

Учетно-
финансовый
факультет

Кафедра
«Экономическая
статистика»

Молодежный
центр научных
исследований

Министерство
экономического
развития ДНР

Главное
управление
статистики ДНР

ООО "Центр
экономического
взаимодействия
республик"

ФГБОУ ВО
«Ростовский
государственный
экономический
университет
(РИНХ)»

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ
ГОУ ВПО «ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ»
УЧЕТНО-ФИНАНСОВЫЙ ФАКУЛЬТЕТ
КАФЕДРА «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА»
МОЛОДЕЖНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ



***Оценка социально-
экономического развития:
опыт и перспективы***

Тезисы докладов и выступлений
III Международной научно-практической
конференции студентов и молодых ученых
(4-5 апреля 2019 года)

**Донецк
2019**

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ
ГОУ ВПО «ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
УЧЕТНО-ФИНАНСОВЫЙ ФАКУЛЬТЕТ
КАФЕДРА «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА»
МОЛОДЕЖНЫЙ ЦЕНТР НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

**ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ:
ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

*Тезисы докладов и выступлений
III Международной научно-практической конференции
студентов и молодых ученых
(4-5 апреля 2019 года)*

Донецк
2019

УДК 338.2
ББК 65.051

Редакционный коллектив:

канд. экон. наук, доц. Кухенная М.А.; канд. экон. наук, доц. Масич Л.А.;
канд. экон. наук, доц. Скоробогатова Н.В.; канд. экон. наук, доц. Юрина Н.А.;
ст. преподаватель Дадашова Т.А.

Общая редакция: проф., д-р экон.наук Головинов О. Н.

Рецензенты:

Дмитриченко Л. И. - д-р экон. наук, профессор;
Сердюк В. Н. - д-р экон. наук, профессор.

*Рекомендовано к печати Ученым советом
учетно-финансового факультета
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»*

Оценка социально-экономического развития: опыт и перспективы.
Тезисы докладов и выступлений III Международной научно-практической
конференции студентов и молодых ученых (4-5 апреля 2019 года) / общ. ред. д-ра
экон. наук, проф. Головинова О. Н.– Донецк: ДонНУ, 2019. – 442 с.

Опубликованы результаты научных исследований по актуальным
теоретическим, методологическим и практическим проблемам оценки социально-
экономического развития. Значительное внимание уделено концептуальным основам
анализа социально-экономических процессов, проблемам финансового и банковского
менеджмента, вопросам теории и практики бухгалтерского учета в условиях
экономических трансформаций, а так же статистическому исследованию как
инструменту принятия управленческих решений.

Для студентов, аспирантов, преподавателей, ученых и работников органов
государственной власти.

УДК 338.2
ББК 65.051

© ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», 2019
© Учетно-финансовый факультет, 2019
© Кафедра «Экономическая статистика», 2019
© Молодежный центр научных исследований, 2019

УВАЖАЕМЫЕ УЧАСТНИКИ КОНФЕРЕНЦИИ!

Кафедра экономической статистики учетно-финансового факультета ГОУ ВПО "Донецкий национальный университет" в третий раз проводит международную научно-практическую конференцию студентов и молодых ученых, посвященную наиболее актуальным проблемам оценки социально-экономического развития.

Целью конференции является привлечение внимания общественности к актуальным вопросам формирования, распространения и применения официальных статистических данных, развитие сотрудничества специалистов органов статистики, научно-педагогических работников, представителей органов государственной власти и местного самоуправления в сфере использования статистических данных.

Статистика является важнейшим инструментом в решении социально-экономических проблем, она не просто дает цифры вчерашнего дня, но и позволяет делать прогнозы на будущее. Статистика Донецкой Народной Республики полностью основана на международных стандартах, надежной законодательной базе, принципах официального учета, соответствующих общемировым тенденциям, закрепленным механизмам их реализации.

Широкая тематика конференции способствует обсуждению подходов к статистическому измерению социальных, экономических, демографических, экологических и других общественных процессов, использованию электронных технологий сбора данных при переписях и обследованиях населения, проблемам статистического исследования инновационного и инвестиционного развития, результативности агропромышленной политики и др.

Конструктивное заинтересованное общение практических специалистов органов статистики, молодых ученых и студентов в рамках конференции будет содействовать успешному поиску новых идей в области экономической статистики, укреплению партнёрских отношений между университетами разных стран, окажет влияние на совершенствование гуманитарного международного сотрудничества. Материалы и исследования научно-практической конференции найдут свое воплощение в научной и практической деятельности.

Руководство факультета и коллектив кафедры рады приветствовать авторитетных ученых, специалистов, молодых исследователей, студентов и гостей конференции, желает интересных дискуссий и плодотворного общения, новых научных идей и достижений.

И.о. декана учетно-финансового
факультета ГОУ ВПО «Донецкий
национальный университет»,
к.э.н., доцент



Н.В. Алексеенко

И.о. заведующего кафедрой
«Экономическая статистика»
учетно-финансового факультета
ГОУ ВПО «Донецкий национальный
университет, д.э.н., профессор



О.Н. Головинов

СОДЕРЖАНИЕ

Романюк В.В. Импортозамещение как механизм повышения конкурентоспособности экономики Донецкой Народной Республики	11
Скобцова Г.В. Статистика как инструмент оценки социально-экономического развития Донецкой Народной Республики	14
Войнова В.И., Ниворожжина Л.И. Концептуальные основы измерения экономического неравенства: сходства и различия основных мер неравенства	17
Дадашова Т.А. Совершенствование образовательных технологий обучения статистическим дисциплинам в контексте теории поколений У.Штрауса и Н.Хоува	20
Кремлев Н.Д. Инструмент измерения степени удовлетворения потребностей населения региона	24
Мухсимова Д.Х. Факторы экономического роста	29
СЕКЦИЯ 1. КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ	
Kalnobritskaya I.G., Dadashova T.A. The role of statistical research in the formation of state policy of migration	32
Абакишина Н.А., Загорная Т.О. Методический подход к оценке эффективности системы мотивации трудовой деятельности осужденных	34
Андросова А.А., Скоробогатова Н.В. Интегральная оценка уровня развития научно-технической и инновационной деятельности субъектов Российской Федерации	36
Бойчук С.С. Технологии создания брендов в обществе потребления: концептуальные основы анализа феномена	39
Брайцева С.В., Арпентьева М.Р. Концепция Б.Ф. Поршнева: культурогенез и этногенез современности	41
Бурук А.Ф., Логачёва О.М., Логачёв А.В. Подходы реализации кластерной политики и программ кластерного развития	46
Гордеева Н.В. Концептуальные основы стратегии социально-экономического развития отечественного региона	48
Дорожкина А.С., Куликова А.А., Оленичева Ю.А. Безработица как угроза экономической безопасности на рынке труда	51
Евстафьева Е.С., Данилова С.В. Инструменты повышения эффективности продаж интернет-магазинов	54
Куприна С.С., Головинов О.Н. Зеркальная статистика как метод борьбы с теневой экономикой	57
Лелеко В.В., Головинов О.Н. Роль торговли в Донецкой Народной Республике	59
Масич Л.А. К вопросу о сводной оценке динамики показателей преступности	62
Медведева М.О., Дадашова Т.А. Совершенствование продовольственной безопасности Донецкой Народной Республики	65
Огородник В.О., Рудченко Т.И. Особенности молодежной безработицы и проблемы ее преодоления	68
Онопrienко А.А., Кучер А.Т. Инструменты разработки маркетинговой стратегии предприятия	70
Пономаренко В.Н., Дадашова Т.А. Методика количественной оценки устойчивого развития территориальных образований	72

<i>Сидоров И.А., Оленичева Ю.А.</i> Международная экономическая безопасность в условиях глобализации	75
<i>Танковский К.О., Дадашова Т.А.</i> Значение и роль таможенной статистики в анализе внешнеэкономической деятельности	80
<i>Черabay Е.И., Бондаренко О.В.</i> Роль производственных запасов в обеспечении эффективной деятельности предприятий	83
<i>Черненко Л.В., Дадашова Т.А.</i> Концептуальные основы закупочной деятельности предприятий реального сектора	86
СЕКЦИЯ 2. ФИНАНСОВЫЙ И БАНКОВСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ: ОПЫТ И ПРОБЛЕМЫ	
<i>Асалинская Д.В., Оленичева Ю.А.</i> Экономическая эффективность инвестиционной деятельности предприятия	89
<i>Башура А.Г., Паршутич О.А.</i> Тенденции и перспективы развития безналичных расчетов населения в Республике Беларусь	91
<i>Бурмака Д.А., Юрина Н.А.</i> Анализ малого предпринимательства Российской Федерации: статистическая составляющая	94
<i>Голобородова В.В., Дадашова Т.А.</i> Анализ тенденций потока прямых иностранных инвестиций в экономику Сингапура	97
<i>Горлова Л.А., Скоробогатова Н.В.</i> Китай как крупнейший реципиент ПИИ в мировом экономическом пространстве: статистический анализ	99
<i>Дзудцова И.И., Агузарова Л.А.</i> Перспективы развития агропромышленного комплекса Российской Федерации	102
<i>Дзюбина А.А., Казакова Е.Б.</i> Особенности маркетинга в финансовых учреждениях	104
<i>Каменева А.И., Зинченко О.И.</i> Сравнение благосостояния населения в разных странах	107
<i>Крикля Е.Ю., Дадашова Т.А.</i> Анализ динамики мировых инвестиционных потоков в сферу медицинского обслуживания и здравоохранения	109
<i>Куприянова А.В., Михальская Л.С.</i> Сущность инновационной деятельности предприятия и ее роль в экономике России	112
<i>Лазаренко Е.В., Рудченко Т.И.</i> Государственное регулирование экономического развития малого предпринимательства	115
<i>Лунюшкина А.К., Данилова А.С.</i> Волонтерство как показатель эффективности социально-экономических процессов региона (на примере Красноярского края)	118
<i>Моисеева А.В.</i> Необходимость управления финансово-экономической гибкостью предприятия в современных условиях	120
<i>Мойсина В.В., Моисеева А.В.</i> Современные тенденции развития индивидуального предпринимательства в Российской Федерации	123
<i>Мурыгин М.И., Кухенная М.А.</i> Статистика государственного долга	126
<i>Нелена К.А., Головинов О.Н.</i> Особенности развития и проблемы банковской системы Донецкой Народной Республики	128
<i>Ноздрина В.Э., Кухенная М.А.</i> Анализ применения таможенной пошлины в качестве инструмента государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	131
<i>Павленко Т.Н., Селиванова Ю.В.</i> Тенденции развития отраслей промышленности Донецкой Народной Республики	133
<i>Петрук А.В., Кухенная М.А.</i> Экономические аспекты российско-китайского сотрудничества в сфере таможенного дела	136

<i>Плешивец Д.П., Головинов О.Н.</i> Анализ потребительской корзины Донецкой Народной Республики	138
<i>Позывайло Е.А., Головинов О.Н.</i> Значение таможенной статистики внешней торговли в работе таможенных органов	140
<i>Равилова А.Р., Авилова В.В.</i> Инновации в финансовых и банковских сферах	143
<i>Решетило Т.В.</i> О подходе к анализу инновационной деятельности российских компаний	144
<i>Рябцева Н.А., Дадашова Т.А.</i> Состояние и тенденции развития розничной торговли в Российской Федерации	147
<i>Рябченко А.А., Шапиро И.Е.</i> Использование информационных технологий в банковском обслуживании корпоративных клиентов	149
<i>Сабирова Т.В., Синявская Т.Г.</i> Как оценить риск предоставления поручительства при кредитовании субъектов малого и среднего предпринимательства	151
<i>Сергеева Э.Д., Кухенная М.А.</i> Фактор сезонности в получении банковской прибыли на примере Всероссийского Банка Развития Регионов	153
<i>Тихонова К.Н., Моисеева А.В.</i> Анализ и тенденции развития страхового рынка Российской Федерации	156
<i>Тупикин И.Э., Моисеева А.В.</i> Проблемы и пути совершенствования налоговой системы Российской Федерации	159
<i>Уманская Ю.А., Кухенная М.А.</i> Анализ движения денежной массы Российской Федерации	161
<i>Ушакова Т.А., Кухенная М.А.</i> Влияние инвестиционной деятельности на макроэкономические показатели	163
<i>Хаменок А.А., Юрина Н.А.</i> Анализ особенностей развития малого предпринимательства Донецкой Народной Республики	166
<i>Черна Ю.А., Головинов О.Н.</i> Состояние безработицы в Российской Федерации	169
<i>Чертоляс И.С., Голикова О.А.</i> Сущность и значение банковского менеджмента в деятельности кредитной организации	171
<i>Чмырь Ю.Н., Михальская Л.С.</i> Риск-ориентированный подход в сфере ПОД/ФТ: отечественный и зарубежный опыт	173
<i>Чухман Ю.И., Масич Л.А.</i> Статистический анализ и моделирование числа экономических преступлений в Центральном и Дальневосточном федеральных округах РФ	176
<i>Шабалда В.А., Кухенная М.А.</i> Анализ таможенных платежей в Российской Федерации	178
<i>Энгель О.О., Дадашова Т.А.</i> Анализ торгового дефицита США в двусторонней торговле с КНР	180
<i>Юринов Д.С., Муравлева О.Р.</i> Экономико-статистическое изучение внешнеэкономической деятельности	183
<i>Ягола В.А., Дадашова Т.А.</i> Оценка эффективности принятых мер в рамках антитабачной политики Российской Федерации	186
СЕКЦИЯ 3. ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТРАНСФОРМАЦИЙ	
<i>Андреева К.А., Сидюк О.В.</i> Профессиональное суждение аудитора	188
<i>Анохина А.А., Кишинский Д.М., Изюмская О.Н.</i> Проблемы отражения стоимости материальных запасов в отчетности предприятий по требованиям МСФО	191

<i>Воробьева А.Е., Оленичева Ю.А.</i> Рынок труда в ДНР: современное состояние и перспективы	193
<i>Гламаздина И.Ю., Кравец Е.О.</i> Оптимизация производственной программы предприятия	196
<i>Доринская Е.Э., Светличная Т.В.</i> Проблемы организации оплаты труда на промышленных предприятиях ДНР	199
<i>Дубина А.И., Кошик Ю.В.</i> Вклад ученых в развитие экономического анализа	202
<i>Звягина П.Д., Головинов О.Н.</i> Анализ основных фондов Российской Федерации	204
<i>Кириянова Ю.В., Бешуля И.В.</i> Проблема учета признания финансовых результатов по операциям с давальческим сырьем	206
<i>Колуб А.А., Моисеева А.В.</i> Система управления активами предприятия в современных условиях	208
<i>Ларенкова О.В., Пискунова Н.В.</i> Направления совершенствования финансовой отчетности в условиях экономических трансформаций	211
<i>Михайлов И.С.</i> Проблемы управления запасами в сельском хозяйстве	213
<i>Молчанова Е.О., Дадашова Т.А.</i> Анализ влияния кризисных явлений в экономике на финансовые результаты деятельности средних и крупных организаций Российской Федерации	216
<i>Панова Е.А., Пискунова Н.В.</i> Обзор методик анализа финансовых результатов деятельности предприятия	219
<i>Сущенко О.Е., Гуторова Г.А.</i> Проблемы формирования финансовой отчетности	221
<i>Сычѳва О.О., Пискунова Н.В.</i> Информационное обеспечение анализа финансовых результатов	224
<i>Фокина А.А., Козырева С.Д.</i> Психологические аспекты работы современного бухгалтера	228
<i>Юнаш О.Н., Верига А.В.</i> Совершенствование системы контроля в бюджетных организациях по результатам анализа исполнения сметы	231
<i>Яценко М.Н., Гончарова Н.Н.</i> Критический анализ нормативно-правового регулирования учета затрат на производство	233
СЕКЦИЯ 4. СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ	
<i>Айрапетова А.А., Кухенная М.А.</i> Анализ пассажирооборота по воздушному пути в Российской Федерации	236
<i>Алита А.А., Титаренко Д.В., Скоробогатова Н.В.</i> Статистическая оценка гендерного равенства среди рабочей силы в Республике Беларусь	239
<i>Бойко Е.А., Петрушевский Ю.Л.</i> Исследование проблем безработицы в Донецкой Народной Республике	242
<i>Бугримова Я.Д., Цвиль М.М.</i> Статистическое моделирование и прогнозирование объемов таможенных платежей	245
<i>Бурдело Е.А., Дадашова Т.А.</i> Статистическая оценка динамики основных показателей уровня в жизни Российской Федерации	248
<i>Водяная А.С., Макаренко Ю.С.</i> Уровень и качество жизни населения	251
<i>Гаврилюк А.А., Скоробогатова Н.В.</i> Анализ занятости населения Российской Федерации	253
<i>Глазунова О.М., Иода Е.В.</i> Статистический анализ доходной части бюджета муниципального образования	256
<i>Головкин Д.С., Ибрагимова Р.С.</i> Статистические методы исследования как	259

инструмент управления экономическим потенциалом предприятия	
Гончаренко Т.Л., Юрина Н.А. Занятость населения: статистический анализ	262
Горбунова А.В., Кухенная М.А. Внешнеторговый оборот Российской федерации и Украины: статистическая оценка	265
Гринченко А.И., Рудченко Т.И. Анализ динамики индекса потребительских цен	267
Гузева Ю.И., Головинов О.Н. Современное состояние и тенденции развития рынка кисломолочной продукции в Донецкой Народной Республике	270
Даниленко Е.В., Кухенная М.А. Студенческая наука в ГОУ ВПО "ДонНУ": статистика, факты, перспективы	273
Дубров И.Е., Кухенная М.А. Статистическая оценка динамики занятого населения в сфере добычи полезных ископаемых	276
Ерошенко А.А., Никитина А.Д., Скоробогатова Н.В. Статистическая оценка доходов населения Российской Федерации	278
Жукова Е.Р., Юрина Н.А. Статистическое изучение инновационной деятельности в Российской Федерации	283
Жученко Б.А., Стрижак А.Ю. Анализ рынка информационных технологий в России	286
Завертайло Е.В., Масич Л.А. Статистическое исследование показателей преступности	289
Залевский Г.С., Федченко Т.В. Статистический анализ динамики и структуры рынка платных услуг в России	292
Захаренко А.А., Плаксина А.М. Современные тенденции развития кондитерской промышленности в России	294
Зачиняева Л.А. Энергетический сектор в экономике Камчатского края: состояние и перспективы развития	298
Заярская Е.Ю., Головинов О.Н. Статистический анализ правоохранительной деятельности таможенных органов РФ	301
Зотова О.Н., Скоробогатова Н.В. Анализ социально-экономического развития Южного федерального округа Российской Федерации	303
Ивахненко А.А., Мехедова Т.Н. Статистический анализ внешнеэкономической деятельности Донецкой Народной Республики	306
Исикова Э.И., Головинов О.Н. Анализ экспорта натурального меда из Российской Федерации	308
Каруна А.Ю., Кухенная М.А. Статистическая оценка численности безработного населения ЮФО РФ	311
Колошмай А.Д., Кухенная М.А. Информационное общество: статистические методы исследования	313
Кольцова К.А., Масич Л.А. Старение населения и его социально-экономические последствия	316
Лагуткина К.В., Тарита К.А., Федосова О.Н. Статистический анализ брачности в Российской Федерации	319
Литвин А.А., Масич Л.А. Ускоренное развитие рынка платных услуг Российской Федерации	322
Лозинская Д.А., Головинов О.Н. Статистические исследования таможенных правонарушений в Российской Федерации	325
Лукашенко Д.О., Головинов О.Н. Статистика таможенных правонарушений в Российской Федерации	327
Медведева О.А., Черемисина Т.Н. Экономико-статистический анализ	329

взаимосвязи образования и уровня жизни населения России	
<i>Мезал Ясир Али Мезал, Панюков А.В.</i> Развитие математических и инструментальных методов квазилинейного анализа временных рядов	333
<i>Мещерякова А.Г., Скоробогатова Н.В.</i> Статистический анализ демографической ситуации в Донецкой Народной Республике	335
<i>Миндзяк М.И., Рябченко А.А.</i> Статистический анализ рождаемости и смертности в Российской Федерации	338
<i>Мосийчук Т.А., Скоробогатова Н.В.</i> Статистическая оценка развития импортозамещения в Российской Федерации	341
<i>Перминова К.К.</i> Анализ стоимости минимального набора продуктов питания в Саратовской области	344
<i>Пилипенко А.И., Скоробогатова Н.В.</i> Статистический анализ динамики инвестиций в основной капитал Центрального и Северо-Кавказского федеральных округов Российской Федерации	346
<i>Плужник А.А., Дадашова Т.А.</i> Анализ и тенденции младенческой смертности в Российской Федерации	349
<i>Помогайбина В.Е., Оленичева Ю.А.</i> Статистическая оценка эмиграции трудовых ресурсов из Российской Федерации	350
<i>Слажнева М.А., Головинов О.Н.</i> Статистический анализ административных правонарушений таможенного дела Российской Федерации	353
<i>Соловьева А.Р., Головинов О.Н.</i> Анализ статистики внешней торговли Российской Федерации	356
<i>Степанцова Л.А., Кухенная М.А.</i> Прогнозирование урожайности зерновых и зернобобовых культур в Российской Федерации	358
<i>Стороженко Д.В., Головинов О.Н.</i> Анализ индекса цен производителей промышленной продукции ДНР	360
<i>Субботина М.А., Головинов О.Н.</i> Статистика развития промышленности в Донецкой Народной Республике	363
<i>Сукомелова Т.С., Жаболенко М.В.</i> Статистический анализ импорта кофе в Российскую Федерацию в зависимости от ставок таможенных пошлин	365
<i>Сулименко Н.А., Головинов О.Н.</i> Развитие и использование государственных статистических ресурсов, их важность при принятии управленческих решений	368
<i>Сургин А.С., Скоробогатова Н.В.</i> Статистический анализ влияния санкций на ПИИ в Российскую Федерацию	370
<i>Тарасов М.И., Ларина Т.Н.</i> Статистический анализ интеграционных процессов содружества БРИКС	373
<i>Тарасова Н.А.</i> Статистический анализ денежных доходов населения Тульской области	375
<i>Тарасова Н.Р., Головинов О.Н.</i> Таможенная статистика внешнеэкономической деятельности Российской Федерации	377
<i>Тенешева К.Ш., Жаболенко М.В.</i> Статистический анализ рынка черного и зеленого байхового чая	380
<i>Трофимов Д.О., Головинов О.Н.</i> Сравнение численности населения Донецкой Народной Республики в 2016-2019 гг.	383
<i>Усова О.В., Кухенная М.А.</i> Выявление тенденции изменения количества организаций, занимающихся НИОКР в РФ	385
<i>Федулова А.Г., Жаболенко М.В.</i> Рынок меховых изделий Российской Федерации: статистический анализ товарооборота	388

<i>Хасан И.С., Рудченко Т.И.</i> Статистическое исследование как инструмент принятия решений в сфере государственного управления (на примере прогнозирования спроса на специалистов)	391
<i>Хопина Я.М., Кухенная М.А.</i> Анализ динамики численности населения Российской Федерации с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума	393
<i>Хоцкая А.К., Кухенная М.А.</i> Статистическое изучение динамики заработной платы работников Российской Федерации	396
<i>Чайковский Н.С., Кухенная М.А.</i> Статистика киберпреступности в Российской Федерации	399
<i>Чернова Т.В.</i> Муниципальная статистика в условиях развития цифровой экономики	401
<i>Чернышук Е.Е., Головинов О.Н.</i> Использование методов таможенной статистики во внешнеэкономической деятельности	404
<i>Шабанова А.А., Кухенная М.А.</i> Статистический анализ заработной платы работников по полному кругу организаций РФ	407
<i>Шелухина М.А., Родионова Л.А.</i> Статистический анализ избыточного веса подростков в России	409
<i>Шилина С.В., Иода Е.В.</i> Статистический анализ динамики экономии бюджета от закупок (на примере Липецкой области)	411
<i>Шишков К.Р., Головинов О.Н.</i> Индексный метод анализа внешней торговли Российской Федерации за 2015-2018 гг.	414
<i>Шкурина К.О., Дадашова Т.А.</i> Оценка состояния и тенденции развития рынка труда в Российской Федерации	416
<i>Шматько В.С., Головинов О.Н.</i> Статистика развития малого бизнеса в Донецкой Народной Республике	419
<i>Юшина К.С., Серга Л.К.</i> Статистический анализ восприимчивости преподавательского состава кафедры статистики НГУЭУ к дистанционному обучению	421
<i>Яценко Д.Р., Скоробогатова Н.В.</i> Статистическая оценка открытости Российской Федерации	423
<i>Участники конференции</i>	427

УДК 330

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Романюк В.В.,

заместитель директора

ООО "Центр экономического взаимодействия республик", г. Донецк, ДНР

В отраслевой структуре промышленности любого государства отражается уровень его индустриального развития и экономической самостоятельности, степень технической оснащённости промышленности и роль этой отрасли в экономике страны.

Военно-политический конфликт и разрыв сотрудничества Украины с Донбассом, обернулся не только серьёзными потерями в экономической сфере для обеих стран, но вызвал социально-экономическую катастрофу. Так, со стороны Украины постоянно разрушаются объекты важнейшей инфраструктуры, подвергаются угрозе жизни мирных жителей Донбасса, нарушаются права граждан на социальное обеспечение (выплаты пенсий, пособий).

В условиях ограниченности финансовых ресурсов, сложной политической и социальной ситуации был обусловлен переход экономики от «экспортно-сырьевой» к «экономике потребностей», для которой характерно развитие народного хозяйства, способствующего удовлетворению потребностей внутреннего рынка, и как результат экономический рост Республики.

В структуре реализованной промышленной продукции за 2018 год 59,8% приходится на продукцию перерабатывающей промышленности, ее доля повысилась на 10,2 п.п.

Внешнеторговый оборот вырос в 2,1 раза, в том числе экспорт увеличился в 3,5 раз, импорт – в 1,6 раза. В структуре внешнеторгового оборота экспорт составляет 43,8%, импорт – 56,2%. В структуре внешней торговли по итогам января–сентября 2018 года на страны СНГ пришлось 85,3% товарооборота, на страны дальнего зарубежья – 14,7%.

Ведущими отраслями в экономике региона являются аграрно-промышленный и топливно-энергетический комплексы, машиностроение, металлургическая промышленность и промышленность строительных материалов.

Анализ внешнеторговой деятельности данных отраслей показал достаточно большую зависимость от импорта, при наличии базы для развития этих отраслей и их экспортоориентированность на внешние рынки. По отраслям: промышленность строительных материалов (92,3%), агропромышленный комплекс (82,5%), машиностроение (68,1%), средний показатель импорта которых превышает 80%.

Структура товарооборота основных отраслей экономики представлена на рис.1.

Анализ импорта можно условно рассматривать по следующим категориям:

1. неконкурирующий импорт – импорт продукции, не производимой в Республике;
2. конкурирующий импорт – импорт продукции, которая может быть замещена продукцией, производимой в Республике;

3. критический импорт – импорт продукции, не производимой в Республике (или производимой в недостаточных количествах), но жизненно важной для решения ее социальных и экономических задач.

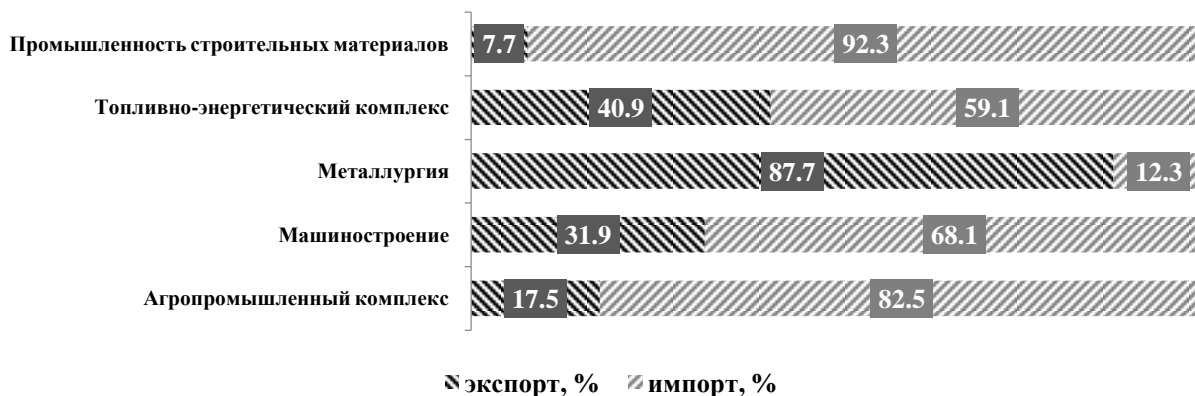


Рис. 1. Структура товарооборота основных отраслей экономики за 9 месяцев 2018 года

Вопрос импортозамещения целесообразно ставить в отношении конкурирующего импорта с целью замены импортной продукции на отечественные аналоги, которые способны выполнять такие же функции по эффективности не ниже, чем импортная продукция.

Критический импорт может включать как конкурирующий, так и неконкурирующий импорт. Виды продукции, отнесенной к критическому импорту конкурирующего типа, являются первыми в списке задач импортозамещения. Если в область неконкурирующего импорта попадают значительные объемы критического импорта, аналоги которого не производятся в Республике, – это может стать одной из задач создания собственного производства при помощи и поддержке государства, в виде стратегий или программ развития.

Решение проблемы зависимости от импорта состоит в задаче снижения доли импорта в объеме необходимом для поддержания экономической эффективности страны.

Для эффективного решения поставленной задачи, был проведен анализ отраслей перерабатывающей промышленности, на основании которого можно предложить следующие предложения:

- развитие отраслей, являющихся точками роста экономики Республики;
- применение самых современных технологий производства, технических средств и материалов;
- наличие спроса на продукцию и гарантии ее сбыта;
- государственная поддержка производителям, участие государства в формировании спроса и предложения, составление баланса Республики.

Также необходимо выделить мероприятия, без которых невозможно дальнейшее развитие перерабатывающей промышленности, решения задач импортозамещения и переход к экспортоориентированной экономике:

- развитие технологий (энергосберегающих, малоотходных и безотходных), повышение роли науки в обеспечении инновационного развития отраслей;
- разработка законодательства в сфере инвестиций для возможности привлечения капитала на предприятия, которые внедряют инновации;

- производство качественных и конкурентоспособных товаров, разработка новых продуктов, в том числе инновационных;
- развитие внутреннего рынка и переориентация сбыта продукции на внутренний рынок, в том числе перепрофилирование предприятий на нужды других отраслей (например, машиностроение – на выпуск продукции в сельском хозяйстве, пищевой, транспортной промышленности и др.);
- обновление основных фондов предприятий промышленности;
- обеспечение отраслей высококвалифицированными кадрами;
- повышение роли государственного регулирования в решении критически важных для перерабатывающей промышленности вопросов (обеспечение предприятий сырьем, применение экономически обоснованных тарифов, оптимизация налоговой нагрузки);
- внедрение срочного и среднесрочного кредитования для средних и малых предприятий и другие мероприятия.

Необходимо содействовать повышению конкурентоспособности республиканских предприятий, как на внутреннем, так и на внешнем рынках, при этом защита интересов отечественных производителей не должна сводиться к ограничению допуска иностранных товаров на внутренний рынок.

Таким образом, внешнеэкономическая деятельность Республики требует оптимизации как экспорта в направлении максимально выгодной его структуры, так особенно импорта. Оптимизация импорта является одним из направлений поддержки сбалансированности внутреннего рынка по количеству, качеству и доступности продукции, механизмом поддержки равновесия на рынке по спросу и предложению.

Заместитель директора
ООО "Центр экономического
взаимодействия республик"



В.В. Романюк

УДК 330

СТАТИСТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Скобцова Г.В.,

Начальник Главного управления статистики
Донецкой Народной Республики, г. Донецк, ДНР

Статистика как основной источник информации для оценки социально-экономического развития республики ставит перед собой новые цели и задачи для удовлетворения растущих информационных потребностей.

Продолжается работа по внедрению новых статистических наблюдений, по дальнейшему совершенствованию методологии, организации государственных статистических наблюдений, улучшению их содержательности.

В течение 2018 года Главстат ДНР в соответствии с Планом государственных статистических наблюдений на 2018 год, утвержденным Министерством экономического развития Донецкой Народной Республики, осуществляло сбор и обработку статистических данных по 109 формам государственных статистических наблюдений и 9 формам финансовой отчетности.

С учетом периодичности от респондентов было собрано 593,8 тыс. первичных отчетов и других подтверждающих документов и обработано 534,7 тыс. первичных отчетов, выполнено 588 статистических работ. Количество собранных и обработанных первичных отчетов и выполненных статработ по сравнению с 2017 годом увеличилось на 2,3%, 0,7% и 4,8% соответственно.

Продолжалась работа по формированию круга респондентов, которые должны предоставлять формы государственных статистических наблюдений и финансовой отчетности. По состоянию на 01.01.2019 г. в Реестре статистических единиц Главстата ДНР поставлено на учет 63,6 тыс. респондентов (14,3 тыс. – юридических лиц, обособленных подразделений юридических лиц и 49,3 тыс. – физических лиц-предпринимателей).

По итогам проведения статистических наблюдений Главстатом ДНР в 2018 году было подготовлено 162 экспресс-выпуска, 12 статистических бюллетеней «Экономическое и социальное положение Донецкой Народной Республики», 204 бюллетеня – «Экономическое и социальное положение города (района)», 51 отраслевой бюллетень по отдельным направлениям статистики, 12 комплексных докладов о социально-экономическом положении Донецкой Народной Республики и столько же буклетов «Донецкая Народная Республика», выпущен сборник «Статистический ежегодник Донецкой Народной Республики в 2017 году».

На запросы пользователей о получении статистической информации в 2018 году было подготовлено почти 2 тыс. ответов, более 90% из которых – для органов государственной власти.

Главстат ДНР осуществлял мероприятия по разработке и совершенствованию методологических положений по организации и проведению государственных статистических наблюдений. Разработаны и утверждены 55 методологических положений по организации государственных статистических наблюдений и 5 методик

по формированию и расчету статистических показателей: Методика расчета оборота розничной торговли с учетом деятельности физических лиц-предпринимателей, Методика расчета индексов физического объема розничного товарооборота, Методика проведения расчетов основных статистических показателей производства продукции растениеводства, Методика проведения расчетов основных статистических показателей производства продукции животноводства, Методика проведения расчетов показателей обеспеченности кормами сельскохозяйственных животных.

В 2018 году, в связи с возникшей потребностью в информации о состоянии условий труда работников, льготах и компенсациях за работу во вредных условиях труда, обеспеченности средствами индивидуальной защиты на предприятиях Донецкой Народной Республики в разрезе видов экономической и промышленной деятельности, введено в действие государственное статистическое наблюдение по форме № 1-труд (условия труда) (годовая) «Отчет о состоянии условий труда, льготах и компенсациях за работу в условиях воздействия вредных и опасных факторов».

С 2018 года изменена периодичность учета зерновых и зернобобовых культур по классам и их видам с полугодовой на ежемесячную, а учет производства мяса осуществляется не только в живом весе, но и в убойном, что позволяет обеспечивать органы исполнительной власти оперативной информацией для осуществления анализа, прогнозирования и выполнения мероприятий, связанных с продовольственной безопасностью республики.

В рамках усовершенствования статистики финансов и получения данных о долгосрочной, текущей дебиторской и кредиторской задолженности между субъектами хозяйственной деятельности Донецкой Народной Республики, а также с субъектами хозяйственной деятельности других стран введена новая форма государственного статистического наблюдения № 1-Б (годовая, квартальная) «Отчет о дебиторской и кредиторской задолженности».

Продолжалась работа по оптимизации информационных потоков и снижению отчетной нагрузки на респондентов. С этой целью Главстат ДНР осуществлял взаимообмен информационными ресурсами по 8 заключенным соглашениям с органами государственной власти.

В соответствии со статьей 18 Закона Донецкой Народной Республики «О государственной статистике» Главстатом ДНР в течение 2018 года было рассмотрено и согласовано 11 документов административной отчетности органов исполнительной власти.

В соответствии с Планом и с целью обеспечения проведения государственных статистических наблюдений в 2019 году в октябре–ноябре 2018 года Главстатом ДНР проведена ежегодная инвентаризация отчетно-статистической документации. В ходе инвентаризации учтены предложения Министерства экономического развития Донецкой Народной Республики, Министерства промышленности и торговли Донецкой Народной Республики, Министерства образования и науки Донецкой Народной Республики, Министерства культуры Донецкой Народной Республики, Государственного комитета по экологической политике и природным ресурсам при Главе Донецкой Народной Республики, Государственного комитета водного и рыбного хозяйства Донецкой Народной Республики, ГП «Донецкая железная дорога».

По результатам инвентаризации в 2019 году, согласно установленной периодичности, органами государственной статистики планировалось осуществлять государственные статистические наблюдения по 116 формам отчетности. Из них

53,5% – с годовой периодичностью предоставления данных, 19,8% – с месячной, 24,1% – с квартальной и 2,6% – с полугодовой периодичностью.

По данным инвентаризации в 2019 году вводятся в действие 7 новых форм государственных статистических наблюдений. Кроме того, в связи с изменением бланка действующих форм государственных статистических наблюдений переутверждены 32 формы статистической отчетности и внесены изменения в 8 форм.

С целью получения данных о потребности в кадрах в профессионально-квалификационном разрезе в 2019–2021 годах, исходя из перспективных планов развития предприятий, утверждено государственное статистическое наблюдение по форме № 3-труд (единовременная) «Потребность в кадрах в профессионально-квалификационном разрезе», которая будет разрабатываться в 2019 году.

Кроме того, разработаны и утверждены формы государственного статистического наблюдения деловой активности предприятий, осуществляющих деятельность в сфере сельского хозяйства, промышленности, строительства, оптовой и розничной торговли, транспорта и услуг, которые вводятся в действие с отчета за I квартал 2019 года, что позволит получить экспертную оценку экономического состояния предприятий ведущих отраслей Донецкой Народной Республики в сравнении с предыдущим кварталом перспектив их развития.

В связи с возникшей необходимостью в получении информации в межинвентаризационный период в январе-марте 2019 года введены новые формы государственных статистических наблюдений: № 2-ТП (охота) (годовая) «Отчет о ведении охотничьего хозяйства» и № 1-труд (ГС) (полугодовая) «Отчет о численности и оплате труда работников государственных органов по категориям персонала».

Таким образом, следует отметить, что органы статистики продолжают оперативно реагировать на любую возникшую потребность в информации путем ввода новых статистических форм, изменения периодичности и т.д. в рамках существующих возможностей.

Начальник
Главного управления статистики
Донецкой Народной Республики



Г.В. Скобцова

УДК 330

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ИЗМЕРЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО НЕРАВЕНСТВА: СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ ОСНОВНЫХ МЕР НЕРАВЕНСТВА

Войнова В.И., ст. преподаватель кафедры статистики, эконометрики и
оценки рисков

Ниворожкина Л.И., д.э.н., профессор, зав. кафедрой статистики,
эконометрики и оценки рисков

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет
(РИНХ)», г. Ростов-на-Дону, РФ
malvik-09@mail.ru

К числу наиболее популярных мер доходного неравенства в настоящее время относится четыре группы показателей:

- 1) коэффициент концентрации Лоренца или индекс Джини;
- 2) энтропийный индекс Тейла, относящийся к классу обобщённых энтропийных мер неравенства;
- 3) семейство мер неравенства Аткинсона;
- 4) индикатор Робин Гуда.

Рассмотрим их основные сходства, отличия, плюсы, минусы и особенности применения самых известных индексов неравенства (таблица 1).

1. Индекс Джини

Данный индекс показывает, насколько отдалено данное распределение от линии абсолютного равенства распределения доходов. Так, чем выше неравенство в распределении доходов, тем ближе коэффициент Джини приближается к единице (абсолютное неравенство). И чем равномернее распределены доходы, тем меньше данный коэффициент. При абсолютном равенстве он достигает нуля [2].

Коэффициент Джини может быть представлен как среднее отклонение каждой доходной единицы в выборке от всех остальных доходных единиц, выраженное в отношении к среднему доходу [47]:

$$G = \frac{\sum_{i=1}^N \sum_{j=1}^N |y_i - y_j|}{2N^2 \bar{y}} \quad (1),$$

где N - число доходных пар,

\bar{y} - средний доход в анализируемом доходном распределении.

Экономическая интерпретация коэффициента Джини означает, что коэффициент Джини равный, например, 0,41 (реальное значение индекса Джини в России в 2017 г [3]) указывает на то, что ожидаемая разница в доходах между двумя случайно выбранными доходными парами составит 82% от среднего дохода.

2. Энтропийный индекс неравенства, предложенный Г. Тейлом в книге «Экономика и теория информации» в 1967 году [4].

Преимущество данного индекса заключается в том, что он может раскладываться на две компоненты (межгрупповую и внутригрупповую), которые в сумме будут равны значению агрегированного индекса.

Меры неравенства, удовлетворяющие принципу декомпозиции, принадлежат к классу обобщённых энтропийных мер неравенства [5].

Меры неравенства, относящиеся к данному классу, имеют общий вид:

$$l_c(y) = \frac{1}{N(c^2-c)} \sum_{i=1}^N \left[\left(\frac{y_i}{\bar{y}} \right)^c - 1 \right], \quad (2),$$

где N – число индивидуумов (домохозяйств) в выборке,

y_i – доход индивидуума i ,

\bar{y} – средний доход.

Таблица 1

Основные характеристики индексов доходного неравенства

	Джини	Тейл	Робин Гуд	Аткинсон
Границы Максимум	0	0	0	0
Минимум	1	log N	1	1
Основные требования к мерам неравенства, сформулированные А.Сеном				
1) принцип симметрии	+	+	+	+
2) принцип трансфертов или критерий Пигу-Дальтона	+	+	-	+
3) принцип гомогенности доходов	+	+	+	+
4) принцип гомогенности населения (Лоренц доминирование)	+	+	-	+
Другие характеристики:				
имеет понятную интерпретацию	+++	++	++++	+
может быть разложен на компоненты (дохода и/или группы населения, регионы)	+	++	+	-
существует возможность нормативного суждения	-	-	-	+
чувствителен к нижним границам распределения	-	+	-	зависит от выбора α
чувствителен к средним границам распределения	+	++	-	
чувствителен к верхним границам распределения	-	++++	-	
чувствителен к изменениям в распределении	-	+++	-	+++

Источник: построено и расширено автором на основе работы [1]

Величина $l_c(y)$ изменяется от 0 до ∞ , при этом 0 представляет равное распределение дохода, а чем больше значение $l_c(y)$, тем больше уровень неравенства. Параметр c представляет вес, данный разнице между доходами в различных частях распределения дохода, и может принимать любое реальное значение. Для малых значений c , $l_c(y)$ наиболее чувствительна к изменениям в нижнем хвосте распределения, а для больших значений $l_c(y)$ наиболее чувствительна к изменениям в верхнем хвосте распределения дохода. Наиболее часто используются значения c , равные 0, 1 и 2 [6]. l_1 соответствует энтропийному индексу Тейла:

$$l_1(y) = \frac{1}{N} \sum_{i=1}^N \frac{y_i}{\bar{y}} \ln \frac{y_i}{\bar{y}}, c = 1. \quad (3).$$

Недостатком коэффициента Джини и индекса Тейла является то, что они изменяются вместе с изменением распределения и не учитывают, произошло ли изменение в верхней, нижней или средней части шкалы распределения (на эти

показатели влияет любое перемещение дохода между жителями независимо от того, произошло ли оно между богатыми, между бедными или между богатыми и бедными). Хотя индекс Тейла используют реже коэффициента Джини, он обладает аддитивностью по отношению к разным подгруппам населения или регионам страны. Однако у индекса Тейла нет простого наглядного представления, и в этом он проигрывает коэффициенту Джини [7]. К тому же индекс Тейла не может быть рассчитан в случае доходного распределения, включающего отрицательные доходы [1].

3. Третий класс индексов неравенства был предложен Э.Аткинсоном в 1970 году [8]. В отличие от рассмотренных индексов, значения которых зависят от способа построения, его подход включает оценки распределения доходов, основанные на мнении самого исследователя. Семейство мер неравенства Аткинсон имеет общий вид:

$$A = 1 - \left[\frac{1}{N} \sum_{i=1}^N \left(\frac{y_i}{\bar{y}} \right)^{1-\alpha} \right]^{\frac{1}{1-\alpha}}, \min=0, \max=1 \quad (4)$$

Следует отметить, что расчетное значение для индекса Аткинсона весьма чувствительно к разным значениям параметра α , который изменяется от 0 до 1 и так же является мерой общественного «отвращения к неравенству». Значения $\alpha=0$ означает, что общество абсолютно равнодушно к различиям в распределении доходов, а $\alpha \rightarrow 1$ подразумевает заботу общества только о беднейших единицах. Если, к примеру, $\alpha=0,4$, то можно утверждать, что действительный уровень благосостояния может быть достигнут только при перераспределении 60% доходов общества [9].

4. Индикатор Робин Гуда, который был впервые введён Аткинсоном и Миклеврайтом в 1992 году. Этот индекс показывает, какая доля от общего дохода должна быть передана из доходов тех, чей уровень дохода выше среднего уровня, к тем, у кого доходы ниже среднего уровня с тем, чтобы достичь абсолютного равенства. Геометрически, индикатор Робин Гуда можно представить как максимальное расстояние по вертикали между кривой Лоренца и линией абсолютного равенства [1], так что:

$$RH = \frac{\sum_{i=1}^N |y_i - \bar{y}|}{2yN}, \min=0, \max=1. \quad (5)$$

Индекс Робин Гуда снижается на любую единицу дохода, переданную от высокодоходных групп (доход выше среднего) к низкодоходным группам (доход ниже среднего), но не изменяется при перераспределении в рамках одной группы (т.е. если трансферты «не проходят средний уровень») [1].

Сложность такого явления, как экономическое неравенство, порождает существование различных методов его измерения, кроме того, их согласованность между собой (подробнее, например в [11]) подчёркивает невозможность присвоения приоритета какому-либо одному индикатору неравенства.

Список литературы

1. Caminada, C. and Goudswaard K. Social policy and income distribution. An empirical analysis for the Netherlands. Department of Economics Research Memorandum//Leiden University, 1999, 33 p.
2. Ниворожкина Л.И. Воздействие потребительского кредитования на уровень неравенства и бедности домохозяйств//Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Серия:Общественные науки, №4 (182), г. 2014, с.76-83.

3. Статистический ежегодник «Регионы России», выпуск 2018 гг. [Электронный ресурс] Официальный сайт Росстата URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения 18.03.2019).
4. Theil, H. (1967), *Economics and information theory*. Vol. 7. Amsterdam: North-Holland.
5. Независимый институт социальной политики. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.socpol.ru/hse_course/theme4_2.doc.
6. Кислицина О.А. Неравенства в распределении доходов и здоровья в современной России. М.РИЦИСЭПН, 2005. – 376 с.
7. Coudouel A., Hentschel J., Wodon Q. *Poverty measurement and analysis*// World Bank, April 2002, 88.
8. Atkinson A.B. *On the Measurement of Inequality* // *Journal of Economic Theory*.1970.V.2. – P.244-263.
9. Podder N. and Tran-Nam B. *Uses and Abuses of the Decomposition of Gini Index by Factor Components*, The University of New South Wales, mimeo,1991.
10. Wodon, Q. and Yitzhaki,S. *I Inequality and social welfare*/MPRA Paper No.10489, posted 14. September 2008. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mpra.ub.uni-muenchen.de/10489/>
11. Шевяков А Ю., Кирута А.Я. Измерение экономического неравенства и бедности (теория индексов) / А.Ю. Шевяков, А.Я. Кирута. – М.: Межведомственный центр социально-экономических измерений, 1999. – 50 с.
12. Ниворожкина Л.И. Декомпозиция неравенства: методология и инструменты [Текст]/ Л.И. Ниворожкина // *Народонаселение*. 2012 № 2(56) - С. 75-82.

УДК 31

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ОБУЧЕНИЯ СТАТИСТИЧЕСКИМ ДИСЦИПЛИНАМ В КОНТЕКСТЕ ТЕОРИИ ПОКОЛЕНИЙ У.ШТРАУСА И Н.ХОУВА

Дадашова Т.А., старший преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
tatyana_dadashova@mail.ru

Педагогической системой современного уровня является информационная среда, которая выступает как средство и необходимое условие достижения образовательного результата и предполагает активное использование в ней новых методик, технологий и форм обучения, которые в первую очередь будут ориентированы на современные потребности обучающихся. В связи с этим актуальность приобретает анализ ценностных установок и приоритетов современного поколения, обусловленный спецификой общественной среды, соответствующей нынешнему периоду времени, который позволит выделить основные направления совершенствования существующих образовательных технологий и обеспечит повышение качества обучения статистическим дисциплинам.

В данном контексте особый интерес представляет теория поколений У.Штрауса и Н. Хоува, в которой человеческий капитал рассмотрен со стороны междисциплинарного поколенческого подхода. Выделение поколенческих групп в

данной теории обоснованы не датой рождения, а перечнем ценностей, которые сформированы под воздействием определенных социальных, экономических и политических факторов, действие которых человек усваивает на протяжении первых 12 лет жизни. Под воздействием указанных факторов формируется система ценностных установок, норм семейного воспитания, образа мышления и мотивов поведения, которые играют важную роль в образовательном процессе.

Данная теория построена на цикличности развития общества, при этом каждое поколение рассматривается в периоде средней продолжительности жизни, с течением которой оно проходит четыре стадии (длиной 20 – 25 лет) – пробуждение, расцвет, разрушение и кризис. С такой же частотой появляется новое поколение, которое воспитывается в иной стадии развития общества, а соответственно обладает иным набором ценностных установок.

Поколения в данной теории делятся на четыре архетипа – весна, лето, осень и зима, соответствующие определенной стадии и последовательно сменяющие друг друга на протяжении исторического развития общества (таблица 1).

Каждому из данных поколений были присущи определенные условия, в которых формировалась их система ценностей. Так «зимнему», молчаливому, кризисному, поколению, которые воспитывались в условиях Второй мировой войны, репрессий, индустриализации присущи такие черты как неуверенность в себе, способность приспосабливаться к условиям существования. Поколению беби-бумеров, «весеннему» поколению, рожденному в период окончания Второй мировой войны, в период «холодной войны» и гонки вооружений, покорения космоса присущи такие черты как оптимизм, стремление к строительству «светлого будущего».

Таблица 1

Поколенческие группы в соответствии с теорией У.Штрауса и Н.Хоува[1]

Поколение	Годы рождения	Характеристики
Молчаливое поколение (зима, разбитое поколение)	1923 - 1943	Неукоснительное соблюдение правил, законов и порядков, подчинение, терпение, экономность
Беби – бумеры (весна, поколение демографического взрыва)	1943 – 1963	Коллективизм, оптимизм, нацеленность на результат, здоровый образ жизни, интерес к вознаграждению
Поколение X (лето, неизвестное поколение)	1963 - 1984	Восприимчивость к переменам, техническая грамотность, индивидуализм, прагматизм, равноправие, нацеленность на успех
Поколение Y (осень, поколение сети, миллениума)	1984 - 2000	Восприимчивость к переменам, мораль, гражданский долг, гибкость обучения и мышления, нацеленность на результат, высокий уровень владения технологиями
Поколение Z (зима, цифровое поколение)	2000 -	Стремительное взросление, высокий уровень владения цифровыми технологиями и техникой, коммуникации в виртуальном мире

Поколению X, «летнему» поколению, рожденному в период застоя, войны в Афганистане, дефицита товаров и появления СПИДа, присущи такие черты как цинизм, разочарование в существующей общественной системе, прагматизм. Поколение Y или «осеннее поколение», которое появилось на свет в период Чернобыльской катастрофы, распада СССР, смены политического режима, появления сети Интернет, обладает такими чертами как уверенность в себе, борьба с существующей системой, отстаивание своей точки зрения.

Нынешнее поколение учащихся относится к поколению Z – «зимнему» поколению, первому поколению «цифровых» людей, рожденных в период тотальной глобализации, мирового экономического и геополитического кризиса, терактов и информационного общества. Это первое поколение людей, которые связаны между собой социальными сетями, мобильными приложениями и телефонами. Их ценности находятся еще в процессе формирования, однако, уже сейчас психологи выделяют такие общие черты как склонность к индивидуальности, целеустремленность, нацеленность на быстрый успех.

Основными характерными чертами поколения Z, которые оказывают существенное влияние на образовательный процесс являются:

- нетерпеливость, как результат воспитания в он-лайн среде, где для достижения результата достаточно нажатия одной клавиши;
- зависимость от интернета, которая вызвана постоянной потребностью находится в социальных сетях, где происходит общение;
- фрагментарность мышления, которая заключается в неспособности воспринимать большие объемы информации;
- быстрое взросление, которое обусловлено требованиями общества по отношению к ним «быть успешными»;
- преобладание понимания техники и цифровых технологий в большей степени, нежели чувств живых людей;
- нарушение коммуникации со старшим поколением, которое вызвано предпочтением обсуждения своих проблем в социальных сетях, чем с родителями и педагогами.

Учитывая вышесказанное, важно заметить, что условия традиционного обучения с требованиями фундаментальных системных знаний по статистическим дисциплинам не эффективны для взаимопонимания между учащимися и преподавателями. В связи с этим возникает необходимость совершенствования подходов и технологий оптимизации обучения. Среди таких подходов можно выделить следующие:

- упорядоченность, последовательность учебного процесса, которая вызвана потребностью поколения Z, живущего в виртуальном упорядоченном мире, понимать в какие сроки и что от них требуется;
- индивидуальный подход к каждому студенту, который вызван стремлением к индивидуальности современного поколения;
- устное общение и между преподавателем и студентом на предмет понимания отдельного тематического блока статистической дисциплины;
- «мудрое руководство», которое заключается в возможности студента продемонстрировать углубленные знания в отдельных областях различных наук. Представители поколения Z стремятся видеть в преподавателе наставника и мудрого руководителя, а не авторитарного лидера «знающего все»;

- использование современных методов визуализации данных, которое вызвано потребностью данного поколения в яркой структурированной информации, которая легче воспринимается, чем большие объемы текста и формул;
- четкая практическая связь изучаемого теоретического блока с практическим применением, которая обусловлена ориентацией студентов данного поколения на стремительное достижение успешного результата;
- использование современных информационных технологий, пакетов прикладных программ для решения практических статистических задач, что облегчит выполнение задания представителям поколения, которое большинство времени подготовки к занятиям проводит за монитором компьютера;
- обеспечить доступ студентов к презентациям лекционного занятия, которые выделяли бы основные смысловые блоки пройденной темы;
- разработка заданий, связанных с построением логико-структурных схем пройденного материала;
- сложные статистические методы анализа и построения прогнозов, с которыми студенты знакомятся в процессе обучения, необходимо разделить на этапы с четкими рекомендациями в ходе реализации метода на практике;
- развитие у студентов коммуникативных навыков с помощью деловых проектных игр, максимально приближенных к практическим задачам;
- постоянно совершенствовать собственную информационную грамотность и использовать современные гаджеты и технологии в образовательном процессе.

Таким образом, совершенствование образовательных технологий обучения статистическим дисциплинам с учетом особенностей современного поколения студентов позволит повысить эффективность образовательного процесса, улучшить качество образования и в конечном итоге обеспечить рынок труда квалифицированными специалистами в области статистического анализа и прогнозирования.

Список литературы

1. Straus, William, Hove, Neil (1991) Generations : the history of America's future. 1584 to 2069. New York : Perennial, – 544 p.
2. Гурова И.М. Теория поколений как инструмент анализа, формирования и развития трудового потенциала / И.М. Гурова, С.Ш. Евдокимова // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). - 2016. - Т. 7. № 3. - С. 150–159
3. Исаева М. Поколения кризиса и подъема в теории В. Штрауса и Н. Хоува / М. Исаева // Знание. Понимание. Умение. — 2011. — № 3. — С. 290-295.
4. Официальный сайт проекта «Теория поколений» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rugenations.su/>
5. Поколение Z: как правильно ставить задачи сегодняшним двадцатилетним [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vc.ru/10701-generation-z>.

УДК 311:33

ИНСТРУМЕНТ ИЗМЕРЕНИЯ СТЕПЕНИ УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ПОТРЕБНОСТЕЙ НАСЕЛЕНИЯ РЕГИОНА

Кремлев Н.Д.,

ст. научный сотрудник, канд. экон. наук, профессор кафедры учета и внешнеэкономической деятельности,

ФГБОУ ВО «Курганский государственный университет», Институт экономики Уральского отделения Российской академии наук, г. Курган, РФ
kremlew.nic@mail.ru

Работа выполнена при поддержке Программы Президиума РАН на 2013-2020 годы «Методология повышения конкурентоспособности агропродовольственных систем различного уровня в современных условиях» (№ 0404-2019-0016).

В последнее десятилетие в России происходит переосмысление сущности методологии измерения степени удовлетворения потребностей населения регионов на основе внедрения цифровых технологий статистики. Проблемы отражения динамики потребления благ и услуг домашних хозяйств напрямую связаны с уровнем социально-экономического развития регионов страны. Коренной перелом в росте потребностей произошел в середине XX века в передовых странах мира, которые достигли высшей стадии индустриального развития своей экономики и начали переходить производства с аналоговых на цифровые технологии. Однако процессы преобразований в национальном хозяйстве осуществляются медленно, информационная база развития территорий содержит много устаревших измерителей, международные нормы и стандарты статистического и бухгалтерского учетов используются на практике не достаточно полно, содержание многих показателей, характеризующих производство и потребление благ, имеют различное толкование.

Теорий отражения потребностей человека разработано много, однако пока нет общепризнанной классификации уровня потребления и степени удовлетворения потребностей объективно отражающей реальные нужды для продуктивной жизнедеятельности людей. Только динамические закономерности могут указать пути и формы перехода событий из стадии настоящего потребления благ и степени удовлетворения потребностей домашних хозяйств к устойчивому развитию территории.

Адекватность принимаемых на всех уровнях управленческих решений в значительной степени зависит от качества и своевременности исходных данных. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» осуществляется с целью создания во всех сферах деятельности необходимых условий, что повышает конкурентоспособность страны, качество жизни граждан, обеспечивает экономический рост и национальный суверенитет. Поэтому разработка нового методологического инструментария и применение цифрового языка познания уровня потребления благ и степени удовлетворения потребностей домашних хозяйств региона является актуальной задачей для органов управления, ученых и исследователей.

В основе функционирования экономики как хозяйственной системы лежат потребности домашних хозяйств. Известные экономисты прошлого и настоящего – А.

Смит, Ф. Гегель, К. Маркс, М. Вебер, Дж. М. Кейнс, А. Маслоу и др. видели в потребностях выражение природы человека и относили их к ключевым экономическим категориям. Так, Джон Майнард Кейнс в книге «Общая теория занятости процента и денег» (1936) писал: «всякое производство имеет своей конечной целью удовлетворения потребностей» [1, с. 48].

Одну из часто встречающейся в научной литературе классификацию потребностей человека раскрыл американский ученый психолог Абрахама Харольда Маслоу «потребности людей можно представить в виде пирамиды, в основании которой лежат «низшие» физиологические, а на ее вершине – «высшие» [2, с. 75]. Маслоу сгруппировал все потребности на: материальные (пища, вода, жилье и т.д.) и духовные (потребности в любви, красоте, уважении, самовыражении и т.д.). Однако, практически невозможно цифрами отразить духовные потребности, поэтому идеи Маслоу в большей степени можно отнести к предмету психология и социология.

Американский психолог Клейтон Альдерфер теорию человеческих потребностей объединял в три группы: потребности существования (физиология и самосохранение); потребности связи (коммуникации); потребности роста (личностное развитие) [3, с. 59]. Однако данная теория применяется не достаточно широко, в сравнении с концепцией Маслоу. Теория Альдерфера не доказана достаточным количеством статистических исследований.

Немецким психологом (последователем Фрейда) Эрихом Фроммом была предложена классификация социальных потребностей: связи (желание индивида быть частью какой-либо социальной общности, группы); привязанности (дружба, любовь, желание делиться теплыми чувствами и получать их взамен); самоутверждение (желание ощутить себя значимым для других); самосознание (желание выделиться на фоне других, ощутить собственную индивидуальность); ориентир (индивидуально необходим некий эталон для сравнения и оценки своих действий, в качестве которого может выступать религия, культура, национальные традиции) [4, с. 143].

По нашему мнению, понятие «потребность» – это нужда личности или общества в чем-либо необходимом для стабильного поддержания жизнедеятельности или устойчивого развития. Потребности отдельных людей характеризуются как личные, которые подразделяются на физиологические, социальные, экономические, идеальные, ситуативные, потребности в безопасности и другие. Потребности людей и общества в целом имеют тенденцию к росту, они постоянно растут не только в количественном, но и в качественном отношении. Это подтверждается многолетней историей и устойчивостью данной тенденции позволяет ученым говорить о существовании закона возвышения потребностей.

Предлагается современная теория потребностей домашних хозяйств, основанная на данных официальной статистики, состоящая из 6 классификационных групп показателей (рис. 1).

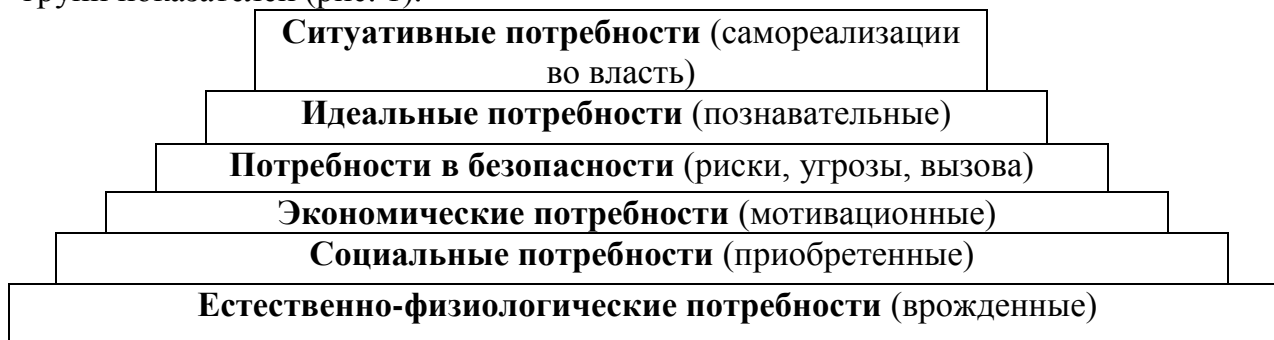


Рис. 1. Статистическая иерархия потребностей (авторская)

Система основных показателей, характеризующих потребности домашних хозяйств региона, средствами официальной статистики:

1. Естественно-физиологические потребности (врожденные): в воздухе, кислороде, воде, пище, энергии, веществе, тепле, сне, продлении рода, одежде, жилище, отдыхе, здоровье, уровень потребления продуктов питания, энергетическая ценность рациона питания, Ккал в сутки; общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя; ожидаемая продолжительность жизни при рождении и т.д.

2. Социальные потребности (приобретенные): численность населения, естественный прирост, убыль на 1000 человек населения; уровень бедности; младенческая смертность; рождаемость, смертность, миграционные потоки; уровень образования, знаний, качества жизни, бедности, коэффициент Джини и фондов и т.д.

3. Экономические потребности (мотивационные): в товарах, работах, услугах, благах, прибыли, доходах, богатстве, экономическом росте, отсутствие инфляции; валовой региональный продукт на душу населения; уровень безработицы; среднедушевые денежные доходы; среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций и т.д.

4. Потребности в безопасности (риски, угрозы, вызова): в защищенности жизни и деятельности людей, общества, государства, в том числе безопасности: политической, информационной, оборонной, экологической, экономической, технологической, криминально-террористической, природно-климатической; число зарегистрированных преступлений, тысяч на 100 000 человек населения; удельный вес вредных веществ в атмосфере; степень загрязнения вод; утилизация отходов и т.д.

5. Идеальные потребности (познавательные): в познании мира и осознания себя в нем, освоении науки, культуры, искусства, спорта, творчества, ценностей, достижение жизненных целей; затраты на науку в ВРП; доля инноваций в ВРП; доля инвестиций в ВРП; коэффициент изобретательской активности в расчете на 10 тыс. чел. населения и т.д.

6. Ситуативные потребности (самореализации во власть): в навязывание своей воли, главенствования, подчинения, принуждения, управления людьми; уровень доверия к власти; доля численности работников государственного и муниципального управления на 1000 человек населения; доходы консолидированного бюджета на душу населения; поступление налогов, сборов и обязательных платежей в бюджетную систему на душу населения и т.д.

Статистическая методология базируется на действии закона больших чисел, теории вероятности, информации, стоимости, равновесия и других экономических законах, международных нормах и стандартах, в том числе системе национальных счетов. Современная методология, принятая ООН – основывается на идеях Дж. М. Кейнса, Р. Стоуна, В. В. Леонтьева и других ученых с мировым именем [1, с. 334]; [10, с. 42]; [11, с. 86]. Многие экономисты, в частности выдающийся английский экономист Дж. М. Кейнс, пришел к выводу, что для возвращения рыночной экономики в состояние первоначального равновесия необходимы меры государственного регулирования [1, с. 33] и определение предпосылок экономического роста [12, с. 231].

Суть предлагаемого метода оценки уровня потребления благ и степени удовлетворения потребностей домашних хозяйств региона состоит в том, что берется средняя арифметическая взвешенная величина, состоящая из 24 показателей, сгруппированных в 6 основных разделов: естественно-физиологические, социально-

экономические, безопасности, идеальные и ситуативные. Выбор критериев оценки уровня потребления благ и степени удовлетворения потребностей домашних хозяйств региона УрФО произведен на основе разработанной комплексной системы показателей, которая имеет теоретическое и методологическое обоснование. Эти данные можно использовать для отражения реальной действительности в любом регионе страны (таблица 1).

Таблица 1

Показатели для оценки степени удовлетворения потребностей населения Российской Федерации и областей УрФО за 2017 год

Потребности	Статистические показатели	РФ	Курганская	Свердловская	Тюменская	Челябинская
Физиологические	1 Энергетическая ценность рациона питания, Ккал в сутки	2527	2752	2777	2371	2413
	2 Потребление продуктов питания:					
	- мясо и мясопродукты	75	68	79	54	74
	- молоко и молочные продукты	231	236	239	165	185
	- хлебные продукты	117	113	123	119	116
	3 Общая площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя, м ² ,	25,2	25,0	25,7	23,5	25,8
	4 Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	72,70	70,80	71,23	73,10	71,53
Социальные	5 Численность населения, тыс. чел	146880	845,5	4325,3	3692,4	3493,0
	6 Естественный прирост, убыль (-) на 1000 человек населения	- 0,9	-4,1	-1,0	6,3	-1,5
	7 Уровень бедности, %	13,2	19,6	9,8	14,0	13,5
	8 Младенческая смертность, ‰	5,6	4,3	4,9	4,7	6,2
Экономические	9 Валовой региональный продукт на душу населения, тыс. руб.	592	222	411	1627	360
	10 Уровень безработицы, %	5,2	9,1	5,5	3,9	6,6
	11 Среднедушевые денежные доходы (в месяц), руб.	31422	20777	35289	42082	23397
	12 Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций, руб.	39168	25433	34760	63789	32253
Безопасности	13 Число зарегистрированных преступлений, тысяч на 100 000 человек населения	1402	2103	1347	1560	1950,4
	14 Удельный вес вредных веществ в атмосфере, %	1,4	1,6	1,4	4,9	1,7
	15 Степень загрязнения вод, %	24,5	14,2	26,8	8,4	13,7
	16 Утилизация отходов, %	46,3	39,3	48,3	56,3	41,7
Идеальные	17 Затраты на науку в ВРП, %	1,10	0,27	1,66	0,24	1,67
	18 Доля инноваций в ВРП, %	10,1	4,2	11,5	8,1	9,8
	19 Доля инвестиций в ВРП, %	19,5	15,1	27,9	31,5	27,0
	20 Коэффициент изобретательской активности в расчете на 10 тыс. чел. населения	1,83	0,62	1,27	1,11	0,83

Ситуативные	21 Уровень доверия к власти, %	85,0	44,3	51,6	59,2	49,1
	22 Доходы консолидированного бюджета на душу населения, руб.	191865	47053	60770	430539	50951
	23 Поступление налогов, сборов и обязательных платежей в бюджетную систему на душу населения, руб.	105889	33593	72230	614206	61285
	24 Доля численности работников государственного и муниципального управления, в %на 1000 человек населения	14, 79	19,96	13,01	17,57	14,01

Нормативно-оценочные интервалы приняты на основе рекомендаций Статистической комиссии ООН (ожидаемая продолжительность жизни при рождении), а другие региональные показатели разработаны в зависимости от средних уровней по стране. По данным, приведённым в таблице 2, проведем расчет индекса степени удовлетворения потребностей домашних хозяйств регионов УрФО за 2017 г.

Таблица 2

Сводный индекс степени удовлетворения потребностей домашних хозяйств регионов УрФО за 2017 г

	J_{x1}	J_{x2}	J_{x3}	J_{x4}	J_{x5}	J_{x6}	$J_{суп}$
Россия	0,875	0,568	0,569	0,897	0,512	0,527	0,627
Регионы УрФО:							
Курганская	0,803	0,520	0,404	0,840	0,380	0,590	0,593
Свердловская	0,884	0,663	0,559	0,821	0,549	0,603	0,649
Тюменская	0,883	0,882	0,635	0,864	0,541	0,670	0,741
Челябинская	0,871	0,653	0,558	0,855	0,514	0,599	0,614

где: $J_{суп}$ – сводный индекс степени удовлетворения потребностей домашних хозяйств региона; J_{x1} – естественно-физиологические потребности; J_{x2} –социальные потребности; J_{x3} – экономические потребности; J_{x4} – потребности безопасности; J_{x5} – идеальные потребности; J_{x6} – ситуативные потребности.

Анализ уровня потребления благ и степени удовлетворения потребностей домашних хозяйств субъектов Уральского федерального округа Российской Федерации (таблица 2) подтверждают высказанную ранее гипотезу о вариативности позиций (рангов) регионов в пространственной выборке в зависимости от выбора показателей на основе которых рассчитывается интегральный индекс устойчивости регионального развития. Размах вариации оценок индекса степени удовлетворения потребностей в Тюменской области составляет 0,741, что значительно больше, чем в Курганской области (0,593) и среднего уровня всех регионов России (0,627). Свердловская область находится на втором месте (0,649) и Челябинская (0,614) на третьем месте по уровню устойчивости территории.

Таким образом, для решения проблем устойчивого регионального развития требуются меры по ускорению внедрения стратегического планирования и управления социально-экономическим, технологическим и экологическим потенциалами регионов, активизации инвестиционно-инновационного климата, что позволит улучшить условия жизнедеятельности домашних хозяйств и предприятий дотационных регионов страны.

