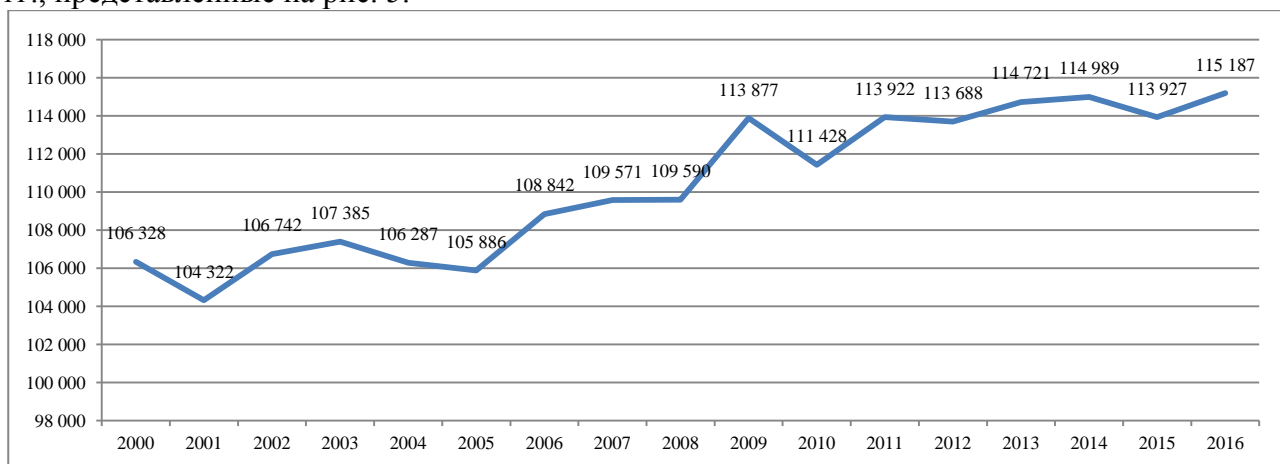


Рис. 5. Динамика общей заболеваемости населения РФ, тыс. чел.

Из рис. 5 видно, что начиная с 2014 г., число заболеваний в РФ начало приобретать незначительную тенденцию к сокращению, хотя в абсолютном выражении 2016 г. был отмечен максимальным числом заболеваний – 115,2 млн.

Если рассматривать заболеваемость населения РФ в разрезе основных классов болезней, то данные в таком формате можно представить на рис. 6, из которого видно, что инфекционные болезни и болезни системы кровообращения занимают лидирующие места в «печальном» ряду такого рода данных. И, хотя, рисунок показывает незначительное снижение инфекционных заболеваний за последние 2 года (количество инфекционных заболеваний снизилось с 4,5 млн. в 2015 г. до 4,1 млн. в 2017 г.), в целом о переломе тенденции на снижение по отдельным видам заболеваний говорить рано, а болезни системы кровообращения имеют четко выраженную тенденцию роста.

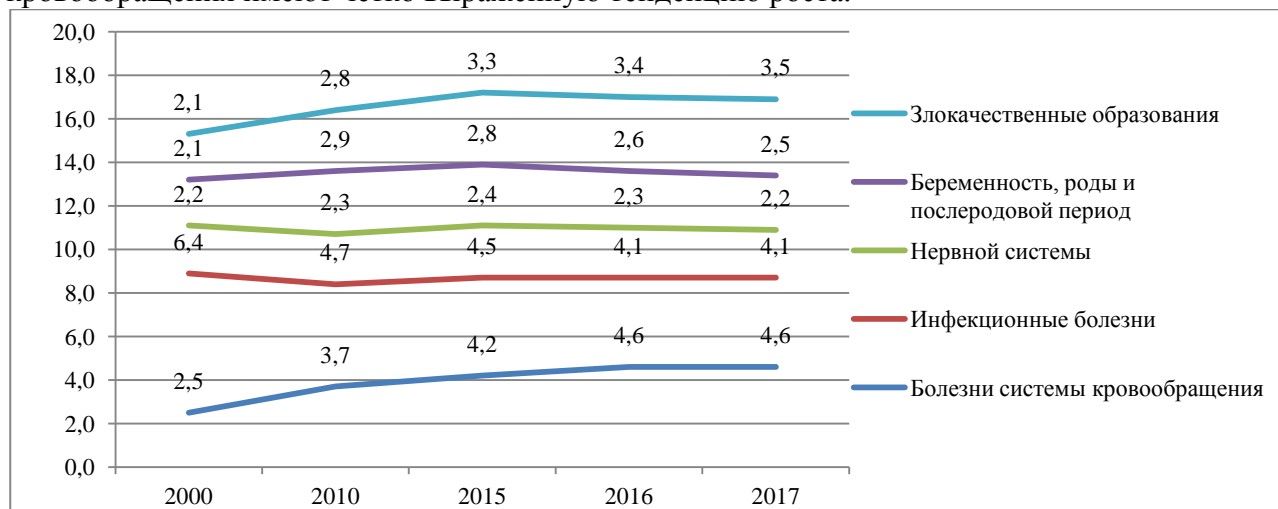


Рис. 6. Динамика заболеваемости населения РФ по основным классам болезней, млн.чел.

За последние 15 лет можно отметить значительное изменение в динамическом ряду уровня заболеваемости населения РФ. Проведем анализ динамики уровня заболеваемости населения РФ за период с 2000 по 2016 гг. (табл. 3-4).

Таблица 3

Динамика заболеваемости населения РФ за 2000-2016 гг. по базисной системе

Годы	Абсолютный прирост (убыль), тыс.чел.	Темп роста, %	Темп прироста, %
2000	-	-	-
2001	-2006	98,11	-1,89
2002	414	100,39	0,39
2003	1057	100,99	0,99
2004	-41	99,96	-0,04
2005	-442	99,58	-0,42
2006	2514	102,36	2,36
2007	3243	103,05	3,05
2008	3262	103,07	3,07
2009	7549	107,10	7,10
2010	5100	104,80	4,80
2011	7594	107,14	7,14
2012	7360	106,92	6,92
2013	8393	107,89	7,89
2014	8661	107,55	7,55
2015	7599	106,61	6,61
2016	8859	107,78	7,78

Согласно данным табл. 3 в период с 2000 по 2016 г. можно наблюдать рост численности заболеваний населения РФ. Начиная с 2006г., показатели всех последующих лет

характеризуются приростом, причем максимальный приходился на 2013 г. (7,89%).

Таблица 4

Динамика заболеваемости населения РФ за 2000-2016 гг. по цепной системе

Годы	Абсолютный прирост (убыль), млн. руб.	Темп роста, %	Темп прироста, %	Абсолютное значение 1% прироста
2000	-	-	-	-
2001	-2006	98,11	-1,89	1063,28
2002	2420	102,32	2,32	1043,22
2003	643	100,60	0,60	1067,42
2004	-1098	98,98	-1,02	1073,85
2005	-401	99,62	-0,38	1062,87
2006	2956	102,79	2,79	1058,86
2007	729	100,67	0,67	1088,42
2008	19	100,02	0,02	1095,71
2009	4287	103,91	3,91	1095,90
2010	-2449	97,85	-2,15	1138,77
2011	2494	102,24	2,24	1114,28
2012	-234	99,79	-0,21	1139,22
2013	1033	100,91	0,91	1136,88
2014	268	100,23	0,23	1147,21
2015	-1062	99,08	-0,92	1149,89
2016	1260	101,11	1,11	1139,27

Средний абсолютный прирост по цепным абсолютным приростам равен:

$$\Delta = \frac{\sum \Delta_{ц}}{n-1} = 1100,94 \text{ тыс. человек} \quad (1)$$

Среднегодовой темп роста составил:

$$Тр = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_0}} = 1,005 \text{ или } 100,5\% \quad (2)$$

Среднегодовой темп прироста равен:

$$Т пр = Т р - 100\% = 0,5\% \quad (3)$$

В результате проведенных расчетов показателей динамики можно сделать вывод об увеличении числа заболеваемости населения на 1100,94 тыс.чел. (0,5%) в течение периода с 2000 по 2016 гг. в РФ.

Анализируя показатели услуг системы охраны здоровья РФ, можно констатировать, что в 2016 г. в системе здравоохранения РФ функционировало 25817 медицинских организаций, в том числе: 5357 (20,8%) больничных организаций, 682 (2,6%) диспансера, 19126 (74,1%) самостоятельных амбулаторно-поликлинических организаций и 652 (2,5%) стоматологических поликлиник (табл. 5).

В рамках преобразований, которые проводят органы исполнительной власти субъектов РФ в сети здравоохранения в 2016 г. общее число медицинских организаций увеличилось на 448 (1,77%), в том числе: сокращено число больничных организаций на 76 (1,4%), диспансеров – на 20 (2,8%), стоматологических поликлиник – на 18 (2,7%), а число самостоятельных амбулаторно-поликлинических организаций наоборот возросло на 562 (3,0%).

В число больничных организаций по состоянию на конец 2016 г. включены 1388 (25,9%) центральных районных больниц, 425 (7,9%) районных больниц и 68 (1,27%) участковых больниц.

Из табл. 5 видно, число больничных организаций в РФ с 2000 по 2016 гг.

уменьшилось практически в 2 раза – с 10,7 до 5,4 тыс. организаций, при этом оптимизация и расширение действующих больниц не смогли компенсировать существенное сокращение числа больничных коек за этот период – с 1671,6 до 1197,2 тысяч мест.

Таблица 5

Динамика структуры медицинских организаций в РФ за период 2000-2016 гг.

Годы	Число больничных организаций, тыс.	Число больничных коек		Число врачебных амбулаторно-поликлинических организаций, тыс.
		Всего, тыс.	На 10 000 чел. населения	
2000	10,7	1671,6	115,0	21,3
2001	10,6	1653,4	114,4	21,3
2002	10,3	1619,7	112,6	21,4
2003	10,1	1596,6	111,5	21,5
2004	9,8	1600,7	112,2	22,1
2005	9,5	1575,4	110,9	21,8
2006	7,5	1553,6	109,0	18,8
2007	6,8	1521,7	106,6	18,3
2008	6,5	1398,5	98,0	15,5
2009	6,5	1373,4	96,2	15,3
2010	6,3	1339,5	93,8	15,7
2011	6,3	1347,1	94,2	16,3
2012	6,2	1332,3	92,9	16,5
2013	5,9	1301,9	90,6	16,5
2014	5,6	1266,8	86,6	17,1
2015	5,4	1222,0	83,4	18,6
2016	5,4	1197,2	81,6	19,1

Рис. 7 показывает, что в РФ с 2010 г. происходит стабильное сокращение численности работников здравоохранения, которое усугубляется отсутствием четкой системы закрепления медицинских работников и недостаточное количество выпускников медицинских ВУЗов.

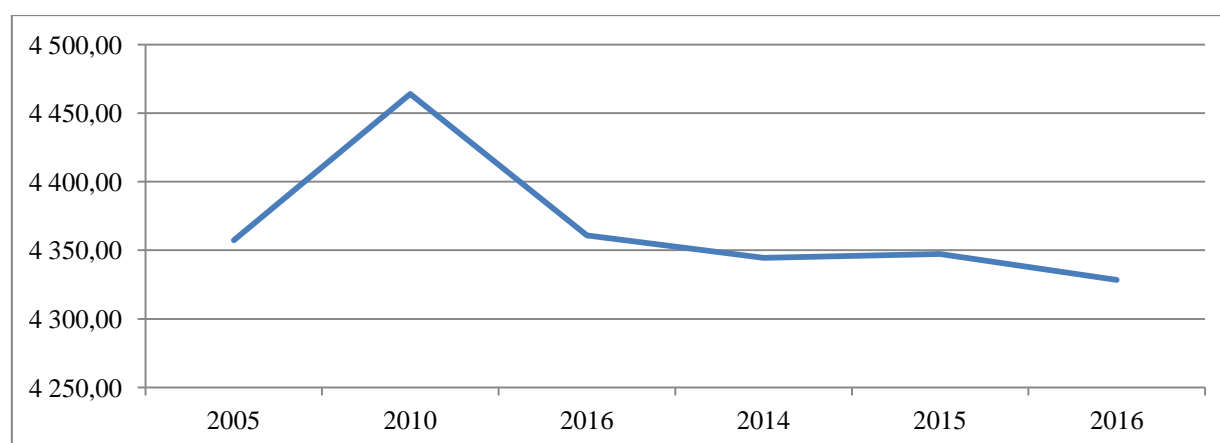


Рис. 7. Динамика среднесписочной численности работников здравоохранения РФ за 2005-2016 гг., тыс. чел.

В 2016 г. число больниц скорой медицинской помощи стало на единицу больше (49 больниц) по сравнению с предыдущим годом. Число станций скорой медицинской помощи с 2005 г. неизменно уменьшается с 582 в 2005 г. до 537 (на 7,7% относительно 2005 г.) станций в 2016 г.

В соответствии с вышеуказанными ранее основными направлениями совершенствования оказания медицинской помощи женщинам и детям с 2014 г. принимаются меры в рамках подпрограммы «Охрана здоровья матери и ребенка» государственной программы РФ «Развитие здравоохранения», утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. № 294.

7 мая 2012 года Президент РФ подписал Указ №598 «О совершенствовании государственной политики в сфере здравоохранения», в рамках которого необходимо было добиться снижения младенческой смертности до 7,5 на 1 тыс. родившихся живыми в основном за счет уменьшения ее в регионах с высоким уровнем этого показателя до конца 2017 года. На конец 2016 г. этот показатель составлял уже 6,0 (рис. 8).

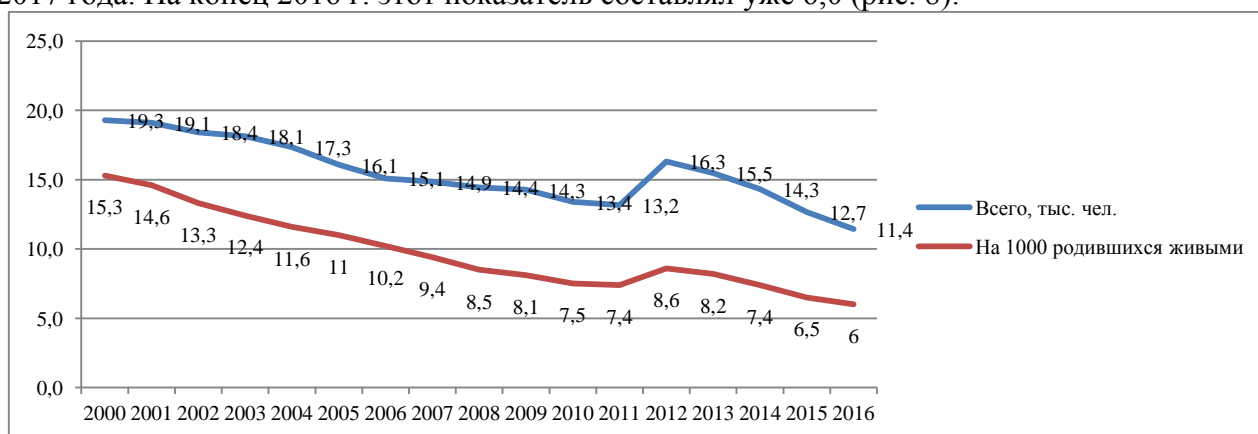


Рис. 8. Динамика младенческой смертности в РФ за 2000-2016 гг.

Из рис. 8 можно наблюдать устойчивую тенденцию снижения младенческой смертности в РФ начиная с 2013 г. и по настоящее время в соответствии с упомянутым Указом Президента РФ.

На уровень показателя младенческой смертности оказывает влияние несколько факторов. В первую очередь, к ним можно отнести состояние материально-технической базы учреждений родовспоможения и детства. По сегодняшний день в РФ ощущается недостаток коек реанимации и интенсивной терапии для новорожденных, оснащенных современным высокотехнологичным оборудованием. Кроме того, сеть перинатальных центров, в которых оказывается медицинская помощь наиболее тяжелому контингенту беременных, рожениц, родильниц и новорожденных детей, не до конца сформирована.

В конце 2016 г. РФ в ежегодном рейтинге эффективности системы здравоохранения заняла последнее место среди 55 самых развитых стран и 119 позицию из 128 стран. Низкий уровень эффективности в целом системы здравоохранения влечет за собой низкий уровень качества предоставляемых медицинских услуг.

На основании вышеприведенного материала, а также учитывая другие данные, рассмотрим ключевые проблемы в сфере здравоохранения РФ за последние годы:

Низкое финансирование системы здравоохранения РФ. Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) с 2015 г. рекомендовала каждому государству, которое считает себя цивилизованным, тратить не менее 6% ВВП на нужды системы здравоохранения. В РФ же на сегодняшний день на данную сферу тратится всего 3,6% от ВВП, а это почти в два раза меньше от необходимого. Значение данного показателя в РФ в разы ниже такового в западноевропейских странах. Например, США расходует на поддержания здоровья своего населения 8,1% от ВВП, Германия — 8,6%, Франция — 9%, Голландия — 9,9%. Для решения этой проблемы необходимо:

1) провести модернизацию первичной медицинской помощи и, конкретно, ее амбулаторно-поликлинический уровень. Дополнительные инвестиции в это направление должны превышать затраты на высокотехнологичную помощь минимум в 3 раза. И только решив эту проблему, можно будет перейти к другим проблемам отечественного

- здравоохранения;
- 2) сделать более простыми механизмы финансирования и уменьшить количество финансовых потоков в отрасли;
 - 3) с максимальной эффективностью использовать финансово-экономические методы управления, которые должны быть направлены на повышение мотивации деятельности всех субъектов системы;
 - 4) нивелировать несоответствие в объемах, качестве и доступности медицинских услуг для городских и сельских жителей. Здесь же должны быть решены дорожная и транспортная проблемы, проживание на период прохождения обследования и лечения, более плотное интегрирование с социальными службами и т.д.

Дефицит кадров медицинских работников, к которому привело повальное сокращение, низкий уровень заработной платы и многое другое. В такой ситуации медицинская помощь населению не может быть доступной и качественной. В качестве решения этой проблемы необходимо повысить социальный статус работников медицины, проводить целевой прием в медицинские вузы, обеспечить врачей жильем, увеличить базовый оклад медицинских работников, создать все условия для их достойной работы.

Рост платных медицинских услуг. Медицинские услуги в городах реально можно получить только в платных клиниках. В то же время только 10% жителей городов позволяют себе получать платные медицинские услуги. В результате мы наблюдаем рост заболеваемости и повышение уровня смертности. В условиях сокращения медицинских учреждений и сокращения штатов, врачи вынуждены переходить в платные клиники, где и заработная плата выше в разы, и физическая нагрузка на порядок ниже. Таким образом и врачей, и больных планомерно вынуждают в платную медицину. Экономическая ситуация в государстве пока только ухудшается, а, следовательно, и социальная сфера, и в том числе здравоохранение, имеет отрицательный тренд развития. Конечно, платная медицина должна иметь место, но только в качестве альтернативы. Согласно Конституции РФ, каждый гражданин имеет право получать бесплатную медицинскую помощь.

Дефицит лекарственных препаратов и рост цен на них. Мировой кризис повлиял на отечественный фармакологический рынок, замедлив его рост. Объем российского рынка значительно отстает от развитых стран. Минздрав в настоящее время не планирует направлять дополнительные денежные средства под обеспечение россиян бесплатными лекарствами. Однако, только увеличив эти объемы, а также соблюдая прозрачность при этом, можно решить данную проблему, внедрив процедуру централизованных закупок и распределения лекарств для жителей всех регионов РФ.

Эпидемия ВИЧ. Данная инфекция имеет развитие на территории РФ уже более 20 лет и на данный момент уже вышла за пределы групп риска. Однако показатель абсолютной заболеваемости повышается, а, значит, остается высокая вероятность расходования значительных ресурсов системы здравоохранения на лечение ВИЧ-инфицированных, а также на профилактику данного заболевания.

Заключение. В ходе написания статьи определены основные проблемные вопросы системы здравоохранения РФ на основании статистических исследований данных за период 2000-2017гг., а также определены первостепенные пути их решения.

После рассмотрения указанных основных проблем, необходимо понимать, что каждый из перечисленных путей их решения прочно связан друг с другом и должен быть обеспечен финансовым, экономическим, медицинским и управленческим механизмом, позволяющим разработать и внедрить систему развития и модернизации здравоохранения РФ.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008

- № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2- ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)
2. Государственная программа Российской Федерации «Развитие здравоохранения» (с изменениями и дополнениями от 31 марта, 7 мая, 12 августа 2017 г.)
 3. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации»
 4. Федеральная служба государственной статистики www.gks.ru (дата обращения 05.01.2019 г)
 5. Российский статистический ежегодник - 2017 г. www.gks.ru/bgd/regl/b14_13/Main.htm (дата обращения 05.08.2019 г)
 6. Экономическая статистика: Учебник / Московский Государственный Университет им. М.В.Ломоносова (МГУ); Под ред. Ю.Н.Иванова - 4 изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 668 с.
 7. Жижин К.С. Медицинская статистика: учебное пособие, 2009 г. - 150 с.
 8. Громько Г.Л. Теория статистики.: Учебник - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ Инфра-М, 2012. - 476 с.
 9. Батракова, Л. Г. Социально-экономическая статистика: учебник - М.: Логос, 2013. – 480 с.
 10. The Atlantic — News and analysis on politics [Электронныйресурс] www.theatlantic.com (датаобращения 28.07.2015 г)

Предоставлено в редакцию 11.02.2018 г.

УДК 334.716:331.101.35

*И. К. Манчева, магистрант, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
А. Н. Химченко, к.э.н., доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»*

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ОСНОВЕ СИНТЕЗА МОТИВАЦИОННОГО МЕХАНИЗМА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

В статье изучен процесс взаимосвязи мотивационного механизма (внутренние и внешние мотивы) и предпринимательского потенциала. Установлено, что создание и развитие бизнеса в Донецкой Народной Республике предопределяется внутренней мотивацией к занятию предпринимательской деятельности, стартовым капиталом и особым предпринимательским складом характера. Разработана методология исследования предпринимательства региона на основе синтеза мотивационного механизма и предпринимательского потенциала.