Список литературы

1. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процентов и денег: Пер. с англ. М.: Прогресс. 1978. – 315 с.
2. Маслоу А.Х. Мотивация и личность. / Пер. с англ. Т. Гутман, Н. Мухина Изд.:

- Питер, 2016. – 400 с.
3. Херцберг, Фредерик Мотивация к работе /Ф. Фредерик, Б. Мопер, Б. Блок Снيدرмак; перев. С англ. (Д.А.Куликов). – Москва: Вершина. 2007. – 240 с.
 4. Фромм Э. Человек для самого себя. Исследование психологических проблем этики= ManforHimself: AnInquiry In to the Psychology of Ethics (1947) / Перевод Э. М. Спировой. – М.: АСТ, 2010. – 352 с.
 5. Суринов А. Е. Статистика. М.: РАГС, 2005. 970 с.
 6. Ахенваль Готфрид [Демографическая энц. / Ред. колл. А.А.Ткаченко и др. - М.: Энциклопедия, 2016. 449 с..
 7. Афанасьев В.К. К 150-летию выхода в свет первого тома Статистического журнала в России // Вопросы статистики. – 1996. – № 8. 691 с.
 8. Ленин В.И. (Ульянов) Полн. собр. соч. Т.19. М.: 1970. 835 с.
 9. Назаров М.Г. Курс социально-экономической статистики М. Омега-Л, 2007. 948 с.
 10. Стоун Р. Метод Затраты-выпуск и национальные счета. Пер. с англ. М. Статистика. 1964. 542 с.
 11. Леонтьев В.В. Экономические ЭСЕ. Теория, исследования, факты и политика. М.: 1990. С. 586 с.
 12. Puga D. Urbanization Patterns: European Versus Less Developed Countries // Journal of Regional Science. 1998. Vol. 38, № 2. P. 231–252.
 13. Munda G. Choosing Aggregation Rules for Composite Indicators // SocialIndicators Research? 2012. Vol. 109, № 3. P. 337-354. DOI: <https://doi.org/10.1007/s11205-011-9911-9>.
 14. Кремлев Н.Д. Устойчивое развитие региона в период нестабильности (на примере Курганской области) - монография: Курган: Изд-во РИЦ КГУ, 2015. – 232 с.
 15. Радаев В.В. Человек в домашнем хозяйстве // Социологические исследования. – 1997. №4. – С. 64–71.
 16. Рябушкин Б.Т. Эволюция международных стандартов, применяемых в отечественной статистической практике // Вопросы статистики. 2008. №5 С.3-7.
 17. Кондратьев Н.Д. Проблемы экономической динамики / Ред. Л.И. Абалкин (отв. Ред.) и др. – М.: Экономика, 1989. – 1989. – 526 с.
 18. Глазьев С. Ю., Харитонов В. В. Нанотехнологии как ключевой фактор нового технологического уклада в экономике – монография: – М.: Изд. «Тривант», 2009. – 304 с.

УДК 330

ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Мухсимова Д.Х., ст. научный сотрудник,

Институт прогнозирования и макроэкономических исследований при
Министерстве Экономики и Промышленности Республики Узбекистан,
г. Ташкент, Узбекистан
mdh_dimond@mail.ru

В экономической науке актуальными считаются вопросы, связанные с экономическим ростом, определением факторов, способствующих обеспечить его сбалансированный рост. Необходимо отметить, что экономический рост, ранее

предопределяемый развитием капиталоемких отраслей, сменяется ростом, основанным на новых знаниях и создании инновационных ценностей.

Экономический рост формируется под воздействием многочисленных факторов: проводимая политика государства, интересы населения, определяющие инвестиционный климат и другие. Из них можно выделить два фактора, посредством которых могут воздействовать остальные. Это накопление капитала (в расчете на одного занятого или на душу населения) и изменение технологического уровня экономики.

В данной работе изложены результаты разработанной теоретической взаимосвязи между линейно-структурной и мультипликативной моделью ВВП. На ее основе может осуществляться измерение процентных вкладов факторов производства в приросте ВВП.

СФП (TFP – Total Factor Productivity) и термины Multi-factor productivity (MFP), «остаток Солоу» (Solow residual) являются синонимами.

Литературный обзор показывает, что в исследованиях большое значение имеет изучение процентного вклада в прирост ВВП таких показателей как капитал, труд и совокупная факторная производительность (СФП).

Капитал и труд относятся к экстенсивным факторам роста, при этом расширение объема материальных благ и услуг достигается за счет использования большего количества прямых факторов предложения: работников, средств труда, земли, сырья, топливно-энергетических ресурсов и т. д. А СФП определяет качественное изменение факторов выпускаемой продукции и может быть вычислен как остаточная величина после учета влияния капитала и труда на темп прироста ВВП. В самом общем смысле СФП определяется как отношение совокупного выпуска экономики страны к совокупным затратам [1].

Для измерения факторного вклада в основном применяют степенные производственные функции, а полученные на их основе регрессионные уравнения оцениваются эконометрическими методами.

Для определения СФП в настоящей работе был рассмотрен сравнительный анализ моделей производственной функции. Как известно, выпуск товаров, производимых в экономике, может быть представлен производственной функцией $Y=A(t)F(L,K)$.

В данной работе будут рассмотрены статическая (1) и динамическая (2) функции вида:

$$Y=AK^{\alpha}L^{\beta} \quad (1) \quad \text{и} \quad Y=AK^{\alpha}L^{\beta}e^{\zeta t}, \quad (2)$$

где Y – выпуск продукции, K – капитал, L – труд, α – константа, определяющая эластичность производства по капиталу K , β – константа, определяющая эластичность производства по занятости L , A – коэффициент, в общем случае зависящий от времени t , ζ – коэффициент, характеризующий экспоненциальный временной тренд.

Модель вида (2) с функцией Кобба-Дугласа широко используется в исследованиях, среди которых можно отметить Калужного [2] в модели рассматриваемый множитель $e^{\zeta t}$ характеризует эффект от внедрения инновационных процессов в экономику.

В отчете Всемирного банка отмечалось, что внедрение измерения в экономический рост СФП стало одним из важных достижений экономической науке за последние пятьдесят лет. СФП представляет собой часть экономического роста, которую нельзя объяснить затратами труда и капитала.

Как было отмечено, капитал и труд – материальные факторы, а СФП – нематериальный, включающий в себя особенности технологии и человеческий капитал. Основными элементами СФП являются технологические изменения и экономичность.

Показатель СФП напрямую измерить нельзя. В настоящее время одним из основных подходов к оценке СФП является метод оценки технологического процесса Солоу (Solow, 1957). СФП изучена многими экономистами исследователями в экономических исследованиях, но разными авторами она трактуется по разному и единой методики ее вычисления нет [3].

Рассматриваемые модели в работе строятся по временным рядам с использованием данных Всемирного банка для ВВП и инвестиций в основной капитал, а для занятости на основе данных Госкомстата в темпах роста.

Переход от мультипликативной производственной функции (1) и (2) к аддитивной осуществляется с помощью операции логарифмирования.

$$\begin{aligned} \ln(Y) &= \ln(A) + \alpha \ln(K) + \beta \ln(L) \text{ и} \\ \ln(Y) &= \ln(A) + \alpha \ln(K) + \beta \ln(L) + \zeta t. \end{aligned}$$

В полученных взаимосвязях логарифмы объемов показателей заменены их темпами роста.

На основе вышеприведенных взаимосвязей получается модель для оценки СФП. Оценка может быть проведена по следующей формуле:

$$\begin{aligned} \text{СФП} &= Y - (1-\alpha)L - \alpha K \text{ или} \\ \text{СФП} &= Y - \alpha L - \beta K, \quad (3) \end{aligned}$$

где первая формула – для уравнений с постоянной отдачей факторов производства, а вторая – для уравнений с непостоянной отдачей.

Использование полученных взаимосвязей позволяет анализировать тенденции изменения экономики. Ежегодно происходит увеличение или уменьшение запасов капитала и объема производства. Данная модель носит прикладной характер. При непредсказуемости скорости роста рабочей силы, научно-технического прогресса и характера производственной функции в современных условиях требуется постоянный мониторинг данных и их обновление.

Список литературы

1. Экономико-математический словарь https://economic_mathematics.academic.ru
2. Калужный В.В. Теория и методы факторного анализа экономического роста// Экономическая кибернетика. Междунар. научн. журнал. Донецк:.–2003. –№3-4 (21-22). –С.26-35.
3. Бессонов В. (2004) О динамике совокупной факторной производительности в российской переходной экономике, Экономический журнал ВШЭ, 8(4), стр. 542—581.

СЕКЦИЯ 1. КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

УДК 325.1

THE ROLE OF STATISTICAL RESEARCH IN THE FORMATION OF STATE POLICY OF MIGRATION

*Kalnobritskaya I.G.,
Dadashova T.A., Senior Lecturer*
GOU VPO "Donetsk National University", Donetsk, DPR
tatyana_dadashova@mail.ru

Global transformations and the continuous evolution of international integration bring the importance of statistical research in socio-economic processes to a qualitatively new level. At the same time, the ineffective legal regulation of migration flows is a consequence of the use of outdated data and their misinterpretation. The importance of statistical data in the control of migration was researched by such scientists Kiseleva E. [7], Vasnev S. [6].

The aim of this report is a statistical study of the indicators of migration processes and their impact on the legal basis of the state migration policy.

Statistical inferences are an integral part of the communication between scientific research and theoretical hypotheses. Statistical indicators often become grounds for sanctions and legal restrictions. In this regard, it is necessary to clearly define the methods and objects of migration statistics, as well as its impact on the formation of migration legislation [7].

Since 1953, International migration statistics have taken into account all movements from one state to another, with the exception of tourist flows [2]. The UN Recommendations on international migration statistics of 1998 the definition for the term "migrant" means: any person who changes the country of his / her usual residence, i.e. the country where that person's place of residence is located and where he / she spends his / her daily rest time [4].

To analysis the movement of migrants in the world practice, several main indicators are calculated: 1. Number of arrivals (A) and departures (D); 2. Migration growth and outflow. At the same time, a person who has left the territory is considered to be eliminated. Arrivals include persons who have entered the territory from the outside. The number of departures and arrivals is determined by the indicators of registration records at the place of arrival and place of departure.

Relative indicators of migration include: 1. The intensity of migration: arrival, departure and migration turnover; 2. The efficiency of migration. The first group of indicators characterizes the number of arrivals and departures per thousand of the population on average for the one-year period, and the second describes the settlement of migrants [6].

International migration statistics show that by 2017, the number of persons who changed their country of residence was 49% higher than in 2000 [9].

The attitude to migration processes in society has a negative connotation, which often provokes rallies and pickets: in Kyrgyzstan against Chinese migrants; [3] on the Greek island of Lesbos; [5] in Tijuana against a caravan of migrants [4], etc. However, it should

also be taken into account that in 2017, 596 billion dollars was transferred to the personal accounts of users, 450 billion of which – to the accounts of developing countries and migration statistics claims that remittances of migrants – one of the largest cash flows. Often migrants get the jobs that the local population considers not prestigious. This leads to increased economic activity and the creation of more working places. There are also less residences of the states than migrants of working age, who usually pay more taxes than the cost of the services they receive from host states [9].

"Migration is a positive global phenomenon. It stimulates economic growth, reduce inequalities and strengthening of relationships between different communities, and also helps to overcome the demographic problems caused by uneven growth and decline in the population. However, migration is also a cause of growing political tension and leads to human tragedies," said UN Secretary — General Antonio Guterres [1].

Thus, it should be noted that migration processes have a dualistic impact on the society of the state as a whole. Thanks to statistical estimates of the positive and negative effects and balanced solutions for government agencies. They do not introduce additional measures that restrain migration flows, but rather form legal ways for migration.

Summing up, it should be noted that the introduction of any restrictive legislation is ineffective without basing on statistical data, which are both indicators of empiricism and validity of law-making.

List of literature

1. Antonio Guterres (UN Secretary-General) on the International Migrants Day // UN web TV - 18 December 2018 URL: <http://webtv.un.org/watch/ant%C3%B3nio-guterres-un-secretary-general-on-the-international-migrants-day-18-december-2018/5979659504001/> (Available at: 19.03.2019).
2. International Migration Statistics: Organization and Operation Recommended Standards Sampling. Statistical Office of the UN, Department of Economic Affairs. — New York, 1953. Statistical Papers. Series M. No. 20.
3. Protesters In Kyrgyzstan Rally Against Chinese Migrants // RadioFreeEurope – 2019 year URL: <https://www.rferl.org/a/protesters-in-kyrgyzstan-rally-against-chinese-migrants/29695831.html> (Available at: 18.03.2019).
4. 'This is not racism': Protesters march against migrant caravan in Tijuana // Desert Sun. Updated Nov. 19, 2018 URL: <https://www.desertsun.com/story/news/2018/11/18/protests-tijuana-migrant-caravan-sunday/2047087002/> (Available at: 16.03.2019).
5. Violence flares at Greek island protest over migrants//DW.COM URL: <https://www.dw.com/en/violence-flares-at-greek-island-protest-over-migrants/a-43647656> (Available at: 17.03.2019).
6. Васнев С.А. Статистика: Учебное пособие. Москва: МГУП, 2001. - 170 с.
7. Киселева Е.В. Международно-правовое значение статистики миграции // Вестник РУДН. Серия: Юридическиенауки. 2015. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodno-pravovoe-znachenie-statistiki-migratsii> (Available at: 14.03.2019)(in Russian).
8. Рекомендации по статистике международной миграции. Департамент по экономическим и социальным вопросам, демографический отдел. — ООН, Нью-Йорк, 1998. Док. ООН ST/ESA/STAT/SER.M/58/Rev. 1.
9. Статистика миграции: откуда и куда переселяются люди // The world only – 2018г. URL: <https://theworldonly.org/statistika-migratsii/> (Available at: 14.03.2019).

УДК 330

МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОСУЖДЕННЫХ

Абакшина Н.А.,

Загорная Т.О., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
natali_abakshina28@mail.ru

Формирование любой личности реализуется посредством труда, в результате чего происходит развитие ее в преобразовательной деятельности [1, с. 157].

Вопросы трудовой деятельности осужденных к лишению свободы освещались в научной литературе Н.А. Беляевым, В.М. Гусевым, Дубровицким Л.П., М.А. Ефимовым, А.И. Зубковым, И.Г. Константиновым, Л.Г. Крахмальником, Н.И. Панкиным, А.Е. Наташевым, А.Л. Ременсоном, Н.А. Стручковым, Ю.М. Ткачевским, Б.С. Утевским, В.А. Уткиным, Чекмековым В., Шамсуновым С.Х., Е.Г. Ширвиндтом, И.В. Шмаровым и другими учеными.

Рассматривая процесс трудовой адаптации осужденных, следует отметить, что он не должен подавлять волю осужденного, а наоборот, стимулировать его к трудовой деятельности, направленной на повышение эффективности работы учреждения, исполняющего наказания, Государственной службы исполнения наказаний Министерства Юстиции Донецкой Народной Республики в целом.

Формулировка целей работы: обратить внимание руководства Центров трудовой адаптации осужденных учреждений Государственной службы исполнения наказаний Министерства Юстиции Донецкой Народной Республики на необходимость выработки у осужденных устойчивой заинтересованности в результатах своего труда путем применения мер стимулирования их трудовой активности, формирования грамотной организации труда, уделяя особое внимание психическому и физическому здоровью всех участников трудового процесса.

Создание условий для моральной и материальной заинтересованности в результатах труда осужденных представляет собой неотъемлемый процесс стимулирования труда осужденных. При этом привлечение осужденных к труду представляет собой неотъемлемую часть социальной работы в исправительных учреждениях [2, с. 13].

Чекмеков В. понятие «труд» представляет как осознанную, целесообразную деятельность человека, требующую затрат умственной и физической энергии, направленных на создание материальных и духовных благ [3, с. 124].

Трудовая деятельность осужденных рассматривается как средство их реабилитации, обеспечивающее поддержание трудовых навыков во время отбывания наказания. Она дает возможность освоения требующихся при освобождении профессий, а также открывает возможности получения заработка в расчете на частичное самообеспечение в ЦТАО ГСИН МЮ ДНР и самообеспечение по выходе на свободу.

Методический подход к оценке эффективности системы мотивации трудовой деятельности осужденных предполагает последовательность действий по подготовке,

разработке и внедрению системы мотивации и стимулирования в систему управления ЦТАО ГСИН МЮ ДНР в целом.

В настоящее время в качестве групповых методов стимулирования результативности и распределения прибыли наибольшую известность приобрела система Скэнлона. Ключевым моментом этой системы является то, что она базируется на принципах теории мотивации.

Для нашего исследования практический интерес представляет система коллективного премирования Скэнлона, которая предполагает, что допустимые расходы на заработную плату трудоустроенных осужденных в ЦТАО ГСИН МЮ ДНР устанавливаются как доля в объеме фактически реализованной и оплаченной продукции (денежных средств от реализации продукции, работ, услуг, поступивших на расчетный счет ЦТАО ГСИН МЮ ДНР).

Сущность системы коллективного премирования Скэнлона заключается в снижении коэффициента, показывающего отношение стоимости рабочей силы к объему реализованной продукции. Базовый мотивационный фактор в системе Скэнлона - распределение прибыли учреждения между работниками.

Используя базисный коэффициент с учетом реализованной продукции за конкретный период, находим допустимые расходы на рабочую силу. Эти расходы затем сравниваем с фактической заработной платой.

Таким образом, руководство ЦТАО ГСИН МЮ ДНР, используя систему коллективного премирования Скэнлона, при неизменных затратах добьется увеличения объема выпускаемой продукции выгодным способом как для самого учреждения, исполняющего наказания, так и для осужденных, задействованных в производственном процессе. При этом система коллективного премирования Скэнлона не приносит качество в жертву количеству. Чтобы такая система была эффективной, её следует внедрять в интегрированную систему, в которой обеспечение высокого уровня производительности сочетается с другими организационными системами и процессами.

Представим полученные результаты расчета показателя «темпы роста допустимых расходов на рабочую силу» ЦТАО ГСИН МЮ ДНР за 2017 г. (табл. 1).

Таблица 1

Результаты расчета показателя «темпы роста допустимых расходов на рабочую силу» центров трудовой адаптации осужденных Государственной службы исполнения наказаний министерства юстиции Донецкой Народной Республики (ЦТАО ГСИН МЮ ДНР) за 2017 год

объект	ЦТАО ГСИН МЮ ДНР	Допустимые расходы на рабочую силу - 100%	Премиальный фонд/перерасход денежных средств на оплату труда – темпы роста, %
С1	Волновахская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	328,66%
С2	Донецкая ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	87,97%
С3	Енакиевская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	71,42%
С4	Ждановская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	239,40%
С5	Западная ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	167,64%
С6	Калининская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	22,83%
С7	Кировская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	124,17%
С8	Киселевский ИЦ ГСИН МЮ ДНР	100%	100%
С9	Макеевская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	216,23%
С10	Мичуринская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	58,17%
С11	Никитовская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	215,40%
С12	Снежнянская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	127,18%
С13	Торезская ИК ГСИН МЮ ДНР	100%	389,43%

Разработка программы системы коллективного премирования осужденных на основе теории Скэнлона способна стать действенным механизмом материального стимулирования трудящихся осужденных. Социально-экономическая роль системы коллективного премирования осужденных Скэнлона предполагает воспроизводство и восстановление трудоспособности осужденных ЦТАО ГСИН МЮ ДНР с учетом квалификации и практического опыта.

Список литературы

1. Шамсунов С.Х. Труд осужденных к лишению свободы в России: (организационно-правовые проблемы) / С.Х. Шамсунов. – Рязань, 2003. – 304 с.
2. Дубровицкий Л.П. Социально-правовые и организационные вопросы труда осужденных к лишению свободы в условиях развития рыночных отношений: дис...канд. юрид. наук. М., 1997. С. 13.
3. Чекмеков В. Трейдинг: технология построения системы управления персоналом / В. Чекмеков. - М.: Вершина, 2007. С.124.

УДК 330

ИНТЕГРАЛЬНАЯ ОЦЕНКА УРОВНЯ РАЗВИТИЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Андросова А.А.,

Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

nvskor7@gmail.com

В современных условиях развития конкурентной среды достижения научно-технической и инновационной деятельности являются важным аспектом высокого экономического роста развитого государства. Степень конкурентоспособности страны оценивается уровнем развития науки, техники и инновационной активности. По этим причинам тема является актуальной для современного общества.

Целью работы является оценка развития регионов Российской Федерации в сфере научно-технической и инновационной деятельности посредством вычисления интегрального показателя.

Данной теме посвящали свои труды данные экономисты как М. Портер, С.Ю. Глазьев, Д.С. Львов и другие.

Мировая экономика отличается высокой степенью конкуренции между производителями товаров и услуг. Она подзаряжается растущими запросами со стороны потребителей и скоротечностью жизненного цикла товаров, который является следствием, в основном, морального износа.

Российская Федерация, несмотря на свой высокий образовательный и научный потенциал, существенно отстает по уровню развития научно-технической и инновационной деятельности от ведущих стран мира. Основная причина - недостаточное финансирование научных исследований и разработок, особенно в сфере фундаментальной науки. Это приводит к оттоку квалифицированных кадров и потере перспектив роста национальной конкурентоспособности [1].

Тем не менее, Россия ставит перед собой амбициозные, но достижимые цели долгосрочного развития, заключающиеся в обеспечении высокого уровня благосостояния населения и закреплении геополитической роли страны как одного из лидеров, определяющих мировую политическую повестку дня. Единственным возможным способом достижения этих целей является переход экономики на инновационную социально ориентированную модель развития [2].

Одна из главных проблем Российской Федерации состоит в огромном отставании ее субъектов от уровня развития Центрального Федерального округа. Это приводит к тому, что ресурсы страны используют не в полную мощность. С помощью вычисления интегральной оценки были определены регионы Российской Федерации, где научно-техническая и инновационная деятельность наиболее развиты, а также те регионы, на развитие которых следует обратить внимание из-за низких показателей.

Состояние научно-технической и инновационной деятельности государства оценивается такими показателями, как численность персонала, занятого научными исследованиями и разработками, внутренние затраты организаций на научные исследования и разработки, число организаций, занятых в этой сфере, разработанные и используемые производственные технологии, а также инновационная активность организаций.

В таблице 1 представлены абсолютные значения указанных показателей по регионам Российской Федерации за 2017 год.

Таблица 1

Исходные данные для вычисления интегрального показателя состояния научно-технической деятельности по регионам Российской Федерации за 2017 г.

Показатели	Центральный ФО	Северо-Западный ФО	Южный ФО	Северо-Кавказский ФО	Приволжский ФО	Уральский ФО	Сибирский ФО	Дальневосточный ФО
Численность персонала, чел.	362463	94525	26922	7237	104885	45268	53986	12601
Внутренние затраты предприятий, млн. руб.	530212	139544	25231	4609	161473	71287	67792	19001
Организации, выполняющие исследования, ед.	1445	476	302	160	663	247	469	182
Используемые передовые производственные технологии, ед.	77966	22204	13264	2911	64989	28588	22962	7170
Инновационная активность организации, %	9,9	8,6	8,4	3,2	9,1	8,2	7,3	6,4
Разработанные передовые производственные технологии, ед.	480	206	79	23	226	236	124	28

Согласно используемой методике [4] необходимо по каждому критерию состояния научно-технической и инновационной деятельности выставить ранговую оценку. При этом регион с максимальным значением критерия получает оценку «1», а с минимальным – «0,1». Расчёт остальных значений критериев был произведен по формуле:

$$r = \frac{(x - x_{min}) * 0.1}{y} + 0.1,$$

где x – фактическое значение критерия,

x_{min} – минимальное значение критерия,

y – условная константа, которая вычисляется по формуле:

$$y = \frac{x_{max} - x_{min}}{9}$$

Посредством расчетов, проведенных с использованием вышеприведенных формул и значений критериев оценки, получены значения нормированных данных по каждому критерию. Сумма полученных нормированных значений является интегральной оценкой, и дает по каждому федеральному округу представление о его развитии в сфере научно-технической и инновационной деятельности. На основе величины интегрального показателя определено место каждого субъекта Российской Федерации в исследуемой совокупности (табл. 2).

Таблица 2

Интегральная оценка развития научно-технической деятельности в регионах Российской Федерации и их место в исследуемой совокупности

	Центральный ФО	Северо- Западный ФО	Южный ФО	Северо- Кавказский ФО	Приволжский ФО	Уральский ФО	Сибирский ФО	Дальневосточ- ный ФО
Величина интегрального показателя	6,0	2,59	1,71	0,60	3,40	2,27	2,03	1,14
Место в совокупности	1	3	6	8	2	4	5	7

Исходя из полученных расчётов, можно сделать вывод об очень большом разрыве между развитием Центрального Федерального округа и других субъектов РФ. Величина интегрального показателя ЦФО в 1,762 раза превышает показатель Приволжского Федерального округа, который занимает второе место в списке, и в 10 раз превышает показатель Северо-Кавказского.

Такое неравномерное развитие субъектов страны приводит к спаду экономики, развитию недовольства среди населения отдаленных регионов и инвестиционной непривлекательности страны в целом. Пути решения данной проблемы состоит в следующем:

- для Северо-Кавказского ФО – снижение уровня безработицы (её официальный уровень варьируется от 8 до 55 %, что в 1,5 раза превышает среднероссийский); увеличение производительности труда путем использования передовых производственных технологий;

- для Дальневосточного ФО – развитие ведущих отраслей экономики – цветная металлургия, добыча драгоценных металлов, горнодобывающая промышленность и машино- и судостроение;

- для Южного ФО – развитие основных отраслей – агропромышленность, туризм, торговля.

Список литературы

1. Кумакова С.В. Увеличение финансирования научных исследований и разработок как условие инновационного развития России.
2. Распоряжение Правительства РФ от 08.12.2011 №2227-р. О стратегии инновационного развития до 2020 г.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
4. Истошин А.Н. Государственное регулирование региональной экономики как

фактор устойчивого развития России: Дисс. канд. экон. наук. – Ростов – на – Дону, 2003. – С. 54–77.

УДК 330

ТЕХНОЛОГИИ СОЗДАНИЯ БРЕНДОВ В ОБЩЕСТВЕ ПОТРЕБЛЕНИЯ: КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ФЕНОМЕНА

Бойчук С.С., к.философ.наук, доцент

ГОУ ВПО «Луганский национальный университет имени Тараса
Шевченко», г. Луганск, ЛНР
overbaring@mail.ru

Произошедшая в течение XX столетия социокультурная трансформация согласно оценке большинства социологов и философов привела к торжеству «парадигмы потребления», которая сменила собой главную ориентацию обществ Модерна и промышленного капитализма на производство [1, с. 122-123]. Наиболее полно данный процесс выразился в том, что работа как «призвание и профессия» становится все менее значительным фактором в формировании и обретении идентичности. В то же время именно потребление предоставляет каждому индивиду наиболее широкие возможности практически неограниченного ничем конструирования личной идентичности посредством приобретения и присваивания различных элементов, создающего не только ощущение свободы выборы, но и переживания иллюзии индивидуальности. «Интегрированными в строй производства предметами покупки и потребления становятся не только вещи, но и потребности, чувства, знания, желания, страсти и сами отношения, начинает исчезать зазор между ролью человека, которую он играет в обществе, и его внутренней, индивидуальной сущью, он становится, в том числе и для себя самого тем, что потребляет» [4, с. 73-74].

Идентификация потребителя с товарами и брендами, которые становятся ключевыми маркерами групповой принадлежности, опознания и описания себя, превращают потребление в важнейшую часть повседневности, несущую основу социальности и силу, определяющую собой социальные иерархии и взаимодействия. «Все чаще человеку кажется, что через приобретение товаров и демонстрацию их окружающим людям он сможет реализовать себя и доказать себе, что у него все хорошо. Отсюда обращение к брендам, в которых ярко выражены социальные элементы, – одежда, часы, ручки, машины и так далее. Люди считают, что, владея такими товарами, они могут рассчитывать на признание общества. Неважно, что на банковском счете нет средств, главное, как ты выглядишь. Формула «Казаться, а не быть» оказывается более необходимой, чем «Быть, а не казаться» [4, с. 71-72].

В тоже время бренд оказывается несравнимо большим, чем товар или услуга, предлагаемые потребителю. В мире агрессивной конкуренции, белого шума рекламных компаний и нарушенных конвенций, которые были сметены бодрым джаггернаутом второй модернизации, для растерянного покупателя остается единственная опора в ситуации тотального отсутствия любых гарантий [2, с. 29].

Данной иллюзорной гарантией выступает репутация бренда, при таких условиях бренд оказывается теми розовыми или изумрудными волшебными очками, с

помощью которых рассматривается вся поступающая информация о мире. Кроме того согласно точной оценке А.И. Извекова: «Ложный» бренд, перефразируя Э. Фромма или Г. Маркузе, использует скрытые механизмы подавления; обращаясь к бессознательному, он разжигает страсти животного начала. Его стереотипы превращают личность в штамп. Вещи, набранные из нескольких таких брендов, делают человека зависимым от них. То же самое можно сделать и из вещей «истинного» бренда, но он никогда не будет навязывать себя в качестве средства актуализации инстинктов» [3, с. 123].

Вступая в пространство симулякров современного общества потребления, мы сталкиваемся с особым фундаментальным мифом и брендом эпохи: Эрнесто Геварой, ставшим «иконой» популярной культуры и самым продаваемым брендом экономики глобального капитализма. При этом реальная фигура кубинской революции, который верил в сияющее будущее мира, прошедшего через очистительный огонь «многих Вьетнамов», поглощается фотографией А. Корды и рекламными акциями самого вкусного варенья из спелой и сочной черешни.

Главная причина успешности технологий создания брендов героев в условиях общества потребления состоит в том, что в основании современной культуры находятся расписанные заранее шаблонные заготовки проживаемых жизней. Этот набор вариантов существований до такой степени совершенный, что в него входит даже стандарт для героя, с расписанием всех запланированных героических деяний. Анатомия данной ситуации была описана уже Достоевским в сценах сновидений Ивана Карамазова и исповеди Ставрогина: первый сюжет показывает как культура деэссенциализирует сущности, а второй раскрывает механизм, обесценивающий грех и раскаяние. Сон и смех превратили высокую культуру в псевдокультуру прирученных форм.

Истоки этой ситуации сокрыты в тотальности глобального проекта капиталистического модерна, который оказался до такой степени всеядным, что разнообразные культурные и дискурсивные формы, поглощенные обыденностью, израсходовали весь потенциал отстранения и превратились в легкий звуковой фон для жующих челюстей. Непревзойденная способность все превращать в удобства, низводить философские глубины до уровня кроссворда, а дух разрушения использовать на великих стройках ставит под сомнение сам феномен революционного.

Возникший на обломках старых способов социального подавления, новый вариант эксплуатации при посредстве индустрии удовольствий и стандартизированных идентичностей с заранее определенной рыночной стоимостью социализирует все проявления потенциального сопротивления. Противостояние на старых оборонительных позициях исчерпывает себя – только оплот простых жизненных инстинктов человека в состоянии бросить решительное «нет» репрессивным механизмам цивилизации. Мир рациональной упорядоченности и прирученной отчужденности не оставляет места для иных видов протеста, кроме как выраженных в витальном порыве, чистой экзистенции или разрывающем промышленный функционализм бунте одиночек.

Таким образом, осуществляется крайне важное для современного пространства потребления постепенный переход от фундаментальных идей индустриального общества и базовых ценностей модерна к превращенным формам и стремлению к выражению себя исключительно посредством потребления. Это жажда потребления поддерживается, одобряется и провоцируется под воздействием идей известных

брендов, которые позиционируют себя в качестве альфы и омеги в обретении идентичности и индивидуальности. Вследствие того, что человек теперь, прежде всего, становится потребителем, происходит замещение базовых моральных норм и принципов социальных практик: теперь они начинают в большей степени реализовываться через потребительскую культуру и особые ценности продукта – бренда.

Список литературы

1. Гидденс Э., Саттон Ф. Основные понятия социологии. М.: Изд. Дом Высшей школы экономики, 2018. 336 с.
2. Динни К. Брендинг территорий. Лучшие мировые практики. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. 336 с.
3. Извеков А.И. Бренд как явление арт-рынка: инструмент манипуляций человеком или средство визуализации духовной свободы? // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. 2012. № С. 122-128.
4. Севумян Э.Н. Влияние философии бренда на ценности «общества потребления» // Контекст и рефлексия: философия о мире и человеке. – 2017. Том 6. № 5А. С. 69-75.

УДК 316.6

КОНЦЕПЦИЯ Б.Ф. ПОРШНЕВА: КУЛЬТУРОГЕНЕЗ И ЭТНОГЕНЕЗ СОВРЕМЕННОСТИ

Брайцева С.В.,

Арпентьева М.Р., д.психол.наук, профессор

ФГБОУ ВПО «Калужский государственный университет

им. К.Э. Циолковского», г.Калуга, РФ

Mariam_rav@mail.ru

Как показали работы В. Ф. Поршнева, Ф. Зимбардо, Б. Беттельгейма, Ст. Милгрема, М. Селигмана и других, человек в измененной ситуации своей жизни, как правило, полностью теряет идентичность, связанную с предыдущими ситуациями, а также способность эффективной и продуктивно действовать, формируя состояния выученной беспомощности, или напротив, выученного насилия [5; 7; 14; 20; 21]. В рамках теории В.Ф. Поршнева это связывается с наличием особых типов людей [3; 4; 6; 7; 8]. Теория В.Ф. Поршнева- Б.А. Диденко [4, с. 42-43] о предпологает, что современное человечество не является единым биологическим видом, но внутри него скрыто присутствует несколько видов, мало способных к скрещиванию и сформированных достаточно давно, в том числе как результат «скрещивания» человечества с обезьянами-«архантропами», практиковавшими каннибализм. Это привело к появлению:

1) каннибалов-хищников или "суперанималов", эксплуатирующих механизм интердикции (запрета сопротивления или иных нежелательных для хищника действий, в том числе исходящих из инстинкта самосохранения) и привнесших в культуру «страх пере ближним», часто выступают как «сверхживотные» - главари банд и т.д., им свойственен крайне выраженный животный эгоцентризм, стремление

к власти, непомерное желание обладать материальными благами и звериная жестокость к особям своего же вида, родившая адельфофагию, т.е. систематический каннибализм;

2) "суггесторов", проявляющих коварство и легко имитирующих каннибальское поведение, «внушающих» страх имитациями, а также словом (вместо насилия физического используя оружие лжи и убеждения), стремящихся к доминированию и созданию / сохранению безопасного окружения, не способного к серьезному отпору (образуют «свиту приближенных», «шестерок»), им свойственен клептопаразитизм – насильственное присвоение чужого, они напористы, бессовестны и наглы, используют как интердикцию, так и сами инстинкты - самосохранения / безопасности, размножения, превосходства и т.д., это оборотни-псевдолюди;

3) "диффузников", конформных и внушаемых, выступающих традиционно жертвами каннибализма, но способными становится каннибалами в критических ситуациях (проявляющим способность легковерия власть имущим лгунам и иным "авторитетам", а также "претворять в жизнь" усвоенную ложь, и, после небольшой подготовки устремляться в нужную хищным гоминидам сторону), они составляют в настоящее время большинство человечества (образуют группу исполнителей), у них существуют зачатки контрсуггестии развивающейся в результате развития логического сознания через страх быть съеденным подобным себе;

4) "неоантропов", духовно эволюционирующих, противостоящих суггестивному воздействию "хищных", способность противостоять интердикции, в том числе благодаря развитому и активному сознанию, рефлексии и «самокритике» в познании и поведении, что является необходимым условием человечности, «прихода к ней без внешнего научения и даже наперекор хищному воздействию» [4, с.93].

Представители разных видов исполняют разные роли в социуме, основным, находящимся у власти видом в современном мире являются суггесторы, характеризующиеся коварством, двуличием, эгоцентризмом, жестокостью и умением манипулировать сознанием других (по психиатрической классификации это люди с пограничным состоянием «психопатия» или «социопатия»). «Человечество, таким образом, представляет собой поэтому не единый вид, но уже – семейство, состоящее из четырех видов, два из которых необходимо признать хищными, причем с противоположной ориентацией этой хищности (предельной агрессивности) на других людей.

Хищность определяется здесь, как врожденное стремление к предельной или же чудовищно сублимированной агрессивности по отношению к другим человеческим существам...», - пишет Б.А. Диденко, автор "видизма", основанной на модели Б.Ф. Поршнева антропологической концепции [4, с. 42-43]. Он также отмечает, что «...к хищным видам не применимы основные человеческие качества: нравственность, совесть, сострадание. Эти существа приносят в мир бесчеловечную жестокость, бесчестность и бессовестность. Поэтому ... их нельзя, в принципе, называть людьми. ... правильное всего будет определить ... как хищные гоминиды. Или, еще более точно, палеоантропы (неотроглодиты)... сверхживотные (superanimal), а подражающие, "вторящие" им суггесторы-манипуляторы – это как бы некие оборотни, или псевдолюди» [4, с. 46]. Существуют также продукты скрещивания - «неотроглодиты», внешне похожие на людей. Но в целом до сих пор происходит дивергенция Troglodites и Homo (pre-)sapiens.

В целом, Б.А. Диденко полагает, что каннибализм и абсурдизм - два отличия людей, ставящих их ниже животных: «люди – единственный вид, внутри которого

систематически практикуется крупномасштабное ... взаимное умерщвление... люди – опять-таки единственный вид, способный к абсурду, а логика и синтаксис, практическое и теоретическое мышление – его деабсурдизация. Организм же животного ведет себя в любой, даже в искусственно созданной, ситуации с физиологической точки зрения совершенно правильно, либо дает картину нервного срыва (неадекватные рефлексы)... развитие человеческого сознания в ходе истории есть постепенное одоление первоначальной абсурдности» [4, с. 7-8].

Б.Ф. Поршнев писал: в процессе дивергенции палеоантропов и неантропов зародилась оппозиция «мы — они»: «...здесь действовал не столько естественный отбор, сколько своего рода искусственный отбор... на этом фоне... развёртывался второй процесс. Он состоит в формировании определённых отношений родовых групп. Но в этих отношениях как бы воспроизводится и первый процесс: каждая группа относится и к ближней, и к другим, как в некоторой степени „не-людям“... чем более отдалённо звено цепи, тем отчётливее к нему относятся как к „не-людям“» [8, с. 49].

Подтверждающие эти моменты на психологическом уровне были получены Ст. Милгремом, Ф. Зимбардо [18; 19], а также представлены в работах Б. Беттельгейма, В. Франкла и т.д. Они пишут о том, что человеку приходилось бороться, чтобы остаться собой, а также искать способы сопротивления сложившейся вокруг него системе, поэтому многие полностью принимали социальную роль, навязанную действительностью, они сами поддерживали и экспериментальную тюрьму, и реальный концлагерь. Ст. Милгрэм, исследовавший повиновение в Йельском эксперименте и повторивший его исследования в Мэрилендском университете Т. Бласс, побуждавшие испытуемых наказывать «подчиненных» за невыполнения задания током [20], а также Ф. Зимбардо, организовавший Стэнфордский тюремный эксперимент [5; 21], хотели понять как в годы Второй Мировой войны многие люди, фактически против своей воли, нравственных принципов, понимания себя и мира, по приказу свыше, могли уничтожить огромное количество людей в концлагерях.

В экспериментах типа эксперимента Ст. Милгрема показано, что более 61-66% (от 28% до 91% в разных группах) людей склонны подчиняться - повиноваться - приказам, независимо ни от каких иных ситуативных и личностных, внутренних и внешних факторов. Многие испытуемые не хотели выполнять задание и мучились, видя страдания жертв или страдая сами, но подчинялись человеку «более высокого ранга» [17; 18]. Процент повиновавшихся снижался также в ситуации близости /прикосновения к жертве. П. Хаггард выявил в усложненном эксперименте Ст. Милгрема, что испытуемые снимают с себя ответственность за действия вне зависимости от характера подаваемого приказа. Они и его коллеги в настоящее время занимаются проблемами суггестивного влияния (гипноза) на принятие решений: «Принуждение заставляет нас в определённой степени дистанцироваться от субъективных переживаний. Инструкции меняют наши ощущения от собственных действий, – Мы видим, что приказы удивительно мощно воздействуют на мозг, снижая ощущение ответственности за последствия наших поступков» [15, р.587; 19]. Д. Долинский, Т. Гжиб, М. Фолважный, П. Гжибала, К. Кжужиха, К. Мартиновска и Я. Трояновский повторили эксперимент с результатом 90% конформных реакций [12; 13; 16].

В экспериментах Ф. Зимбардо выявлено, что зависимые, пассивные личности переносили заключение чуть более прощя, чем люди самостоятельные,

инициативные, независимые, творческие. Потеряв какую-либо способность контролировать происходящее, более половины испытуемых отказались от активности и сопротивления через несколько дней, этому способствовала также деиндивидуализация (номера вместо имен, форма одежды), постоянное подавление (цепь на щиколотке и т.д.), демаскулинизация (детская одежда и обращение как к женщинам), унижение (обыски, опрыскивания «дезинфекторами», т.д.), заключенных. Факт взаимопомощи и факты противостояния были единичны. При этом 90% всех разговоров между заключенными в экспериментальных тюремных камерах и в реальных концлагерях велись о тюрьме: за весь срок пребывания в них люди практически ничего друг о друге не узнали (ни о прошлом, ни о будущем, ни даже - о настоящем). Люди присваивали негативные взгляды тюремщиков на самих себя и стали сами относиться к себе столь же негативно, перестав внутренне сопротивляться обвинениям и насилию. Они также обычно следовали "рекомендациям" охраны и в выстраивании своих отношений с другими заключенными, в том числе в плане травли того или иного заключенного. Однако, внутри этих людей «все кипело», готовясь к срыву перед самодурством охраны. «В этом мире двух крайностей – крайней власти и силы и крайней же беспомощности и бессилия, каждый учился любить "власть" саму по себе и ненавидеть и презирать себя самого и всякого, кто ею не обладает.

Реальные заключенные быстро осваивают методы "компенсации" и "приобретения власти" за счет унижения более слабых сокамерников или образовывая группировки против друг друга. Также и охранники продолжали усиливать свою власть ради самой власти даже и после того, как заключенные прекратили всякое сопротивление» [5, с. 1; 21]. Современные исследователи новейшей истории разных стран мира отмечают интенсивный рост четырех основных процессов «цивилизации»: 1) цефализация, перерастающая и «глобализацию» и мондиализацию; 2) урбанизация и субурбанизация, сверхконцентрация населения на небольших пространствах; 3) пенитенциаризация как частное проявление роста насилия, «абюзации» отношений людей и сообществ; 4) либерализация как вседозволенность и тотальный крах культуры [1; 2; 11; 12]. Все эти моменты были описаны в работах Б.Ф. Поршнева, концепция которого, т.о., обладает не только достоверностью, но и прогностическими способностями.

Список литературы

1. Арпентьева М.Р. Современный фашизм и Россия: 70 лет спустя // Военная история России: проблемы, поиски, решения. Материалы Международной научной конференции, посв. 70-лет. Победы в Великой Отечественной войне. Волгоград, 25-26 сентября 2015 г. – В 2 ч. – Ч. 2 – Волгоград: Волгоградский госуниверситет, 2015. – 652 с. – С.259-269.
2. Арпентьева М.Р. Современный фашизм и социальное служение // Вестник Калужского государственного университета им. К.Э. Циолковского. – 2015. – №2. – С.30-46.
3. Диденко Б.А., Бойков М.В. Что есть человек? Основной вопрос. — М.: Осознание, 2010. — 260, [1] с.
4. Диденко, Б.А. Цивилизация каннибалов: Человечество как оно есть. М.: Издательство МП «Китеж», 1999. 173 с.

5. Зимбардо Ф. Стэнфордский тюремный эксперимент [Электронный ресурс] // PsychologyOnLine.Net - 05.12.2006. URL: <http://www.psychology-online.net/articles/doc-671.html> (дата обращения 14.03.2019)
6. Поршнев Б.Ф. О начале человеческой истории (проблемы палеопсихологии) / Под. ред. Л.Н. Дороговой и И.А. Кадышевой; предисл. С.А. Токарева, Х.Н. Момджяна, Л.И. Анцыферовой. М.: Мысль, 1974. 488 с.
7. Поршнев Б.Ф. О начале человеческой истории (проблемы палеопсихологии) / Науч. ред. О. Т. Вите. СПб.: Алетейя, 2007. 720 с.
8. Поршнев, Б.Ф. От высших животных – к человеку. М., 1964. С. 49.
9. Сидоров Г.А. Тайная хронология и психофизика русского народа. Концептуал, 2015. — 656с.
10. Соловьев Е.В. Урбанизация и этногенез // Марийский юридический вестник, 2012. — № 9. — Р. 74-81 с.
11. Adorno Th.W. Kulturkritik und Gesellschaft / Hrsg. von R. Tiedemann. Darmstadt, Frankfurt am Main: Suhrkamp Verlag, 1997. Bd. 10/1. - 2 vol. -843 s.
12. Blass, T. Review of The roots of evil: The origins of genocide and other group violence // Holocaust and Genocide Studies. 1993. Vol. 7. P.276-280.
13. Blass, Th. The Man Who Shocked the World: The Life and Legacy of Stanley Milgram. Basic Books, 2009. 384 p.
14. Carnahan, Th.; McFarland S. Revisiting the Stanford prison experiment: could participant self-selection have led to the cruelty? // Personality and Social Psychology Bulletin. 2007. Vol. 33 (5). P. 603–14. doi:10.1177/0146167206292689
15. Caspar, E. A., Christensen, J. F., Cleeremans, A. & Haggard, P. Coercion changes the sense of agency in the human brain // Current biology. 2016. Vol. 26(5). P. 585-592. <http://dx.doi.org/10.1016/j.cub.2015.12.067>
16. Doliński D., Grzyb T., Folwarczny M., Grzybała P., Krzyszycha K., Martynowska K., Trojanowski J.. Would You Deliver an Electric Shock in 2015? Obedience in the Experimental Paradigm Developed by Stanley Milgram in the 50 Years Following the Original Studies // Social Psychological and Personality Science, 2017. Vol. 8 (8). P. 927-933. DOI: 10.1177/1948550617693060
17. Haslam, S. A.; Reicher, S. D. When prisoners take over the prison: A social psychology of resistance // Personality and Social Psychology Review. 2012. Vol. 16 (2). P. 154–179. doi:10.1177/1088868311419864
18. Le Texier Th. Histoire d'un mensonge. Enquête sur l'expérience de Stanford, Paris: Zones, 2018, 296 p.
19. Lush P., Caspar, E. A., De Saldanha da Gama P.A.M., Cleeremans, A /, Haggard, P., Denies Z. The Power of Suggestion: Posthypnotically Induced Changes in the Temporal Binding of Intentional Action Outcomes // Psychological Science 2017. Vol. 28(5). P. 661-669. DOI: 10.1177/0956797616687015
20. Milgram, St. Behavioral Study of Obedience // Journal of Abnormal and Social Psychology. 1963. № 67. — С. 370-377.
21. Zimbardo, P.G. The Lucifer Effect: Understanding How Good People Turn Evil. New York: Random House, 2008. 576 p.

УДК 330

ПОДХОДЫ РЕАЛИЗАЦИИ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ И ПРОГРАММ КЛАСТЕРНОГО РАЗВИТИЯ

Бурук А.Ф., канд. экон. наук, науч. сотрудник, доцент,

Институт экономики и организации промышленного производства СО РАН, ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет экономики и управления (НИНХ)», г. Новосибирск, РФ

Логачёва О.М., канд. физ.-мат. наук, доцент,

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет экономики и управления (НИНХ)», ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет геосистем и технологий»

Логачёв А.В., канд. физ.-мат. наук, доцент,

Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ», ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет геосистем и технологий»

Anjuta-5@yandex.ru

Кластерная политика многих стран мира используется как мощный инструмент обеспечения высоких темпов экономического роста и диверсификации экономики за счет повышения конкурентоспособности предприятий, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных производственных и сервисных услуг, научно-исследовательских и образовательных организаций, образующих территориально-производственные кластеры. Так во многих трудах экономистов доказано благоприятное влияние кластеров, региональной специализации на уровень благосостояния страны.

Данные исследований Европейской кластерной обсерватории [1] позволили предоставить систематические доказательства того, что экономическое процветание регионов Европы связано со степенью развития кластеров. Роль кластеров в объяснении экономических показателей регионов в значительной степени подтверждается другими исследованиями, хотя многие из них специфичны для конкретных случаев, а широкомасштабные эмпирические обзоры крайне редки. Например, исследование американских кластеров М. Портера [2] показывает, что регионы США, у которых большая доля их общей рабочей силы, расположенных в «сильных» кластерах, имеют более высокий уровень экономического развития в виде средней заработной платы и роста занятости в дополнение к ранее упомянутому выше патентованию.

Изучение датских биофармацевтических кластеров подтвердило эти результаты, предполагая, что увеличение коэффициента местоположения на один процент приведет к увеличению процентной заработной платы кластеров на три процента.

Однако несмотря на неоспоримые преимущества применения кластерной политики, попытки внедрения кластерного подхода в странах постсоветского пространства не дали ожидаемого результата, так как кластерная политика не может функционировать на принципах централизованного управления, формирование кластеров должно происходить снизу. Важным в планировании эффективности

кластерной политики является применение инструментов государственной поддержки развития кластеров с учетом специфики развития территории, институциональной среды и особенностей конкретного объекта.

С этой точки зрения актуальным и важным становится изучение опыта реализации кластерной политики, анализ существующих теоретических подходов ее формирования, что обуславливает выбор данной темы исследования.

Согласно исследованиям, изложенным в работе [1], кластерная политика может быть разделена на три различные категории, отражающие различные мотивы и цели политики, стоящие за ними.

Первая категория касается «содействие политики», направленной на создание благоприятной микроэкономической бизнес-среды, а также для роста инноваций, которые косвенно также стимулируют появление и динамику кластеров.

Вторая категория включает «традиционную структурную политику», которая направляет свои усилия на развитие промышленности, малых и средних предприятий. Здесь применяются инструменты в отношении повышения эффективности конкретного направления регионального развития, в том числе за счет внедрения инноваций.

Третья категория состоит из «стратегий развития», направленных на создание, мобилизацию, или укрепление конкретной кластерной специализации, в результате которой осуществляются конкретные инициативы секторальных кластеров.

В работе [2] отмечается, что рыночное регулирование неэффективно в оптимальном распределении ресурсов, вследствие чего происходит коллапс в координации, что и является причиной, препятствующей развитию кластеров. Именно государственное вмешательство предназначено на устранение данного эффекта, и реализуется в виде программ кластерного развития и их продвижения.

Большинство программ кластерного развития обычно включают следующие этапы реализации:

2) мотивация и мобилизация заинтересованных сторон кластеров для анализа и сопоставления производительности, потенциала и потенциала местных производственных систем;

3) разработка концепции развития инноваций, повышения производительности и уровня получения знаний среди фирм в пределах кластера;

4) разработка и внедрение комплексного комплекса мер по содействию инновациям и комбинированному обучению, преодоление технологических и экологических ограничений, укрепление местных инноваций и содействие совместным инвестициям в местные общественные и коллективные товары.

Программа кластерного развития условно делится на два этапа:

1) мероприятия, разработанные для развития отраслевого кластера, который находится на начальной стадии своего жизненного цикла;

2) мероприятия, направленные на развитие сформированных кластеров.

Обоснование государственного вмешательства на первом этапе основано на предположении, что сбои в координации возникают на очень предварительном этапе в развитии отраслевого кластера и что общественная поддержка необходима для облегчения взаимодействия и координации между частными и государственно-частными организациями. Первоначальный этап вмешательства обычно включает в себя подготовку и принятие программы кластерного развития для координации и определения приоритетности различных инвестиционных решений заинтересованных сторон кластера для их развития, где учитываются отраслевые и локальные внешние

факторы. На первом этапе государство может снизить затраты на транзакции, которые препятствуют координации между агентами в рамках кластера.

К мероприятиям, включенным в программу кластерного развития, которые реализуются на втором этапе как правило относятся инвестиции, которые играют ключевую роль в создании знаний и внедрении технологий. С этой целью центры разработки кластерных технологий, как правило, финансируются как группа. На этом этапе программы кластерного развития обычно включают софинансирование общественной инфраструктуры и товаров. Таким образом, государственное финансирование используется не только для снижения затрат на координацию, но и как катализатор для новых инвестиционных проектов.

Roelandt et al. [4] выделяют модели кластеров «снизу-вверх» и «сверху-вниз», где подход «сверху-вниз» является моделью явной кластерной политики, осуществляемой региональными властями лучше подходит для новых кластеров, характеризующихся отсутствием материальных активов, предпринимателей и сотрудничества. Напротив, неявные инициативы возникают из подхода «снизу-вверх», инициированного группами связанных с секторами компаний без конкретного политического импульса.

Выводы. Приведенный обзор подходов к реализации кластерной политики показывает разнообразие инструментов и методов, направлений развития кластерной политики. Рассмотрены основные этапы разработки и внедрения программ кластерного развития, а также существующие модели кластерной поддержки «снизу-вверх» и «сверху-вниз», отражающие различные подходы инициации развития кластеров. Данный анализ является основой в выборе подходов к формированию кластерной политики и эффективных инструментов ее реализации.

Список литературы

1. *Sölvell Ö.* Clusters Balancing Evolutionary and Constructive Forces. Stockholm: Ivory Tower Publisher. 2008. P.140 URL: <http://www.cluster-research.org/dldocs/ClustersJan09.pdf>.
2. *Porter M.* On Competition. Boston: Harvard Business School Press. 1998.
3. *Philip R.* The Cluster Approach and the Dynamics of Regional Policy-Making. 2001.
4. *Roelandt A., Pim den Hertog.* Summary report of the focus group on clusters. Netherlands: Erasmus University Rotterdam 2000. 24 p. URL: <https://www.oecd.org/sti/inno/2369025.pdf>.

УДК 330

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ СТРАТЕГИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО РЕГИОНА

Гордеева Н.В., ассистент

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при
Главе Донецкой народной Республики», г. Донецк, ДНР
n.v.gordeeva@bk.r

Построение социально-ориентированной экономики региона возможно лишь с учетом привлечения в данный процесс региональных структур, усиления их роли и

расширения функций. Эффективная региональная политика способна обеспечить рациональное использование природно-ресурсного, производственного, трудового, инвестиционно-инновационного потенциалов, учесть исторические, географические и социальные особенности каждой территории для комплексного социально-экономического развития региона.

Важным направлением работы в управлении развитием региона является теоретическое обоснование концептуальных основ разработки и реализации стратегии экономического развития, которая будет способствовать раскрытию потенциальных возможностей экономического роста, формировать целевые ориентиры в решении сложных экономических и социальных вопросов отдельной территории.

Вопросы управления региональным развитием, разработки и реализации стратегии социально-экономического развития региона исследованы в научных трудах многих ученых.

Так, по мнению Андреева А.В., регион следует рассматривать как пространственную локализацию процессов хозяйствования, которая непосредственно подчинена центральному уровню власти [1].

Вахромов Е.Н. определяет регион как территорию, на которой развернута соответствующая программа, которая преобразует один или несколько аспектов (факторов) жизнедеятельности этой территории [2].

Иванова М.В. отмечает, что стратегия развития регионов является чрезвычайно специфической категорией региональной экономики: ее содержанием является направление действий и процессов, которые должны обеспечить рост и укрепление позиций хозяйственного комплекса региона [3].

Кистанов В.В. считает, что стратегия социально-экономического развития региона представляет собой совокупность намеченных для последовательного выполнения приоритетов социально-экономического развития региона и управленческих действий, операций и процедур, осуществление которых призвано обеспечить достижение поставленных целей [4].

Научные достижения ученых имеют большое значение. Однако проблема управления региональным развитием требует дальнейшего исследования, поскольку в корне изменились внутренние и внешние условия функционирования хозяйства региональных систем.

Целью статьи является обоснование концептуальных основ стратегии социально-экономического развития отечественного региона.

В региональных исследованиях основополагающим понятием является регион. С позиций управления регион выступает социально-экономической формой организации общества. Общепринятый в региональной экономике территориальное деление страны можно представить тремя основными уровнями: макроуровнем, мезоуровнем и микроуровнем. Эти уровни отражают административно-территориальное устройство страны, который должен быть представлен иерархической трехступенчатой системой: страна-область-район. Проведенные исследования показали, что под регионом следует понимать административную область, которая выступает основным структурообразующим элементом страны и выражает общегосударственные интересы на местах.

Управление развитием региона включает в себя следующие компоненты: создание экономических, культурных и политических условий, необходимых для осуществления структурной и институциональной трансформации общества;

действия, направленные на улучшение жизненного уровня населения путем внедрения инноваций;

координация процессов принятия решений по трансформации экономики регионов.

В новых условиях хозяйствования выделяют следующие ключевые моменты повышения эффективности экономического развития региона:

институциональные преобразования;

региональная структурная политика;

привлечения отечественного и иностранного капитала;

реструктуризация предприятий;

активизация генерирования и восприятия нововведений населением [4].

Рассмотрение подходов к реализации региональной политики позволило сделать вывод, что экономические связи центра и регионов должны формироваться на принципах единого экономического пространства, что является важнейшим условием целостности страны [2, 3]. Центр должен формировать определенную социально-экономическую сферу, в рамках территории, обладающие обусловленной законом самостоятельностью, решать общегосударственные задачи. При таких условиях перед государственными органами местного самоуправления стоит задача совместить цели социально-экономического развития региона и разработать механизм выполнения в зависимости от финансово-экономического состояния региона и его места в национальной экономике государства. Оптимальным вариантом решения данной задачи является разработка стратегии социально-экономического развития региона.

Стратегия социально-экономического развития региона должна разрабатываться под непосредственным руководством исполнительных и представительных органов территории, а ее реализация должна предусматривать участие региональных и местных органов управления всех уровней. Стратегический план региона должен быть, с одной стороны, целостным, с другой - допускать коррекцию в соответствии с изменениями внутренней и внешней среды функционирования регионального сообщества.

Научные исследования показывают, что стратегическое планирование является адаптивным процессом, с помощью которого осуществляются регулярная разработка и коррекция системы достаточно формализованных планов, просмотр содержания мероприятий по их выполнению на основе непрерывного контроля и оценки происходящих как снаружи, так и внутри системы. Оно должно охватывать систему долго-, средне- и краткосрочных планов, проектов и программ. Однако главный содержательный акцент при этом делается на долгосрочные цели и стратегии их достижения.

Так, обоснован выбор стратегии, который позволяет сконцентрировать усилия и ресурсы на реализации потенциала экономического развития и тем самым обеспечить эффективное развитие региона в современных экономических условиях.

На этапе формирования социально-ориентированного хозяйствования развитие рыночной инфраструктуры в регионе становится одним из основных факторов трансформации хозяйства региона в целом: социально-экономическая трансформация зависит от того, насколько эффективно функционируют и развиваются в регионе институты финансово-кредитной, инвестиционной и страховой сфер деятельности. Поэтому главной целью развития региона в соответствии с принципами социальной ориентации стратегии, должно стать обеспечение высокого качества жизни

населения, формирование благоприятной среды жизнедеятельности для нынешних и будущих поколений населения, создание базовых инновационных структур, которые уже в ближайшем будущем станут фактором развития [1].

Таким образом, современное понимание стратегии развития региона должно предусматривать совершенствование региональной социально-экономической системы на основе обоснования специфических для каждого региона (типа регионов) перспектив развития с использованием методологии стратегического планирования и получает свое логическое продолжение в подготовке системно-структурированной совокупности генеральных целей, задач, направлений социально-экономического развития.

Список литературы

1. Андреев А.В. Региональная экономика: учебник для вузов / А. В. Андреев. — СПб: Питер, 2012. — 464 с.
2. Вахромов Е.Н. Региональная экономика в многоуровневой структуре рыночной экономики / Е.Н. Вахромов // Вестник Иркутского государственного университета. 2009. — № 2. — С. 26-30.
3. Иванова М.В. Региональная экономика в контексте российского федерализма/М.В. Иванова // Север и рынок: формирование экономического порядка. — 2011. — Т. 2. — № 28. — С. 146-149.
4. Кистанов В.В. Региональная экономика России: Учебник / В.В. Кистанов, Н.В. Копылов. — М.: Финансы и статистика, 2011. — 584 с.

УДК 330

БЕЗРАБОТИЦА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА РЫНКЕ ТРУДА

*Дорожкина А.С., Куликова А.А.,
Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент*

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
olenich5j@yandex.ru

Каждое государство рано или поздно сталкивается с безработицы. Данная проблема является серьезной угрозой экономической безопасности на рынке труда, ведь со своими последствиями стоит в одном ряду с бедностью и социальной нестабильностью. Это имеет практическую значимость для социально – экономического развития нашего региона.

Изучению особенностей данной темы уделяли внимание такие учёные-экономисты: Л.И. Абалкин, В.В. Криворотов, А.В. Калина. Однако вопрос безработицы как серьезной угрозы на рынке труда был рассмотрен недостаточно.

Целью исследования является изучение понятия «безработица», определение влияния представленной угрозы на экономическую безопасность на современном рынке труда.

Рынком труда называют экономическую среду, на которой через механизм спроса и предложения устанавливается объем занятости и уровень оплаты труда. На нём продаётся и покупается рабочая сила. Экономическая безопасность на данном

рынке – составной элемент экономической безопасности всей страны.

Главной угрозой безопасности рынка труда является безработица.

Безработица – это социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы не занята в производстве товаров и услуг. Она возникает вследствие несоответствия числа создаваемых рабочих мест численности трудоспособного населения. То есть совокупное предложение на рынке труда превышает совокупный спрос.

Поэтому следует детальнее рассмотреть данные показатели, а также выявить, как на них влияет изменение заработной платы. Так как зарплата является одним из главных факторов изменения спроса и предложения на рынке труда.

Сперва изучим такой показатель, как «совокупный спрос на рабочую силу», который представляет собой общее количество работников, имеющих разные профессии и разную специализацию, которые необходимы в данное время на свободные рабочие места.

Кривая совокупного спроса имеет нисходящий характер (рис. 1).



Рис. 1. Кривая совокупного спроса на рабочую силу

Рассмотрим, как изменение заработной платы влияет на совокупный спрос.

Случай первый (зарплата повышается). Высокая цена рабочей силы оказывает отрицательное воздействие на спрос, что объясняется законом спроса. Данный закон гласит: чем выше цена товара, тем ниже спрос, и наоборот, чем ниже цена, тем выше спрос на данный товар. Так как работодатели обладают ограниченным бюджетом для покупки рабочей силы, то повышение зарплаты приведёт к уменьшению спроса на рынке труда. Это приведёт к безработице.

Но увеличение зарплаты не сразу приведёт к падению спроса. Изначально это повысит покупательную способность работников, затем увеличится объём реализованной продукции и максимизируется прибыль. В итоге увеличится спрос на рынке труда.

Помимо этого, стоит учитывать, что между повышением заработной платы и уменьшением спроса существует некая дистанция, которая измеряется прибыльностью фирмы. Спрос не будет уменьшаться до тех пор, пока цена рабочей силы не будет равна стоимости предельного продукта труда. Равенство этих величин в денежном выражении является критической точкой, при ее достижении спрос начинает падать, ведь иначе деятельность фирмы становится невыгодной.

Теперь рассмотрим второй случай (заработная плата уменьшается). В данной ситуации уменьшение цены труда не приведет к увеличению спроса, что было доказано Дж. Кейнсом. Это обусловлено тем, что вероятность расширения спроса на рынке труда с помощью понижения цены трудовых ресурсов ограничена многими факторами: экономическими, социальными и политическими.

Необходимо учитывать, что спрос на рабочую силу зависит от спроса на

продукцию, производимую фирмой. Соответственно спрос имеет зависимость от покупательной способности населения.

Рассмотрим ситуацию: работодатель сократил зарплату работникам. Тем самым их покупательная способность уменьшилась, и это привело к трудности сбыта продукции и уменьшению прибыли фирмы.

Представим себе и другую ситуацию: наемным работникам сократили зарплату, у них пропало желание трудиться, снизилось качество выполняемой работы. Если такое понижение оплаты труда достигнет критической точки, то люди начнут массово увольняться, что приведет к нехватке рабочей силы на предприятии и возникновение спроса на неё.

Теперь следует перейти к совокупному предложению на рынке труда. Оно определяется общим количеством людей, которые готовы за определенную плату предоставить работодателю свою способность к труду (т.е. рабочую силу).

Кривая совокупного предложения имеет восходящий характер (рис. 2).



Рис. 2. Кривая совокупного предложения на рабочую силу

Из графика следует то, что увеличение заработной платы приведет к увеличению предложения на рынке труда, а её уменьшение – к уменьшению предложения.

А теперь рассмотрим влияние заработной платы на совокупный спрос и предложение рабочей силы на примере сложившейся ситуации в Донецкой Народной Республике.

Из отчетов Республиканского центра занятости имеем данные (табл. 1) [2,3,4].

Таблица 1

Годы	Средняя зарплата, руб	Совокупный спрос, чел	Совокупное предложение, чел
2015	4290	24200	52600
2016	5101	33800	55900
2017	6137	42100	51700

Можем заметить, что совокупное предложение на рынке труда в ДНР превышает совокупный спрос. То есть в республике существует безработица. Это объясняется тем, что в нашем государстве сейчас идут военные действия, и множество квалифицированных специалистов покинуло место жительства, свою деятельность прекратила большая часть крупных предприятий.

Тем не менее, данные, представленные в таблице, показывают, что спрос на рабочую силу возрастает. Наша республика идёт по курсу восстановления экономики, и с каждым годом открывается всё больше предприятий, что даёт дополнительные рабочие места.

В ходе данной работы мы выявили, какой серьезной и масштабной угрозой является безработица для экономической безопасности на рынке труда, а также

рассмотрели существующую ситуацию на рынке труда ДНР.

Список литературы

1. Абдулгамидова Д.А. Заработная плата как ключевой аспект современного рынка труда / Д.А. Абдулгамидова // Теория и практика общественного развития. – 2015. – №4. – С. 73-75
2. Отчет РЦЗ за 12 месяцев 2015 года. – Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://rcz-dnr.ru/index.php?id=131>.
3. Отчет РЦЗ за 2016 год. – Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://rcz-dnr.ru/index.php?id=894>.
4. Итоги работы Республиканского центра занятости и его территориальных органов в 2017 году. – Электронный ресурс. – Режим доступа: <http://rcz-dnr.ru/index.php?id=5085>.

УДК 330

ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОДАЖ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ

Евстафьева Е.С.,

Данилова С.В., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет», г. Иваново, РФ
swdaniлова@mail.ru

Аналитическое агентство DataInsight в своем итоговом исследовании электронной торговли за 2018 год, в который включены данные по аудитории интернета, b2c и c2c рынкам в России, розничному онлайн-импорту и экспорту, мобильным покупкам, продажам через соцсети, а также по российским интернет-магазинам и онлайн-покупателям, выявила основной тренд, что Интернет-торговля растет за счет числа заказов, однако средний чек падает. Наблюдается рост числа онлайн-покупателей по мере накопления их опыта использования интернета, опытные — покупают чаще [4].

Интернет-магазин для бизнеса — это площадка продаж. Главный показатель его эффективности — количество оформленных заказов. Оно не всегда соответствует ожиданиям: даже при больших затратах на разработку и рекламу клиенты могут «теряться» — уходить на том или ином этапе цепочки продаж. Чтобы превратить посетителя в клиента, сайт должен иметь четкие и понятные пути взаимодействия. С помощью дизайна посетитель должен двигаться к цели, или это контактное форма или корзину. Иногда эстетически приятные элементы дизайна веб-сайта могут удержать на пути к осуществлению основной цели, для которой предназначен сайт.

Очень часто в интернете можно встретить неоформленный дизайн сайта магазина, который не имеет ни единого стиля, ни структуры, и даже шрифт по странице разный, цветовая гамма пестрит яркими пятнами. Из-за такого изобилия ошибок веб-страница становится трудночитаемой, а вся информация, которую хотел донести автор, просто не дошла до конечного пользователя - клиента. Задержаться на таком сайте долго не получится. Все это происходит из-за отсутствия четко

сформулированной дизайн-технологии, которая помогает в решении таких проблем [3].

Одним из инструментов для визуального удержания пользователей является веб-дизайн, который должен отвечать некоторым требованиям. Перечислим основные:

- единый стиль – характерный почерк фирмы, который придаст сайту более солидный вид.
- модульная сетка (все расположенные элементы должны располагаться в строгом порядке, не выходить за границы и придерживаться отступов, а не в хаотичном порядке);
- сочетание цветов и правило 3-х основных оттенков;
- количество выбранных шрифтов не должно превышать 3-х, так же он не должен отвлекать от самой информации, лишь заголовки должны выделяться;
- использовать визуализацию, для более комфортного восприятия информации и перемещения пользователей по сайту.

Проверим наглядно данные требования на примере 2-х вариантов интернет-магазинов текстильной продукции по Ивановской области.

1. Интернет-магазин «Лепота», которая предлагает комплекты постельного белья [2] (рис. 1).

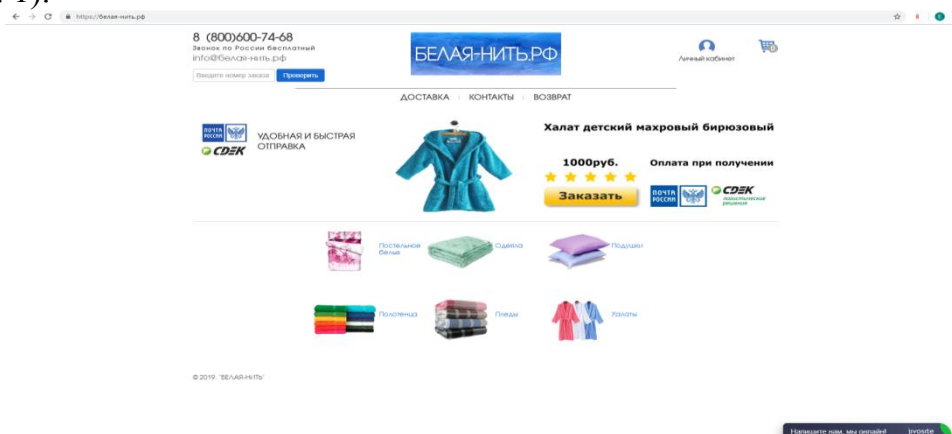


Рис. 1. Пример веб-сайта интернет-магазина "Лепота"

Дизайн данного сайта не является инструментом повышения посещаемости, а даже наоборот сказывается плохо, как такового дизайна здесь в принципе нет. С большой скоростью сменяются слайды баннера, непривлекательная «шапка» и отсутствие контактов для обратной связи с клиентами. Обычный текст в одной вариации, отсутствие фона как такового, не оставляют потенциальному покупателю причины остаться на этой страничке.

Мелкие картинки, служащие примером продаваемой продукции, не практичны т.к. совсем не понятно, что за продукция.

2. Интернет-магазин текстиля «Вселенная Текстиля»[1] (рис. 2).

Дизайн этого интернет-магазина более привлекателен. Есть незамысловатые фон (паттерн), Наличие двух шрифтов в разном оформлении, так заголовки зрительно отличаются, что не дает слиться с основным текстом. «Карусель» баннеров сменяет картинки медленно, читаемость материалов быстрая и удобная. «Шапка» сверху страницы контрастная и совпадает по цвету с логотипом. Яркие элементы выполнены зеленым цветом, что сразу привлекает внимание. Крупные фотографии, которые подталкивают клиента к рассмотрению и расположение элементов в рамках

модульной сетки оказывают благоприятное впечатление от сайта. Обратная связь сразу видна и кнопка «вверх» хорошее дополнение к навигации страницы.

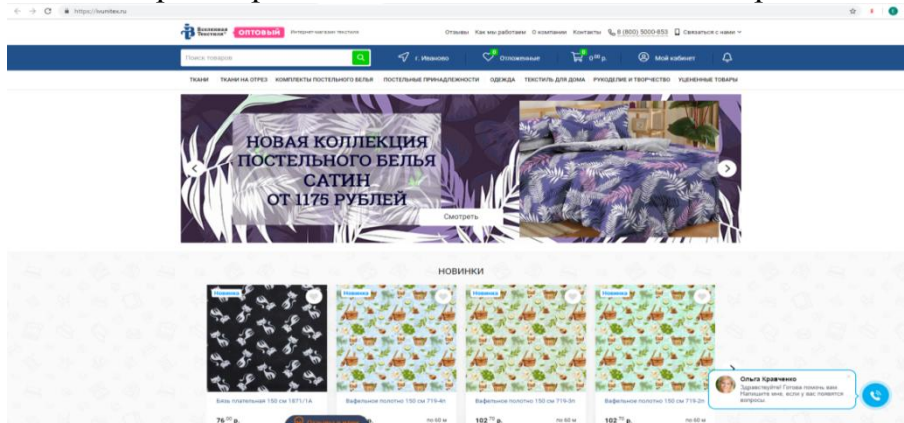


Рис. 2. Пример веб-сайта интернет-магазина "Вселенная текстиля"

Конечно, есть и свои минусы тоже, но разница между двумя примерами очевидна. По данным сайта посещаемость этих сайтов совершенно большая. У сайта «Лепота» количество посетителей в день составляет –3-4 человека, когда как у «Вселенная текстиля» почти 15 000 посещений.

Дизайн сайта имеет прямое влияние на конверсию. Переход от пользователя к клиенту происходит, когда посетитель сайта вовлечен в процесс и в конечном итоге к покупке. Все еще многие владельцы коммерческих сайтов часто недооценивают значение дизайна для успеха своего бизнеса.

Хороший веб-дизайн должен практиковать «эстетическое преобразование», чтобы создавать визуально привлекательные и одновременно практичные веб-сайты, которые сочетают цели бизнесменов увеличить спрос на продукцию или услугу.

При разработке дизайна учитывают весь путь, который должен пройти пользователь, создать привлекательные визуальные эффекты, которые способствуют в достижении наиболее высоких показателей конверсии [3].

В современном мире человек не обходится лишь ПК, а также активно использует планшеты, смартфоны и прочие средства. Поэтому необходимым условием продвижения сайта является его адаптация на планшет и смартфон.

Исходя из этого следует учитывать некоторые факторы: доступная масштабируемость страниц; простой, не перегруженный кнопками, формами ввода данных, другими инструментами интерфейс; быстрая работа сайта (быстрая загрузка).

В некоторых случаях мобильную версию стоит дополнять мобильным приложением, которое устанавливается на смартфон или планшет. Современная верстка, адаптированная под все типы устройств, позволяет не терять прибыль.

В 2018 году поисковая система Google объявила, что сайты, неоптимизированные под просмотр с мобильных устройств, будут ранжироваться в поиске ниже.

Особенно важную роль дизайн играет по отношению к интернет-магазину, так как посетитель обычно переходит на него с мотивом что-либо купить. Если внешний вид страниц сайта при этом не вызывает доверия и отталкивает, покупку он скорее всего не сделает, а значит, все усилия, направленные на привлечение такого посетителя, будут потрачены зря[4].

Список литературы

1. Официальный сайт интернет-магазина "Вселенная текстиля" URL: <http://свои-люди.com/> (дата обращения: 11.03.2019).

2. Официальный сайт интернет-магазина «Лепота» URL: <https://xn----7sbccqrrq5bzfza.xn--p1ai/> (дата обращения: 11.03.2019).
3. Роблевски, Л. Дизайн веб форм: Заполнение форм / Роблевски, Л – Розенфельд Медиа, 2008. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=111421> (дата обращения: 18.03.2019).
4. Уильямс, Р. Не дизайнерская книга о дизайне – М.: Гелла-принт, 2002. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=111338> (дата обращения: 15.03.2019).
5. Эйри, Д. «Логотип и фирменный стиль. Руководство дизайнера» / Д. Эйри, СПб.: Питер, 2011 г. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=113518> (дата обращения: 10.03.2019)

УДК 330

ЗЕРКАЛЬНАЯ СТАТИСТИКА КАК МЕТОД БОРЬБЫ С ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКОЙ

Куприна С.С.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
sonyasks18@mail.ru

Теневая экономика – это экономические процессы, которые не афишируются, скрываются их участниками, не контролируются государством и обществом, не фиксируются официальной государственной статистикой. Это невидимые невооруженным глазом, со стороны процессы производства, распределения, обмена, потребления товаров и услуг, экономические отношения, в которых заинтересованы отдельные люди и группы людей. [1]

Целью данной работы является ознакомление с основными составляющими понятия «теневой экономики», а так же анализ инструмента борьбы с ней - зеркальной статистики.

Актуальность работы заключается в необходимости поисков решения проблемы несопоставимости официальной информации разных стран-участниц внешнеэкономической деятельности, в том числе и Донецкой Народной Республики, что влечет за собой большое количество вопросов и проблем.

Расширение зоны влияния теневых операций, происходящее в последнее время во многих государствах мира, ставит задачу определения и оценки масштабов соответствующих секторов экономики. Современные способы исследования теневой сферы подразделяются на прямые и косвенные.

Прямые методы предполагают выборочные обследования, опросы населения, работу с административной информацией и т.п. Косвенные методы предполагают сравнение и соизмерение статистических показателей, расхождения в которых указывают на факт существования теневой активности (доходы и расходы, официальная и полная занятость, объем выпуска и спрос на деньги и т.п.). Преимущество прямых методов перед косвенными заключается в том, что информация, полученная «опытным» путем более надежная. Она исключает наличие арифметических ошибок и последующих за ними искаженных выводов. Но в то же

время анализ посредством косвенных методов может быть более масштабным и затрагивать больший объем информации.

Необходимо отметить, что ни один из методов нельзя назвать наилучшим или единственно возможным - они должны применяться комплексно и взаимно дополнять друг друга. Но в то же время разработка и усовершенствование видов тех и иных методов не является пустой тратой времени. Более того – она необходима для предстоящей борьбы государств с проблемой теневых операций на территории своей юрисдикции [2].

Примером косвенного метода может являться сравнение зеркальных данных таможенной статистики. Например, об экспортно-импортных операциях между странами-партнерами по одному и тому же виду товара.

Расхождение данных таможенной статистики двух стран довольно часто встречается при анализе международных торговых отношений. Однако нельзя однозначно утверждать, что наличие несоответствия является причиной существования теневой экономики. Выделяют различные причины статистических различий:

- * методологические - использование странами различных стандартов и правил учёта торговых операций
- * технические - пересчет валют сделок для сравнения стоимостных показателей
- * умышленное искажение данных (по различным субъективным причинам) и т.п.

Зачастую различие статистической методологии в государствах-партнерах может привести к значительным расхождением данных при отсутствии заметной теневой деятельности. Однако, в определённых условиях сильные несовпадения нельзя игнорировать, они должны рассматриваться как «сигнал» существования теневой активности. Если же страны имеют, во-первых, одинаковые подходы к статистическому учету данных о товарах; во-вторых, простой процесс наблюдения за производством поставляемой продукции; в-третьих, прямые поставки произведённых товаров, - это и есть те самые условия, при которых не должно быть замечено расхождения в статистической документации государств. В таких случаях, если данные указывают на значительное превышение/принижение объема экспорта или импорта или имеются их необъяснимые колебания, можно говорить о существовании теневого сектора.

В связи с вышеизложенным материалом актуальными можно назвать вопросы усовершенствования, понимания и применения получаемых результатов в ходе проведения анализа «зеркальной» статистики на основе официальной информации. К сожалению, таким работам в известных публикациях уделено недостаточно внимания, ведь вопрос контроля данных и применения их активно разрабатывается еще не начал, и можно выделить лишь некоторых ученых, которые посвятили свои исследования данной проблеме.

В частности, Е. Быркова рассматривает динамику производства, ввоза/вывоза основных товарных групп экспорта и импорта РФ, например, в нефтяной, химической, текстильной, древесной и других отраслях промышленности. [3]

В.Ф. Волков и С.И. Шаныгин предложили ряд математических способов оценивания и повышения точности информации об экономических системах, но в рамках рассматриваемого вопроса их применение ограничено, они не позволяют устранить все недочеты или ошибки. [4]

Глобальная зеркальная статистика дает картину в целом объективно, полномасштабно и адекватно. Её основу, как и в бухгалтерском учете, составляет двойная запись одной и той же операции или сделки двух взаимодействующих единиц. Зеркальная статистика исключает возможность подмены данных в одностороннем порядке: ведь то, что кто-то продал за определенную сумму, за эту же сумму должно было быть куплено другим. Такая статистика гарантирует обеспечение достоверности полученной информации, ибо она основана на возможности взаимной проверки.

К сожалению, на данном этапе зеркальная статистика как метод контроля достоверности данных в Донецкой Народной Республике не получила должного применения. В первую очередь это связано с политикой «неразглашения» данных. Донецкая Народная Республика обладает довольно проработанной законодательной базой, касающейся вопроса статистического наблюдения в стране. Однако существует перечень сведений, распространение которых ограничивается, и который соприкасается с довольно большим количеством самых разнообразных сфер экономики. [5]

Относительно недолгое пребывание нашего государства на мировой арене обуславливает наличие определенного рода проблем, но оно должно стимулировать правительство к усовершенствованию контроля над всеми секторами экономики, борьбе с теневой активностью, а не являться оправданием для недочетов системы.

Список литературы

1. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. — 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М. 479 с. 1999.
2. Соболева С.А. Экономическая глобализация и проблемы национальной и международной безопасности [Электронный ресурс]: Проблемы современной экономики № 2 (62), 2017 URL: <http://m-economy.ru/art.php?nArtId=6065> (дата обращения 17.03.2019).
3. Быркова Е. Итоги внешней торговли основными товарами в 2014 году // Информационный бюллетень «ПРОВЭД».
4. Волков В.Ф., Шаныгин С.И. Оценивание точности модельных исследований при планировании и управлении инновациями // Экономика и управление. 2014. № 6 (104).
5. Закон Донецкой Народной Республики «О государственной статистике»: принят Постановлением Народного Совета 13 марта 2015 года (С изменениями, внесенными Законами от 15.04.2016 № 123-ІНС, от 13.10.2017 № 213-ІНС).

УДК 311:33

РОЛЬ ТОРГОВЛИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Лелеко В.В.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

1968golovinov@mail.ru

Актуальность темы работы обусловлена тем, что внутренняя торговля является важной сферой обеспечения населения жизненно необходимыми товарами, кроме

того данная отрасль является важнейшей в развитии экономики Донецкой Народной Республики в целом, поскольку затрагивает ключевые процессы связанные с продажей товаров и услуг, а также доведением их до конечного потребителя.

Целью данной работы является обзор и анализ роли торговли в формировании потребительского рынка товаров и услуг на территории Донецкой Народной Республики.

На сегодняшний день среди ведущих учёных, изучающих торговую сферу в целом, выделяют: Аджикова А.С., Дубовикова Е.Ю., Расторцева С.Н., а также основоположники различных научных школ: Смит А., Сей Ж.Б., Рикардо Д., Кейнс Дж. М., Куллох М., а также Брю С., Валент Ф., Вальрас Л.

Военно-политический конфликт на территории Донбасса, вызванный вооруженным противостоянием, привел к экономической блокаде и разрыву существующих ранее хозяйственных связей, уничтожению капитала предприятий, а также оттоку человеческих ресурсов и крупных торговых «игроков», вследствие боевых действий в регионе. К числу таких относятся: Донецкая кондитерская фабрика "АВК", кондитерская фабрика «Конти», сеть супермаркетов «Брусничка», «БУМ» и др.[4]. Все это привело к формированию новых социально-экономических особенностей региона. Так по состоянию на 1 января 2019 года в Республике насчитывается 11931 предприятий розничной торговли, в том числе 9272 продовольственных и непродовольственных магазинов, 2659 объектов мелкорозничной торговой сети, а также 1758 предприятий общественного питания, 2985 предприятий бытового обслуживания и 278 АЗС [1].

Структура торговых предприятий ДНР на 1 января 2019 г. представлена четырьмя их видами (рис.1), из них наибольший удельный вес занимают предприятия розничной торговли – 70,4%.

Остальные же предприятия по данному показателю не превышают 20%: предприятия бытового обслуживания – 17,6%, а предприятия общественного питания – 10,4%. Наименьший удельный вес занимают АЗС – 1,6%.

На данном этапе правительство ДНР считает приоритетным развитие потребительского рынка товаров и услуг, а также насыщение его товарами отечественного производства.

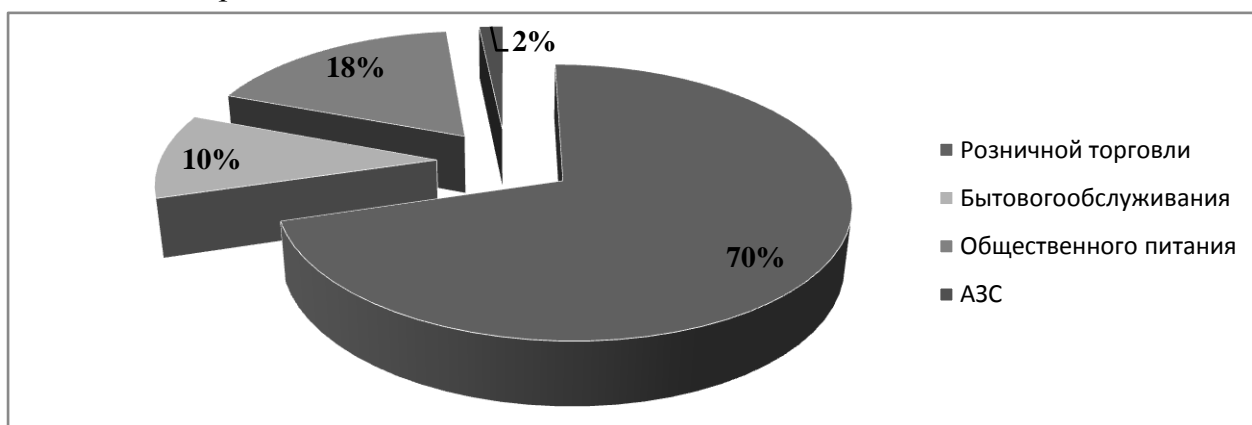


Рис. 1. Структура торговых предприятий в Донецкой Народной Республике на 1 января 2019 г. [авторская разработка]

На начало 2018 г. осуществляют деятельность более 300 магазинов фирменной торговли производителей ДНР (рис. 2), наиболее крупные из которых: «Лучиано» (54 объекта), «Колбико» (25 объектов), «Советский хлебокомбинат» (17 объектов), «Шахтерская птицефабрика» (16 объектов), «Енакиевский мясокомбинат» (9

объектов), «Геркулес» и «Пан фазан» (8 объектов), «Макей Смак» (8 объектов), «Азовские пампухи» (7 объектов), «Река молока» (5 объектов) и др., работа которых активно поддерживается и развивается в Республике [3].

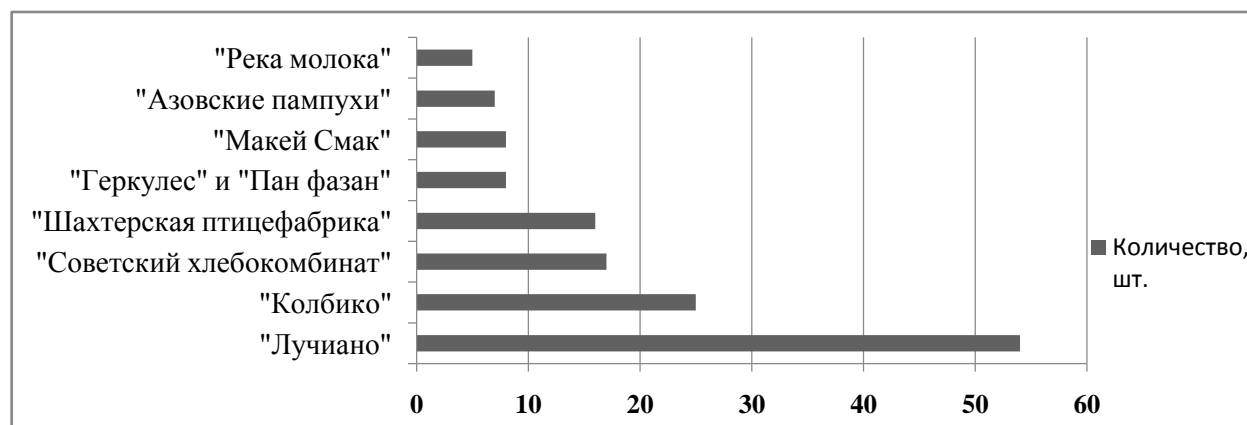


Рис. 2. Количество магазинов фирменной торговли производителей в ДНР в 2018 г.[3]

По данным Минпромторга Донецкой Народной Республики, на территории ДНР осуществляют торговую деятельность 19 торговых сетей. В 2017 г. в рамках торговых сетей известных под названиями: «Первый Республиканский Супермаркет», «Авоська», «Аверс», «Семерочка», «Батон», «Наш маркет», «Золушка» было открыто 34 магазина [2].

По результатам анализа количества магазинов торговых сетей ДНР, заметна тенденция к росту количества супермаркетов и гипермаркетов (рис. 3), так в отчетном 2017 г. их количество составило 240, что в 1,27 раза больше чем в 2016 г., в абсолютном выражении данный показатель составляет 51 магазин.

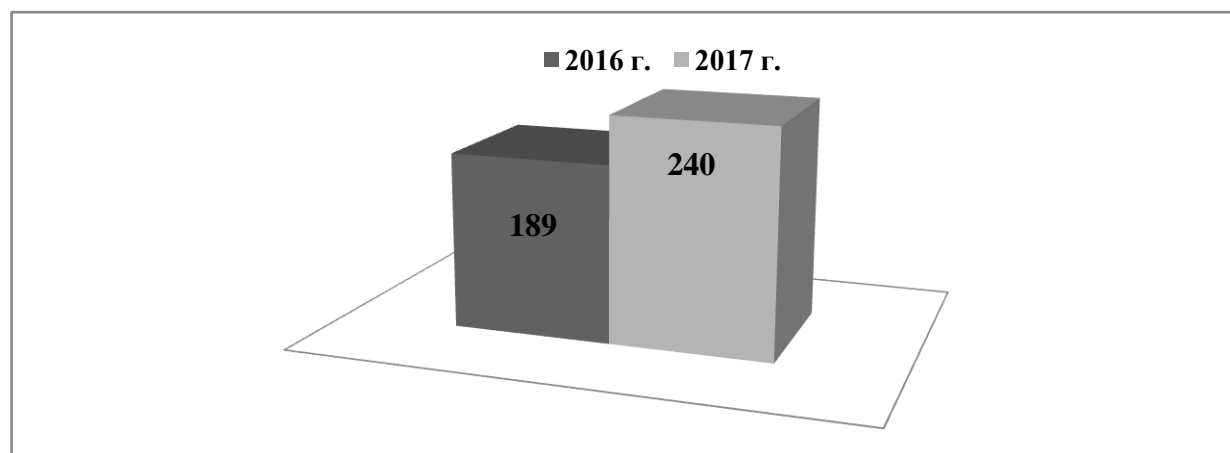


Рис. 3. Динамика количества супермаркетов и гипермаркетов в торговых сетях ДНР[авторская разработка]

Торговля является важнейшим механизмом в экономике любого государства, который в свою очередь связывает сферу производства и сферу потребления. Ее универсальность проявляется в том, что она позволяет ежедневно удовлетворять потребности населения и пополнять государственный бюджет посредством налогов. Ценность и роль торговли нельзя недооценивать, ведь благодаря ей производители получают стимул для выпуска товаров, которые пользуются большим спросом, что способствует развитию экономики государства, и денежному обращению в целом. В настоящее время в Донецкой Народной Республике прослеживается тенденция к

совершенствованию внутренней торговли, формированию крупных торговых предприятий, снабжению рынка товарами отечественных производителей. Для развития торговли в ДНР необходимо, в первую очередь, на государственном уровне принять меры по упрощению режима подачи документов на регистрацию предприятий, а также стимулировать и поддерживать малый и средний бизнес, необходимо внедрять новые технологии, увеличивать ассортимент товаров и услуг, повышать качество обслуживания.

Список литературы

1. 10 промышленных гигантов, закрывшихся из-за войны на востоке Украины // Спец проект о бизнесе в России «Секрет Фирмы» [Электронный ресурс] – URL: <https://secretmag.ru/trends/whatsup/10-kompanij-zakryvshihsya-iz-za-vojnyu-na-vostoke-ukrainy.htm> (Дата обращения: 08.03.2019 г.).
2. Арматов Э.В. Об итогах работы Министерства промышленности и торговли за 2018 г.: научный доклад // Официальный сайт Донецкой Народной Республики 2018. [Электронный ресурс]– URL: <https://dnrsovet.su/doklad-eduarda-armatova-ob-itogah-raboty-ministerstva-promyshlennosti-i-torgovli-za-2018-god/> (Дата обращения: 08.03.2019 г.).
3. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – Ч.1. – 124 с.
4. Грановский А.И. Деятельность Минпромторга направлена на возобновление работы предприятий: научный доклад // официальный сайт Совета министров Донецкой Народной Республики 2017. [Электронный ресурс] – URL: <http://smdnr.ru/aleksej-granovskij-deyatelnost-minpromtorga-napravlena-na-vozobnovlenie-raboty-predpriyatij/> (Дата обращения: 08.03.2019 г.).

УДК 330

К ВОПРОСУ О СВОДНОЙ ОЦЕНКЕ ДИНАМИКИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Масич Л.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
masichla@mail.ru

Правовая статистика в последние годы уделяет значительное внимание возможностям использования индексного метода для оценки динамики и влияния отдельных факторов на уровень и структурные изменения показателей преступности [1, 2]. Однако в аналитической практике правоохранительных органов чаще всего используются индивидуальные индексы, которые, по сути, являются коэффициентами роста.

Использование общих индексов для характеристики динамики преступности, состоящей из разных в качественном отношении видов преступлений, имеет свои особенности и трудности при их построении из-за поиска соизмерителя – «веса», на базе которого можно было бы характеризовать изменение всей преступности и

отдельных её видов. Другими словами, значительно затруднена квантификация (перевод качественных признаков в количественные величины) и количественное измерение разнообразных социально-правовых явлений. Именно этим в значительной мере можно пояснить то, что в правовой статистике продолжается негативная практика расчета показателей динамики преступности без учета степени общественной опасности и тяжести каждого вида преступления.

Отсутствие единого показателя (общего индекса), который бы характеризовал изменение степени общественной опасности разнородных преступлений, на практике способствует манипуляциям с их учетом и регистрацией, с тем, чтобы «добиться» снижения доли тяжких и особо тяжких преступлений и повышения раскрываемости за счет большей регистрации преступлений небольшой и средней тяжести. Внедрение же общего индекса тяжести преступлений в аналитическую практику правоохранительных органов даст возможность исключить эти искажения и искусственные сдвиги, объективно оценить криминогенную обстановку и истинное состояние борьбы с преступностью в стране и отдельных её регионах.

Объективная оценка криминогенной обстановки требует учета степени общественной опасности разнородных преступлений, которая может быть установлена сроком лишения свободы. Однако при этом возникает вопрос: какое наказание следует взять за вес индекса, оценивающего сравнительную тяжесть отдельных преступлений – указанную в санкциях уголовного закона или реально назначенную судом меру наказания (последняя, как известно, может учитывать не только тяжесть преступления по закону, но и особенность преступника, обстоятельства, при которых было совершено преступление, т.е. обстоятельства, смягчающие или отягчающие наказание) [2].

Процессуальная практика судов свидетельствует, что суд в рамках закона может назначать наказание меньшим, чем предусмотрено санкцией уголовного закона, по которой осуждается обвиняемый за совершение преступления. Кроме того, меры наказания, назначаемые судами за однородные преступления, далеко не одинаковые и отличаются по регионам и отдельным судам. В этой связи необходимы дополнительные критерии в виде поправочных коэффициентов степени тяжести отдельных преступлений независимо от реально назначенной судом меры наказания. Кроме того, целесообразно ввести дополнительные коэффициенты, которые бы отражали характер общественной опасности и которые можно назвать видовыми индексами. Они должны учитывать не только санкцию за то или иное преступление, но и другие признаки, характеризующие данное преступление (объект посягательств, тяжесть последствий и т.д.).

С другой стороны – не подлежит сомнению, что в самих санкциях уголовного закона уже предусмотрена мера наказания относительно общественной опасности преступлений, что, безусловно, влияет на величину коэффициента тяжести преступлений. Вместе с тем, следует отметить, что количественное измерение тяжести преступлений только по мере наказания уголовного закона упрощает квантификацию, но не учитывает многие обстоятельства, которые определяют фактическую тяжесть преступления.

Наряду с рассмотренными проблемами возникает ещё одна: сравнительная оценка тяжести различных видов наказаний. Для такой оценки иногда предлагаются условные измерители. Например, взяв за единицу измерения (коэффициент, балл), один год лишения свободы и сравнить с ним другие виды наказаний, не связанные с лишением свободы: ограничения свободы – 0,6; арест – 0,5; исправительные работы

без лишения свободы – 0,33; лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью – 0,1 и т.д. [2]

Как известно, все преступления в зависимости от характера и степени общественной опасности (тяжести), делят на четыре категории: преступления небольшой тяжести, средней тяжести, тяжкие преступления и особо тяжкие преступления. Их размежевание формализовано по максимальным срокам лишения свободы, предусмотренным в Уголовном кодексе. Однако, реальная мера наказания за всякое преступление может далеко не достигать максимального срока лишения свободы, предусмотренного соответствующей статьёй УК. Множество дополнительно учитываемых факторов и обстоятельств приводит на практике к тому, что за абсолютно одинаковые преступления назначаются различные меры наказания.

Исходя из вышесказанного, представляется более целесообразным проводить дифференциацию преступлений по степени тяжести исходя не из срока лишения свободы, а из срока исковой давности. Последний колеблется от 2-х до 10-ти лет в зависимости от степени тяжести преступления. При этом важно принимать во внимание, что на срок исковой давности не влияют смягчающие или отягчающие вину обстоятельства, и он остается неизменным в течение действия соответствующей правовой нормы. Поэтому срок исковой давности лучше использовать в динамических сопоставлениях, где он будет выступать коэффициентом тяжести преступления при исчислении соответствующих индексов.

Анализируя индексы тяжести преступлений можно объективнее оценивать реальную криминогенную обстановку на определенной территории, а также качество правоохранительной деятельности. Сравнение агрегатных индексов тяжести преступлений по разным территориям (городам, районам и т.п.) с одинаковым количеством зарегистрированных преступлений, но с разными индексами даст возможность судить о том, за счет каких преступлений формируется зарегистрированный уровень преступности.

Несмотря на сложность установления коэффициентов тяжести преступлений и трудоемкость расчетов индексов тяжести преступлений, их внедрение в аналитическую практику правоохранительных органов становится необходимым. Эта проблема может быть решена совместными усилиями научных работников и практиков. Значительно упростится решение проблемы с повсеместной компьютеризацией правовой статистики, если закодировать на статистические карточки как индивидуальные, так и видовые индексы, на основе которых автоматически будет исчисляться индекс тяжести преступлений. Это будет иметь большое значение для повышения уровня аналитической работы в правоохранительных органах и объективной оценке состояния и тенденций преступности в стране.

Список литературы:

1. Козлов А. И. Правовая статистика: Учебное пособие /А. И. Козлов, Ю. В. Сергеева. – Дзержинск: изд-во «Конкорд», 2015. –195 с.
2. Савюк Л.К. Правовая статистика: Учебник /Л.К. Савюк.— М.: Юристь, 2004. — 588 с.

УДК 338.439

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Медведева М.О.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

tatyana_dadashova@mail.ru

В современных условиях становления и развития молодого государства особенно важными являются вопросы выявления угроз и обоснования механизмов их нейтрализации для обеспечения национальной безопасности в кризисных условиях. Одним из элементов национальной безопасности ДНР является продовольственная безопасность (далее ПБ), статистический анализ которой позволит разработать управленческие решения в сфере ее обеспечения.

В ходе изучения понятия ПБ на разных уровнях административно-территориального деления определено, что под ПБ необходимо понимать состояние защищенности жизненно важных интересов населения региона от угроз продовольственному обеспечению, условием достижения которого является обеспечение доступности (физической, экономической и социальной) для всего населения безопасных пищевых продуктов в объемах, соответствующих рациональным нормам потребления [1].

В основе ПБ лежит устойчивое самообеспечение населения продукцией в каждом отдельно взятом регионе. В свою очередь, продовольственное самообеспечение – это составная часть продовольственной безопасности, которая, наряду с критериями продовольственной безопасности, в своей основе содержит признак территориальной принадлежности. Основными показателями оценки самообеспечения продовольствием является показатель емкости рынка. Под емкостью рынка понимают потенциальное количество товара, работ, услуг, которое может быть продано на рынке за выбранный период времени.

На сегодняшний день в условиях становления и развития Республики законодательные и нормативные акты в области обеспечения ПБ находятся на стадии разработки. Помимо этого, отсутствует система индикаторов и статистических показателей, характеризующих уровень продовольственной безопасности в городских и муниципальных образованиях ДНР.

Как было определено в прошлых исследованиях, основным фактором обеспечения продовольственной безопасности региона является наличие достаточной ресурсной базы, которая представлена показателями развития растениеводства. Сравнительный анализ ресурсной базы Донецкой Народной Республики показал, что на в довоенный период по данным ГКУ[4] в 2013 году размер пашни составляли 3,3 га/чел, что на 1,1 га/чел больше, чем на сегодняшний день. В 2013 году в объеме продукции сельского хозяйства наибольший удельный вес занимал валовой сбор зерновых и зернобобовых культур – 45%, семян подсолнечника – 20% и др. При этом показатели урожайности по всем видам культур в Донецкой области были одними из самых низких среди регионов Украины. Урожайность зерновых составила 28,7 ц/га (при максимальном показателе по Украине в 62,1 ц/га), свёклы – 215,3 ц/га

(максимальный показатель - 517,7 ц/га), подсолнечника – 17,5 ц/га (максимальный показатель - 28,6 ц/га), картофеля – 127 ц/га (максимальный показатель - 188,6 ц/га), овощей – 181,8 ц/га (максимальный показатель - 272,1 ц/га). Низкие показатели урожайности по большинству видов культур обусловлены природно-климатическими условиями Донецкой Народной Республики.

На сегодняшний день размер пашни ДНР составляет 500 тыс. га [2], что в 1,5 раза меньше, чем в 2013 году. Данный показатель не позволяет говорить о масштабном развитии растениеводства и выделении значительной территории под посевные площади различных видов культур (картофеля, овощей и т.д.). В связи с этим важным является эффективное использование данной территории пашни под посев культур с наиболее высоким уровнем урожайности для достижения максимального социального эффекта с четко установленными стратегическими приоритетами. Таким стратегическим приоритетом может быть развитие животноводческого комплекса и обеспечение его сравнительно недорогими кормами собственного производства.

Сравнительный анализ животноводческого комплекса ДНР показал, что в 2013 году в отрасли животноводства Донецкой области на 1-го жителя приходилось: крупного рогатого скота (дал. КРС) – 29 голов/чел, коров – 15 голов/чел, свиней – 132 голов/чел, птицы – 3067 голов/чел. В 2018 году на 1-го жителя приходилось: КРС – 3,7 голов/чел, коров – 1,5 голов/чел, свиней – 13,9 голов/чел, птицы – 1259,6 голов/чел. Таким образом, можно сделать вывод, что имеющаяся на сегодняшний день ресурсная база животноводческого комплекса не достаточна для обеспечения ПБ Донецкой Народной Республики, однако, не смотря на это, имеющийся потенциал позволяет развивать отрасль животноводства в части разведения птицы и свиней, поскольку для их выращивания не нужны территории пастбищ, которые в ДНР составляют крайне малую долю в структуре сельскохозяйственных угодий.

Для оценки целесообразности развития животноводческого комплекса варианта анализируем емкость рынка по основным видам продукции животноводства. В соответствии с приказом № 614 Министерства здравоохранения Российской Федерации «Об утверждении рекомендаций по рациональным нормам потребления пищевых продуктов, отвечающих современным требованиям здорового питания» от 19.08.2016 г. [3], были взяты нормы потребления мяса птицы, яйца, молока и говядины (таблица 1).

Таблица 1

Нормы потребления в год

Мясо птицы, кг	Яйцо, шт.	Молоко, кг	Говядина, кг
31	260	50,0	20

По данным производства и импорта изучаемых категорий животноводческого комплекса сельского хозяйства ДНР [2] была рассчитана ёмкость рынка:

$$\text{Ёмкость рынка} = \text{Числ. насел-я} \times \text{нормы потребл-я} - \text{импорт} + \text{экспорт} - \text{собственное пр-во}$$

Показатель отображает объём продуктов питания, которые предлагаются и приобретаются в пределах рынка (таблица 2).

Таблица 2

Общая ёмкость рынка по некоторым видам сельскохозяйственной продукции за 2017 год

Общая ёмкость рынка мяса птицы, тонн в год	Общая ёмкость рынка яйца, тыс. шт. год	Общая ёмкость рынка молока, тонн в год	Общая ёмкость рынка говядины, тонн в год
12316,4	300124	58013,6	45049

На основе полученных данных была рассчитана самообеспеченность некоторыми видами сельскохозяйственной продукции (рисунок 1):

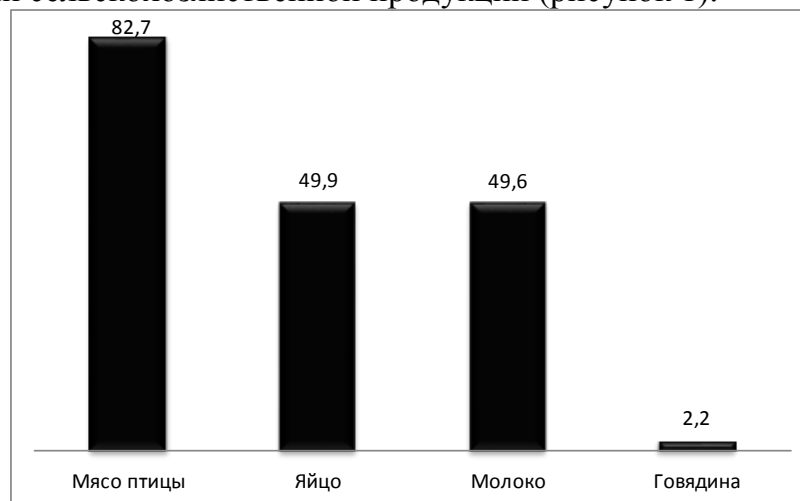


Рис. 1. Самообеспеченность некоторыми видами сельскохозяйственной продукции, %

На основе полученных результатов можно сказать, что уровень самообеспеченности Донецкой Народной Республики по основным видам сельскохозяйственной продукции животноводческого комплекса находится на низком уровне, что подтверждает целесообразность развития направления посева кормовых культур для обеспечения кормовой базы.

Список литературы

1. Соколов В.Б. Региональные аспекты стратегического управления продовольственными ресурсами // Научное обозрение: теория и практика. 2013. № 3. С. 13–18.
2. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». — Донецк, 2018. — С.44-48.
3. Приказ № 614 Министерства здравоохранения Российской Федерации [Электронный ресурс]: «Об утверждении рекомендаций по рациональным нормам потребления пищевых продуктов, отвечающих современным требованиям здорового питания» от 19.08.2016 г. – Режим доступа: [https://www.gnicpm.ru/UserFiles/Normi_pitania_Minzdrav_190816_%E2%84%96_614%20\(1\).pdf](https://www.gnicpm.ru/UserFiles/Normi_pitania_Minzdrav_190816_%E2%84%96_614%20(1).pdf).
4. Официальный сайт государственной статистической службы Украины [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.ukrstat.gov.ua/>

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ МОЛОДЕЖНОЙ БЕЗРАБОТИЦЫ И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Огородник В.О.,

Рудченко Т.И., к.э.н., доцент

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет»,

г. Донецк, ДНР

ogor.vita@gmail.com

Одной из самых уязвимых категорий населения на рынке труда в современных условиях социально-экономической нестабильности стала молодёжь. Но именно молодые люди выступают основными носителями интеллектуального потенциала общества и источником пополнения ресурсов на рынке труда. Проблема молодежной безработицы тесно сопряжена с показателями уровня преступности, количеством эмигрантов, уровнем жизни населения. По данным МОТ (Международной организации труда) за последнее десятилетие уровень безработицы среди молодежи резко увеличился и составляет 13 %. Половина всех безработных мире - это люди возрастом до 24 лет [1]. В РФ порядка 50% выпускников вузов не могут трудоустроиться, более 2,5 млн. молодых людей не имеют работу [2]. Поэтому проблема безработицы среди молодежи является актуальной и требует нахождения оптимальных решений, поскольку именно молодёжь является главным драйвером экономического и социального развития страны.

Исследованием безработицы посвящены труды Д. Белла, М. Вебера, Э. Дюркгейма, Дж. Мида, П. Сорокина, Г. Спенсера и др. Изучение различных аспектов формирования и развития молодежного рынка труда, проблемы обеспечения эффективной занятости молодежи нашли отражение в трудах П. Бабочкина, Н. Дунаева, В. Колосовского, С. Кузьмина, Л. Руднева и др. Однако, современные проблемы молодежной безработицы требуют более детального и глубокого внимания.

Цель исследования – рассмотреть сущность, особенности, современное состояние и пути решения молодежной безработицы.

Безработица – одна из самых трудных проблем современного общества. Согласно статистике МОТ в 2017 году количество безработных достигло 192,7 млн. человек, что составляло 5,6% всего трудоспособного населения, из них 35% (67,5 млн.) составляет молодёжь [1].

В Донецкой Народной Республике, согласно статистике Центра занятости в 2016 году безработных в возрасте до 35 лет было 15,3 тысячи – 48% от общего числа [3].

Молодежный рынок труда имеет специфические черты: 1) Неустойчивость спроса и предложения, которая объясняется непостоянством приоритетов молодежи, её социально-профессиональной неопределенностью, изменением политических и социокультурных взглядов, трудностям самоопределения. Согласно исследованию Российского Центра социального прогнозирования, в 2016 г. 30-35% студентов 2-3 курса считали, что учатся не там, где хотели бы. 2) Низкая конкурентоспособность-специалисты без опыта работы чаще других подвергаются сокращению. 3) Молодежный рынок труда отличают особые требования к должности. Опрос HR-служб компаний России показал, что для 68% молодежи в приоритете вовсе не размер

заработной платы. Для 56% в первую очередь важен интерес к работе, для 43% - удобное расписание, 32% - оклад, для 27% - видимый результат труда. При этом для 61% взрослого поколения размер зарплаты стоит на первом месте [4]; 4) На молодежном рынке труда присутствует множество профессий, от инженеров и дизайнеров до экологов и логистов. Из-за несоответствия спроса и предложения часть выпускников вынуждены менять квалификацию, находить работу по специальности, несоответствующей полученному образованию. Каждый четвертый выпускник проходит курсы переобучения, каждый пятый увольняется после года работы из-за недовольства профессией. 5) Одна из особых проблем – женское трудоустройство. Женщины составляют половину трудоспособного населения мира, но на их долю приходится только 35% создаваемого ВВП [5], что объясняется тем, что при приеме на должность работодатель отдает предпочтение юноше, а не девушке.

К основным причинам современной молодежной безработицы следует отнести: 1) рост общего числа безработных в мире; 2) отсутствие четкого понимания и прогнозирования актуальных и востребованных профессий; 3) отсутствие опыта работы, квалификации и профессионализма; 4) требования работодателей превышают уровень квалификации выпускаемых специалистов; 5) недостаточное развитие работы профориентационных отделов в школах со старшеклассниками и, как следствие, ошибочный выбор профессии; 6) незаинтересованность работодателя в обучении, повышении квалификации, переподготовке молодых специалистов; 7) трудности в трудоустройстве несовершеннолетних подростков: уменьшенный рабочий день, обязательное наличие письменного согласия родителей, ограничения по выполнению работы при базовом окладе.

Вместе с тем молодежный рынок труда имеет важные преимущества: молодые люди легко приспосабливаются к переменчивым условиям труда; мобильно ищут, выбирают, меняют место работы; хорошо обучаются, подстраиваются под требования руководства. Основной проблемой является то, что работодатели ищут сформировавшегося специалиста с опытом и не заинтересованы в «выращивании» кадров на местах.

Предложения по снижению уровня молодежной безработицы для всех субъектов рынка труда:

1. Для выпускников ВУЗов: 1) Важно не завышать свои требования, а здраво оценивать ситуацию, обращать внимание на средние вакансии, которые смогут дать хороший стартовый подъем, опыт. 2) Искать работу по специальности на последних курсах университета, чтобы приобрести определенный опыт работы. 3) Обращать внимание на необходимость официального трудоустройства. 4) Иметь активную жизненную позицию и инициативу в поиске работы.

2. Для государства и вузов: 1) Вводить больше практических занятий в вузах и техникумах; 2) Образовательные учреждения должны своевременно реагировать на современные требования, отвечать инновациями в учебный процесс; 3) Обеспечить прямую связь вузов и работодателей. Это может быть как партнерское сотрудничество отдельных предприятий и ВУЗов, так и сотрудничество на государственном уровне. Министерство образования и Министерство труда должны иметь точки соприкосновения, чтобы оптимально формировать госзаказ бюджетных мест. 4) Усилить профориентационную работу в школах, знакомить подростков с особенностями разных профессий, учитывая потребности рынка и развитие современных технологий.

3. Для работодателей: 1) Создавать курсы повышения квалификации, где

неопытные специалисты могли бы получить опыт работы. Также можно ввести курсы стажировки, где самым способным работникам стажировка оплачивается полностью, а кандидатам, которые не подошли, - частично. 2) Ввести программу по снижению налоговой ставки для предприятий, где большая часть сотрудников младше 30 лет.

Борьба с молодежной безработицей должна быть в приоритете государства, так как ее последствия сказываются на всех сферах экономики и общества: снижается рост объема ВВП, что приводит к сокращению налогов; растет социальная напряженность, происходит потеря профессиональных навыков, снижение моральных устоев. Поэтому необходимо анализировать рынок труда, выявлять актуальные профессии, оптимально формировать госзаказ на бюджетные места в вузы. Заинтересованность всех субъектов рынка труда в реализации мер по устранению молодежной безработицы является неременным условием социальной ориентированности государства и успешного будущего всего общества. Предложенные меры, способствующие трудоустройству молодежи, не только снизят безработицу, но и помогут развитию молодых людей, приобретению ими уверенности в себе и в завтрашнем дне.

Список литературы

1. Официальный сайт Международной организации труда [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://www.ilo.org/global/lang--en/index.htm>.
2. Махов. Д.В. Молодежная безработица и её социальные последствия: - СПб., 2004. – 98 с.
3. Официальный сайт Республиканского Центра занятости Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://rcz-dnr.ru/index.php?id=10>.
4. Раковская О. А. Социальные ориентиры молодежи: тенденции, проблемы, перспективы /О.А. Раковская. - М., 2009–387с.
5. Ножова А.С. Женщина на рынке труда // Молодой ученый. - 2015. - №21. - с. 363-367.

УДК 330

ИНСТРУМЕНТЫ РАЗРАБОТКИ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Оноприенко А.А.,

Кучер Т.А., к.т.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»,

г. Донецк, ДНР

goldchocolate@ukr.net

Важным инструментом стратегического планирования маркетинга, позволяющим исследовать внутреннюю среду предприятия, является SNW-анализ (аббревиатура трёх английских слов: S - Strength – сильная позиция, N – Neutral – нейтральная позиция; W – Weakness – слабая позиция). Маркетинговые цели SNW-анализа очевидны: сильные стороны, как хороший ресурс организации, следует сохранить и постараться усилить, а слабые стороны – устранить. Выявленные в ходе

стратегического анализа сильные стороны нужно использовать как основу для построения уникального конкурентного преимущества. Причём для победы в конкурентной борьбе может оказаться достаточным состояние, когда фирма относительно всех своих конкурентов по всем, кроме одной, ключевым позициям находится в состоянии N и только по одному фактору – в состоянии S.

Целью PESTLE-анализа является определение степени воздействия политических, экономических, социокультурных, технологических, правовых и экологических факторов на предприятие. Оценка их влияния даёт возможность получить реальное представление о той среде, в рамках которой оно функционирует. Их применение для решения обозначенных проблем должно базироваться на учёте следующих отраслевых особенностей: предприятия обеспечивают условия простого и расширенного воспроизведения в других отраслях и сферах экономики; значительная доля производимой продукции используется другими пользователями, институциональными клиентами, органами власти.

На этапе идентификации потребителей, определения их потребностей посредством сегментирования для выявления потребителей и их потребностей, на которые ориентированы производимые компанией продукты, предприятию целесообразно использовать матрицу сегментирования, а также такие подходы к сегментации, как по выгодам, описательное, поведенческое сегментирование, однопараметрические и многопараметрические модели сегментации.

На этапе выбора целевых рынков и разработки решений по позиционированию с целью определения групп потребителей, которым будут реализованы производимые продукты и способов позиционирования компании и её продукции на выбранных рынках, предприятие может воспользоваться сравнительным, ABC-анализом, построения карт-схем восприятия, оценки эмоциональной составляющей. Применение сравнительного анализа позволяет выбрать целевой сегмент рынка на основе таких критериев как: возможности и потенциал компании; размер и потенциал роста; требуемый объем инвестиций; прибыльность; степень риска; характер конкуренции; долговечность; мобильность (частота смены покупателей); условия входа в сегмент и рыночная власть покупателей и поставщиков.

Использование ABC-анализа для выбора целевого сегмента позволяет выделить целевой сегмент на основе двух показателей: объем прибыли или продаж, поступающий от сегмента, и вклад сегмента в покрытие затрат на его освоение. Реализация указанных инструментов, основанная на учёте выделенных отраслевых особенностей, позволит, более обоснованно выделить целевые группы потребителей и наилучший способ позиционирования, как продукции, так и самой компании.

На этапе разработки маркетинговой стратегии в целях выбора оптимальной стратегии развития можно использовать такие инструменты, как матрицы «BCG», ALD/LC, «GE/McKinsey», «товар-рынок» И. Ансоффа, модель делового анализа PIMS, которые должны учитывать отраслевую специфику предприятий.

Для анализа и выработки стратегических решений в области управления продуктом и продуктовым портфелем наиболее эффективным инструментом является матрица BCG. Точное определение позиции продукта на рынке, его конкурентной позиции, тенденций роста или падения объёмов продаж в отрасли позволяют оценить перспективность и необходимость продукта в портфеле, а также принять решение о дальнейших действиях по отношению к продукту. Кроме матричной модели BCG, в целях стратегического планирования можно использовать матрицу ADL, отражающую зрелость сектора и положение продукта по отношению к конкурентам и

модель, опирающуюся на стадии жизненного цикла отрасли –матрицу Хофера–Шенделя [1].

Матрица «GE/McKinsey» - наиболее часто применяемый в зарубежной практике инструмент портфельного анализа, он достаточно гибок и позволяет учесть специфику предприятий, заключающуюся в том, что, как правило, продукция предприятий используется на промежуточных этапах цепочки создания ценности; продукция предприятия используется как юридическими, так и физическими лицами, количество покупателей и продавцов продукции, значительно меньше, чем на потребительских рынках [2]. Между тем за простотой скрывается ряд проблем, которые необходимо учитывать при ее использовании на отечественных предприятиях. Изменения в модели становятся более сложными; возрастает опасность субъективизма при выборе факторов конкурентоспособности и привлекательности рынка, при определении весовых коэффициентов и оценок факторов.

Исследование различных методов формирования маркетинговых стратегий предприятия позволило сделать следующий вывод. В качестве основы принятия решения относительно целесообразной стратегической ориентации предприятия в данных методах используются следующие факторы: характеристика конкурентной среды предприятия, стратегическая позиция организации на рынке, темпы и направления эволюции рынков сбыта, потенциальная прибыльность исследуемого рынка.

Список литературы:

1. Портер М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов / Майкл Портер; Пер. с англ.— 4-е изд. — М.: Альпина Паблишер, 2011. — 453 с., с. 42.
2. Сулейманов Р.Ф. Методика формирования и оценки экономической эффективности маркетинговых стратегий фирмы с учетом фактора риска: диссертация кандидата экономических наук: 08.00.05 / Сулейманов Р.Ф. - Санкт-Петербург, 2014. - 144 с.

УДК 330

МЕТОДИКА КОЛИЧЕСТВЕННОЙ ОЦЕНКИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Пономаренко В.Н.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
tatyana_dadashova@mail.ru

В условиях преодоления глобального экономического кризиса и ограниченности ресурсов актуальной является проблема измерения и оценки устойчивого развития. Данный вопрос является ключевым на многих международных конференциях и конгрессах. Поиск решений в данной области имеет важное значение для государственных органов, занимающихся проблемами развития регионов, а также для государственных и частных компаний, владеющих объектами инфраструктуры.

Формирование методов, инструментов анализа, индикаторов позволит дать однозначную и точную трактовку полученных результатов для количественной оценки устойчивого развития, которая позволит разработать эффективные программы развития территорий.

Согласно формулировке, предложенной ООН, устойчивое развитие это такое развитие общества, которое позволяет удовлетворять потребности нынешних поколений, не нанося при этом ущерба возможностям, оставляемым в наследство будущим поколениям для удовлетворения их собственных потребностей[2]. Другими словами, это направление мирового экономического развития, путем внедрения достижений научно-технического прогресса, повышения качества жизни граждан, но при этом не оказывающее негативное влияние на окружающую среду и не ставящее под угрозу социальную, экологическую и личную безопасность. Конечной целью в данной модели выступает человек, обеспечение его материальных и духовных потребностей, а также увеличение реального валового продукта.

Выделяют два методологических подхода к оценке устойчивого развития территориальных образований. Первый из них предполагает построение агрегированного индикатора, на основе которого можно делать выводы о степени устойчивости развития страны или региона. Данный подход принят Всемирным банком для расчета показателя истинных сбережений. Второй подход, принятый ООН, строится на системе показателей, каждый из которых отражает отдельные цели устойчивого развития, а именно экономические, социальные, экологические и институциональные.

25 сентября 2015 года государства - члены ООН приняли Повестку дня в области устойчивого развития на период до 2030 года. В ней содержится ряд целей, которые направлены на ликвидацию нищеты, обеспечение благополучия для граждан, при этом сохраняя ресурсы планеты. Данная повестка включает в себя масштабные преобразования и 17 взаимосвязанных целей (дал. ЦУР) и задач для обеспечения устойчивого развития.

Несмотря на то, что повестка рассматривается ООН как универсальная для всех стран, необходимо отметить, что не все из показателей, принятых в данном плане актуальны для различных стран. Согласно данным Росстата можно судить о статусе разработки национальных показателей целей устойчивого развития, предложенных ООН. Всего выделяется 244 показателя, из которых: 19 – в процессе разработки (7%); 156 – не разрабатывается (64%); 69 – разрабатывается (28%)[3].

При разработке перечня национальных показателей ЦУР важно учитывать территориальные, природно-климатические, географические и другие особенности регионов Российской Федерации, поскольку для РФ характерна неравномерность регионального развития. Для решения данной проблемы на основе разработанных показателей национальной статистики была отобрана система показателей, адаптированная под цели устойчивого развития.

Первой из важнейших целей устойчивого развития является ликвидация нищеты. Индикаторами оценки данной цели на региональном уровне являются показатели: уровня доходов ниже среднего; децильной дифференциации доходов населения. Второй важнейшей целью устойчивого развития является устойчивый экономический рост, который должен быть всеохватным, чтобы обеспечивать стабильную занятость и способствовать равенству.

Не менее важной целью устойчивого развития является обеспечение здорового образа жизни и содействие благополучию для всех граждан в любом. Для борьбы со

многими заболеваниями и решения многочисленных и разнообразных проблем в области здравоохранения необходимо укрепить финансирование таких областей, как санитария и гигиена, доступ к медицинским услугам, образование в сфере борьбы с загрязнением воздуха. Для оценки состояния в данной сфере выбраны такие показатели как: коэффициент младенческой смертности, в расчете на 1000 родившихся; коэффициент материнской смертности, в расчете на 1000 родившихся; заболеваемость, в расчете на 1000 человек.

Еще одним направлением устойчивого развития является доступность образования. Получение качественного образования закладывает основу для улучшения условий жизни людей и обеспечения устойчивого развития. Причины, препятствующие обеспечению образования, заключаются в отсутствии квалифицированных специалистов и доступности учебных заведений. Для оценки уровня развития данной сферы предлагаются показатели: численность студентов высшего образования (на 10000 человек); численность студентов среднего образования (на 10000 человек).

Важным в обеспечении устойчивого развития являются чистые и доступные водные ресурсы для всех граждан государства. Запасов пресной воды на планете вполне достаточно для достижения данной цели, однако из-за неразвитой инфраструктуры миллионы людей страдают из-за отсутствия адекватного водоснабжения. Индикатором доступности пресной воды в регионах является показатель использования свежей воды на душу населения.

Для обеспечения сбалансированного экономического роста важным является обеспечение возможности трудоустройства и достойных условий работы для всех людей трудоспособного возраста. Индикатором достижения данной цели выбраны показатели: темп роста ВВП; уровень безработицы; уровень напряженности на рынке труда.

На сегодняшний день динамичность развития общества, урбанизация населения, изменение климата и состояния окружающей среды требуют достаточного инвестирования в создание устойчивой инфраструктуры, благодаря которой территориальные образования смогут более эффективно противодействовать существующим проблемам и способствовать экономическому росту, достижению социальной стабильности. Показателями оценки уровня развития инфраструктуры, индустриализации и инновационности выступают: автомобильные дороги с твердым покрытием; автомобильные дороги с усовершенствованным покрытием; плотность дорог с твердым покрытием; число автобусов; индексы промышленного производства; доля промышленного производства в ВВП; выбросы загрязнений, в расчете на ВВП; численность занятых в НИР, в расчете на 1 занятого; затраты на технологические инновации, в расчете на ВВП; объем инновационных товаров и услуг, в расчете на ВВП; удельный вес аварийного и ветхого жилья.

На сегодняшний день темпы роста населения планеты стабильно высокие, в связи с этим возникает проблема доступности жилья для всех категорий населения. Данная проблема характерна для регионов и отдельных территориальных образований в связи с высокими темпами урбанизации и положительным общим приростом населения. Для оценки данного направления обеспечения устойчивого развития предлагаются следующие показатели: темп роста ввода в действие жилых домов; удельный вес аварийного и ветхого жилья.

Анализ целей устойчивого развития, разработанных ООН, а также система отобранных индикаторов на региональном уровне формируют многомерное

признаковое пространство, с помощью которого можно оценить уровень устойчивого развития отдельного региона в сравнении с другими. Для реализации данной цели предлагается применение статистических методов многомерной классификации. Одним из таких методов является метод многомерной средней, сущность которого заключается в расчете единого интегрированного показателя, с помощью которого возможно оценить устойчивое развитие регионов.

Для обеспеченности однонаправленности влияния каждого индикатора на интегральный показатель показатели были разделены на стимуляторы и дестимуляторы. Для обеспечения сопоставимости показателей необходимо провести стандартизацию показателей с помощью следующих формул: $Z_{ij} = \frac{X_{ij}}{X_j^{max}}$, для стимуляторов; $Z_{ij} = 1 - \frac{X_{ij}}{X_j^{max}}$ - для дестимуляторов. Итоговый интегральный показатель будет рассчитан как средняя арифметическая из стандартизированных с помощью формулы: $\bar{p}_{ij} = \frac{1}{m} \sum_{i=1}^m Z_{ij}$

Таким образом, обеспечение устойчивого развития на сегодняшний день является ключевой проблемой при разработке программ социально-экономического развития территорий. Разработанная система показателей позволяет учитывать особенности показателей национальной статистики и отражает цели устойчивого развития, разработанные ООН. Результаты данной методики могут быть использованы для оценки степени равномерности развития территорий в Российской Федерации и выделения проблемных направлений развития каждой из них.

Список литературы:

1. Косарев А.Е. Формирование мониторинга ЦУР в регионе СНГ /А.Е. Косарев// Международная научно-практическая конференция: Повышение статистического потенциала для мониторинга целей устойчивого развития. М. 2013.
2. Словари «ФИНАМ» [Электронный ресурс] – URL: <https://www.finam.ru/dictionary/wordf02F37/> (Дата обращения 20.03.2019 г.).
3. Статус разработки показателей целей устойчивого развития/ Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – URL:http://www.gks.ru/free_doc/new_site/m-sotrudn/CUR/cur_STATUS.htm (Дата обращения 20.03.2019 г.).

УДК 330

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Сидоров И.А.,

Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент

ГОУВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

olenich5j@yandex.ru

В современном мире одним из наиболее значимых стал вопрос экономической безопасности государств. На сегодняшний день, он вышел на международный

уровень, наднациональный. В первую очередь, этому способствует такое явление как глобализация. Сегодня глобализационные процессы выступают одним из главных факторов формирования национальных экономик мира. Отмечается высокое влияние глобализации на жизнедеятельность каждого государства и всего общества. Также, в век информационных технологий, каждое государство стремится создать защищенную от негативных последствий глобализации экономику, что обуславливает потребность в нахождении эффективного решения для ряда возникших проблем.

Обращаясь к истории, можно отследить, что глобализация не является чем-то возникшим недавно, десять, двадцать или пятьдесят лет назад. Становлению первых транснациональных корпораций предшествовала эпоха Великих географических открытий. Если говорить о конкретном примере, то одной из первых стала Голландская Ост-Индская, что была основана в 1602 году. Стоит подчеркнуть, что, действительно, глобализационные процессы начали активно ускоряться после Второй мировой войны, а именно с 1947 года – после достижения соглашений по тарифам и торговле между ведущими капиталистическими странами. С этого момента стало формироваться нечто действительно похожее на сегодняшнюю глобализацию. Доллар становится мировой валютой. Спустя некоторое время в Европе появляется Европейский Союз, а с ним и общий рынок, свободная торговля между ведущими государствами континента. Была создана ВТО (Всемирная торговая организация), Международный валютный фонд и Мировой банк. Именно с формированием таких наднациональных структур многие ученые связывают становление глобализации [1]. С началом существования этого явления появляется и вопрос о международной экономической безопасности. Данная тема в силу своей постоянно растущей актуальности и усилению напряженности интересует многих ученых и специалистов. Наиболее глубоко исследования отражены в работах Богомолова О.Т., Медведева Р.А., Медведева Ж.А., Пригожего И.Р., Гусарова Ю.В., Райзберга Б.А. и др.

Цель исследования – проанализировать влияние глобализационных процессов на международную экономическую безопасность и экономику в целом, предложить пути решения выявленных проблем.

Известно, что термин «глобализация» существует уже давно и ранее применялся для обозначения разнообразных мировых процессов. На сегодняшний день, глобализация – это система сокращения и уничтожения различных барьеров в интернациональном хозяйстве, главным образом, путем внедрения инноваций при условии достаточно устойчивой политической ситуации в мире.

Сегодня в мире вводится наряду с глобализацией также следующее определение: глобальная экономика — это укрепление взаимозависимости и взаимопроникновения национальных экономик, расширение взаимосвязей и взаимодействий различных экономических систем стран мира в условиях интернационализации производства и капитала, что ведет к стандартизации норм и условий ведения хозяйственной деятельности в странах с различным уровнем развития, видом социально-экономической и политической системы [2]. Вызывает реакционные настроения и неприятие субъектов, которые отстаивают специфичность каждой отдельно взятой страны.

Глобализация и глобальная экономика порождают определенные социальные трудности в каждом отдельно взятом государстве: от разрушения привычной социально-культурной среды и ослабления хозяйственной роли государства до сведения к нулю значимости национального суверенитета. Помимо этого глобальная экономика и глобализация создают общемировые проблемы на фоне

взаимозависимого функционирования мировой экономики. Такие проблемы касаются большого количества стран, перекрывают их границы и усложняют ведение национального хозяйства. Становится понятным то, что последствия такого рода проблем нельзя решить поодиночке, а в некоторых случаях, и в сообществах стран [3].

Чтобы предупредить появление проблем такого уровня, учёные говорят о глобальной экономической безопасности – защищенность международных экономических отношений от угрозы их дестабилизации.

Отличается комплексностью особых международных договоренностей, при которой каждой стране-участнице мирового сообщества гарантируется защищенность ее национальных интересов в экономической сфере от внешних угроз. Коллективная экономическая безопасность – защищенность интегрированных интересов группы государств в экономической сфере, а также национальных интересов каждого из государств, которые входят в эту группу, от угроз.

Было установлено, что к видам систем глобальной экономической безопасности также включается международная экономическая безопасность. Это такое взаимодействие стран, при котором исключается любое преднамеренное нанесение урона экономическим интересам странам-участницам[4]. Наднациональный уровень – главный театр действий регулирования международных экономических отношений путем таких договоренностей, а реализация заключается в создании требующегося международно-правового механизма, эффективных рычагов управления мировыми процессами.

Отличие международной экономической безопасности от других подобных ей систем в том, что она является таким состоянием мирового хозяйства и интернациональных экономических отношений, при котором создаются определенные условия для обоюдодовыгодного экономического сотрудничества государств, и, вследствие, их стабильное экономическое развитие на мировой арене.

С помощью такой системы представляется возможным защитить страну от таких угроз, как стихийное ухудшение условий мирового экономического развития; негативные последствия экономических решений, которые были приняты без учета мнения всех стран-участниц; целенаправленная агрессивная экономическая политика одной страны против другой; сокращение уровня транснациональной преступности.

Для выполнения поставленных задач, система международной экономической безопасности может принимать разного рода институциональные формы [4], такие как:

1. Глобальная (МВФ, ООН, ВТО).
2. Региональная (различные интеграционные группировки, к примеру, НАФТА, АСЕАН).
3. Блоковая (G-7, G-20 и т.п.).
4. Отраслевая (торговые соглашения об отдельных группах товаров).
5. Функциональная (регулирования деятельности ТНК, регламентирование миграции граждан, регулирование обмена экономической информацией и валютно-финансовых отношений и т.д.)

На сегодняшний день, Россия входит в пятерку стран, где наиболее распространены преступления против бизнеса[5]. По результатам обзора Pricewaterhouse Coopers (PwC) «Противодействие мошенничеству: какие меры принимают компании?», РФ делит четвертую строчку с Угандой. Чаще всего российские предприниматели жалуются на незаконное присвоение активов и

коррупцию.

Аудиторской компанией PwC было выяснено, что в 2016-2017 года в России сильно возросло число фирм, столкнувшихся с экономическими преступлениями. В 2015 году о фактах мошенничества заявляли только 48% респондентов, а в новом исследовании уже 66%. Следующие статистические данные указывают на связь экономических преступлений в России и в целом в мире за период 2016-2017 годов (табл. 1).

Таблица 1

Основные виды экономических преступлений в России и в мире за период 2016-2017 гг. (% , доля респондентов, сообщивших о преступлениях).

1. Незаконное присвоение активов	53%	45%
2. Взятничество и коррупция	41%	25%
3. Мошенничество при закупках товаров, работ и услуг	45%	22%
4. Мошенничество, совершенное клиентом	32%	29%
5. Киберпреступления	24%	31%
6. Нарушение принципов делового поведения	23%	28%
7. Манипулирование данными бухгалтерского учета	19%	20%
8. Мошенничество в сфере управления персоналом	19%	12%
9. Легализация доходов, полученных преступным путем	15%	9%
10. Налоговое мошенничество	15%	5%

По итогам этого исследования был составлен рейтинг экономических преступлений (% , доля респондентов, сообщивших о преступлениях). Стоит заметить, что в рейтинге стран-лидеров находятся и экономические высокоразвитые Франция и ЮАР (рис. 1), а в противоположном списке аутсайдеров находятся развивающиеся Гонконг и Тайвань (рис. 2).

В современных условиях высоких темпов развития рынка автором работы предлагается, в первую очередь, поддержание уже существующих международных организаций и максимальное их влияние среди не только развитых ведущих государств, но и развивающихся. Сегодняшние наднациональные структуры уже смогли хорошо себя зарекомендовать в тех странах, которые нашли компромисс с другими игроками на рынке в решении своих проблем.

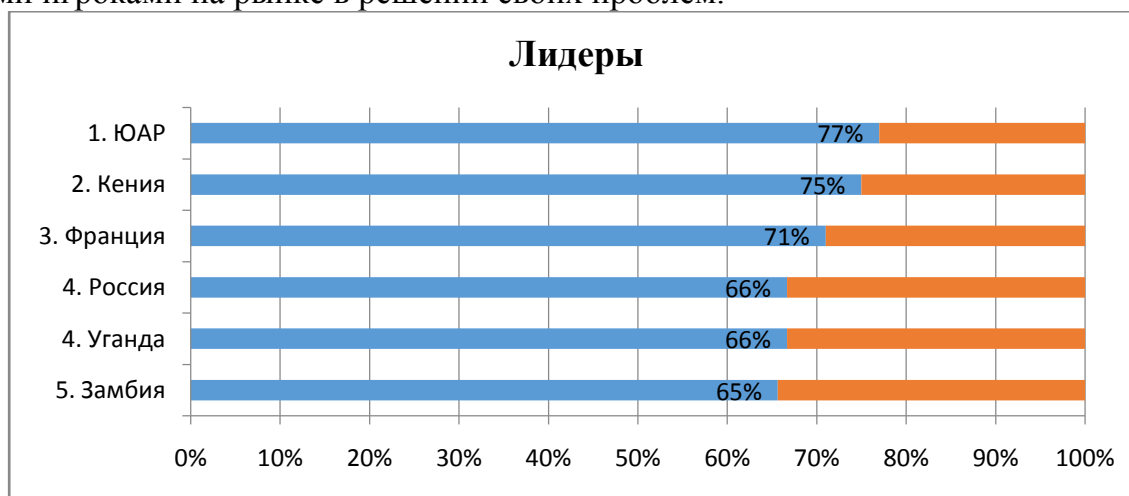


Рис. 1. Страны-лидеры рейтинга экономических преступлений

Во-вторых, требуется создание новых интернациональных органов управления по вопросам предотвращения негативных тенденций глобализации. На сегодняшний день ни одна влиятельная организация мирового уровня не занимается в должной

степени этим аспектом развития международных отношений. Именно поэтому представляется целесообразным создание отдельной такой структуры.

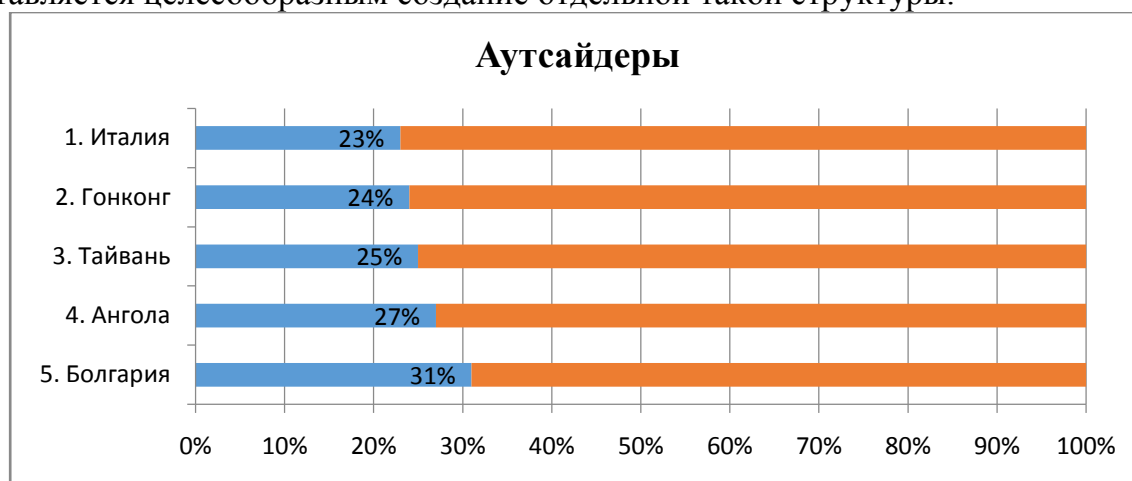


Рис. 2. Аутсайдеры рейтинга экономических преступлений

В-третьих, представляется целесообразным обеспечить экономическую стабильность и равенство экономических возможностей для всех игроков мирового рынка, расширение принципов свободной торговли в развивающихся странах при содействии более влиятельных стран. Для выполнения данной задачи необходимо повысить эффективность международных экономических отношений путем снижения уровня инфляции и безработицы. Важным аспектом является обеспечение стабильности товарообмена, для этого необходим более открытый доступ на мировые рынки. Это станет возможным при пересмотре и установлении справедливых мировых цен на товары. Требуется разумная разгрузка внешней задолженности с развивающихся стран для обеспечения их активного участия на мировой арене товарооборота, оказание помощи от высокоразвитых государств Запада странам Латинской Америки, Африки, Азии, расширение и разнообразие сотрудничества.

Было определено, что ни отдельно взятые страны, ни узкого круга организации не могут справиться с угрозами международной экономической безопасности самостоятельно, только лишь собственными силами.

Было установлено, что данная проблема является межнациональной, мировой, которая существенно влияет не только на экономическое, но и на социальное, политические и культурное развитие общества. В условиях глобализации вопрос международной экономической безопасности приобретает мировой характер и становится первостепенной задачей для правительств ведущих государств мира.

Были предложены пути решения данной проблемы в контексте мирового сообщества в целом: сохранение существующего и формирование нового эффективного международно-правового механизма, создание наднациональных организаций по борьбе с негативными последствиями глобализации и их предотвращению. Таким образом, представляется целесообразным единый подход к решению описанной проблемы, то есть только в близком сотрудничестве между отдельными странами и международными организациями.

Список литературы

1. Глобализация. Простыми словами. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://chtooznachaet.ru/globalizaciya.html>.
2. Медведев Р.А., Медведев Ж.А. Глобальный экономический кризис или исторический поворот? / Медведев Р.А., Медведев Ж.А. ЭКО. 2009. № 4. – с. 27.

3. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. / Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. – М.: ИНФРА-М, 2007.
4. Международная экономическая безопасность [Электронный ресурс] – Режим доступа:
https://studwood.ru/1147534/ekologiya/mezhdunarodnaya_ekonomicheskaya_bezopasnost
5. Почему Россию включили в пятерку лидеров по экономической преступности [Электронный ресурс] – Режим доступа:
<https://www.rbc.ru/economics/16/05/2018/5af9c1aa9a7947ca948205bd>.

УДК 330

ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ В АНАЛИЗЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Танковский К.О.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
tatyana_dadashova@mail.ru

В условиях становления Донецкой Народной Республики остро стоит вопрос об обеспечении экономической безопасности государства. Одним из механизмов её обеспечения является эффективное регулирование внешнеэкономической деятельности. В современных условиях обеспечение именно экономической безопасности приобретает первостепенное значение, поскольку экономическая глобализация ведет за собой качественные изменения в развитии международных экономических отношений и формировании единого экономического пространства.

Таможенные органы за минувшие годы приобрели большой опыт ведения статистического учета внешнеторговых операций, а также систематизировали механизм сбора достоверной, а главное своевременной информации. Для составления данных таможенной статистики внешней торговли органы таможенной службы ведут регулярный сбор и обработку сведений о транспортировке товаров через таможенную границу, в целях дальнейшего анализа состояния, динамики и тенденции развития внешней торговли [4].