Ключевые слова: бизнес, малый бизнес, предпринимательство, мотивационный механизм, предпринимательский потенциал.

Рис. 4, табл.1, лит. 3.

I. K. Mancheva, A. N. Khimchenko

METHODOLOGY FOR EVALUATING THE DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP BASED ON THE SYNTHESIS OF MOTIVATIONAL MECHANISM AND ENTREPRENEURSHIP

In the article studies the process of the relationship between the motivational mechanism (internal and external motives) and entrepreneurial potential. It is established that the creation and development of business in the Donetsk people's Republic is predetermined by the internal motivation to engage in entrepreneurial activity, start-up capital and a special entrepreneurial character warehouse. The methodology of the study of entrepreneurship in the region on the basis of the synthesis of the motivational mechanism and entrepreneurial potential.

Keywords: business, small business, entrepreneurship, motivational mechanism, entrepreneurial potential.

Введение. Понятие «предпринимательский потенциал» не является принципиально новой отраслью исследований. Но, несмотря на значительное количество работ, посвященных предпринимательству, в научной литературе недостаточно уделено внимание анализу и оценке предпринимательского потенциала. В научных работах предпринимательский потенциал рассматривается как обобщенное понятие при решении других задач, примером которых является предпринимательский потенциал персонала, индивидуума или предприятия.

Исследование сущности предпринимательского потенциала проводил еще в XVIII в. Р. Кантильон и его последователи: И Тюнен, Г. Мангольдт и Ф. Найт. В своих работах они выделили способность к риску как один из элементов предпринимательского потенциала [1]. Также предпринимательский потенциал исследовал в своей работе «Теории экономического развития» И. Шумпетер [2]. Он рассматривал его как элемент инноваций, креативности, как ведущую способность предпринимателя. В своих работах Л. Мизес, Ф. Хайек, И. Кирцнер под предпринимательским потенциалом понимали управленческие способности, самостоятельность и способность реагировать на изменения экономики в и обществе [1].

Основная часть. От предпринимательского потенциала зависит степень развития бизнеса региона. Исходя из теоретико-методологических исследований о

предпринимательском потенциале, можно предложить, что предпринимательских потенциал состоит из компонентов: личностных, материально-технических, финансовых и инновационных [3].

В основе процесса становления и развития предпринимательского потенциала личности лежат определённые мотивы или мотивационный механизм (совокупность внутренних и внешних мотивов потенциальных предпринимателей к достижениям с ориентацией на конкретный результат), под воздействием которых индивид и начинает заниматься предпринимательской деятельностью (рис.1).



Рис 1. Компоненты предпринимательского потенциала

Основной компонент предпринимательского потенциала на этой стадии будет личностный, включающий в себя элементы обучаемости и установки на позитивный исход.

На втором этапе мотивационный механизм также содержит в себе внутренние мотивы: объективную оценку психологических и физических ресурсов и внешние мотивы: правовые и методологические. Предпринимательский потенциал будет включать в себя личностный, материально-технический и финансовый компоненты. К личностному компоненту будет отнесен следующий набор элементов: сила воли, уверенность в себе, склонность к риску.

На этапе реализации идеи к мотивационному механизму будут отнесены внутренние мотивы, включающие в себя компоненты: самореализация в работе, стремление самостоятельно принимать решения и внешние мотивы, со следующим набором элементов: консультационные, организационные, финансовые, имущественные. К компонентам предпринимательского потенциала на стадии реализации идеи отнесены: личностный, инновационный, материально-технический и финансовый компоненты. Личностный компонент имеет следующий набор элементов: профессионализм, умение сформировать команду, эмоциональная устойчивость и склонность к риску.

Завершающий этап предпринимательского процесса (получение результатов от реализации идеи) включает в себя мотивационный механизм, содержащий внутренние и внешние мотивы, и компонент предпринимательского потенциала, такой как профессионально-личностный. Внутренние мотивы включают: получение удовлетворения от работы и реализации своих возможностей, оценка своей значимости (самоуважение), объективная оценка эффективности собственной деятельности при решении поставленных задач (самоэффективность). Внешние мотивы содержат следующие элементы: организационные, правовые. К личностному компоненту предпринимательского потенциала на стадии получения результатов от реализации идеи отнесены следующие компоненты: эмоциональная устойчивость, склонность принимать ответственность за результаты своей деятельности.

Для дальнейшего исследования представим предпринимательский потенциал в следующем виде:

$$P_{\text{предпр.}} = (p_{\text{личн.}}; p_{\text{мат.-тех.}}; p_{\text{фин.}}; p_{\text{инновац.}}) \quad (1)$$

где: $p_{\text{личн.}}$; $p_{\text{мат.-тех.}}$; $p_{\text{фин.}}$; $p_{\text{инновац.}}$ соответственно личностный, материально-технический, финансовый, инновационный компоненты предпринимательского потенциала.

Под личностным компонентом предпринимательского потенциала будем понимать совокупность личностных особенностей.

Личностный компонент рассчитывать по следующей формуле:

$$p_{\text{личн.}} = w \frac{\sum x}{n} \quad (2)$$

где: w - коэффициент весомости на основе экспертных оценок;

x - элементы, формирующие личностный компонент предпринимательского потенциала;

n - количество элементов.

Под материально-техническим компонентом предпринимательского потенциала будем понимать наличие или возможность использования основных средств для реализации поставленных целей (создания или развития бизнеса).

Материально-технический компонент составляет все материальные и технические ресурсы: станки, здания, сооружения, технологии и т.д., а также потенциальные возможности данных ресурсов.

Для оценки материально-технического компонента предпринимательского потенциала предлагается использовать следующую формулу:

$$p_{\text{мат.-тех.}} = w \frac{\sum x}{n} \quad (3)$$

где: w - коэффициент весомости на основе экспертных оценок;

x - элементы, формирующие материально-технический компонент

предпринимательского потенциала;

n - количество элементов.

Под финансовым компонентом предпринимательского потенциала будем понимать имеющиеся финансовые ресурсы.

Для оценки финансового компонента потенциала n используем следующую формулу:

$$p_{\text{фин.}} = w \frac{\sum x}{n} \quad (4)$$

где: w - коэффициент весомости на основе экспертных оценок;

x - элементы, формирующие финансовый компонент предпринимательского потенциала;

n - количество элементов.

Новизна продукта включает в себя любой вид нововведений (технологических, организационных, маркетинговых и пр.).

Инновационный компонент будем рассчитывать по следующей формуле:

$$p_{\text{инновац.}} = w \frac{\sum x}{n} \quad (5)$$

где: w - коэффициент весомости на основе экспертных оценок;

x - элементы, формирующие инновационный компонент предпринимательского потенциала;

n - количество элементов.

Необходимо отметить, что в основе процесса становления и развития предпринимательского потенциала личности лежат определённые мотивы или мотивационный механизм (совокупность внутренних и внешних мотивов), под воздействием которых индивид и начинает заниматься предпринимательской деятельностью.

Так как мотивационный механизм представляет собой комплекс внутренних и внешних мотивов, поэтому предлагаем определять его по следующей формуле:

$$p_{\text{мотив.}} = w \frac{\sum x_{\text{внешн.}}}{n} + w \frac{\sum x_{\text{внут.}}}{m} \quad (6)$$

где: $x_{\text{внешн.}}$, $x_{\text{внут.}}$ - мотивы, формирующие мотивационный механизм;

w - коэффициент весомости на основе экспертных оценок;

n, m - количество компонент внутренних и внешних мотивов.

По результатам проведенного анкетирования респондентов определены необходимые условия для старта и развития предпринимательской деятельности (таблица 1). Исследование проведено среди выборки потенциальных предпринимателей города Донецка. Было распространено 100 специально разработанных анкет, из которых удалось собрать 89 анкет.

Интегрированная оценка предпринимательского потенциала предпринимателей проводилась на основе экспертных оценок и опросов. Каждому компоненту потенциала на основании экспертных оценок были присвоены коэффициенты весомости (w).

На основании представленных данных в таблице 1 с помощью интегрированной оценки рассчитаем предпринимательский потенциал предпринимателей Донецка.

$$P_{\text{предп.}} = 0,3 \left(\frac{48,7+79,2+87,1+48,2+67,8+71,6+58,2+57,8}{8} \right) + 0,25 \left(\frac{42,3+24,6}{2} \right) + 0,25 \left(\frac{55,8+79,3}{2} \right) + 0,2 \left(\frac{3,4+57,3+65}{3} \right) = 19,45+16,73+16,89+8,38=61,45(\%)$$

По результатам проведенного исследования предпринимательский потенциал предпринимателей г. Донецка составляет 61,45%, наибольшую долю в нем занимает личностный компонент потенциала (19,45%), материально-технический компонент потенциала и финансовый компоненты составляют 16,89% и 16,73% соответственно, а инновационный компонент предпринимательского потенциала – 8,38% (рис.2).

Такая ситуация свидетельствует о том, что большая часть участвующих в опросе потенциальных предпринимателей не имеют в наличии достаточных финансовых и материально-технических ресурсов. Для организации собственного бизнеса им придется брать в аренду необходимые материально-технические ресурсы и привлекать недостающие финансовые средства. Одним из проблемных компонент потенциала респондентов является

инновационный компонент, который необходимо развивать.

Таблица 1

Анализ ответов анкетирования

Необходимые условия	w	% от числа потенциальных предпринимателей
Мотивационный механизм		
Внутренние мотивы	0,6	
Стремление к независимости в жизни		87,6
Стремление самостоятельно принимать решения		85,7
Способность получать удовлетворения от работы		98,8
Самоэффективность		77,9
Повышение социального статуса		85,6
Желание получать достойное вознаграждение за труд и обеспечить рост благосостояния в настоящем и будущем		90,2
Внешние мотивы	0,4	
Финансовая поддержка		96,7
Правовая поддержка		63,2
Имущественная поддержка		76,5
Образовательная поддержка		91,5
Организационная поддержка		67,7
Информационная поддержка		87,8
Консультационная поддержка		92,3
Методологическая поддержка		57,8
Предпринимательский потенциал		
личностный фактор	0,3	
Профессионализм		48,7
Оптимизм		79,2
Обучаемость		87,1
Наличие команды		48,2
Склонность к риску		67,8
Вера в успех		71,6
Эмоциональная устойчивость		58,2
Ответственность за результат своей деятельности		67,8
Финансовый фактор	0,25	
Наличие стартового капитала		42,3
Возможность привлечение дополнительного капитала		24,6
Материально-техническая база	0,25	
Наличия помещения		55,8
Возможность аренды необходимого оборудования		79,3
Инновационный фактор	0,2	
Использование инновационных технологий		3,4
Продуктовые инновации		57,3
Инновации-процессы		65

Анализ мотивационного механизма потенциальных предпринимателей также проводился на основе экспертных оценок и опросов. К каждой компоненте механизма были определены коэффициенты весомости (W;) на основании экспертных оценок.

$$P_{\text{мотив.}} = 0,6 \left(\frac{87,6+85,7+98,8+77,9+85,6+90,2}{6} \right) + 0,4 \left(\frac{96,7+63,2+76,5+91,5+67,7+87,8+92,3+57,8}{8} \right) = 52,58+31,68= 84,26 (\%)$$

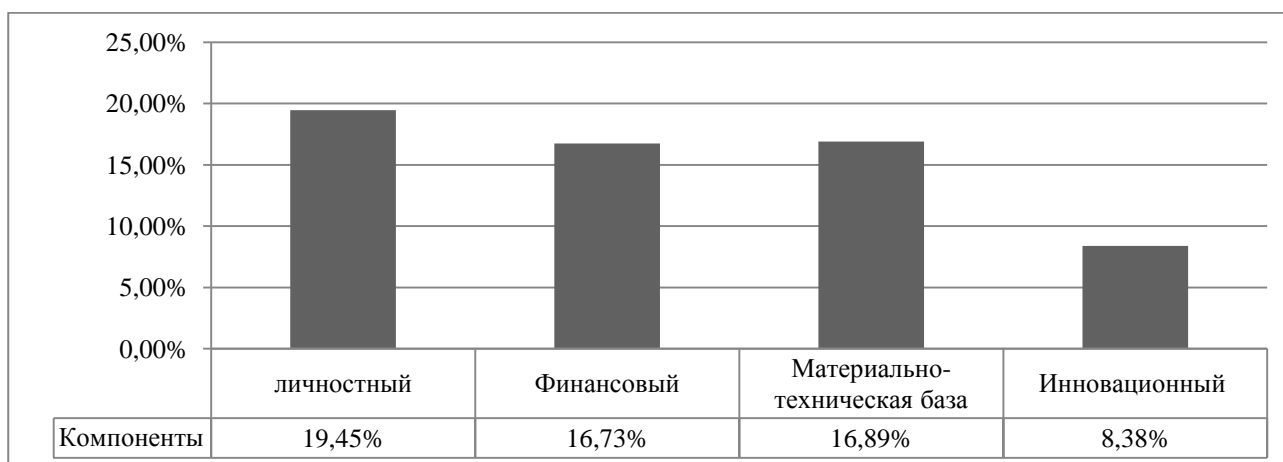


Рис.2. Структура предпринимательского потенциала г.Донецк

По результатам расчета оценки мотивационного механизма потенциальных предпринимателей для создания бизнеса составляет 82,26%, что является очень высокой степенью готовности к старту. Внутренние мотивы составляют наибольшую часть мотивационного механизма (52,58%), к основным его элементам относятся: способность получать удовлетворение от работы и реализовать свои возможности, желание получать достойное вознаграждение за труд и обеспечить рост благосостояния в настоящем и будущем, самореализация в работе. Внешние же мотивы составляют 31,68% мотивационного механизма (рис.3).

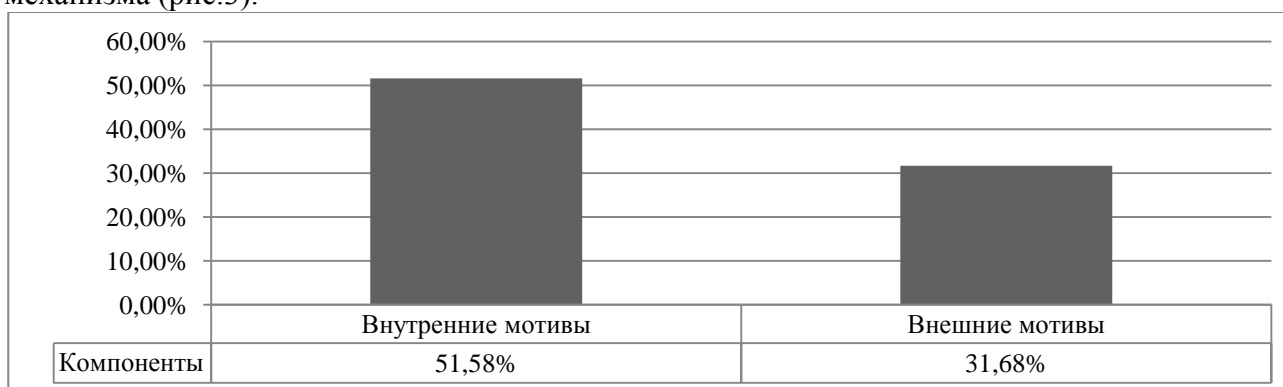


Рис.3. Структура мотивационного механизма

Ранее, на рис. 1 мы отобразили, что предпринимательский потенциал и мотивационный механизм проходит в своем становлении и развитии 4 этапа: зарождение идеи, оценка идеи и её развитие, реализация бизнес идеи, получения результата от реализации бизнес идеи.

Приведем расчёт предпринимательского потенциала на каждом из этапов предпринимательского процесса, с учетом уже имеющихся данных представленных в таблице 1.

На этапе зарождения идеи основным компонентом предпринимательского процесса является личностный компонент, который включает в себя на данной стадии обучаемость и установку на позитивный исход:

$$P_{\text{предп.}} = 0,3 \left(\frac{87,1 + 79,2}{2} \right) = 24,95(\%)$$

На втором этапе предпринимательского процесса основными компонентами предпринимательского потенциала являются профессионально-личностный (сила воли, уверенность в себе; склонность к риску), финансовый и материально-технический, который составляют:

$$П_{\text{предп.}} = 0,3\left(\frac{48,7+71,6+67,8}{3}\right) + 0,25\left(\frac{42,3+24,6}{2}\right) + 0,25\left(\frac{55,8+79,3}{2}\right) = 18,81+8,36+16,89=44,06(\%)$$

Во время реализации бизнес-идеи основными компонентами предпринимательского потенциала будут: профессионально-личностный компонент (профессионализм, умение сформировать команду, эмоциональная устойчивость, склонность к риску), а также материально-технический, финансовый и инновационный компоненты:

$$П_{\text{предп.}} = 0,3\left(\frac{48,7+48,2+58,2+67,8}{4}\right) + 0,25\left(\frac{42,3+24,6}{2}\right) + 0,25\left(\frac{55,8+79,3}{2}\right) + 0,2\left(\frac{3,4+57,3+65}{3}\right) = 16,72+8,36 + 16,89+ 8,38= 50,35 (\%)$$

На стадии получения результата от реализации бизнес-идеи предпринимательский потенциал составит профессионально-личностный компонент, который будет включать следующие элементы: эмоциональная устойчивость, склонность принимать ответственность за результаты своей деятельности, которые по расчетам составят:

$$П_{\text{предп.}} = 0,3\left(\frac{58,2+67,8}{2}\right) = 18,9(\%)$$

Рассчитаем мотивационный механизм на каждом из этапов предпринимательского процесса, с учетом уже имеющихся данных представленных в таблице 1.

На этапе зарождения идеи мотивационный механизм состоит как из внутренних мотивов (стремление к независимости в жизни, желании получить достойное вознаграждение за труд и повышении социального статуса), так и из внешних, включающих в себя образовательную и информационную поддержки элементы мотива и составляет:

$$П_{\text{мотив.}} = 0,6\left(\frac{87,6+85,6+90,2}{3}\right) + 0,4\left(\frac{91,5+87,8}{2}\right) = 52,68+35,86= 88,54(\%)$$

Во время второго этапа предпринимательского процесса мотивационный механизм, включает в себя внутренние мотивы (объективная оценка психологических и физических ресурсов) и внешние (правовую, методологическую поддержки), которые составляют:

$$П_{\text{мотив.}} = 0,6*77,9+0,4\left(\frac{63,2+57,8}{2}\right) = 46,74+24,2=70,94(\%)$$

Мотивационный механизм, включающий в себя как внутренние (самореализация в работе, стремление самостоятельно принимать решения), так и внешние (консультационную, организационную, финансовую, имущественную поддержки) мотивы на этапе реализации бизнес-идеи составляет:

$$П_{\text{мотив.}} = 0,6\left(\frac{87,6+85,7}{2}\right) + 0,4\left(\frac{96,7+76,5+67,7+92,3}{4}\right) = 51,99+33,32=85,31(\%)$$

На заключительном этапе предпринимательского процесса мотивационный механизм включает в себя внутренние (получение удовлетворения от работы, реализация своих возможностей; оценка своей значимости (самоуважение); объективная оценка эффективности собственной деятельности при решении поставленных задач (самоэффективность)) и внешние (организационную, правовую поддержки) мотивы и составляет:

$$П_{\text{мотив.}} = 0,6\left(\frac{98,8+77,9+85,6}{3}\right) + 0,4\left(\frac{63,2+67,7}{2}\right) = 52,46+26,18=76,61(\%)$$

Представим взаимосвязь предпринимательского потенциала и мотивационного механизма создания бизнеса в соответствии с этапами предпринимательского процесса (рис. 4).

На первом этапе предпринимательского процесса (зарождение идеи) мотивационный механизм будет играть ключевую роль, так как без мотивации не будет ничего предпринято для создания бизнеса, даже имея в наличии для этого необходимый набор ресурсов.

Мотивационный механизм на этапе оценке идеи и ее развития оказывает поддерживающую роль, чтобы не потерять интерес к разрабатываемой бизнес-идеи.

Во время реализации бизнес-идеи мотивационный механизм будет играть стимулирующую роль, помогая достигнуть поставленную цель.

Потенциальные предприниматели испытывают удовлетворенность или неудовлетворенность от своих достижений на этапе получения результатов от реализации идеи, следовательно, внутренняя компонента мотивационного механизма достигает своего

максимального значения.

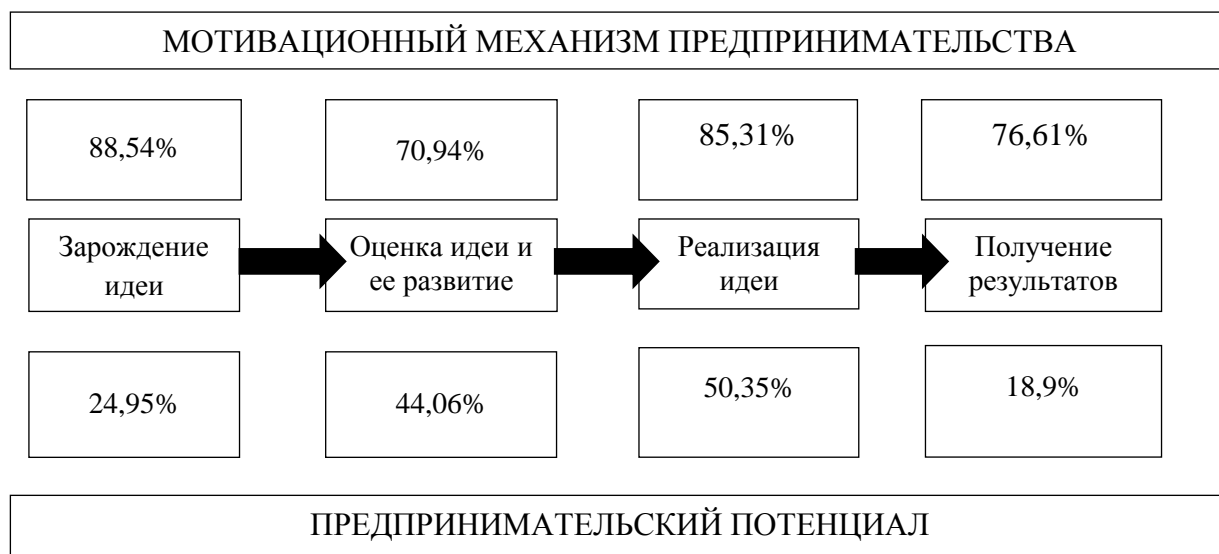


Рис.4. Взаимосвязь мотивационного механизма и предпринимательского потенциала

На этапе получения результатов от реализации идеи важность приобретают составляющие мотивационного механизма - внутренняя и внешняя компоненты.