Важность данной темы затрагивалась в работах Витухина А.В. и Кутумова З.Н. В их работе «Роль таможенной статистики в регулировании внешнеэкономической деятельности» говорилось о роли статистики внешней торговли при управлении внешнеэкономическим комплексом. Авторы Бекетов Н.В. и Тарасов М.Е. в научной статье «Проблемы обеспечения экономической безопасности государства в сфере внешнеэкономической деятельности» доказывали важность экономической составляющей безопасности государства. Козлова О.В. в работе «Применение таможенной статистики в анализе товарной структуры России» уделяла внимание применению элементов таможенной статистики при характеристике товарной структуры.

Целью данной работы является обобщение теоретических основ таможенной статистики и выявление ее места в регулировании внешнеэкономической

деятельности государства.

Для принятия рациональных политических и торговых решений, продуктивного регулирования внешнеторговой деятельности необходим всеобщий анализ совершенствования внешнеэкономических связей. Таможенная статистика внешней торговли является одним из главных источников данных для анализа экспортно-импортных операций, анализа их торговой структуры, анализа изменения объема торговли в зависимости от цен и физического объема товара. Прогнозирование последующего развития внешнеэкономической деятельности страны производится на основании анализа данных, после чего осуществляется выработка стратегии и корректировка ныне используемой тактики ведения внешнеэкономической деятельности [4].

Таможенная статистика изучает массовые явления (статистические совокупности), а также помогает выявлять их закономерности, которые имеют количественное выражение [2].

Организация и ведение таможенной статистики является одной из функций таможенных органов. Соответственно данные, полученные в результате статистического исследования, используются только в целях реализации таможенной политики.

В законодательстве Донецкой Народной Республики вопросы таможенной статистики регулируются Разделом XIX Закона «О таможенном регулировании в Донецкой Народной Республике» от 25.03.2016 года.

В данном нормативно-правовом акте описаны задачи, система таможенной статистики ДНР, а также принципы использования информации, которая формируется в результате работы таможенных органов.

К задачам таможенной статистики в Донецкой Народной Республике относятся [1]:

- 1) объективный и достоверный учет данных о перемещении товаров, транспортных средств и иных предметов через таможенную границу Донецкой Народной Республики;
- 2) сбор, формирование, обработка, обобщение, всесторонний анализ и хранение статистической информации по вопросам государственного таможенного дела и внешней торговли товарами;
- 3) представление статистической, справочной, аналитической информации по вопросам государственного таможенного дела и внешней торговли товарами органам государственной власти в порядке, установленном законом;
- 4) предоставление соответствующей информации международным организациям и таможенным органам других стран, в соответствии с заключенными международными договорами Донецкой Народной Республики;
- 5) защита статистической информации, которая согласно закону, а также иным нормативным правовым актам действующего законодательства Донецкой Народной Республики не подлежит разглашению.

Таможенная статистика ДНР является составной частью общегосударственной системы статистического учета и статистической отчетности.

Необходимо отметить, что в ДНР согласно статье 315 Закона «О таможенном регулировании в ДНР», таможенная статистика состоит из двух составляющих: таможенной статистики внешней торговли и специальной таможенной статистики.

Таможенная статистика внешней торговли представляет собой обобщенную и соответствующим образом систематизированную информацию о перемещении

товаров, транспортных средств и иных предметов через таможенную границу Донецкой Народной Республики, которая содержится в таможенных декларациях. Данная процедура обобщения и анализа проводится республиканским органом исполнительной власти, реализующим государственную политику в сфере налогообложения и таможенного дела.

Главным принципом ведения данного вида таможенной статистики является обеспечение сравнимости данных таможенной статистики внешней торговли Донецкой Народной Республики с данными государственной статистики других государств.

Согласно методологии ведения таможенной статистики, как правило, ведется учет товаров перемещаемых через таможенную границу и не учитывает внешнюю торговлю услугами [2].

Специальная таможенная статистика – это система сбора, обработки, анализа, хранения, защиты и использования статистической информации, которая отображает деятельность таможенных органов, и которая используются таможенными органами исключительно в таможенных целях [1].

Особое внимание придается отношению к информации, которую получают таможенные органы, поскольку данные сведения могут составлять государственную, коммерческую, банковскую, налоговую или иную охраняемую законодательством тайну. Любая информация, которую получают таможенные органы в соответствии с актами таможенного законодательства, может использоваться ими исключительно в таможенных целях. Должностные лица государственных органов, которые получили доступ к информации, полученной от таможенных органов, не вправе разглашать, распространять, использовать в личных целях либо передавать третьим лицам указанную информацию.

Законом предусмотрено, что статистическая информация по вопросам внешней торговли может использоваться с целью:

- 1) определения стратегии, тактики и основных направлений развития внешнеэкономической деятельности;
- 2) анализа и прогнозирования внешнеэкономической политики и ситуации, которая сложилась или будет складываться на мировом рынке;
- 3) применения мероприятий таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- 4) составления торгового и платежного балансов Донецкой Народной Республики, планирования и осуществления валютно-финансовой политики;
- 5) определения рынков сбыта товаров;

На современном этапе очень актуальна проблема отсутствия открытых данных таможенной статистики Донецкой Народной Республике в достаточном объеме, что создает трудности по ряду направлений, среди которых основными являются невозможность прогнозирования тенденций внешнеэкономической деятельности Республики, что является основой разработки стратегии развития частных компаний, работающих в сфере ВЭД.

Обобщая все вышеизложенное, стоит отметить, что в настоящее время таможенная статистика является одним из важнейших элементов таможенного дела государства, главной задачей которого является обеспечение экономической безопасности. Ее значение и роль закреплена в законодательстве Донецкой Народной Республики. Данные таможенной статистики содержат оперативные и достоверные сведения, на основе которых должны приниматься эффективные решения в сфере

управления внешнеэкономической деятельностью. Отсутствие в открытом доступе статистических данных создает информационный вакуум для аналитиков частных компаний, что приводит к невозможности разработки стратегического курса развития внешнеэкономической деятельности.

Список литературы

1. «Закон «О таможенном регулировании в Донецкой Народной Республике» (С изменениями, внесенными Законами от 23.03.2017 № 164-ИНС, от 10.02.2017 № 166-ИНС, от 07.04.2017 № 171-ИНС, от 28.04.2017 № 176-ИНС, от 22.12.2017 № 200-ИНС, от 14.12.2018 № 06-ИНС) // «Народный Совет ДНР» 25.03.2016, ст. 347.
2. Козлова О.В. «Применение таможенной статистики в анализе товарной структуры России» // Ж: Территория науки – 2017. – №1. – С. 167-193.
3. Бекетов Н.В. Тарасов М.Е. «Проблемы обеспечения экономической безопасности государства в сфере внешнеэкономической деятельности» // Ж: Национальные интересы: приоритеты и безопасность – 2009. – 209. – С.30-32. – [Электронный ресурс]. – URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-gosudarstva-v-sfere-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti>. – (Дата обращения: 18.03.2019).
4. Витухина А.В., Кутумова З.Н. «Роль таможенной статистики в регулировании внешнеэкономической деятельности» // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 39. – С. 3586–3590. – [Электронный ресурс]. <http://e-koncept.ru/2017/971044.htm>. – (Дата обращения: 18.03.2019).

УДК 330

РОЛЬ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Черабай Е.И.,

Бондаренко О.В., к.э.н., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы
при Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк, ДНР

k_uia@dsum.org

В настоящее время совершенная организация учета запасов дает возможность предприятию избежать лишних расходов и повысить уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности. Однако, несмотря на весомые научные наработки, изменения в современных условиях ведения хозяйственной деятельности порождают новые проблемы теоретического и практического характера, которые требуют решения, в том числе и по улучшению организации процессов учета производственных запасов.

Значительный вклад в развитие теории и практики учетно-аналитического обеспечения управления предприятием внесли такие отечественные и зарубежные ученые, как: Е.Р. Синянская [1], Е.Р. Мухина [2], Л.И. Хоружий, А.Е. Выручаева [3], Ю.Л. Петрушевский, О.В. Бондаренко [4], Н.В. Секирина [5], В.Е. Шимкова [6] и др.

В рыночных условиях запасы выполняют важные функции, обеспечивающие гибкость управления предприятием: накопления, защиты от негативных последствий,

дисконтирования затрат.

Крупные промышленные комплексы, стремясь обеспечить бесперебойность производства, создают значительные запасы отдельных видов материальных ресурсов. Это, в свою очередь, создает искаженную картину истинной потребности у поставщиков ресурсов и часто приводит к общему, часто неоправданно высокому уровню запасов.

Необходимость создания запасов вызывается многими факторами, в частности дискретностью поставок при непрерывном потреблении, неравномерностью потребления, наличием случайных колебаний в спросе между поставками, в объемах поставок, в длительности интервалов между поставками [2; 3].

Однако даже рассчитанные с учетом всех необходимых элементов запасы ресурсов не решают поставленных задач. Требуется постоянно следить за уровнем остатков ресурсов, выявляя в оперативном порядке обеспеченность выполнения планов производств. В критическом случае выполняются замены материалов, что часто сопровождается изменением технологического процесса, увеличением норм расхода, снижением качества выпускаемой продукции.

Оценка запасов на предприятии, учитывая требования П(С)БУ 9 «Запасы», осуществляется на трех этапах: при поступлении запасов; при выбытии запасов; на дату составления баланса [4, с. 172].

Ответственность за обеспечение фиксирования фактов осуществления всех хозяйственных операций в отношении запасов в первичных документах, сохранение обработанных документов в течение установленного срока, но не менее трех лет, несет собственник (или уполномоченный орган (должностное лицо), осуществляющий руководство предприятием) в соответствии с законодательством и уставными документами.

Сплошная и непрерывная регистрация в документах, данных обо всех осуществляемых хозяйственных операциях является важным средством контроля за объектами хозяйственной деятельности, и, в частности, правильным и рациональным использованием запасов предприятия [4, с. 167].

Управление запасами предусматривает организацию контроля их фактического состояния. На практике применяются различные виды контроля, которые можно классифицировать по разным признакам: порядок проверки: периодическая или непрерывная; пороговый уровень запаса: наличие или отсутствие; величина заказываемой партии: одинаковая или разная.

Существуют следующие методы оценки запасов:

- 1) идентификационная себестоимость;
- 2) средневзвешенная себестоимость;
- 3) себестоимость первых по времени поступления запасов (ФИФО);
- 4) нормативных затрат;
- 5) цены продажи [4; 5].

Выбор оптимального варианта учета материальных затрат в основном определяется структурой производства и зависит от конкретных условий функционирования предприятия.

Управление производственными запасами на предприятии предполагает выполнение следующих функций:

- разработки норм запасов по всей номенклатуре потребляемых предприятием материалов;
- правильного размещения запасов на складах предприятия;

- организации действенного оперативного контроля за уровнем запасов и принятия необходимых мер для поддержания нормального их состояния;
- создания необходимой материальной базы для размещения запасов и обеспечения количественной и качественной их сохранности.

Особое значение в учете запасов играет их нормирование. Норматив производственных запасов включает следующие виды запасов: текущий, страховой, транспортный и технологический.

Норматив запаса определяется путем умножения дневной потребности в определенном виде запасов (D) на норму запасов в днях $Z_{\text{дн}}$:

$$H = D \times Z_{\text{дн}} \quad (1)$$

где: H – норматив запаса;

D – дневная потребность в определенном виде запасов;

$Z_{\text{дн}}$ – норма запасов в днях [5, с. 104].

На величину запаса материалов оказывают влияние не только условия поставки, но и условия потребления материалов. Учитывая это, норму запасов устанавливают различно для предприятий с массовым производством, где равномерно потребляются материалы, для предприятий с партионной организацией производства и периодическим запуском материалов и для единичного производства. Так, текущий запаса материалов $Z_{\text{тек}}$ равен интервалу поставок $I_{\text{п}}$, умноженному на среднесуточную потребность в материалах $M_{\text{с}}$ и на величину K_3 :

$$Z_{\text{тек}} = I_{\text{п}} \cdot M_{\text{с}} \cdot K \quad (2)$$

Следовательно, для обеспечения нормальной работы предприятия очень важно организовать оперативное регулирование запасов [5, с. 106].

В заключении, можно сделать вывод, что указанные рекомендации по совершенствованию процесса учета производственных запасов даст возможность руководителю предприятия своевременно получать качественную информацию относительно состояния собственных ресурсов и создаст предпосылки для нормального функционирования производственных циклов.

Список литературы

1. Синянская Е. Р. Основы бухгалтерского учета и анализа. Учебное пособие / Е. Р. Синянская, О. В. Баженов: Екатеринбург : Урал. – 2014. – 267 с.
2. Мухина Е. Р. К вопросу об основных проблемах бухгалтерского финансового учета / Е. Р. Мухина // Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 2-3 (33). – С. 66-67.
3. Хоружий Л. И., Выручаева А. Е., Международные стандарты финансовой отчетности: учебное пособие / Л. И. Хоружий, А. Е. Выручаева. – М. : Изд-во РГАУ-МСХА им. Тимирязева, 2013. – 151 с.
4. Бухгалтерский учет: учебно-методическое пособие для студентов ОУ «бакалавр» направления подготовки 38.03.01 «Экономика» очной/ заочной форм обучения / сост. Ю. Л. Петрушевский, В. А. Евсеенко, А. В. Верига, Т. Н. Кондрашова, И. В. Криштопа, О. В. Бондаренко, А. И. Стрельников. – Донецк : ДонГУУ, 2016. – 321 с.
5. Экономика предприятия: Конспект лекций / Донецк. ин-т турист. бизнеса. – Донецк, 2010. – 164 с.
6. Секирина Н. В., Копылова Д. О. Пересортица производственных запасов: пути совершенствования учета / Н. В. Секирина, Д. О. Копылова // Теория и практика бухгалтерского учета в условиях интеграции: состояние, проблемы и

перспективы развития: Сборник научных трудов по результатам II Междунар. научн.-практ. интернет-конф. преподав. и аспирантов, 28 декабря 2016 г., г. Донецк / ГО ВПО «Донец. нац. ун-т экономики и торговли им. М. Туган-Барановского»; ФГБОУ ВО «Российский эконом. ун-т им. Г.В. Плеханова»; ФГБОУ ВО «Северо-Кавказская гос. гуманитарно-технологическая академия»; ФГБОУ ВО «Воронежский гос. ун-т». – Донецк ; Москва; Воронеж; Черкесск : 2016. – С. 109-112.

УДК 330

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА

Черненко Л.В.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
tatyana_dadashova@mail.ru

Высокий уровень динамики и растущая степень неопределенности внешней среды создает ряд новых правил существования производственных структур, несоблюдение которых влечет колоссальные риски и вероятности банкротства предприятий. Значительная часть издержек предприятия относится именно к структуре раздела закупок. Именно это и обуславливает стремительное и динамическое развитие теории и практики закупочной деятельности на современном этапе развития. Однако, к сожалению, большая часть современных научных исследований и разработок в сфере закупок принадлежит высокоразвитым странам с мощной экономикой, в число которых не входят государства постсоветского пространства.

Закупочная деятельность является неотъемлемым элементом системы предприятия реального сектора экономики, оптимизация и контроль которой способны внести существенную лепту на пути к достижению высокого, конкурентоспособного уровня. Организация адаптивной, к условиям внешней среды, системы закупок стоит в одном ряду с другими первоочередными управленческими задачами.

Изучение концептуальных основ закупочной деятельности предприятий реального сектора экономики связано с именами таких отечественных ученых, как Е.Н. Орехов, А.Н. Король, Ф. Котлер, К.Л. Келлер, В.А. Гальцова, О.П. Черникова и многие другие. А также рядом зарубежных ученых: Р. Хандфилд, Л. Гьюниперо, Л. Ли, М.Р. Линдерс, Д.Л. Бленкхор, К.В. Грини др. Тем не менее, несмотря на повышенную важность исследуемого вопроса, проблематика нуждается в последующей проработке по причине необходимости соответствия современным тенденциям развития маркетинговых и управленческих теорий торгового дела.

Целью данного исследования является изучение концептуальных основ закупочной деятельности производственных предприятий для определения степени соответствия существующих научной теории условиям современной практической деятельности, рассмотрение закупочной деятельности с позиции

жизнеобеспечивающей структуры предприятия, относящегося к реальному сектору экономики.

Основываясь на вышесказанном, следует выделить ряд факторов, влияющих на важность теории закупочной деятельности в современных условиях. Среди таких факторов можно назвать следующие[2]:

- рост сложности закупаемых изделий и материалов;
- усиление конкурентной борьбы;
- усиление взаимодействия покупателей и поставщиков;
- использование методов конкурентных закупок.

Основной целью закупок, как функции управления в предпринимательской структуре, является эффективное обеспечение производственных подразделений необходимыми ресурсами, служащими цели достижения поставленного плана, который формируется в соответствии с условиями функционирования предприятия, а также маркетинговой и логистической стратегией на рынке продаж готовой продукции. Эффективность управления закупками определяет конкурентоспособность предприятия, так как обеспечивает не только ритмичность процессов по производству и проведению подготовительных работ, но и контролируемую, конкурентоспособную стоимость произведенной продукции и эффективность управления оборотным капиталом.

Основными задачами отдела снабжения организации считаются[1]:

- организация должного уровня наполняемости склада товарно-материальных ценностей и инвентаря;
- исследование описательных характеристик и особенностей закупаемого ресурса;
- аналитика необходимости приобретения ресурсов;
- проведение необходимой договорно-претензионной работы с поставщиками.

Формирование работы системы обеспечения находится в зависимости с типом и объемом организации. Тогда как в более маленькой предпринимательской структуре за снабжение может отвечать один сотрудник, в более крупных структурах, средних размеров, может быть создан целый отдел, а в массивной структуре в организацию снабжения могут быть включены десятки людей, координирующие крупные закупки материально-технических ресурсов и сырья.

Деятельность по снабжению разноплановых предпринимательских структур основана на общих нуждах организации и личных потребностях каждого структурного подразделения. Владея необходимой информацией, предприятие может применить хранящиеся на складе запасы сырья, либо при помощи трансфера остатков из иных структурных подразделений, а также закупая новые материалы. Кроме этого, важно обладать четким представлением о потребности, об артикуле, маркировке продукции или услуги, которые требуются. С этой целью в отделе снабжения предприятия формируется перечень регулярно приобретаемой продукции, что способствует эффективному ведению учета сырья и материалов, а также процедуры их содержания на складе.

Налаживание и организация деятельности по обеспечению предприятия должна начинаться именно с выбора подходящих определенному ресурсу поставщиков. Поиск и изучение истоков закупки и поставки считается регулярным процессом, который проводится определенной частоте, с упором на разнообразные информационные каналы.

Организация процесса закупки начинается этапом проведения переговоров, успех которых подтверждается оформлением и подписанием контракта. Обговоренные взаимоотношения обеспечивают хозяйственные связи, оптимизация которых также относится к функциональным обязанностям отдела снабжения. Снабжение предпринимательской структуры состоит из определения наиболее эффективного метода закупок, формирования выгодных условий поставки и оплаты продукции, а также организации трансфера материальных ресурсов. Наиболее частым являются составление графика поставок, организация и проведение экспедирования, организация таможенных процедуры. Завершением процесса снабжения считается осуществление входного контроллинга.

Блок-схема процесса «Закупка материально-технических ресурсов и услуг» представлена на рисунке 1 [3].

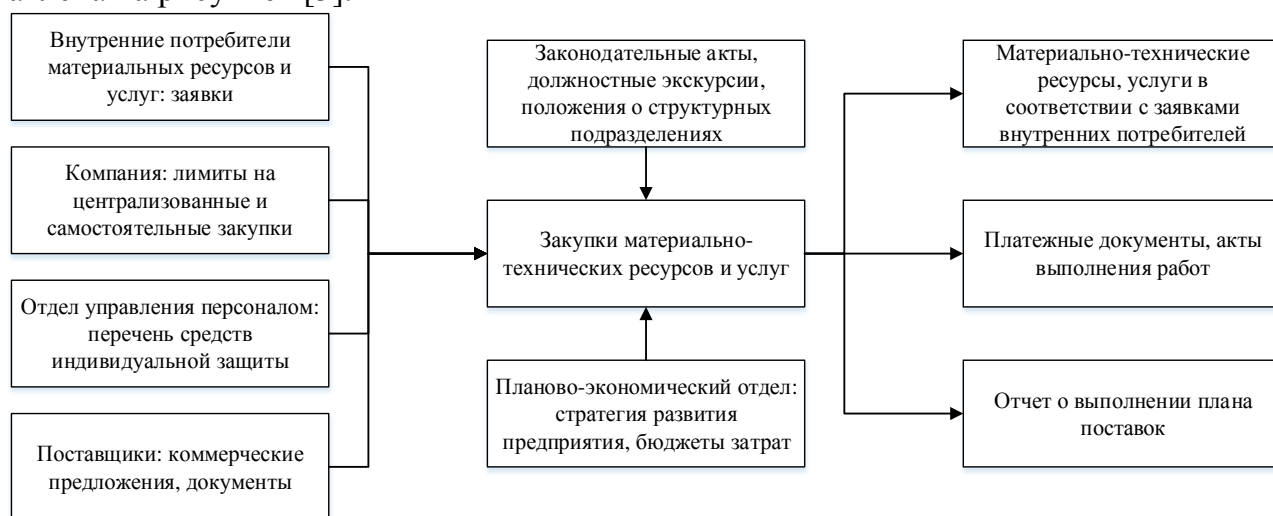


Рис. 1. Закупка материально-технических ресурсов и услуг
(составлено по материалам)

Таким образом, следует отметить, что закупочная деятельность производственной структуры является её основополагающим фактором, способным обеспечить конкурентоспособный уровень функционирования в условиях неопределенности внешней среды. В тоже время, эффективность закупок является разносторонним понятием, в основе которого заложена многофакторность.

Список литературы

1. Кассихина А.С. Процесс осуществления закупочной деятельности на предприятии// Вестник науки и образования. – 2018. - №14. – С. 35-37.
2. Орехов Е.Н. Метод организации закупочной деятельности в крупных предпринимательских структурах// Вестник Международного института экономики и права. – 2013. - №5. – С. 60-64.
3. Нифонтов А.И., Кушнеров Ю.П., Черникова О.П. Оптимизация закупочной деятельности угледобывающих предприятий // Организатор производства. – 2015. - №4. – С. 35-43.

СЕКЦИЯ 2. ФИНАНСОВЫЙ И БАНКОВСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ: ОПЫТ И ПРОБЛЕМЫ

УДК 330

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Асалинская Д.В.,

Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

olenich5j@yandex.ru

Финансовое, технологическое, социальное и даже культурное развитие предприятия обычно зависит от благоприятных условий инвестиционной деятельности и привлекательности его «инвестиционного климата». Именно такой процесс, как инвестирование влияет на экономическую эффективность в целом.

Цель исследования – исследовать экономическую эффективность инвестиционной деятельности предприятия, выявить особенности методов для оценки экономической эффективности инвестиционной деятельности, рассмотреть ситуацию инвестиционной деятельности сложившейся на территории России, а так же методы по повышению эффективности инвестиционной деятельности предприятия в современных условиях.

Широкий круг вопросов и методов их решения, связанных с оценкой экономической эффективности инвестиций субъектов хозяйствования, включая кооперативный сектор, освещается во многих трудах ученых. Наиболее значительный вклад в исследование проблемы внесли зарубежные ученые У.Шарп., Г.Александр, Дж. Бэйли, М.Портер, И. Ансофф. Среди отечественных экономистов, внесших существенный вклад в исследование проблемы, следует отметить В. Аньшина, В.Барда, И.Бланка, А.Гапоненко, А.Идрисова[1], Н.Игошина, В.Коссова, М. Лимитовского.

В современных условиях инвестиции – это средство обеспечения технического перевооружения производства, внедрение инновационных технологий, а так же достижения высокого уровня эффективности производства. Инвестиционные ресурсы играют важную и первоочередную роль при осуществлении инвестиционной деятельности, которые выражают все формы капитала, привлекаемые для осуществления вложений в объекты как реального, так и финансового инвестирования.

Инвестирования для предприятия – это ключевая составляющая его развития. Именно от инвестирования зависит конкурентоспособность на рынках сбыта, а так же и общее благоустройство предприятия

Для оценки экономической эффективности инвестиционной деятельности предприятия используют разнообразные методы. Эти показатели разделяют на 2 группы, что можно увидеть на рис 1 [4].

Анализируя данные методы, можно сказать, что ни один метод не включает в себя оценку рисков, которые могут возникать при выборе того или иного проекта. Чрезвычайно важным также является учет факторов внешней и внутренней среды.

Несмотря на это, целесообразней использовать динамические методы, которые являются более точными и выбираются в зависимости от особенностей инвестиционной деятельности и всех факторов, влияющих на этот процесс. Для более детальной проработки динамические методы следует дополнять. Так как модель, которая будет учитывать не только ставку дисконта, но и риски и факторы, которые на нее влияют, будет более актуальной для любого предприятия.

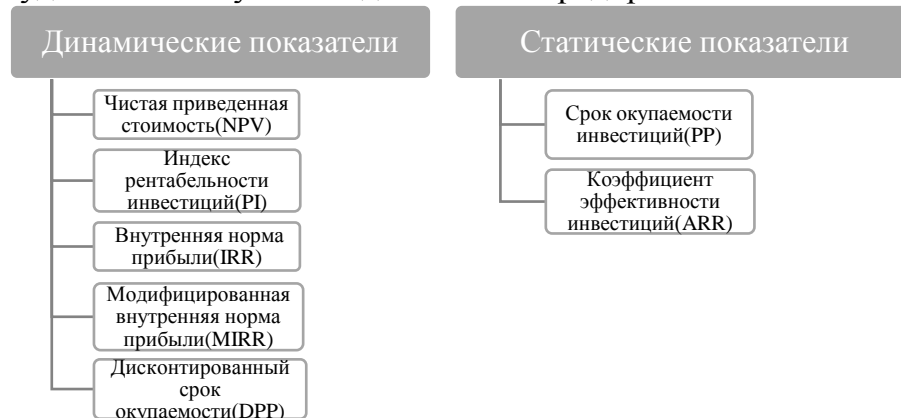


Рис 1. Методы оценки экономической эффективности инвестиций

Итак, статистические показатели позволяют определить, насколько выгодным будет проект в определенный момент либо без учета времени. Динамические показатели позволяют оценить, меняется ли доходность комплекса мероприятий в течение определенного срока.

На сегодняшний день успешная деятельность предприятия невозможна без инвестиций. Как итог инвестирования, на предприятиях увеличиваются объемы производства, возрастает доход, усиливается конкурентоспособность между ними. Несмотря на это, состояние инвестиционной деятельности предприятия не всегда остается удовлетворительным. Так, например, для развития российской экономики определяющее значение имеют инвестиции, но за последние годы в инвестиционной сфере существенных позитивных сдвигов пока еще не произошло. Совокупный объем инвестиций в основной капитал в первом полугодии 2018 года вырос на 3,2%, а объем притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в первом квартале 2018 года увеличился на 18,1% (оба показателя рассчитаны по отношению к соответствующим периодам 2017 года)[2].

Однако говорить о повсеместной позитивной динамике пока нельзя, поскольку позитивной динамики удалось добиться не всем регионам. В частности, объем инвестиций в основной капитал в первом полугодии 2018 года вырос в 51 регионе страны, а в оставшихся 34 регионах значение этого показателя снизилось.

Подводя итог, можно выделить методы по повышению эффективности инвестиционной деятельности предприятия в современных условиях. Для повышения эффективности инвестиционной деятельности предприятия на государственном уровне необходимо:

- расширить базу инвестиционных ресурсов, направляемых в инновационную сферу через механизмы налоговой, таможенной и регуляторной политики;
- аккумулировать средства населения в рамках систем социального и пенсионного страхования;
- обеспечить реализацию инвестиционного направления амортизационной политики;
- усилить инвестиционное направление развития фондового рынка и его инфраструктуры;

- упростить доступ предприятий к долгосрочным кредитам.

Повышению эффективности инвестиционной деятельности частного предприятия будут способствовать следующие факторы:

- оптимальное сочетание централизации и децентрализации управления инвестиционной деятельностью;

- выработка новых целей и задач по совершенствованию организации аналитического обеспечения методического аппарата управления инвестиционной деятельностью;

- взаимодействие и разумная регламентация;

- проведение оценки инвестиционных проектов с учетом факторов риска, ликвидности и инфляции [3].

Инвестиционная деятельность предприятия на сегодняшний день является условием элементарного выживания для каждого производства в современном высоко конкурентном мире. Так состояние инвестиционной деятельности предприятия не всегда остается удовлетворительным. Но при взвешенном подходе, а так же благодаря методам по повышению эффективности инвестиционной деятельности можно улучшить инвестиционную деятельность предприятий в различных странах.

Список литературы

1. Идрисов А.Б. Планирование и анализ эффективности инвестиций / А.Б. Идрисов //Проинвестконсалтинг – 1995. - № 4 –С. 33-44.
2. Министерство финансов РФ[Электронный ресурс] — Режим доступа: www.minfin.ru
3. Севастьянова М. В. Инвестиционная политика предприятия в современных условиях /М.В. Севастьянова // Молодой ученый. — 2017. — №50. — С. 173-176.
4. Оценка эффективности инвестиционной деятельности [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/107/25504/>

УДК 330

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ НАСЕЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Бабура А.Г.,

Паршутич О. А., к.э.н., доцент

Полесский государственный университет, г. Пинск, Республика Беларусь
lesya.bashyra@gmail.com

В большинстве стран мира преобладают безналичные расчеты. Расчеты наличными характерны для стран с низким уровнем развития платежной культуры и слабо развитой системой безналичных расчетов.

Сокращение объема наличного денежного оборота требует качественных изменений механизма и организационных форм проведения платежей, установления действенного правового режима функционирования и использования безналичных

денег в хозяйстве. Сократить объем наличных платежей можно путем повышения скорости расчетов, безопасности и надёжности платежей, расширения перечня платёжных инструментов, увеличения каналов доступа к проведению безналичных платежей и расчётов.

На протяжении последних семнадцати лет в Республике Беларусь проводится активная работа по совершенствованию системы платежей и расчетов, популяризации расчетов без использования наличных денег.

В частности, реализован ряд государственных и региональных программ, направленных на развитие инфраструктуры приема электронных платежных инструментов и системы дистанционного банковского обслуживания (СДБО). Одним из основных направлений развития безналичного денежного оборота является развитие цифровых банковских технологий, в том числе технологий дистанционного банковского обслуживания (мобильный банкинг, интернет-банкинг, ТВ-банкинг) [2].

Основным инструментом осуществления безналичных расчетов являются банковские платежные карточки. Эмиссию банковских карточек на 01.01.2019 осуществляет 22 банка. В Республике Беларусь выпускаются карточки национальной платежной системы БЕЛКАРТ, международных платежных систем *VISA* и *MasterCard*, *UnionPay*, *American Express*.

Выпуск банковских карточек за 2018 год увеличился на 7,7% по сравнению с 2017 годом и составил 15,01 млн. штук.

Кроме роста общего количества карточек, в 2018 году значительно увеличилось и число операций, которые совершались физическими лицами с их помощью. В 2018 году было проведено более 1,5 млрд операций по банковским картам на сумму более 59,6 млрд. рублей. А объем безналичных операций по карточкам составил 49,9% – это 29,74 млрд. белорусских рублей. В 2017 году доля, доля безналичных операций равнялась 44,7%, а в 2010 – всего 13,1%.

Благодаря реализации совместного (кобейджингового) проекта платежных систем БЕЛКАРТ и *MasterCard*, предусматривающего эмиссию карточек БЕЛКАРТ-*Maestro*, держатели данных карточек получили возможность осуществлять расчеты как на территории страны, так и за ее пределами, а также оплачивать покупки в интернет-магазинах. На начало 2019 года в обращении находится около 1 208 048 тыс. таких карточек.

В Республике Беларусь увеличивается количество терминалов в организациях торговли (сервиса), расширяется инфраструктура приема бесконтактных карточек. С 1 января 2017 года во всех платежных терминалах, установленных в организациях торговли (сервиса), принимаются для совершения оплаты банковские платежные карточки с магнитной полосой и микропроцессором стандарта EMV. В данных терминалах принимаются для совершения оплаты бесконтактные банковские платежные карточки и регистрируются операции с их использованием по технологии радиочастотной идентификации.

Количество карточек растет, соответственно расширяется и инфраструктура обслуживания «пластика». Например, за последние 3 года количество точек, где можно рассчитаться безналичным способом увеличилось более чем в 1,5 раза.

Если говорить о данных за текущий год, то количество организаций торговли и сервиса, в которых можно рассчитаться карточкой возросло на 5,23% и на 1 января 2019 года составило более 121 тыс. единиц, а платежных терминалов, установленных в них, стало больше почти на 10 тыс. единиц (+6,47%).

Развитие цифровых технологий ведет к расширению возможностей осуществления платежей с помощью СДБО. С конца 2016 года основным каналом СДБО для физических лиц является интернет-банкинг (более 2,6 млн. пользователей). Кроме того, используются такие каналы СДБО для физических лиц, как SMS-банкинг (более 1,192 млн. пользователей), мобильный банкинг (более 0,4 млн. пользователей), ТВ-банкинг (более 0,001 млн. пользователей), иные каналы (USSD-банкинг, автоплата) (более 0,022 млн. пользователей).

При помощи СДБО физические лица могут осуществлять широкий спектр услуг: оформление депозитов, осуществление расчетного обслуживания, валютно-обменные операции, операции с электронными деньгами, получение консультационных и информационных услуг, оформление запросов на получение кредитов и получение банковских платежных карточек, операции с ценными бумагами (интернет-облигации ОАО «АСБ Беларусбанк»).

Перспективным инструментом осуществления безналичных расчетов являются электронные деньги – единицы стоимости, хранящиеся в электронном виде, выпущенные в обращение в обмен на наличные или безналичные денежные средства и принимаемые в качестве средства платежа при осуществлении расчетов [1].

Электронные деньги хранятся в электронных кошельках. В качестве электронного кошелька может выступать платежная карточка, программное обеспечение персонального компьютера и иное программно-техническое устройство, содержащее электронные деньги и или обеспечивающее к ним доступ.

В 2019 году осуществлять выпуск в обращение электронных денег имеют право 7 банков. В Республике Беларусь функционируют различные системы расчета электронными деньгами. Электронными деньгами систем "Берлио", "Росберлио-Карт", "Крисмар" можно оплатить топливо и сопутствующие товары на автозаправочных станциях; электронные деньги систем "EasyPay", "WebMoneyTransfer", "W1 Bel" и "Belqi" используются для оплаты товаров и услуг в сети Интернет и для осуществления переводов; система "ОСМП" распространяются через устройства по приему наличных денег (устройства cash-in) [1].

За последние несколько лет значительно увеличилась заинтересованность лиц в использовании электронных денег как средства платежа. Об этом свидетельствуют показатели эмиссии использования электронных денег. За первое полугодие 2018 года электронных денег было эмитировано на сумму 182 354,7 тыс. рублей.

Таким образом, дальнейшее развитие системы безналичных расчетов по розничным платежам, рынка электронных денег, бесконтактных технологий будет способствовать повсеместному переходу на безналичную форму оплаты, что в свою очередь позволит достичь высокого уровня открытости и прозрачности экономики.

Список литературы

1. Официальный сайт Национального банка Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Электронные деньги. – Режим доступа: <https://www.nbrb.by/payment/e-money> – Дата доступа: 15.02.2017
2. Стратегия развития цифрового банкинга в Республике Беларусь на 2016 – 2020 годы: утв. Постановлением Прав. Нац. банка Респ. Беларусь, 2 март. 2016 г., № 108 // Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Банковская система. Режим доступа: http://www.nbrb.by/Legislation/documents/P_779.pdf– Дата доступа: 15.02.2017

УДК 330

АНАЛИЗ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СТАТИСТИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ*Бурмака Д.А.,**Юрина Н.А., к.э.н., доцент*ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
natasha.yurina@gmail.com

На современном этапе развитие предпринимательства является перспективным направлением функционирования рыночной экономики Российской Федерации. Малый бизнес обеспечивает модернизацию производства, обновление ассортимента выпускаемой продукции, оперативно приспосабливается к изменяющимся условиям состояния рынка и периодически повторяющихся экономических кризисов. Также он выполняет роль работодателя и наполнителя государственного бюджета, обеспечивая обществу дополнительный социально-экономический эффект.

Так, в Японии в этом секторе экономики работает 80% занятого населения страны, удельный вес малого предпринимательства в валовом внутреннем продукте - более 60%. В странах Европейского Союза малым предпринимательством занято более 50%, удельный вес объемов производства малых предприятий в ВВП - более 40%. Благодаря достаточно высокой занятости населения в малом предпринимательстве уменьшаются расходы государства на трудоустройство граждан и поддержание социальной стабильности, повышается уровень реальных доходов граждан [1].

По данным Российской Федеральной службы государственной статистики, на 01.01.2018 г. в Российской Федерации зарегистрировано и осуществляют деятельность 256,7 тыс. малых предприятий, на которых в среднем работает 6,8 млн. человек, что составляет 25% от общего числа занятых в экономике страны. Удельный вес малых субъектов хозяйствования в производстве ВВП – 21% [2]. Несмотря на количественное преобладание, удельный вес малых предприятий в обеспечении занятости и объемах производства – невысокий. Это свидетельствует о том, что малое предпринимательство не в полной мере выполняет возложенные на него функции и реализует свой потенциал.

Исследованию показателей деятельности малого предпринимательства посвящены работы ученых-экономистов: В.Ю. Бутова, В.Я. Горфинкеля, И.И. Елисеевой, И.Г. Манцунова и др. Недостаточно рассмотренными является статистическая оценка деятельности малых предприятий.

Целью данного исследования является статистический анализ показателей субъектов малого предпринимательства Российской Федерации для формирования направлений их развития.

Проведенный анализ показал, что в среднем ежегодно за период 2015 – 2018 гг. количество малых предприятий снижается на 1%. В 2017 г. отмечен период интенсивного прироста, который составил 48,4% по сравнению с 2016 г. В 2016 г. показатель значительно снизился - на 29% по сравнению с 2015 г.

За анализируемый период средняя численность занятых в среднем ежегодно снижается на 3%. В 2016 г. по сравнению с 2015 г. наблюдается резкое снижение

показателя на 20%. Интенсивный прирост отмечен в 2017 г. на 23,8%. Также в этом году отмечен интенсивный прирост оборота малых предприятий – на 47,2%. В 2018 г. наблюдается снижение показателя на 54%, что связано с увеличением налоговой нагрузки, снижением покупательской способности населения.

В среднем ежегодно за 2015 – 2018 гг. инвестиции в основной капитал снижаются на 22%, что связано с сокращением инвестиционной активности в стране, недостатком собственных финансовых средств, высокими кредитными ставками. Интенсивный прирост анализируемого показателя отмечен в 2017 г. на 34,6% по сравнению с 2016 г. Динамика инвестиций в основной капитал с 2015 г. по 2017 г. имеет тенденцию роста, но в 2018 г. наблюдается снижение показателя на 65%.

Развитие деятельности малых предприятий в последние годы связано с действующими мерами государственной поддержки субъектов малого предпринимательства: финансовой поддержкой (формирование государственных программ, обеспечивающих льготное кредитование малых предприятий, субсидии); материально-технической поддержкой (предоставление технологий и оборудования в аренду, создание технопарков); информационной поддержкой (обеспечение доступа к базам данных).

В таблице 1 представлена оценка изменений структуры количества малых предприятий Российской Федерации по основным видам экономической деятельности в 2018 г. по сравнению с 2015 г.

Таблица 1

Оценка структурных изменений в количестве малых предприятий Российской Федерации по видам экономической деятельности, 2015 и 2018 гг.

Вид экономической деятельности	2015 г. (d_0)	2018 г. (d_1)	$/d_1 - d_0/$
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	0,043	0,030	0,013
Добыча полезных ископаемых	0,005	0,010	0,005
Обрабатывающие производства	0,140	0,130	0,010
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	0,014	0,010	0,004
Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов	0,010	0,010	0,000
Строительство	0,126	0,130	0,004
Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	0,332	0,350	0,018
Транспортировка и хранение	0,040	0,050	0,010
Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	0,040	0,040	0,000
Деятельность в области информации и связи	0,058	0,030	0,028
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	0,080	0,070	0,010
Другие виды деятельности	0,112	0,140	0,028
Итого	1,000	1,000	0,130

Составлено и рассчитано автором по данным [1]

Анализ структуры количества малых предприятий по основным видам экономической деятельности в 2015 г. и 2018 г. показал, что сектор малого предпринимательства в большей степени представлен в розничной и оптовой

торговле – 33,2% и 35,0% соответственно, строительстве – 12,6% и 13,0%, обрабатывающем производстве – 14% и 13%. Это можно объяснить быстрым оборотом средств в сфере услуг, низкой капиталоемкостью; сотрудничеством малых предприятий с крупными и средними в строительстве; государственной поддержкой в обрабатывающем производстве, крупными заказами в отдельных регионах страны. Незначительный удельный вес малых предприятий отмечен в обеспечении электрической энергией, газом и паром - 1,4% и 1,0% соответственно, добыче полезных ископаемых – 0,5% и 1,0%.

Оценка структурных изменений количества малых предприятий Российской Федерации по видам экономической деятельности на основе линейного коэффициента структурных отклонений показала, что в 2018 г. по сравнению с 2015 г. в среднем изменения в структуре составили 1,1 п.п., т.е. произошли незначительные изменения. Они связаны в основном с увеличением удельного веса количества малых предприятий в торговле, строительстве, снижении в обрабатывающем производстве.

По итогам проведенного анализа можно сделать вывод о том, что за последние несколько лет субъекты малого предпринимательства продолжают развиваться, однако существует определенные проблемы в их деятельности. Для их решения Министерство экономического развития Российской Федерации разрабатывает программы поддержки, предоставляет субсидии, создаёт фонды стимулирования субъектов малого предпринимательства.

Следует отметить, что развитие предпринимательской активности возможно при последовательном снижении уровня налогообложения, усилении контрольных функций государства и обеспечении правоохранительными органами безопасности ведения малого бизнеса. Увеличение числа добросовестных налогоплательщиков выведет из тени значительные финансовые потоки, увеличит налоговые поступления субъектов малого предпринимательства в бюджеты различных уровней.

Таким образом, основными направлениями стимулирования деятельности малого предпринимательства Российской Федерации являются [3]: усовершенствование законодательной базы, упрощение процесса регистрации, реализация инновационной активности в различных сферах деятельности, увеличение объемов финансовой поддержки, упрощение налоговой системы и доступа малых предприятий к кредитным ресурсам.

Список литературы

1. Федеральный портал малого и среднего предпринимательства Российской Федерации [Электронный ресурс]: - Режим доступа: .
2. Официальный сайт Российской Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
3. Федеральный Закон РФ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 N 209-ФЗ (с изм. и доп.) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

УДК 330

АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ ПОТОКА ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ СИНГАПУРА

Голобородова В.В.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

tatyana_dadashova@mail.ru

На современном этапе прямые иностранные инвестиции являются важнейшим показателем стабильности экономики государства. Прямые иностранные инвестиции (далее ПИИ) это долгосрочные вложения материальных средств в какую-либо отрасль государства-реципиента. Одной из наиболее привлекательных стран для мировых инвесторов является Сингапур.

Сингапур государство в Юго-Восточной Азии, которое отличается внешнеэкономической свободой, стабильным уровнем цен, развитостью сферы услуг и высоким уровнем доходов на душу населения. Сингапур является одним из «азиатских тигров» наравне с Гонконгом, Тайванем и Южной Кореей, которые демонстрируют высокие темпы экономического роста. На данный момент страна является одной из наиболее конкурентоспособных государств мира.

При изучении данного вопроса были использованы исследования А. В. Коптырева и Е. Ю. Колмаковой [1], которые рассматривают привлекательность экономики Сингапура для инвесторов, определяют наиболее перспективные отрасли для ПИИ и определяют причины входа страны в лидирующие позиции мировых рейтингов. А. В. Усольцев в своей работе «Американский капитал в странах АСЕАН» [2], рассматривает динамику притока американских инвестиций в экономику Сингапура, их роль в становлении государства как мирового экономического центра. Несмотря на достаточную разработанность данной темы, важнейшим остаётся проведения статистической оценки динамики и построения прогноза, поскольку на их основе осуществляется принятие мониторинг и прогноз экономического развития мировых стран.

Цель исследования - проанализировать динамику потока прямых иностранных инвестиций в Сингапур, построить прогноз и разработать управленческие решения.

В настоящее время Сингапур является одним из лучших примеров экономического успеха. За последние 40 лет страна сделала огромный рывок в развитии, и превратилась из отсталого города в государство с гигантским экономическим потенциалом. Феномен «сингапурского экономического чуда» привлекает внимание исследователей, финансистов, инвесторов, аналитиков и бизнесменов со всего мира. По данным World Bank Group [3] величина ПИИ в экономику Сингапура в 2017 году составила 7,6% от валового внутреннего продукта, что в натуральном выражении - 64 млрд. долларов США.

Одним из факторов ускоренного развития Сингапура является эффективная государственная политика в сфере стимулирования притока прямых иностранных инвестиций в экономику страны. Динамика прямых иностранных инвестиций в экономику Сингапура за 2007 - 2017 года представлена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика прямых иностранных инвестиций в экономику Сингапура
за 2007-2017 гг.

Год	Приток ПИИ, млрд \$	Абсолютный прирост, млрд \$		Темп роста, %	
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный
2007	47	-	-	-	100
2008	12	-35	-35	25,5	25,5
2009	23	11	-24	191,7	48,9
2010	55	32	8	239,1	117,0
2011	49	-6	2	89,1	104,3
2012	56	7	9	114,3	119,1
2013	64	8	17	114,3	136,2
2014	69	5	22	107,8	146,8
2015	70	1	23	101,4	148,9
2016	74	4	27	105,7	157,4
2017	63	-11	16	85,1	134,0

Анализ показал, что минимальный показатель величины инвестиций был в 2008 году и составил 12 млрд. долл. США, что связано с мировым экономическим кризисом. Максимальное значение пришлось на 2016 год – 74 млрд. долл. США. Наибольшие темпы роста наблюдались в 2010 году. показатель абсолютного цепного прироста составил 32 млрд. долл.

Инвестировать в Сингапур заинтересованы преимущественно руководители крупных компаний Азиатско-Тихоокеанского региона. Нельзя не подчеркнуть, что наиболее востребованная сфера для инвестирования – это информационные технологии.

При построении прогноза на перспективу стоит учитывать мнения экспертов, которые утверждают, что уровень прямых иностранных инвестиций в Сингапур будет снижаться. Связано это, прежде всего, с тем, что страна достигла необходимого уровня экономического развития и вполне способна сама инвестировать в различные отрасли других государств. Это подтверждает тот факт, что в 2018 году Сингапур инвестировал в Индонезию 5,04 млрд. долл. США.

С помощью аналитического выравнивания был построен прогноз объема прямых иностранных инвестиций на 2020 год (рис. 1).

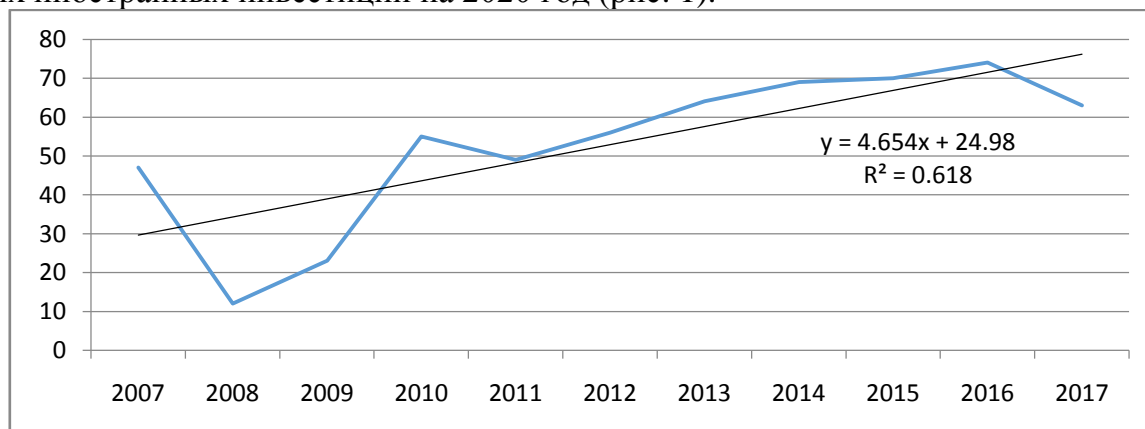


Рис. 1. Динамика ПИИ в Сингапур за 2007 – 2017 гг.

Расчитав прогнозный показатель объема ПИИ в Сингапур на 2020 года, стоит сказать что его величина будет составлять 66,7 млрд. долл. США.

Список литературы

1. Коптырев, А. В. Инвестиции в экономике Сингапура / А. В. Коптырев, Е. Ю. Колмакова // Информационные технологии в науке, управлении, в социальной сфере и медицине. [Символ] 2014. [Символ] С. 204 – 206.
2. Усольцев А.В. Американский капитал в странах АСЕАН / А.В. Усольцев // Россия и Америка в XXI веке. [Символ] 2010. [Символ] № 1. [Символ] С. 17.
3. World Bank Group [электронный ресурс] / Группа организаций всемирного банка. [Символ] Режим доступа: <http://www.worldbank.org/>
4. Полшков Ю.Н. Об одной модели макроэкономической динамики с дискретным временем / Ю.Н. Полшков // Проблемы развития внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций: региональный аспект. Сборник научных трудов. – Донецк: ДонНУ. – 2013. – Т. 1. – С. 309-313.
5. Полшков Ю.Н. Авторегрессионные модели экономических систем и смежные вопросы / Ю.Н. Полшков // Теоретичні і прикладні проблеми моделювання сталого розвитку економічних систем: монографія / під загальною редакцією Т.В. Орехової; відповід. ред. О.Л. Некрасова. – Донецьк: «Сучасний друк», 2013. – 467 с. (С. 92-97, 147-148).
6. Полшков Ю. Н. О прогнозировании макроэкономических показателей с помощью конечно-разностных уравнений и эконометрических методов / Ю.Н. Полшков // Бизнес Информ. – 2013. – №2.

УДК 330

КИТАЙ КАК КРУПНЕЙШИЙ РЕЦИПИЕНТ ПИИ В МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

Горлова Л.А.,

Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

nvskor7@gmail.com

Актуальность данной тематики заключается в том, что в современных условиях развития мира инвестиции выступают одним из ключевых факторов развития экономик стран и усиления их конкурентоспособности. Китай играет важную роль в процессах движения инвестиций и является одним из главных реципиентов в мировом экономическом пространстве, что, несомненно, сказывается на экономике других стран.

Изучением инвестиционных процессов, связанных с Китаем, занимались множество как российских, так и зарубежных учёных-экономистов: Е.Ф. Авдокушкина, В.Г. Гельбрас и А.П. Кудрин в своих работах уделяли внимание анализу тенденций развития китайской экономики; Н.Н. Котлярова и Э.П. Пивоварова рассматривают инвестиционные процессы, в которые вовлечён Китай.

Цель – исследование теоретических истоков, анализ притока ПИИ в Китай и государственной стратегии в области влияния привлечения ПИИ на успешное развитие экономики.

Прямые иностранные инвестиции являются одним из главных факторов развития экономики Китая. Основными причинами, позволившими стране привлечь

ПИИ, являются: большой размер внутреннего рынка страны; высокая численность населения; политика страны, направленная на обеспечение экономической стабильности; предоставление гарантий для инвесторов об отсутствии рисков утраты капитала.

Для оценки динамики притока ПИИ в Китай за 10 лет вычислены аналитические показатели динамики (таблица 1).

Таблица 1

Аналитические показатели динамики притока ПИИ в Китай [3]

Годы	Приток ПИИ в Китай, млрд. долларов	Абсолютные приросты, млрд. долл.		Темпы роста, %		Темпы прироста, %		Абсолютное содержание 1% прироста, млрд. долларов
		Цеп.	Баз.	Цеп.	Баз.	Цеп.	Баз.	
1	2	3	4	5	6	7	8	9
2007	83,5	-	-	-	100	-	-	-
2008	108,3	24,8	24,8	129,7	129,7	29,7	29,7	0,835
2009	95,0	-13,3	11,5	87,7	113,8	-12,3	13,8	1,083
2010	114,7	19,7	31,2	120,7	137,4	20,7	37,4	0,950
2011	124,0	9,3	40,5	108,1	148,5	8,1	48,5	1,147
2012	121,1	-2,9	37,6	97,7	144,9	-2,3	44,9	1,240
2013	123,9	2,8	40,4	102,3	148,4	2,3	48,4	1,211
2014	128,5	4,6	45,0	103,7	153,9	3,7	53,9	1,239
2015	135,6	7,1	52,1	105,5	162,4	5,5	62,4	1,285
2016	133,7	-1,9	50,2	98,6	160,1	-1,4	60,1	1,356
2017	136,3	2,6	52,8	101,9	163,2	1,9	63,2	1,337

Вычисленные цепные показатели динамики свидетельствуют о том, что приток ПИИ в каждом последующем году был неравномерным, его снижение отмечается в 2009, 2012 и 2016 годах - на 13,3; 2,9 и 1,9 млрд. долларов соответственно или на 12,3; 2,3 и на 1,4%. Максимальный прирост притока ПИИ был достигнут в 2008 и 2010 годах - на 24,8 млрд. долларов (на 29,7%) и на 19,7 млрд. долларов (на 20,7%) соответственно. По сравнению с 2007 годом приток ПИИ возрастал в каждом последующем году и максимальный прирост был достигнут в 2017 году – на 52,8 млрд. долларов или на 63,2%. Средние показатели динамики указывают на то, что за этот период в среднем ежегодно приток инвестиций в Китай увеличивался на 5,28 млрд. долларов или в 1,05 раз, то есть на 5%. Для выявления тенденции притока ПИИ в Китай использован метод аналитического выравнивания по уравнению прямой. Выявлена тенденция роста притока ПИИ в Китай (рис. 1).

С помощью метода экстраполяции рассчитано, что, вероятно, в 2019 году размер ПИИ в Китай будет находиться в интервале от 146,86 до 151,37 млрд. долларов, а в 2020 году - от 152,14 до 157,78 млрд. долларов.

Китай занял второе место после США по притоку ПИИ в 2017 году. Несмотря на то, что в мире происходит постепенное снижение объема ПИИ, которое связывают с влиянием налоговой политики США, в Китае этот показатель продолжает расти. Приток ПИИ в страну повысился на 6% за первые 6 месяцев 2018 года по сравнению с аналогичным периодом 2017 года [4]. Основной причиной такого роста является то, что с целью привлечения ПИИ для развития отраслей, которые формируют современный научно-технический прогресс, Китай увеличил доступ на свой рынок

иностранного капитала. С этой же целью правительство страны приняло решение сократить список отраслей, в которых не допускается деятельность иностранных компаний.

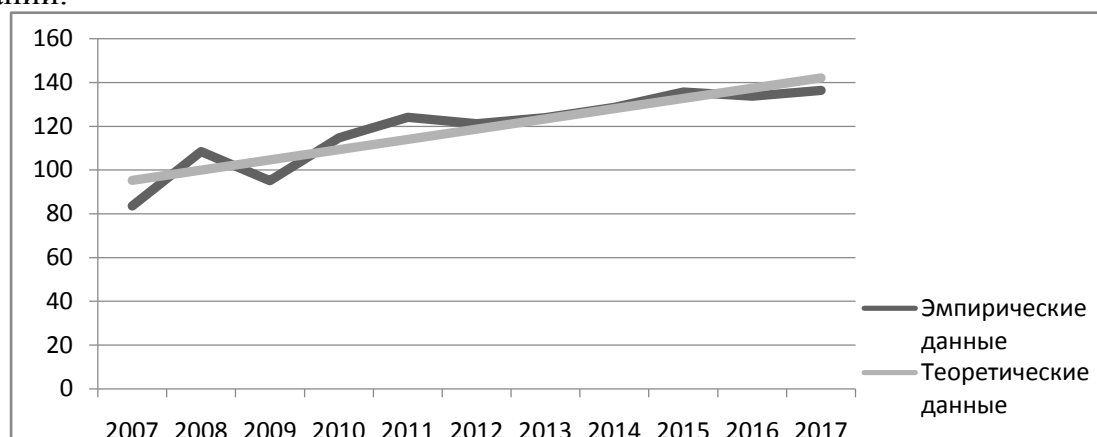


Рис. 1. Динамика притока ПИИ в Китай за 11 лет [3]

За счёт этого увеличились вложения зарубежных инвесторов в страну. Большая часть инвестиций в Китай, приходится на США, развитые страны Западной Европы и Азии [1]. Структура источников ПИИ в Китай представлена на рисунке 2. Так, в 2017 г. по сравнению с 2012 г. значительно увеличился приток инвестиций только из оффшорной зоны – Гонконга - на 38,9%. Приток ПИИ в Китай из большинства других азиатских стран напротив снизился. Например, из Японии - на 56,2%, из Сингапура - на 26,2% и из Тайваня - на 22,9%. Из ряда европейских стран приток ПИИ увеличился, довольно значительно: из Нидерландов на 90,1%, из Германии в на 7,1% и из Великобритании - на 50%.

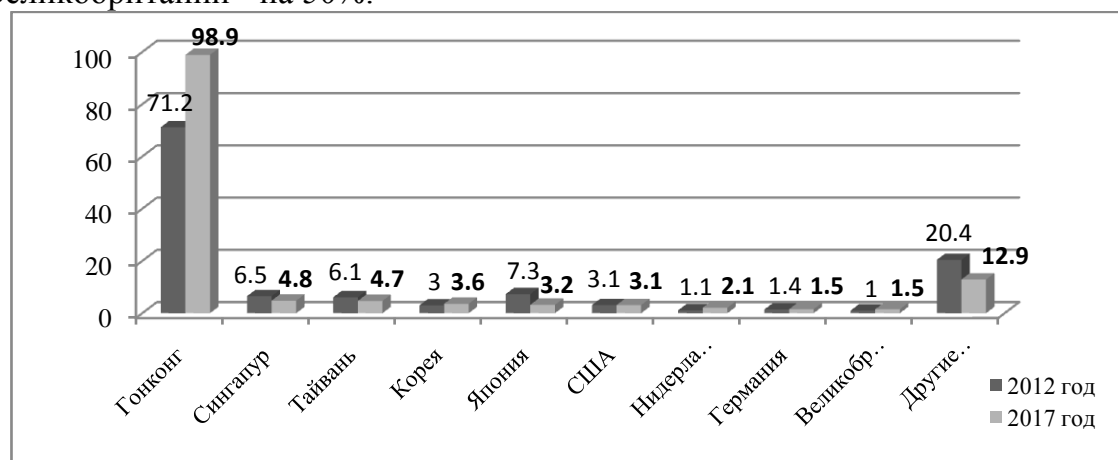


Рис. 2. Структура источников ПИИ в Китай в 2012 и 2017 годах (млрд. долларов) [1]

Вычисленный коэффициент К. Гатева показывает, что наблюдается заметный уровень различий структуры источников притока ПИИ в Китай в 2017 году по сравнению с 2012, так как его значение равно 16,9%.

Несмотря на сильную конкуренцию в области привлечения ПИИ, Китай осуществляет качественное развитие с помощью использования зарубежного капитала. Страна добивается улучшений в индустриальном комплексе, формирует высококачественный человеческий капитал, адаптирует бизнес-среду и имеет колоссальный рыночный потенциал. Тем не менее, в стране существует ряд проблем: курс юаня сильно зависит от доллара США; финансовые институты не достаточно конкурентоспособны в мировой финансовой системе и др. На решение этих проблем направлена стратегия Китая в будущем.

Список литературы

1. Министерство коммерции Китайской Народной Республики / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://russian.mofcom.gov.cn>
2. Rhodium Group / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rhg.com>
3. United Nations Conference on Trade and Development / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://unctadstat.unctad.org/CountryProfile/en-GB/index.html>
4. UNCTAD. World Investment Report 2018 / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.slideshare.net/wyakab/unctad-world-investment-report-2018>.

УДК 330

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Дзудцова И.И., преподаватель

Юго-Осетинский Государственный Университет им. А.А.Тибилова,
г. Цхинвал, Республика Южная Осетия

ФГБОУ ВО «Северо-Осетинский государственный университет им.
К.Л. Хетагурова», г. Владикавказ, Республика Северная Осетия-Алания, РФ
inna-osetia@yandex.ru

Агузарова Л.А., д.э.н., профессор

ФГБОУ ВО «Северо-Осетинский государственный университет
им. К.Л. Хетагурова», г. Владикавказ, Республика Северная Осетия-Алания, РФ
aguzarova.larisa@yandex.ru

Ни для кого не секрет, что гарантией безопасности страны в определенной степени может считаться успешное функционирование агропромышленного комплекса. Особенно актуальным это становится на фоне экономических санкций, которые Запад применяет к России. У АПК России достаточно неоднозначные перспективы развития. Уровень развития агропромышленного комплекса отражает весь народнохозяйственный потенциал страны, социально-экономическое состояние общества.

В мире постоянно поддерживается определенный уровень продовольственной, технологической и других форм зависимости, так как нет таких стран, которые бы могли самостоятельно обеспечивать потребности своего населения. Те явления, которые происходят с Россией в связи с санкциями, способствовали активизации политики импортозамещения, направленной на восстановление отечественной продовольственной базы.

Достойны внимания и активные меры государства, направленные на воссоздание собственной продовольственной базы и защиту местного производителя. В целом развитие АПК динамично проводится по основным направлениям. Обозначаются потребности в дополнительных бюджетных ассигнованиях на финансирование мероприятий по технической и технологической модернизации АПК.

На сегодняшний день мы имеем достаточно сильное отставание в развитии российских предприятий АПК по главным направлениям в сравнении с развитыми

странами. Вступление РФ в ВТО также оказало негативное воздействие на состояние АПК.

В рамках государственной программы поддержки сельхозтоваропроизводителей предусматривается субсидирование процентных ставок по кредитам, предоставления грантов и субсидий на развитие животноводческих ферм. И, тем не менее, страна продолжает зависеть от зарубежных поставок по нескольким направлениям.

Что касается основных проблем, с которыми столкнулись агрокомпании в 2018-м году, то на первое место вышла высокая стоимость энергетических ресурсов, в предыдущем исследовании занимавшая лишь 4-ю позицию. На втором месте среди проблем отрасли - недостаточность государственной поддержки и финансирования, на третьем - нехватка квалифицированных кадров.

Такое снижения оптимизма у аграриев по отношению к 2019 году обусловлено четырьмя основными причинами. Во-первых, это непосредственное приближение к перепроизводству (полной самообеспеченности), во-вторых, снижение или же полная отмена компенсации части капитальных затрат по новым проектам. Третья причина – значительный рост затрат из-за девальвации рубля: стоимость топлива, семян, оборудования, но при этом отсутствует возможность компенсации повышением цен, так как у населения значительное падение реальных доходов. Четвертая причина - перенаправление государственной поддержки в сторону экспорта.

В октябре 2018 года в отечественно аграрной политике начинается принципиальный разворот от импортозамещения к экспорту. В 2019 году планируется принципиально иной подход к мерам господдержки.

Экономическая политика государства является главным определяющим фактором темпов развития АПК. В наших условиях следует использовать модель социально-рыночной экономики, которая бы основывалась не столько на дешевой рабочей силе, сколько на достойном уровне жизни по стране, за счет стимуляции внутреннего спроса как причины повышения уровня национального производства.

Формирование аграрного сектора, опирающегося на среднее и умеренно крупное производство будет способствовать максимальному охвату территории и сохранению экологии страны.

Однозначно можно утверждать, что значение АПК и его роли в развитии экономики страны будет тенденциозно возрастать. Требуется основательное изучение и разработка основных проблем в области АПК, расширение направлений, нацеленных на стратегию развития отечественного АПК.

Необходимо также увеличивать эффективность инструментов поддержки экспортеров. Необходимо наращивать потенциал отечественного сельского хозяйства, путем модернизации действующего производства, строительства новых современных предприятий, повышения самообеспеченности по отдельным товарным позициям (говядина, молоко, тепличные овощи, пищевые ингредиенты и кормовые добавки). Начиная с 2017 года Субъектам Федерации дается возможность определять приоритетные направления поддержки отраслей АПК. Механизм льготного кредитования позволяет существенно увеличить объем инвестиционных кредитов сельхозпредприятиям. Кроме этого, более существенную роль на внутреннем рынке должны играть фермерские хозяйства, ведь перспективы развития АПК связаны не только с крупными агрохолдингами. Также необходимо поддерживать уровень жизни людей на селе, продолжать газификацию сел, снабжение качественной питьевой

водой, обеспечивать более тесную интеграцию сельских территорий и общее экономическое и социальное пространство страны.

Список литературы:

1. Агузарова Л.А. Тенденции институциональной адаптации предпринимательских структур // Известия Кабардино-Балкарского научного центра РАН. 2009. № 1 (27). С. 11-15.
2. Агузарова Л.А., Цалоева М.К. Мировой опыт организации регионального инновационного пространства // Аудит и финансовый анализ. 2016. № 6. С. 306-309.
3. Агузарова Ф.С., Тезиева М.Р. Налоговые льготы как механизм стимулирования инновационной деятельности экономики // В сборнике: Проблемы, противоречия и перспективы развития России в современном мире: экономико-правовые аспекты. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Краснодарский университет МВД России и др.; Под общей редакцией: Э.В. Соболева, С.И. Берлина, В.В. Сорокожердьева. 2014. С. 9-11.
4. Артеменко Д.А. Институциональные возможности позитивной трансформации налогового администрирования // Финансы и кредит. 2010. № 47 (431). С. 10-18.
5. Артеменко Д.А., Вишняков И.П. Анализ планируемых изменений региональной кредитной системы на современном этапе развития // Экономика. Бизнес. Банки. 2018. № 2 (23). С. 61-69.
6. Артеменко Д.А., Воробьева А.В. Финансовые риски в системе управления нематериальными активами компаний // Научный вестник Южного института менеджмента. 2017. № 3. С. 4-8.
7. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 гг.
8. Официальный сайт Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации. URL: www.economy.gov.ru. «Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 г.».
9. Санкционная война. URL : <http://www.tvc.ru/news/theme/id/138> (Дата обращения: 03.06.16).
10. Современное состояние и проблемы развития АПК России. URL : <http://agro-archive.ru/>. (Дата обращения: 20.07.2016).

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ МАРКЕТИНГА В ФИНАНСОВЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Дзюбина А.А.,

Казакова Е.Б., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли
имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк, ДНР
dziubina84@gmail.com

В области обслуживания клиентов, банковские, сразу за компаниями по предоставлению транспортных услуг стали активно применять и использовать

различные маркетинговые стратегии для улучшения положения дел в кризисные и посткризисные периоды. Очень стремительное развитие рынка финансовых услуг создает резонную необходимость в эффективном использовании всех маркетинговых наработок в банковском деле.

Маркетинговые стратегии в финансовых учреждениях различного типа в ключе своих особенностей имеет особое место в промышленном маркетинге. Основная задача такого маркетинга заключается в создании и постоянном наращивании клиентской базы, а так же увеличении занимаемой доли рынка финансовых услуг. Поэтому маркетинговая ориентированность финансовых учреждений имеет огромный финансовый потенциал для этих организаций, ведь условия рынка склонны к постоянным изменениям.

В данный момент маркетинговая работа в финансовых учреждениях понимается преимущественно в виде поиска путей для наиболее выгодного предоставления своих услуг, опираясь на нужды потенциальных клиентов. Такая ориентация подразумевает четкий выбор целей, а так же путей для их достижения и применение ряда мер, для приведения этих планов в жизнь.

Но с недавнего времени большинство финансовых учреждений прибегают к шагам, которые создают положительный образ финансового учреждения, привлекая клиентов такими характеристиками как надежность и доступность для многих слоев населения государства.

Однако создание положительного образа для таких учреждений проявляется не только в моменты укрепления и роста, особую важность это приобретает в периоды кризиса организации или рынка в целом. Для создания положительного образа финансового учреждения действенным является проведение различного рода исследований для сбора информации в кругу имеющих, а так же в кругу потенциальных клиентов о своей работе, что позволит оперативно координировать работу финансового учреждения, именно в посткризисные моменты функционирования.

Сегодня в сфере финансовых коммуникаций проявляются несколько обособленных тенденций к развитию направленных в первую очередь на маркетинговую составляющую.

Первое – финансовые коммуникации были значительно переориентированы из задач сопровождения и поддержки развития в поддержку антикризисных мер, которые часто неоднозначно воспринимались аудиторией финансового учреждения.

В современных условиях постоянной конкурентной борьбы финансовые учреждения не всегда применяют в этой схватке добросовестные методы. Известно, что даже довольно уважаемые банки порой используют грязные приемы.

Во-вторых, для PR-служб очень важным становится своевременное применение ответных мер, которые имеют возможность нивелировать последствия действий конкурентов. Кроме того, важное значение имеют изменения информационной политики и содержания финансовых коммуникаций.

В кризисе важность репутации финансового учреждения, а так же его положительной репутации, как надежного кредитного учреждения стали ключевыми факторами конкурентоспособности. В рекламе финансовых учреждений преимущества продуктов стали усиливаться имиджевыми характеристиками устойчивости и надежности кредитных учреждений. Соответственно, основными критериями эффективности PR в кризис стали сохранение репутации и удержание клиентов, а в первой фазе кризиса – предотвращение массовому изъятию вкладов. В

наше время резко возрос спрос на антикризисный консалтинг, который своим клиентам смогли предложить не все финансовые учреждения.

В-третьих, кризис вызвал ощутимые перемены в реакциях целевых аудиторий на сообщения финансовых учреждений. Наиболее важные перемены случились с каналами трансляции сообщений.

Во время подобных кризисов требуется пересмотреть стратегию функционирования финансовых учреждений, атак же их методы взаимодействия с клиентами: нужно выявлять ожидания в клиентской среде и "вбрасывать" информацию, соответствующую этим ожиданиям. Помимо этого требуется правильно ориентированная работа со СМИ, для улучшения своих имиджевых показателей, в том числе часты появления на страницах различных периодических изданий и в эфире первых лиц финансовых учреждений. Требуется применять различные способы, дабы запускать благоприятную информацию о себе, в информационную сферу. Опыт показывает, что запущенные таким образом сведения рано или поздно доходят до тех, кому они реально предназначались. Кстати, за это в кризис клиентам к подобной информации нужно относиться с определенной долей скептицизма.

Дефицит ресурсов заставит финансовые учреждения внедрять более эффективные программы риск-менеджмента. Финансовые учреждения будут более тщательно оценивать кредитоспособность заемщиков, процедура предоставления кредита станет более протяженной: до кризиса финансовые учреждения конкурировали между собой за клиентов, теперь же в условиях дефицита банковских кредитов на отечественном рынке финансовым учреждениям будет куда спешить.

Чтобы выжить в конкурентной борьбе, финансовые учреждения вынуждены вводить в практику новые виды обслуживания, бороться за каждого клиента. Этим и объясняется объективная необходимость для коммерческих финансовых учреждений действовать на рынке на основе теории и практики современного маркетинга.

Сейчас финансовым учреждениям необходимо выйти на новый уровень решения проблем: кризисная внешняя среда требует от коммерческих финансовых учреждений нестандартных и неожиданных подходов к решению проблем с ликвидностью, которые могут заключаться в углублении взаимодействия с финансовыми посредниками, торговцами ценными бумагами, применении нестандартных схем работы с другими игроками рынка банковских услуг; поиска неформальных подходов во взаимоотношениях с клиентами, повышение стандартов предоставления традиционных банковских услуг, разработки принципиально новых банковских продуктов и услуг, создание положительного имиджа финансового учреждения.

Но следует понимать, что ситуация, которая наблюдается сегодня во взаимоотношениях финансовых учреждений с их вкладчиками, негативно сказывается на имидже финансовых учреждений. К тому же даже стабильные финансовые учреждения еще долго будут ощущать на себе последствия некомпетентного отношения "проблемных" финансовых учреждений к своим клиентам. Вместе с тем, в посткризисный период развитие каждого финансового учреждения будет зависеть от его возможностей, позиционирования и целей, которые он перед собой ставит.

Список литературы

1. Андреев И. Критерии конкурентоспособности однородных банковских услуг / И. Андреев // Маркетинг. - 2009. - № 8. - С. 34-35.

2. Баранов П. А. Банковский маркетинг: особенности рекламы в коммерческих банках / П. А. Баранов // Финансы и Кредит. - 2009. - № 7. - С. 12-13.
3. Симонян, Т.В. Маркетинг и маркетинговые коммуникации: учеб. пособие для студ. вузов / Т.В.Симонян, Т.Г. Кизилова. - Ростов н/Д: Феникс, 2011. - 212 с.
4. Сак А.В. Журавлев В.А. Оптимизация маркетинговых решений / А.В. Сак В.А. Журавлев. – М.: Гревцов, 2010. – 302 с.
5. Маркетинг в регулировании банковской сферы: теория и инструменты [Текст] / Кошель Н. В. ; М-во образования и науки Российской Федерации ; Ростовский гос. экономический ун-т (РИНХ). - Ростов-на-Дону: Ростовский гос. экономический ун-т, 2013. - 91 с.

УДК 330.59

СРАВНЕНИЕ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РАЗНЫХ СТРАНАХ

Каменева А.И.,

Зинченко О.И., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
bujhm196@yandex.ru

Вопрос удовлетворения потребностей населения, его уровня жизни является актуальным по причине существования самого государства, как формы самоорганизации общества. Причем, благосостояние населения представляет как научный, так и практический интерес для каждого государства в частности, так и при межстрановом сравнении.

Цель исследования – сравнительный анализ макроэкономических показателей разных стран по показателям благосостояния населения.

Перед любым государством стоит первостепенная задача – создание оптимальных условий жизнедеятельности его общества, а средства достижения разнообразны по причине специфик национальных моделей. Поэтому, видится целесообразным провести межстрановое сравнение по некоторым социально-экономическим показателям, проследить закономерности между одними социальными и (или) экономическими проблемами (или наоборот их отсутствием) и их проявлениях в других социальных и (или) экономических вопросах.

Проведем анализ стран разного уровня развития по основным показателям благосостояния населения (табл. 1). Среди анализируемых стран наибольшее значение показателя ВВП на душу населения у Ливана (12453.7 долл. США и 62-место в соответствующем мировом рейтинге). Эффективность функционирования экономики данного государства также объясняется высокой занятостью населения – уровень безработицы 6,3 %. На должном уровне обеспечено и здравоохранение – 23-е место в мировом рейтинге эффективности здравоохранения (и 2-я позиция среди анализируемых стран). Однако, при этом, т.н. уровень счастья населения Ливана – «средний». Так, у мирового лидера рейтинга – Финляндии значение соответствующего индекса составляло 7.63, а у замыкающего рейтинг Бурунди – 2.91 и 156-е место в рейтинге. К тому же, отрицательные темпы роста населения косвенно

указывают, что сложившиеся социально-экономические условия в стране не благоприятны для населения.

Таблица 1

Сравнительная характеристика по показателям благосостояния населения за 2017-2018 гг. [1,2,3,4,5,6].

Страна	Уровень здравоохранения (эффективность)		Темпы роста населения (%)		Уровень продолжительности жизни (лет)		Уровень ВВП на д/н (долл. США)		Уровень безработицы (%)		Уровень счастья (индекс)	
	Место в рейтинге	Значение показателя	Место в рейтинге	Значение показателя	Место в рейтинге	Значение показателя	Место в рейтинге	Значение показателя	Место в рейтинге	Значение показателя	Место в рейтинге	Значение показателя
Россия	53	31.3	205	-0.08	116	70.1	67	10950	78	5.2	59	5.810
Казахстан	44	39.2	109	1.04	123	69.4	71	9977	70	4.9	60	5.790
Беларусь	49	35.3	212	-0.22	108	71.3	92	6020	4	0.5	73	5.483
Бразилия	40	43.4	140	0.73	85	74.2	74	9126	156	12.9	28	6.149
Ливан	23	53.0	231	-1.1	35	79.3	62	12453	98	6.3	88	5.199
Китай	20	54.6	160	0.41	58	75.8	72	9633	64	4.7	86	5.246
Украина	X	X	187	0.04	111	71.0	131	2964	135	9.5	138	4.103

Наименьшее значение показателя ВВП на душу населения в Украине (2964.19 долл. США и 131 место соответствующем рейтинге). Что, очевидно, обусловлено, в том числе, и неэффективным использованием трудового ресурса. В мировом рейтинге по уровню безработицы государство занимало 135 место, это худшее положение среди анализируемых стран. Продолжительность жизни населения в стране идентична другим анализируемым странам постсоветского пространства. Нельзя не отметить, что уровень счастья населения «ниже среднего», Украина значительно уступает всем анализируемым странам, занимая 138 позицию в мировом рейтинге.

Анализируя данные Российской Федерации, отметим, что ресурс экономического развития страны, а именно 2-ая позиция среди анализируемых стран и 67-е место в мировом рейтинге по уровню ВВП на душу населения, недостаточно перераспределяется на нужды здравоохранения. Страны с более низким уровнем ВВП на душу населения превосходят РФ по уровню эффективности здравоохранения, например, Казахстан, Беларусь, Бразилия, Китай. Следует предположить, что проблемами в здравоохранении и обусловлен уровень продолжительности жизни и, отчасти отрицательный темп роста населения (т.к. показатель учитывает не только естественный прирост населения, но и международную миграцию). Но, тем не менее, уровень счастья населения РФ – «выше среднего», а именно 59 позиция в мировом рейтинге, а среди анализируемых стран уступает лишь Бразилии.

Таким образом, на основе проведенного анализа можно сделать следующие выводы: во-первых, уровень экономического развития государства (который обобщенно оценивается показателем ВВП на душу населения) является необходимым условием эффективного здравоохранения, «счастливой жизни населения», но не достаточным. Во-вторых, вызывает интерес к дальнейшему исследованию противоречие рассмотренных выше сравнительно низких показателей и рейтинговых значений Украины и положительного темпа прироста населения в этой стране. В силу того, что в странах, где население более счастливое, уровень безработицы

значительно ниже, а ВВП на душу населения в несколько раз выше, к примеру, в России, Беларуси темп роста населения отрицательный.

Список литературы

1. Рейтинг стран мира по уровню здравоохранения:[Электронный ресурс]. URL: <https://nonews.co/directory/lists/countries/health> (Дата обращения: 09.12.2018).
2. Темпы роста населения стран мира:[Электронный ресурс]. URL: <https://nonews.co/directory/lists/countries/population-growth> (Дата обращения: 09.12.2018).
3. Рейтинг стран мира по уровню продолжительности жизни[Электронный ресурс]. URL: <https://gtmarket.ru/ratings/life-expectancy-index/life-expectancy-index-info> (Дата обращения: 09.12.2018).
4. Рейтинг стран по размеру ВВП на душу населения:[Электронный ресурс]. URL: <http://investorschool.ru/rejting-stran-po-vvp-na-dushu-naseleniya-2018> (Дата обращения: 09.12.2018).
5. Рейтинг стран по уровню безработицы:[Электронный ресурс]. URL: <https://nonews.co/directory/lists/countries/unemployment> (Дата обращения: 09.12.2018).
6. Рейтинг стран мира по уровню счастья:[Электронный ресурс]. URL: <https://gtmarket.ru/ratings/world-happiness-report/info>(Дата обращения: 09.12.2018).

УДК 330

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ МИРОВЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОТОКОВ В СФЕРУ МЕДИЦИНСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Крикля Е.Ю.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
tatyana_dadashova@mail.ru

Инвестиции как одно из звеньев экономических отношений играют важную роль в развитии национального хозяйства в целом и отдельных его отраслей. По словам Екатерины Карелиной - аналитика Capital Times Investment Company, медицина занимает лидирующее положение по объемам привлечённых инвестиций в 2017 году среди 5 отраслей, которые на сегодняшнем этапе активно финансируются[1]. Следовательно, анализ динамики финансовых потоков в эту сферу позволит проанализировать возможные перспективы развития медицины в будущем, а также её инвестиционную привлекательность, что играет важную роль в повышении уровня здравоохранения не только в отдельных государствах, но и мирового сообщества в целом.

Вопросы финансирования в сфере медицинского обслуживания и здравоохранения являются предметом обсуждения на различных конференциях, среди которых ежегодная конференция «Инвестиции в здравоохранение»,

организованная компанией Regent Capital Communications. На мероприятии обсуждаются изменения рынка здравоохранения, оцениваются текущие стратегические решения и рассматриваются перспективы ближайшего будущего. Исследованием данной темы занималась многие ученые, в том числе Л. В. Токун [2], которая рассматривала инвестиции как фактор устойчивости Российского здравоохранения, а также анализировала достаточность финансирования медицины. П. А. Герасимов [3], изучая специфику международного рынка медицинских услуг в условиях глобализации в своей одноимённой работе пришёл к выводу, что торговля медицинскими услугами на международном уровне приводит как к более высокой конкуренции и повышению качества оказания услуг, так и к «утечке» квалифицированных кадров. В публикациях в основном делается упор на рассмотрение влияния финансовых потоков на эффективность функционирования медицины в государстве, однако мало внимания уделено анализу динамики и построению прогноза.

В связи с этим целью данного исследования является анализ динамики инвестиций в сферу медицинского обслуживания и здравоохранения, а также перспектив финансирования этой отрасли.

На сегодняшний день в сфере медицинского обслуживания и здравоохранения внимание уделено своевременному диагностированию заболеваний. Перспективной является сфера молекулярной диагностики. Помимо этого, инвестиционно привлекательной является отрасль инновационных технологий и разработок в здравоохранении. На сегодняшний день лидирующие позиции в рейтингах финансирования занимают биотехнологии и фармацевтика, специализирующаяся на разработке медикаментов против инфекций, онкологических заболеваний, болезней нервной системы. Вместе с этим инвестиционной привлекательностью обладают и НИОКР в области медицины. К ним можно отнести создание симуляторов для проведения операционных вмешательств максимально приближённых к реальным условиям. Это ведёт к созданию партнёрских образований между медицинскими компаниями и технологической отраслью.

Динамика инвестиций в сферу медицинского обслуживания и здравоохранения за период с 2010 по 2017 гг. представлена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика мировых инвестиционных потоков в сферу медицинского обслуживания и здравоохранения за период с 2010 – 2017 гг. [1]

Годы	Инвестиции, \$ млрд.	Абсолютные приросты, \$ млрд.		Темпы роста, %		Темпы прироста, %	
		Цепн.	Баз.	Цепн.	Баз.	Цепн.	Баз.
А	1	2	3	4	5	6	7
2010	202,00	-	-	-	100,00	-	-
2011	194,00	-8,00	-8,00	96,04	96,04	-3,96	-3,96
2012	151,00	-43,00	-51,00	77,84	74,75	-22,16	-25,25
2013	196,00	45,00	-6,00	129,80	97,03	29,80	-2,97
2014	376,00	180,00	174,00	191,84	186,14	91,84	86,14
2015	432,00	56,00	230,00	114,89	213,86	14,89	113,86
2016	361,00	-71,00	159,00	83,56	178,71	-16,44	78,71
2017	332,00	-29,00	130,00	91,97	164,36	-8,03	64,36

На основе вычисленных аналитических показателей можно сказать, что максимальный прирост инвестиций приходится на 2014 г. (\$180 млрд.), что связано с совершением прорывных открытий, среди которых, например, разработка методик в борьбе с раком и пересадке органов. Эти события привлекли внимание инвесторов к сфере медицинского обслуживания и здравоохранения, вследствие чего приток финансов возрос.

С 2010 по 2017 годы в среднем ежегодно в здравоохранение инвестировалось \$280,5 млрд. Ежегодно инвестиционные потоки увеличивались на \$18,57 млрд. или в 1,07 раз, т.е. на 7%. После проведения экспоненциального сглаживания данных, проявилась тенденция к росту инвестиций в среднем ежегодно на \$124 млн. При сохранении сложившейся тенденции в 2019 г. показатель достигнет значения \$380,1 млрд. Отклонение размеров инвестиционных потоков по сравнению со среднегодовым в среднем составило 3,6%.

С учетом сложившихся общемировых тенденций в развитии медицины и здравоохранения в Донецкой Народной Республике особое внимание уделяется реализации гуманитарной программы по воссоединению народа Донбасса, в рамках которой на территории республики предоставляется бесплатная медицинская помощь её жителям и мирному населению, проживающему в районах, находящихся под контролем Украины. Формируется также технологическая база в сфере медицины, влияющая на инвестиционную привлекательность региона. В 2018 году в рамках Фестиваля молодежи Донбасса студенты представили свои разработки, в числе которых, например, видео ларингоскоп, помогающий восстановить дыхание при асфиксии. Для привлечения финансовых потоков в ДНР был создан инвестиционный портал, основная задача которого – предоставление актуальной информации о территории и обеспечение информационной открытости. Однако показатели сферы медицинского обслуживания и здравоохранения в регионе заметно отстают от общемировых. Для повышения их уровня могут быть предприняты следующие меры: популяризация образования естественно научной направленности в регионе; создание системы государственной поддержки разработок в области медицины и здравоохранения; строительство инновационных медицинских центров в регионе для создания новых рабочих мест и повышения качества жизни населения; реализация программ обмена опытом работников и научных сотрудников в сфере медицины и здравоохранения; увеличение средней заработной платы в этой области; проведение международных конференций; коммерциализация научных разработок.

Из проведённого анализа можно сделать выводы, что финансовые потоки в медицину в качестве инвестиций нестабильны и пока не имеют чёткой тенденции, однако по сравнению с 2010-2013 годами период с 2015 г. по 2017 г. характеризуется положительными изменениями. По прогнозам специалистов перспективной сферой для вложений в 2018 г. является MedTech-рынок (рынок медицинских технологий). Тем не менее этот сегмент остается рискованной нишей для инвестиций: когда речь идет о здоровье, проекты требуют долгого R&D. Кроме того, многие проекты на определенном этапе сталкиваются с законодательными ограничениями и не могут продолжать свое существование — этот риск также существенно влияет на желание инвестировать в медицину.

Список литературы

1. Карелина Е. 5 «горячих инвестиционных пирожков»: сферы, в которые охотно вкладывают сегодня (и это не ИТ) // Про бизнес, 2018. [Электронный ресурс]. –

Режим доступа: <https://probusiness.io/finance/4499-5-goryachikh-investicionnykh-pirozhkov-sfery-v-kotorye-okhotno-vkladyvayut-segodnya-i-eto-ne-it.html>

2. Толкун Л. В. Инвестиции как фактор устойчивости российского здравоохранения // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2016. Т 7. N 2. С. 132-138. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/investitsii-kak-faktor-ustoychivosti-rossiyskogo-zdravoohraneniya>
3. Герасимов П. А. Специфика международного рынка медицинских услуг в условиях глобализации // Российское предпринимательство. 2013. N 20 (242). С. 144-151. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/spetsifika-mezhdunarodnogo-rynka-meditsinskih-uslug-v-usloviyah-globalizatsii>

УДК 330

СУЩНОСТЬ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕЕ РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Куприянова А.В.,

Михальская Л.С., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

kupriianova.ania@mail.ru

Инновационная деятельность во всем цивилизованном мире считается ключевым для благосостояния страны и ее устойчивого экономического развития. Эффективная инновационная деятельность – это всегда повышение конкурентоспособности предприятия на рынке, создание новых рабочих мест, добавленная стоимость произведенных товаров с использованием новейших достижений. Опыт развитых стран свидетельствует о том, что в современных условиях активизация инновационной деятельности является одним из важнейших факторов обеспечения конкурентоспособности национальной экономики и ускорения экономического роста.

Актуальность темы данной работы обусловлена тем, что на сегодняшний день инновационная деятельность – это основополагающий стержень в укреплении предприятия на рынке в условиях жесткой конкуренции, которая должна обеспечивать устойчивое экономическое развитие, повышение конкурентоспособности производимой предприятием продукции и оказываемых услуг. Именно поэтому исследованию данной сферы деятельности придается большое внимание ученых и экономистов. Так, проблемы организации и регулирования инновационной деятельности рассматриваются в работах Александровой В., Желала Ю., Варшавского А., Гейца В., Ивановой Н. Вопрос повышения эффективности государственной инновационной политики исследуются в работах Амана Н., Лапко Е., Федуловой Л. Проблемы финансового обеспечения и стимулирования инновационной деятельности исследовали Гуменюк Д., Крупка Н., Лукичев М., Новикова А., Онишко С. Отдельные аспекты научно-технического прогнозирования инновационной деятельности, развития рынка инноваций, форм инновационного

предпринимательства, развитию инновационной инфраструктуры рассмотрены в работах Алимова Г., Ермасова С., Косалса Л., Панфилова В. и др.

На сегодня, выбор инновационного пути развития является необходимым условием экономического роста страны. В настоящее время передовые позиции в мире по показателям экономического развития занимают страны, сделавшие приоритетным направлением своего развития инновации. Инновации создают колоссальные возможности для экономического роста стран. Во многих государствах инновации — это один из способов решения не только проблем экономики, но и социальных (бедность, безработица, загрязнение окружающей среды и т. д.). [3]

Проведем оценку ситуации, сложившуюся на инновационном поле деятельности России. Многие современные экономисты и политики говорят об особенном положении России и утверждают, что у нее особый путь развития. Основными показателями, характеризующими уровень развития инновационной деятельности, выступают: инновационная активность и объемы финансовых ресурсов, используемых в инновационной деятельности. В табл. 1 приведены показатели, характеризующие инновационную активность предприятий Российской Федерации за 2012 – 2017 гг.

Таблица 1

Инновационная активность предприятий РФ за 2012 – 2017 гг.[1]

Год	Инновационная активность предприятий	В том числе			
		Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации	Удельный вес организаций, осуществлявших организационные инновации	Удельный вес организаций, осуществлявших маркетинговые инновации	Удельный вес организаций, осуществлявших экологические инновации
2012	10,3	9,1	3,0	1,9	2,7
2013	10,1	8,9	2,9	1,9	1,5
2014	9,9	8,8	2,8	1,7	1,6
2015	9,3	8,3	2,7	1,8	1,6
2016	8,4	7,3	2,4	1,4	-
2017	8,5	7,5	2,3	1,4	1,1

Из данных таблицы видно, что наибольшая инновационная активность предприятий в РФ приходится на 2012 год. Однако с каждым годом инновационная активность предприятий сокращается. Наибольшее число предприятий в РФ осуществляют технологические инновации. За пять лет, удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации, сократился с 9,1% до 7,5%. Также следует отметить уменьшение количества предприятий, осуществляющих организационные инновации. За период с 2012 по 2017 гг. их доля уменьшилась на 23,3%. Количество предприятий, осуществляющих маркетинговые и экологические инновации, за пять лет снизилось на 26,3 и на 59,3%.

Для эффективного и успешного развития инновационной деятельности нужны соответствующие средства финансирования. Основными источниками финансирования инновационной деятельности в Российской Федерации являются: государственный бюджет, собственные средства научных организаций, средства

внебюджетных фондов, средства частных некоммерческих организаций, средства предпринимательского сектора, средства иностранных источников. Объем финансирования инновационной деятельности за 2013 – 2017 гг. приведен в табл. 2

Таблица 2

Источники финансирования инновационной деятельности в России за 2013 – 2017 гг., млн. руб.[1]

Год	средства бюджета	собственные средства научных организаций	средства внебюджетных фондов	средства частных некоммерческих организаций	средства предпринимательского сектора	Средства иностранных источников
2013	360334	47407,6	10140	556,5	85863,3	18567,5
2014	400236	73293,5	8808,5	966,5	99408,1	26145,5
2015	462203	78520,6	11675,6	608,4	118219,6	27750,7
2016	493470	90480,3	11777	665	129147,7	22747
2017	569056	99747,7	9099,8	979,3	145836,9	20982,4

Как видно из таблицы 2, финансирование инновационной деятельности в Российской Федерации с каждым годом увеличивается, что благоприятно влияет на инновационный климат государства. Наибольшее количество средств на осуществление инновационной деятельности поступает из бюджета. За период с 2013 по 2017 года объем бюджетных средств выделяемых на инновации увеличился на 57,9%. Вторым, по величине, источником финансирования инновационной деятельности является средства предпринимательского сектора. Их величина за рассматриваемый период увеличилась на 69,8%. Собственные средства научных организаций в период с 2013 по 2017 гг. увеличился в 2 раза или на 52340,1 млн. руб. Наименьший удельный вес занимают средства частных некоммерческих организаций. Их величина за 5 лет увеличилась на 75,9%.

Для успешного управления инновационной деятельностью предприятия используется государственная инновационная политика страны, которая включает в себя соответствующие государственные программы инновационного развития. Инновационная политика РФ сводится к реализации следующих задач:

1. Создание законодательной базы, стимулирующей и поддерживающей инновации и инновационную деятельность.

2. Создание в РФ развитой и эффективной инновационной инфраструктуры, которая заключается: в государственном финансировании фундаментальных и прикладных исследований, осуществляемых высшими учебными заведениями, исследовательскими институтами и прочими субъектами инновационной деятельности.

3. Прямое финансирование отдельных стратегических национальных программ НИОКР, в том числе с привлечением частного инвестиционного капитала.

Правительство Российской Федерации разработало два основных программы развития инновационной деятельности. К ним относят стратегию инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года и программу «Экономического развития и инновационной экономики». Данные программы призваны ответить на стоящие перед Россией вызовы и угрозы в сфере инновационного развития, определить цели, приоритеты и инструменты

государственной инновационной политики. Вместе с тем программы задают долгосрочные ориентиры финансирования сектора фундаментальной и прикладной науки и поддержки коммерциализации разработок [2].

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
2. Государственные программы РФ [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: <http://innovation.gov.ru>
3. Коцюбинский В.А. Измерение уровня инновационного развития: мировая практика и российский опыт/В А. Коцюбинский//Инновации. - 2014 - 194с

УДК 330

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Лазаренко Е.В.,

Рудченко Т.И., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»,

г. Донецк, ДНР

Lazarenko_86@mail.ua

Развитие малого и среднего бизнеса в Донецкой Народной Республике является одним из основных направлений в экономике. Перед Республикой стоит задача по снижению административной нагрузки, начиная с регистрации предприятия и заканчивая ведением бизнеса, налоговой и статистической отчетностью, которая не будет излишней и обременяющей. Так же необходимо предоставление гарантий и возможности осуществления честного бизнеса, без чрезмерного давления со стороны органов государственной власти.

Следует отметить, что изучению методологических аспектов развития деятельности малых предприятий уделяют внимание ряд зарубежных и отечественных ученых. Так, определением экономической сущности, роли и критериев определения малого предпринимательства в различные периоды занимались Горфиикель В., Кондраков Н., Мочерный С., Мукосеев Д., Лапуста М., Шеремет А. Информационно-статистическое обеспечение управлением развития субъектов малого предпринимательства и анализ отдельных показателей их деятельности нашли отражение в работах Варналия З., Кошелевой Т., Ляшенко В., Юриной Н.

Цель исследования – определить влияние государственного регулирования экономического развития малого предпринимательства и основные направления его регулирования.

От использования эффективного механизма государственного регулирования зависит реализация основных направлений политики развития бизнеса. Важной составляющей механизма государственного регулирования бизнеса должна явиться система государственной поддержки, которая в данный момент провозглашена в качестве гарантий совершенствования форм государственного управления во всех

жизненно-важных сферах социально-экономической жизни общества. Такие как развитие и поддержка отечественного производителя, кратное повышение уровня заработной платы, пенсий и иных форм социального обеспечения, формирование среднего класса как основу государственной стабильности, повышение доступности и качества здравоохранения, образования, культуры. Экономическое обеспечение поддержки государства должно заключаться в принятии и реализации системы государственных программ, направленных на помощь в ресурсной, кредитно-финансовой, консультативной, научно-технической, кадровой и иных видах помощи.

Программы государственной поддержки могут осуществляться как органами государственной власти, некоммерческими или частными организациями, которым с этой целью предоставляются государственные субсидии и соответствующие полномочия. За государством необходимо оставить право формировать четкие и понятные правила игры в сфере ведения бизнеса, которые предпринимательский сектор создать не в состоянии, а именно: институциональные принципы развития бизнеса; нормативно-правовое (административное) положение; функциональных (целевых) форм государственного регулирования.

Основным направлением нормативно-правовой поддержки бизнеса должны быть отнесены к действующему законодательству Донецкой Народной Республики относительно ведения предпринимательской деятельности и ее дальнейшему совершенствованию. Основой этой системы являются законодательные и другие нормативно-правовые акты, нормы налогового, кредитно-финансового, гражданского, трудового, административного кодексов. Регулирование на предприятиях государственного сектора экономики, когда государство как собственник основных средств производства реализует определенные нормы управления и контролирует производственный процесс через директивы. В частном секторе экономики нормативное регулирование в основном является ориентировочным. Нормативно-правовое регулирование заключается в определении и установлении отдельных показателей, характеризующих качественное состояние предприятий. В наше время в основном используются следующие показатели:

- стандарт рентабельности. Используется для определения уровня рентабельности предприятия. Фиксированный показатель данного стандарта может быть использован в регулировании отдельных секторов экономики, которые имеют важное значение для общества и государства в целом;
- норма амортизации. Служит для определения срока эксплуатации и необходимости возобновления основных производственных фондов;
- стандарт оборотных средств. Служит индикатором для определения объема товарно-материальных ценностей и средств, необходимых для нормальной реализации хозяйственно-экономической деятельности;
- экологические нормы. Составляющие экологическую политику государства.

Административно-правовое регулирование предпринимательства в своем арсенале имеет набор средств, основанных на влиянии органов государственной власти и включающих в себя различные меры административного воздействия: разрешения, принуждение, запреты. На сегодняшний день основными видами применяемых административных мер являются Государственная регистрация, сертификация, стандартизация и лицензирование предпринимательской деятельности. Стандартизация и сертификация являются важными направлениями государственного административного регулирования предпринимательской деятельности и, в тоже время, они создают самые большие препятствия для ведения

предпринимательской деятельности. В 2014 году согласно Указа Главы Донецкой Народной Республики №39 на территории республики было создано Государственное Предприятие «Донецкий научно-производственный центр стандартизации, метрологии и сертификации», основной задачей которого является формирование системы сертификации и стандартизации, которая будет направлена на эффективную защиту республиканского производителя потребительских и сырьевых товаров и адаптацию к современным рыночным условиям [1].

В современном обществе важную роль в механизме управления экономикой выполняет статистика. Она осуществляет сбор, научную обработку, обобщение и анализ информации, характеризующей развитие экономики страны, культуры и уровня жизни населения. В результате предоставляется возможность выявления взаимосвязей в экономике, изучения динамики ее развития, проведения международных сопоставлений и в конечном итоге - принятия эффективных управленческих решений на различных управленческих уровнях.

Существующая система является несовершенной и неэффективной. Потому что одно государственное агентство сконцентрировало у себя практически все функции, имеющие отношение к сертификации, стандартизации, аккредитации и соблюдения технических требований и условий. В то же время государственный стандарт учитывает и разрабатывает нормы практически для всех вышеуказанных процедур.

Как показывает мировая практика развитых стран, малое предпринимательство имеет большое значение для экономики государства, в виду своих особенностей и преимуществ, среди которых можно выделить: относительно не высокие расходы на осуществление деятельности, более низкая потребность в первоначальном капитале, более высокая оборачиваемость капитала, более высокая гибкость и адаптивность к новым условиям, более высокая информативность о потребностях местных рынков, состоянии спроса и предложения, соответственно, более быстрая реакция на запрос рынка.

Список литературы

1. Государственное Предприятие «Донецкий научно-производственный центр стандартизации, метрологии и сертификации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.doncsm.ru/index.php?option=com_content&view=article&Itemid=185
2. Мукосеев Д. В. Экономическая сущность и критерии определения малого предпринимательства // Современные научные исследования и инновации./ Мукосеев Д. В. – 2012. – № 5 [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://web.snauka.ru>
3. Лапуста М. Г. Предпринимательство: учебник / Лапуста М. Г. – М.: ИНФА, 2000. – 448 с.

УДК 330

ВОЛОНТЕРСТВО КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ)

Лунюшкина А.К.,

Данилова А.С., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Красноярский институт железнодорожного транспорта»,

г. Красноярск, РФ

Danilovi2008@yandex.ru

Эффективная реализация концепции социально-экономического развития страны невозможно без активного участия общества, одним из индикаторов такого участия выступает волонтерское движение.

В России 2018 год был объявлен годом волонтерства, по официальным данным, сейчас насчитывается 11 млн. человек, занятых волонтерством систематически.

Объектом изучения в рамках данной статьи является Красноярский край и волонтерские движения данного региона.

Актуальность выбранной тематики и объекта исследования обусловлено еще и тем, что Красноярский край является вторым по площади субъектом РФ, в настоящее время на его территории проживает более 2,9 миллионов человек (субъект занимает 14 место по численности). А, следовательно, доля участия населения в решении социальных проблем страны является достаточно существенной.

Волонтерское движение в Красноярском крае достаточно развито, данный аспект подтверждается направленностью волонтерских программ, так делая доброе дело, можно получить увлекательный опыт и шанс познакомиться с необычными, увлеченными своей профессией людьми.

Волонтерство или добровольчество - широкий круг деятельности, включая традиционные формы взаимопомощи и самопомощи, фандрайзинг, официальное предоставление услуг и другие формы гражданского участия, которая осуществляется добровольно на благо широкой общественности без расчёта на денежное вознаграждение. Добровольцы, с точки зрения закона РФ - физические лица, осуществляющие добровольческую деятельность в форме безвозмездного выполнения работ, оказания услуг.

Условно работа волонтеров делится на несколько направлений: патриотическое, событийное, социальное, медицинское, инклюзивное, культурное, профилактическое и экологическое волонтерство, волонтерство в ЧС, донорство. Для того чтобы стать волонтером, необходимо:

Во-первых, самостоятельным волонтером можно стать в возрасте старше 14 лет, до этого возраста можно участвовать в социальных волонтерских программах только с родителями.

Во-вторых, найти информацию о существующих социальных волонтерских программах и организациях и подробно ее изучить.

В-третьих, определиться с направлением деятельности, которой вы хотите заниматься.

В-четвертых, из существующих организаций в данном направлении деятельности выбрать конкретную организацию и прийти на очную встречу.

В-пятых, пройти обучение, которое включает в себя инструктаж, предоставление информационных материалов и последующий контроль знаний, знакомство с коллективом и обучение на «месте работы», а также проведение семинаров и тренингов.

В-шестых, получить личную книжку волонтера, в которой в дальнейшем будет вестись учет волонтерской деятельности и стажа, а также поощрениях и квалификации.

Наиболее известными социальными волонтерскими программами Красноярского края являются:

1. Зимняя Универсиада–2019, добровольцы, прошедшие кастинг, работали более чем по 40 функциональным направлениям: встречать и провожать гостей, организовывать транспортную логистику, участвовать в подготовке спортивных объектов, заниматься переводом, работать в пресс-центре и многое другое.

2. «Поиск пропавших людей» - добровольцы распространяют информацию о пропаже детей и взрослых в социальных сетях и СМИ, печатают и расклеивают объявления и ориентировки, при необходимости организуют поисковые экспедиции в районах города и края.

3. «Больничная клоунада». - суть проекта состоит в том, чтобы помогать детям со сложными заболеваниями хотя бы на время забыть об их болезни, настроиться на положительный лад и успешное лечение. Добровольцы, которые прошли специальное обучение и теперь устраивают для детей, проходящих длительное лечение в больницах, маленькие праздники.

4. «Доброе дело» - это центр, добровольцы которого помогают по хозяйству пожилым людям, занимаются профориентационными проектами с ребяташками из детских домов, посещают медицинские учреждения.

5. Помощь животным: «Верность», «Хатико», «Белый клык», «Хвостики», «Ковчег надежды» - одни из самых больших групп помощи бездомным животным. Волонтеры собирают деньги на лечение животных - например, пострадавших в ДТП или от рук живодёров, доставляют раненых животных в ветеринарные клиники. Также они пристраивают бездомных животных в добрые руки или стараются подыскать им хотя бы временный дом, помогают кормами и медикаментами приютам, организуют флэшмобы и акции, на которых пытаются привить окружающим чувство доброты и любви или хотя бы терпимого отношения к животным.

6. Фонд «Тройняшки». Организация поддерживает многодетные семьи и семьи, оказавшиеся в сложной жизненной ситуации, а также родителей, воспитывающих ребёнка-инвалида. Активисты проводят развлекательно-образовательные мероприятия, содействуют мамам с ребяташками-инвалидами в передвижении по городу, собирают вещи для нуждающихся семей, а также вяжут носки, шапочки, рукавицы, игрушки-осьминожки для недоношенных ребяташек перинатального центра.

7. Фонд «Добро 24». Организация занимается сбором средств для лечения детей, проводит благотворительные акции и мероприятия, праздники и фестивали, и многое другое.

8. Интернет-ресурс «Доброкарта». Этот уникальный проект объединяет в единую систему добровольческие агентства и организации всего региона. На сайте

люди из всех населённых пунктов края, которые нуждаются в помощи, могут найти волонтера, а добровольцы - поле для деятельности. Граждане оставляют заявки на оказание помощи, волонтеры их отслеживают, принимают сигналы и отрабатывают.

Деятельность описанных волонтерских движений, так и иных действующих как в регионе, так и в стране и даже мире это инструменты решению ряда социальных проблем, а, следовательно, численность волонтеров, благотворительных организаций и акций - это показатели эффективности социально-экономических процессов страны, региона.

Список литературы

1. Комарова Е.И. Менеджмент социальной работы: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений [Текст] / Е. И. Комарова, А. И. Войтенко. - М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2001. - 288 с.
2. Волонтерство[Электронный ресурс]: - Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%92%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%BD%D1%82%D1%91%D1%80%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%BE>
3. Год волонтерства: как стать волонтером в Красноярске» [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.gornovosti.ru/news/dobryj-sovet/item/god-volonterstva-kak-stat-volonterom-v-krasnoyarske/>
4. Проект Федерального закона о добровольчестве (волонтерстве) [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <https://www.oprf.ru/ru/discussions/1389/newsitem/20345>
5. Волонтерская деятельность: как стать волонтером?» [Электронный ресурс]: - Режим доступа: https://nsovetnik.ru/volontery/volonterskaya_deyatelnost_kak_stat_volonterom/
6. Наука помогать. В 2018 году число волонтеров в России выросло на треть[Электронный ресурс]: - Режим доступа: http://www.aif.ru/society/charity/nauka_pomogat_v_2018_godu_chislo_volontyorov_v_rossii_vyroslo_na_tret#

УДК 330

НЕОБХОДИМОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ГИБКОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Моисеева А.В., ассистент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
m.anny040293@mail.ru

В современных условиях способность оперативно реагировать и приспосабливаться к быстро изменяющейся экономической ситуации стала основополагающим фактором не только эффективности деятельности, но и выживания предприятия. Неопределенность оказывает влияние на производство и реализацию продукции, на финансовые результаты и финансово-экономическое состояние предприятия в целом. Исходя из вышесказанного, следует, что сегодня проблема управления гибкостью предприятия является актуальной, и от степени ее

решения зависит состояние не только отдельного предприятия, но и экономики государства в целом.

Проблемы управления гибкости предприятия, и ее финансово-экономическая сторона, освещаются в научных трудах следующих ученых: Д.А. Забариной [1], Т.Д. Мирошникова, В.Д. Мирошникова [2] и др.

Усиление конкурентной борьбы и становление социально ориентированной экономики стали объективными причинами управления финансово-экономической гибкостью предприятий относительно быстрых и неожиданных изменений, на которые влияют факторы внешней и внутренней среды и побуждают проявлять адаптационные свойства управления предприятием.

Целью данной работы является определение роли управления финансово-экономической гибкостью предприятия в современных условиях его функционирования.

Под финансово-экономической гибкостью предприятия следует понимать способность предприятия оперативно проявлять реакцию на меняющиеся условия функционирования и развития, на которые влияют факторы внешней и внутренней среды, с целью сохранения и дальнейшего улучшения его финансово-экономического состояния [1].

Эффективное управление финансово-экономической гибкостью предприятия позволяет генерировать прибыль, создавать условия для коммерциализации новых идей, фокусирующиеся на повышении эффективности деятельности предприятия, быстро реагировать на происходящие изменения во внутренней и внешней рыночной среде в пределах внутренних его возможностей.

Финансово-экономическая гибкость предприятия невозможна без совершенствования процесса управления и соблюдения особых управленческих принципов [2]. К числу таких принципов относятся: фокус на потребителе и повышение конкурентоспособности, лидерство руководства в обеспечении финансово-экономической гибкости, вовлечение персонала в управление финансово-экономической гибкостью предприятия, создание стимулов к инновационному развитию, основанному на адекватной оценке изменений внешней среды.

К основным направлениям совершенствования управления финансово-экономической гибкостью предприятия можно отнести: внедрение системного подхода в управлении; установление новых взаимосвязей в формате процессного управления; автоматизацию продвижения товаров и услуг, основанную на интеграции и унификации информационных потоков, обслуживающих управленческие процессы; повсеместное применение информационных технологий управления.

К мерам, обеспечивающим управление финансово-экономической гибкости предприятия, может быть отнесен механизм управления, который способен предугадывать изменения и реагировать на них. При этом данный механизм, должен включать модель управления пассивной адаптацией финансово-экономических ресурсов предприятия, модель управления активной адаптацией финансово-экономических ресурсов предприятия и моделирование стратегии планирования финансово-экономических ресурсов предприятия.

Модель пассивной адаптации финансово-экономических ресурсов предприятия характеризует теоретически выстроенный процесс приспособления финансово-экономических ресурсов в условиях неопределенности внешнего окружения к организационной структуре и функциям управления предприятия. Основное содержание пассивной адаптации сводится к осуществлению постепенных

нововведений для развития потенциала предприятия. Эти нововведения, достаточно растянуты во времени.

Модель активной адаптации финансово-экономических ресурсов предприятия предполагает теоретическое обоснование проведения стратегических изменений на основе оперативной и эффективной реализации инноваций во внутренней среде предприятия относительно финансово-экономических его ресурсов.

Моделирование стратегии планирования финансово-экономических ресурсов предприятия предполагает теоретическое построение набора действий и решений, предпринятых руководством, которые приведут к разработке специфических стратегий, предназначенных для рационального использования финансово-экономических ресурсов.

Таким образом, механизм управления финансово-экономической гибкостью предприятия, включающий в себя вышеперечисленные модели, позволит принимать эффективные решения, связанные с развитием предприятия, в условиях изменения внешних и внутренних факторов, определяющих это развитие. Он проявляет себя при расширении границ предполагаемой пассивной и активной адаптивности; внедрении новых способов пассивной и активной адаптивности; ускорении финансово-экономической адаптации; повышении результатов пассивной и активной адаптивности при фиксированных управляющих воздействиях.

Управление финансово-экономической гибкостью предприятия повышает роль новых и специфических качеств управления предприятия в целом, которые четко реагируют на мобильность производства и способствуют организации производства, сориентированного на покупателя и больше соответствующего рыночным потребностям. Она ориентируется на адаптивное изменение системы в соответствии с происходящими изменениями. Этот процесс базируется на диагностике финансово-экономической предприятия. На основании диагностики разрабатывается план управления финансово-экономической гибкостью предприятия. Порядок действий может быть следующий: обоснование цели управления финансово-экономической гибкостью предприятия, оценка и анализ финансово-экономического состояния предприятия; выбор альтернативных вариантов (мероприятий); отбор альтернативных мероприятий; расчет затрат и определение источников их снижения; определение сроков выполнения мероприятий.

Необходимость планирования финансово-экономической гибкости предприятия возникает при техническом изменении продукции; корректировке финансово-экономической программы; совершенствовании технологии производства; повышении результативности производства; обновлении материальной базы предприятия и т.д.

Оценка управления финансово-экономической гибкости предприятия предусматривает количественную характеристику финансово-экономической его деятельности путем сопоставления текущих показателей с перспективным уровнем их значения. Оценка финансово-экономической гибкости используется для сравнительного анализа состояния производства на предприятии; для планирования финансово-экономических мероприятий на предприятии; для поиска резервов повышения эффективности производства. Одним из основных факторов управления финансово-экономической гибкостью предприятия должна быть ее ориентированность на такие показатели, как минимизация запасов и незавершенного производства, экономия производственных площадей и снижение до оптимального уровня единиц продукции, оптимальная организационная структура.

Таким образом, управление финансово-экономической гибкостью предприятия в целом способствует оперативной реакции системы управления предприятия на происходящие изменения в пределах внутренних его возможностей, а также обеспечивает долгосрочное динамичное развитие предприятия, поддерживает его инновационную активность и конкурентоспособность.

Список литературы

1. Забарина Д.А. Понятие финансово-экономической гибкости субъектов реального сектора экономики / Д.А. Забарина // Управление в условиях глобальных мировых трансформаций: экономика, политика, право. – Симферополь: ИТ «АРИАЛ», 2017. – С. 68-72.
2. Мирошникова, Т. Д. Системный анализ состояния предприятия: конкурентоспособность, гибкость: учеб. пособие / Т.Д. Мирошникова, В.Д. Мирошникова; Владим. гос. ун-т. – Владимир: Изд-во Владим. гос. ун-та, 2007. – 88 с.

УДК 330

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Мойсина В.В.,

Моисеева А.В., ассистент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

m.anny040293@mail.ru

На сегодняшнем этапе развития экономики в Российской Федерации широкое распространение получило индивидуальное предпринимательство. Развитие индивидуального предпринимательства оказывает непосредственное воздействие на становление локальных рыночных отношений. Предприниматель выполняет социальную функцию посредством создания рабочих мест, обеспечения доходами населения. Поэтому актуальность выбранной темы заключается в том, что от того, насколько эффективно развита предпринимательская деятельность, зависит социально – экономическое развитие государства.

Исследованию вопроса изучению тенденций развития индивидуального предпринимательства посвящены труды таких ученых, как О.Б. Зильберштейна К.В. Невструева [1], Н.А. Антонова, Н.О. Шемшура [2] и др.

Несовершенство законодательства, налоговой системы, финансово – кредитной системы, все эти проблемы возникают на стадии организации и эффективного развития предпринимательства.

Цель исследования заключается в определении тенденций развития индивидуального предпринимательства в Российской Федерации в современных условиях.

В современной практике государственного регулирования экономики предприятия, в зависимости от их размера, классифицированы на три группы: малые, средние и крупные. Кроме того, к настоящему времени, стало принято выделять четвертую группу – микро-предприятия. Традиционно принято уделять существенное внимание малым и средним предприятиям (МСП) [1].

Экспертные оценки касательно перспектив развития индивидуального предпринимательства в Российской Федерации весьма противоречивы. Изменения в российском законодательстве 2013 года, затрагивающие увеличение налоговых ставок привели к стремительному сокращению числа индивидуальных предпринимателей в стране в результате двукратного увеличения с 1.01.2014 года минимального обязательного объема налоговых и страховых отчислений до 36 тыс. рублей в год [2].

Однако существует и иная точка зрения, согласно которой перспективы индивидуального предпринимательства в России выглядят весьма оптимистично. Правовыми предпосылками оптимистического прогноза являются положительные изменения в налоговом законодательстве [2].

К преимуществам индивидуального предпринимательства относятся:

- 1) упрощенный порядок регистрации и прекращения деятельности (так, индивидуальному предпринимателю достаточно послать в регистрирующий орган заявление об аннулировании свидетельства о регистрации);
- 2) возможность только судебного порядка наложения взысканий на имущество, в том числе и на денежные средства;
- 3) достаточно выгодный налоговый режим;
- 4) упрощенный порядок ведения бухгалтерского учета и отчетности.

К недостаткам индивидуального предпринимательства относятся: высокий риск оказаться в тяжелом финансовом положении, ограниченность ресурсов и финансирования, сложность в получении кредита.

Количество индивидуальных предпринимателей, сведения о которых содержатся в Едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства [3] по состоянию на 10 мая 2018 года представлены в табл. 1.

Таблица 1

Структура индивидуального предпринимательства в Российской Федерации

Индивидуальные предприниматели			
всего	Из них		
	Микро-предприятий	Малых предприятий	Средних предприятий
3253592	3225786	27460	346

По данным таблица видно, что в структуре индивидуального предпринимательства в Российской Федерации микро-предприятия занимают 99% от общей совокупности.

Численность индивидуальных предпринимателей, сведения о которых содержатся в Едином государственном реестре индивидуальных предпринимателей [4], представлена на рис 1.

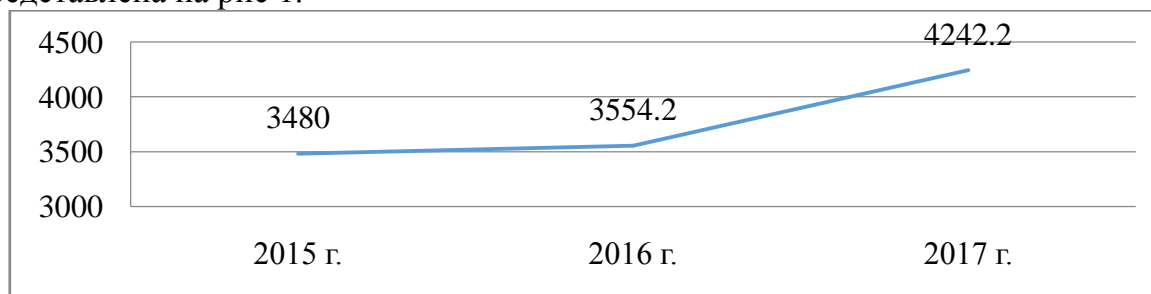


Рис. 1. Количество ИП за 2015-2017 гг., тыс. чел. (База данных Единой межведомственной информационно – статистической системы (БД ЕМИСС))

Согласно данным БД ЕМИСС [5] в Российской Федерации наблюдается постоянный рост числа индивидуальных предпринимателей.

Развитие индивидуального предпринимательства в России достаточно нестабильно и имеет ряд проблем, требующие решения, которое может быть найдено только при всесторонней общественной и государственной поддержке, а именно при проведении следующего ряда мероприятий:

- совершенствовать систему налогообложения индивидуального предпринимательства, проанализировав успешный опыт других стран и применив его на нашей системе;

- активно реализовать программы субсидирования предпринимателей при оснащении, техническом перевооружении, модернизации, строительстве новых производственных площадей, возмещении затрат на приобретение оборудования по кредитным линиям или лизинговым договорам;

- предложить широкий комплекс мер государственной, региональной и муниципальной поддержки предпринимательского сектора. К направлениям поддержки можно отнести: предоставление производственных помещений, возмещение маркетинговых затрат, финансовая поддержка, повышение квалификации сотрудников, и др.;

- развивать систему консультационной, учебно-методологической поддержки субъектов индивидуального предпринимательства.

Таким образом, можно сделать вывод, что на современном этапе развития экономики огромное значение имеет усиление регулирующей роли государства в процессе становления индивидуального предпринимательства. Предпринимательская деятельность должна оставаться гибкой и динамичность, поскольку это свободная деятельность граждан, но одновременно с этим, государство должно обеспечивать защиту экономической свободы.

Список литературы

1. Зильберштейн О.Б. Анализ динамики количества предприятий среднего бизнеса по федеральным округам и крупнейшим мегаполисам России в 2008 – 2016 годах [Электронный ресурс] / О.Б. Зильберштейн, К. В. Невструев // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2017. № 3. - Режим доступа: <http://ekonomika.snauka.ru/2017/03/14185> (дата обращения: 10.03.2019).
2. Антонова Н.А. Проблемы развития индивидуального предпринимательства в России [Электронный ресурс] / Н. А. Антонова, Н. О. Шемшур // Международный научный журнал «Инновационная наука» №3/2016 ISSN 2410-6070. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/problemy-razvitiya-individualnogo-predprinimatelstva-v-rossii> (дата обращения: 11.03.2019).
3. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ofd.nalog.ru> (дата обращения: 11.03.2019).
4. Единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://egrul.nalog.ru/index.html> (дата обращения: 11.03.2019)
5. База данных Единой межведомственной информационно – статистической системы [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/databases/emiss/ (дата обращения: 12.03.2019)

УДК 330

СТАТИСТИКА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА

*Мурыгин М.И.,**Кухенная М.А., к.э.н., доцент*ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Актуальность темы данного исследования определяется важностью проблемы формирования государственного долга страны как в теоретическом, так и в практическом аспектах. Целью данной работы является изучение состояния и динамики государственного долга Российской Федерации на современном этапе развития.

Исследованию проблемы возникновения государственного долга посвящены труды Алёхина Б. И., Полидуца С. А., Миронова А. В., Чечина В. В. Однако, тема еще не полностью раскрыта, что обуславливает необходимость дальнейших исследований в данном направлении.

Валовая сумма государственного долга складывается из всех обязательств, которые требуют выплаты процентов и/или основного долга должником кредитору в определенную дату или даты в будущем. Сумма включает в себя долговые обязательства в форме специальных прав заимствования, валюту и депозиты, долговые ценные бумаги, кредиты, страхование, пенсионные и программы стандартных гарантий и прочую кредиторскую задолженность.

Динамика государственного долга России представлена в табл. 1 [1].

Таблица 1

Динамика валового государственного долга РФ за 2010-2016 гг.

Годы	Валовой гос. долг, млрд. руб.	Δ , млрд. руб.	Δ' , млрд. руб.	T, %	T', %	T _{пр} , %	T' _{пр} , %	A', млрд. руб.
2010	5424	-	-	100,0	-	-	-	-
2011	6731	1307	1307	124,1	124,1	24,1	24,1	54,2
2012	8117	2693	1386	149,7	120,6	49,7	20,6	67,3
2013	9575	4151	1458	176,5	117,9	76,5	17,9	81,2
2014	12702	7278	3127	234,2	132,7	134,2	32,7	95,8
2015	13613	8189	911	250,9	107,2	150,9	7,2	127,0
2016	13827	8403	214	254,9	101,6	154,9	1,6	136,1

$$\bar{\Delta} = \frac{\sum \Delta}{n-1} = \frac{8403}{6} = 1400,5 \text{ млрд. руб.}$$

$$\bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_{\text{баз}}}} = \sqrt[6]{\frac{13827}{5424}} = 1,169 \text{ или } 116,9\%$$

$$\bar{T}_{\text{пр}} = (\bar{T} - 1) * 100 = (1,169 - 1) * 100 = 16,9\%$$

$$\bar{A} = \frac{\sum A'}{n-1} = 93,6 \text{ млрд. руб.}$$

Ежегодно государственный долг РФ в среднем увеличивался на 1400,5 млрд. руб. или в 1,169 раза. В среднем ежегодно на каждый процент прироста показателя приходилось 93,6 млрд. руб.

Самый большой в мире размер государственного долга имеют США. Каждый гражданин США должен более 67470 тыс. долларов. Для сравнения, у африканцев это всего 60-100 долларов на человека, а в Швейцарии 27 тыс. в американской валюте.

В табл. 2 приведены данные о сумме валового государственного долга РФ и США. Средний темп роста государственного долга США составил: $\bar{T}^{(2)} = \sqrt[6]{\frac{19986}{14325}} =$

1,057. Тогда, $K_{\text{опереж}} = \frac{\bar{T}^{(1)}}{\bar{T}^{(2)}} = \frac{1,169}{1,057} = 1,11$ раза. Следовательно, валовой государственный долг РФ в 2010-2016 гг. опережал средний темп роста государственного долга США в 1,11 раза.

США называют «мировым жандармом». И, действительно, эта страна имеет колоссальное влияние на мировую экономику. Каждые несколько лет Россия показывает новое вооружение, а США – новое «экономическое чудо». Были случаи, когда на счетах американской компании Apple было денег больше, чем у всей России. Рыночная экономика США с огромным государственным долгом, подпитываемая сотнями успешных фирм, является более устойчивой, чем сырьевая чиновничья экономика России с маленьким долгом.

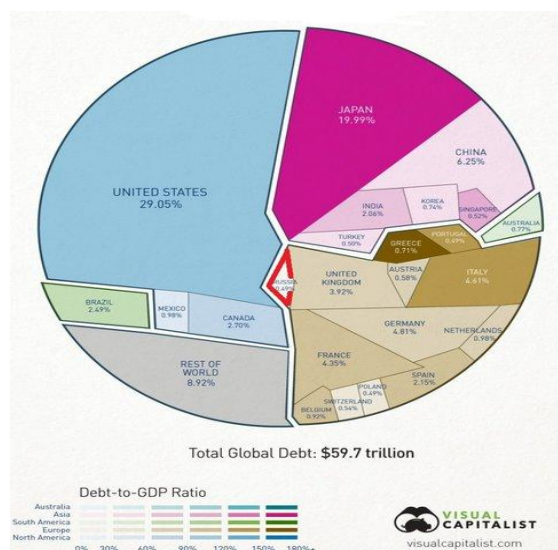


Рис. 1. Структура мирового государственного долга в 2015 г. [2]

В работе определена тенденция роста государственного долга РФ на основе аналитического выравнивания. На рис. 2 представлена динамика валового государственного долга России за 2010-2016 гг. (эмпирические и теоретические данные).

Таблица 2

Валовой государственный долг РФ и США за 2010-2016 гг.

Страна	Годы						
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
РФ, млрд. руб.	5424	6731	8117	9575	12702	13613	13827
США, млрд. \$	14325	15523	16738	17604	18324	19092	19986

По расположению эмпирических данных в качестве теоретической функции была выбрана линейная. Статистическая точность построенной модели составила

4,4%. Поскольку ошибка аппроксимации менее 15%, то выбранная модель прямой является статистически точной, что позволило произвести прогноз исследуемого показателя.

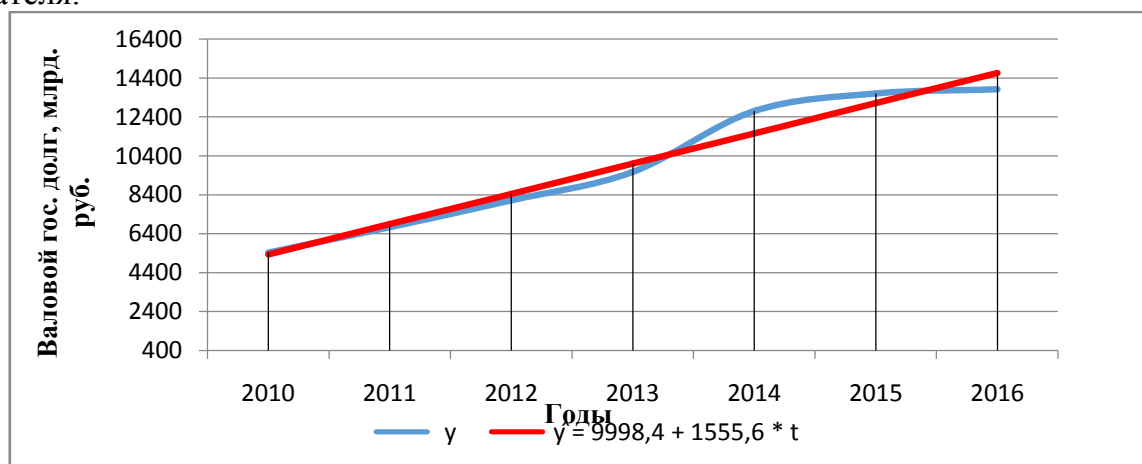


Рис. 2. Динамика валового государственного долга России за 2010-2016 гг.

Таким образом, на основе метода аналитического выравнивания была выявлена тенденция роста валового государственного долга Российской Федерации за 2010-2016 гг. При сохранении сложившейся тенденции размер валового государственного долга РФ в 2019 г. может составить 19332 млрд. руб. Ресурсы Резервного фонда практически исчерпаны, в связи с чем внешние займы становятся единственным источником покрытия дефицита федерального бюджета. В 2019 г. эксперты прогнозируют существенное недополучение доходов, и превышение расходной части.

Список литературы

1. Мировой атлас данных [Электронный ресурс]. - <https://knoema.ru/atlas>.
2. https://ruxpert.ru/%D0%A4%D0%B0%D0%B9%D0%BB:Dolg_mir.jpg.

УДК 330

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Нелена К.А.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

1968golovinov@mail.ru

Банковская система Донецкой Народной Республики (ДНР) начала формироваться практически с нуля с октября 2014 г., после ухода украинских банков с её территории.

Так Министерством финансов ДНР 7 октября 2014 г. был образован Центральный Республиканский Банк (ЦРБ). Банковская система ДНР на данный момент является одноуровневой из-за отсутствия коммерческих банков, поэтому исследование перспектив её дальнейшего развития представляется актуальным и во многом определяет будущее Республики.

Банк выполняет функции расчётно-кассового органа ДНР, осуществляет деятельность по оказанию банковских и иных услуг, а также является

уполномоченным органом по лицензированию в сфере банковской деятельности, профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг и деятельности по предоставлению финансовых услуг.

Исследования в данной области в 2016 г. проводились студентами Донецкого национального университета экономики и торговли (ДонНУЭТ) им. Михаила Туган-Барановского на I-й Международной научно-практической конференции: «Развитие банковской системы в современных условиях: проблемы и перспективы», где были представлены материалы по проблемам развития банковской системы в контексте современных реалий.

Цель данного исследования – проведение анализа современного состояния банковской системы ДНР с приведением статистических подсчётов; определение проблем, с которыми сталкиваются местные товаропроизводители, а также проблем, возникающих на пути дальнейшего развития банковской системы ДНР.

В 2016–2017 гг. была проделана значительная работа по развитию в ДНР собственной платёжной системы. Всего ЦРБ выдано более 820 тыс. платёжных карт, большую часть которых составляют зарплатные и пенсионные. С октября 2017 г. начата выдача студенческих платёжных карт, которых планировалось выпустить более 40 тыс. В ДНР функционирует внутривнутриреспубликанская система мгновенных переводов денежных средств физических лиц без открытия счетов, которая позволяет существенно облегчить процесс оплаты услуг. В 2017 г. в ДНР активизировалась работа по развитию системы кредитования. Появились обособленные от ЦРБ финансово-кредитные организации, в частности, финансовая компания «РОСТ», которая представляет собой небанковский финансовый институт для потребительского кредитования и выдачи кредитных карт.

В ЦРБ предлагается услуга «На шаг ближе к клиенту», которая позволяет установить программу mobile банкинга и получать информацию об операциях, движении денежных средств по счетам, связываться с работниками. Существует привязка карточного счёта к мобильному номеру, а предприниматели имеют возможность установить и использовать торговые POS-терминалы для безналичного расчета платёжными картами. В конце 2017 г. ЦРБ запущена услуга, позволяющая осуществлять платежи в сети Интернет с использованием сервиса «SprutPay». По состоянию на январь 2018 г. ЦРБ открыто 255 отделений в 24 городах республики. Больше всего отделений функционирует в Донецке (105), Макеевке (39) и Горловке (25). Постоянно расширяется сеть банкоматов, которых на январь 2018 г. насчитывается 154, из которых в Донецке – 72, в Макеевке – 20, в Горловке – 13. ЦРБ также регулярно вводит в эксплуатацию новые терминалы самообслуживания, которых только в одном г. Донецке насчитывается более 100 единиц. Число открытых счетов в ЦРБ превышает 440 тыс. Из них бюджетные организации составляют порядка 40 тыс. единиц, юридические лица – свыше 16 тыс., физические лица – более 380 тыс.

В качестве расчётной единицы в ДНР используется российский рубль, денежное обращение контролируется и координируется со стороны ЦРБ ДНР. Официальный курс доллара США и украинской гривны к российскому рублю устанавливается ЦРБ. Курсы валют для расчётов по экспортным и импортным операциям устанавливаются отдельным распоряжением ЦРБ. В настоящее время в ДНР открыто более 250 пунктов обмена валют. Предприятия ДНР имеют возможность осуществлять международные денежные переводы. Это реализуется за счёт установленных дипломатических отношений с государством Южная Осетия.

Функции ЦРБ включают контроль над проведением расчётов по экспортным и импортным операциям. ЦРБ обслуживает более тысячи компаний-импортеров и более 500 экспортеров. Ежемесячно банк осуществляет более 4 тыс. операций по перечислению средств за импорт и более 2 тыс. – за экспорт. Общий объем операций по экспорту-импорту составляет более 6 млрд. руб., или 90 млн. долл. в месяц. Монопольное положение ЦРБ в экономике ДНР стало причиной того, что банк самостоятельно устанавливает правила и стандарты предоставления банковских и финансовых услуг, расчетных операций, порядок валютного регулирования и валютного контроля, а также формирует тарифную политику. Проблемы, с которыми сталкиваются местные товаропроизводители, состоят в следующем: отсутствие механизма коммерческого кредитования, высокие тарифы ЦРБ на расчетно-кассовое обслуживание предприятий, монопольное право ЦРБ изменять тарифы на расчетно-кассовое обслуживание в одностороннем порядке и др.

Другими проблемами и угрозами на пути дальнейшего развития банковской системы ДНР являются:

- отсутствие действенной и комплексной нормативно-правовой базы регулирования финансовых отношений;
- отсутствие кредитного механизма финансирования предприятий и домохозяйств, а также системы страхования;
- несовершенство надзора и регулирования в сфере ломбардных и валютно-обменных операций;
- отсутствие урегулированного рынка обналичивания кредитных карт и электронных денег;
- ограниченные возможности финансирования государственных расходов;
- отсутствие формализованного плана с отражением стратегических и краткосрочных целей и задач развития финансовой системы;
- нестабильные и неинституционализированные взаимоотношения с Российской Федерацией;
- отсутствие тесной экономической связи с Луганской Народной Республикой;
- сложности в адаптации международной банковской практики.

Учитывая, что процессы формирования рыночной банковской системы в ДНР затормозились на неопределенное время по причине неясности общих перспектив развития Республики и ее политического статуса, не исключено, что такая ситуация в банковской системе ДНР может сохраниться надолго. Основным препятствием является непризнание республики, а также на данный момент финансовая система ДНР крайне ограничена ресурсными возможностями, кроме того отсутствует механизмы кредитно-депозитной политики. Выходом из этого состояния должно стать ускорение процесса решения как политических, так и внешнеэкономических проблем. Однако, несмотря на существующие проблемы, нужно смотреть с энтузиазмом в будущее банковско-финансовой сферы нашей Республики и продолжать ее восстановление и развитие.

Список литературы

1. Белоглазова Г.Н., Кроливецкая Л.П., Савинская Н.А. и др. Банковское дело: Учебник для ВУЗов. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 481 с. 130
2. Коллектив авторов Развитие банковской системы в современных условиях: проблемы и перспективы: Материалы I-й Международной научно-практической

конференции. – Донецк, ДонНУЭТ им. Михаила Туган-Барановского, 2016. – с. 106-11, с. 125-130, с. 207-210

3. Официальный сайт Центрального Республиканского Банка ДНР. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://crb-dnr.ru/about/istoriya.html>

УДК 330

АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ В КАЧЕСТВЕ ИНСТРУМЕНТА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Ноздрин В.Э.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Таможенные пошлины в настоящее время занимают ведущее место в регулировании экспорта и импорта товаров. При установлении той или иной ставки, пошлины, с одной стороны, могут способствовать расширению торговых связей, а с другой - ограничить внешнеторговый оборот.

В условиях развития межгосударственных связей активное использование таможенных пошлин при осуществлении внешнеторговой деятельности повышает их значимость для государства. При формировании федерального бюджета Российской Федерации таможенные пошлины занимают одну из важнейших ролей. На сегодняшний день они составляют около 50% доходной части бюджета.

Изучение динамики внешнеторгового оборота товаров за 2016-2018 гг. позволило проанализировать значимость фискальной функции таможенных пошлин как средства пополнения федерального бюджета России.

Согласно данным таможенной статистики важнейшие показатели внешней торговли Российской Федерации в 2018 г. возросли по сравнению с предыдущими годами (рис. 1).

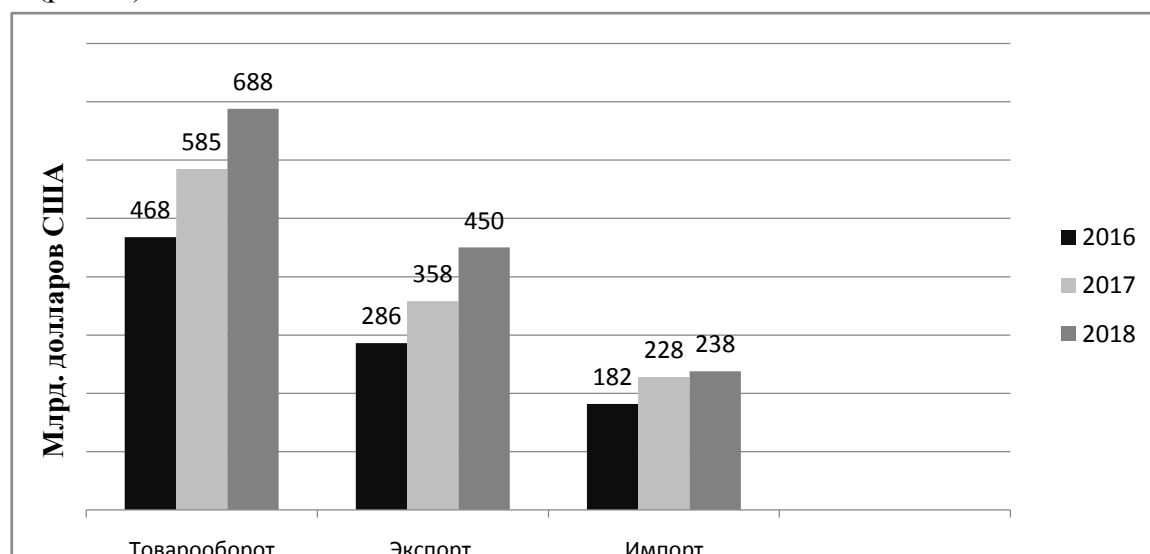


Рис. 1. Динамика важнейших показателей внешней торговли Российской Федерации за 2016-2018 гг.

Таким образом, внешнеторговый оборот РФ составил 688 млрд. долларов США, что на 133 млрд. долларов США (или 17,5%) больше, по сравнению с предыдущим годом, в том числе экспорт – 450 млрд. долларов США (или 25,5%), импорт – 238 млрд. долларов США (или 4%) [2].

Необходимо отметить, что начиная с 2014 г., показатели внешней торговли падали с каждым годом, в связи с введением санкций западными странами и введением Россией эмбарго на ввоз продовольственных товаров. Однако, в 2018 г. стал заметен рост товарооборота, в том числе экспорта и импорта, это стало результатом поиска новых рынков сбыта, а также вступления в силу Таможенного Кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС), ориентированного на реформирование системы таможенных органов и создание центров электронного декларирования.

Рост показателей экспорта и импорта повлек за собой увеличение сумм, поступивших в доходную часть федерального бюджета. По итогам 2018 г. сумма доходов федерального бюджета, администрируемых таможенными органами, составила 6063,2 млрд. рублей, что на 1487,5 млрд. рублей или на 32,5% больше по сравнению с 2017 г.

В том числе:

- НДС – 2255,5 млрд. рублей (в 2017 г. – 1900,8 млрд. рублей);
- ввозные таможенные пошлины – 578,6 млрд. рублей (в 2017 г. – 506 млрд. рублей);
- вывозные таможенные пошлины – 3025,7 млрд. рублей (в 2017 г. – 1968,3 млрд. рублей);
- акцизы при ввозе товаров – 95,2 млрд. рублей (в 2017 г. – 76 млрд. рублей);
- таможенные пошлины, налоги, уплачиваемые физическими лицами, – 16,3 млрд. рублей (в 2017 г. – 7,4 млрд. рублей);
- таможенные сборы – 20,3 млрд. рублей (в 2017 г. – 18,4 млрд. рублей);
- иные платежи – 71,6 млрд. рублей (в 2017 г. – 98,8 млрд. рублей).

Таким образом, можно утверждать, что поставленная задача по формированию доходов федерального бюджета выполнена на 102,1% [2].

В 2018 г. увеличилась доля вывозных таможенных пошлин в сумме доходов, администрируемых таможенными органами. Основой российского экспорта традиционно являлись топливно-энергетические товары (63%). Именно поэтому нестабильность цен на нефть на внешнем рынке обуславливает неустойчивость федерального бюджета.

Подводя итог, следует отметить, что осуществление внешнеэкономической деятельности связано с уплатой таможенных пошлин, соблюдением запретов и ограничений, установленных законодательством, а также регламентируется путем применения мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования. В Российской Федерации таможенная пошлина выступает источником пополнения доходной части бюджета, большая часть которой принадлежит вывозной таможенной пошлине на газ, нефть и нефтепродукты. Именно поэтому таможенные пошлины играют важную роль в осуществлении и регулировании внешнеторговой деятельности государства.

Таким образом, таможенные пошлины являются основным экономическим регулятором внешнеторговой деятельности. С их помощью государство может стимулировать или ограничивать экспорт и импорт товаров, проводить эффективную экономическую, валютно-финансовую политику, координировать деятельность

национальных субъектов хозяйствования с целью соблюдения национальных интересов.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза от 1 января 2018 г. (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 г.).
2. Экономический рост: факторы и механизмы устойчивого развития: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева. - МЦНС "Наука и Просвещение" Пенза. - 2017. - 198 с.
3. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 17.03.2019).

УДК 330

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Павленко Т.Н.,

Селиванова Ю.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
rea.norm@mail.ru

На настоящий момент субъекты хозяйствования Донецкой Народной Республики функционируют в непростых социально-экономических реалиях. В этой связи при принятии взвешенных управленческих решений повышается значимость информации о внешней среде субъектов хозяйствования. Данное обстоятельство вызывает необходимость исследования основных тенденций развития отраслей промышленности Донецкой Народной Республики, что подчёркивает актуальность темы статьи.

Исследование проблем функционирования и основных тенденции развития отраслей промышленности Донецкой Народной Республики нашло отражение в работах таких ученых: С.Н. Гриневской, Р.Н. Лепы, А.Ю. Ляшенко, А.В. Половяна, Ю.Л. Петрушевского, Ю.К. Яковлевой. Вместе с тем, высокая динамичность внешней среды и многогранность протекающих в ней процессов обуславливает необходимость дальнейших исследований в этом направлении и предопределяет выбор темы данной статьи, её цель.

Целью исследования является систематизация и осмысление основных тенденций развития отраслей промышленности Донецкой Народной Республики.

Первоочередной задачей анализа развития отраслей промышленности в контексте информационной поддержки обеспечения экономической безопасности субъектов хозяйствования выступает выявление ключевых проблем их функционирования. По мнению специалистов ГУ «Институт экономических исследований» [4], к проблемам развития промышленности Донецкой Народной Республики можно отнести: частичное разрушение промышленного потенциала; значительная физическая и моральная изношенность основных фондов; сложности с

импортом сырья и комплектующих; ограничения на экспорт продукции; сокращение рынков сбыта и т.д.