Так, если потенциальный предприниматель удовлетворен своими результатами, то состояние внутренней компоненты мотивационного механизма можно оценить как максимально положительное. Если при этом характер внешней компоненты мотивационного механизма носит отрицательную тенденцию, то тогда отсутствуют дальнейшие стимулы для развития бизнеса. Если характер внешней компоненты мотивационного механизма носит положительную тенденцию, то тогда формируются новые стимулы для дальнейшего развития бизнеса.

Заключение. Подводя итог проведенному анализу предпринимательского потенциала и мотивационного механизма потенциальных предпринимателей Донецкой Народной Республики, можно сделать следующий вывод: несмотря на то, что у потенциальных предпринимателей в распоряжении имеется недостаточно ресурсов для реализации бизнес-идеи, мотивационная составляющая создания бизнеса значительна, что свидетельствует о том, что органам исполнительной власти необходимо расширять и продолжать работу по формированию позитивного образа предпринимателя и совершенствовать механизм стимулирования внешней компоненты мотивационного механизма.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Муравьев А. И. Предпринимательство / А. И. Муравьев, А. М. Игнатьев, А. Б. Крутик. – Москва: Лань, 2018. – 696 с
2. Шумпетер И. Теория экономического развития. Капитализм, социализм и демократия / предисл. В.С. Автономова. - М.: ЭКСМО, 2007. - 864 с. - (Антология экономической мысли).
3. Чепляева И.Е. Предпринимательский потенциал: проблемы формирования и использования в российской экономике: Автореф. дис. . канд. экон. наук. Саратов, 1999.-21 с.

Предоставлено в редакцию 27.02.2018 г.

УДК 311:34

Л. А. Масич, к.э.н., доцент ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Е. В. Замотай, магистрант ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ РАЗМЕРА И СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье рассмотрены и проанализированы в динамике за последние 10 лет по всей территории Российской Федерации такие показатели правовой статистики, как общее число зарегистрированных преступлений с распределением его по отдельным их видам, число осужденных по приговорам судов, вступивших в законную силу по тем же видам преступлений. Для анализа состава названных совокупностей исчислены показатели структуры и проведена сравнительная характеристика изменений структур в динамике. Для оценки интенсивности изучаемого явления приведена методики расчета общего коэффициента преступности и по материалам текущей статистики исчислен данный показатель по территории страны, рассмотрен характер его изменения за те же годы.

Ключевые слова: преступления, число осужденных, мера наказания, коэффициент преступности, латентная преступность, террористический акт, убийство, разбой, грабеж, кража, раскрываемость.

Рис. 1, табл. 2, лит. 8.

L. A. Masich, E. V. Zamotaj

ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF THE SIZE AND COMPOSITION OF THE CRIMES IN THE RUSSIAN FEDERATION

The article considers and analyzes such indicators of legal statistics as the total number of registered crimes with its distribution by their separate types, the number of convicts on the sentences of courts that have entered into legal force for the same types of crimes. To analyze the composition of these populations, the structure indicators are calculated and a comparative characteristic of changes in structures in dynamics is carried out.

To assess the intensity of the phenomenon under study, the methods of calculating the overall crime rate are given and the current statistics are used to calculate this indicator for the territory of the country, the nature of its changes over the same years is considered.

Keywords: crimes, the number of convicted persons, the penalty, the rate of crime, latent crime, terrorist acts, murder, robbery, burglary, theft, detection.

Введение. Статистическое изучение преступности охватывает широкий круг проблем, связанных с негативными явлениями в обществе. Наличие данных социально-негативных явлений требует постоянного изучения показателей преступности на основе полных, достоверных и научно обоснованных данных.

Следует принимать во внимание, что показатели преступности, определяемые на базе правовой статистики не содержат полных данных о фактической преступности, ибо за её пределами остаются сведения, касающиеся латентной части этого социального явления.

Целью настоящей статьи является исследование на основе официальной статистики основных показателей преступности в Российской Федерации, оценка меры их изменений во времени, установление взаимосвязей между самими показателями и их изменением.

Основная часть. Анализ динамики общего числа преступлений, зарегистрированных органами внутренних дел Российской Федерации, был проведен за период с 2007 по 2016 годы (табл. 1).

Как видно из таблицы 1, в целом по стране за весь рассматриваемый период отмечается снижение показателя, как в целом по всем видам преступлений, так и по отдельным их видам, перечень которых не достаточно широкий из-за ограниченности статистической базы.

Таблица 1

Динамика числа зарегистрированных преступлений в Российской Федерации

(тысяч)

Виды преступлений	Г о д ы									
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
ВСЕГО	3583	3210	2995	2629	2405	2302	2206	2191	2389	2160
в том числе:										
Убийство и покушение на убийство	22	20	18	16	14	13	12	12	12	10
Умышлен.причинение тяжкого вреда здоровью	47	45	43	40	39	37	35	33	30	27
Изнасилование и покушение на него	7	6	5	5	5	5	4	4	4	4
Грабеж	295	244	205	165	128	110	92	78	73	62
Разбой	45	35	30	25	20	19	16	14	14	11
Кража	1567	1326	1189	1108	1039	992	923	909	1019	871
Террористический акт	48	10	15	31	29	24	31	33	8	25
Другие *	274	283	290	271	264	270	281	306	286	241

* связанные с незаконным оборотом наркотиков, нарушения правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств (из них повлекшие по неосторожности смерть людей), взяточничество, преступления экономической направленности (из них совершенные в крупном или особо крупном размере, либо причинивших крупный, особо крупный ущерб).

Общее число зарегистрированных преступлений за рассматриваемый период уменьшилось на 39,7%. Заметно большее снижение отмечено по таким видам преступлений, как грабеж и разбой – 79,0% и 75,6%, соответственно. Достаточно широкий круг преступлений включен в группу «другие» преступления, что возможно объясняет снижение числа преступлений в этой группе за указанное десятилетие лишь на 12%.

Дальнейшая оценка динамики рассматриваемого показателя по всем видам преступлений проведена с помощью расчета коэффициента ускорения (замедления), исчисленного через соотношение среднегодовых темпом роста за второе и первое пятилетие. Расчеты позволили установить, что ускорение снижения числа зарегистрированных преступлений в 2007-2016 гг.имело место лишь по таким видам преступлений, как умышленное причинение тяжкого вреда здоровью (Куск.= 96,9%) и другие преступления (Куск.= 98,1%). По всем иным, приведенным в таблице, видам преступлений, как и в целом по общему числу преступлений, происходит замедление снижения анализируемого показателя в 2012-2016 гг. по сравнению с 2007-2011 гг.

Более всего замедлилось снижение числа преступлений, которые квалифицируются как террористические акты – Кзамедл.=110,2%. Для данного вида преступлений характерна, в отличие от всех иных видов, нестабильность показателя в рассматриваемом периоде – снижение показателя в отдельные годы сменяется последующим ростом и наоборот. Расчет коэффициента вариации, величина которого составила 45,5%, подтвердил такую особенность изменения числа террористических актов в стране за 2007-2016 годы. Отсутствие закономерности в формировании тенденции данного ряда динамики побуждает к поиску разноплановых факторов, приводящих к совершению преступлений данного вида.

Для анализасостава числа зарегистрированных преступлений по видам исчислена их структура за тот же период с 2007 по 2016 гг. (табл. 2).

Наибольшую долю среди всех видов преступлений занимают кражи. В 2007 г. на данный вид преступлений приходилось 43,7%. Отмечаемое вышеснижение общего числа

преступлений за весь рассматриваемый период (на 39,7%), сопровождалось несколько большим сокращением числа зарегистрированных краж (на 44,4%). Такая тенденция лишь незначительно уменьшила к 2016 г. долю краж – она сократилась на 3,4 п.п., но по-прежнему остается самой высокой среди всех видов преступлений и составляет 40,3%.

Таблица 2

Динамика удельного веса отдельных видов преступлений в общем количестве зарегистрированных преступлений по Российской Федерации, %

Виды преступлений	Г о д ы									
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
ВСЕГО	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
в том числе:										
Убийство и покушение на убийство	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,5	0,5	0,5
Умышлен. причинение тяжкого вреда здоровью	1,3	1,4	1,4	1,5	1,6	1,6	1,6	1,5	1,3	1,3
Изнасилование и покушение на него	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Грабеж	8,2	7,6	6,8	6,3	5,3	4,8	4,2	3,6	3,1	2,9
Разбой	1,3	1,1	1,0	0,9	0,8	0,8	0,7	0,6	0,6	0,5
Кража	43,7	41,3	39,7	42,1	43,2	43,1	41,8	41,5	42,7	40,3
Террористический акт	1,3	0,3	0,5	1,2	1,2	1,0	1,4	1,5	0,3	1,2
Другие	7,6	8,8	9,7	10,3	11,0	11,7	12,7	14,0	12,0	11,2

Обращает на себя внимание заметное снижение за весь период удельного веса такого вида преступления, как грабеж – с 8,2% до 2,9%. В течение всего десятилетия стабильно уменьшалась и доля разбойных преступлений – темп снижения составил -61,5%. Ограниченность статистической базы не позволяет раздельно рассмотреть группу преступлений «другие» и оценить обособленно динамику таких преступлений, как нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, взяточничество, экономические преступления и связанные с незаконным оборотом наркотиков. В целом, удельный вес названных преступлений, в общем их числе, увеличился за рассматриваемый период на 3,6 п.п. и составил в 2016 году 11,2%. Следует также отметить, что уже с 2008 года доля преступлений данной группы занимала второе место после краж в структуре видов зарегистрированных преступлений по стране.

Как известно, для оценки интенсивности изменения изучаемых процессов статистика использует соответствующие относительные показатели - коэффициенты. Так, анализ преступности и изучение её динамики следует дополнять рассмотрением коэффициента преступности, который в общем измерении предполагает соотношение числа зарегистрированных преступлений и среднегодовой численности населения. Данный коэффициент рассчитывается в проциентах – ‰ (на 10 000 жителей) или в проантимилле - ‰‰ (на 100 000 жителей).

Данный показатель был рассчитан по Российской Федерации и проанализирован за те же годы – с 2007 по 2016 гг. (рис. 1). Принимая во внимание, что за изучаемый период не происходило существенных изменений в численности населения страны, тенденция в динамике данного коэффициента практически незначительно отличается от рассмотренной выше закономерности изменения общего абсолютного числа зарегистрированных преступлений.

В целом за весь рассматриваемый период коэффициент снижался в среднем за год на 5,7%, а общий темп снижения составил 41,3%. Следует отметить, что после стабильного сокращения показателя до 2014 году (в среднем на 6,9%), отмечается некоторый рост

коэффициента преступности в следующем 2015 году (темп прироста составил 8,0%). Однако уже в очередном 2016 году общий коэффициент преступности снижается почти на 10% в сравнении с предыдущим годом и составляет 147,3‰, т.е. достигает своего минимального значения в рассматриваемом периоде.

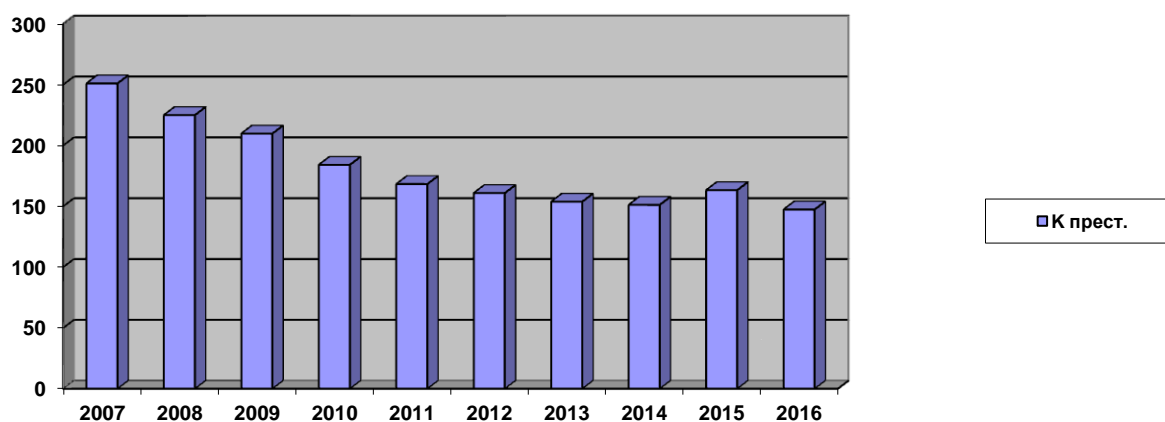


Рис. 1. Динамика коэффициента преступности по Российской Федерации, ‰.

Следует помнить, что общий коэффициент преступности может быть дополнен коэффициентом, исчисленным не ко всему населению, а лишь к той её части, которая находится в возрасте, с которого наступает по действующему законодательству уголовная ответственность, в данном случае – старше 14 лет. В некоторых случаях для расчета коэффициента преступности из всего населения выделяется его активная часть, в которую кроме детей до 14 лет не включается и население старше 60 лет. Как показывает практика, население последней группы не обладает криминальной активностью. Расчет названных показателей преступности и проведение сравнительной характеристики их с рассмотренным в данной статье общим коэффициентом преступности, возможно, позволит получить более реальное представление о характерных особенностях изучаемого явления в стране.

Одним из статистических показателей, характеризующих преступность в стране, является число осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу. В работе рассмотрена динамика данного показателя по Российской Федерации за тот же период с 2007 по 2016 гг. (табл. 3).

Таблица 3

Динамика числа осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу, по отдельным видам преступлений

(тысяч человек)

Показатели	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Число осужденных – всего	929,0	925,2	892,2	845,1	782,3	739,3	735,6	719,3	733,6	740,4
из них за преступления:										
убийство	16,4	14,7	13,4	12,4	10,8	9,5	9,3	9,2	9,1	8,9
умышленное причинение тяжкого вреда здоровью	38,0	36,5	36,0	33,8	32,4	30,9	30,2	28,8	26,9	25,2
Изнасилование	6,4	5,3	4,5	4,0	3,5	3,1	2,9	2,9	2,7	2,5
Разбой	25,8	21,4	19,4	17,5	15,4	13,0	12,0	11,3	10,6	9,9
Грабеж	81,6	73,9	69,0	61,6	52,4	45,5	40,5	35,8	33,3	31,5
Кража	295,7	298,7	263,7	253,3	237,6	224,3	213,9	198,9	209,6	198,8
Другие *	97,0	106,6	110,8	110,7	109,3	112,5	115,2	120,8	119,3	108,2

* незаконные действия и нарушение правил обращения с наркотическими средствами и психотропными веществами, нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, повлекшие по неосторожности смерть человека, 2-х или более лиц.

Для общего числа осужденных по стране характерно его снижение до 2014 г., что в среднем за год составляло 3,1%. В 2015 г. произошло увеличение числа осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу, почти на 2% и в следующем году еще на 0,9%, что замедлило общую тенденцию снижения анализируемого показателя и за весь рассматриваемый период среднегодовой темп снижения опустился до значения в 2,5%.

В целом по страны снижалось число осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу, практически по всем названным видам преступлений. Некоторое отклонение от такой тенденции можно отметить по кражам, когда в 2008 г. показатель вырос на 3 тыс. человек, а также в 2015 г. имел место рост числа осужденных за данный вид преступления на 10,7 тыс. человек или на 3,0%. Однако в 2016 г. показатель вновь опустился и составлял 198,8 тыс. человек, что было на 32,8% ниже, чем в 2007г.

Не стабильной в рассматриваемом периоде была тенденция изменения числа осужденных по приговорам судов, вступивших в законную силу, по таким преступлениям как незаконные действия и нарушение правил обращения с наркотическими средствами и психотропными веществами, нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, повлекшие по неосторожности смерть человека, двух или более лиц, объединенных в данном исследовании в группу «иные» преступления. Минимальное значение показатель имел в 2007 г. – 97 тыс. человек. В последующие годы, при незначительных отклонениях от общей тенденции к росту, достиг величины в 120,8 тыс. человек в 2014 г. Дальнейшее снижение показателя в каждый следующий год позволило иметь его в 2016 г. в размере 108,2 тыс. человек, что было 11,5% выше величины 2007 г.

Проведенный анализ динамики состава числа осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу, был дополнен рассмотрением структуры названных лиц по многим из рассмотренных выше видам преступлений и также за период с 2007 по 2016 годы (табл. 4). Приведенные в табл.4 данные аналогичны рассмотренной выше структуре общего количества зарегистрированных преступлений по их видам. Наибольшая доля приходится на такой вид преступления как кража, но за весь рассматриваемый период данный показатель по числу осужденных обнаруживает более стабильную тенденцию к снижению, чем по количеству зарегистрированных преступлений данного вида. Если их доля среди преступлений снизилась на 7,8%, то среди числа осужденных удельный вес, кто был осужден за кражи, уменьшился на 15,4%. Это может свидетельствовать об использовании другим мер наказания за данное преступление кроме лишения свободы.

Таблица 4

Динамика удельного веса числа осужденных России по приговорам судов, вступившим в законную силу, по отдельным видам преступлений

(в процентах)

	Г о д ы									
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Число осужденных - всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
из них за преступления										
Убийство	1,8	1,6	1,5	1,5	1,4	1,3	1,3	1,3	1,2	1,2
Умышл. причинение тяжкого вреда здоровью	4,1	3,8	4,0	4,0	4,1	4,2	4,1	4,0	3,7	3,4
Изнасилование	0,6	0,6	0,5	0,5	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,3
Разбой	2,8	2,3	2,2	2,1	2,0	1,8	1,6	1,6	1,4	1,3
Грабеж	8,8	8,0	7,7	7,3	6,7	6,2	5,5	5,0	4,5	4,3
Кража	31,8	32,3	29,6	30,0	30,4	30,3	29,1	27,5	28,6	26,9
Другие	10,4	11,5	12,4	13,1	14,0	15,2	15,7	16,8	16,3	14,6

Второе место по удельному весу числа осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу, также занимает группа «иные преступления». И доля этой группы также, как и в общем количестве зарегистрированных преступлений, показывает

тенденцию к росту. Однако, в данном случае в эту группу, как было показано выше при рассмотрении общего количества зарегистрированных преступлений по видам, не входят преступления экономической направленности и взяточничество. Возможно, поэтому доля данной группы преступлений по числу осужденных выросла за весь рассматриваемый период на 40,4%, в то время как доля зарегистрированных преступлений данной группы – на 47,7%.

По всем иным более тяжким преступлениям удельный вес числа осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу, сокращался также постоянно, как и по числу зарегистрированных преступлений данных видов. В то же время, обращает на себя внимание, что доля убийств и покушений на убийства в общем количестве зарегистрированных преступлений уменьшилась на 16,7%, а удельный вес осужденных за убийство сократился за эти же годы на 33,3%. Возможно это можно объяснить тем, что среди числа осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу, нет тех, кто совершил, не убийство, а лишь покушался на него. Вместе с тем, при наличии статистической базы, можно на эти расхождения взглянуть с другой стороны – не совершались ли некоторые убийства одним и тем же преступником.

По таким видам преступлений как разбой, грабеж, изнасилование доля осужденных лиц за рассматриваемый период сокращалась медленнее, чем доля зарегистрированных преступлений по этим видам. Такое соотношение может быть следствием нескольких обстоятельств. Это возможно вызывается разным уровнем раскрываемости преступлений данного вида. В то же время, такое соотношение показателей по данным видам преступлений может быть связано с индивидуальным характером преступности, в отличие от групповой по другим её видам. Кроме того, из такого соотношения можно предположить, что каждым лицом на момент выявления было совершено несколько преступлений каждого вида, по которым имел место факт регистрации преступления.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бабаев М.М., О пределах статистического анализа динамики преступности / М.М. Бабаев // Государство и право. - 2012. - №9. - С. 344.
2. Бондаренко Н.Н. Статистика: показатели и методы анализа: справ, пособие / Н.Н.Бондаренко, Н.С.Бузыгина, Л.И. Василевская и др.; Под ред. М.М.Новикова. – Мн.: «Современная школа», 2005. – 628с.
3. Гаврилов Б.Я. О реальности российской уголовной статистики / Б.Я. Гаврилов // Законность. - 2013. - №6. - С. 55-58.
4. Гаврилов Б.Я. Способна ли российская статистика о преступности стать реальной? / Б.Я. Гаврилов // Государство и право. - 2011. - №1. - С. 34-38.
5. Марченко М.Н. Правовые системы современного мира: учеб.пособие / М. Н. Марченко; МГУ им. М. В. Ломоносова, юрид. фак. - Изд. 2-е. - Москва: Зерцало-М, 2009. - 521с.
6. Очкин О.А. Статистика для бакалавров: учебное пособие / О.А.Очкин, Т.А Киященко. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2015. – 539с.
7. Российский статистический ежегодник.2017: Стат.сб./Росстат. – Р76 М.,2017. С. 250-256.
8. Статистика: показатели и методы анализа/ Н.Н. Бондаренко, Н.С. Бузыгина, Л.И. Василевская и др. – Мн.: «Современная школа», 2005. –628 с.

Предоставлено в редакцию 13.03.2018 г.

УДК 657

А. В. Мосякин, студент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
И. В. Бешуля, к.э.н. доцент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ЭТАПЕ УЧЕТНОГО ПРИЗНАНИЯ

В статье выявлены и классифицированы условия, признания и их оценка, влияющие на деятельность предприятия, а также достоверности информации, в государстве на современном этапе, в разрезе обязательств. С целью оценки, уровня их согласованности и направлений углубления исследования обеспечений и свойств объекта. Идентифицированы проблемные аспекты на этапе учетного признания, а так же применения справедливой стоимости на практике.