Вместе с тем, наряду с существованием выше указанных проблем, в экономике Донецкой Народной Республики (далее – ДНР) наблюдаются и позитивные тенденции. В частности, увеличился общий объем реализованной промышленной продукции. Если в 2015 г. промышленные предприятия ДНР реализовали продукцию на 88,1 млрд. руб., то в 2017 г. – на 146,4 млрд. руб. При этом около 50% объема реализованной промышленной продукции в 2017 г. обеспечено предприятиями перерабатывающей промышленности, 37% – по поставке электроэнергии, газа, пара и кондиционированного воздуха, 11% – добывающей промышленности и разработки карьеров, 2% – организациями по водоснабжению, обработке отходов.

В добывающей промышленности в начале сентября 2017 года на 20 рентабельных шахтах было добыто более 5 млн. т угля, что на 500 тыс. т больше, чем за аналогичный период 2016 г. Можно сказать, что угольная отрасль республики имеет значительный потенциал с перспективой наращивания объемов добычи угля в 1,5-2 раза.

В Республике активно восстанавливается металлургический комплекс. Он включает металлургические, коксохимические и металлообрабатывающие предприятия, общее численность которых составляет 49. Именно они обеспечивают треть реализованной промышленной продукции республики. В 2017 г. возобновили производственную деятельность ГП «Харцызский сталепроволочный канатный завод «Силур», ГП «Донбасс-Либерти» ООО «Макеевский литейный завод», ООО «Аркээл», Юзовский, Донецкий, Енакиевский, Макеевский металлургические заводы. Объем реализованной промышленной продукции предприятий металлургического комплекса в 2017 г. составил более 44,5 млрд. руб.

Позитивные тенденции наблюдаются в машиностроении ДНР. За 2016-2017 гг. численность предприятий машиностроения в ДНР выросла на 23,5%. Так, если в 2016 г. функционировало 81 предприятие, то в 2017 г. – уже 100. Объем реализованной продукции машиностроения вырос на 2,5% и составил 2,05 млрд. руб. Существенно возросла загруженность мощностей предприятий машиностроительной отрасли (рис. 1.): с 20-25% (в 2016 г.) до 50% (в 2017 г.). Согласно прогнозным данным на 2018 г. загруженность мощностей должна составить 80-100%.

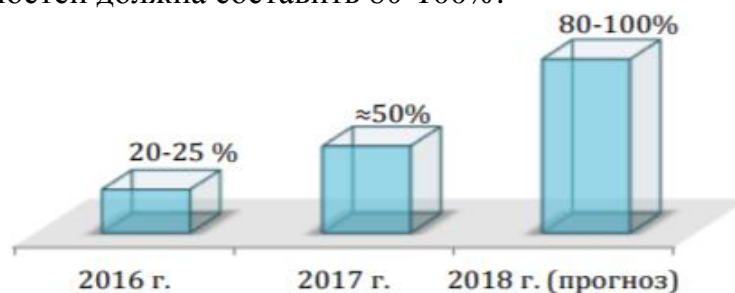


Рис. 1. Загруженность мощностей предприятий машиностроительной отрасли [4]

Химическая промышленность республики представлена 76 предприятиями отрасли. Объем реализованной продукции в 2017 году составил 1 млрд. руб. Стоит отметить, что общий объем производства лекарственных средств и изделий медицинского назначения в период с 2016 по 2017 год вырос на 25,1%. Так, если в 2016 году объем реализованных лекарственных средств составлял 163,2 млн. руб., то в 2017 он достиг 204,2 млн. руб.

Характеризуя энергетический комплекс ДНР, отметим, что на территории республики функционирует 5 энергетических предприятий, которые полностью

обеспечивают потребности промышленности и населения в электроэнергии. Примечательно, что выработка электрической энергии генерирующими предприятиями ДНР в период с 2015 по 2018 значительно выросла. Так, в 2015 году предприятия, генерирующие электрическую энергию выработали 7,2 млрд.кВт*ч, тогда как в 2018 этот показатель достиг 11,2 млрд.кВт*ч.

Наиболее стабильно на сегодняшний день в ДНР развивается пищевая промышленность. В период с 2014 по 2017 год наблюдается увеличение количества предприятий пищевой промышленности. Если в 2014 г. их численность составляла 58, то уже в 2017 г. насчитывалось около 146 предприятий. Структура производства пищевой промышленности в 2017 г. (рис. 2) имела следующий вид: 29% приходилось на переработку молока, еще по 24% на производство мясных продуктов и производство какао и шоколада, 13% составило производство пряностей и приправ, и 10% приходилось на производство других товаров. Объем реализованной продукции пищевой промышленности также возрос: с 6,6 млрд. руб. (в 2016 г.) до 9,4 млрд. руб. (в 2017 г.)



Рис. 2. Структура производства пищевой промышленности по отраслям ДНР в 2017 г. [3]

Что касается легкой промышленности, то в 2017 г. в ДНР работало 41 предприятие. Несмотря на позитивные сдвиги, которые наметились в работе отрасли еще в 2016 г., отечественная легкая промышленность по-прежнему не способна в полной мере удовлетворить потребности населения. Доля продукции легкой промышленности в общем объеме промышленного производства остаётся незначительной: 0,06% (в 2016 г.) и 0,1% (в 2017 г.).

Таким образом, несмотря на наличие ряда проблем функционирования промышленности ДНР, очевидными являются и позитивные тенденции в работе её отраслей. С каждым годом увеличивается количество работающих предприятий, нарастает объем реализованной продукции. Это даёт основание полагать, что при условии сохранения выявленной тенденции в скором будущем возможно будет достичь стабильного экономического роста.

Список литературы

1. Лепа, Р.Н. Прогнозы развития промышленности в ДНР: машиностроительная отрасль / Р.Н. Лепа, С.Н.Гриневская, А.Е. Шматько // Вестник института экономических исследований. – 2017. – №3. – С.17-26.
2. Петрушевский, Ю.Л. Сущность инновационного потенциала предприятий

- угледобывающей отрасли ДНР / Ю.Л. Петрушевский, Ю.А. Тонконоженко // Менеджмент. Вестник Донецкого государственного университета управления. – 2016. – №1. – С. 91-96.
3. Половян, А.В. Состояние и перспективы развития пищевой отрасли Донецкой Народной Республики / А.В. Половян, К.И. Сеницына // Вестник Донецкого национального университета. Серия В. Экономика и право. - 2018. - №1. – С. 155-165.
 4. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – 260 с.
 5. Яковлева, Ю.К. Промышленный комплекс Донецкой области: современное состояние, потенциал и перспективы развития / Ю.К. Яковлева // Географический вестник. – 2014. - №1. – С. 29-39.

УДК 330

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РОССИЙСКО-КИТАЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Петрук А.В.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

yarita87@mail.ru

Система таможенных платежей является сильным регулятором для осуществления и совершенствования связей государств в международном торгово-экономическом пространстве. В настоящее время диапазон внешнеторговых связей и объемы мировой торговли развиваются достаточно стремительно и увеличиваются в связи с необходимостью роста экономики как в отдельно рассматриваемом государстве, так и в международной среде.

Актуальность данной работы выражается в необходимости изучения понятийного аппарата, объясняющего правовую природу таможенной пошлины, для выработки четкого юридического понимания рассматриваемого объекта исследования, а также значимостью анализа правовых и экономических основ таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности и порядка уплаты и взимания таможенных пошлин, в связи с существованием несовершенного механизма их функционирования.

КНР – один из основных торговых партнеров Российской Федерации. Решению имеющихся у России и Китая проблем по организации взаимовыгодного экономического сотрудничества способствуют имеющиеся партнерские отношения таможенных служб этих стран. Организована работа в рамках Подкомиссии по таможенному сотрудничеству Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств России и Китая, функционирует семь российско-китайских рабочих групп по основным направлениям таможенного взаимодействия. В настоящее время в таможенной сфере реализуется порядка десяти совместных проектов, главными из которых являются внедрение проекта «Зеленый коридор». По данным ФТС РФ, с

2018 года началась новая фаза реализации данного проекта. В рамках экспериментального режима уже удалось уменьшить время на оформление китайских товаров практически в 2 раза – до 40 минут.

Исключительные темпы экономического роста Китая в последние десятилетия, которые называют «экономическим чудом», заставляют обратить внимание на развитие российско-китайских торговых и таможенных отношений [2].

Для анализа особенностей товарооборота между Россией и Китаем является целесообразным изучение структуры экспорта и импорта исследуемых государств. Так, стоимость экспорта товаров из России в Китай за период 2014 - 2018 гг. составил \$161,5 млрд. [4]. Наибольшая доля экспорта из России приходится на высокотехнологичную продукцию. В целом структура экспорта из России в Китай в 2018 году практически не изменилась по сравнению с предыдущими периодами, но зафиксированы изменения по отдельным составляющим элементам. Так, 71,2% всех поставок составляют нефть и уголь, 28,8% делится между «Древесиной и изделиями из нее» (7,9%), продукцией металлообработки и машиностроения (4,5%), продукцией химической промышленности (3,3%) и животного происхождения (3%), а также другими товарами (инструменты и аппараты, часы, книги, бумага, картон, пластмассы, каучук, резина, продукты растительного происхождения), которые составили 10,1% от общей структуры экспорта.

Стоимость импорта товаров в Россию из Китая за период 2014 – 2018 гг. составил \$200,3 млрд. [4]. В основном импортировались товары следующих групп: «Машины, оборудование и аппаратура» (50%), «Текстиль» (8%), «Металлы и изделия из них» (7,3%). Таким образом, товарооборот России и Китая за 2014 – 2018 гг. составил \$361,8 млрд., т.е. в среднем 72,36 млрд. долл. США в год. Так, по итогам 2018 года впервые в истории объём российско-китайской взаимной торговли превысил \$100 млрд. и достиг отметки в \$107 млрд. Главной статьёй экспорта КНР стала продукция электромеханической отрасли. В поставках российских компаний преобладали нефть, уголь и пиломатериалы.

Текущий период обещает дальнейшее расширение сотрудничества и закрепления тенденции роста российско-китайского товарооборота, улучшения его структуры, поиске новых форм взаимодействия в области торгово-экономического сотрудничества.

Однако, несмотря на рост экономического сотрудничества государств, в последнее время наблюдается дисбаланс в торговых отношениях, который можно урегулировать посредством привлечения китайских инвестиций на российский рынок.

С целью перехода российско-китайского сотрудничества в новое качество, в 2019 году необходимо уделять особое внимание разработке и внедрению различных программ, в первую очередь на региональном уровне, которые будут ориентированы на китайские инвестиции от среднего бизнеса. Данные программы могут включать создание особых налоговых и таможенных режимов, которые будут способствовать как защите российских интересов, так и нацеливать свою деятельность на китайские производственные компании.

Китай и Россия также активно продвигают сотрудничество в новых областях, таких как развитие Дальнего Востока России, развитие Арктики, цифровая экономика и трансграничная электронная коммерция, и стремятся создать новые точки торгово-экономического роста.

Следовательно, на данный момент российско-китайское партнерство вносит значительный вклад в укрепление международного экономического и политического мира, а также позволяет направить стратегические силы на двустороннюю российско-китайскую ресурсную и хозяйственную интеграцию, способствующую усилить позиции государств в мировой таможенной системе.

Список литературы

1. Договор о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой от 16.07.2001 г. (ратифицирован Федеральным законом РФ №9-ФЗ от 25.01.2002 г.).
2. Молотников А.Е.. Правовые основы бизнеса в Китае / отв. ред. А.Е. Молотников, А.Е. Молотников, В. Шань — М.: Издательство РКИО, 2018. — 572 с. - ISBN 978-5-9909751-4-9.
3. Цвигун И. В. Повышение национальной конкурентоспособности России в контексте развития торгово-экономического сотрудничества с Китаем / И. В. Цвигун, М. А. Балашова, Я. А. Суходолов // BaikalResearchJournal. – 2015. - 6 (5). – С. 10.
4. Экспорт и импорт России по товарам и странам [Электронный ресурс]. URL: <http://ru-stat.com/> (дата обращения: 17.03.2019).

УДК 330

АНАЛИЗ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КОРЗИНЫ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Плешивец Д.П.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

В условиях процесса стабилизации и развития молодой экономики Донецкой Народной Республики непрерывно актуальным является планомерный и систематичный учёт и расчёт экономических показателей, отражающих состояние и довольство населения государства. Одним из таких базовых показателей является потребительская корзина.

Термин «потребительская корзина» подразумевает под собой определенный набор из ассортимента продуктов, товаров и услуг, которые необходимы для жизни одного среднестатистического человека или целой семьи в течение расчетного периода. В 2015 г. правительство ДНР утвердило перечень товаров и услуг из 100 наименований, (67 из которых – продовольственные товары, 1 категория – непродовольственные, 18 – жилищно-коммунальные услуги, 2 – транспортные, 11 – бытовые, 1 – культурные) составляющих потребительскую корзину, который действует по сей день.[1] Постановление «Об утверждении состава потребительской корзины на территории Донецкой Народной Республики» устанавливает, что потребительская корзина для основных социально-демографических групп населения определяется на основе минимального набора продуктов питания, а также непродовольственных товаров и услуг, определяемых в соотношении со стоимостью

минимального набора продовольствия. То есть, на непродовольственные товары и различные услуги отводятся суммы, равные 50% от стоимости продовольственных товаров (для каждой демографической группы). Отличие в начислении этих категорий лишь в том, что все группы услуг дополнительно расписаны и в натуральных показателях. Согласно постановлению, потребительская корзина в Донецкой Народной Республике для основных социально-демографических групп устанавливается не реже одного раза в три года. По нормам постановления, оказывается, что одному трудоспособному человеку Республики в месяц полагается около 8 кг картофеля, 7 кг овощей и бахчевых, почти 5 кг фруктов, около 3 кг продуктов из мяса, чуть более 1 кг рыбы, 18 яиц. На услуги культуры, к примеру, предусматривается, одно посещение театра, кинотеатра, музея и т.д. в месяц.[1]

Потребительская корзина разрабатывается для четырех основных социально-демографических групп населения: трудоспособное население, нетрудоспособное население и дети, возрастом до 6 лет и до 18 лет. Разделение является единым на всей территории Республики.

Отличительной же особенностью потребительской корзины Донецкой Народной Республики является представленный расчет энергетической ценности продуктов питания. Более подробное разделение на возрастные группы детей обуславливается быстрыми изменениями особенностей молодого организма и позволяет точно и качественно учесть и предусмотреть его потребности.

Таблица 1

Энергетическая ценность минимального набора продуктов питания для основных социально-демографических групп населения[1]

Показатель	Возраст ребенка, лет					Трудоспособное население	Нетрудоспособное население
	0-3	4-6	7-10	11-13	14-17		
Белки, граммов	53	65	78	87	96	87,1	58,6
<i>из них животные, граммов</i>	33	37	39	44	48	<i>x</i>	<i>x</i>
Жиры, граммов	53	58	70	77	84	98,4	65,7
<i>из них растительное масло, граммов</i>	6	10	16	18	20	<i>x</i>	<i>x</i>
Углеводы, граммов	212	305	365	408	446	388,1	295,8
Энергетическая ценность, ккал	1540	2000	2400	2675	2925	2790,8	2008,9

Суточная норма калорийности, для людей, занимающихся спортом или испытывающих постоянные физические нагрузки, составляет: для мужчин - до 4000 ккал, для женщин – 3000 ккал. При офисной работе показатели энергетической ценности должны быть соответственно: до 2100 и 1800 ккал. Стоит отметить, что в холодное время года норма калорийности увеличивается до 15%. Учитывая то, что на территории Донецкой Народной Республики большая часть мужского населения занята физическим трудом, должна подразумеваться тенденция к увеличению общей

энергетической ценности продуктов питания, особенно в зимний период. Поэтому, при усовершенствовании расчётов потребительской корзины, должно иметь место её разделение на тёплое и холодное время года.

Потребительскую корзину не следует рассматривать как набор продуктов, с которым человеку или семье «приказано выжить» месяц или год, стоит искать новый подход к её определению. Потребительскую корзину нужно оптимизировать, чтобы она отвечала всем потребностям различных групп населения. Изменения в потребительской корзине ведут к поправкам в расчётах прожиточного минимума, который, в свою очередь, влияет как на размеры социальных выплат, так и на минимальный размера оплаты труда в Республике. Именно поэтому важна достоверность и актуальность той самой базовой информации, получаемой при расчёте потребительской корзины. Ведь она, прежде всего, ведёт к принятию правильных управленческих решений.

Список литературы

1. Официальный сайт Министерства связи Донецкой Народной Республики, постановление «Об утверждении состава потребительской корзины на территории Донецкой Народной Республики»[Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://doc.minsvyazdnr.ru>

УДК 330

ЗНАЧЕНИЕ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РАБОТЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ

Позывайло Е.А.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Любое государство мира ведет внешнеэкономическую деятельность и имеет свои конкретные экономические интересы. Экономические интересы государства – это система экономических потребностей факторов экономической деятельности (работника, предприятия, потребителя, государства). Экономические интересы государства направлены на реализацию нужд общества в целом. Любое государство мира стремится защищать свои экономические интересы. Оно имеет широкий спектр органов, которые выполняют эту задачу (налоговые органы, федеральная служба безопасности Федеральная служба по контролю за оборотом наркотиков России, таможенные органы и т.д.).

Особое место в защите экономических органов занимают таможенные органы. Таможенные органы – это часть правоохранительных структур, которая осуществляет защиту экономической безопасности и суверенитета, контролирует условия и порядок перемещения товаров и транспорта через границу, взимает и оформляет соответствующие платежи [1].

Таможенные органы имеют разнообразные функции, среди них: осуществление таможенного оформления и контроля; взимание таможенных

платежей и пошлин; обеспечение в своей компетенции защиты прав интеллектуальной собственности, борьба с контрабандой и др.

Отдельно необходимо обратить внимание на такую функцию, как ведение таможенной статистики внешней торговли. Таможенная статистика – это сбор и обработка сведений о перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу данной страны, а также предоставление и публикация данных таможенной статистики. Таможенной статистике посвящена 5 глава ТК РФ. В соответствии с п. 1, ст. 26 ТК РФ цели таможенной статистики следующие:[2]

– сбор информации о состоянии внешней торговли РФ, иначе говоря, об экспорте и импорте товаров в их стоимостном и количественном выражении, а также о географической направленности экспорта и импорта

– контроль за поступлением таможенных платежей в федеральный бюджет

– валютный контроль

Для правильного ведения таможенной статистики используется Единая методология таможенной статистики внешней торговли. Методология является программой статистического наблюдения за внешней торговлей РФ. Она определяет объект статистического исследования, систему показателей и признаков, характеризующих объект наблюдения, задает правила сбора статистической информации о внешней торговле. Методология разработана в соответствии с международными стандартами, что делает информацию пригодной для международных сопоставлений [3].

Таможенная статистика опирается на знания теоретической статистики и использует ее методы. Методы бывают общенаучными и специальными. Специальные методы статистики находят свое отражение в трех стадиях: [4].

- 1) Статистическое наблюдение
- 2) Сводка и группировка
- 3) Анализ

Статистическое наблюдение происходит на таможенных постах поскольку именно там происходит таможенный контроль, оформление товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу.

Статистическая сводка – это операция по обработке собранных данных, которые выражаются в виде показателей, относящихся к каждой единице объекта статистического наблюдения. Сводка в таможенной статистике является централизованной, поскольку весь материал находится в одном статистическом органе и там обрабатывается (в Федеральной таможенной службе РФ.) Анализом статистической информации является также ФТС РФ.

Основные методы теоретической статистики, которые используются в таможенной статистике:

- индексный метод
- метод статистической группировки
- показатели вариации
- метод относительных величин

Большое распространение при проведении расчетов получил метод относительных величин. Основная задача этого метода является изменение таможенных показателей во времени. Наибольшую значимость имеет относительная величина структуры, которая показывает состав совокупности, показывает удельный вес во всей совокупности составляют ее части

Формула удельного веса имеет следующий вид: $d = \frac{f_i}{\Sigma f_i} \cdot 100\%$.

Рассмотрим товарную структуру экспорта и импорта Российской Федерации за 2014 год (таблица 1) [2].

Таблица 1
Товарная структура экспорта РФ со всеми странами за январь ноябрь 2014 года (тысяч долларов)

Наименование товарной отрасли	Страны дальнего зарубежья	Страны СНГ	Общий объем экспорта
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текс-го)	10 062 688,00	4 323 863,30	14 386 551,30
Минеральные продукты	309 016 903,90	31 968 894,40	340 985 798,30
Топливо-энергетические товары	305 462 295,80	30 964 537,10	336 426 832,90
Продукция химической промышленности, каучук	21181195,6	6 992 144,90	28 173 340,50
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	498384,8	63 123,90	561508,7
Древесина и целлюлознобумажные изделия	7534514,6	2 368 009,70	9 902 524,30
Текстиль, текстильные изделия и обувь	227 669,50	551 921,20	779 590,70
Драгоценные камни, драгоценные металлы и изделия из них	13011261,4	228874,5	13 240 135,90
Металлы и изделия из них	30106568,6	7 142 965,00	37 249 533,60
Машины, оборудование и транспортные средства	14763044,4	10 488 903,10	25 251 947,50
Другие товары	4 214 459,40	1 737 906,30	5 952 365,70
Всего	716 078 986,00	96 831 143,40	812 910 129,40

Основываясь на данные из таблицы 1 найдем процентное соотношение товаров, которые вывозятся из РФ к общему объему экспорта

$$d_1 = \frac{14\,386\,551,30}{812\,910\,129,40} = 0,01771 \text{ или } 1,770\%, \quad d_2 = 0,419462 \text{ или } 41,946\%$$

$$d_3 = 0,41386 \text{ или } 41,386\%, \quad d_4 = 0,03466 \text{ или } 3,466\%$$

$$d_5 = 0,000695 \text{ или } 0,069\%, \quad d_6 = 0,012186 \text{ или } 1,218\%, \quad d_7 = 0,000967 \text{ или } 0,096\%,$$

$$d_8 = 0,016298 \text{ или } 1,629\%, \quad d_9 = 0,045829 \text{ или } 4,582\%,$$

$$d_{10} = 0,0310610 \text{ или } 3,106\%, \quad d_{11} = 0,0073211 \text{ или } 0,732\%$$

Из расчетов видно, что РФ за 2014 год экспортировала больше всего (41,95%) минеральных продуктов и топливо-энергетических товаров (41,39%). Это не очень хорошо для РФ, потому что цены на эти ресурсы постоянно меняются.

Можно сделать вывод о том, что таможенная статистика является необходимой составляющей для бесперебойной работы таможенных органов.

Список литературы

1. Юшков О.А. Таможенная статистика: Учебное пособие. - Тюмень: Издательство ТюмГУ, 2007.
2. ТК РФ, глава 5, статья 26 [Электронный ресурс]URL-<http://www.tamogkodeks.ru/>(дата обращения 18.03.2019)
3. Чалиев А.А., Овчаров А.О. Таможенная статистика. Учебно-методическое пособие. – Нижний Новгород: Издательство Нижегородского госуниверситета, 2008.
4. Практикум по теории статистики: Учебное пособие / Сидорова А.В., Леонова Н.В., Масич Л.А. и др. – Донецк: ДонНУ, 2003.

УДК 330

ИННОВАЦИИ В ФИНАНСОВЫХ И БАНКОВСКИХ СФЕРАХ*Равилова А.Р.,**Авилова В.В.,* д.э.н., профессорФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский
технологический университет», г. Казань, РФ
ravilova1995@mail.ru

В последнее время, как в области финансов, так и в других сферах деятельности человека, наметилась очередная техническая революция. Преобразования услуг финансового сегмента связано с внедрением цифровых технологий, которые индустриализируют процессы, сокращают издержки и обеспечивают соответствие запросам регуляторов.

Финансовые инновации затрагивают все сферы обслуживания клиентов, причем речь идет как о розничном бизнесе, работающем с физическими лицами и индивидуальными предпринимателями, так и секторе предприятий малого и среднего бизнеса, а также работ с крупными корпоративными клиентами – юридическими лицами и бюджетными организациями.

Банковскую технологию можно представить как систему связей между отдельными структурными элементами внутри учреждения, либо вне него (при взаимодействии с контрагентами).

Новые технологии в банковском деле появляются под влиянием общих технологических изменений, совершенствования законодательной базы, внедрения передовых технологий в бесконтактных способах оплаты, развития потребностей клиентов и наследования мирового опыта.

Инновации охватывают следующие структурные элементы:

- существующие формальные и межличностные бизнес-процессы, прописанные в виде инструкций, порядков, блок-схем или диаграмм;
- организационная структура, штатное расписание и функциональные обязанности подразделений и сотрудников, участвующих в реализации;
- программно-аппаратные средства, которые необходимы для автоматизации проводимых транзакций и их учета.

На сегодняшний день инновации в банковской сфере позволяют:

- 1) клиентам – удовлетворять новые потребности в оперативном, качественном и доступном обслуживании на всех уровнях;
- 2) банкам – минимизировать издержки, привлечь новых и повысить лояльность существующих потребителей;
- 3) финансовой системе – обеспечить динамичное развитие и стабильность.

В России выделяют несколько удачных примеров внедрения инновационных банковских технологий:

- переход на планшетное обслуживание с возможностью перекрестного обучения клиентов навыкам интернет-банкинга в Сбербанке;
- диджитализация общения с использованием ботов в КБ «Новый век»;
- построение дистанционной модели взаимодействия, структурирование данных о клиентах и персонализация кредитных предложений в «Гинькофф Банк»;
- развитие платежных сервисов, например, пополнение карт банка с карт любых банков (при условии наличия 3DS на карте отправителя) от БИНБАНКа;
- переход на технологии бесконтактных платежных операций PayPass и payWave (поддерживает целый ряд российских партнеров).

Список литературы

1. Авилова В.В., Останина С.Ш., Ламберова Н.А., Водолажская Е.Л., Курамшина К.С. Основные финансовые инструменты регулирования инновационного предпринимательства: Учебное пособие. Казань, 2015. 192 с.
2. Равилова А.Р., Интеграция web-программирования с экономической системой / Жить в XXI веке : сборник / под ред. А.Н. Сабирзянова, А.В. Бурмистрова, О.М. Лавровой; Минобрнауки России, Казан. нац. исслед. технол. ун-т. – Казань: Изд-во КНИТУ., 2019. - С. 442-444.

УДК 330

О ПОДХОДЕ К АНАЛИЗУ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

Решетило Т.В., к.э.н., доцент

Политехнический институт (филиал) ФГБОУ ВО «Донской
государственный технический университет», г. Таганрог, РФ

reshetilov@mail.ru

Основным направлением экономики современной России выбрано новое качество экономического роста, основанное на освоении различных форм инновационной деятельности, имеющее своей конечной целью рост благосостояния населения.

В связи с этим представляет интерес анализ инновационной активности российских компаний по типам инноваций: продуктовые, процессные, организационные и маркетинговые. В российской практике продуктовые и процессные инновации принято объединять под единым типом – технологические инновации.

Инновационно-активными компаниями признаются организации, осуществляющие деятельность, связанную с созданием инноваций, вне зависимости

от того, привела ли она к реальному появлению инновации. Инновационные организации можно разделить на те, которые разрабатывали инновации главным образом своими силами или в сотрудничестве с другими фирмами или государственными исследовательскими организациями, и те, инновационная деятельность которых состояла преимущественно в заимствовании инноваций (нового оборудования, приобретение патентов, лицензий), разработанных другими фирмами. Инновационные организации подразделяются также по типам проводимых инноваций: одни из них могут освоить новый продукт или технологический процесс, другие организации – новый метод маркетинга, третьи – проводить у себя организационно-управленческие изменения. Однако, в качестве основного смыслового ядра многих исследований в области инновационной деятельности используется анализ продуктовых инноваций, оставляя без равного внимания организационные и маркетинговые инновации. Это типично для российских исследований инновационных процессов, когда пытаются сосредоточиться на продуктовых инновациях. Освоение всех видов инноваций позволяет отнести фирмы к числу отвечающих основным требованиям для признания их инновационными.[1]

С одной стороны объяснением этому факту является стремление предприятий повысить свою конкурентоспособность за счет новых или усовершенствованных товаров и расширить собственный сегмент на рынке. Дефицит финансовых ресурсов сдерживает желание российских компаний в равной мере осваивать маркетинговые и организационные инновации. В этой связи нельзя не отметить, что конкретные виды инноваций могут по-разному воздействовать на эффективность организации, поэтому необходимо отслеживать степень воздействия инноваций различных типов на изменения в финансово-хозяйственной деятельности компании.

В этой связи возникла необходимость в теоретических и методических исследованиях по вопросам анализа инновационной направленности деятельности российских компаний, введения в практику внутрифирменного планирования (как управленческой технологии) оценку эффективности деятельности организации не только по показателям, отражающим их финансовые результаты, но и их активность в инновационной деятельности (таблица 1).

Таблица 1

Показатели анализа инновационной деятельности организаций

Технологические инновации	Организационно-управленческие инновации	Маркетинговые инновации
1. Затраты на приобретение новейших машин, оборудования, вычислительной техники и программного обеспечения, а также земельных участков и зданий (включая действия по их значительному улучшению, перестройкам и ремонту), необходимых для осуществления технологических инноваций.	1. Затраты на исследования и разработки в области организационно-управленческой деятельности. 2. Количество внутренних разработок. 3. Затраты на приобретение внешних разработок. 4. Количество тем (разработок), имеющих отношение к организационным инновациям.	1. Затраты на маркетинговые инновации. 2. Количество тем, имеющих отношение к маркетинговым инновациям. 3. Количество освоенных новых маркетинговых инструментов: дизайн продукта, его упаковка, назначение цены и размещение и продвижение.

<p>2. Количество испытаний новых продуктов (товаров, услуг), производственных процессов, методов доставки.</p> <p>3. Затраты на пилотное производство, технологические разработки.</p> <p>4. Количество запущенных пилотных производств, технологических разработок.</p> <p>5. Количество внутренних экспериментальных разработок.</p> <p>6. Количество внешних приобретенных разработок и технологий в форме патентов, лицензий, торговых марок, технических проектов, компьютерного программного обеспечения у других предприятий и организаций.</p>	<p>5. Количество разработанных и внедренных новых организационных методов.</p> <p>6. Затраты на обучение или переподготовку персонала.</p> <p>7. Количество программ обучения или переподготовки персонала.</p> <p>8. Количество формальных рабочих групп, способствующих развитию коммуникаций и взаимодействия персонала.</p> <p>9. Доля работников с высшим образованием, с ученой степенью.</p> <p>10. Доля работников, вовлеченных в инновационную деятельность.</p>	
--	---	--

Вполне понятно, что внедрение одновременно всей системы предложенных в таблице 1 показателей достаточно сложно и проблематично, так как необходимо подготовить организационные изменения в управленческом учете, разработать и освоить новые формы отчетности и организационные процедуры. Однако внедрение в практику организации производства, планирования и учета показателей, отражающих инновационную активность, также относится к инновационной деятельности, направленной на изменения в управлении современной компании.

Таким образом, анализ инновационной активности организаций должен включать как показатели, характеризующие модернизацию производства, ориентированную на разработку и внедрение новых технологий, продуктов и процессов, так и показатели освоения новых методов продвижения и продажи продукции, а также изменения в их организационной практике и деловой среде.

Список литературы

1. Рекомендации по сбору и анализу данных по инновациям (Руководство ОСЛО). Совместная публикация ОЭСР и Евростата. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/science_and_innovations/science/, (дата обращения 06.03.2019).

УДК 330

СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Рябцева Н.А.,**Дадашова Т.А.,* ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

tatyana_dadashova@mail.ru

Торговля занимает важное место в российской экономике и является одной из наиболее динамично развивающихся видов деятельности. Розничная торговля, будучи завершающим этапом сложного процесса товародвижения, выявляет необходимые по цене и потребностям товары производственно-технического назначения и широкого потребления, т.е. является индикатором спроса. Расширение сетевой организации экономики, интенсивно развивается в последние годы именно в торговой отрасли, характеризуется проникновением торговых сетей во все регионы. Реализуя свои коммерческие интересы, торговые сети активно осваивают территориальное пространство. Проблемам управления развитием торговых сетей уделяется значительное внимание в современной научной литературе. Проблема сетевой торговли и отдельных вопросов коммерции была раскрыта в работах таких ученых как: И.М. Синяевой, Г.А. Васильева, Т.Н. Парамонова, С.В. Земляк, Г.Б. Клейнер, В.И. Моргунова, И.О. Проценко, И.С. Березина, И.Н. Красюк и др.

Розничная торговля является одним из наиболее динамично развивающихся секторов мировой экономики, вносит весомый вклад в произведенный валовой внутренний продукт многих стран. В Российской Федерации наблюдается устойчивый рост продаж в розничном сегменте. Оборот розничной торговли в за 2018 года по сравнению с 2017 года вырос на 2,7% в сопоставимых ценах и составил 20 трлн. рублей. 94% оборота было сформировано предприятиями торговли и индивидуальными предпринимателями, осуществляющими деятельность вне рынка, доля розничных рынков и ярмарок составила 6%. В динамике ежегодно сокращается доля нецивилизованной торговли, доля рынков, киосков и павильонов. Потребители постепенно переходят на западные стандарты обслуживания и предпочитают современные форматы, которые позволяют экономить время, деньги, получать качественные услуги в одном месте. Кроме того, существует тенденция развития торговых центров и повышения роли культурно-развлекательных мероприятий. Так открывается все большее количество торговых центров с обязательным наличием зоной питания (фуд кортами), различными дополнительными услугами, кинотеатрами, барами, катками и т.д. Следуя потребительским предпочтениям, крупнейшие сетевые операторы открывают все большее количество магазинов на территории торговых центров.

В развитых странах торговыми сетями захвачено все рыночное пространство. Все прочие розничные точки (маленькие магазинчики, лавки) занимают не более 4% рынка. В Европе сетевая торговля контролирует 70-75% розничного товарооборота, а в России — на уровне 20-30%.

Крупные местные розничные торговые сети расширяют свой бизнес не только за счет открытия новых предприятий торговли, но и за счет поглощения и слияния более мелких, чтобы противостоять крупным региональным сетям. Причина столь

динамичного роста сетей – в их более высокой эффективности. Свое преимущество в эффективности супермаркеты трансформируют в более низкие розничные цены.

Наибольший оборот розничной торговли в 2018 году был в г.Москва, г.Санкт-Петербурге, Краснодарском крае, Свердловской области и Ростовской области, а наименьший в Республике Калмыкия, Бурятии, Забайкальском крае, что связано со значительной дифференциацией регионов России по социально-экономическому развитию, уровню жизни и доходам населения.

Социальное значение развития торговых сетей сегодня не ограничивается только сокращением времени, усилий и средств рядовых потребителей на приобретение нужных товаров и услуг. Торговые сети всех форм организации и собственности вместе с сопутствующей инфраструктурой имеющие стабильную тенденцию к росту, являются важным ресурсом сокращения безработицы, трудоустройства, прежде всего молодежи, источником доходов как предпринимателей, так и наемных работников.

На развитие розничной торговой сети, структурную и территориальную ее организацию влияют следующие факторы:

- социально-экономические и демографические (половозрастная, социальная и профессиональная принадлежность, размер и жизненный цикл семьи, количество в ней детей, уровень образования, культуры и стиль жизни потребителей и т.д.);

- географические (величина населенного пункта по площади территории и численности населения, его значение по административным делением (город, село) и выполняемыми функциями, его роль в общей системе расселения и взаимосвязь с другими населенными пунктами и т.п.);

- градостроительные (особенности планирования, функционального зонирования (в городах, например, отделяют жилые, промышленные и складские зоны, деловые центры, места массового отдыха населения и др.) территории населенного пункта, густота расселения, этажность жилых домов, сооружений и различных учреждений, где находятся потенциальные покупатели);

- транспортные (уровень обеспеченности жителей населенного пункта транспортом общего использования, эффективность его функционирования, транспортный взаимосвязь с другими населенными пунктами, состояние развития личного автомобильного транспорта);

- финансовые (объем капитальных вложений, уровень инвестиционной активности, льготное кредитование тех видов и типов торговых предприятий, развитие которых целесообразно стимулировать).

Перечисленные факторы следует учитывать, прогнозировать их изменения и разрабатывать взвешенные управленческие решения по развитию розничной сети. При таком подходе будет легче обеспечить минимальные затраты времени покупателей на приобретение товаров в комфортных условиях и прибыльную работу объектов хозяйствования.

Анализ текущего состояния сектора торговли в Российской Федерации показал, что существуют значительные возможности для дальнейшего роста и развития торговой отрасли. Эти возможности связаны, в первую очередь, с увеличением общего количества торговых площадей, увеличением доли современных форматов торговли, увеличением консолидации отрасли, увеличением конкуренции между торговыми компаниями, что оказывает положительное влияние на социально-экономическое развитие региона.

Список литературы

1. Мунши А.Ю., Александрова Л.Ю., Мунши Ш.М. Состояние и динамика развития розничной торговли России // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 1-2.
2. Есютин А.А. Розничные торговые сети: стратегии, экономика, управление. / А.А. Есютин – КноРус, 2007. - 424 с.
3. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК 330

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БАНКОВСКОМ ОБСЛУЖИВАНИИ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ

Рябченко А.А.,

Шапиро И.Е., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)», г. Ростов-на-Дону, РФ
ya.ya.ya.pas@yandex.ru

Все российские коммерческие банки, входящие в ТОП-100 регулярно совершенствуют свои банковские продукты, технологии и процессы, а так же создают новые с целью повышения своей конкурентоспособности. Каждый уважающий себя коммерческий банк должен иметь возможность предоставить своим клиентам дистанционное обслуживание. Развитие дистанционного обслуживания играет значимую роль на рынке банковских информационных технологий (ИТ). Модернизированные ИТ, в первую очередь, позволяют: ускорить и обеспечить инновации и творческий подход, усовершенствовать разнообразные элементы обслуживания, создать новейшие и улучшенные методы налаживания контакта и взаимоотношение с клиентом, а так же облегчить работу в группе.

К перспективам информационных технологий на современном этапе развития относят: технологии «блокчейн», электронный банкинг, «облачные» технологии, нео-банки, а так же супермассивы данных (BigData).

К причинам развития электронного банкинга относятся [3]:

- практичность и мгновенность при получении банковских услуг, которые гарантируются системами электронного банкинга, предполагают оперативное увеличение клиентской базы дистанционного банковского обслуживания (ДБО);
- минимизация затрат на строительство или аренду, ремонт главного офиса и филиалов, так как банковское обслуживание создается на цифровой платформе в интернете;
- кредитные организации универсального характера хотят обеспечить ДБО для большего количества банковских услуг;
- минимизация затрат на ведение документооборота, как временных так и материальных, вся документация ведется в онлайн режиме;
- ведение и управление операциями по счету осуществляется в удобное время, в удобном месте, вне зависимости от того, где находится клиент банка: дома, в офисе,

в пробке и с любого цифрового носителя (смартфон, планшет, персональный компьютер);

- конкуренция направляет банковские учреждения на усовершенствование ДБО, введение усовершенствованных вариантов, установление дополнительных услуг.

Согласно статистическим данным Банка России, электронный банкинг по состоянию на 1 ноября 2018 года представляет собой довольно распространенную технологию, так как количество счетов с дистанционным доступом составляет 94,9 % от общего количества открытых в кредитных организациях счетов юридическим лицам [4].

В связи с цифровизацией экономических процессов увеличился рост неструктурированных данных, поэтому появляются технологии, которые гарантируют экономически результативную и актуальную переработку больших массивов данных. Супермассивы данных (BigData) имеют способность регулировать большие объемы разнообразных данных с достаточно высокой скоростью, подходящей для анализа этих данных в реальном времени, с целью своевременного реагирования на любые отклонения [1]. Технологию BigData можно использовать, например, для анализа поступлений и расчетов по расчетному счету организации за продолжительное время. Данный подход позволит определить денежные разрывы в платежах и осуществить персонализированное кредитное предложение для клиента или же выявить способности для факторинговых операций.

Технология «блокчейн» представляет собой распределенную базу данных, содержащую информацию обо всех транзакциях, которые были проведены участниками системы и в которой не допускается внесение изменений в уже записанную информацию [5]. Данный способ обеспечивает надежное хранение точной и достоверной информации о совершенных транзакциях.

«Облачные вычисления» являются способом обработки данных, согласно которому программное обеспечение передается пользователю в виде интернет-сервиса с комфортным интерфейсом, который обеспечивает удаленный доступ к выделенным компьютерным ресурсам и мощностям. Экономическая выгода возникает вследствие снижения издержек на поддержание компьютерной инфраструктуры банка, а также консолидации ресурсов и оптимальной оплаты за их пользование [2].

Таким образом, можно отметить следующее, в современном мире информатизации и цифровизации экономики в целом и банковской сферы, в частности, использование передовых инновационных, информационных технологий является очень актуальным. В первую очередь, это нужно для привлечения большего числа клиентов, и как следствие получение прибыли. Во вторых, это позволяет банкам минимизировать свои затраты на, обслуживание своих клиентов, и как следствие минимизировать риски по ним. Поэтому, на наш взгляд, использование и внедрение новых технологий в банковскую среду, является необходимым условием современной жизнедеятельности не только для коммерческих банков, но и для всей экономики страны.

Список литературы

1. Гурвиц, Дж. А., Ньюджент, Ф. Халпер, Кауфман, М. Просто о больших данных. - М. :Эксмо, 2015.

2. Кондратьев, А. А., Тищенко, И. П., Фраленко, В. П. Разработка распределенной системы защиты облачных вычислений // Программные системы: Теория и приложения. - 2011. - № 4 (8). - С. 61–70.
3. Лямин, Л. В. Применение технологий электронного банкинга: риск ориентированный подход. -М. : КНОРУС : ЦИПСИР, 2011.
4. Статистика национальной платежной системы ЦБ РФ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.cbr.ru/statistics/?PrId=psrf>.
5. Шароян, С. Настоящее будущее: зачем банкам и правительствам технология биткойна [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.rbc.ru/ins/finances/22/12/2015/5672d0e19a79476dabf5f683>.

УДК 330

КАК ОЦЕНИТЬ РИСК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОРУЧИТЕЛЬСТВА ПРИ КРЕДИТОВАНИИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Сабирова Т.В.,

Синявская Т.Г., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет
(РИНХ)», г. Ростов-на-Дону, РФ

Sabirovva@gmail.com

По данным Центрального Банка России по состоянию на 01.01.2019 г. Субъектами малого и среднего предпринимательства привлечено кредитных средств на сумму 40 014 578 миллионов рублей. Данные цифры говорят о том, что кредиты являются востребованным инструментом привлечения денежных средств для поддержания и развития бизнеса. В настоящее время Банками предлагаются различные льготные кредиты для бизнеса, однако основным «правилом» работы Банка, а также предоставления кредитных средств является обеспечение ссуды. На что кредитор может рассчитывать в случае развития «плохого» сценария и невозврата долга. Как правило, это различное недвижимое имущество, движимое имущество и поручительство физических или юридических лиц.

В гражданском праве «поручитель» - сторона договора поручительства: лицо, которое обязывается перед кредитором другого лица отвечать за исполнение последним его обязательства полностью или в части. Как же оценить риск предоставления поручительства по сторонним обязательствам? Попробуем ответить на поставленный вопрос.

Оценка риска предоставления поручительства тесно связана с оценкой кредитного риска, возникающего у Банка при рассмотрении заявки на кредит потенциального Заемщика. Однако, оценка кредитного риска в свою очередь, невозможна без расчета показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия и их анализа. Изучением данного вопроса занимались такие авторы, как Т.Б. Бердникова [1], М. Беспалов [2], О.В. Губина [3], Н.Н. Илышева [4].

Для того чтобы принять риск необходимо, прежде всего, понять, что это такое, затем проанализировать его и оценить. Хочу отметить, что существует довольно много понятий и определений, так как каждый автор смотрит на вопрос под своим

углом зрения. Однако, большинство из них считают, что под «риском» следует понимать сочетание вероятности и последствий наступления неблагоприятных событий. Следовательно, под «оценкой риска» можно понимать систематический процесс выявления различных видов риска, а также мониторинг факторов, которые способны повлиять на выявленный риск, как негативно, так и позитивно. В методологиях для оценки риска сочетают количественный и качественный подход, которые отлично дополняют друг друга.

В первую очередь рассмотрим количественный подход оценки риска. Он строится на расчете ряда показателей, которые характеризуют кредитоспособность предприятия в данный момент времени и помогают спрогнозировать его возможности по возврату кредита в запрашиваемый заемщиком срок. Это как правило коэффициент текущей ликвидности, коэффициент независимости, коэффициент рентабельности продаж, коэффициенты оборачиваемости дебиторской, кредиторской задолженностей, а также оборачиваемость запасов и прочие производные от них. Остановимся на некоторых из них.

Коэффициент текущей ликвидности рассчитывается как отношение краткосрочных активов к краткосрочным обязательствам. Используется для оценки возможности предприятия мобилизовать имеющиеся у него ресурсы с целью погашения своих первоочередных обязательств. Его значение не должно опускаться ниже 1. Оптимальным считается коэффициент от 1,5 до 3. Однако, превышение верхней границы оптимального значения говорит о том, что предприятие сохраняет слишком большой объем своих ликвидных активов вместо того, чтобы направить их на развитие предприятия. Снижение ниже установленной границы может означать, что возможности предприятия по погашению обязательств начинают снижаться. При анализе полученных результатов коэффициента ликвидности ниже 1 необходимо установить причины, которые повлекли за собой ухудшение ситуации. [1]

Коэффициент независимости необходим для того, чтобы определить какую долю собственные средства предприятия занимают в общем объеме имеющихся ресурсов. Оптимальное значение этого коэффициента определяется на уровне $> 0,5$. Интерпретация показателя следующая, чем он выше, тем финансово независимее предприятие. В данном случае риск кредиторов сведен к минимуму.

Коэффициент рентабельности позволяет определить, сколько денежных единиц чистой прибыли принесла каждая единица проданной продукции. Оптимальное значение рентабельности определяется налоговым органом для каждой отрасли и публикуется на официальном сайте.

Однако, при интерпретации и анализе значений данных коэффициентов не следует забывать о специфике работы отрасли, к которой относится анализируемое предприятие.

Также данный подход оценки рисков предполагает помимо оценки финансового положения Заемщика еще учет текущей долговой нагрузки, наличие и качество кредитной истории. В практике многих Банков набор данных и аналогичных показателей выстраиваются в своеобразный бальный рейтинг Заемщика.

Качественный же метод выявляет источники и причины риска, которые невозможно оценить количественно. Основная цель данного этапа оценки - выявить основные виды рисков, влияющих на финансово-хозяйственную деятельность. Например, анализ отрасли, выявление основных тенденций на момент кредитования или прогнозирование на длительный период «поведения» отрасли. Наличие группы компаний, в составе которой осуществляет деятельность анализируемое предприятие

или же выявление негативной информации, связанной с деятельностью руководящего состава в прошлом. Наличие крупных исков к заемщику, которые могут охарактеризовать его с негативной стороны. Также важен анализ структуры закупок и структуры сбыта, на сколько она диверсифицирована и зависима от ключевых контрагентов.

В заключение хотелось бы сказать, что готового алгоритма принятия решения о предоставлении поручительства не существует. Со временем меняется среда, в которой функционирует предприятие, может меняться руководящий состав, реализоваться множественные факторы, которые могут повлиять на возврат ссуды, например, не учтенные ранее, все это делает развитие «сценария действия» многовариантным. Однако, описанные выше методы оценки риска предоставления поручительства должны применяться для быстрой и правильной оценки конкретной экономической ситуации, сделав ее для себя более или наоборот менее определенной.

Список литературы

1. Бердникова, Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия / Т.Б. Бердникова. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 224 с.
2. Беспалов, Михаил Анализ финансовой устойчивости организации по данным бух отчетности / Михаил Беспалов. - М.: LAP LambertAcademicPublishing, 2014. - 104 с.
3. Губина, О. В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Практикум / О.В. Губина. - М.: Инфра-М, Форум, 2017. - 176 с.
4. Ильшева, Н. Н. Анализ в управлении финансовым состоянием коммерческой организации / Н.Н. Ильшева, С.И. Крылов. - М.: Финансы и статистика, Инфра-М, 2017. - 240 с.
5. Чернова Г.В., Кудрявцев А.А. Управление рисками: учеб. пособие. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2006. - 160 с.

УДК 330

ФАКТОР СЕЗОННОСТИ В ПОЛУЧЕНИИ БАНКОВСКОЙ ПРИБЫЛИ НА ПРИМЕРЕ ВСЕРОССИЙСКОГО БАНКА РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Сергеева Э.Д.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Осуществление деятельности банков в современной экономике подразумевает обязательный процесс инвестирования. Инвестиции – это сложная экономическая категория, которую характеризует определенный перечень признаков. Развитие финансовых инвестиций обусловлено быстрым ростом сектора финансов на сегодняшнем этапе становления экономики. Банки, как финансово-кредитные институты, активно реализуют финансовые инвестиции в ценные бумаги.

Данной теме посвящены труды таких ученых, как Дж.М. Кейнс, Дж. Сакс, Г.Н. Мэнкью, К.Р. Макконелл, У. Шарп, И. Шумпетер, П. Самуэльсон и др.

Целью данной научной работы является выявление наличия сезонности в получении банковской прибыли при влиянии на нее вложений в ценные бумаги. Информационной базой для проведения исследования послужили данные Всероссийского банка развития регионов (ВБРР).

Инвестиционная деятельность банка представляет собой совокупность мероприятий, которые направлены на разработку и исполнение стратегии по управлению портфелем инвестиций, где целью управления является уравновешенный баланс между прямыми и портфельными инвестициями для обеспечения стабильной деятельности, увеличения прибыльности операций, а также поддержания допустимого уровня рискованности и ликвидности баланса банка [1, с. 147].

Банковские инвестиции – это вложение денежных средств банка на долговременный срок в прибыльные и высокоперспективные ценные бумаги. Такими бумагами обычно являются акции крупных организаций и предприятий, а также государственные ценные бумаги. При вложении денежных средств в ценные бумаги, банковские кредитные организации ставят своей целью получение дохода (прибыли) от инвестиций в ценные бумаги за счет выплачиваемых по ценным бумагам процентов и дивидендов, а также получение спекулятивного дохода в условиях роста курсовой стоимости ценных бумаг (спекуляции с ценными бумагами) [2, с. 188].

Банковские инвестиции характеризуются наиболее заметным темпом роста во время кризиса, экономической неопределенности или экономического спада. В такие времена банки сокращают объемы кредитования, вследствие чего их прибыль значительно падает. Именно для покрытия недополученной прибыли банки увеличивают объемы инвестирования. С определенным лагом запаздывания такие вложения положительно отражаются на объемах получаемой прибыли.

В таблице 1 приведены данные о вложениях в ценные бумаги и объемах чистой прибыли ВБРР за 2016-2018 гг.

Таблица 1

Вложения в ценные бумаги и прибыль ВБРР за 2016-2018 гг., млн. руб. [4]

Месяц	2016		2017		2018	
	Вложения в ценные бумаги	Чистая прибыль	Вложения в ценные бумаги	Чистая прибыль	Вложения в ценные бумаги	Чистая прибыль
Январь	20,2	1,5	46,5	3,7	80,8	6,6
Февраль	22,3	0,1	47,3	0,6	78,0	1,0
Март	20,9	0,3	48,3	1,3	79,7	1,4
Апрель	21,2	2,0	52,4	1,9	84,0	2,1
Май	24,1	1,8	51,8	2,3	99,4	2,8
Июнь	24,9	2,1	53,6	2,4	108,1	4,1
Июль	25,0	2,1	57,5	2,9	122,3	5,1
Август	25,3	2,3	58,8	4,3	136,1	6,0
Сентябрь	27,3	2,3	63,9	4,9	126,3	6,3
Октябрь	30,9	2,7	62,4	5,5	126,3	7,6
Ноябрь	31,6	3,2	67,3	6,1	125,8	8,7
Декабрь	35,2	3,6	68,1	6,6	123,7	10,0

Исходя из данных, представленных в таблице 1, сложно сделать однозначный вывод о наличии сезонности в исследуемых показателях. Для планирования и принятия квалифицированного управленческого решения необходимы

соответствующие статистические расчеты. Для этого применяются различные методы и приемы.

Однако, если вопросы управления и принятия решения связаны с процессом, имеющим сезонный характер, то задачу планирования и прогнозирования можно решить с помощью достаточно простых расчетов некоторых статистических характеристик, например, индексов сезонности [3, с. 19]. На рис. 1 представлена динамика индексов сезонности показателей чистой прибыли и вложений в ценные бумаги по ВБРР.

Исходя из данных табл. 1 и графика на рис. 1, можно утверждать, что пик вложений в ценные бумаги в банке ВБРР приходился на декабрь (индекс сезонности 119,6%), а спад - на январь (индекс сезонности 77,8%). При этом максимальные объемы чистой прибыли в 2016-2018 гг. отмечались также в декабре (индекс сезонности 187,1%), а наименьшие - в феврале (индекс сезонности 17,4%). Снижение чистой прибыли в феврале в банке можно объяснить меньшим количеством календарных дней, которое влияет на объем чистого процентного дохода. Кроме того, еще одной причиной является высокая эффективная ставка налога на прибыль из-за авансовой системы уплаты налога.

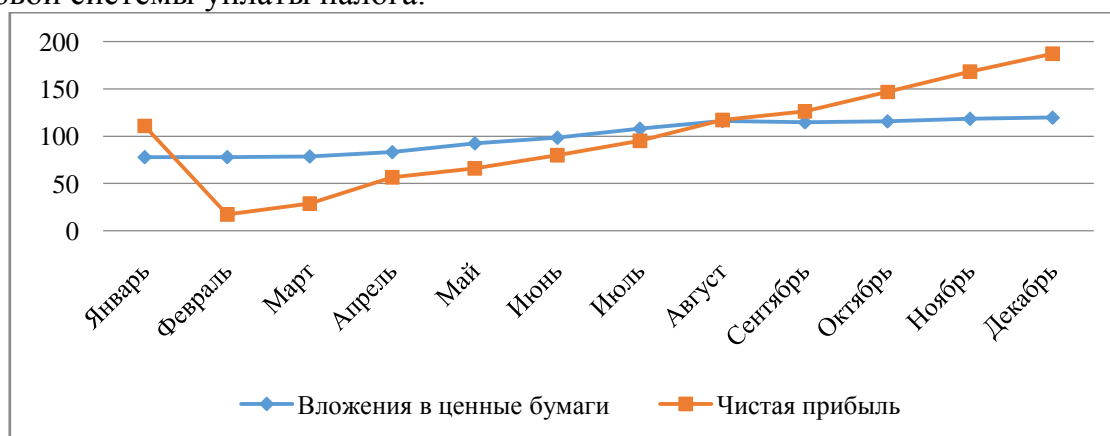


Рис. 1. Индексы сезонности отдельных показателей деятельности ВБРР, %

Таким образом, инвестиционная практика банков, в основе которой лежат активные операции с ценными бумагами, направлена, в первую очередь, на обеспечение доходности банковских средств в целом. Тем не менее, наряду с преимуществами данной деятельности, банкам также приходится сталкиваться с такой проблемой, как «золотое» правило инвестирования, в котором доход от вложений в ценные бумаги выступает прямо пропорционально риску, на который готов идти инвестор ради получения требуемого дохода. Немаловажно и влияние на инвестиционную активность банков кризисных ситуаций в экономике страны, так как рыночная стоимость ценных бумаг устанавливается под влиянием многих факторов, где главными выступают уровень спроса и уровень предложения.

Список литературы

1. Курпачева Д.И. Анализ инвестиционной политики коммерческих организаций в Российской Федерации / Д.И. Курпачева// Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. XLVIII междунар. студ. науч.-практ. конф. – 2016. – № 11(48). – С. 147-151.
2. Мазикова Е.В. Инвестиции банков в ценные бумаги: сущностный аспект и тенденции развития в современных условиях/ Е.В. Мазикова, Н.Н. Юманова//

- Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2015. – №6 (42). – С. 185-202.
3. Певцова Т.А. Вычисление индекса сезонности / Т.А. Певцова // Вестник МГУ. – 2015. – №4. – С. 18-36.
 4. Самсонов Е.В. Банковские инвестиции в ценные бумаги: теоретические аспекты / Е.В. Самсонов// Молодой ученый. - 2015. - №12. - С. 492-494.
 5. Банки.ру [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.banki.ru>.

УДК 330

АНАЛИЗ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Тихонова К.Н.,

Моисеева А.В., ассистент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
m.anny040293@mail.ru

Страховой рынок, являясь частью финансовой сферы, обеспечивает защиту имущественных интересов хозяйствующих субъектов и благосостояния граждан. Уникальность механизма страхования состоит в том, что помимо своей основной функции, он способен решать многие макроэкономические задачи государства.

Проблемам развития страхового рынка Российской Федерации посвящены работы Н.О. Кохно, А.А. Грошевой, Д.Г. Хамидулиной [1] и др., в которых представлена структура российского страхового рынка, проведена оценка ключевых показателей уровня развития рынка в условиях модернизации экономики.

На сегодняшний день страхование сталкивается с многочисленными проблемами, решить которые возможно только путем выявления «движущих сил», определяющих развитие. Выполнить поставленную задачу возможно посредством анализа страхового рынка: выявления приоритетных видов страхования, оптимального соотношения между добровольным и обязательным страхованием.

Целью данного исследования является проведение анализа структуры, удельного веса и динамики развития основных сегментов страхового рынка, которые позволят выявить тенденции его развития.

По данным Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации [2] в 2017 г. страховщиками было заключено 194,1 млн. договоров, что на 12,9% больше, чем в 2016 г. При этом количество договоров по добровольному страхованию увеличилось на 16,5 %, по обязательному страхованию увеличилось на 0,8%.

Сумма страховых премий (взносов) страховщиков в 2017 г. составила 1285,0 млрд. рублей (107,9 % к 2016 г.), из них по договорам с нерезидентами – 12,1 млрд. рублей (90,4 % к 2016 г.).

Объем страховых выплат страховщиков по всем видам страхования в 2017 г. составил 513,2 млрд. рублей (99,8% к 2016 г.), из них по договорам с нерезидентами – 5,0 млрд. рублей (71,1 % к 2016 г.).

По итогам 2018 года прирост отрасли составил порядка 15 %, а выручка компаний стала больше на 13%.

Динамика численности страховщиков России с 2015–2017гг. свидетельствует о продолжающемся сокращении числа участников страхового рынка (табл. 1).

Таблица 1

Характеристика деятельности российских страховых организаций

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Количество страховых организаций, ед.	360	297	246
Уставный капитал, млрд. руб.	204294,1	228343,1	212614,8
Количество заключенных договоров, млн. ед.	144,7	171,8	194,1
Страховая сумма по заключенным договорам, млрд. руб.	1033532,0	1190596,9	1284990,8

Наиболее развитыми видами страхования в России считаются следующие: ОСАГО, которое занимает около 40% всего рынка и страхование жизни, которое всё больше приобретает популярности. Страхователи стремятся включить в контракты членов своих семей ввиду нестабильности в кризис и ухудшающейся экологии (рис. 1).

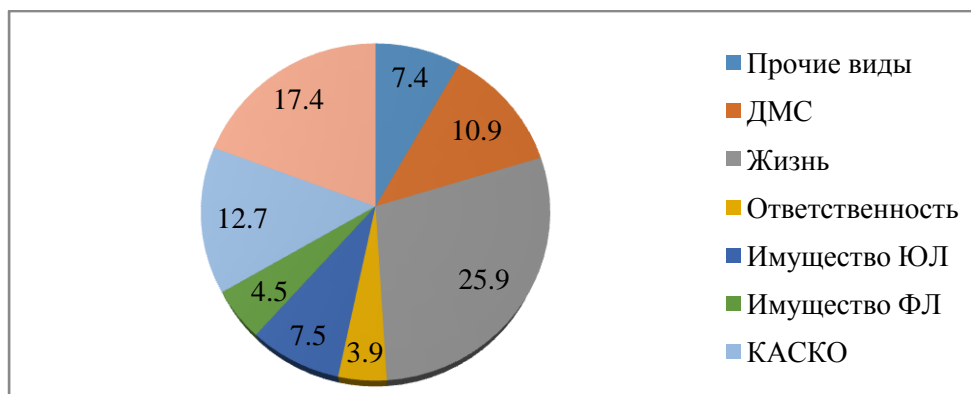


Рис. 1. Структура страховых сборов в 2018 году, %

Однако следует отметить следующие проблемы, которые препятствуют стабильному темпу развития страхования, а именно: как показывает оценка современного состояния страхового рынка, физические лица не используют продукты страховых компаний по причине их дороговизны. Также причиной является недостаток информации, отсутствие объектов страхования и недоверие к эффективности услуг. При этом государство принимает активное участие в поддержке отечественных компаний и санации недобросовестных участников рынка. По итогам анализа динамики рынка в первом полугодии 2018 года ушли из отрасли 11 компаний. Устранение было самостоятельным, по большей части из-за нехватки собственного капитала на поддержание резерва.

Все выше перечисленные проблемы, ограничивают уровень развития страхования и его финансовых возможностей. При этом решать данные проблемы следует с помощью модернизации рынка страховых услуг, полагая также и на зарубежный опыт, где рынок страхования наиболее развит[1]. Учитывая равные условия для всех участников рынка, рейтинг страховщиков в 2018 году серьезно не изменился (рис. 2).

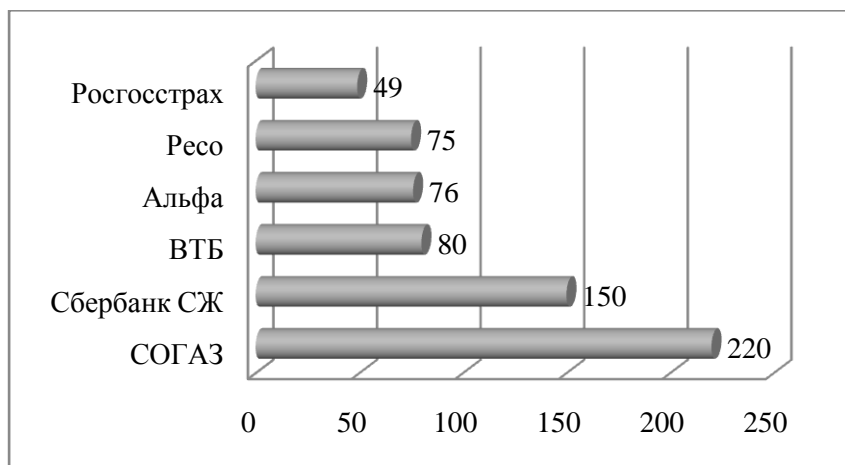


Рис. 2. Выручки страховых компаний за 2018 год, млрд. руб.

Анализируя рынок страхования, уже сейчас можно наблюдать инновации в страховой системе, а именно активный рост персонального обслуживания, что подтверждает улучшение качества продукта. В первом квартале 2018 года число заключенных договоров ОСАГО в электронном виде выросло в 4,5 раза – до 3,4 млн. по сравнению с аналогичным периодом. Проникновение телематики в среднем по рынку занимает 1–3 % в портфелях страховщиков. По прогнозам, это эффект раскачивания, и в ближайшее время такие продукты будут распространяться быстрее.

По проведенному обзору рынка страхования в России приоритетными мерами в ближайшей перспективе, направленными на увеличение объема портфеля будут являться: технологические решения для маркетинга (продажи онлайн и через приложения, анализ поведения пользователя); технологические решения для урегулирования убытков (использование сайтов, приложений, уменьшение документооборота); сбор данных о застрахованных объектах и лицах (использование телематики, фитнестрекеров анализ больших данных и т.д.); роботизация труда.

Примечательно, что респонденты задумываются о частичной роботизации труда, что позволило бы сократить расходы на ведение бизнеса. Но потребитель может быть не готов к столь существенным изменениям процесса взаимодействия со страховщиком.

В результате проведенного анализа российского страхового рынка можно сделать вывод, что в 2018 году отмечаются позитивные тенденции развития страховой отрасли, связанные с увеличением страховых взносов и перспективой развития инструментов страхования для дальнейшего совершенствования страховой отрасли в Российской Федерации.

Список литературы

1. Кохно Н.О. Современное состояние, проблемы и перспективы развития страхового рынка Российской Федерации / Н.О. Кохно, А.А. Грошева, Д.Г. Хамидулина // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – ЗАО «Университетская книга», 2018. – №7 (33) – Т. 1. – С. 218-220.
2. Федеральная служба государственной статистики // [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Туникин И.Э.,

Моисеева А.В., ассистент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
m.anny040293@mail.ru

Актуальность данной темы обусловлена тем, что налоги являются неотъемлемой частью каждого государства, поскольку в современном цивилизованном обществе налоги – основная форма доходов государства. Налоги являются источником пополнения бюджета государства, от их формирования зависит как будет происходить развитие общества в целом. Структура налоговой системы, способы получения налогов способствуют воздействию государства на темпы и динамику изменений накопления общественного капитала, а также дает возможность контроля экономической ситуации в стране в целом.

Проблемам развития налоговой системы Российской Федерации посвящены труды Н.Н. Евстигнеева [1], И.А. Майбурова [2], Д.И. Ульяненко [3] и других ученых-экономистов.

Главной неразрешенной проблемой построения современной налоговой системы является реализация системы налоговых отношений, которые обеспечивали бы долгосрочный и устойчивый баланс интересов государства и налогоплательщиков.

Цель данной работы состоит в выявлении основных проблем налоговой системы Российской Федерации и определении мер, которые будут способствовать принятию решений для устранения проблем.

Совокупность видов налогов, взимаемых в государстве, форм и методов их построения, органов налоговой службы образуют налоговую систему государства.

Под налоговой системой следует понимать совокупность налогов, сборов, пошлин и других платежей, взимаемых в установленном порядке с плательщиков – юридических и физических лиц на территории страны [4].

Существует несколько основных функций налоговой системы:

1. Фискальная функция служит для формирования государственных финансовых ресурсов, а также для создания материальных условий для функционирования государства.

2. Распределительная функция заключается в распределении налоговых платежей между юридическими и физическими лицами, отраслями экономики, государством и его территориальными образованиями.

3. Регулирующая функция заключается в активном воздействии государства с помощью экономических рычагов и методов на экономические и социальные процессы в обществе. Регулирование осуществляется через систему льгот и систему налоговых платежей и сборов.

4. Контрольная функция предполагает наблюдение и соблюдение стоимостных пропорций в процессе образования и распределения доходов различных субъектов экономики[1].

Хорошо построенная и налаженная налоговая система должна не только обеспечивать финансовыми ресурсами потребности государства, но и увеличивать стимулы налогоплательщика к предпринимательской деятельности.

Если налог составляет 30-40%, то начинается процесс сокращения сбережений, а тем самым и инвестиций в экономику. Если же налоги превышают 40-50%, то это полностью ликвидирует стимулы к предпринимательской инициативе и расширению производства[2].

В Российской Федерации от 25 до 40% ВВП создается в теневом секторе экономики, основная часть которого не охватывается налогами. По данным Минфина Российской Федерации из-за сокрытия доходов и объектов налогообложения в бюджет страны не поступает ежегодно от 30 до 50% налогов. В результате законопослушные налогоплательщики, а это, в основном, легальные товаропроизводители (их около 17%), производят отчисления в государственную казну в виде налогов, составляющих более половины произведенного ВВП. Немногие предприятия могут выдержать такую нагрузку[3].

В Российской Федерации существуют следующие проблемы развития налоговой системы:

1. Уклонение от уплаты налогов. Налогоплательщики для сокращения своих затрат ведут «двойную бухгалтерию», в одних они занижают результаты своей деятельности для предоставления отчета государственным органам, а в других отражают фактические результаты своей деятельности. Из-за такого уклонения от налогов государство недополучает до 30% платежей. Это связано с плохим контролем со стороны государства за уплату налогов, нестабильным финансовым состоянием налогоплательщика, недостающих средств у предприятий для осуществления эффективной экономической деятельности.

2. Плохой налоговый контроль. В России контроль ведется только над лицами, которые предоставляют отчетность, и совершенно не контролируются лица, которые вообще не подают налоговые декларации. В основном проверке подвергаются мелкие и средние предприятия, а основные убытки идут от неуплаты налогов крупными предприятиями, которые сложно проверить. Особое внимание нужно уделять тем предприятиям, которые сдают «нулевой» баланс.

3. Сложная и нестабильная законодательная система. Для налогоплательщиков Налоговый кодекс Российской Федерации является слишком сложным, запутанным и противоречивым, имея при этом различные инструкции, дополнения и разъяснения, которые усложняют и без того тяжелую налоговую систему. Государство должно гарантировать соблюдение стабильности налогов на значительный период времени.

4. Недостаточная подготовка кадров в данной сфере. Из-за неумения проводить грамотно проверку, из-за недостаточной подготовки кадров, многим налогоплательщикам удается уйти от ответственности за сокрытие налогов.

Для совершенствования системы налогообложения в России должны быть приняты следующие меры:

1. Упрощение налоговой системы путем отмены низкоэффективных налогов и отчислений во внебюджетные фонды и ослабление налогового бремени.

2. Соблюдение принципа «налоговой справедливости», расширяя круг налогоплательщиков и расширение налоговой базы благодаря отмене ряда налоговых льгот.

3. Постепенное перемещение налогового бремени с предприятий на физические лица.
4. Тщательный контроль за соблюдением налогового законодательства.
5. Повышение качества подготовки кадров, увеличение ответственности должностных лиц в сфере налогового контроля.

Таким образом, можно сделать вывод, что налоговая система Российской Федерации на современном этапе несовершенна и нуждается в улучшении. Нестабильность налоговой системы не позволяет привлекать инвесторов в предприятия России, отрицательно влияет на экономическую и социальную динамику общества. От стабильного состояния налоговой системы зависит прибыль предприятия, в которой заинтересованно все общество, поскольку эта прибыль обеспечивает расширение и совершенствование производства на предприятии и в стране, что влечет за собой увеличение рабочих мест и рост доходов населения.

Список литературы

1. Евстигнеев Н.Н. Налоги и налогообложение: Учебное пособие. / Н.Н. Евстигнеев– М.: ИНФРА, 2011.– 255 с.
2. Налоги и налогообложение / Под ред. И.А. Майбурова, 4-е изд. – М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2011. – 558 с.
3. Ульяненко Д.И. Оценка состояния и проблем действующей современной системы налогообложения России / Д.И. Ульяненко // Ростовский научный журнал. – ИП Гладких Е.Л., 2017. – № 6. – С. 239–248.
4. Российская Федерация. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая [принят Гос. Думой 16 июля 1998; одобрен Советом Федерации 17 июля 1998 года]. – [в ред. от 29.12.2017 №146-ФЗ] (дата обращения: 18.03.2019).

УДК 330

АНАЛИЗ ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНОЙ МАССЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Уманская Ю.А.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

yarita87@mail.ru

Важнейшим количественным показателем денежного обращения является денежная масса, представляющая собой совокупный объем покупательных и платежных средств, обслуживающих хозяйственный оборот и принадлежащих частным лицам, предприятиям и государству. Денежную массу, наряду с наличными деньгами, образуют банковские депозиты или вклады населения, предприятий, учреждений и организаций. Для экономической стабильности очень важен контроль над количеством денег, а экономисты, аналитики и политики должны обладать адекватными возможностями для изменения денежной массы, которая является одним из доминирующих факторов стабилизации цен, сбалансированности бюджета, спроса и предложения.