Ключевые слова: *обязательство, обеспечение, оценка, признание, справедливая стоимость.*

Рис. 2, табл. 2, лит. 14.

A. V. Mosyakin, I. V. Beshulya

PROBLEM ASPECTS OF THE COMPANY'S OBLIGATIONS AT THE STAGE OF ACCOUNT RECOGNITION

The article identifies and classifies the conditions, recognitions and their assessment affecting the activities of the enterprise, as well as the accuracy of the information in the framework of the general stage, in the context of obligations. For the purpose of assessment, the level of their consistency and in-depth study. Identified problem aspects at the stage of accounting recognition.

Keywords: *commitment, collateral, valuation, recognition, fair value.*

Введение. В современном мире у предприятия появляются обязательства, которые подлежат исполнению, эти обязательства оценены в денежной форме. Реализацию всех взаимоотношений обеспечивает наличные и безналичные расчёты. Особое внимание необходимо уделить условиям признание обязательств и их оценки в учете, которые существенно влияют на уровень достоверности информации.

Цель работы - рассмотрение теоретических и практических аспектов учета обязательств, их оценки и условия признания в национальном и зарубежном учете, с целью оценки, уровня их согласованности и направлений углубления исследования.

В условиях рыночной экономики предприятия не может существовать без привлечения заемных средств. Поэтому проблема наличия обязательств наблюдается у многих хозяйствующих субъектов. Состояния кредиторской задолженности, ее размеры и качество оказывает влияние на финансовое состояние организации. в данной проблематике посвящены исследования и публикации зарубежных и отечественных ученых, таких как - Я.В. Соколов, В.Я. Соколов, В.Ф. Палий, Н.М. Грачева, Н.М. Малюга, Б.Нидлз, Х.Андерсон, Д.Колдуелл и других.

Основная часть. В начале XVIII в. обязательство отмечается в «Реестре памятуемых речений», приложенном к русскому переводу книги Сам. Пуфендорфа «О должности человека и гражданина».

Римское право стало родоначальником классификация обязательств, определив понятие обязательства и распределив обязательства на гражданские и преторские, а займы выделив в классификации четыре вида обязательств: по договорам, словно из договоров, с деликтами и словно с деликтами. По мнению Агаркова М. классификация обязательств

имела служебное значение и позволяла выдвинуть как основной вид договорные обязательства, а затем - деликты. [1]

По мере развития торговли и разнообразия способов продаж, долговые обязательства делились по видам задолженности. По мнению большинства авторов, таких как В.Даль, Е.Е. Румянцевой, Б.Нидлз, Х.Андерсон, Д.Колдуелл, в результате совершения фирмой различных сделок и являются юридическим основанием для последующих платежей за товары или предоставленные услуги. История понятия обязательства как бухгалтерской категории имеет тесную связь с общетеоретической правовой категорией обязательство (см. рис. 1.)

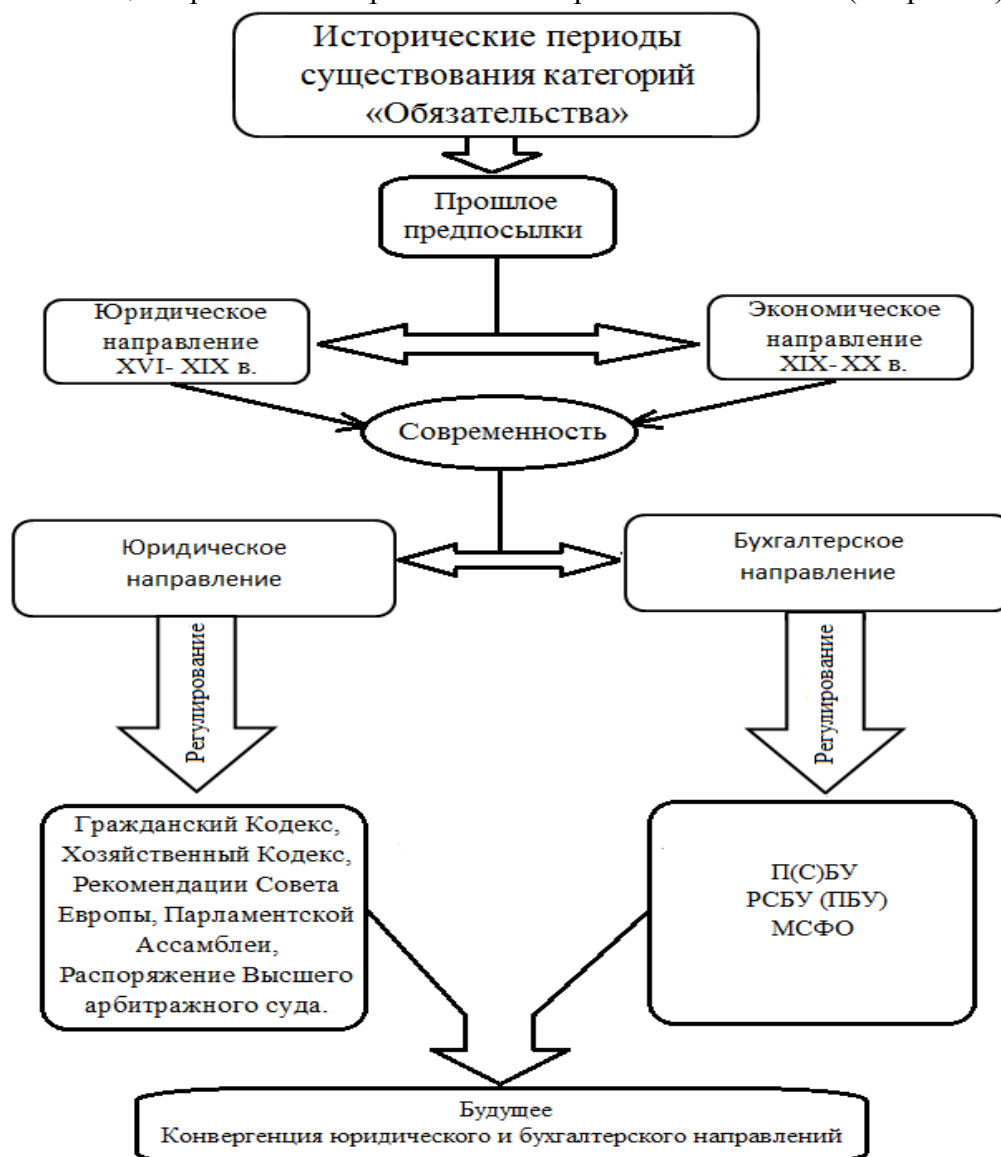


Рис.1. Историческое развитие категории «обязательство»

В бухгалтерском учете категории обязательств, предшествуют категории - расчеты, задолженности и кредиторы. Этим теоретико-практическим нюансам посвящены работы Н.С.Безруких, М.И.Куттера и других.[8]

С началом стандартизации учета, понятия сущность, состав, классификация и оценка обязательств регламентируется на законодательном уровне. Таблица 1 демонстрирует определения обязательств в стандартах учета.

Сторонами обязательства могут быть государство, юридические лица и физические лица, они, согласно договору, как налоговые последствия из административных актов и т.д. [12]

Обязательства могут быть простыми и бывают сложные задолженности, когда в

качестве кредитора, выступают несколько лиц. Порядок исполнения обязательства определяется в зависимости от условий соглашения сторон и предмета обязательства, и даже может трактоваться как долевые. Если кредитор вправе требовать исполнения как от всех должников совместно, так и от любого из них в отдельности, притом как полностью, так и частично, или любой из кредиторов вправе предъявить должнику требование о полном объеме, такое обязательство называется солидарным. При неисполнении обязательства, к обязанному лицу могут быть применены меры государственного принуждения через суд или арбитраж.

Таблица 1

Сущность понятия «Обязательства»

Определение понятия обязательство	
П(С)БУ 1	Обязательство - задолженность предприятия, возникающая в результате истекших событий, погашение которой в будущем, как ожидается, приведет к уменьшению ресурсов предприятия, воплощающих в себе экономические выгоды.
МСФО 37	Обязательство – существующая обязанность организации, возникающая из прошлых событий, урегулирование которой, как ожидается, приведет к выбытию из организации ресурсов, содержащих экономические выгоды.
РСБУ (ПБУ) 8	Обязательство - это обязанность, которая возникает у организации вследствие прошлых событий хозяйственной деятельности, когда существование у организации обязательств на отчетную дату зависит от наступления или не наступления одного или нескольких будущих неопределенных событий, которые эта организация не контролирует.

Обязательства могут погашаться путем зачета встречных требований, по соглашению сторон, в связи с невозможностью исполнения долга, за которую должник не отвечает; в связи с ликвидацией юридического лица (должника или кредитора), если исполнение задолженности в этом случае законодательство не возлагает на другое юридическое лицо, и в ряде других случаев.

Обязательство – один из критериев оценки финансового состояния хозяйствующего субъекта.

В научной литературе советского периода кредиторская задолженность как объект учетного исследования была предана забвению. Кредиторская задолженность возникает благодаря правилу двойной записи. Однако, с приходом рыночных отношений возникают предпосылки для формирования позиции, что задолженность представляет собой меру экономических обязательств фирмы.

Зарубежные исследователи, такие как, Миллер, Колер, Хендерсон, Пейрсон, Каннинг и другие, работали над проблемой логической связи и учетного отражения кредиторской задолженности. Они признавали, в ходе длительной научной дискуссии, что обязательства - это долг, имеющий стоимостное выражение затрат по исполнению и его взысканию, представляется кредитовым сальдо, которое может быть надлежащим образом включено в баланс. Однако, существуют статьи, не отражаемые в составе кредиторской задолженности, подлежащими взысканию.

Таким образом, зарубежная учетная наука признавала отставания теории от потребности учетной практики, а также необходимость конвергенции учетной и юридической позиции обязательств.

С точки зрения права, кредиторская задолженность - особая часть имущества организации, являющаяся предметом отношений между ею и кредиторами. Организация владеет и пользуется кредиторской задолженностью, но она обязана вернуть или выплатить данную часть имущества кредиторам, которые имеют право требовать ее.

Таким образом, формирование обязательства как экономической категории происходило в течение длительного времени, проходя множество этапов развития. Кредиторская задолженность имеет двойственную природу - как часть имущества, она

принадлежит предприятию на праве владения или даже на праве собственности относительно полученных заимообразно денег или вещей, определенных соответствующими признаками, а как объект учетных отношений - задолженность предприятия, возникшая в результате истекших событий, погашение которой в будущем, как ожидается, приведет к уменьшению ресурсов предприятия, воплощающих в себе экономические выгоды. Задолженность имеет ряд дискуссионных вопросов, на которые, искали ответы ученые разных поколений, разных национальностей и различных сфер деятельности, таких как: правовые отношения, экономические, морально-философские и прочее.

В отечественном учете сделан переход термина к обязательство от термина кредиторская задолженность. В соответствии с П(С)БУ 11 ее нужно классифицировать как текущую и долгосрочную, исходя из продолжительности периода, в течение которого она должна быть погашена. Нормы настоящего Положения (стандарта) не применяются бюджетными учреждениями и теми, которые составляют финансовую отчетность по МСФО. Задолженность возникшая в ходе нормального операционного цикла предприятия (даже если он превышает 12 месяцев), считается текущей. Наблюдается непротиворечивость подобного критериям со структурой баланса.

Обязательство было признано текущим, если оно должно быть погашено:

- 1) или в течение 12 месяцев начиная с даты баланса;
- 2) или в течение операционного цикла предприятия (даже если срок их погашения предусматривается по прохождении более 12 месяцев с дат баланса). [14]

Согласно П(С)БУ 11, обязательства, которые нельзя назвать текущими, считаются долгосрочными:

- 1) хотя и подлежат погашению в течение 12 месяцев с даты баланса, но первичный срок их погашения был больше 12 месяцев и до утверждения финансовой отчетности существуют согласования об переоформлении этих обязательств на долгосрочные;
- 2) открыто по кредитному соглашению, хотя и предусматривают в случае нарушения определенных условий, связанных с финансовым состоянием предприятия, погашение обязательств по требованию кредитора:
 - до утверждения финансовой отчетности кредитор согласился не требовать погашения обязательств;
 - в течение 12 месяцев не ожидаются дальнейшие нарушения кредитного соглашения.

П(С)БУ 11 «Обязательства» предполагает следующие условия признания и оценки обязательств: обязательство признается, если его оценка может быть достоверно определена и существует вероятность уменьшения экономических выгод в будущем вследствие его погашения. Если на дату баланса ранее признанное обязательство не подлежит погашению, то его сумма включается в состав дохода отчетного периода.

Для целей учета обязательства классифицируются:

- текущие и долгосрочные;
- условные обязательства и реальные;
- обеспечения и доходы будущих периодов.

Классификация обязательств согласно ПСБУ 11 представлена на рисунке 2.

Обязательства, на которое начисляются проценты и которое подлежит погашению в течение двенадцати месяцев с даты, следует рассматривать как долгосрочное обязательство, если первоначальный срок погашения более двенадцати месяцев и до утверждения финансовой отчетности существует соглашение о переоформлении этого обязательства на долгосрочное. [4]

Долгосрочные обязательства возникают как следствие реализации долгосрочных контрактов, банковских и других займов, отсроченных налоговых обязательств.

Текущие обязательства - традиционный объект учета, возникающий из кредитных отношений по контрагентам, по банковским судам, по краткосрочным векселям, по расчетам с бюджетом, фондами социального страхования, и по распределению общественного

продукта.

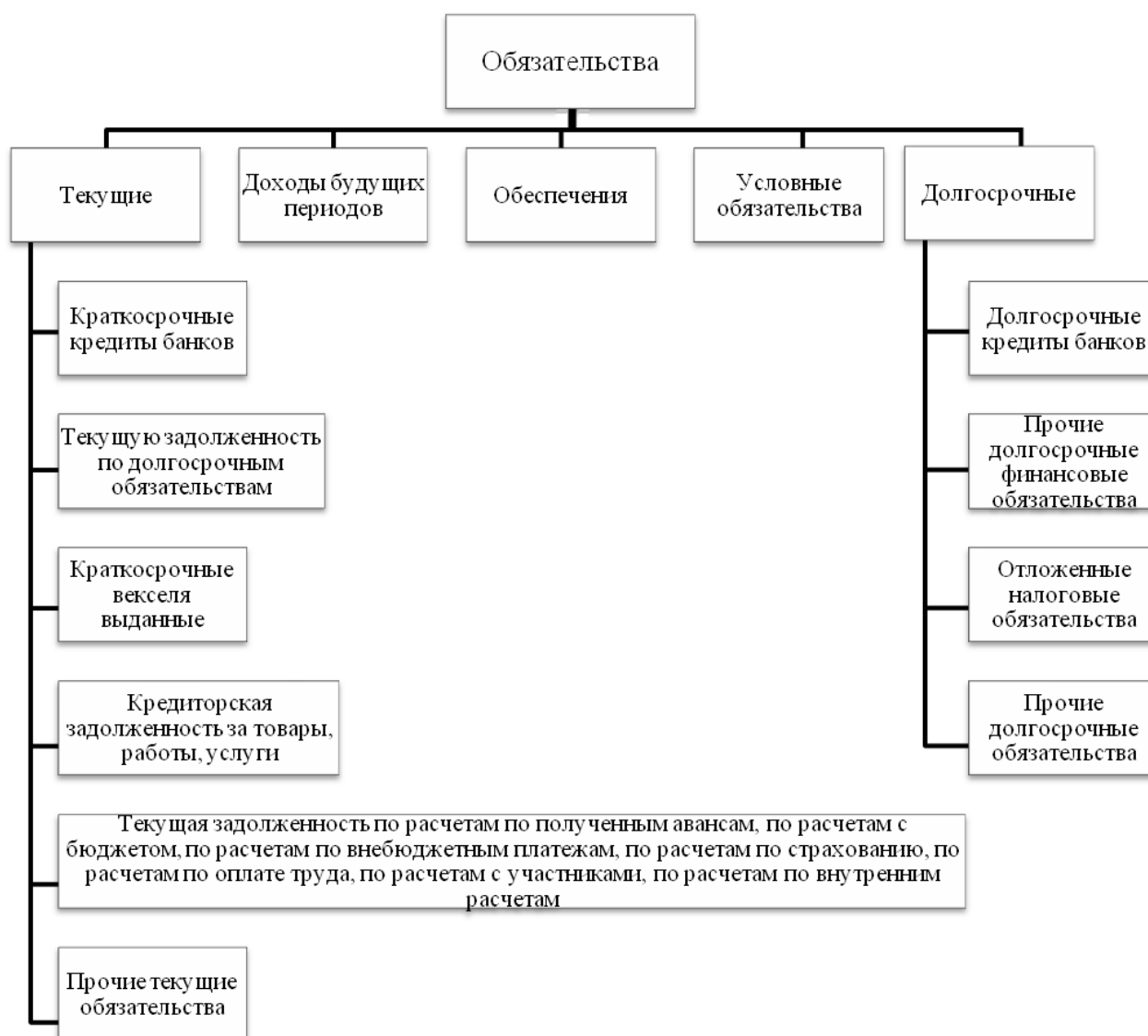


Рис. 2. Классификация обязательств

Взаимосвязь текущих и долгосрочных обязательств в учете представлена, в отечественных стандартах известной позиционной теории и практики международного учета, согласно которой, то часть долгосрочных обязательств, которая должна быть погашена, в отчётном году признается текущей задолженностью. [4]

Обеспечение - обязательство с неопределенными суммой или временем погашения на дату баланса и создается оно при возникновении вследствие прошедших событий обязательства. Запрещается создавать обеспечение для покрытия будущих убытков от деятельности предприятия.

Условное обязательство – новый объект в отечественной учете.

Условное обязательство - это:

- 1) обязательство, которое может возникнуть вследствие прошлых событий и существование которого будет подтверждено только тогда, когда произойдет или не произойдет одно или более неопределенных будущих событий, над которыми предприятие не имеет полного контроля, или
- 2) настоящее обязательство, возникающее из прошлых событий, но не признается,

поскольку маловероятно, что для урегулирования обязательства нужно будет использовать ресурсы, которые воплощают в себе экономические выгоды, или поскольку сумму обязательства нельзя достоверно определить [13].

К доходам будущих периодов относятся, в частности, доходы в виде полученных авансовых платежей за сданные в аренду основные средства, другие необоротные активы (авансовые арендные платежи), подписка на газеты, журналы, периодические и справочные издания, выручка от продажи билетов транспортных и театрально-зрелищных предприятий, абонентная плата за пользование средствами связи и т. п.

При первоначальном признании финансового обязательства, предприятие оценивает финансовое обязательство по справедливой стоимости плюс, в случае не учитываемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, затраты по сделке, которые напрямую связаны с приобретением или выпуском финансового обязательства. [2]

Принципы бухгалтерского учета (GAAP) США содержит подробный перечень направлений по раскрытию основных событий, порождающих обязательств, по сравнению с МСФО.

Кредиторской задолженностью согласно МСФО отражается в отчетности в соответствии с требованиями следующих стандартов:

МСФО (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление»

МСФО (IAS) 37 «Оценочные обязательства и условные активы»

МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка»

МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации»

МСФО (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление информации» отображает следующую цель - устанавливает принципы разделения финансовых инструментов обязательств и капитала, а также порядок взаимозачета финансовых активов и финансовых обязательств.

Этот стандарт применяется эмитентом финансовых активов, финансовых обязательств и долевых инструментов и, относящихся к ним процентов, дивидендов, убытков и прочих доходов.

МСФО (IAS) 37 «Оценочные обязательства и условные активы» предусматривает - обеспечить, чтобы к резервам, условным обязательствам и условным активам применялись надлежащие критерии признания и база оценки, и чтобы в примечаниях к финансовой отчетности раскрывалась достаточная информация, позволяющая пользователям понять их характер, распределение во времени и величину. [8]

МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» - устанавливает принципы признания и оценки финансовых активов, финансовых обязательств и контрактов по покупке или продаже нефинансовых статей.

Принципы, изложенные в настоящем МСФО 7 (IFRS), дополняют принципы признания, оценки и представления финансовых активов и финансовых обязательств, установленные в МСФО (IAS) 32 "Финансовые инструменты: представление информации" и МСФО (IAS) 39 "Финансовые инструменты: признание и оценка".

Имеющиеся противоречия в данном МСФО призваны разделить концепцию МСФО, согласно которой - обязательства признаются в балансе «если существует вероятность того, что в результате погашения текущего обязательства возникнет отток ресурсов, содержащих экономические выгоды, а величина этого погашения может быть надежно определена». Обязательства обладает тремя важными характеристиками:

Операция или другое событие, создавшее обязательство, уже произошло.

Это существующее обязательство, которое должно быть погашено путем возможного будущего перечисления или использования денежных средств, товаров или услуг.

Эта неустранимое обязательство. [9]

Во Франции бухгалтерский баланс и не содержит отдельные категории для текущих обязательств. Вместо этого, обязательства отдельно раскрываются в порядке дат их

погашения в примечаниях к финансовым отчетам.

В Японии премии членам совета директоров и аудиторам, проводящим проверку, не рассматриваются как расходы, а считаются распределением доходов и вычитаются из сальдо нераспределенной прибыли.

В Германии «Закон о компаниях» разрешает начислять убытки от условных событий, если они возможны и разумны.

В Швейцарии возможно начислять обязательства по условным событиям в пределах разрешенных налоговым законодательством.

В Бразилии существенные текущие обязательства, подлежащие к оплате в иностранной валюте, представляются на отдельном счете.

С точки зрения государственных интересов налично-денежные расчеты затрудняют осуществление контроля за денежным оборотом, позволяют юридическим и физическим лицам скрывать от налоговых служб реальные доходы и таким образом уклоняются от налогов. Поэтому во многих странах мира приняты законодательные акты, ограничивающие налично-денежные расчеты и предусматривающие особую систему контроля за их совершением.