Целью исследования является анализ динамики денежной массы в Российской Федерации за 2011-2017 гг., выявление закономерностей ее изменения и прогнозирование на 2019 г.

Для анализа движения денежной массы в качестве исходных данных использованы данные Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации за 2011-2017 гг. (табл. 1).

Таблица 1

Динамика денежной массы РФ за 2011-2017 гг.

Годы	Объем денежной массы, млрд. руб.	Абсол. прирост, млрд. руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абс. содерж. 1% прироста, млрд. руб.
		Баз.	Цеп.	Баз.	Цеп.	Баз.	Цеп.	
2011	24204,8	-	-	100,0	-	-	-	-
2012	27164,6	2959,8	2959,8	112,2	112,2	12,2	12,2	242,0
2013	31155,6	6950,8	399,1	128,7	114,6	28,7	14,6	271,6
2014	31615,7	7410,9	460,1	130,6	101,4	30,6	1,4	311,5
2015	35179,7	10974,9	3564,0	145,3	111,2	45,3	11,2	316,2
2016	38418,0	14213,2	3238,3	158,7	109,2	58,7	9,2	351,8
2017	42442,1	18237,3	4024,1	175,3	110,4	75,3	10,4	384,2
Итого	230180,5	-	18237,3	-	-	-	-	1877,3

Исходя из данных табл. 1, можно утверждать, что денежная масса РФ ежегодно прирастала. Так, максимальный абсолютный прирост на 4024,1 млрд. руб. зафиксирован в 2017 г., что в относительном выражении составило более 10%.

В работе определены средние значения исследуемого показателя за 2011-2017 г. Так, в среднем ежегодно денежная масса РФ возрастала на 3039,5 млрд. руб. или на 9,8%. Отсюда следует, что в среднем на каждый процент прироста приходилось 312,9 млрд. руб.

Для выявления тенденции изменения объема денежной массы РФ за 2011-2017 гг. в работе применен метод аналитического выравнивания (рис. 1).

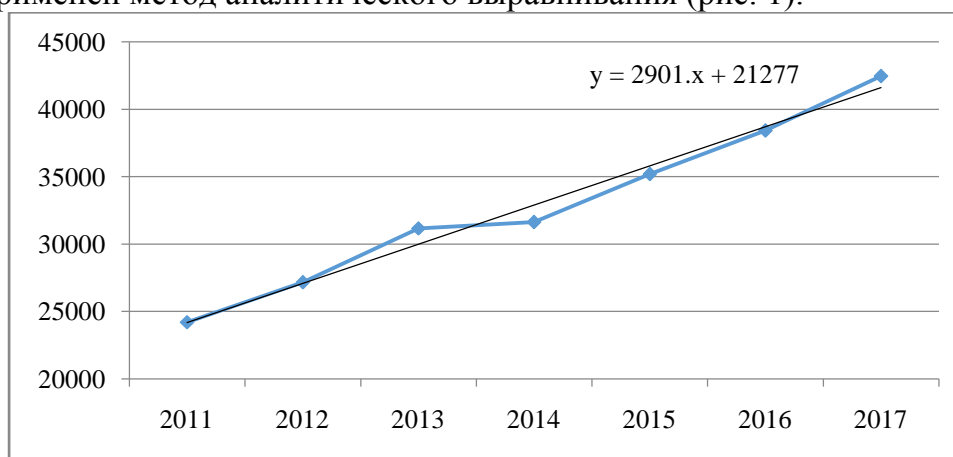


Рис. 1. Динамика объема денежной массы РФ за 2011-2017 гг.

Уравнение прямой, представленное на рис. 1, статистически точно описывает тенденцию изменения объема денежной массы РФ за 2011-2017 гг., поскольку критерий статистической точности (ошибка аппроксимации) составил $1,77\% < 15\%$. Следовательно, воспользовавшись параметрами уравнения линейной функции, можно выполнить прогноз объема денежной массы на 2019 г.

$$Y = 21277 + 2901,0 \cdot 9 = 47386 \text{ млрд. руб.}$$

Отсюда следует, что при сохранении сложившейся тенденции развития объем денежной массы в 2019 г. может увеличиться относительно 2017 г. на 11,6% и составить 47386 млрд. руб.

Таким образом, за последнее десятилетие в России можно отметить положительные сдвиги в экономике: стабилизация инфляции, обеспечение интенсивного прироста денежной массы в сочетании с достаточно высокими темпами роста [1]. Перед российской экономикой стоит задача повышения монетизации экономики в сочетании с режимом третирувания инфляции и фактически отказом от плавающего валютного курса. Данные мероприятия направлены на стабилизацию курса национальной валюты, снижение инфляционных ожиданий, прекращение спекулятивных настроений на валютном и фондовых рынках. На данный момент перед органами государственной власти стоит задача недопущения стагнации российской экономики. Выполнение таких условий, как целевая поддержка целых отраслей экономики, банковской системы, снижение импортозависимости, выполнение в полном объеме социальных гарантий, должно обеспечить повышение монетизации экономики, сдерживание инфляции, рост ВВП и в конечном итоге повысить качество жизни граждан [2]. Преодолеть сложившуюся ситуацию в экономике и на финансовом рынке можно с помощью смены курса монетарной и бюджетно-налоговой политики на стимулирующую, развитие и совершенствование банковской системы России, смены процентной политики, ускорение и повышение надежности безналичных расчетов, а также расширение спектра банковских услуги внедрения пластиковых карт.

Список литературы

1. Никонова Ю.С. Анализ структуры и динамики денежной массы России / Ю.С. Никонова, Р.Д. Власенко // Молодой ученый. - 2016. - №10. - С. 797-800.
2. Казьмин А.Ю. Монетизация экономики как индикатор экономического развития государства: понятие, методология, современные тенденции / А.Ю. Казьмин // Вестник ОрелГИЭТ. - 2015. - №1(31). - С. 119-122.

УДК 330

ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Ушакова Т.А.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Инвестиции – важнейший фактор экономического роста. За счёт инвестиций происходит увеличение производственной мощности, так как инвестиционные расходы, которые обновляют и расширяют запасы основных фондов способствуют выпуску продукции в будущем периоде. Несомненно, это отражается на величине валового внутреннего продукта (ВВП) и его регионального аналога – валового регионального продукта (ВРП).

Зависимость ВРП от инвестиций в основной капитал исследовали такие учёные и общественные деятели, как Рашидов О.И., Рашидова И.А., Шатохин М.В., Кудымов М.В., Зарецкая В.Г., Осиневич Л.М. и др.

Целью данной научной работы является выявление зависимости ВРП от инвестиций в основной капитал в Приволжском федеральном округе Российской Федерации.

ВРП считается основным макроэкономическим показателем региона. Для статистики России данный показатель является относительно новым: впервые его расчёт был произведён в 1994 г. [2]. ВРП используется для оценки уровня экономического развития региона, представляет собой стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в регионе за один год [1].

Основная часть инвестиций в основной капитал в Российской Федерации осуществляется национальным бизнесом. В то же время, в формировании потоков данного вида инвестиций участвуют иностранные инвесторы. В зону высокой инвестиционной активности входят добыча топливно-энергетических полезных ископаемых, финансовая деятельность, операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг. В зону среднего уровня инвестирования включены торговля, ремонт автотранспортных средств и предметов личного пользования, производство пищевых продуктов, связь, производство транспортных средств и оборудования и химическое производство. Другие виды экономической деятельности относятся к зоне низкого уровня инвестиционной активности [3].

Динамика объемов инвестиций в основной капитал и ВРП за 2007-2016 гг. представлены на рис. 1 [4].

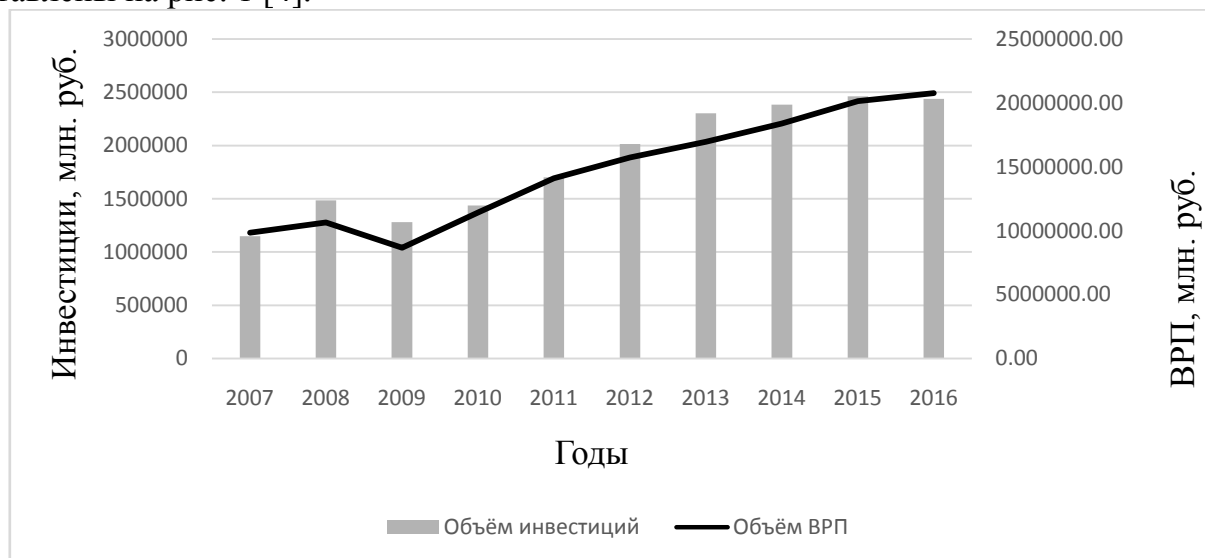


Рис. 1. Динамика объемов инвестиций в основной капитал и ВРП Приволжского федерального округа РФ за 2007-2016 гг.

Максимальный прирост инвестиций в основной капитал наблюдается в 2008 г. (336944 млн. руб.) (табл. 1). В 2016 г. по сравнению с 2007 г. объем инвестиций увеличился на 1289684 млн. руб. или на 112,3%. Максимальный прирост ВРП наблюдается в 2010 г. (2758084 млн. руб.). В 2016 г. по сравнению с 2007 г. ВРП увеличился на 10906677 млн. руб. или на 110,8%. Таким образом, с увеличением объема инвестиций в основной капитал увеличивался и объем ВРП.

Таблица 1
Анализ динамики объёма инвестиций в основной капитал за 2007-2016 гг.

Годы	Объём инвестиций, млн. руб.	Абсолютный прирост, млн. руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абс. содерж. 1% прир., млн. руб.
		Цепн.	Баз.	Цепн.	Баз.	Цепн.	Баз.	
2007	1148397	-	-	100,0	100,0	-	-	-
2008	1485341	336944	336944	129,3	129,3	29,3	29,3	11484,0
2009	1279154	-206187	130757	86,1	111,4	-13,9	11,4	14853,4
2010	1437472	158318	289075	112,4	125,2	12,4	25,2	12791,5
2011	1702521	265049	554124	118,4	148,3	18,4	48,3	14374,7
2012	2012877	310356	864480	118,2	175,3	18,2	75,3	17025,2
2013	2301298	288421	1152901	114,3	200,4	14,3	100,4	20128,8
2014	2384349	83051	1235952	103,6	207,6	3,6	107,6	23013,0
2015	2463346	78997	1314949	103,3	214,5	3,3	114,5	23843,5
2016	2438081	-25265	1289684	99,0	212,3	-1,0	112,3	24633,5

На основе данных об объемах инвестирования и ВРП построено корреляционное поле зависимости (рис. 2). Фактическое расположение точек на графике позволило построить линейную модель зависимости ВРП от инвестиций в основной капитал. Подставляя вместо x значения планируемых инвестиций в основной капитал, может быть получено наиболее вероятное значение ожидаемого объема ВРП при сохранении сложившихся условий развития исследуемых признаков.

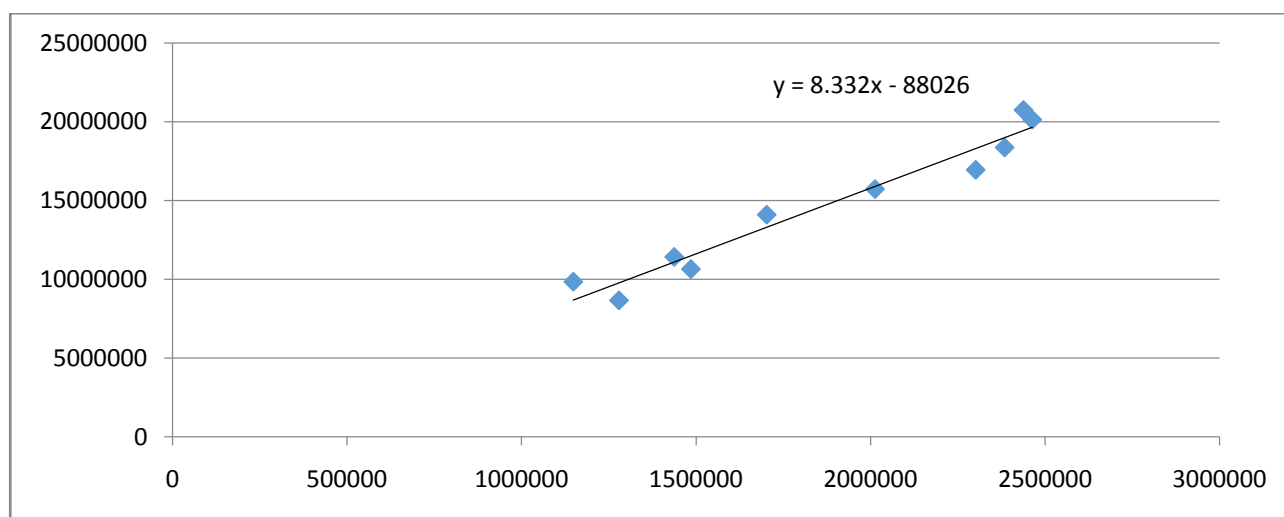


Рис. 2. Корреляционное поле

Таким образом, параметры данной модели могут быть использованы при разработке управленческих решений на региональном уровне, а также в стратегических национальных программах.

Список литературы

1. Игнатъев В.М. Валовой региональный продукт: факторы влияния / В.М. Игнатъев // Наука, техника и образование. - 2015. - №4(10). - С. 146-148.
2. Кудымов В.М. Взаимосвязь социально-экономических процессов с показателем

валового регионального продукта / В.М. Кудымов // Региональная экономика: теория и практика. - 2007. - №15(54). - С. 42-51.

3. Цыганов С.И. Иностраннные инвестиции в основной капитал / С.И. Цыганов // Символ науки. - 2016. - №3. - С. 213-215.
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК 330

АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Хаменок А.А.,

Юрина Н.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
natasha.yurina@gmail.com

В процессе социально-экономического развития особая роль отводится малым субъектам предпринимательской деятельности. Основными функциями малого предпринимательства как социального института являются обеспечение эффективной занятости населения и производительности труда. Также малые предприятия способствуют формированию конкурентной среды на рынке товаров и услуг, что обеспечивает появление качественно новой продукции, обладающей преимуществами по сравнению с зарубежными аналогами. Формирование конкурентной среды способствует активному использованию инновационных технологий.

Развитие малого предпринимательства в Донецкой Народной Республике неразрывно связано с системным преобразованием рынка труда, трансформацией деловой среды, улучшением инвестиционного климата, инновационным развитием экономики. Создание инфраструктуры поддержки малых предприятий будет способствовать экономическому развитию и повышению национальной конкурентоспособности.

Вопросам изучения теоретических основ предпринимательской деятельности посвящены труды ученых-экономистов: В.Ю. Бурова, В.Я. Горфинкеля, Н.Ю. Кругловой, М.Г. Лапусты, В.П. Самариной. Информационно-аналитическое обеспечение, отдельные показатели деятельности малых предприятий проанализированы в работах И.И. Елисеевой, Н.В. Кетько, И.Г. Манцулова.

Недостаточно рассмотренными являются вопросы особенностей регионального развития малого предпринимательства для формирования направлений функционирования инфраструктуры их государственной поддержки.

Цель исследования – анализ особенностей развития малых предприятий Донецкой Народной Республики для выявления сложившихся тенденций и формирования приоритетных направлений развития.

Политическая и экономическая нестабильность, ведение боевых действий на территории региона, разрыв налаженных производственных связей, потеря основных рынков сбыта, а также отток трудоспособного населения привели к резкому сокращению предпринимательской активности населения. В этих условиях большинство малых предприятий были вынуждены приостановить или прекратить

хозяйственную деятельность. В очень тяжелых условиях оказались малые предприятия производственных видов деятельности: сельское хозяйство, промышленность, строительство.

Основным показателем интенсивности развития деятельности малых предприятий является их количество на 10 тысяч наличного населения. В 2017 г. высокие показатели отмечены в г. Донецке (35 ед.), г. Шахтерске (22 ед.), Амвросиевском районе (23 ед.), Новоазовском районе (29 ед.), Тельмановском районе (32 ед.). По данным о количестве малых предприятий на десять тысяч наличного населения и численности наличного населения оценена структура малых предприятий по городам Донецкой Народной Республики в 2017 г. [1].

Проведенный анализ показал, что большая часть малых предприятий (62,4%) расположена в г. Донецке, на г. Макеевку и г. Горловку приходится 12,7% и 5,4% общего количества малых предприятий соответственно. Высокий уровень урбанизации (95%) является ключевым фактором, определяющим развитие малого предпринимательства в крупных населенных пунктах, обладающих необходимой для ведения бизнеса инфраструктурой. Ведущая роль в процессе стабильного функционирования сектора малого предпринимательства принадлежит двум городам Республики – Донецку и Макеевке, на долю которых приходится 74,2% наемных работников, а также 85,3% объема реализованной продукции.

На рисунке 1 представлена структура основных показателей деятельности малых предприятий по видам экономической деятельности в 2016 г. (построено на основе данных [1]).

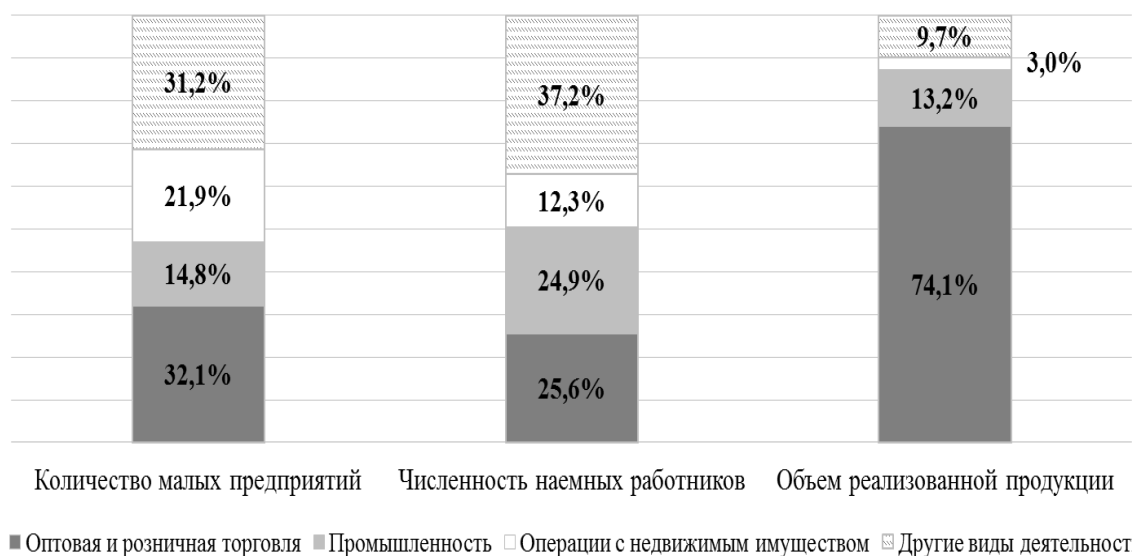


Рис. 1. Структура основных показателей деятельности малых предприятий Донецкой Народной Республики по видам экономической деятельности в 2016 г.

Наибольшее количество малых предприятий осуществляют деятельность в сфере оптовой и розничной торговли (32,1%) и операций с недвижимостью (21,9%). Удельный вес промышленных предприятий составляет 14,8%. На малые предприятия торговли приходится 25,6% всех наемных работников, на промышленные предприятия – 24,9%, на предприятия в сфере операций с недвижимостью – 12,3%. Малые предприятия сферы торговли обеспечивают три четверти объемов реализации Республики (74,1%), на промышленные предприятия и операции с недвижимостью приходится 13,2% и 3,0% соответственно. По сравнению с 2013 г. удельный вес

оптовой и розничной торговли в общей структуре реализации увеличился на 16 п.п., что создает угрозу для инновационного развития малых предприятий, способствует концентрации ресурсов в сферах с низкой долей добавленной стоимости.

Принимая во внимание промышленную специализацию экономики, высококвалифицированные трудовые ресурсы, сеть специализированных образовательных учреждений и научно-исследовательских организаций, можно отметить наличие реальных возможностей для развития малого предпринимательства в производственной сфере, в частности, в перерабатывающей промышленности.

На сегодняшний день благоприятные условия для развития малого предпринимательства в производственных видах деятельности сложились в пищевой промышленности, в которой наблюдается деконцентрация производства, связанная с увеличением удельного веса малых предприятий в основных показателях. В отраслевой структуре малых предприятий пищевой промышленности Республики преобладают производители готовых кормов для животных и продуктов мукомольной промышленности – на таких предприятиях изготавливается более 40% продукции пищевой отрасли. Производители хлебобулочных и молочных изделий по данному показателю занимают третью часть рынка [2, с. 68].

Следует отметить, что перспективным направлением развития малого предпринимательства в производственной сфере является развитие кооперационного взаимодействия малых, средних и крупных предприятий на основе механизма субконтракта, в основе которой – разделение труда между заказчиком и субподрядчиками. Применение этого механизма позволяет крупным предприятиям оптимизировать производственный процесс, сконцентрироваться на модернизации и технологическом перевооружении; малым и средним предприятиям – достигнуть высокого уровня загрузки производственных мощностей и роста производительности труда [3].

Формирование системы государственной поддержки малого предпринимательства в Донецкой Народной Республике должно основываться на принципах комплексности, своевременности, всеобщего охвата оказываемых направлений поддержки. Необходимо создание организации, основной задачей которой будет являться координация мер государственной поддержки малых предприятий по основным направлениям (финансовая, имущественная, информационная, консультационная, обучение и переподготовка кадров и т.д.).

Список литературы

1. Официальный сайт Министерства экономического развития ДНР [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://mer.govdnr.ru>
2. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – 260 с.
3. Портал информационной поддержки малого и среднего производственного бизнеса [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://subcontractrf.ru>

УДК 330

СОСТОЯНИЕ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**Черна Ю.А.,****Головинов О.Н.**, д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

1968golovinov@mail.ru

Проблема безработицы является актуальной, т.к. от неё зависит многое и, прежде всего, такие факторы как уровень преступности, уровень жизни населения, наличие квалифицированной рабочей силы, уровень эмиграции.

Цель данной работы является изучение показателей безработицы за последние годы, а также средств и методов борьбы с ней.

Уровень безработицы - одна из самых главных характеристик, описывающая экономику страны или региона. Практически всегда считается, что чем выше уровень безработицы, тем хуже экономическая ситуация и ниже уровень жизни населения [1].

Вопросы безработицы достаточно широко рассматривались в работах таких адептов экономической науки, как Адам Смит, Давид Рикардо, Альфред Маршалл, Карл Маркс, Джон Мейнард Кейнс.

В работе «Капитал» К. Маркс отметил: «С техническим прогрессом растет количество и стоимость средств производства, приносящихся на одного работника. Это приводит к относительному отставанию спроса на труд от темпов накопления капитала, и в этом кроется причина безработицы»[2].

Безработица является социально-опасной, поэтому при высоком уровне безработицы государство должно вести активную политику по её снижению. Уровень безработицы – экономический показатель, один из основных индикаторов на рынке труда. Он представляет собой отношение численности безработных определённого возраста к численности экономически активного населения [3].

Контроль и надзор за уровнем безработицы в России осуществляет Федеральная служба государственной статистики (Росстат).

По итогам обследования в январе 2017 г. численность рабочей силы в РФ составила – 76,1 млн. человек (52% от общей численности населения страны), среди которых 71,6 млн. человек заняты экономической деятельностью, и 4,3 млн. человек – безработные, но искали работы и были готовы приступить к ней. Уровень занятости населения в возрасте 15 лет и старше составлял 59,1% в 2017 году, в 2018 году данный показатель упал до 52% от общей численности населения страны[4].

В январе Росстатом были опубликованы итоги за 2018 г. Численность безработных россиян увеличилась в декабре 2018 г. на 44 тыс. человек и составила 3,698 млн. человек. Уровень безработицы составил по итогам года 4,8%. В ноябре 2018 г. уровень безработицы составлял 4,8%, в октябре - 4,7%, в сентябре - 4,5%, в августе - 4,6%, в мае-июле - 4,7%, в апреле - 4,9%, в марте и феврале - 5%, в январе - 5,2%. (рис. 1)

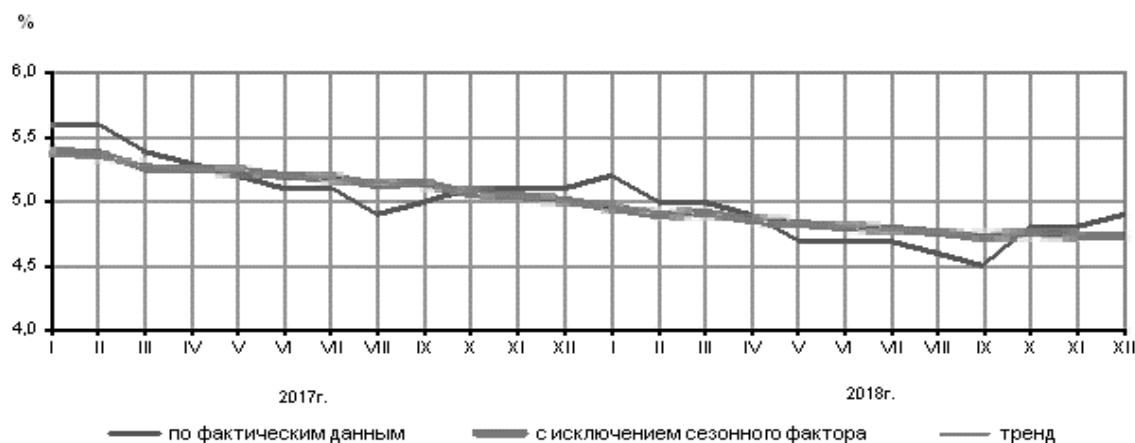


Рис. 3. Уровень безработицы населения в возрасте 15-72 лет

Минэкономразвития прогнозировало снижение уровня безработицы в 2018 г. до 4,8% с 5,2% в 2017 г. В 2019 г. уровень безработицы составит 4,8%, а в 2020-2021 гг. - 4,7%, полагает министерство[4].

По состоянию на 19 февраля 2019 года численность безработных граждан, зарегистрированных в органах службы занятости, составила 782,65 тыс. человек (на аналогичную дату 2018 года – 800,63 тыс. человек)[5].

Выделяют три основные причины безработицы:

- 1) потеря работы (увольнение);
- 2) добровольный уход с работы;
- 3) первое появление на рынке труда.

Уровень безработица в России имеет свои особенности. По мнению Ивановой - Швец Л. Н., одна из основных причин именно недавнего снижения уровня безработицы в России - демографический кризис. С каждым годом число лиц, вступающих в трудовую деятельность сокращается примерно на 1 млн. человек, что в свою очередь приводит к сокращению предложения рабочей силы, и это снижает число безработных. Ещё одним важным факторов является сокращения притока мигрантов и нестандартных форм занятости[6].

Несмотря на некое снижение уровня безработицы в Российской Федерации, ее уровень еще достаточно велик. Серьезные шаги нужно предпринимать работникам, работодателям и государству. Требуется серьезная модернизация. Она же в свою очередь может привести к структурной безработице. Поэтому особую важность имеет создание определенных программ по подготовке, переподготовке, переобучению, повышению квалификации кадров, проведению мониторинга рынка труда по востребованности профессии на данный момент и составления прогнозов о востребованности тех или иных профессий в будущем.

Таким образом, комплексный подход к системе занятости, мерам ее регулирования и социальной защите населения позволит смягчить социальную напряженность в сфере трудовых отношений.

Список литературы

1. Райзерберг Б.А., Ловозовский Л.Ш., Стародубцева Е. Б. Современный экономический словарь М.: ИНФРА-М 1999 497 с.
2. Маркс К. Капитал (1 том). М.: ЮНИТ, 1960 352 с.
3. Булатова А.С. Экономика: учебник. М.: ЮНИТИ, 2002 467 с.

4. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] // официальный сайт [1999] URL: <http://www.gks.ru/> (Дата обращения 12.03.2019).
5. Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации. [Электронный ресурс] // официальный сайт [1999]. URL: <https://rosmintrud.ru/> (Дата обращения 12.03.2019).
6. Безработицу в России снижает не рост экономики, а демографический кризис // Regnum: информационное агентство [Сайт]. URL: <https://regnum.ru> (Дата обращения 12.03.2019).

УДК 336:71

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Чертоляс И.С.,

Голикова О.А., ст. преподаватель

ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»

г. Липецк, РФ

18199@mail.ru

Вопросы банковского менеджмента приобретают всю большую значимость в современной экономике из-за наметившейся тенденции отзыва лицензий у кредитных организаций, что говорит о неэффективном управлении ими. В связи с этим следует более тщательно и безошибочно управлять процессами, происходящими внутри кредитной организации. Это должно способствовать построению эффективной системы внутреннего управления, а также благоприятно скажется на финансовом результате деятельности банка.

Существует множество определений и трактовок понятия «банковский менеджмент». Проанализировав трактовки данного понятия с позиции разных авторов, можно дать такое обобщенное определение: банковский менеджмент- это надежная и эффективная система управления всеми процессами и отношениями, которые характеризуют деятельность банка.

Банковский менеджмент во многом определяется тем, насколько оптимально банк, привлекая заемные ресурсы других хозяйствующих субъектов, может распорядиться ими так, чтобы они приносили доход как самому банку, так и его клиентам.

Банковский менеджмент является системой управления, которая направлена на достижение определенных задач в сфере кредитования и привлечения средств. Отсюда вытекают такие его цели, как [1]:

- не допустить банкротства банка;
- получение прибыли;
- поиск финансовых решений, которые смогли устраивать всех заинтересованных лиц;
- удерживать достигнутые позиции в конкурентной борьбе.

Для достижения поставленных целей кредитной организацией необходимо решать такие следующие задачи [2]:

- удовлетворение потребностей потребителей необходимыми банковскими услугами;
- соблюдение обязательств перед клиентами и партнерами;
- привлечение и эффективное использование денежных средств;
- использование новейших банковских программ и технологий;
- обеспечение конкурентоспособности и рост имиджа банка;
- обеспечение экономической безопасности банка.

Таким образом, каждая из представленных задач направлена на развития кредитной организации, а так же на повышение рыночной стоимости, платежеспособности и оптимизации соотношения уровня прибыли и риска в процессе принятия управленческих решений.

В банковском менеджменте принято выделять следующие составляющие [3]:

1. Планирование. Данная операция заключается в разработке стратегии ведения деятельности, то есть формирования будущих и перспективных для банка бизнес-планов. Так же помогает искать и определять новые направления поиска методов и сфер деятельности на денежном рынке в условиях конкуренции.

2. Анализ. Заключается в оценке деятельности банковского учреждения, как в целом, так и по отдельным его направлениям. Выполненный анализ позволяет определить как отрицательные, так и положительные тенденции в развитии банковского учреждения.

3. Регулирование. В рамках данного процесса осуществляется корректировка целей, приоритетов и методов осуществления банковской политики. Помимо этого так же определяются меры по улучшению кадровой политики, системы обучения персонала.

4. Контроль. Внешним контролем занимается Центральный банк России и аудиторы. Контроль связан с проверкой соблюдения нормативных и законодательных актов, предписаний контролирующих внешних органов. Внутренний контроль осуществляет сам банк и он связан с поиском негативных тенденции и недостатков в деятельности банка для того, чтобы в кратчайшие сроки были приняты меры по их устранению.

Если рассматривать виды банковского менеджмента, то существуют такие его виды как:

- финансовый, связанный с управлением финансовой и экономической сферой деятельности банка;
- стратегический, в рамках которого формируется план развития банка, помимо этого утверждает цели и задачи, а также разрабатывается план мероприятий по их реализации;
- менеджмент персонала, который направлен на организацию работы персонала кредитной организации на основании кадровой политики.

В банковской системе России банковский менеджмент подразделяется на две основные сферы: финансовый менеджмент и управление персоналом.

Следует отметить, что российский банковский сектор очень уязвим и склонен к воздействию внешних отрицательных факторов. Из-за кризиса были затронуты все фундаментальные основы банковского сектора России, что побуждает банки повышать в первую очередь не масштабы бизнеса, а качество его ведения, а именно эффективность, то есть предъявляются более высокие требования к банковскому управлению.

Хочется отметить, что менеджмент в российских банках еще не до конца сформировался, не до конца руководители научились максимально применять накопленные мировым экономическим сообществом знания.

Таким образом, в заключение можно сказать о том, что каждый банк разрабатывает собственную систему менеджмента, периодически меняя ее и приводя в соответствие с условиями на конкурентном рынке банковских услуг, с учетом изменений в российском законодательстве.

Список литературы

1. Оношко О.Ю. Банковский менеджмент: учебное пособие / БГУЭП, 2009. – 355 с.
2. Семенюта О.Г. Основы банковского дела. Учебное пособие для студентов вузов. – М.: Феникс, 2001.- 448 с.
3. Банковский менеджмент [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://utmagazine.ru/posts/7688-bankovskiy-menedzhment>

УДК 330

РИСК-ОРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОД В СФЕРЕ ПОД/ФТ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Чмырь Ю.Н.,

Михальская Л.С., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

julia.chmyr19@yandex.ru

Легализация незаконных доходов стала глобальной проблемой, которая угрожает надежности мировой финансовой системы и политической стабильности государств [1]. По оценке ООН, от 800 млрд. до 2 трлн. долл. США отмывается каждый год, что соответствует 2 - 5% мирового ВВП. Доля теневого сектора в ВВП стран оценивается: в 8% для Швейцарии; в 8,9% для США; для Канады, Франции, Германии – от 14,9% до 16,3%; для Италии – 27,8%; для Греции – около 30% от официального ВВП, в России – от 27 до 46%, по данным разных источников [1,2]. По данным Всемирного банка, российская теневая экономика в 3,5 раза больше, чем у других западноевропейских стран. Кроме того, растет теневая экономика и объем незаконных денежных потоков, снижается эффективность управления и широко распространено уклонение от уплаты налогов [2].

Целью исследования является анализ международного опыта риск-ориентированного подхода в области ПОД/ФТ; разработка рекомендаций по выявлению рисков отмывания денег в России.

Проблема управления рисками в контексте оптимального учета интересов системы ПОД / ФТ представлена в работах как российских, так и зарубежных ученых: Исаевой Е.А., Дудки А.Б., Неляпиной Ю.В., Беара М.Е., Даха Э., Долана Э., Кейнса Дж., Бернаскона П., Кернера Х.-Х., Коттка К., Канта И., Фишера И., Фридмена М., Бланкарта Ш., Пигу А., Кругмана П., Гише Р. Д., Дефлиза Ф. Л., Дженика Г. Р., Лоббека Дж.

По данным Банка России, в период с 2010 по 2018 гг. отток капитала из страны составил более 510 млрд. долл. США, из которых на статью платежного баланса России «сомнительные операции» приходится в среднем более 26% (табл. 1).

Таблица 1

Чистый вывоз капитала частным сектором в РФ [2]

Годы	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Вывоз капитала, млрд. долл. США	33,6	84,2	56,8	62,7	152,1	57,1	18,5	25,2	20
Сомнительные операции, млрд. долл. США	25,9	33,2	38,8	26,5	8,6	1,5	0,54	0,2	0,12

По данным табл. 1 видно, что наибольший вывоз капитала наблюдался в 2014 г. (152,1 млрд. долл.), наименьший – в 2016 г. (18,5 млрд. долл.). Однако в 2018 г. по сравнению с 2016 г. отток капитала из страны увеличился на 1,5 млрд. долл. (с 18,5 до 20 млрд. долл.), уменьшилось значение сомнительных операций (с 0,54 до 0,12 млрд. долл.), что является положительным трендом. Однако из российской экономики были выведены сотни миллиардов долларов, которые могли быть вложены в систему здравоохранения, образования и инфраструктуру России.

Соблюдение международных стандартов является важным принципом при разработке национальных систем ПОД/ФТ. В рекомендации ФАТФ указывается на необходимость применения риск-ориентированного подхода к рассмотрению соответствия между уже выявленными в стране рисками ОД/ФТ и мерами по их предотвращению [1].

Целью риск-ориентированного подхода является снижение вероятности возникновения риска и уменьшение затрат на его реализацию. В материалах ФАТФ отмечается, что риски в разных странах оценивают с применением разных моделей [1]:

- 1) с участием нескольких органов управления, одна организация;
- 2) посредством реализации единого исследовательского проекта.

Координирующие функции в разных странах выполняют различные органы: в Австралии – Совет по исследованию преступности; в Бельгии – Департамент обработки финансовой информации; в Канаде – Рабочая группа по сбору информации; в Японии – Национальное полицейское агентство; в Китае – Служба финансовой разведки; в Нидерландах – Национальная полицейская служба; в Испании – Разведывательный центр по борьбе с организованной преступностью; в Англии – Агентство по борьбе с особо опасной организованной преступностью [1].

Модели с участием нескольких структур применяются в Польше, США. В России Федеральная служба финансового мониторинга (далее-ФСФМ) является центром оценки угроз национальной безопасности.

Оперативный и информационный потенциал ФСФМ позволяет в полной мере реализовать риск-ориентированный подход (от оценки рисков в различных отраслях экономики до принятия решений по их устранению и оценке эффективности данных решений), однако в полном объеме он не используется [1].

Наиболее подвержены риску такие отрасли: внешняя торговля, строительство, жилищно-коммунальное хозяйство, банковское дело, рынки ценных бумаг, торговля, азартные игры.

Операции с наибольшим риском ПОД/ФТ включают: снятие наличных, трансграничные переводы, бюджетные средства, ценные бумаги, банковские депозиты, операции с электронными деньгами, переводы, драгоценные металлы, лизинг и др. [1].

Поскольку зоной особого риска являются потоки денежных средств, циркулирующие между странами, особо ценными являются: информация о трансграничных финансовых потоках; международная информация о криминальной деятельности, связанной с отмыванием денег; об организованной преступности.

В России нет единой методики риск-ориентированного подхода. Она представляет собой несколько документов, отражающих разные стороны его применения. Основные из них представлены: рекомендациями ФСФМ; требованиями Банка России к правилам внутреннего контроля кредитной организации; рядом инструктивных материалов Министерства финансов РФ и Федеральной налоговой службы (ФНС) РФ.

В этой связи считаем целесообразным оценивать риски, опираясь на руководящие указаниями ФАТФ, в которых процесс поделен на три блока [1]:

1. Выявление рисков - необходимо проводить опросы, коллективные обсуждения экспертов, построение древа событий, изучение типологий. Типологиям уделяется первостепенное внимание в материалах ФАТФ, ЕАГ, МАНИВЭЛ.

2. Анализ рисков - целесообразно использовать опросы и групповые обсуждения, статистический анализ частоты деятельности, представляющей риск.

3. Оценка рисков - необходимо определить приоритетные направления снижения рисков и разработать стратегию управления рисками на основе выявленного уровня риска. При снижении риска необходимо контролировать его источники, средний уровень риска требует своевременных мер по его снижению, а повышенный уровень риска обуславливает необходимость принятия немедленных мер.

Таким образом, анализ международных стандартов, зарубежного и российского опыта оценки рисков ОД/ФТ показал, что национальная система оценки рисков ПОД/ФТ требует дальнейшего совершенствования, теоретического осмысления, критического анализа зарубежного опыта методологии оценки рисков, привлечения ученого сообщества.

Список литературы

1. The FATFs Recommendationss [электронный ресурс]. URL: http://www.fatf-gafi.org/med/fatf/docs/recommends/pdfs/FATF_Recommendations.pdf, свободный. – Загл. с экрана.
2. Федеральная служба государственной статистики РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>, свободный. – Загл. с экрана.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ И МОДЕЛИРОВАНИЕ ЧИСЛА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ЦЕНТРАЛЬНОМ И ДАЛЬНЕВОСТОЧНОМ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГАХ РФ

*Чухман Ю.И.,**Масич Л.А.,* к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

masichla@mail.ru

Существующий уровень доступности статистических данных и развитие сферы сбора информации в Российской Федерации позволяют оценить степень распространения преступлений, совершенных в сфере экономики, которые становятся объектом различных исследований, имеющих прикладное значение.

Анализ уровня криминогенности в экономике широко применяется правоохранительными органами совместно со статистическими службами с целью повышения эффективности борьбы с данной преступностью путём проведения глубокого анализа причинно-следственных связей этого явления [1].

Цель исследования – изучить и сравнить общую тенденцию коэффициента преступности в Центральном и Дальневосточном Федеральных округах путём проведения аналитического выравнивания [3], провести экстраполяцию показателей с использованием уравнения тренда, среднего абсолютного прироста и среднего темпа роста [2].

В качестве наблюдений из базы данных Росстата [4] была взята информация по названным федеральным округам Российской Федерации и на её основе исчислены коэффициенты экономических преступлений в продецемилле (‰), т.е. на 10 тысяч человек.

Приведенное на рис. 1 изменение в динамике анализируемого показателя наглядно свидетельствует об устойчивой тенденции его снижения – в среднем ежегодно за исследуемый период показатель сокращался на 1,98 пр.п.

При аналитическом выравнивании важнейшей проблемой является подбор математической функции, по которой рассчитываются теоретические уровни тренда. Для подведения итогов о закономерностях тренда изучаемых явлений нами был выбран тип развития с замедлением падения в конце периода [3]. Тенденция развития отображается уравнением гиперболы [3]: $\bar{Y}_t = a_0 + \frac{a_1}{t}$.

Коэффициент регрессии a_1 составил -1,935, т.е. он меньше 0, что означает равномерное снижение показателя [2].

Статистическую точность модели оцениваем с помощью относительной ошибки аппроксимации. Она превысила критического значения в 15% и составила 37,9%. Это свидетельствует о статистической ненадежности найденного уравнения тренда, что не позволяет использовать его для прогноза.

Принимая во внимание, что уровни ряда динамики изменяются с приблизительно одинаковыми цепными темпами роста, проведем экстраполяцию с помощью среднего темпа снижения, который составил 0,84.

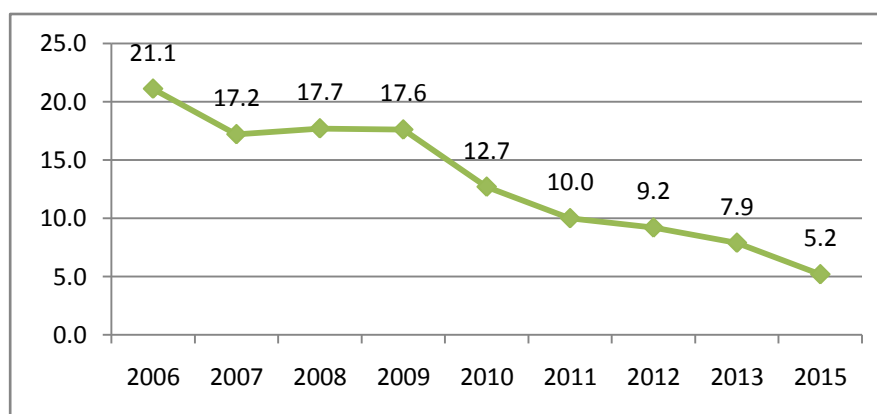


Рис. 1. Динамика коэффициента экономических преступлений в Центральном Федеральном округе, %0 [4]

Неизвестный уровень (\hat{Y}_t) можно определить по формуле [2]: $\hat{Y}_t = y_1 \times \bar{T}^{(i-1)}$.
Подставив данные в формулу получим: $\hat{Y}_{2019} = 21,1 \times 0,84^{12} = 2,53 \%0$

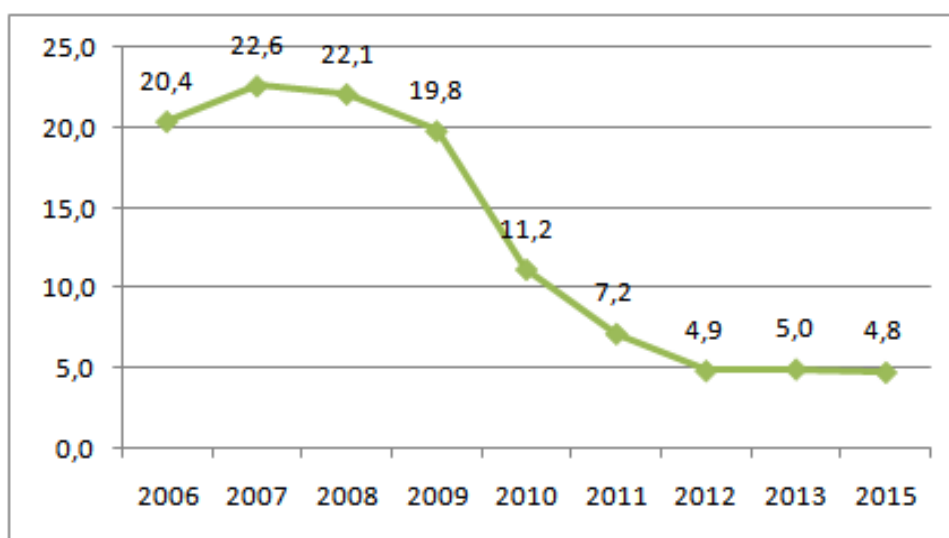


Рис. 2. Динамика коэффициента экономических преступлений в Дальневосточном Федеральном округе РФ, %0 [4]

Согласно полученному результату в 2019 году число преступлений в сфере экономики в Центральном Федеральном округе в расчёте на 10 тыс. чел. населения может составить 2,53.

Проведя статистический анализ можно сделать вывод, что в среднем за исследуемый период показатель числа преступлений в сфере экономики в расчёте на 10 тыс. чел. населения в Дальневосточном Федеральном округе сокращался на 1,95 пр.п. При аналитическом выравнивании коэффициент регрессии $a_1 < 0$, и составил $-2,7$, что означает равномерное снижение показателя.

Относительная ошибка аппроксимации превысила 15% и составила 70,3%. Значит, уравнение тренда ($\bar{Y}_t = a_0 + \frac{a_1}{t}$) является статистически неточным.

При экстраполяции уровня развития изучаемого явления на базе ряда динамики со стабильными темпами снижения нами применена формула $\hat{Y}_t = y_1 \times \bar{T}^{(i-1)}$ [3], расчеты по которой позволили получить результат:

$$\hat{Y}_{2019} = 20,4 \times 0,12^{12} = 2,45\%0.$$

Это означает, что в 2019 году уровень преступности в сфере экономики в Дальневосточном Федеральном округе в расчёте на 10 тыс. чел. населения может составить 2,45.

Сравнивая показатели преступности Центрального и Дальневосточного Федеральных округов Российской Федерации можно сказать, что уровень экономической преступности в расчёте на 10 тыс. человек населения в Центральном Федеральном округе в 1,08 раза выше, чем в Дальневосточном. Проведя экстраполяцию уровней развития изучаемого явления можно сделать вывод, что тенденция к снижению числа экономических преступлений в этих федеральных округах РФ в будущем продолжится.

Список литературы

1. Квашис В.Е. Преступность в России и зарубежных странах: методологические аспекты сравнительного анализа. / Квашис В.Е., Генрих Н.В. // Криминология. – 2013 - № 4. – с. 1-31.
2. Колесник Т.Н. «Статистика»: Конспект лекций (для студентов всех форм обучения по направлению подготовки 6.030504 – «Экономика и предпринимательство», а также для иностранных студентов) – Харьков: ХНАГХ, 2009. – с. 61-70.
3. Сидорова А.В. Практикум зі статистики: Навчальний посібник / Сидорова А.В., Анісімова Г.В., Масич Л.О., Шамілева Л.Л. та інші. – Донецьк: Каштан, 2014. – с. 163-164. (вид. 2-ге, перероб. та доповн.)
4. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

УДК 330

АНАЛИЗ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Шабалда В.А.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Федеральная таможенная служба Российской Федерации выполняет различные функции – защищает экономические интересы страны, ведет борьбу с контрабандой и нарушениями таможенных правил, участвует в разработке таможенной политики и т.д. Но основной ее функцией является фискальная функция. Объем взимаемых таможенных платежей время от времени колеблется и может составлять 40% от бюджета Российской Федерации.

По данным таможенной статистики внешнеторговый оборот Российской Федерации в 2018 году составил 688 млрд. долларов США (рис. 1) и увеличился по сравнению с 2017 годом на 18%, в том числе экспорт – 450 млрд. долларов США (рост на 26%), импорт – 238 млрд. долларов США (рост на 5%).

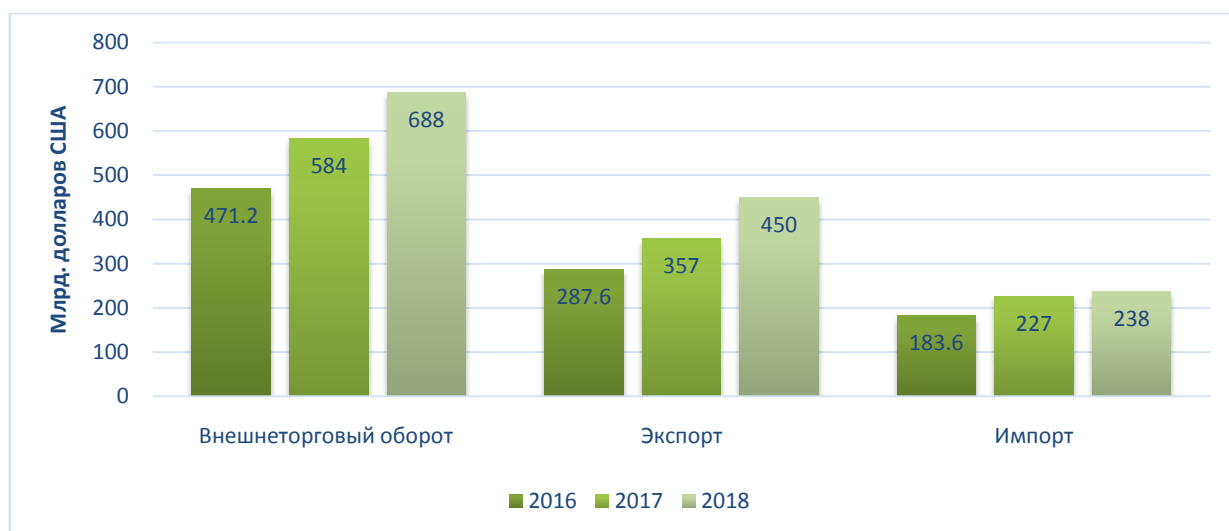


Рис. 1. Динамика отдельных показателей внешней торговли Российской Федерации за 2016-2018 гг.

Крупнейшим экономическим партнером во внешней торговле является Европейский союз, на его долю приходилось 43% от общего объема товарооборота Российской Федерации, страны Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества – 31%, страны БРИКС – 18%, государства – участники СНГ – 12%, страны Организации стран – экспортеров нефти – 3%.

Экспорт Российской Федерации увеличился на 26% по сравнению с 2017 годом и составил 450 млрд. долларов США. Основным товаром экспортируемым Российской Федерацией являются топливно-энергетические товары, удельный вес которых возрос на 5% по сравнению с 2017 годом и составляет 64%.

Доля импорта Российской Федерации увеличилась на 5% по сравнению с 2017 годом и составил 238 млрд. долларов США. В товарной структуре импорта наибольший удельный вес приходится на транспортные средства – 47%.

Таким образом, объем средств, поступивших в федеральный бюджет увеличился в 2018 году (рис. 2). Но 2015 год для Российской Федерации стал переломным, так как объем таможенных платежей, поступивших в государственный бюджет уменьшился на 29%.

Снижение поступлений доходов обусловлено ввиду ухудшения политических и экономических отношений со странами Европейского союза и США. В связи с этим произошли негативные изменения, а именно:

- 1) снижения объемов производства многих экспортируемых товаров;
- 2) рост курса иностранной валюты;
- 3) введение взаимных санкций;
- 4) снижение цены сырья на мировом рынке.
- 5) запрет большинства стран Евросоюза инвестирования в российские компании и приобретение долей в них.

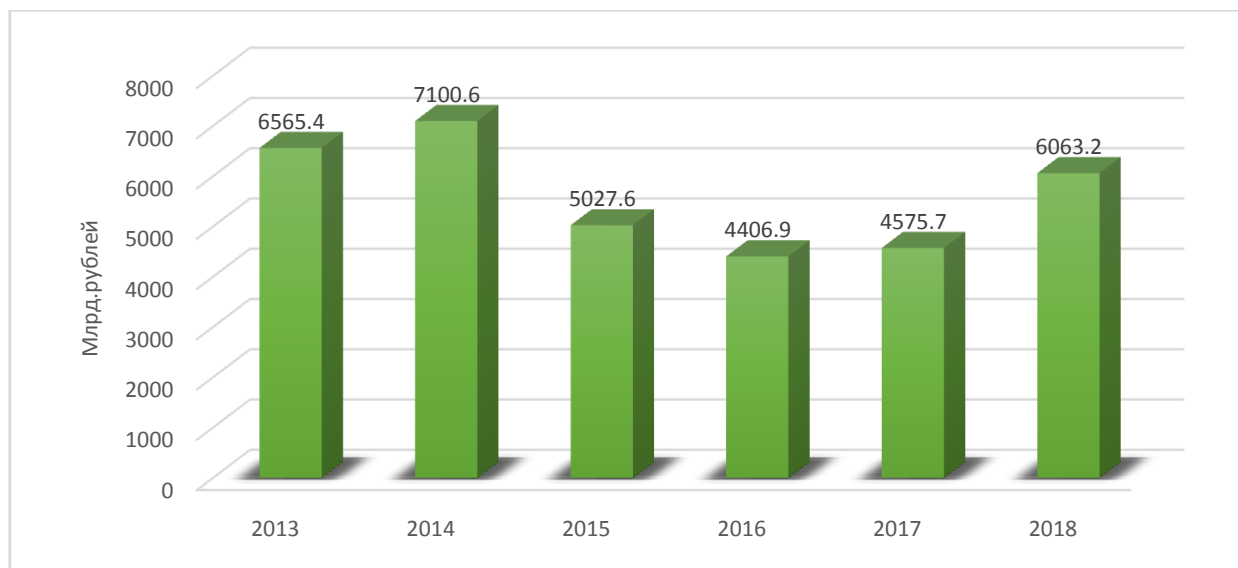


Рис. 2. Динамика поступлений таможенных платежей в бюджет Российской Федерации за 2013-2018 гг.

Несмотря на то, что внешняя картина экономических последствий от введенных санкций в отношении России выглядит, не слишком радужно, но в 2018 году объем таможенных пошлин увеличился и составил 6 063,2 млрд. рублей. В первую очередь это обусловлено созданием Евразийского экономического союза.

Таким образом, с одной стороны санкции нанесли большой удар по экономике Российской Федерации, но российская экономика смогла удержаться на плаву и только хорошо организованная Таможенная служба, четко продуманная и сбалансированная таможенная стратегия станет способствовать выходу из кризисного состояния национальной экономики и ее устойчивому увеличению.

Список литературы

1. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru>
2. Сергеева О. Ю., Каримова А. А. Экономические последствия санкций для российской экономики // Вопросы экономики и управления. - 2017. - №1. - С. 134-137. - URL <https://moluch.ru/th/5/archive/51/1911/> (дата обращения: 18.03.2019).

УДК 330

АНАЛИЗ ТОРГОВОГО ДЕФИЦИТА США В ДВУСТОРОННЕЙ ТОРГОВЛЕ С КНР В ПЕРИОД ЗА 2008 - 2017 ГГ.

Энгель О.О.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
tatyana_dadashova@mail.ru

За последние 30 лет Китай из бедной страны превратился в экономическую сверхдержаву. Его стремительное экономическое развитие обусловлено тесными торговыми отношениями с США. Рост промышленности, развитие инновационных

технологий улучшение качества товаров привели к тому, что в настоящее время КНР является мировым лидером по экспорту. Столь ощутимое во всех отношениях усиление роли КНР стало одной из главных причин изменения торговой политики США в сторону протекционизма и начала торговой войны со своими ведущими торговыми партнерами. Согласно официальным данным администрации США, Америка имеет значительный дефицит в торговле с Китаем, что является одной из главных причин торгового противостояния между США и КНР.

В настоящее время заявку на мировое экономическое лидерство подает Китай. Китайская экономика по праву занимает второе место в мире по величине после Соединенных Штатов Америки. Если рассматривать товарооборот КНР в разрезе стран, то становится очевидным, что одним из его ведущих торговых партнеров является США, на которые приходится 19 % всего экспорта Китая (рис. 1).

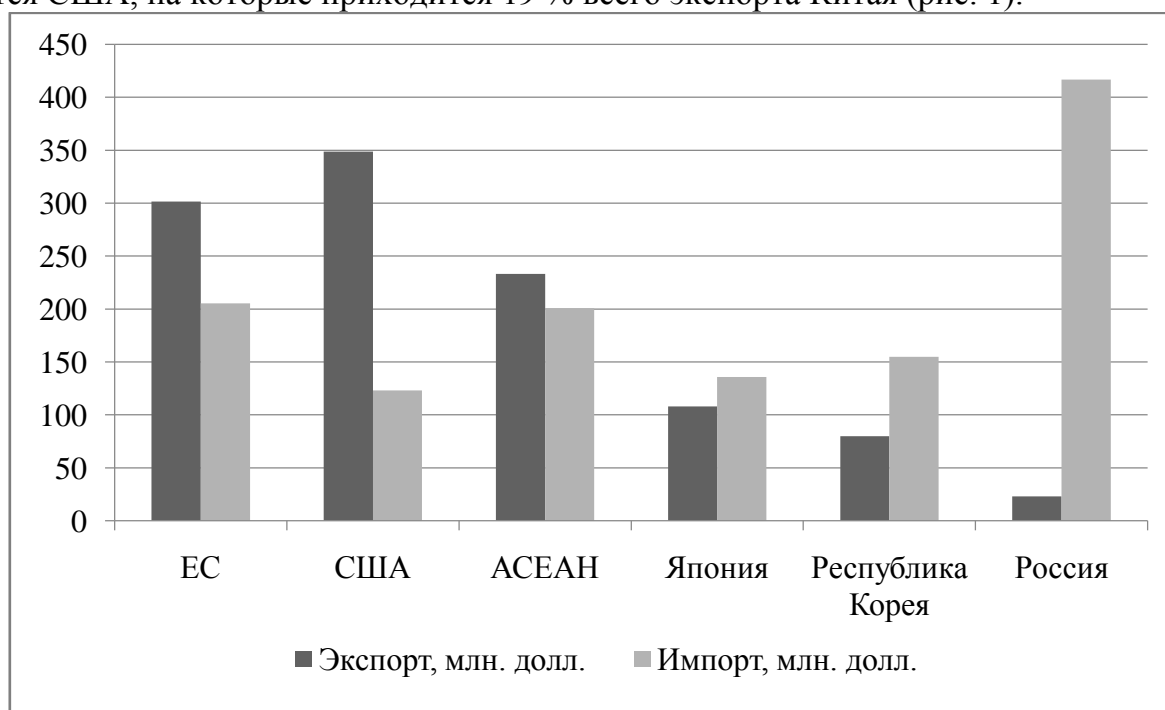


Рис 1. Сведения о товарообороте между КНР и основными торговыми партнерами в январе-сентябре 2018 г. [3]

Китай и Америка на протяжении многих лет поддерживали двусторонние торговые отношения, которые были весьма выгодны как для КНР, так и для США. Причины столь тесного торгового сотрудничества заключались в том, что для Америки было выгодно использование дешевой китайской рабочей силы, а для Китая – получение доступа на американские рынки.

Однако, укрепляя свои позиции на мировой арене, Китай становится все более опасным противником для США. В свою очередь, правительство США проводит политику отказа от глобализации в пользу агрессивного протекционизма в отношении всех своих торговых партнеров. Более того, в июле 2018 г. Президент США Д.Трамп обложил 25-процентными пошлинами ряд китайских товаров, что стало причиной начала торговой войны между США и КНР. Данные действия США обусловлены рядом причин, однако особое внимание уделено значительному торговому дефициту США в двусторонней торговле с Китаем.[4] Согласно последним данным, предоставленным администрацией США, на сентябрь 2018 г. ежемесячный дефицит международной торговли составил 54,0 млрд. долл.[1]

Динамика торгового дефицита США в двусторонней торговле с Китаем представлена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика торгового дефицита США с Китаем за период с 2008 по 2017 гг. [1]

Годы	Торговый дефицит, млрд. долл.	Абсолютный прирост, млрд. долл.		Темпы роста, %		Темпы прироста, %	
		Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные
1	2	3	4	5	6	7	8
2008	263313	—	—	—	100,00	—	—
2009	219736	-43577	-43577	83,45	83,45	-16,55	-16,55
2010	261176	41440	-2137	118,86	99,19	18,86	-0,81
2011	278533	17357	15220	106,65	105,78	6,65	5,78
2012	294938	16405	31625	105,89	112,01	5,89	12,01
2013	295150	212	31837	100,07	112,09	0,07	12,09
2014	314669	19519	51356	106,61	119,50	6,61	19,50
2015	333533	18864	70220	105,99	126,67	5,99	26,67
2016	308363	-25170	45050	92,45	117,11	-7,55	17,11
2017	335704	27341	72391	108,87	127,49	8,87	27,49

Максимальное увеличение торгового дефицита произошло в 2010 г. – на 18,86%, что в абсолютном выражении составило 41440 млрд. долл. по причине увеличения Китаем экспорта высокотехнологической продукции. В 2009 и 2016 гг. торговый дефицит снижался, максимально на 16,55% (или 43577 млрд. долл.) в 2009 г., что связано с мировым финансовым кризисом.

Согласно вычисленным средним показателям динамики, в среднем ежегодно торговый дефицит США в двусторонней торговле с Китаем увеличивался на 8043,45 млрд. долл. или в 1,027 раза, т.е. на 2,7 %.

На данном этапе торговой войны США и КНР договорились об увеличении закупок Китаем сельскохозяйственной продукции и других товаров у Америки с целью сокращения американского торгового дефицита. Взамен США не будут повышать пошлины на китайскую продукцию на 15% с 1 января 2019 г. Стоит отметить, что правительство США выдвинуло условие, согласно которому, договоренность между США и КНР должна быть достигнута в течение 90 дней, в противном же случае, торговая война продолжится. [2]

Однако, если КНР не выполнит свое обещание и не увеличит импорт из США, а торговое противостояние между Америкой и Китаем возобновится, торговый дефицит в 2019 г. увеличится еще больше и будет находиться в интервале от 346880 млрд. долл. до 354076 млрд. долл.

Список литературы

1. U.S. International Trade in Goods and Services, September 2018 // U.S. Bureau of Economic Analysis. 2018. 2 ноября. URL: <http://www.bea.gov/news/2018/us-international-trade-goods-and-services-september-2018>
2. Итоги G20: США и Китай отложили войну // News.ru: информационное агентство. 2018. 2 декабря. URL: <https://news.ru/v-mire/sammit-argentina-itogi/>
3. Китай: аналитическая справка по статистике внешней торговли // Министерство экономического развития Российской Федерации // Портал внешнеэкономической информации. 2018. URL: http://www.ved.gov.ru/analytic_cn/

4. Салтыков М. Каковы истинные причины торговой войны между Китаем и США // Интернет-ресурс. 2018. URL: <http://russian7.ru/post/chto-skryvaet-torgovaya-voyna-mezhdu-kit/>

УДК 330

ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Юринов Д.С.,

Муравлева О.Р., Начальник отдела внешнеэкономической деятельности
Министерство экономического развития Донецкой Народной Республики,
г. Донецк, ДНР
rosssomaxa@mail.ru

На сегодняшний день внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) является основным направлением реализации внешнеэкономической политики государства. Развитие ВЭД влечет за собой положительную динамику национального дохода, оптимизацию макроэкономических пропорций, ускорение технологического прогресса, повышение инвестиционной эффективности и решение целого ряда социально-экономических проблем. Анализ тенденций и особенностей ВЭД региона позволяет определить основные факторы эффективности международного товарооборота, и влияние ее на развитие социально-экономических процессов. В связи с этим целью данной работы является экономико-статистическое изучение ВЭД регионов.

Для большинства стран мира основной формой ВЭД является внешняя торговля, которая представляет собой ряд операций по экспорту и импорту товаров и услуг для отдельных стран и является индикатором развития внешнеэкономических связей, как важной и неотъемлемой части хозяйственной деятельности любого государства [1].

Важным является количественная оценка основных показателей ВЭД, поскольку на основе данных анализа реализуются эффективные управленческие решения. Статистические данные по экспорту и импорту являются основными экономическими показателями, на основе которых рассчитывается ряд абсолютных и относительных величин, характеризующих развитие внешней торговли страны.

С целью более эффективного управления внешнеэкономическими связями государству необходимы данные, комплексно отражающие фактическое развитие ВЭД, и, прежде всего, развитие внешней торговли. Источниками информации о внешней торговле являются данные таможенной статистики, которые формируются на основе обобщения грузовых таможенных деклараций, а также форм государственной статистической отчетности о внешнеэкономических связях. С помощью специальных статистических методов анализа (анализ рядов распределения, обобщающих показателей, показателей оценки структурных различий и др.) проводится оценка, на основе которой разрабатываются эффективные управленческие решения.

На сегодняшний день особую важность приобретает разработка программ социально-экономического развития отдельных регионов, для принятия которых

необходимо учитывать показатели оценки ВЭД региона. Для оценки ВЭД Крыма были проанализированы основные показатели внешней торговли (табл. 1).

Таблица 1
Основные показатели ВЭД Республики Крым в 2015 и 2017 гг., млн.долл.

Годы	Всего	В том числе со странами:		Прирост, %		
		дальнего зарубежья	участниками СНГ	Всего	В том числе со странами:	
					дальнего зарубежья	участниками СНГ
Внешнеторговый оборот						
2015	179,9	95,7	84,2	-47,9	-48,7	-46,9
2017	93,8	49,1	44,7			
Экспорт						
2015	79,7	46,2	33,5	-62,1	-69,9	-51,3
2017	30,2	13,9	16,3			
Импорт						
2015	100,2	49,5	50,7	-36,5	-28,9	-44,0
2017	63,6	35,2	28,4			

В современных условиях развития экономики Республики Крым происходит поиск новых путей и методов производства, а также разработка стратегий развития, в том числе и в сфере ВЭД.

Важным является сравнительный анализ 2017 г., как периода, когда Республика Крым уже полностью интегрировалась в состав Российской Федерации и 2015 г., как начального периода данной интеграции. В 2017 году наблюдается снижение по всем основным показателям внешней торговли Республики Крым в сравнении с 2015 годом. По отношению к 2015 году внешнеторговый оборот снизился на 47,9% и составил 93,8 млн.долл., при этом экспорт сократился на 62,1% до 30,2 млн.долл., импорт – на 36,5% до 63,6 млн.долл. В структуре внешней торговли также произошли изменения: доля импорта возросла до 67,8%, доля экспорта сократилась до 32,2%, а в 2015 году их удельный вес был равен 55,7% и 44,3% соответственно. Сальдо внешнеторгового баланса в обозначенном периоде оставалось отрицательным и поступательно увеличилось на 62,9% до 33,4 млн.долл. Все это обусловлено непризнанным статусом Республики Крым в составе Российской Федерации мировым сообществом.

В географической структуре внешней торговли Республики Крым в 2017 году преобладают страны дальнего зарубежья – 52,3% всего внешнеторгового оборота, страны-участники СНГ – 47,7%. Анализируя динамику товарооборота со странами СНГ и дальнего зарубежья, можно отметить, что внешнеторговый оборот со странами дальнего зарубежья составил 49,1 млн.долл. и снизился на 48,7% по отношению к 2015 году, при этом со странами-участниками СНГ – 44,7 млн.долл., что на 46,9% ниже 2015 года[2].

События, произошедшие в начале 2014 года, значительно отразились на объемах внешней торговли Республики Крым. Сокращение объемов экспорта и импорта было вызвано нарушением транспортной доступности региона, нарушением устоявшихся хозяйственных связей и необходимостью поиска новых поставщиков,

ограничениями ввоза товаров на полуостров, вызванного санкциями и ответными санкциями [3].

Расчет показателей различий товарной структуры экспорта и импорта Республики Крым проводился в работе с помощью индексов структурных сдвигов К. Гатева, А. Салаи и В. Рябцева (табл. 2).

Таблица 2

Показатели различия товарной структуры экспорта и импорта Республики Крым в 2017 г. по сравнению с 2015 г.

Показатель внешней торговли	Коэффициент К. Гатева	Коэффициент А. Салаи	Коэффициент В. Рябцева
Экспорт	0,107	0,515	0,076
Импорт	0,218	0,841	0,156

Значение индекса А. Салаи свидетельствует о значительном уровне различий, в отличие от значений коэффициента К. Гатева и индекса В. Рябцева, которые показали низкий уровень различий в структуре экспорта. Анализ структурных различий товарной структуры импорта показал весьма низкий уровень различий в структуре импорта в 2017 г. по сравнению с 2015 г., что подтверждается значением коэффициентом К. Гатева и индекса В. Рябцева.

Низкие значения по структурным коэффициентам Гатева и Рябцева являются результатом стабильной, практически неизменной товарной структуры экспорта Республики Крым. Наибольшая доля экспорта как в 2015 г., так и в 2017 г. приходилась на машины, оборудования и транспортные средства, а импорта – на продовольственные товары. Конкурентной отраслью Крыма на международном рынке является экспортный, транзитный и вывозной (в другие регионы России) потенциал машиностроительных, агропромышленных и химических предприятий Республики Крым, способствующий наращиванию в будущем объемов ВЭД.

Ключевыми проблемами, ограничивающими ВЭД Республики Крым, остаются: действие экономических санкций со стороны западных стран, транспортная блокада со стороны Украины и ограничения, введенные Европейским бюро Всемирной организации здравоохранения, уполномоченным выдавать судовые санитарные свидетельства. Это служит поводом для формирования собственных конкурентоспособных отраслей сельского хозяйства и промышленности, эффективность развития которых напрямую зависит от проводимой государством политики.

Список литературы

1. Discovered [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://discovered.com.ua/glossary/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost/>
2. Федеральная служба государственной статистики Республики Крым и города Севастополя [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://crimea.gks.ru>
3. Reuters [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.reuters.com/article/businessNews/idRUKBN1JH1OH-ORUBS>.