Кредиторская задолженность, отраженная на счетах учета и в балансе, - это наиболее значимая часть обязательств предприятия, в которые теперь включаются долгосрочные и текущие обязательства, обеспечения и ранее не учитываемых условных обязательств. [3]

Погашение обязательства означает, что предприятие отдает ресурсы, воплощающие экономические выгоды, например:

Выплачивает денежные средства;

Осуществляет замену одних активов на другие;

Заменяет данное обязательство другим обязательствам;

Превращает обязательства в капитал.

В зависимости от вида, обязательства оцениваются по сумме погашения или текущей стоимости.

Сумма погашения - недисконтированная сумма денежных средств или их эквивалентов, которая, как ожидается, будет уплачена для погашения обязательства в процессе обычной деятельности предприятия.

Текущая стоимость - это дисконтированная сумма будущих платежей (за исключением суммы ожидаемого возмещения), которая, как ожидается, будет необходима для погашения обязательства в процессе обычной деятельности предприятия. Определение текущей стоимости зависит от условий и вида обязательств, что базируется на концепции текущей стоимости денег, то есть с учетом изменения стоимости средств во времени.

Различие между текущими и долгосрочными обязательствами важно, потому что она предоставляет информацию о ликвидности компании. Ликвидность обязательства определяется предполагаемым временем до выплаты обязательства. У ликвидной компании больше возможностей привлечь инвестиции для развития и выдержать финансовый спад. Виды обязательств по соответствующей оценке отражения их в Балансе указаны в таблице 2.

Различие между текущими и долгосрочными обязательствами важно, потому что она предоставляет информацию о ликвидности компании. Ликвидность обязательства определяется предполагаемым временем до выплаты обязательства. У ликвидной компании больше возможностей привлечь инвестиции для развития и выдержать финансовый спад.

Во многих странах текущие обязательства обычно отражаются первыми в разделе обязательств и акционерного капитала. Они могут быть представлены в соответствии со сроками погашения, по уменьшающейся сумме выплат, или в порядке преимущественного права при ликвидации. Информация по текущим обязательствам должна быть достаточной с позиции требования полного раскрытия информации. Если убыток существенных или обязательство может появиться, то необходимо раскрытие природы условного события и оценки возможных последствий в примечаниях к финансовым отчетам. [9]

Таблица 2

Оценка обязательств

Вид обязательства	Оценка
Обеспечение	Учетная оценка ресурсов (за вычетом суммы ожидаемого возмещения), необходимых для погашения соответствующего обязательства. Обеспечение на реструктуризацию оценивается по сумме прямых расходов.
Целевое финансирование	Оценка по сумме средств целевого финансирования.
Долгосрочные обязательства	Оценка по текущей стоимости - дисконтированной суммой будущих платежей (за вычетом суммы ожидаемого возмещения), которая, как ожидается, будет необходима для погашения обязательства.
Текущие обязательства	Оценка по сумме погашения - недисконтированная сумма денежных средств или их эквивалентов, которую, как ожидается, будет оплачено для погашения обязательства.
Доходы будущих периодов	Оценка по справедливой стоимости активов, полученных или подлежащих получению.

Значительная часть обязательств предприятия возникает при начислении расходов. Предприятие одновременно в равных суммах признает расходы обязательства по счетам уплаты налогов, обязательных платежей, заработной платы, создание обеспечений. В случаях начисления финансовых затрат, относящихся к отчетному периоду и подлежат выплат в следующих периодах, возникает обязательство при начислении процентов.

Использование метода оценки по справедливой стоимости в бухгалтерском учете много лет вызывает широкие дискуссии среди ученых. Сторонники необходимости обеспечения надежности системы учета выступают против использования справедливой оценки, а также каких-либо расчетных параметров в бухгалтерском учете. Сторонники формирования прогнозируемой учетной информации о потенциальных доходах и стоимости предприятия придерживается позиции необходимости устранения исторической оценки и перехода к оценке по справедливой стоимости. Представители первой группы ратуют на реальные показатели доходов, расходов и прибыли. Сторонники второй группы считает прибыль производным показателем и заинтересованы, в оценке тех статей баланса, на основании которых можно определить стоимость предприятия. [7]

Основным аргументом о необходимости применения оценки обязательств по их справедливой стоимости является то, что полученная на основе такого метода информация должна иметь высокую ценность для инвесторов и других пользователей финансовой отчетности, подтвержденной аудитором. Справедливая стоимость адекватно отражает интересы участников, рынка в условиях непредсказуемости внешней среды хозяйственные деятельности.

Соответственно, использование справедливой стоимости повышает достоверность информационного поля для оценки действительного финансового положения предприятия, по сравнению с ведением бухгалтерского учета на основе использования концепции исторической стоимости.

Для оптимизации оценки по справедливой стоимости отдельными авторами предлагается разработать методiku ее применения для обязательств предприятий, в отношении которых отсутствует активный рынок.

Заключение. Отечественные предприятия не имеют достаточной готовности использовать справедливую стоимость наряду с другими инструментами учетной оценки, т.к. это требует перестроение учета.

На международном уровне наблюдаются различные подходы к пониманию справедливой стоимости. В частности, в US GAAP, в п. 5 SFAS 157 "Измерение по

справедливой стоимости" справедливая стоимость - это цена в день измерения, которая была бы уплачена при передаче обязательства по соглашению между участниками рынка, что не отвечает определению МСФО (IAS / EFRS).

Анализ позиции авторов в дискуссии относительно сущности справедливой стоимости, позволяет выделить несколько подходов. С нашей точки зрения аргументированным являются Я.В. Соколов, В.Я. Соколов, В.Ф. Палий, Н.М. Грачева, Н.М. Малюга, И.Р. Дун, и др. Если справедливая стоимость рассматривается как метод оценки основанной на проранжированных различных признаках, условиях. Например, Я.В. Соколов и В.Я. Соколов справедливой оценкой называют оценку настоящего факта хозяйственной жизни, который измеряется в настоящем времени, а затем корректируется с учетом инфляции, изменений на рынке и тд.

Таким образом, для усиленного контроля на международных и отечественных уровнях нормативно-правовое регулирование обязательств содержится в стандартах финансового учета, согласно которым, существуют правила признания, оценки, классификации и порядка их списания. В Украине и ДНР такие основы определяют П(С)БУ 11 «Обязательства». В названном П(С)БУ описаны принципы признания обязательств, их классификация и оценки, а также раскрытие информации об обязательствах и примечаниях к финансовой отчетности. Но неконкретность рекомендации и отсутствие контроля за качеством учета препятствует снятию остроты проблемы в учетном отражении условных обязательств обеспечений.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Бахтурина, Ю.И. История бухгалтерского учета : Учебник / Ю.И. Бахтурина, Т.В. Дедова, Н.Л. Денисов; Под ред. Н.Г. Сапожникова . - М.: ИНФРА-М, 2013. - 505 с.
2. Белов А. Н. Бухгалтерский учет. -3-е изд., перераб. и доп. — М.: Финансы и статистика, 2011. -304с.
3. Дмитриева, И.М. Бухгалтерский учет с основами МСФО: Учебник и практикум для академического бакалавриата / И.М. Дмитриева. - Люберцы: Юрайт, 2014. - 323 с.
4. Ерофеева, В.А. Бухгалтерский учет / В.А. Ерофеева, О.В. Тимофеева. - М.: Юрайт, ИД Юрайт, 2013. - 137 с.
5. Керимов, В.Э. История развития и становления бухгалтерского учета : Учебник / В.Э. Керимов. - М.: Дашков и К, 2016. - 688 с.
6. Когденко В. Г. Бухгалтерский учет в экономике: Учебное пособие. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011 — 396 с.
7. Кыштымова, Е.А. Бухгалтерский учет./ Е.А. Кыштымова. - М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 208 с.
8. МСФО (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление» от 01.01.2005 г.
9. МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» от 01.01.2005 г.
10. Положение (стандарт) бухгалтерского учета 1 «Общие требования к финансовой отчетности» от 31.03.1999 г. № 87.
11. Положение (стандарт) бухгалтерского учета 11 «Обязательства» от 31.01.2000 г. № 20.
12. Соколов Я.В. История бухгалтерского учета / Соколов Я.В., Соколов В.Я. - М.: Финансы и статистика, 2004. - 249 с.
13. Соколов Я. В. Основы теории бухгалтерского учета / Соколов Я. В. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 396 с.
14. Трофимова, Т.И. Бухгалтерский финансовый учет / Т.И. Трофимова. - М.: КноРус, 2013. - 672 с.

Предоставлено в редакцию 12.01.2018 г.

УДК 330.1

А. Г. Семенов, д.э.н., профессор ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Я. О. Семещенко, магистрант, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ

В статье выявлены экономические компоненты, оказывающие влияние на уровень жизни населения. Проанализирована внутренняя структура экономического роста и факторы, видоизменяющие его. Описаны базовые экономические факторы, способствующие развитию экономического роста в рассматриваемый период развития общества. Исследованы теории и концепции известных ученых таких, как Дж. М. Кейнс, В. Леонтьев, А. Маршалл, Дж. Минцер, А. Питу, П. Самуэльсон, Р. Солоу, С. Фишер, М. Фридман, Э. Хансен.

***Ключевые слова:** уровень жизни населения, стабилизация, экономический рост, экономическая система, доходы населения, макроэкономический прогноз, дифференциация доходов, социальное обеспечение, экономическое развитие, рейтинг регионов.*

Табл 2., лит. 7.

A. G. Semenov, Y. O. Semeshchenko

ECONOMIC AND INSTITUTIONAL FACTORS IMPROVE THE QUALITY OF LIFE

This article reveals economic components that influence on the quality of the population's life. There were analyzed the internal structure of economic growth and factors modifying it. There are described basic economic factors contributing to the development of economic growth in the period of society development. There were investigated theories and concepts of well-known scientists such as J.M. Keynes, V. Leontiev, A. Marshall, J. Mincer, A. Pitou, P. Samuelson, R. Solow, S. Fisher, M. Fridman, E. Hansen.

***Keywords:** quality of the population's life, stabilization, economic growth, economic system, income of population, macroeconomic forecasts, income differentiation, social security, economic development, rating of region.*

Введение. Постановка проблемы данного исследования являются привлечение статистических материалов по динамике экономического роста за последнее десятилетие, а также логическая структурированность и группировка основных вопросов, связанных с динамикой и изменением структуры уровня жизни населения, которые позволили проанализировать довольно обширный статистический материал.

На основе этого анализа были выявленные основные экономические компоненты экономического роста и явления, которые способствуют его стабильности. Данной проблеме уделяется значительное внимание, поскольку ее изучение приближает исследователей к уяснению субъективных компонентов, приводящих к улучшению качества жизни населения.

Данная тема актуальна тем, что изучение экономического роста и его влияния на уровень жизни населения способствует осмыслению проблем, связанных с экономическими процессами, происходящими в современном обществе.

Таким образом процессы индустриализации, урбанизации, изменения экономического уклада оказали на структуру и активность экономических процессов значительное влияние. Вероятно, это связано с тем, что минимальные изменения в экономическом процессе на данной стадии своего развития привели к существенному изменению внутренних компонентов экономического роста.

Основная часть. В настоящее время Российская государственная власть, учитывая

требования времени в определении государством своего места в новом глобализирующемся мире понимает необходимость усиления влияния различных факторов, определяющих процессы стабилизации. Прежде всего, это необходимость притока иностранных инвестиций, экономического роста государства, улучшения социального и материального положения россиян. Более того, в целом термин «стабильность» в обыденной жизни люди связывают, прежде всего, со своим настоящим социально-экономическим и финансовым положением. Поэтому для достижения социальной стабильности российского государства проблема качества уровня жизни населения приобретает особую значимость.

Необходимо подчеркнуть, что одним из значимых направлений современных исследований становится изучение динамики уровня жизни населения, так как данный показатель играет роль важнейшей интегральной характеристики социально экономической системы в условиях ее трансформации и развития. В то же время многофакторность жизненного уровня населения требует дальнейшего более глубокого исследования, особенно методологических основ.

Проблема динамики уровня жизни населения подвергалась многочисленными исследованиям. Свои работы данной проблематике посвящали: Дж. М. Кейнс, Леонтьев, А. Маршалл, Дж. Минцер, А. Питу, П. Самуэльсон, Р. Солоу, С. Фишер, М. Фридман, Э. Хансен. Немаловажно, что методологической основой большинства работ приведенных исследователей сыграли труды К. Маркса. Так же заслуживают внимания практические методы совершенствования уровня жизни населения, разработанные и реализованные Ф. Рузвельтом в США, Л. Эрхардом в Германии.

Данные авторы подвергали исследованию бюджеты крестьянских хозяйств, а также изучали факторы, влияющие на благосостояние крестьянских семей. В период 1960–1980 гг. XX в. так же исследовалась проблема уровня жизни населения в общей системе социально экономических показателей. Однако все выше указанные исследования были далеки от построения конкретной системы показателей и практических расчетов уровня жизни населения, так как носили в основном политэкономический характер.

В 1992 году в России была принята «Методология системы национальных счетов». Население было впервые включено в структуре макроэкономических показателей в качестве самостоятельного блока, что способствовало разработке макроэкономических прогнозов и применению экономико-математического моделирования к уровню жизни населения в современной России. Также получили развитие параметрическая и расчетно-статистическая системы показателей уровня жизни населения. В учетной практике наметился переход к наиболее репрезентативным объектам исследования и оценки уровня жизни: от «среднестатистического гражданина» к семье и домашнему хозяйству.

В настоящее время многими учеными понятие «уровня жизни» характеризуется как уровень народного благосостояния, где считаются реальные доходы населения. По нашему мнению, наибольший интерес для данного исследования представляют собой определения, имеющие комплексный интегрирующий характер.

Так, В.И. Гурьев дает следующее определение данному понятию: «Уровень жизни – это сложная комплексная социально-экономическая категория, выражающая степень удовлетворения материальных и духовных потребностей людей. Он складывается из многих компонентов.[1]

Это и размер реальных доходов трудящихся, и уровень потребления населением материальных благ и услуг, и обеспеченность населения благоустроенным жильем, и, наконец, рост образованности, степень развития медицинского и культурно-бытового обслуживания граждан, состояние природной среды». Исследователи В.М. Жеребин и А.Н. Романов дают следующую формулировку:

Уровень жизни – степень удовлетворения материальных и духовных потребностей людей, достигаемая за счет создаваемых экономических и материальных условий и возможностей, реализуемая через потребление и определяемая, прежде всего, соотношением

уровня доходов и стоимости жизни.

Таким образом, уровень жизни определяется, прежде всего, соотношением доходов и стоимости жизни и реализуется через потребление, что является, на наш взгляд, наиболее четким отражением содержания понятия «уровень жизни».[2]

Поэтому, по нашему мнению, уровень жизни населения может отображаться с помощью:

- одиночных однокомпонентных показателей, таких, например, как валовой внутренний продукт на душу населения, душевое потребление продуктов питания;
- двухкомпонентных относительных показателей: соотношение доходов и расходов, доходов и прожиточного минимума; интегральных показателей, в частности индексных;
- целых наборов показателей – отдельных фрагментов или всей системы показателей уровня жизни в целом.

Так же применяется следующая система индикаторов уровня жизни населения:

1. Доходы населения.
 - 1.1. Структура денежных доходов и расходов по удельному весу.
 - 1.2. Покупательная способность среднедушевых денежных доходов населения.
 - 1.3. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций по видам экономической деятельности.
 - 1.4. Отношение среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций по видам экономической деятельности к средне областному уровню.
 - 1.5. Просроченная задолженность по заработной плате работников предприятий и организаций от дельных видов экономической деятельности.
 - 1.6. Развитие сберегательного дела.
2. Распределение доходов и социально-экономическая дифференциация населения.
 - 2.1. Распределение населения по размеру среднедушевых денежных доходов.
 - 2.2. Распределение общего объема денежных доходов населения.
 - 2.3. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума и дефицит денежного дохода.
3. Структура потребительских расходов.
 - 3.1. Структура располагаемых ресурсов домашних хозяйств различных социально-экономических категорий.
 - 3.2. Структура расходов на конечное потребление домашних хозяйств различных социально-экономических категорий.
 - 3.3. Структура потребительских расходов домашних хозяйств.
 - 3.4. Наличие предметов длительного пользования в домашних хозяйствах.
 - 3.5. Потребление продуктов питания в домашних хозяйствах.
 - 3.6. Потребление продуктов питания в домашних хозяйствах различных социально-экономических категорий.
 - 3.7. Состав пищевых веществ и калорийность потребленных продуктов питания в домашних хозяйствах.
 - 3.8. Потребление основных продуктов питания на душу населения в год.
4. Социальное обеспечение и социальная помощь.
 - 4.1. Основные социальные гарантии, предоставляемые государством населению.
 - 4.2. Расходы на выплату пособий и социальную помощь.
 - 4.3. Основные показатели пенсионного обеспечения.
 - 4.4. Средний размер назначенных месячных пенсий пенсионеров, состоящих на учете в отделения пенсионного фонда РФ, по видам пенсионного обеспечения.
5. Жилищные условия населения.
 - 5.1. Жилищный фонд.
 - 5.2. Благоустройство жилищного фонда.

5.3. Основные показатели жилищных условий населения.

5.4. Число очередников и число семей, получивших жилье.

Исходя из вышеизложенного, уровень жизни населения можно охарактеризовать как совокупность доходно-потребительских характеристик. С их помощью наиболее точно возможно оценить социальные последствия в результате проводимой социально-экономической политики государства.

Не секрет, что нарушение стабильного развития общественных отношений всегда сопровождается снижением уровня жизни населения: ростом дифференциации доходов различных социальных групп граждан, ухудшением структуры потребления и падением его уровня.[3]

В период становления рыночных отношений в России потеря стабильного развития привела к возникновению множества социально-экономических проблем, которые тесно связаны в той или иной мере с уровнем жизни населения страны.

По уровню жизни населения среди 142 стран мира в 2017 году Российская Федерация заняла 90 место. В настоящее время наиболее распространенной проблемой в стране остается плохое материальное положение граждан. Об этом еще осенью 2015 года говорили более трети населения – 36%, в то время как годом раньше – только 24%. Большинство россиян объясняли низкий уровень своей жизни общей социально-экономической ситуацией в стране. В 68% случаев оценки ими динамики уровня жизни населения и ситуации в экономике совпадали и лишь менее чем в 3% случаев были противоположны. Более того, ухудшение материального положения на протяжении последних лет стало не просто ситуационным состоянием населения, а наметившейся тенденцией: если в ноябре 2014 г. Об этом говорили 22% россиян, в октябре 2015 г. – 48%, то в марте 2016 г. этот показатель уже превысил половину (59 %)

По статистике реальные заработки населения растут, но большинство людей практически не чувствуют улучшения, так как рост номинальных доходов не перекрыл инфляцию и реальные доходы россиян с ноября 2014 г. сокращались. Как отмечает Королева А.: Динамика падения реальных располагаемых доходов россиян за последние четыре года следующая: 2014-й год — минус 0.7%, 2015-й год — минус 3.2%, 2016-й год — минус 5.9%, 2017-й год — минус 0.7%.

В 2014 году Россия вступила в затяжной социально-экономический кризис, который совпал по времени с обострением международной обстановки и очередным электоральным циклом. Поэтому его негативные последствия постоянно находятся в поле зрения научной общественности и представителей власти. Однако внимание они уделяют обычно лишь экономическим изменениям, которые спровоцировал кризис, а также социальной напряженности и протестным настроениям населения. В то же время последствия нынешнего кризиса гораздо серьезнее и продолжительны во времени, что выражается в тревожности граждан.[4]

Беспокойство вызывают сферы, в которых россияне хотели бы добиться успехов, но не верят в такую возможность. Наиболее остро граждане воспринимают невозможность получить хорошее образование и престижную работу, побывать в разных странах мира, иметь много свободного времени, сделать карьеру и стать богатым. Все эти цели хотели бы осуществить более 60% россиян, однако от четверти до более половины сомневаются, что смогут этого добиться. Именно эти востребованные, но недоступные цели формируют негативное отношение людей к социальному неравенству и мешают стабилизации общественных отношений.

Таким образом, изменения, которые возникли в ходе экономического кризиса, затронули не только раз личные аспекты повседневной жизни, но и возможности различных групп для улучшения своего уровня жизни.[5]

Наряду с этим для большинства населения не решенной задачей является и преодоление несправедливости в распределении доходов. Остается существенным

расслоение общества. Безусловно, российской властью принимаются меры в обеспечении социальной защиты граждан. Однако, не смотря на повышение минимального уровня заработной платы, огромное количество людей остается за чертой бедности. По официальной статистике ФСГС в 2017 г. соотношение среднедушевых доходов населения с величиной прожиточного минимума составило 312,9%, в 2016 г. - 312,0%, в 2015 г. - 312,4%, а в 2014 и 2013 годах этот показатель был заметно выше, – 344,9% и 354,9%, соответственно.

Именно бедность является причиной недоступности значительной части населения нашей страны к ресурсам развития: высокооплачиваемой работе, качественным услугам образования и здравоохранения, возможности успешной социализации следующего поколения. Не случайно в документах ООН бедность является показателем низкого качества человеческого развития. Если оценить ситуацию по регионам России, в отдельных регионах отмечен серьезный спад уровня жизни. К примеру, в Самарской области уровень доходов населения за 4 года снизился на 30% (втрое больше среднероссийского спада). В республиках Тыва, Коми, Пермском крае, Кемеровской, Челябинской и Магаданской областях падение доходов населения составило 20% или больше.

Однако в среднем по стране у занятого населения заработные платы растут, например, в ноябре 2017 года граждане стали зарабатывать 38 720 рублей в месяц, что на 8%, или на 2 525 рублей больше, чем за аналогичный месяц 2016 года.

По данным агентства «РИА Рейтинг», входящего в медиа группу МИА «Россия сегодня», был составлен рейтинг качества жизни россиян по регионам страны. При его составлении был использован метод комплексного учета множества показателей, определяющих фактическое состояние некоторых аспектов условий жизни и различных ситуации социальной сферы.[6]

Так, в ходе расчета рейтинга эксперты провели анализ 72 показателей, объединенных в 11 групп, которые в целом характеризуют такие аспекты качества жизни, как: жилищные условия, уровень доходов, уровень занятости, характеристики рынка труда, демографическая ситуация, безопасность проживания, климатические и экологические условия, уровень образования и здоровья, развитость социальной инфраструктуры, поддержка развития малого бизнеса, развитие транспорта и освоенность территории.

Были просуммированы баллы по всем группам, и на их основе определено место региона в конечном рейтинге. В исследовании использовались данные Росстата, Минздрава, Минфина, Центробанка и других открытых источников. Эксперты РИА Рейтинг отмечают, что средний рейтинговый балл составил 45,12, что на 1,16 пункта больше, чем годом ранее. Сводный балл вырос у 71 региона, что обусловлено улучшением показателей, учитываемых при расчете.[6]

В таблице 1 представлены лидеры рейтинга регионов по качеству жизни в 2017 году.

Таблица 1

Лидеры рейтинга регионов по качеству жизни в 2017 году

№	Регионы	Сводный рейтинговый балл
1	Москва	76,9
2	Санкт-Петербург	75,9
3	Московская область	70,6
4	Республика Татарстан	65,6
5	Белгородская область	64,0
6	Краснодарский край	62,9
7	Воронежская область	61,2
8	Липецкая область	59,5
9	Ханты-Мансийский АО	58,5
10	Калининградская область	57,0

Согласно приведенным данным, по итогам 2017 года лидерами по качеству жизни

населения среди российских регионов являются Москва, Санкт-Петербург и Московская область. Десятку лидеров замыкает Калининградская область, которая по итогам прошлого года была на 11 месте, и, улучшив некоторые показатели качества жизни населения, опередила в 2017 году Тюменскую область. В большинстве российских регионов показатели качества жизни за 2017 год улучшились. В десяти субъектах Российской Федерации рост составил более чем на 5 позиций, из них самый существенный прирост отмечен в Крыму, Ямало-Ненецком автономном округе и Хакасии. При этом лидером роста показателей является Крым, который за год переместился на 55-е место с 66-го, т.е. сразу на 11 позиций. По данным РИА «Рейтинг», Республика Крым уже второй год существенно улучшает свои позиции, что показывает позитивные изменения в ее экономической и социальной сферах.

Итоговый рейтинговый балл Республики Крым вырос на 4,27 пункта, чему способствовал рост таких показателей, как отношение средних доходов к средней стоимости «потребительской корзины», роста объемов вкладов физических лиц, снижение доли населения с доходами ниже прожиточного минимума. В данном субъекте РФ отмечается снижение уровня безработицы, сокращение сроков поиска работы, снизилась общая заболеваемость и смертность от внешних причин, повысился уровень обеспеченности населения местами в дошкольных образовательных учреждениях, повысилась доля школ, соответствующих современным требованиям к обучению, и ряд других показателей.

По итоговому рейтингу Ямало-Ненецкий автономный округ поднялся на 16-е место с 24-го, то есть на 8 пунктов, а его сводный балл вырос на 4,27 пункта. Данные положительные изменения стали следствием роста уровня обеспеченности врачами, увеличения мощности амбулаторно-поликлинических учреждений, снижения уровня преступности, падения уровня смертности от внешних причин.[7] Кроме того, в Ямало-Ненецком автономном округе отмечен рост объема вкладов физических лиц и улучшение некоторых других показателей.

По итоговому рейтингу Республика Хакасия переместилась на 51-ю позицию с 58-й, т.е., на 7 позиций выше, чем в предыдущем году, а рост ее сводного балла составил 3,79 пункта. В 2016 году республика также поднималась в рейтинге на 7 пунктов. На значительное повышение уровня жизни в данном регионе повлияли такие показатели, как: падение уровня безработицы, увеличение объемов вкладов физических лиц, сокращение доли населения с доходами ниже прожиточного минимума, снижение младенческой смертности и общей смертности от внешних причин, повышение уровня обеспеченности населения местами в дошкольных образовательных учреждениях, рост доли школ, соответствующих современным требованиям обучения. В данном субъекте РФ так же вырос уровень обеспеченности жильем и отмечено увеличение доли прибыльных предприятий.

Кроме того, к числу лидеров по повышению своих рейтинговых позиций относятся Удмуртская Республика, Чеченская Республика, Хабаровский край, Тульская, Мурманская и Амурская области, а также Севастополь, позиции которых улучшились на 6 пунктов.

К числу «антилидеров» относятся Республика Коми (потеря 6 позиций), Республика Адыгея (снижение на 7 позиций) и Орловская область, в которой отмечено снижение рейтинговой позиции на 8 пунктов. Однако более всего в рейтинге потеряла Республика Северная Осетия – 15 пунктов, в которой отмечено снижение таких показателей, как отношение средних доходов к средней стоимости «потребительской корзины», увеличилась доля населения с доходами ниже прожиточного минимума, отмечен рост безработицы, снизилась доля школ, соответствующих современным требованиям обучения.

В республике так же произошло снижение таких экономических показателей, как общий объем производства и доля прибыльных предприятий. При этом рост некоторых показателей (младенческая смертность, ожидаемая продолжительность жизни, доля аварийного и ветхого жилья) кардинально ситуацию не улучшили.

В Орловской области отмечается снижение уровня средних доходов к средней стоимости «потребительской корзины», рост уровня безработицы и увеличение сроков поиска работы, отмечен рост объемов выброса в окружающую среду загрязняющих веществ,

отмечено снижение обеспеченности больничными койками. Кроме того, на снижении позиции в рейтинге негативное влияние оказало сокращение инвестиций в основной капитал и снижение доли прибыльных предприятий.

Вместе с тем, в регионе отмечена позитивная динамика по некоторым критериям: наблюдается снижение уровня преступности, количества фактов младенческой смертности и смертности от внешних причин. Так же следует отметить, что в Орловской области снижение сводного рейтингового балла было незначительным и составило всего 0,33 пункта.

В Адыгее снижение рейтинговой позиции произошло из-за роста младенческой смертности, снижения уровня обеспеченности населения местами в дошкольных образовательных учреждениях, снижения мощности амбулаторно-поликлинических учреждений и обеспеченности населения больничными койками, роста объемов выброса в окружающую среду загрязняющих веществ, роста времени поиска безработными нового места работы. К позитивным факторам эксперты относят снижение доли населения с доходами ниже прожиточного минимума, рост уровня обеспеченности жильем и падение уровня преступности. Несмотря на то, что Республика Коми опустилась на 6 позиций в рейтинге, ее сводный балл снизился всего на 0,23 пункта. К основным негативным факторам снижения рейтинга эксперты относят увеличение доли населения с доходами ниже прожиточного минимума, снижение уровня средних доходов к средней стоимости «потребительской корзины», снижение уровня обеспеченности населения больничными койками. В республике, кроме того, отмечено снижение инвестиций в экономику субъекта РФ и доли прибыльных предприятий.

К положительным изменениям в качестве жизни населения республики относятся такие критерии, как снижение уровня безработицы, падение уровня преступности и снижение смертности от внешних причин, а также снижение объемов выброса в окружающую среду загрязняющих веществ.

В таблице 2 представлены аутсайдеры рейтинга регионов по качеству жизни в 2017 году.

Таблица 2

Аутсайдеры рейтинга регионов по качеству жизни в 2017 году

№	Регионы	Сводный рейтинговый балл
1	Республика Бурятия	31,5
2	Курганская область	28,8
3	Чукотский АО	27,7
4	Республика Калмыкия	27,2
5	Еврейская автономная область	27,2
6	Забалканский Край	25,9
7	Республика Алтай	25,2
8	Карачаево-Черкесская Республика	25,0
9	Республика Ингушетия	19,5
10	Республика Тыва	14,0

Необходимо отметить, что десятка аутсайдеров по качеству жизни населения среди субъектов Российской Федерации уже на протяжении нескольких лет остается практически неизменной. Однако у 5 регионов сводный рейтинговый балл несколько вырос, что свидетельствует о позитивной тенденции по большинству показателей. К таким регионам относятся республики Калмыкия, Тува, Бурятия, Курганская область, а также Еврейская автономная область. Тем не менее, отставание от среднего по стране уровня у этих регионов довольно велико.[7]

Проводимая политика Президента и Правительства РФ заключается в обеспечении стабильности государства. Основываясь на всеобщем восстановлении экономики в 2018 году, стоит надеяться на позитивный результат, но с осторожностью. Ухудшения

экономической ситуации в России не будет, но и сильного роста тоже не будет – в пределах 2–2,5%. Руководитель Министерства труда М. Топилин отметил, что в 2018 году заработные платы вырастут на 4%, продолжится увеличение социальных выплат, к 2019 году планируется внедрить «продуктовые карточки» малоимущим гражданам.

Для того чтобы исправить сложившуюся ситуацию согласно, мнения экспертов, необходимо максимально ограничить роль государства в экономических процессах, в вопросах регулирования предпринимательской деятельности.[7]

Заключение. Таким образом, прогнозирование и повышение уровня жизни населения является важнейшей функцией любого государства. Для России – это одно из ключевых направлений государственной политики, так как формирующаяся социальная реальность в России остается противоречивой и неопределенной.

Несмотря на масштабность трансформаций, которые переживает страна, ей не уйти от своей истории, архетипов национальной психологии, социокультурных традиций и стереотипов, ментальности. Поэтому более адекватной формой стабильно развивающегося российского государства может быть не модернизированное социальное государство постиндустриального периода, а социальное демократическое государство, на формирование которого оказал влияние российский социалистический опыт, основные принципы которого заложены в Российской Конституции. Проблема улучшения качества жизни населения России, является важнейшей стратегической задачей развития страны, индикатором проводимой экономической политики, критерием социального здоровья общества.

В настоящее время проводимая политика Президента и Правительства РФ обеспечивает стабильность и устойчивое развитие государства, преодоление экономических и политических кризисов, смягчение их последствий. Однако, несмотря на отмечаемый экономический рост по многим показателям, уровень имущественного неравенства в России растет, снижаются реальные доходы населения, увеличивается расслоение общества.

Согласно, рейтинговой оценки регионов России по качеству жизни населения, лидерами являются Москва, Санкт-Петербург и Московская область, замыкают список регионы – аутсайдеры, с низким уровнем жизни населения: Карачаево-Черкесская Республика, Ингушетия и Тыва. В отдельных регионах отмечен серьезный спад уровня жизни. Для улучшения качества жизни населения России необходимы: эффективная социальная защита населения, преодоление имущественного неравенства, снижение расслоения общества, рост реальных доходов населения, создание условий для развития предпринимательской деятельности.[7]

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гурьев, В.И. Основы социальной статистики: Методы. Система показателей. Анализ. / В.И. Гурьев. - М.: Финансы и статистика, 2016. - 176 с.
2. Жеребин, В.М., Романов А.Н. Уровень жизни населения. / Жеребин В.М., Романов А.Н. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 592 с.
3. Дадашова, Т.А. Диалектика понятий «экономический рост» и «экономическое развитие» // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». - 2017. - № 2 (58)- С 11-16.
4. Мареева, С. В. Монетарные и немонетарные неравенства в жизни россиян // Социологические исследования. - 2016. - №10 С.65 -74.
5. Моргунов, Е.В., Мамаев, С.М. Развитие городов через призму качества жизни населения. // Вестник Томского государственного университета. Экономика. - 2017. - № 38 С. 26 - 41.
6. Шишмаков, В.Т., Шишмаков, С. В. , Луценко, Е.Л. Оценка и прогнозирование качества жизни населения городов России. // Вестник НГИЭИ. - 2016. - № 1 (56) С. 87 - 94.
7. Рейтинг регионов РФ по качеству жизни – 2017 [Электронный ресурс]. URL: http://vid1.rian.ru/ig/ratings/life_2017.pdf

УДК 339.9:331.2-047.44

А. М. Чаусовский, д.э.н., профессор, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Д. А. Бускина, студент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В МИРЕ

В статье выявлены причины, которые показывают важность достойного и справедливого уровня заработной платы. Рассмотрены темпы экономического роста, уровень инфляции и безработицы за последние годы в мире. Проведен анализ тенденции изменения средней реальной заработной платы в мире, по регионам и странам.

Ключевые слова: *экономический рост, уровень инфляции, заработная плата, оплата труда, имущественное неравенство.*

Рис. 9, лит. 16.

A. M. Chausovsky, D. A. Buskina

ANALYSIS OF BASIC TRENDS IN WAGES IN THE WORLD

In the article identifies the reasons that show the importance of decent and fair wages. The rates of economic growth, inflation and unemployment in recent years in the world are considered. The analysis of trends in the average real wage in the world, by region and country.

Keywords: *economic growth, inflation, salaries, wages, wealth inequality.*

Введение. В последние годы растет понимание необходимости в исследовании тенденций и разработке долгосрочных мер в сфере оплаты труда, направленных на предотвращение стагнации заработной платы, повышение уровня оплаты труда миллионов работающих в различных странах мира, обеспечение справедливого распределения доходов, сокращение чрезмерного имущественного неравенства, а также на стимулирование потребления как одного из основополагающих элементов устойчивого экономического роста.

Достойный уровень оплаты труда имеет важное значение в силу следующих причин. Во-первых, заработная плата является важнейшим источником дохода домохозяйств, следовательно, в значительной степени определяет уровень жизни людей. В развитых странах у домохозяйств с одним или более членами трудоспособного возраста, заработная плата обычно составляет 70–80% всего дохода до уплаты налогов с учетом всех трансфертов, а у среднего класса - превышает 80% совокупного дохода [1, с. 26].

В странах с переходной и развивающейся экономикой доля заработной платы в доходе домохозяйств меньше и колеблется до 50–60% в Аргентине и Бразилии, примерно до 40% - в Перу и 30% - во Вьетнаме [1, с. 26]. Кроме этого, доход от самозанятости в этих странах составляет более значительную долю, чем в развитых странах. Однако даже там, где удастся повысить уровень дохода и сократить неравенство, как правило, это является результатом увеличения количества рабочих мест для малоимущих домохозяйств в сочетании с более справедливым распределением заработной платы.

Во-вторых, заработная плата является одним из факторов, который оказывает большое влияние на экономику и политику страны. Если для предприятий оплата труда относится к издержкам, то на макроэкономическом уровне ее устойчивый рост является определяющим условием для повышения совокупного спроса. Если чрезмерно высокие темпы роста заработной платы могут привести к инфляции и сокращению экспорта или инвестиций, то низкие могут подорвать потребление домохозяйств и внутренний спрос, и эти последствия будут особенно тяжелыми при нынешней ситуации в мире, характеризующейся низкими темпами экономического роста.

Высокое неравенство способствует замедлению темпов экономического роста и разрушает социальное единство. Кроме этого, оно приводит к политической поляризации общества: изменение характера политической дискуссии в отдельных странах является результатом растущего неравенства в доходах и структурных трансформациях, часть из которых были следствием глобализации и были выгодны экономическим элитам. По последним данным, в 2017 г. общее глобальное богатство выросло на 9,3 трлн долл. США, и 82% этого увеличения (7,6 трлн долл. США) досталось богатейшему 1% мирового населения, в результате, доля мирового богатства, которая приходится на богатейший 1%, увеличилась до 50,1% (с 49% в 2016 г) [2]. В докладе Международной организации труда (МОТ) «Заработная плата в мире в 2012–2013 гг.» содержался призыв к координации политики на глобальном уровне в целях содействия устойчивому росту во всех странах [3, с. 67]. Однако текущая ситуация в мире подтверждает факт невыполнения вышеназванного обращения.

Наконец, в-третьих, существенным является то, что заработная плата означает не только финансовое вознаграждение, она является критерием справедливости и человеческого достоинства. Как подчеркивается МОТ, «труд не является товаром» и, стало быть, его цена не может определяться исключительно соотношением спроса и предложения [4]. Как отмечал Томас Пикетти, «система цен не знает ни пределов, ни нравственности» [5, с. 4]. Поэтому одной из основных гарантий справедливого отношения к работнику и уважения его человеческого достоинства является минимальная заработная плата.

Принимаемые на данной основе меры регулирования заработной платы, рабочего времени и других условий труда могут в значительной степени стимулировать коллективные переговоры, тем самым обеспечивая справедливое распространение плодов прогресса на всех членов общества. Справедливость подразумевает равное вознаграждение за труд равной ценности и искоренение дискриминации в оплате труда как между мужчинами и женщинами, так и другими категориями населения.

Отдельные вопросы неравенства доходов и заработной платы в мире были освящены в работах Д. Аджемоглу и Дж. А. Робинсона [6], Е.В. Галаевой и Ю.М. Россиковой [7], В.Н. Лившица [8], Т. Пикетти [5], Е.А. Поспеловой и М.В. Казаковой [9].

Целью статьи является анализ основных тенденций заработной платы в мире.

Однако, прежде чем анализировать тенденции в оплате труда, стоит обратить внимание на некоторые из последних изменений в глобальной экономике и на рынке труда.

Основная часть. Мировая экономика все еще испытывает последствия глобального финансового и экономического кризиса, следовательно, отсутствие согласованных мер стимулирования экономического роста увеличивает опасность того, что она надолго увязнет в ловушке низких темпов экономического роста (рис. 1).



Рис. 1. Среднегодовые темпы экономического роста в мире за 2010-2017 гг., % [10]

Как показано на рис. 1, темпы изменения мирового ВВП с 2010 г. по 2012 г. упали с 5,4% до 3,5%, в период 2012–2015 гг. оставались на уровне 3,5–3,6%, в 2016 г. снизились до

3,2%, а в 2017 г. возросли и составили 3,8% [10]. При этом не смогли достичь уровня 2010 года.

За период 2010-2017 гг. в развивающихся странах темпы экономического роста были выше, чем в развитых странах (рис.1). Но в целом они снизились и в тех, и в других группах стран. Это замедление произошло на фоне относительно слабого совокупного спроса в мире, уменьшения цен на нефть и другие сырьевые товары, также снижения курса национальной валюты в крупных странах с переходной экономикой.

На рис. 2 показаны темпы экономического роста за 2015 г. и 2017 г. по регионам, которые отвечают новой региональной классификации стран, принятой МОТ.

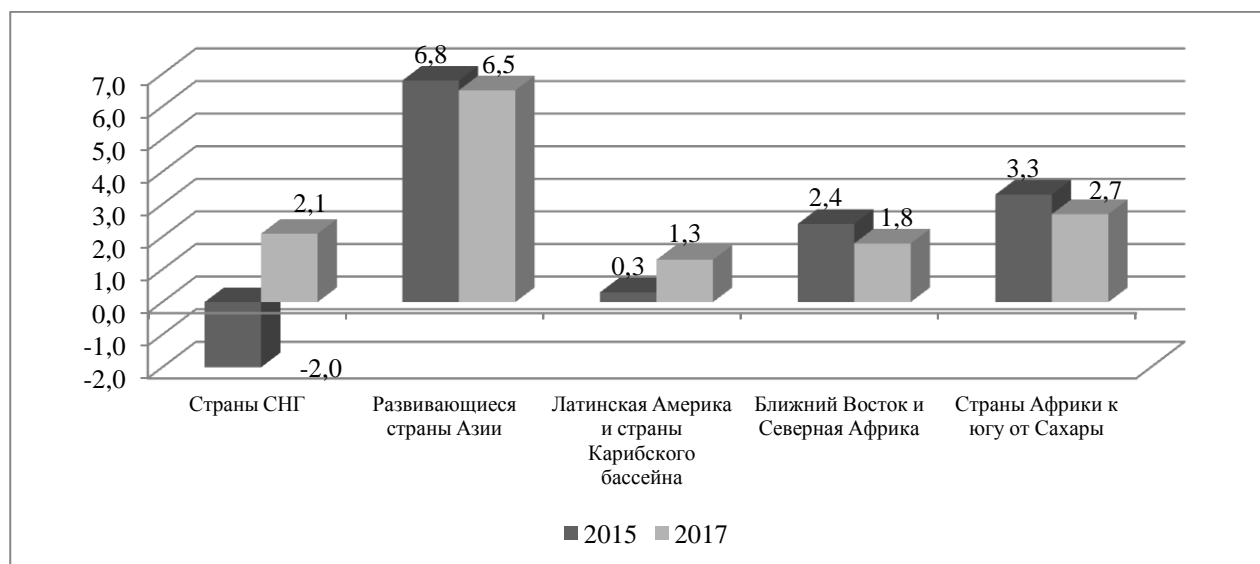


Рис. 2. Среднегодовой экономический рост по регионам в 2015 и 2017 гг., % [10]

Темпы экономического роста в развивающихся странах Азии в 2017 г. выше (6,5%), чем в других регионах мира (1,3%-2,7%). Развивающиеся страны Азии, по прогнозам, в 2018–2019 гг. продолжат расти темпами, равными приблизительно 6,5% процентам. Данные страны являются важнейшим локомотивом мирового роста [10].

По прогнозу Национального исследовательского института мировой экономики и международных отношений РАН (ИМЭМО РАН) прирост мирового ВВП в 2018 г. составит 3,8% [11], по прогнозу МВФ – 3,7% [10]. В дальнейшем до конца десятилетия и по прогнозу ИМЭМО РАН, и по прогнозу МВФ, мировая экономика будет расти теми же темпами на уровне 3,7-3,8% [10-11]. Прогноз о росте мировой экономики в 2018 г. на 3,7-3,8% – минимальная допустимая оценка, и причина не только в том, что возросли и держатся на высоком уровне цены на сырье, также сохраняются относительно высокие темпы роста экономики США и развитых стран в целом.

Общая тенденция, которая наметилась в мировой экономике следующая: в предстоящие годы, развитые страны будут расти более высокими темпами, а развивающиеся и страны с переходной экономикой – более низкими, чем в первом десятилетии XXI века.

Инфляция, как социально-экономическое явление, сокращает доходы основной массы населения, которое получает относительно фиксированные номинальные доходы. Т.е. она перераспределяет доходы, уменьшая их у получателей фиксированных доходов и увеличивая их у других отдельных групп населения. Изучение инфляционных процессов в мире является существенным для данного исследования (рис. 3).

Инфляция потребительских цен в мире имеет тенденцию к снижению (рис. 3): в развитых и развивающихся странах в 2017 г. показатель сократился, по сравнению с 2011 г., соответственно, с 2,7% до 1,7% и с 7,1% до 4%. В 2017 г. уровень инфляции достиг своего минимального значения с начала мирового экономического кризиса. Низкие темпы

показателя можно объяснить сочетанием следующих факторов: низкие цены на нефть и другие сырьевые товары, а также слабый совокупный спрос.



Рис. 3. Уровень инфляции в мире за 2010–2017 гг., % [10]

Рассмотрим изменения уровня инфляции за 2015 и 2017 годы по регионам мира (рис. 4).

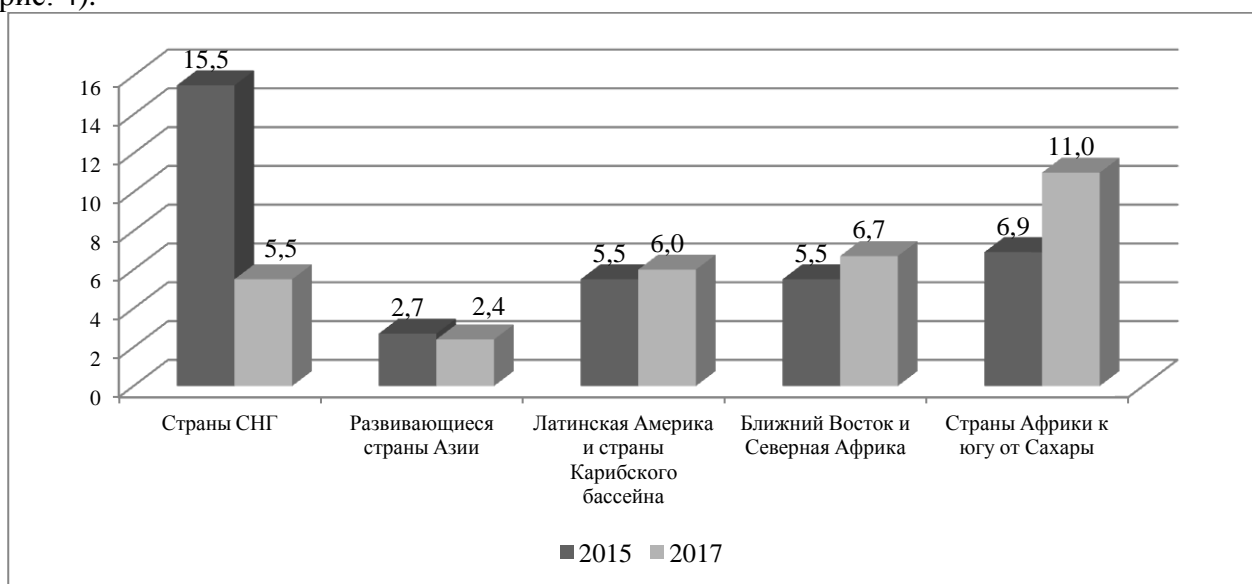


Рис. 4. Уровень инфляции по регионам мира, 2015 и 2017 гг., % [10]

В 2017 г. уровень инфляции был самым высоким в странах Африки к югу от Сахары (11%) и в странах Ближнего Востока и Северной Африки (6,7%), в развивающихся странах Азии – наименьшим (2,4%).

В странах еврозоны сохраняются и даже нарастают опасения по поводу риска дефляции. В 2014–2017 гг. число стран с негативным уровнем инфляции увеличилось. На первый взгляд дефляция представляется благоприятным фактором для реальной заработной платы, но на самом деле его влияние не является столь однозначным.

Данный факт демонстрирует ситуация, которая сложилась в Японии [12]: мощный рост экономики, который в значительной мере подпитывался спекулятивным «пузырем» цен на активы, вынудил центральный банк в начале 1990-х гг. повысить ставки по кредитам, и этот «пузырь» лопнул, что заставило предприятия и финансовые организации приводить в

порядок собственные балансы. Результатом этого стало снижение заработной платы, доли оплаты труда в ВВП и совокупного спроса.

В странах Содружества независимых государств (СНГ) заметно резкое сокращение реального ВВП и всплеск инфляции: так, в Российской Федерации темпы роста реального ВВП снизились с 4,5% в 2010 г. до – 1,5% в 2017 г. на фоне стремительного взлета инфляции с 6,9% до 15,5% [13]. Однако к 2017 г. уровень инфляции в РФ сократился до 3,7%, за счет роста урожайности, укрепления национальной валюты и медленного восстановления совокупного спроса.

Уровень безработицы — один из важнейших показателей качества человеческой жизни. Замедление темпов роста мировой экономики, наблюдаемого с 2010 г. (рис. 1), оказало влияние на количество безработных в мире (рис. 5).



Рис. 5. Уровень безработицы в мире за 2010-2017 гг., % [14]

В 2017 г. уровень безработицы в мире составил 5,6%, что соответствует численности безработных почти 192,7 млн человек. Это на 30 млн человек больше, чем в 2007 г., накануне глобального финансового и экономического кризиса. Уровень безработицы за 2017 г. в развитых странах составил 5,7%, а в развивающихся странах — 5,3% [14].

Позитивная тенденция, наметившаяся в 2017–2018 гг. связана с высокими показателями рынков труда развитых стран. По прогнозу, в этих странах в 2018 г. уровень безработицы снизится еще на 0,2 % и составит 5,5 % [14]. Уменьшение уровня безработицы в мире не ликвидирует проблему дефицита достойного труда, его значение по-прежнему высоко, поскольку мировая экономика не создает достаточного количества рабочих мест. Требуется дополнительные усилия для улучшения условия труда тех, кто трудоустроен, и обеспечения справедливого распределения доходов в мире.

По оценкам МОТ, мировой уровень занятости в 2017 г. составляет 62%, или 3,3 млрд занятых человек [15]. Среди них, 54% (или 1,8 млрд человек) являются наемными работниками, их количество увеличилось на 760 млн человек по сравнению с 1992 годом [16].

Для большинства работников доход от заработной платы является основной составляющей общего дохода домохозяйства. В среднем доля заработной платы в совокупных доходах домохозяйств колеблется от 40%, в отдельных странах с низким и средним уровнем дохода, до 60-80% в странах с высоким уровнем дохода [16]. Таким образом, анализ глобальных изменений заработной платы является ключом к пониманию тенденций изменения доходов и уровня жизни во всем мире.

На рис. 6 приводятся две оценки темпов роста реальной средней заработной платы за 2006-2017 гг. (с учетом Китая и без него). Первая носит глобальный характер на основе данных 136 стран. Вторая оценка рассчитана без учета Китая, исключение страны необходимо для более качественного анализа, поскольку многочисленное население страны и быстрые темпы роста оплаты труда значительно влияют на среднее значение заработной

платы в мире.

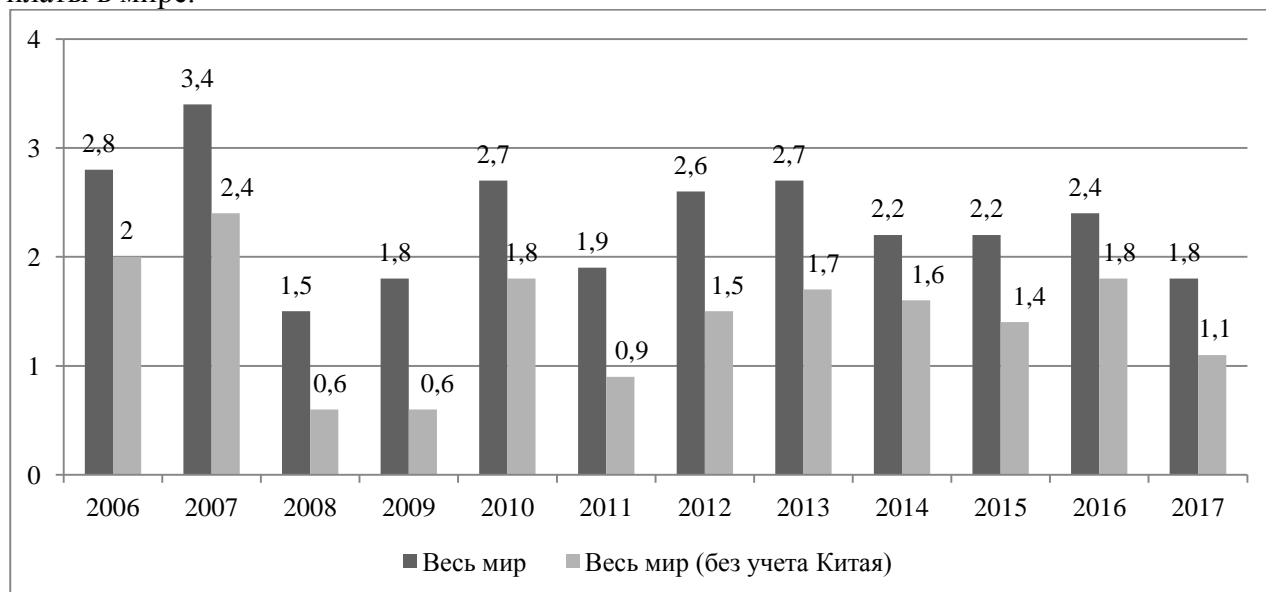


Рис. 6. Среднегодовые темпы роста реальной заработной платы в мире за 2006–2017 гг., % [16]

Анализ данных рис. 6 показал, что темп роста реальной заработной платы в 2017 г. был не только меньше (на 0,6%), чем в 2016 г., но и меньше, чем в докризисные годы (2006 г. – 2,8% и 2007 г. – 3,4%). Он снизился до уровня 2009 г. (1,8%), т.е. периода глобального экономического кризиса. Замедление темпов роста реальной заработной платы в период 2016-2017 гг. наблюдается в обеих оценках, как с учетом Китая, так и без него.

На рис. 7 и 8 показан темп среднегодового изменения реальной заработной платы по регионам мира за 2006–2017 гг.



Рис. 7. Темп среднегодового изменения реальной заработной платы по регионам мира (Африка, Латинская Америка и Карибский бассейн, Северная Америка и Арабские страны) за 2006–2017 гг., % [16]

В Латинской Америке и странах Карибского бассейна рост реальной заработной платы в 2017 г. увеличился (0,7%), по сравнению с 2016 г. (0,1%), но остается ниже 1% (рис.

7).

В Африке реальная заработная плата снижалась, начиная с 2013 г. и достигла отрицательного значения в 2015 г. (-0,7%), в 2017 г. показатель составил -3%. Это связано с высокими темпами инфляции из-за девальвации национальной валюты в Египте, а также в результате падения реальной заработной платы в Нигерии.

В Северной Америке (Канаде и США) темпы роста реальной заработной платы снизились с 2% в 2015 г. до 0,7% в 2017 г.

В отношении арабских стран (в силу дефицита данных) имеются лишь предварительные оценки, но даже по ним можно судить о росте реальной заработной платы.

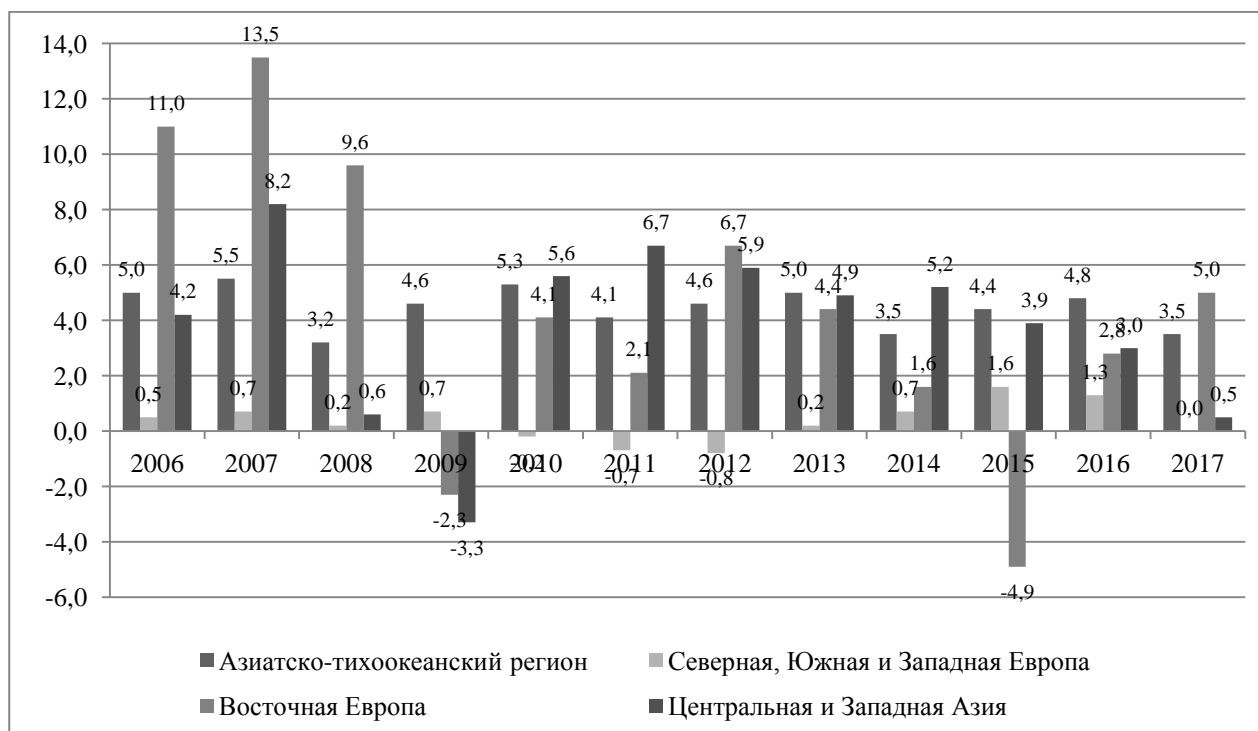


Рис. 8. Темп среднегодового изменения реальной заработной платы по регионам мира (Азиатско-тихоокеанский регион, Северная, Южная и Западная Европа, Восточная Европа и Центральная и Западная Азия) за 2006–2017 гг., % [16]

В период 2006-2017 гг. наибольший рост реальной заработной платы в мире наблюдается в странах Азиатско-Тихоокеанского региона за счет таких стран, как Китай, Индия, Таиланд и Вьетнам. При этом в 2017 г., по сравнению с 2016 г., в данном регионе произошло снижение темпов роста реальной заработной платы на 1,3%.

С 2011 г. в Центральной и Западной Азии рост реальной заработной платы начал постепенное снижение, который к 2017 г. составил 0,5%.

Из-за высокого спроса на рынке труда, в странах Восточной Европе наблюдается рост показателя в 2016 г. (2,8%) и 2017 г. (5%), по сравнению с 2015 г. (-4,9%).

В Северной, Южной и Западной Европе рост заработной платы превысил 1% в 2015-2016 гг., но упал до нуля в 2017 г. из-за замедления роста заработной платы в таких странах, как Франция, Германия, Италия и Испания.

На рис. 9 представлен анализ среднегодовых темпов роста реальной заработной платы стран Группы двадцати (G20), которая объединяет в себе крупнейшие страны с развитой и переходной экономикой. На долю стран Группы двадцати приходится примерно три четверти мирового ВВП и в них занято свыше 60 % всех наемных работников мира [16].

За период 2006-2017 гг. в развивающихся странах-членах Группы двадцати среднегодовые темпы роста заработной платы были значительно выше, чем в развитых

странах-членах (рис. 9). Однако по сравнению с 2016 г., в 2017 г. темпы роста заработной платы снизились как в развитых (на 0,5%), так и в развивающихся (0,6%) странах-членах Группы двадцати, также показатели не достигли уровня 2007 г., соответственно, 0,7% и 9,4%.

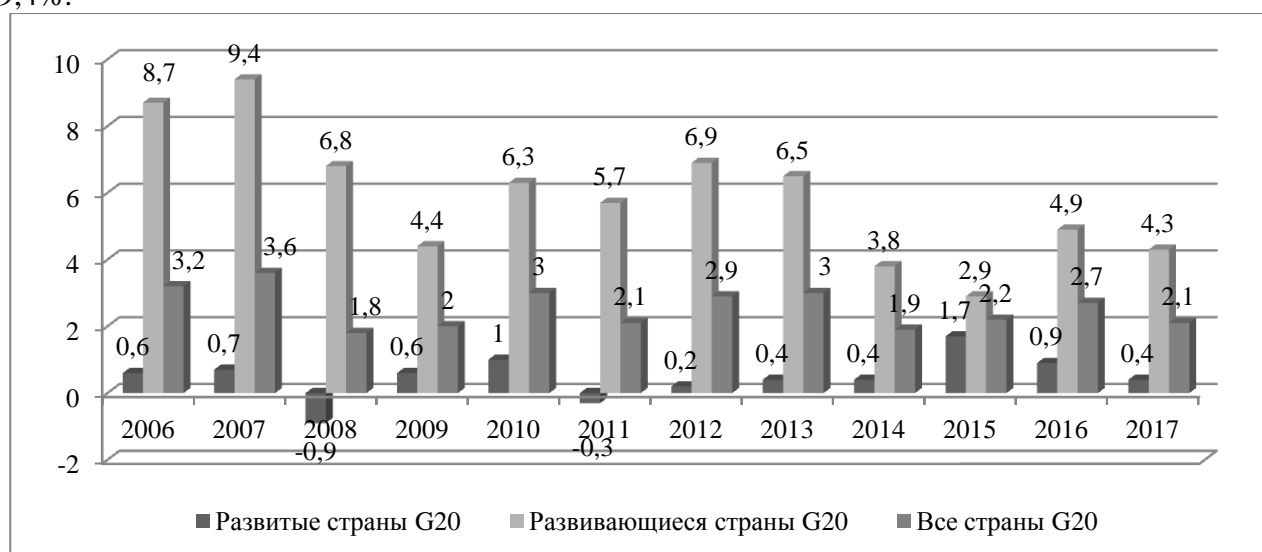


Рис. 9. Среднегодовые темпы роста реальной заработной платы в странах Группы двадцати за 2006–2017 гг. [16]

При этом размер средней заработной платы в странах-членах Группы двадцати вырос за 1999-2017 гг. на 55% [16]. Однако данное изменение скрывает значительный разрыв между государствами, поскольку размер заработной платы в развитых странах вырос на 9%, а в развивающихся – утроился. При этом, величина средней заработной платы в странах с развивающейся экономикой все равно остается существенно ниже (около 1550 долл. США), чем в странах с развитой экономикой (около 3250 долл. США) [16].

Заключение. По итогам проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

Среднегодовые темпы экономического роста в мире за 2010-2017 гг. имели тенденцию к снижению (2010 г. – 5,4% и 2017 г. – 3,8%). Это замедление произошло на фоне относительно слабого совокупного спроса в мире, снижения цен на нефть и другие сырьевые товары, также снижения курса национальной валюты в крупных странах с переходной экономикой.

Темпы экономического роста в развивающихся странах Азии за 2017 г. выше (6,5%), чем в других регионах мира (1,3%-2,7%). Наименьшие показатели зафиксированы в Латинской Америке и странах Карибского бассейна (1,3%).

Уровень инфляции потребительских цен в мире имеет тенденцию к снижению: в развитых и развивающихся странах в 2011 г. сократилась к 2017 г., соответственно, с 2,7% до 1,7% и с 7,1% до 4%. На данное уменьшение повлияли такие факторы, как низкие цены на нефть и другие сырьевые товары, а также слабый совокупный спрос. Уровень инфляции между регионами мирами значительно отличается. В 2017 г. он был самым высоким в странах Африки к югу от Сахары (11%) и в странах Ближнего Востока и Северной Африки (6,7%), в развивающихся странах Азии – наименьшим (2,4%).

Замедление темпов роста мировой экономики оказало влияние на количество безработных в мире. В 2017 г. уровень безработицы в мире составил 5,6%, что соответствует численности безработных почти 192,7 млн человек. Это на 30 млн человек больше, чем в 2007 г., накануне глобального финансового и экономического кризиса. Уровень безработицы за 2017 г. в развитых странах составил 5,7%, а в развивающихся странах – 5,3%

Для основной массы работников доход от заработной платы является главной

составляющей общего дохода домохозяйства. В среднем доля заработной платы в совокупных доходах домохозяйств колеблется от 40%, в странах с низким и средним уровнем дохода, до 60-80% в странах с высоким уровнем дохода. Таким образом, анализ глобальных изменений заработной платы является ключом к пониманию тенденций изменения доходов и уровня жизни во всем мире.

Анализ данных в мире показал, что темп роста реальной заработной платы в 2017 г. был не только меньше (на 0,6%), чем в 2016 г., но и меньше чем в докризисные годы (2006 г. – 2,8% и 2007 г. – 3,4%). Он снизился до уровня 2009 г. (1,8%), т.е. периода глобального экономического кризиса. В период 2006-2017 гг. наибольший рост реальной заработной платы в мире наблюдается в странах Азиатско-Тихоокеанского региона за счет таких стран, как Китай, Индия, Таиланд и Вьетнам. Тем не менее, размер средней заработной платы остается низким и недостаточным для адекватного покрытия потребностей работников и членов их семей.

За период 2006-2017 гг. в развивающихся странах – членах Группы двадцати среднегодовые темпы роста заработной платы были значительно выше, чем в развитых странах-членах. Однако по сравнению с 2006 г., в 2017 г. темпы роста заработной платы снизились как в развитых (на 0,5%), так и в развивающихся (0,6%) странах, также показатели не достигли уровня 2007 г., соответственно, 0,7% и 9,4%.

На замедление темпов глобального роста заработной платы влияют следующие факторы: снижение темпов экономического роста, медленный рост производительности труда, усиление международной конкуренции на рынке труда и неспособность статистики по безработице адекватно отражать реальную ситуацию на рынке труда.

Обеспечение стабильных темпов роста заработной платы и справедливого распределения плодов прогресса требует решительных и масштабных мер на международном уровне. Они должны учитывать как долгосрочные тенденции, так и текущую ситуацию.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Заработная плата в мире в 2016–2017 гг.: Неравенство в оплате труда на предприятиях / Группа технической Поддержки по вопросам достойного труда и Бюро МОТ для стран Восточной Европы и Центральной Азии. – Москва: МОТ, 2017. – 164 с.
2. Богатые стали богаче: как росло глобальное неравенство в последние годы Режим доступа: <https://www.rbc.ru/society/22/01/2018/5a6585569a79471d6f4dfbee> (дата обращения: 06.12.2018)
3. Доклад «Заработная плата в мире в 2012-2013 гг.»: Заработная плата и справедливый рост / ГТПДТ и Бюро МОТ для стран Восточной Европы и Центральной Азии. Москва : МОТ, 2013. – 112 с.
4. Декларация о целях и задачах Международной организации труда от 10 мая 1944 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=277925> (дата обращения: 06.12.2018)
5. Пикетти Т. Капитал в XXI веке / Т. Пикетти. – М., Ад Маргинем Пресс, 2015. – 592 с.
6. Аджемоглу Д. Почему одни страны богатые, а другие бедные. Происхождение власти, процветания и нищеты. / Д. Аджемоглу, Дж. А. Робинсон. — М.: АСТ, 2016. — 693 с.
7. Галаева Е. В. Заработная плата и социальные гарантии в развитых странах ОЭСР / Е. В. Галаева, Ю. М. Россикова // Общество и экономика. – 2014. №7. – С. 170-181.
8. Лившиц В.Н. Бедность и неравенство доходов населения в России и за рубежом: Научный доклад. – М.: Институт экономики РАН, 2017. – 52 с.
9. Поспелова Е.А. Неравенство доходов и экономическая сложность в зарубежных странах: есть ли взаимосвязь? / Е.А. Поспелова, М.В. Казакова // Экономические отношения. – 2018. – Том 8. – № 2. – С. 151-172.

10. Перспективы развития мировой экономики. Циклический подъем, структурные изменения. Апрель 2018 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.imf.org/ru/Publications/WEO/Issues/2018/03/20/world-economic-outlook-april-2018> (дата обращения: 07.12.2018)
11. Национальный исследовательский институт мировой экономики и международных отношений имени Е. М. Примакова Российской академии наук [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.imemo.ru> (дата обращения: 07.12.2018)
12. Самый радикальный в мире эксперимент с денежной политикой провалился [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2017/02/28/679373-radikalnii-eksperiment-denezhnoi-ne-srabotal> (дата обращения: 07.12.2018)
13. Россия и мир: 2018. Экономика и внешняя политика. Ежегодный прогноз. Рук. проекта: А.А. Дынкин, В.Г. Барановский; отв. ред.: Г.И. Мачавариани, И.Я. Кобринская. – М.: ИМЭМО РАН, 2017. – 176 с.
14. World Employment and Social Outlook: Trends 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/---publ/documents/publication/wcms_615594.pdf (дата обращения: 08.12.2018)
15. Global Wage Report 2018/19 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/---publ/documents/publication/wcms_650553.pdf (дата обращения: 10.12.2018)
16. ILO Global Wage database [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.ilo.org/global/statistics-and-databases/lang--en/index.htm> (дата обращения: 10.12.2018)

Предоставлено в редакцию 18.02.2018 г.

УДК 657.479.4

М. Н. Яценко, студент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»**Н. Н. Гончарова**, к.э.н, доцент, ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ЗАТРАТ МЕЖДУ ПРОИЗВОДИМОЙ ПРОДУКЦИЕЙ В МУКОМОЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

Статья посвящена организационно-методическим особенностям калькулирования себестоимости изготавливаемой продукции в мукомольном производстве. Представлены возможные методы распределения затрат между основной и побочной продукцией, описаны принципы оценки отходов. Выявлено и раскрыто влияние возвратных отходов на себестоимость готовой продукции.

Ключевые слова: себестоимость, калькулирование, распределение затрат, мукомольное производство.

Рис. 2, лит. 5.

M. N. Yatsenko, N. N. Goncharova

PROBLEMS OF DIFFERENTIATION OF COSTS BETWEEN THE RESULTING PRODUCTS IN THE MILLING INDUSTRY

The article is devoted to the organizational and methodological features of calculating the cost of manufactured products in flour production. The possible methods of cost distribution between the main and by-products are presented, the principles of waste assessment are described. Identified and disclosed the impact of the return of waste to the cost of the finished product.

Keywords: cost, calculation, cost distribution, flour production.

Введение. Мукомольные предприятия занимают одно из лидирующих мест среди перерабатывающих предприятий агропромышленного комплекса. Переработка зерна имеет важное значение на территории нашего государства. С 2017 года наша страна начала осуществлять экспорт муки в Российскую Федерацию.

Основными экспортёрами являются Бешевский, Ясиноватский и Еленовский комбинаты хлебопродуктов.

Доходность производства напрямую зависит от реализационной цены и себестоимости единицы продукции, правильность расчета которой позволяет определить оптимальную структуру производства и обеспечить спрос на рынке. Мукомольное производство относится к комплексному производству, где особенностью технологического процесса является получение из зерна нескольких видов, сортов муки и побочной продукции – отрубей. Учет этих объектов и распределение затрат между ними имеют особенности.

Проблемам организации управленческого учета затрат на производство и калькулированию себестоимости продукции посвящали работы следующих отечественных и зарубежных ученых: Ф. Ф. Бутенца, В.Ф. Паляя, И.А. Басманова, С.Ф. Голова, К. Друри, Н. И. Иллюхина, А.Ш. Маргулиса, Ю.С. Цал-Цалко, Ч.Т. Хорнгрена, Дж. Фостера и других.

Среди работ современных отечественных авторов в области учета затрат мукомольного производства следует выделить таких, как В.В. Сопко и О.В. Бойко.

Однако необходимо научное обоснование и адаптация имеющихся методик калькулирования к технологическим особенностям мукомольного производства и нужд управления затратами.

Основной целью исследования является изучение специфики распределения затрат между готовой продукцией на мукомольном предприятии с многосортными помолами.

Основная часть. Предпринимательская деятельность, направленная на переработку зерна, ставит своей целью не только оптимизацию объема производства, продвижение продукции на незаполненные рынки, но и выполнение требований законодательства в отношении ценообразования, а именно экономически обоснованных цен на муку.

Например, в перечень социально значимых продовольственных товаров, на которые установлен предельный уровень надбавок входят: мука пшеничная высшего, первого и второго сортов, весовая и расфасованная в потребительскую упаковку развесом 500 грамм и более. Это способствует более тщательному подходу к калькулированию себестоимости всей произведенной продукции.

Когда результатом одного производства есть один вид продукции, методика калькулирования себестоимости не является сложной. Но когда технологический процесс мукомольного предприятия завершается выходом нескольких видов продукции одновременно, то перед учетно-экономическими работниками возникает проблема несовпадения объектов учета расходов с объектами калькулирования.

Себестоимость продукции в комплексных видах производств определяется способом накопления, то есть суммированием затрат по переделам.

Передел – это составная часть технологического процесса (совокупность операций), завершающийся получением готового полуфабриката, который отправляется в следующий передел или реализовывается на сторону.

Основные переделы мукомольного производства представлены на рис. 1.



Рис. 1. Основные переделы мукомольного производства

Таким образом, основными переделами являются подготовка зерна к помолу и его переработка, производство муки, крупы и их забой в мешки, а также расфасовка продукции в пакеты.

Конкретный состав переделов определяется на основе принятой организации технологического процесса. При калькулировании себестоимости продукции не учитываются расходы на прием зерна и доведение его до базовых кондиций, необходимых для дальнейшего производства. Такие расходы формируют себестоимость отдельных услуг по приему, доработке зерна и его хранению.

Конечным результатом калькуляционных процедур является определение себестоимости единицы продукции определенного вида. В мукомольном производстве из зернового сырья можно получить несколько видов продукции. Выход готовой продукции

будет зависеть от исходного сырья (зерно пшеницы, ржи) и технологии производства (одно-, двух-, трехсортные помолы). Отметим, что процент выхода продукции каждого вида на предприятиях может отличаться, что зависит от технических характеристик конкретного оборудования комбината хлебопродуктов.

Калькуляционной единицей является 1 тонна продукции определенного вида (сорта).

Для определения себестоимости единицы продукции каждого вида можно использовать два метода: пропорциональный и коэффициентный.

Первый метод активно используется на предприятиях Российской Федерации. Сумма расходов по нему, которая будет зачислена на каждый вид продукции (мука разных сортов и отруби) зависит исключительно от реализационных цен. Сначала количество производимой продукции каждого вида в натуральных единицах умножают на среднюю цену реализации такого вида. Затем, суммируя стоимость всех видов продукции в реализационных ценах, получают общую реализационную стоимость. Далее рассчитывают ценовой коэффициент: реализационную стоимость каждого вида продукции делят на общую реализационную стоимость. Полученные ценовые коэффициенты умножают на общую сумму расходов помола, таким образом, распределяя эти расходы между отдельными видами продукции. И последним этапом является расчет себестоимости одной тонны муки всех сортов и отрубей путем деления распределенных затрат по каждому виду продукции на их объем производства в натуральных единицах (тоннах).

Как видим, этот метод распределения затрат исключительно зависит от уровня реализационных цен: чем дороже стоит определенный сорт на рынке, тем больше затрат приходится на его производство.

Второй метод предусматривает, что расходы по сортам продукции распределяются с помощью расчетных коэффициентов распределения. Основной методической проблемой является расчет коэффициента перевода готовой продукции в условную. Определение размеров условных коэффициентов является сферой ответственности предприятий и закрепляется в их учетной политике или в Инструкции по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции на уровне государства

В мукомольной промышленности продукты, не относящиеся к основной продукции, классифицируются в соответствии с отраслевыми нормативами следующим образом:

1. Побочные продукты (зерновая смесь от первичной обработки, которая содержит от 50 до 70%, от 70 до 85% зерен продовольственных культур, относящиеся по стандартам к основному зерну или к зерновой примеси; мучка кормовая, которую получают при производстве муки и круп; отруби; зародыш, который отбирают при переработке зерна в муку и крупы).

2. Отходы первой, второй и третьей категории с содержанием зерна от 30 до 50%, от 10 до 30% и от 2 до 10% соответственно.

При изготовлении мукомольной продукции всегда есть отходы производства, учет и оценка которых являются частью системы управления расходами.

Отходы – это остатки производных материалов, полностью или частично потерявших свои качества (химические или физические свойства, форму, внешний вид и т. д.).

Производственные отходы по возможности использования разделяют на возвратные и безвозвратные.

Возвратными считаются отходы, которые могут быть использованы:

- для изготовления продукции в основном или вспомогательном цехах;
- на хозяйственные нужды;
- для реализации на сторону.

Безвозвратные же отходы это отходы, которые нельзя ни использовать, ни реализовать. Они образуются в результате усушки и распыления.

Оценке подлежат только возвратные отходы, которая может осуществляться различными способами:

- по установленной внутренней методике (зерновые отходы с высоким содержанием зернового сырья, используемые в производстве комбикормов, по решению предприятия могут калькулироваться, для чего рассчитывается условный коэффициент пересчета как для муки разных сортов, так и для отрубей);
- по плановым ценам;
- по ценам возможной реализации.

При совместном производстве нескольких видов продукции особое внимание уделяется распределению затрат между готовой продукцией. Так как существуют стадии, при которых еще невозможно определить, идентифицировать производимую продукцию. Однако при наступлении определенной точки, которая называется точкой разделения, предоставляется возможность распределить все собранные затраты между идентифицированной продукцией.

Например, ко всей массе готовой продукции будут относиться материальные и трудовые затраты, накладные расходы, которые собираются в подготовительном, размольном и выбойном отделениях. Предположим, просеивание муки является той самой точкой, при которой возможно визуально отличить производимую продукцию и произвести как ее учет, так и калькуляцию, используя различные методы.

Графически, описанная выше точка распределения представлена на рисунке 2.

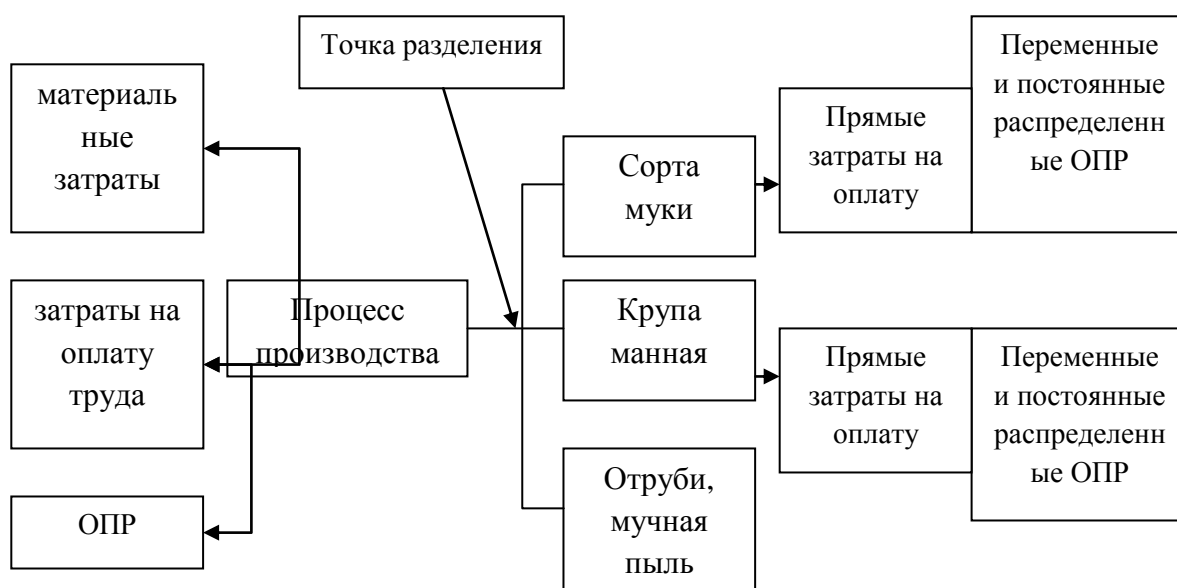


Рис. 2. Формирование возможной точки распределения затрат

Таким образом, распределение затрат между видами и сортами готовой продукции производится на основе:

1. Данных об объеме производимой продукции в натуральных показателях.

В этом случае необходимо предполагать, что на каждый продукт затрачено одинаковое количество материальных и трудовых ресурсов, и при реализации этой продукции предприятие получит одинаковую сумму доходов. В таком случае определяется удельный вес каждого вида продукции и его доля затрат в натуральных единицах. Однако при этом возникает сложность в том, что количество совместно произведенных продуктов должно измеряться в одних и тех же натуральных единицах. Данный метод пользуется популярностью на рынке при производстве новых продуктов, пока цены на них еще не утвердились.

2. Стоимости реализации готовых продуктов в точке разделения производственных затрат.

При таком подходе затраты распределяются исходя из удельного веса стоимости реализации каждого продукта в совокупном доходе.

3. Чистой стоимости реализации произведенной продукции.

Данный метод предполагает его использование в том случае, когда после распределения затрат между совместно производимой продукцией в точке распределения, их продажа невозможна, то есть рыночная цена по ним еще не определена.

4. На основе данных о постоянной доле валовой прибыли в общем объеме реализации.

Предполагается, что готовая продукция, полученная в результате совместного производства, должна приносить одинаковую валовую прибыль. Себестоимость здесь состоит и из затрат, накопленных до точки распределения, и после распределения. Далее определяется доля валовой прибыли в стоимости реализации, которая и переносится на произведенную продукцию. После затраты распределяются так, чтобы доля валовой прибыли сохранялась неизменной для всех.

Заключение. Мукомольные предприятия имеют право самостоятельно определять методику калькулирования себестоимости и подходы к распределению затрат между отдельными видами продукции. Учитывая организационно-технологические особенности зерноперерабатывающего производства можно сделать следующие выводы:

- 1) мукомольное производство относится к комплексному производству (изготовление нескольких видов продукции во время одного технологического процесса), что требует специфического подхода к калькулированию;
- 2) практика показывает, что в качестве объекта калькулирования целесообразно использовать помол (особенно для тех комбинатов хлебопродуктов, мощность и оборудование которых позволяет перерабатывать на муку различные виды зернового сырья), а как калькуляционную единицу – одну тонну готовой продукции определенного вида (сорта);
- 3) мукомольные предприятия могут использовать пропорциональный и коэффициентный методы распределения затрат между видами готовой продукции;
- 4) на мукомольном предприятии в процессе производства в соответствии с отраслевыми нормативами различают такие виды готовой продукции: основная – мука, побочная – мучка кормовая и отходы;
- 5) отходы классифицируются исходя из возможности дальнейшего использования на возвратные и безвозвратные. Возвратные отходы подлежат оценке с применением различных способов;
- 6) специфика калькулирования готовой продукции заключается в том, что невозможно идентифицировать производимую продукцию и соответственно распределить затраты между видами и сортами до наступления определенно момента, называемого точкой распределения затрат. После этой точки возможно распределить расходы и произвести калькуляцию произведенной продукции.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Постановление Совета Министров ДНР Об утверждении Порядка регулирования и контроля цен (тарифов) на территории Донецкой Народной Республики от 03 июня 2015 г. № 10-41 / [Электронный ресурс] /. - Режим доступа: <http://gb-dnr.com/normativno-pravovye-akty/1204/>
2. Луцюк І. В. Галузь діяльності як системоутворюючий фактор обліку і контролю витрат на якість зернопереробних підприємств / [Электронный ресурс] // І. В. Луцюк // Вісник Національного університету "Львівська політехніка". – 2014. – № 797 : Менеджмент та підприємництво в Україні: етапи становлення і проблеми розвитку. – с. 102–107. - Режим доступа: <http://ena.lp.edu.ua:8080/handle/ntb/25418>
3. Мичушкова Ю. Г. Проблемы классификации и учета побочной продукции и возвратных отходов в мукомольной промышленности / [Электронный ресурс] // Ю. Г. Мишучкова //

Международный бухгалтерский учет 24 (222) – 2012. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/problemy-klassifikatsii-i-ucheta-pobochnoy-produktsii-i-vozvratnyh-otodov-v-mukomolnoy-promyshlennosti> с.30-36

4. Федосеева О. И. Учет затрат по местам их возникновения в условиях комплексного использования сырья предприятиями мукомольной промышленности / [Электронный ресурс] / О. И. Федосеева, Т. В. Небавская // Научный журнал КубГАУ, №133(09), 2017 с.1-25. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/uchet-zatrat-po-mestam-ih-vozniknoveniya-v-usloviyah-kompleksnogo-ispolzovaniya-syrya-predpriyatiyami-mukomolnoy-promyshlennosti-1>
5. Щербина О.В., Особливоті калькулювання собівартості готової продукції на борошномельних підприємствах / [Электронный ресурс] / Щербина О.В // Науковий вісник Міжнародного гуманітарного університету – с.281 - 284. - Режим доступа: <http://vestnik-econom.mgu.od.ua/journal/2015/10-2015/63.pdf>
6. Экспорт муки окажет комплексный положительный эффект в аграрной промышленности/ [Электронный ресурс] /. - Режим доступа: <http://smdnr.ru/eksport-muki-okazhet-kompleksnyj-polozhitelnyj-effekt-v-agrarnoj-promyshlennosti/>

Предоставлено в редакцию 07.02.2018 г.

ТРЕБОВАНИЯ К СТАТЬЯМ, КОТОРЫЕ ПОДАЮТСЯ В ЖУРНАЛ «ФИНАНСЫ, УЧЕТ, БАНКИ»:

Статья подается в одном экземпляре, напечатанная с одной стороны бумаги формата А4. Объем статьи 7-10 страниц, учитывая рисунки, таблицы, список литературы. Вместе со статьей подается файл на электронном носителе, созданный в программе Microsoft Word.

По всему документу: поля – по 20 мм со всех сторон; шрифт – Times New Roman (TNR); межстрочный интервал – 1,0; абзацный отступ – 1,25.

Структура статьи

1. В левом верхнем углу индекс УДК, через интервал по центру ФИО автора, звание, должность, место работы (TNR, размер 12, ФИО – жирный курсив, звания – курсив, абзацного отступа нет).

2. Через интервал по центру название статьи (TNR, размер 14, заглавные буквы, жирный, абзацного отступа нет).

3. Через интервал аннотация до 8 строк (TNR, размер 12), ключевые слова: не более 10 шт., информация о количестве рисунков, таблиц и литературы в статье.

4. Через интервал на английском языке (все TNR, размер 12): ФИО автора: жирный курсив, абзацного отступа нет; название статьи: заглавные буквы, жирный, абзацного отступа нет; аннотация и ключевые слова.

5. Через интервал основная часть статьи (TNR, размер 12, статья должна включать такие элементы, как введение, основная часть, заключение. Название элемента выделить в тексте жирным шрифтом)

Введение: постановка проблемы, анализ последних исследований и публикаций по исследуемым проблемам, формулировка цели статьи.

Основная часть: изложение основного материала статьи с обоснованием полученных научных результатов.

Заключение: выводы по данному исследованию, перспективы дальнейших исследований.

6. Через интервал список литературы (TNR, размер 12). Список литературы подается общим списком в порядке ссылок в тексте на языке оригинала соответственно действующему ГОСТу. Ссылка должна обозначаться в тексте в квадратных скобках; работы авторов, упомянутых в тексте, должны быть в списке литературы.

Оформление рисунков, таблиц, формул

Название рисунка располагается под самим рисунком. Номер рисунка - TNR, размер 12, обычный. Название рисунка - TNR, размер 12, жирный. Выравнивание по центру.

Название таблицы располагается над таблицей. Номер таблицы - TNR, размер 12, обычный, выравнивание по правому краю. Название таблицы - TNR, размер 12, жирный, выравнивание по центру. При переносе таблицы на следующую страницу необходимо указать «Продолжение таблицы _». Шапка таблицы при этом не переносится, переносится строка нумерации колонок таблицы.

Формулы следует создавать в редакторе MathType, выравнивать по центру страницы. Нумерация формул подается в круглых скобках справа от формулы.

Адрес редакции: 83015, г.Донецк, ул.Челюскинцев, 198а.

Тел. (062) 302-09-09, **факс** (062) 338-42-42. **E-mail:** donnu.uf@mail.ru.

Веб-страница учетно-финансового факультета ДонНУ: <http://donnu.ru/fin>