УДК 330

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИНЯТЫХ МЕР В РАМКАХ АНТИТАБАЧНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Ягола В.А.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
tatyana_dadashova@mail.ru

В настоящее время курение относится к тем глобальным проблемам человечества, с которыми борется весь мир. В Российской Федерации проблема потребления табака стоит особенно остро. Никотиновая зависимость оказывает отрицательное влияние на демографические показатели, больше всего – на среднюю ожидаемую продолжительность жизни. Курение убивает граждан в трудоспособном возрасте и сокращает их способность к продолжительному труду [2].

В связи с этим в России в 2013 году Государственной Думой РФ был принят Федеральный закон "Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака" [1]. Вступление данного Федерального закона в силу и внесение поправок Государственной Думой в Налоговый кодекс, в соответствии с которыми с 1 января 2017 года повышаются акцизы на любой вид табака и сигареты, создают необходимость в анализе эффективности осуществленных мер по борьбе с курением до 2017 года включительно и в прогнозировании их эффективности в будущем.

Цель данной работы заключается в статистической оценке мер по борьбе с курением, которые проводятся в РФ государственными властями с 2013 года в рамках ФЗ "Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака" [1].

На рис. 1. представлены данные по продажам сигарет в России за период с 2013 по 2017 год, которые были получены в результате изучения последних исследований и публикаций Всероссийского центра изучения общественного мнения (ВЦИОМ) и компании Euromonitor International, специализирующейся на стратегических исследованиях рынка [3, 4].

Анализ интенсивности продаж сигарет в России за период с 2013 по 2017 год показал, что среднее количество проданных сигарет в России за период 2013-2017 гг. составляет 299,2 млрд. шт. В среднем ежегодно за анализируемый период количество продаваемых сигарет снижалось на 6,6% или на 20,94 млрд. шт. На каждый процент снижения продаж приходилось 3,1 млрд. шт. сигарет.

Анализ тенденции развития, с помощью метода сквозящей средней, показал тенденцию к снижению (рис. 1). На основе данных было выполнено аналитическое выравнивание с помощью уравнения прямой, которое имеет вид:

$$\hat{y}_t = 299,176 - 20,523t.$$

Для оценки статистической точности полученного уравнения была рассчитана относительная ошибка аппроксимации, которая составила 1,4%, что позволяет сделать вывод о статистической точности полученного уравнения тренда.

Таким образом, при сохранении сложившейся тенденции в 2019 году ожидается количество проданных сигарет в размере 237,607 млрд. шт., а в 2020 – 217.084 млрд.шт.

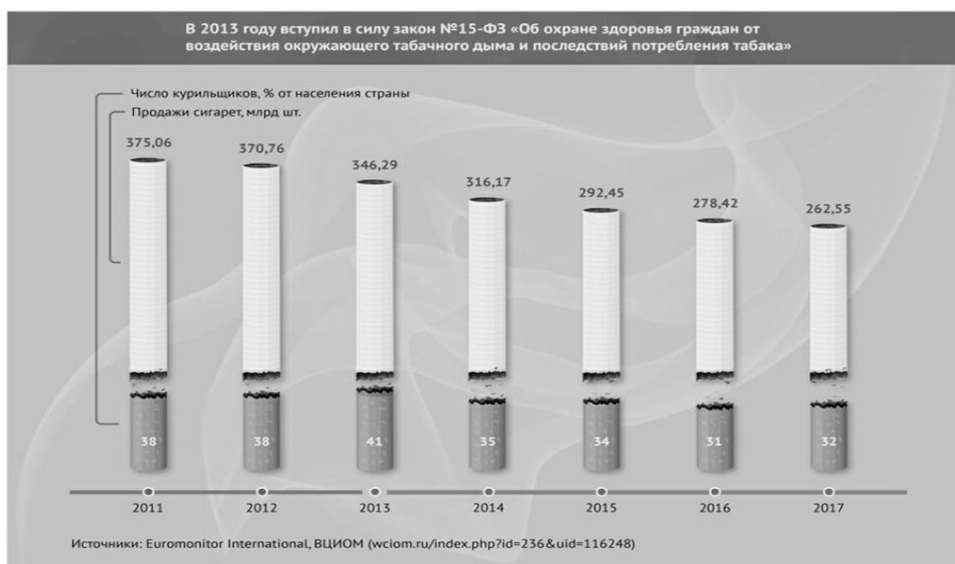


Рис. 1. Динамика продажи сигарет в России за период с 2011 по 2017 год

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, что повышение акцизов на табачную продукцию является перспективной мерой, направленной на снижение преждевременной смертности трудоспособного населения и увеличение продолжительности жизни, так как наблюдается очевидное снижение количества проданных сигарет в 2017 году по сравнению с 2013 годом и согласно прогнозу данная тенденция сохранится в 2018 и 2019 году.

Также следует отметить, что ранее обозначенная проблема имеет непосредственное влияние на экономическую и социальную сферы, ведь человеческий капитал является основополагающим фактором процветания государства, именно поэтому правительству РФ необходимо продолжать бороться за сохранение здоровья граждан на законодательном уровне.

Список литературы

1. Федеральный закон "Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака" от 23.02.2013 N 15-ФЗ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/>, свободный. (Дата обращения: 24.12.2018 г.).
2. Официальный сайт Российского института стратегических исследований [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://riss.ru/>, свободный. (Дата обращения: 24.12.2018 г.).
3. Официальный сайт Всероссийского центра изучения общественного мнения [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://wciom.ru>, свободный. (Дата обращения: 24.12.2018 г.).
4. Официальный сайт Euromonitor International [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.euromonitor.com>, свободный. (Дата обращения: 24.12.2018 г.).

СЕКЦИЯ 3. ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТРАНСФОРМАЦИЙ

УДК 330

ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ СУЖДЕНИЕ АУДИТОРА

Андреева К.А.,

Сидюк О.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

kitten.karina96@mail.ru

В процессе аудиторской проверки широко используется профессиональное суждение в целях планирования, разработки методики проверки, оценки основополагающих категорий, полученных доказательств и формирования выводов аудитора о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности. Качество аудита зависит от того, насколько полно, обосновано профессиональное суждение аудитора.

Цель работы состоит в исследовании современного представления о профессиональном суждении аудитора в документах нормативного регулирования его деятельности.

Тема профессионального суждения в аудите обсуждается в профессиональной среде с конца прошлого века. Еще в 1995 г. Канадский институт дипломированных бухгалтеров (CICA; с 2014 года – CPA Canada) в своем исследовательском отчете «Профессиональное суждение и аудитор» дал определению этому понятию. Профессиональное суждение рассматривалось как применение соответствующих знаний [1, с. 382].

Вместе с тем в нормативные регламенты описание профессионального суждения и его применения введено сравнительно недавно.

В настоящее время концептуальную роль в толковании профессионального суждения аудитора играет МСА 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с международными стандартами аудита» (табл. 1).

МСА 200 предлагает следующее определение понятия профессионального суждения аудитора: «Профессиональное суждение – применение соответствующих знаний, опыта и навыков в контексте стандартов аудита, бухгалтерского учета и этических стандартов, при принятии обоснованных решений о надлежащих планах действий в обстоятельствах конкретного аудиторского задания»[4].

Помимо определения термина «профессиональное суждение», МСА 200 также раскрывает его сферу применения, требования предъявляемые к профессиональному суждению аудитора и методические приемы в процессе аудиторской проверки. На основе МСА 200 мы составили авторскую схему о вышеперечисленной информации касательно профессионального суждения аудитора (рисунок 1).

Профессиональное суждение является существенным для надлежащего проведения аудита. Причина заключается в том, что толкование соответствующих этических требований МСА, а также достаточные решения, необходимые в процессе всего аудита, невозможно осуществить, не применяя соответствующие знания и опыт к фактам и обстоятельствам.

Таблица 1

Положения Международного стандарта аудита 200, которые регулируют вопросы профессионального суждения [3]

Название стандарта	Пункты МСА	Содержание
Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с Международными стандартами аудита	МСА 200 п. 16	При планировании и проведении аудита финансовой отчетности аудитор должен применять профессиональное суждение
	МСА 200 A23	При организации надлежащего проведения аудита важнейшая роль отводится профессиональному суждению. Приведены примеры решений, для которых необходимо профессиональное суждение аудитора.
	МСА 200 A24	Профессиональное суждение аудитора должно быть основано на собственной профессиональной подготовке, знаниях и опыте.
	МСА 200 A25	Применение профессионального суждения в каждом конкретном случае основывается на тех фактах и обстоятельствах, которые известны аудитору. Консультирование помогает совершать компетентные и достаточные суждения.
	МСА 200 A26	Профессиональное суждение можно оценить, учитывая факты и обстоятельства задания аудита, не противоречит ли оно им.
	МСА 200 A27	Профессиональное суждение должно применяться на протяжении всего аудита. Оно также должно надлежащим образом документироваться. Не следует использовать профессиональное суждение как обоснование обстоятельств, которые не подтверждаются достаточными и приемлемыми аудиторскими доказательствами.

Подводя итог, следует констатировать, что профессиональное суждение аудитора можно рассматривать, как применение профессиональных компетентных подходов при планировании, получении и оценки достаточных и приемлемых аудиторских доказательств, а также при обосновании независимого аудиторского мнения, что и является конечной целью аудита.



Рис. 1. Сфера применения, требования и методические приемы в части профессионального суждения аудитора

Список литературы

1. Сучасні проблеми обліку, аналізу, аудиту й оподаткування суб'єктів господарської діяльності: теоретичні, практичні та освітні аспекти: Збірник наукових праць за матеріалами II Всеукраїнської науково-практичної конференції (29-30 березня 2018 р.) / відп. за ред. Станкевич О.І. – Дніпро: НМетАУ, 2018. – 747 с.
2. Бычкова С.М., Райхман М.В, Соколов В.Я Аудиторский словарь. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 192 с.
3. Пожарицкая И. М. Профессиональное суждение в контексте стандартов аудита // Вестник Черниговского государственного технологического университета. – 2013. – №4(70). – С. 454-459.
4. МСА 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с международными стандартами аудита» [Электронный ресурс]: введен приказом Министерства финансов России от 24.10.2016 г. №192н. URL: <https://www.minfin.ru/ru/performance/audit/standarts/international/documents/> (дата обращения: 26.02.19).

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ ОТРАЖЕНИЯ СТОИМОСТИ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ В ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ТРЕБОВАНИЯМ МСФО

Анохина А.А., Кишинский Д.М.

Изюмская О.Н., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Луганский национальный аграрный университет»,

г. Луганск, ЛНР

olgalnau@rambler.ru

Интеграционные и глобализационные процессы в экономике требуют трансформации учета, как основного источника информации, в формат, установленный Международными стандартами финансовой отчетности. В этой связи 12.05.2011 года в Закон Украины «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности в Украине» были внесены изменения, которые декларировали, что для составления финансовой отчетности применяются международные стандарты, если они не противоречат действующему законодательству [1]. Как и обычно, изменение в Закон было сделано, а механизмы трансформации – не разработаны. И только в декабре 2011 года вышло письмо Кабинета министров [2], в котором были раскрыты некоторые нюансы составления и трансформации отчетности в формат МСФО.

В частности в письме отмечалось, что при первом составлении отчетности по МСФО необходимо руководствоваться IFRS 1 «Первая отчетность по МСФО»; разницы, возникающие вследствие применения требований МСФО к операциям и событиям при составлении баланса на дату перехода на МСФО отражаются в составе нераспределенной прибыли (убытка) или прочих составляющих собственного капитала; предприятие раскрывает информацию о том, как влияет переход на МСФО на его финансовое состояние или финансовый результат и денежные потоки.

Подготовка отчетности по требованиям МСФО может начать осуществляться либо после трансформации отчетности, либо при ведении параллельного учета в компьютерных программах, в которых в системе операция отражается и в учетных регистрах по П(С)БУ и в регистрах учета по требованиям МСФО, что сложнее и дороже.

Учитывая все выше сказанное, большое количество ученых занялось именно проблемой трансформации отчетности. В частности эту проблему рассматривали Ф. Бутынец, С. Верига, С. Голов, В. Казмирчук, В. Костюченко, С. Кузнецова, Н.Литвин и другие известные ученые. Не остались в стороне и их российские коллеги – В. Палий, Ю. Ильина, С. Модеров, А. Семенов. Однако, основная часть авторов рассматривала общие вопросы трансформации, виды подаваемой отчетности и основные требования к ее статьям, не затрагивая частности.

Учитывая, что нашему региону в наследство досталось украинское законодательство по бухгалтерскому учету и отчетности, с проблемой трансформации отчетности и учета в формат МСФО столкнулись практически все субъекты экономики, не относящиеся к бюджетной сфере.

Целью настоящего исследования является выявление и методы решения проблем признания и оценки запасов для составления отчетности по требованиям МСФО.

Как известно, перед составлением отчетности (по любым требованиям) проводится ряд подготовительных работ, среди которых основное место занимает инвентаризация.

Инвентаризация является инструментом бухгалтерского учета и составления финансовой отчетности независимо от того, какие стандарты (национальные или международные) является ее концептуальной основой. Она является тем учетным приемом, который способствует соблюдению одной из важнейших качественных характеристик финансовой отчетности – правдивости представления. Однако, инвентаризация присущая отечественной практике ведения учета не соответствует требованиям, предъявляемым к инвентаризации МСФО.

В соответствии с IFRS 1, и это соответствует П(С)БУ, активом является контролируемый предприятием ресурс, который возник в результате прошедших событий, от использования которого ожидается получение экономической выгоды и стоимость которого можно достоверно определить [3]. Таким образом, перед инвентаризационной комиссией будет стоять несколько вопросов, на которые могут ответить только компетентные специалисты или эксперты, а именно:

- в результате чего актив появился на предприятии;
- какую экономическую выгоду он может принести предприятию;
- является этот актив оборотным или необоротным (необходимо определить, в какие сроки он будет использован);
- сколько этот актив стоит?

Место для ответов на эти вопросы в виде специальных граф и строк можно предусмотреть в инвентаризационных ведомостях. Но сами ответы необходимо получить только у специалистов.

Особенно это касается последнего вопроса, относительно стоимости актива.

По условиям МСФО материальные ценности отражаются в отчетности по наименьшей из оценок – исторической себестоимости или чистой стоимости реализации.

И по украинским и по российским учетным стандартам в себестоимость материальных запасов включаются:

- суммы, которые были отражены в договоре на их приобретение;
- стоимость информационных и консультационных услуг, связанных с их приобретением;
- таможенные пошлины;
- стоимость услуг посредника, через которого приобретались материалы;
- транспортно-заготовительные расходы (любым способом – хоть через транспортную компанию, хоть самостоятельно);
- прочие прямые затраты [4, 5].

При получении материальных ценностей, не имеющих первоначальной стоимости по документам поставщика (дарение, взнос в зарегистрированный капитал) эти суммы определяются по рыночной или согласованной стоимости.

Чистая стоимость реализации является показателем МСФО и может быть определена как:

1. Расчетная продажная цена актива при нормальном функционировании предприятия, за вычетом затрат по продаже и затрат по оформлению сделки.

2. Расчетная величина выручки от продажи актива за вычетом затрат по продаже.

3. Расчетная цена продажи в ходе обычного бизнеса за вычетом расчетных затрат на завершение и расчетных затрат, необходимых для осуществления продажи [6].

Этот показатель может определить только компетентный специалист и он не может гарантировать точность расчетов. Единственная альтернатива – использовать рыночную (договорную стоимость таких активов).

При этом разница в стоимости числящихся в учете ценностей и стоимости, определенной при инвентаризации, должна отразиться как результат инвентаризации и, по нашему мнению, может быть отнесена на финансовый результат текущего отчетного периода.

Список литературы

1. Про бухгалтерський облік і фінансову звітність: Закон України прийнятий ВРУ від 16.07.99 р. № 996-XIV, з наступними змінами і доповненнями [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://search.liga.net/l_doc2.nsf/alldoc
2. Про внесення змін до Порядку подання фінансової звітності: Постанова Кабінету міністрів України від 30.11.2011. № 1223 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://search.ligazakon.ua/l_doc2.nsf/link1/KP111223.html
3. МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studme.org/124334/buhgalterskiy_uchet_i_audit/msfo_ifrs_pervoe_primenenie_mezhdunarodnyh_standartov_finansovoy_otchetnosti
4. П(С)БУ 9 «Запасы» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kodeksy.com.ua/ka/buh/psbu/9.htm>
5. ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» Доступ из справ. – правовой системы «КонсультантПлюс». Источник: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32619/569b43a13c040cfc64ff5806d5838fd8976c69e8/
6. Чистая стоимость реализации [Электронный ресурс] / URL: https://economic_mathematics.academic.ru (дата обращения 19.03.2019).

УДК 330

РЫНОК ТРУДА В ДНР: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Воробьева А.Е.,

Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
olenich5j@yandex.ru

При исследовании конкурентоспособности государства на мировой арене, уровне интеграции экономики в мирохозяйственные связи, учитываются различные показатели, в числе которых — степень развитости рынка труда. Рынок труда представляет собой сферу формирования спроса и предложения рабочей силы. Через

данный институт население обеспечивается местами занятости и доходами. Однако в настоящее время на рынке труда происходит полная пертурбация рабочей силы, ее качественный и количественный состав меняется. Эти ситуации выявляют изменение спроса на рабочую силу, то есть расширение производства, его развитие, системные изменения требуют высококвалифицированных специалистов-рабочих. Вследствие этого и возникают различные проблемы, которые могут существенным образом повлиять на состояние не только отдельно взятых производств, но и экономики государства в целом.

Цель работы - исследовать современный рынок труда в Донецкой Народной Республике. Выявить проблемы функционирования, и оценить перспективы и возможность интеграции в систему международных экономических отношений.

При изучении данного вопроса были использованы аналитические данные «Республиканского центра занятости», а также теоретические материалы Д.Ю. Королева, который в работе «Рынок труда: дискуссионные моменты» [1] рассмотрел основные экономические категории рынка труда, многообразие их дефиниций. Дал анализ теоретическим расхождениям во взглядах ученых.

Проблемы состояния рынка труда актуальны для экономики Донецкой Народной Республики, т.к. без рационального использования имеющегося трудового потенциала, невозможна интеграция в систему международных экономических отношений. Именно на рынке труда происходит акт купли-продажи рабочей силы, оценивается ее общественная значимость.

Современный рынок труда в Донецкой Народной республике претерпевает значительные изменения. В связи с развернувшимися военными действиями, в 2014 году произошла миграция рабочей силы, следовательно, открылись свободные вакансии для незанятой части населения. Также, появилась необходимость осваивать новые виды деятельности, которые раньше были не столь популярны.

На современном этапе, согласно последним исследования центра занятости ДНР, наиболее перспективными являются такие отрасли, как: здравоохранение, охрана порядка, инженерные отрасли. Также популярными на рынке труда сейчас считаются кровельщики, маляры, научные сотрудники, преподаватели, операторы котельной, плотники, продавцы, рабочие зеленого строительства, уборщики, слесари и другие специалисты. Более полно рассмотреть востребованность профессий можно на рисунке 1.

Согласно проведенным исследованиям, высшие и профессиональные учебные заведения республики выпускают высококвалифицированных специалистов разных сфер деятельности, которые востребованы и конкурентоспособны на мировых рынках рабочей силы. Однако из-за несостоятельности организации труда в ДНР, молодые специалисты вынуждены мигрировать с целью соискания более выгодных условий труда.

Еще одной причиной отсталости рынка труда в ДНР можно считать тот факт, что службы центров занятости не предоставляют должных услуг. На данный момент крайне тяжело найти работу студентам и экономически активному населению, старше 35 лет.

Нельзя не принимать во внимание и экономическую среду Республики. Чаще всего, работающие платят высокие налоги и при этом получают невысокую заработную плату. Средняя зарплата в ДНР и ЛНР — 8-10 тысяч российских рублей в месяц. Это почти в четыре раза меньше, чем в среднем в России (38,8 тысячи рублей), и почти вдвое меньше, чем в среднем на Украине (8 777 гривен, или 18,4 тысячи

рублей). Необходимо отметить, что экономический анализ Донбасса в высшей степени затруднителен, поскольку ни одно из экономически направленных ведомств ДНР и ЛНР не публикует никакой статистической информации. Исключением является мониторинг цен на товары, который исправно ведется и в ДНР, и в ЛНР, а также данные о численности населения ЛНР.

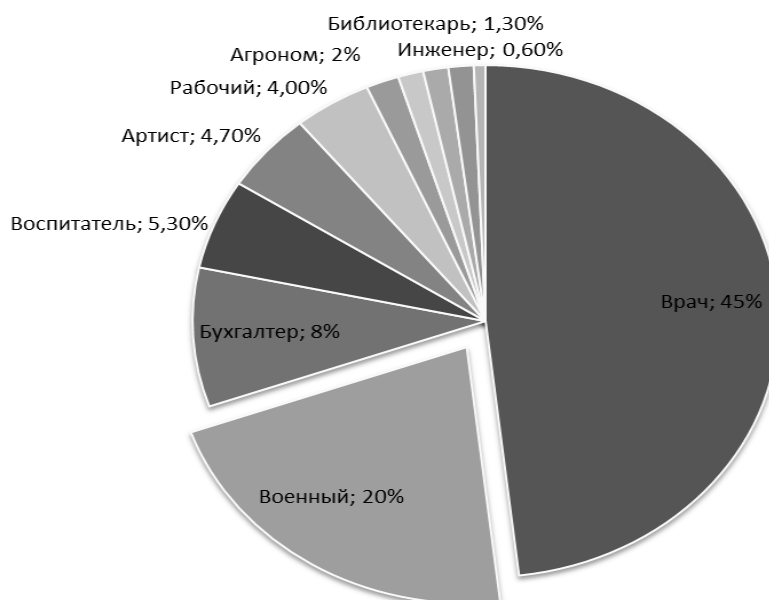


Рис. 1. Востребованность профессий в Донецкой Народной Республике

Исходя из данного исследования, можно утверждать, что на данном этапе развития и функционирования рынка труда, он недостаточно развит и его интеграция в систему мировых экономических отношений просто невозможна. Для успешного решения перечисленных проблем необходимо проводить активную политику регулирования рынка труда и сферы занятости населения, повышать качество подготовки рабочих и специалистов и распределять их по организациям, территориям, отраслям и видам занятости [2].

В практике передовых служб занятости воздействие на рынок труда и сферу занятости населения осуществляется прямыми и косвенными методами.

Прямые методы воздействия на рынок труда и сферу занятости включают в себя:

- реализацию государственных программ развития профессионального и дополнительного образования, подготовку конкурентоспособной рабочей силы;
- развитие новых эффективных и высокотехнологических рабочих мест;
- расширение предпринимательства и самостоятельной занятости;
- обучение и трудоустройство безработных и высвобождаемых работников.

Косвенное воздействие на рынок труда и сферу занятости оказывают меры государственной политики содействия занятости населения, профессиональной ориентации, профессионального образования и обучения, культуры, демографии, миграции; инвестиции, налоговая политика.

Согласно мнению К.Г. Кязимова, применив данные методы регулирования, правительство в значительной степени может улучшить ситуацию на рынке труда и добиться сбалансированного развития данного сектора экономики.

Изучив ситуацию на рынке труда в Донецкой Народной Республике, удалось установить, что данная экономика не готова к интеграции в мирохозяйственный комплекс из-за ряда недостатков. Однако, устранив их с помощью активной политики государственного регулирования, можно рассчитывать на получение существенных преимуществ. Как известно, в ДНР (ранее Донецкой области) всегда был достаточно высокий уровень образования и подготовки молодых специалистов, что может являться явным конкурентным преимуществом. Также, при условии восстановления разрушенной инфраструктуры, возможно обеспечить рабочими местами большую часть населения, что, несомненно, будет являться одним из факторов привлекательности Республики, как места жительства.

Список литературы

1. Королев, Д. Ю. Рынок труда: дискуссионные моменты / Д. Ю. Королев // Вопросы экономической теории. Макроэкономика. — 2013. — С. 141 – 142
2. Кязимов, К. Г. Регулирование рынка труда и содействие занятости молодежи / К. Г. Кязимов // Профессиональное образование и рынок труда. - 2017.- С. 68-75.

УДК 330

ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

Гламаздина И.Ю.,

Кравец Е.О., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
alyaska003@gmail.com

На сегодняшний день, как показывает опыт успешных предприятий различных стран мира, планирование производственно-хозяйственной деятельности предприятий является важнейшим условием для их существования на рынке. Оптимизация производственной программы является эффективным средством планирования, так как направлена на достижение максимальной эффективности производства и удовлетворение потребительского спроса.

Теоретические и практические основы оптимизации производственной программы были заложены отечественными и зарубежными учеными, такими как О.В. Баскакова, Л.Ф. Сейко, В.А. Кучер, Е.Ю. Литвяк и др. Отдельное внимание нужно уделить Глухову В.В., который в своей работе затрагивал проблемы анализа оптимизационных методов решения экономических задач, связанных с выбором оптимальной производственной программы, Савицкой Г.В., занимавшейся вопросами обоснования оптимальной структуры товарного выпуска с учетом ограничений на ресурсы, а также, Фольмуту Х.Й., анализировавшему проблемы оптимизации программы производства и продаж методом устранения «узких мест».

Целью исследования является анализ экономических критериев, выбор приемлемого критерия оптимальности, целевой функции для решения задачи оптимизации производственной программы предприятия.

Оптимальная производственная программа- программа, что отвечает структуре ресурсов предприятия и обеспечивает лучшие результаты его деятельности. Таким

образом, данная программа включает номенклатуру, объем, ассортимент продукции, учитывая потребности предприятия и потребителей в плановом периоде.[1]

Одной из целью оптимизации производственной программы является планирование оптимальной структуры номенклатуры продукции. Этот процесс моделирования оптимальной производственной программы является трудоемким и включает следующие этапы:

1. Выбор и общая характеристика ассортимента продукции.
2. Характеристика документации производства.
3. Осмотр и анализ основных показателей производственной деятельности предприятия.
4. Выбор и обоснование критериев оптимальности.
5. Построение экономико-математической модели формирования производственной программы.
6. Обоснование эффективности выбора оптимального варианта годовой производственной программы предприятия.

Так как, одним из этапов является анализ показателей производственной деятельности предприятия, то более детально рассмотрим систему экономических показателей, характеризующих эффективность использования производственных ресурсов. На рис. 1 представлена обобщённая структура показателей, характеризующих производственную программу промышленного предприятия.[2]

Как показано на рисунке 1, производственная программа может характеризоваться количественными и качественными показателями. В свою очередь количественные показатели могут быть абсолютными и относительными.

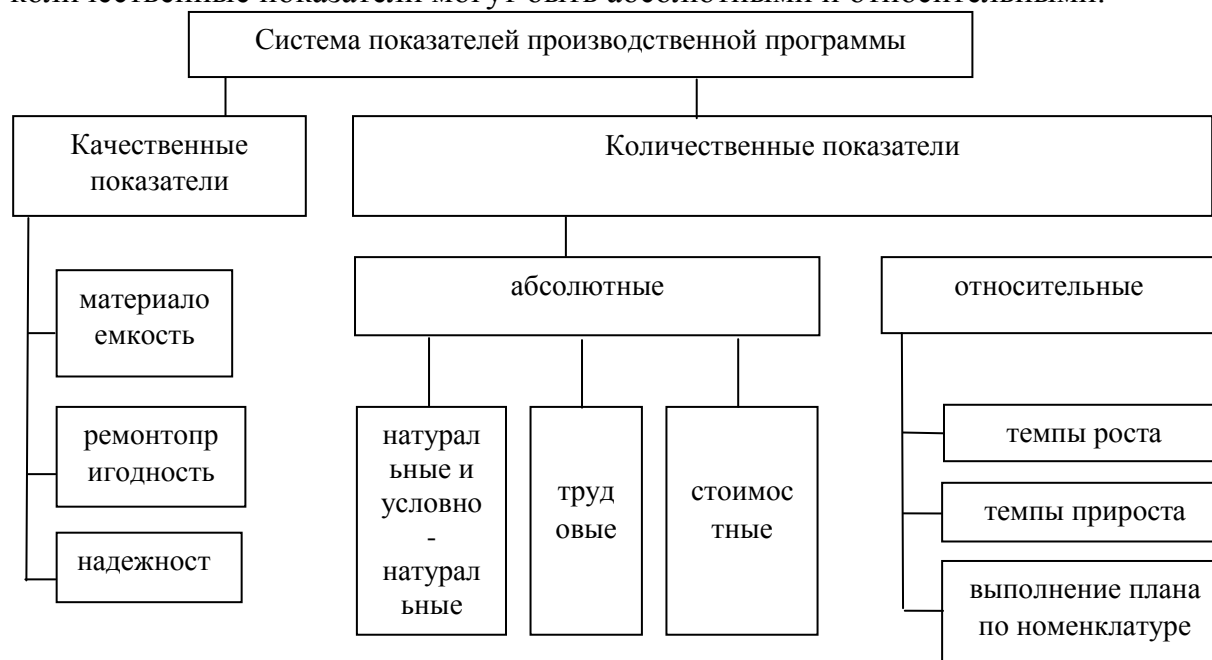


Рис. 1. Система показателей производственной программы

Приемлемым показателем оптимальности производственной программы является показатель расчётной прибыли от реализации товарной продукции, рассчитываемый по формуле:

$$П_{тп} = ТП - Стп, \quad (1)$$

где $П_{тп}$ – прибыль от реализации товарной продукции;

$ТП$ – товарная продукция в стоимостном выражении;

$Стп$ – полная себестоимость товарной продукции. [3]

помощью этой модели, можно определить необходимый объем производства, номенклатуру и ассортимент продукции, который отвечает требованиям плану продаж, с учетом всех производственных элементов.

Список литературы

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие / Г.В. Савицкая. - Минск: ООО «Новое знание», 2011. - 704 с.
2. Вентцель Е.С. Исследование операций: задачи, принципы, методология. / Е.С. Вентцель. - М.: Наука, 2016. - 208 с.
3. Канторович Л.В. Оптимальные решения в экономике / Л.В. Канторович, А.Б. Горско. - М.: Наука, 2014. - 231 с.
4. Дякин, В. Н. Оптимизация управления промышленным предприятием [Текст] : монография / В. Н. Дякин, В. Г. Матвейкин, Б. С. Дмитриевский ; под научн. ред. д.э.н. Б. И. Герасимова. - Тамбов : Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2014. - 84 с.
5. Канторович, Л. В. Математико-экономические работы [Текст] / Л. В. Канторович. - Новосибирск : Наука, 2015. - 760 с.

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ДНР

Доринская Е.Э.,

Светличная Т.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы
при Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк, ДНР
tatyana.svetlichnaya1@mail.ru

Проблематика темы исследования связана с тем, что заработная плата является важной социально-экономической категорией и стоимостным выражением воспроизводства труда. Она помогает управленцу регулировать рабочий процесс на предприятии, посредством выполнения своих функций стимулирует работника к труду, определяет его социальный статус, а также показывает покупательную способность общества. Заработная плата одинаковых по занимаемой должности работников может варьироваться. На это влияют организация рабочего процесса на предприятии, различные макро- и микроэкономические и другие факторы, поэтому, тема выбранного исследования актуальна.

Проблему организации и нормирования оплаты труда на предприятии изучали такие учёные и исследователи, как Богословский Д. [1], Ветлужских Е. [2], Горелов Н. [3], Курочкин В. [4], Мазанкова Т. [5] и другие ученые.

Целью исследования является анализ систем оплаты труда, применяемых на промышленных предприятиях ДНР, на примере филиала №2 «Енакиевского металлургического завода» ЗАО «ВТС» («ЕМЗ» ЗАО «ВТС»).

Несмотря на многочисленные исследования в области оплаты труда, вопрос об эффективной системе её расчёта остаётся всё ещё открытым. Это связано с тем, что каждое предприятие имеет свою специфическую организацию начисления заработной

платы. Значительную роль здесь играет мотивация рабочих, что так же требует дополнительных исследований.

В экономической практике существует две системы оплаты труда: сдельная и повременная. Сущность сдельной системы заключается в том, что заработная плата работника зависит от количества произведенной им продукции с учётом её качества, условий труда и сложности производства. Повременная система оплаты труда – система, при которой заработная плата рассчитывается с учётом затраченного работником времени на производство единицы продукции, а также с учётом квалификации трудящегося.

На «ЕМЗ» ЗАО «ВТС» применяется повременно-премиальная форма оплаты труда. Она предполагает не только оплату отработанного времени, но и начисление премии за качество выполненной работы. В заработную плату работника на предприятии входит установленный оклад, доплаты и надбавки, предусмотренные законодательством, и поощрительные выплаты.

В табл. 1 показан расчёт плановой заработной платы отдельных категорий слесарей-ремонтников ЦРОАДП, работающих по прерывному графику работы с 7:00 до 15:30 (суббота, воскресенье – выходные).

Таблица 1

Расчёт плановой заработной платы слесарей-ремонтников 6-го разряда ЦРОАДП, работающих по прерывному графику работы

Категория работника	Факторы, влияющие на расчёт заработной платы							З/пл, руб.
	Оклад	Премия	Вечерние	Ночные	Праздники	Переработка	Вредность	
Слесарь-ремонтник 3 разряда	9 350	987	0	0	0	0	1 184	11521
Слесарь-ремонтник 4 разряда	9 908	991	0	0	0	0	1 189	12 088
Слесарь-ремонтник 5 разряда	10 015	1 002	0	0	0	0	1 202	12 218
Слесарь-ремонтник 6 разряда	10 345	1 215	0	0	0	0	1 356	12 916

Как видно из табл. 1, на заработную плату слесарей-ремонтников ЦРОАДП влияют два основных фактора: премия и доплата за вредные условия труда. Если работник занят на работах с тяжелыми, вредными или опасными условиями труда, то он имеет право на определенные выплаты, компенсирующие работу в условиях, отличных от нормальных.

В табл. 2 представлена информация о заработной плате отдельных категорий работников ЦРОАДП за период с сентября 2017 г. по январь 2018 г. включительно.

Как видно из табл. 2, заработная плата работников стабильна в течение приведенных пяти месяцев. Это связано с тем, что трудящиеся работают по прерывному графику, то есть, их рабочий день нормирован, они не выходят на смену в праздники и выходные, в связи с этим им не начисляется переработка. Единственные начисления сверх оклада рабочих – это премиальные и доплата за вредные условия труда.

Таблица 2

Помесячная заработная плата отдельных категорий работников ЦРОАДП за период с сентября 2017 г. по январь 2018 г.

Категория работника	Сентябрь 2017 г.	Октябрь 2017 г.	Ноябрь 2017 г.	Декабрь 2017 г.	Январь 2018 г.
Слесарь-ремонтник 3 разряда	11 521	11 521	11 521	11 521	11 521
Слесарь-ремонтник 4 разряда	12 088	12 088	12 088	12 088	12 088
Слесарь-ремонтник 5 разряда	12 218	12 218	12 218	12 218	12 218
Слесарь-ремонтник 6 разряда	12 916	12 916	12 916	12 916	12 916

Из данных рис. 1 видно, что заработная плата работников нестабильна в течение приведенных пяти месяцев. Это связано с тем, что трудящиеся работают по непрерывному графику, то есть, их рабочий день не нормирован, они выходят на смену в праздники и выходные, в связи с этим им не начисляется переработка. Также им начисляются премиальные и доплата за вредные условия труда.

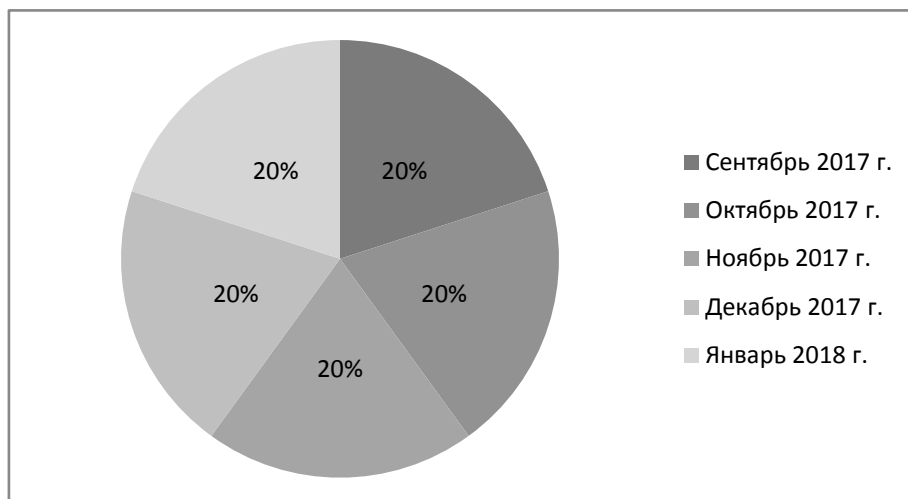


Рис. 1. Структура заработной платы отдельных категорий работников ЦРОАДП за период с сентября 2017 г. по январь 2018 г.

Таким образом, проведенный анализ показал, что основным стимулом для получения достойной заработной платы являются такие дополнительные финансовые средства, как премия и различные доплаты за вредные условия труда. С целью дальнейшей стимуляции работников, предполагается уделять больше внимания условиям труда работников, дифференцировать процентную ставку по выплатам премий и надбавок с учетом квалификации работника, улучшить условия труда за счет развития инфраструктуры. Дальнейшие исследования будут направлены на изучение социально-экономических мероприятий, способствующих улучшению организации труда работников.

Список литературы

1. Богословский, Д.В. Основные формы и системы заработной платы. Номинальная и реальная заработные платы / Д.В. Богословский. – М: Лаборатория книги, 2012. – 134 с.

2. Ветлужских, Е. Мотивация и оплата труда: Инструменты. Методики. Практика. 7-е изд. / Е. Ветлужских. - М: Альпина Паблишер, 2016. - 149 с.
3. Горелов, Н.А. Оплата труда персонала: методология и расчеты: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н.А. Горелов. –М: Люберцы: Юрайт, 2016. - 412 с.
4. Курочкин, В. Н. Организация, нормирование и оплата труда: учебное пособие / В. Н. Курочкин – М: Директ-Медиа, 2014. – 234 с.
5. Мазанкова, Т. В. Организация, нормирование и оплата труда на предприятии отрасли (торговли): учебное пособие / Т. В. Мазанкова – М: Директ-Медиа, 2015. – 214с.

УДК 657

ВКЛАД УЧЕНЫХ В РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА

Дубина А.И.,

Кошик Ю.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

anuta.dubina2015@yandex.ru

Изучение явлений и процессов общественной жизни невозможно без анализа. На различных этапах экономического развития анализ становился предметом дискуссий и споров как отечественных, так и зарубежных ученых. Развитие отечественных экономических воззрений проходило под влиянием практики, в тесной связи с общим движением науки в других странах. В целом русская экономическая мысль повторила общие закономерности развития мировой экономической мысли, однако, отражая самобытные черты отечественной экономики, смогла стать самостоятельной национальной школой. Исходя из вышеизложенного, является весьма актуальным вопрос исследования вклада ученых в развитие экономического анализа как науки.

Так, появление экономического анализа в России датируется концом XIX в. – началом XX в. и связано с именами таких ученых-экономистов, как И.С. Аринушкин, Р.Я. Вейцман, П.Н. Худяков, С.К. Татур и др. Большинство их трудов посвящены анализу баланса.

В 1912 г. была издана работа И.С. Аринушкина «Балансы акционерных предприятий», посвященная анализу баланса. В данном труде детально освещалась проблематика правильности составления баланса и методы оценки отдельных его статей [4, с.10].

В своей работе «Счетный анализ» Н.Р. Вейцман заложил методы исследования деятельности предприятия по данным его бухгалтерии, нашедшие свое развитие в более поздних трудах по экономическому анализу, хотя с позиций современности она не была лишена недочетов. К примеру, Вейцман считал обязательным для анализа использование только одного метода дедукции, не связывая его с применением приемов индуктивного исследования. Однако необходимо отметить, что методу сравнения, который на данный момент признан одним из ключевых элементов аналитики, в указанном труде отводилось центральное место [1, с. 11].

В начале XX века начала издаваться учебная литература по экономическому анализу, имеющая методическую ориентацию.

«Анализ баланса» П.Н. Худякова 1920 г., становится первым нетипичным трудом анализа. В нем автор совершил попытку объяснить природу бухгалтерского баланса и способы его анализа. Также, в данной работе, исследовались способы перенесения показателей баланса в различные формы, с целью дальнейшего их использования в ходе анализа. Следовательно, автор рассматривал подход, который ставит во главу угла бухгалтерский баланс, а не счета бухгалтерского учета.

На данном этапе развития анализа Худяков П.Н. считает, что анализ является более высоким этапом учета, нежели бухгалтерская запись отдельных хозяйственных операций и их обобщение в отчетности, поэтому в своей работе называет его «философией счетоводства» [3].

В книге П. Н. Худякова анализировались балансы производственных артелей, кредитных товариществ и потребительских обществ. Автор достаточно строго выдерживал рамки анализа баланса, поэтому многие показатели (объем производства и реализации, себестоимость и др.) не подвергались аналитическому разбору.

В 1930-1941 гг. появились научные труды, подробно освещающие теоретические основы анализа и его методику. В 1938 г. были опубликованы Методические указания по проверке и анализу финансовыми органами балансов и годовых отчетов предприятий, а в 1940 г. – сборник «Консультации по вопросам проверки и анализа годовых отчетов и балансов хозяйственных организаций». С этого времени экономический анализ деятельности промышленных предприятий приобрел строгую логическую последовательность: производственный анализ предшествовал анализу баланса [3].

В годы перед войной развернулась дискуссия по поводу названия науки. Большинство ученых выступало за предложенное Татуром название «Анализ хозяйственной деятельности». Под таким названием этот предмет был введен в учебные планы, начиная с 1936 г. Он охватывал изучение финансовых показателей по данным баланса, а также комплексное исследование экономики предприятия с использованием всего запаса учетно-отчетных данных.

Результаты основных разработок С.К. Татура в сфере анализа собраны в труде «Анализ хозяйственной деятельности промышленных предприятий». В нем впервые введено в отечественную литературу понятие комплексного экономического анализа. В свою очередь, детальная разработка теории и методики комплексного экономического анализа была осуществлена его учениками и последователями.

Экономический анализ широко вошел в практику работы банковских структур и предприятий в начале 60-х годов. В этот период значительно расширяется круг научных трудов, совершенствующих экономический анализ, издается ряд значительных работ таких авторов, как С.Б. Барнгольц, А.М. Сухарева, М.З. Рубинова, П.И. Савичева, А.Д. Шермет и др.

В трудах этих авторов экономический анализ получил дальнейшее развитие. Произошло углубление анализа в направлении оперативности, осуществлялось четкое внутриотраслевое разделение, активнее начали использоваться экономико-математические методы и вычислительная техника [4, с. 15].

В настоящее время экономический анализ успешно развивается, проводятся постоянные исследования в области более широкого применения математических методов, программных продуктов, которые позволили бы оптимизировать управленческие решения. Идет процесс активного внедрения научных достижений отечественных и зарубежных ученых в практику применения экономического анализа.

Список литературы

1. Баканов М.И. Теория экономического анализа: Учебник / М.И.Баканов, А.Д. Шеремет – М.: Финансы и статистика, 1997. – 416 с.
2. Войтоловский Н.В. Экономический анализ: основы теории, комплексный анализ хозяйственной деятельности организации : учебник /Н.В. Войтоловский– М. : Юрайт , 2010. - 507 с.
3. Морозова В.Л. Исторический опыт, или эволюционное развитие экономического анализа хозяйственной деятельности в России с позиций экстернализма[Электронный ресурс]. – Режим доступа:<https://cyberleninka.ru/article/n/istoricheskiy-opyt-ili-evolyutsionnoe-razvitiye-ekonomicheskogo-analiza-hozyaystvennoy-deyatelnosti-v-rossii-s-pozitsiy-eksternalizma>.
4. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая – М.: Инфра-М, 2008. - 415 с.

УДК 330

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Звягина П.Д.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

В настоящее время одним из главных направлений исследования финансово-хозяйственной деятельности является анализ основного капитала предприятий. Основной капитал – один из основных экономических категорий. Основной капитал – это часть имущества используемая в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ, оказании услуг или для управленческих нужд предприятия в течении периода, превышающего 12 месяцев.

Существенным элементом управления бизнесом на рыночной экономике является повышение эффективности использования основного капитала. Анализ капитала используют на всех уровнях хозяйствования для принятия управленческих решений направленных на оптимизацию использования основного капитала и повышения его эффективности.

Повышение эффективности может быть достигнуто лучшим использованием действующих производственных мощностей и основных фондов. В таком случае перед статистикой выступает задача совершенствования системы показателей использования основных фондов и применения ее в экономико-статистическом анализе.

В рыночных условиях стабильность положения компаний в конкурентной среде зависит от его финансового положения, которое достигается повышение эффективности производства на основе экономного использования всех видов ресурсов в целях снижения затрат.

Экономический анализ позволяет выявить конкретную стратегию и тактику по развитию организации, выявлению имеющихся резервов повышения производства продукции, работ или услуг, а также увеличению прибыли, способствовать

выявлению возможностей повышения эффективности использования материальных, трудовых и денежных ресурсов. Финансовые показатели оказывают влияние на технические, организационные и природные условия самого процесса производства.[1]

Одним из важнейших элементов национального богатства являются основные фонды. Доля национального имущества России составляет около 90%. Статистика этого элемента изучает объем, состав, распределение, состояние и использование основных фондов, процесс их воспроизводства.

Рассматривая данные критерии, можно выделить следующие задачи основных фондов:

- 1) определение объема и структуры;
- 2) характеристика состояния;
- 3) характеристика воспроизводства и определение доли в национальном имуществе;
- 4) характеристика и оценка эффективности использования;
- 5) расчет динамики и выявление факторов, ее определяющих и др. [3].

Благодаря эффективности функционирования экономики определяется состояние основных фондов, которое в свою очередь характеризует производственные возможности отраслей экономики, а также определяет темпы и масштабы ее развития. От качественного состава, эффективности процесса воспроизводства, величины, возрастной структуры и использования основных фондов зависит объем производства, развитие производительных сил отрасли, ее финансово-экономические результаты деятельности.

Ниже представлены данные Росстата, которые наиболее полно иллюстрируют состояние и динамику основных фондов РФ.

Таблица 1

Основные фонды РФ за период 2000-2017 гг. [2]

Годы	Млн. руб. (на конец года; по полной учетной стоимости; до 2017 г. – млрд. руб.)	В процентах к предыдущему году (в сопоставимых ценах)
2000	17464172	100,5
2010	93185612	103,0
2011	108001247	104,0
2012	121268908	104,3
2013	133521531	104,1
2014	147429656	103,7
2015	160725261	103,2
2016	183403693	103,9
2017	194649464	103,8

На сегодняшний день заметна тенденция потери промышленными организациями способности производства сложной продукции. Экономика России в необходимом порядке нуждается в усовершенствовании, так как происходит старение основных фондов, нарастает технологическое отставание. Затянувшийся спад во всех отраслях промышленности привел к тому, что началась деградация материально-технической базы хозяйства.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
2. Российский статистический ежегодник 2018, Статистический сборник М., Росстат, 2018, 694 страницы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.demoscope.ru/weekly/2018/0795/biblio05.php>
3. Свободная электронная библиотека [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://ifreestore.net/>
УДК 330

ПРОБЛЕМА УЧЕТА ПРИЗНАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПО ОПЕРАЦИЯМ С ДАВАЛЬЧЕСКИМ СЫРЬЕМ

Кирьянова Ю.В.,

Бешуля И.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
kiryanova999@gmail.com

Пищевая промышленность ДНР имеет ряд нерешенных проблем, которые приводят к замедлению развития её конкурентного потенциала. Одна из таких проблем заключается в высокой доли старых пищевых предприятий, имеющих низкий технико-технологический уровень производства, не требующий высокой квалификации персонала. Для улучшения состояния пищевой промышленности необходимо создать благоприятные условия для создания новых предприятий промышленной деятельности и развития уже существующих. Предприятия существуют и развиваются за счёт полученной прибыли. Прибыль представляет собой сумму, на которую доходы превышают связанные с ними расходы.

Рассмотрим на примере недавно созданного предприятия мукомольно-крупяной промышленности ООО «Мельторг» порядок формирования прибыли, а также проблемы с которыми данное предприятие может столкнуться в сфере своей деятельности. Мукомольно-крупяная промышленность – одна из крупнейших и наиболее старых отраслей пищевой промышленности, перерабатывающая зерно. Основная её продукция состоит из муки и крупы. Зерно, мука, крупа и другие зернопродукты являются стратегическим сырьевым ресурсом и используются для продовольственных и технических целей в различных отраслях народного хозяйства и промышленности: хлебопекарной, кондитерской, макаронной, комбикормовой и др. [1].

Основную часть доходов ООО «Мельторг» получают от осуществления операций с давальческим сырьем. Операция с давальческим сырьем – это операция по предварительной поставке сырья для его последующей переработки (обработки, обогащения или использования) в готовую продукцию за соответствующую плату. Право собственности на давальческое сырье на всех этапах его переработки, а также на произведенную из него готовую продукцию принадлежит заказчику. Поэтому в бухгалтерском учете исполнителя давальческое сырье следует учитывать на забалансовом субсчете 022 «Материалы, принятые для переработки» по ценам, предусмотренным в договоре. Участниками операций с давальческим сырьем являются заказчик — субъект хозяйственной деятельности, передающий сырье для

переработки, и исполнитель — субъект хозяйственной деятельности, занимающийся переработкой давальческого сырья. Правовые отношения между заказчиком и исполнителем оформляются соответствующим договором. Договор на переработку сырья относится к договорам подряда, по которому одна сторона (исполнитель) обязуется на свой риск выполнить работу по заданию другой стороны (заказчика), а заказчик обязуется принять и оплатить выполненную работу[2]. Взаимоотношения при осуществлении операций с давальческим сырьем заключаются в следующем:

- заказчик передает собственное сырье исполнителю на переработку;
- исполнитель перерабатывает это сырье в готовую продукцию (полуфабрикат) и передает такую готовую продукцию заказчику;
- заказчик оплачивает услуги исполнителя по переработке давальческого сырья.

У предприятия-исполнителя после подписания акта выполненных работ возникает доход. Доход от такой операции признается в размере договорной (контрактной) стоимости, но не меньше суммы компенсации, полученной в любой форме, в том числе при уменьшении обязательств. Расходы, формирующие себестоимость предоставленных услуг, признаются расходами того отчетного периода, в котором признаны доходы от реализации таких товаров, выполненных работ, предоставленных услуг.

Передача давальческого сырья на переработку не изменяет налоговых обязательств исполнителя и заказчика, поскольку не происходит переход права собственности на это сырье. Однако по дате подписания акта передачи готовой продукции, произведенной из давальческого сырья, или другого документа, оформленного согласно требованиям действующего законодательства, подтверждающего выполнение работ или предоставление услуг, налоговые последствия возникают как у исполнителя, так и у заказчика[3].

При получении давальческого сырья в условиях внешнеэкономической деятельности у предприятия возникают определенные трудности в части ввозной пошлины, а также других налогов и сборов взимаемых при ввозе сырья. ООО «Мельторг» на данном этапе функционирования не осуществляет операции с давальческим сырьем в условиях внешнеэкономической деятельности. Но со временем «Мельторг» и это может приобщить к сфере своей деятельности.

Регулирование ВЭД, в том числе и операций по давальческой переработке сырья, осуществляется в соответствии с нормативно-правовыми актами каждой страны, но с учетом принятых в международной практике норм и стандартов. В ДНР нет нормативно-правового акта, регулирующего операции с давальческим сырьем в условиях ВЭД, поэтому используется порядок регулирования в Украине. Операции с давальческим сырьем в Украине ранее регламентировались законом №327 «Об операциях с давальческим сырьем во внешнеэкономических отношениях», но закон утратил силу в соответствии с Таможенным кодексом Украины от 13 марта 2012 года. Согласно закону №327 давальческое сырье, ввозимое на территорию Украины иностранными лицами, не облагалось налогами в том случае, если переработка давальческого сырья осуществлялась в течении 90 календарных дней. В случае, если предприятие не успевало в данный срок переработать сырье, то оно вынуждено было оплатить ввозную пошлину. Тем самым возникало условное обязательство.[4]. На сегодняшний день в Украине операции с давальческим сырьем в условия ВЭД регулируются Таможенным кодексом, в соответствии с которым срок переработки давальческого сырья устанавливается исходя из длительности процесса переработки.

Указанный срок исчисляется, начиная со дня завершения таможенного оформления органом доходов и сборов иностранных товаров для переработки. По заявлению предприятия, которому выдано разрешение на переработку товаров, по причинам, подтвержденным документально, срок переработки товаров на таможенной территории Украины продолжается указанным органом, но общий срок переработки не может превышать 365 дней.

В учете существует проблема признания дохода и обязательств по операциям с давальческим сырьем у переработчика. В условиях внешнеэкономической деятельности предприятия, которые получали большой объем давальческого сырья или длительность процесса переработки, которых превышало 90 календарных дней обязаны были оплатить ввозную пошлину за давальческое сырье. Временной фактор в современных учетных методиках не принят во внимание и это приводит к искажению финансового результата. Эта проблема существенно ощущается в мукомольно-крупяной промышленности.

Список литературы

1. Мукомольно-крупяная промышленность // АКАДЕМИК [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/bse/111351>
2. Ситдикова Р.Д. Особенности учета операций с давальческим сырьем у организации - переработчик // Инновационное развитие экономики . - 2011. - №5. - С. 70-73.
3. Нужная О.А., Яструб И.Б. Операции с давальческим сырьем в Украине: актуальные вопросы учета и аудита // Качество продукции: контроль, управление, повышение, планирование. - Курск: "Университетская книга", 2014. - С. 381-384.
4. Закон Украины "Об операциях с давальческим сырьем во внешнеэкономических отношениях" от 15 сентября 1995 г. № №327/95-ВР.

УДК 330

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Колуб А.А.,

Моисеева А.В., ассистент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
m.anny040293@mail.ru

Эффективное и бесперебойное управление активами является важной задачей для всех хозяйствующих субъектов в современных условиях, поскольку именно в активах заключается главный источник создания новых продуктов, повышения эффективности производства и распределения ресурсов.

Теоретическими и методологическими основами исследования послужили научные труды по проблемам управления активами и оценки их эффективности следующих авторов: Р.И Акмаева, М.С. Красса, О.Л. Островской, В.Н. Шиловского.

Проблема данной статьи заключается в недостаточном совершенствовании выбора технологии хозяйствующих субъектов, которые приводят к ухудшению финансового положения.

Целью данной статьи является изучение системы управления активами предприятия в современных условиях.

Одна из основных стратегий хозяйствующего субъекта, которая связана с организацией использования активов и их целесообразного использования. Главной мотивацией в управлении активами является получение экономической выгоды и минимизации рисков при эффективности их применения. Для этого необходимо увеличить использование активов и снижение пассивных статей, благодаря сокращению кредитов, займом и налогов. Матрицу по управлению активами, рационально представить как систему, содержащую как минимум четыре части общего, и каждая из частей дополняет развитие последующей, позволяя эффективно функционировать предприятию в целом (рис. 1).



Рис. 1. Система управления активами предприятия

Для минимизации рисков в управлении ликвидными текущими активами следует достоверно принять решение об использовании и рациональности применения этих активов [1].

Эффективность использования оборотного капитала зависит от их наиболее обширного и желаемого вовлечения в процессы производства, что предоставит получать отдачу в виде потребления продуктов производства, как за наличный расчет, так и в кредит. В свою очередь это дает возможность минимизировать пассивную часть баланса, кредиторскую задолженность. Рациональное прогнозирование материальных расходов в будущее производство даст возможность избежать увеличения складских запасов, а исследование потребностей рынка, и так же система «Оплата - доставка» увеличит прибыльность потребления [2]. В свою очередь дебиторская задолженность позволит сокращать кредиторскую. Следовательно эффективность производственной стадии непосредственно зависит от рациональности второй стадии, но и контроль производства дает результаты.

Благодаря использованию новейших технологий, которые позволяют сократить расходы и разрабатывают дополнительные возможности, которые сокращают потери и брак. Поэтому главной задачей управления внеоборотными активами является своевременное прогнозирование формированием уровня интенсификации производственного процесса в виртуозном соотношении курса амортизационной политики и производственной деятельности предприятия [3]. Основой этого служит аналитический прогноз с использованием расчетов по динамике и составу активов,

степени и состоянию изношенности, уровню рациональности обновления и использования[4].

Правильное управление активами способствует сделать выбор руководству. Если выбирать стратегию по увеличению активов предприятия, то необходимо сделать прогнозный расчет, в каком количестве привлечение новых средств сократит расходы и определить дополнительную стоимость вложений капитала и их возможность в дальнейшем будет окуплена. Этот мониторинг позволит спрогнозировать получение прибыли только через определенный период времени, если такой вариант не подходит для хозяйствующего субъекта, то необходимо выбрать вариант финансовой стратегии при уменьшении пассивов. Снижение налогового бремени, кредитных задолженностей, в том числе банкам, позволит также выбрать путь на улучшение финансового положения. Законодательное снижение уплаты налогов и сборов путем выбора оптимальной системы налогообложения.

В качестве стратегии можно выбрать снижение зависимости от займов путем мониторинга наименьших кредитных ставок банков, периодов погашения. Рациональность в управлении активами - важнейшая задача руководства, которая позволит добиться эффективности и доходности бизнеса. Поэтому для рентабельности производственного цикла можно вводить в финансовый процесс только тот объем оборотных средств, который необходимо использовать за минимальный период времени.

Таким образом, активы предприятия представляют контролируемые им экономические ресурсы, сформированные за счёт инвестированного в них капитала, характеризующиеся детерминированной стоимостью и способностью генерировать доход, постоянный оборот которых в процессе использования связан с факторами времени, риска и ликвидности. Управление активами направлено на решение следующих основных задач: обеспечение постоянной платёжеспособности предприятия за счёт поддержания достаточного уровня ликвидности активов; формирование достаточного объёма и необходимого состава активов, обеспечивающих заданные темпы деятельности; обеспечение минимизации риском использования активов при предусматриваемом уровне их доходности.

Список литературы

1. Акмаева, Р.И. Экономика организаций (предприятий): Учебное пособие / Р.И. Акмаева, Н.Ш. Епифанова. - Рн/Д: Феникс, 2009. - 494 с.
2. Красс, М.С. Тесты по бухгалтерскому учету: теория бухгалтерского учета, бухгалтерский финансовый учет, управленческий учет, бухгалтерская финансовая отчетность, Учебное пособие / М.С. Красс. - М.: Финансы и статистика, 2008. - 272 с.
3. Островская, О.Л. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник и практикум для прикладного бакалавриата / О.Л. Островская, Л.Л. Покровская, М.А. Осипов. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 394 с.
4. Шиловский, В.Н. Экономика предприятий АПК: Учебное пособие / В.Н. Шиловский, А.В. Питухин, В.М. Костюкевич. - СПб.: Лань, 2010. - 464 с.

УДК 330

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТРАНСФОРМАЦИЙ

Ларенкова О.В.,

Пискунова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

olga.larenkova27@mail.ru

Развитие рыночной экономики, сосредоточенной на знаниях и информации, усиление конкуренции, глобализация, развитие рынков капитала, интернационализации коммерческого обмена являются основными причинами, которые привели к более широким информационным потребностям заинтересованных сторон и изменений в финансовой отчетности. Традиционная финансовая отчетность не удовлетворяет растущие потребности заинтересованных сторон. Постоянно меняющиеся рыночные условия в современном мире оказывают сильное давление на экономические субъекты, уменьшая допустимое время принятия решений и ответной реакции на изменения внешней среды. Хозяйствующие субъекты остро нуждаются в достоверных и надежных источниках информации для принятия своевременных управленческих, инвестиционных, финансовых решений. В настоящее время основным источником такой информации является финансовая отчетность.

Целью работы является обоснование основных направлений совершенствования финансовой отчетности с целью удовлетворения информационных потребностей пользователей.

Отчетность прошла долгий путь эволюции от балансового отчета до интегрированной отчетности, которая в настоящее время находится на стадии подготовки. Расширение финансовой отчетности дополнительной информацией и отчетами повлияло на развитие бизнес-ориентированного финансового отчета, что привело к разработке бизнес-отчета. Сущность и трансформацию финансовой отчетности следует анализировать в контексте теоретических правил и практических применений, которые формируют бухгалтерский учет как прикладную науку.

В настоящее время существуют две доминирующие тенденции в финансовой отчетности: расширение и упрощение. Первая тенденция относится к крупным субъектам хозяйствования, представляющим финансовую отчетность, объем которой недостаточный относительно информационных потребностей потенциальных заинтересованных сторон. Вторая тенденция связана с микро-, малыми и средними предприятиями, которые направлены на внедрение упрощений в отчетности, поскольку их мощность и информационные потребности намного меньше, чем у крупных предприятий [3]. Основные направления изменений в финансовой отчетности предприятий представлены в таблице 1.

Если в начале 1990-х отчетности было настолько мало, что в небольшой финансовой организации ее мог сделать один человек и даже вручную, то сейчас этими вопросами занимаются большие, хорошо автоматизированные отделы, и без компьютеров данный процесс представить невозможно. Более того, существующая отчетность, современные методы ее сбора и обработки, аналитическая работа и надзор находятся в непрерывном развитии, постоянно совершенствуясь.

Переход на электронный формат сбора и обработки отчетных данных на базе спецификации XBRL - один из стратегических проектов Центрального банка России. XBRL (eXtensible Business Reporting Language) - расширенный язык деловой отчетности, сочетает определенные инновации развития корпоративной отчетности в единую систему и представляет универсальный стандарт маркировки отчетных данных с целью их публикации, обмена, анализа и сопоставления для наиболее эффективного и своевременного их распространения между участниками международных финансовых рынков и регуляторами [2]. Этот стандарт на сегодня является общепризнанным и рекомендованным разработчиками стандартов учета и отчетности, крупнейшими мировыми биржами, регулирующими органами рынков ценных бумаг, регистраторами, финансовыми и статистическими службами, аналитиками и аудиторами. Указанный факт определяет уникальную роль языка XBRL в качестве основы для программной конвергенции различных систем учетных стандартов и подходов к составлению отчетности на основе единых показателей.

Таблица 1

Основные направления изменений в финансовой отчетности предприятий

Основные направления изменений в финансовой отчетности	Суть изменений
Информационные потребности предприятий в соответствии к их размеру	Крупные объекты - расширение форм и объема информации для удовлетворения потребностей заинтересованных сторон. Малые объекты - упрощение форм и объема.
Стандартизация на крупных объектах	Доминирование стандартов при подготовке финансовой отчетности.
Добровольное дополнения информации, которое раскрывает возможности информации для конкретной цели	Раскрытие информации в дополнительных отчетах, например, в отчетах об интеллектуальном капитале, корпоративных отчетах социальной ответственности, отчетах в области устойчивого развития [1]
Два независимых направления: финансовый аспект против нефинансового	Финансовая отчетность (финансовый аспект) отражает изменения в информационной структуре. Отчетность (нефинансовый аспект) должна быть направлена на разработку концептуальной основы [1]
Интегрированная отчетность	В отчетность включают информацию финансовую и нефинансовую, социального и корпоративного управления с целью получения полной и прозрачной картины деятельности предприятия [2]

Основой функционирования языка XBRL является таксономии как универсальные форматы маркировки учетных сроков, отчетных показателей и данных. Наиболее распространенными являются таксономия XBRL-GP, а также международные таксономии обмена банковской информацией (COREP, FINREP) [3]. Возможной сложностью в распространении этой инновации является необходимость постоянной актуализации названных таксономий соответственно учитывая постоянное

внесение изменений в методологии самих стандартов и подходов к отражению в учете тех или иных операций, которые в них заложены.

Подводя итог всего выше сказанного, можно сделать следующие выводы:

- финансовый отчет был и будет основной составляющей отчетности предприятия, которая требует изменений, вытекающих из растущих потребностей заинтересованных сторон;

- трансформация финансовой отчетности ориентирована на расширение информации, объема и интеграции финансовой и нефинансовой информации в сложный набор информации о предприятии;

- разнообразие предлагаемых форм и объемов дополнительных отчетов в конечном итоге привела к информационному хаосу и замедлила развитие отчетности предприятия;

- конструктивные изменения в отчетности должны применяться как к традиционной финансовой отчетности, так и к ее формам, расширенным дополнительной отчетностью.

Список литературы

1. Будущее корпоративной отчетности [Электронный ресурс].– KPMG, 2013. – Режим доступа: www.kpmg.com/RU/ru/IssuesAndInsights/.../Documents/S_CG_6_rus.pdf.
2. Кононенко Л.В. Инновационные технологии в бухгалтерском учете / Л.В. Кононенко // Финансы, учет, банки. - 2014. -№ 1. - С. 161-166.
3. Родина М.С. Отчет о движении денежных средств как возможность повысить информативность финансовой отчетности // Национальная ассоциация ученых. Экономические науки. 2015. N IX(14). С. 81-84 [Электронный ресурс].– Режим доступа: http://diss.fa.ru/sites/default/files/diss_files/39779f48d4aa3f2b5db24a9f974f67d9.pdf

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Михайлов И.С., специалист-эксперт

Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики
по Саратовской области, г. Саратов, РФ
Vano-095@mail.ru

В доступной специальной литературе отсутствует информация, позволяющая дать количественную оценку влияния уровня запасов на конечный результат деятельности сельскохозяйственного предприятия.

На данный момент, в рыночной экономике, повышение эффективности управления материальными запасами достигается путем внедрения логистических концепций.

Инфраструктура сельскохозяйственного производства в России в течение XX века подверглась коренным изменениям. В настоящее время можно подчеркнуть

множество факторов, оказывающих прямое воздействие на сельскохозяйственный комплекс в целом. Сюда можно отнести множественные санкции, эмбарго и ухудшения торговых отношений с мировыми партнерами. Данная ситуация ослабила имеющиеся позиции на рынке, как во внешней так и во внутренней среде [1, с. 3-16].

Стоит заметить, что предпринятое Россией в августе 2014 г. (в ответ на международные санкции) эмбарго на отдельные виды сельскохозяйственной продукции и товаров легкой промышленности станет стимулом для оздоровления внутреннего производства, прежде всего для развития аграрного сектора.

Важнейшая задача государства в сложившейся ситуации предоставить прямую поддержку фермерам в виде налогового стимулирования, субсидий и предоставления земель по наиболее выгодным для них условиям, что создаст мотивационные условия для появления новых национальных хозяйствующих субъектов и усиления конкуренции между ними. При этом стоит иметь в виду, что эмбарго введен Россией на 1 год, а отдачу от вложений сельхозпроизводители могут получить не раньше чем через два-три года.

В настоящее время в Российской Федерации сложилась следующая ситуация: в сельском хозяйстве на многих предприятиях невозможно осуществить накопление запасов, речь идет не только о готовой продукции, а так же о запасных частях для машин и оборудования и разного рода материалов. Это происходит из-за нехватки финансов и низкой стоимости сельскохозяйственного сырья, что приводит к использованию концепции «just in time» либо принуждает прибегнуть к долгосрочному накоплению запасов, связанное со спецификой производства готовой сельскохозяйственной продукции [3, с. 116-120].

Основными проблемами сельскохозяйственного комплекса в России, на данный момент, является отсутствие комплексного подхода к формированию и хранению запасов. Не используются методы оптимизации и рационализации запасов, что приводит к отсутствию экономического роста и продвижению. Сельскохозяйственные предприятия начинают масштабную работу по внедрению инновационных методов логистики.

Эффективное использование систем управления запасами в сельском хозяйстве в первую очередь зависит от типа предприятия (животноводство, растениеводство, птицеводство и т.д.). На уровне отдельного предприятия или населенного пункта необходимо оценивать эффективность снабжения, производства и сбыта готовой продукции, а также взаимосвязь этих функций. К одной из существенных проблем в сельском хозяйстве можно отнести материально-техническое снабжение. Затраты на материально-техническое обеспечение составляют около половины всех затрат в сельскохозяйственном производстве [3, с. 116-120].

Материально-техническое обеспечение сельскохозяйственных предприятий имеет специфические особенности.

Во-первых, потребление материально-технических средств носит выраженный сезонный характер, что говорит о необходимости создания запасов минеральных удобрений, топлива, запчастей. Эти запасы должны быть достаточными для проведения посевных и уборочных работ в сжатые сроки, поэтому реализация технологии поставок «точно в срок» в большинстве случаев не применима, особенно в условиях удаленности поставщиков.

Во-вторых, в силу сезонности производства большая часть техники используется на протяжении незначительного периода в году. В то же время

чрезвычайно плотный график работ в период посевной и уборки урожая предопределяет быстрый физический износ техники.

В-третьих, хранение крупных сезонных запасов материально-технических средств в течение нескольких месяцев требует создания соответствующих складских мощностей как на предприятиях-потребителях, так и у поставщиков. Следовательно, дополнительные расходы на хранение существенно увеличивают стоимость сельхозпродукции.

При выборе той или иной системы управления запасами для конкретного сельскохозяйственного предприятия необходимо учесть определенные факторы [5, с. 16-17]. Систему с фиксированной периодичностью заказа целесообразно применять в том случае, когда имеется возможность заказывать различные по величине партии, расходы, связанные размещением и доставкой заказа незначительны и потери от возможного дефицита сравнительно недороги.

Систему с фиксированным размером заказа лучше применять в случаях, когда предприятие несет большие потери в результате отсутствия запасов, издержки связанные с хранением и стоимость заказываемых запасов достаточно велики, высокая степень неопределенности спроса, а также наличие скидок поставщиков в зависимости от размера заказываемой партии.

Исходя из всего выше сказанного, можно выявить актуальные направления развития агропредприятия – а именно внедрение методов и инструментов, позволяющих проводить оценку и прогнозирование системы управления запасами.

Список литературы

1. Буздалов И.Н. Сельское хозяйство России: взгляд сквозь призму концепции устойчивого развития / И.Н. Буздалов // АПК: Экономика и управление. 2017. №8. С. 3-16.
2. Дабиев Д.В. Проблемы и перспективы развития сельского хозяйства Тувы / Д.В. Дабиев, У.М. Дабиева // Проблемы современной экономики. 2017. №3 (55). С. 280-282.
3. Левкин Г.Г. Логистическая система как фактор эффективного управления запасами сельскохозяйственного предприятия / Г.Г. Левкин, С.А.Лушников. Социальные проблемы современного села в экономическом и социальном измерении. Сб. науч. Межд. науч.-практ. конф (г. Горки, 4-6 октября 2007). С. 116-120.
4. Левкин Г.Г. Логистика в сельском хозяйстве: методология и концепция использования / Г.Г. Левкин, Н.М. Колычев, В.В. Семченко // Вестник кадровой политики, аграрного образования и инноваций. 2016. №4-6. С. 52-59.
5. Левкин Г.Г. О некоторых терминологических неточностях / Г.Г. Левкин // Логистика №1. 2017. С. 16-17.

УДК 330

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ЭКОНОМИКЕ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СРЕДНИХ И КРУПНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Молчанова Е.О.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

tatyana_dadashova@mail.ru

Рыночная экономика определяет конкретные требования к системе управления предприятиями. Необходимо более быстрое реагирование на изменение хозяйственной ситуации с целью поддержания устойчивого финансового состояния и постоянного совершенствования производства в соответствии с изменением конъюнктуры рынка. С переходом экономики государства на основы рыночного хозяйства усиливается многоаспектное значение финансового результата [3].

Причины, вызывающие изменения экономической активности производства во времени, исследует теория экономических циклов, которую иногда называют теорией экономической конъюнктуры. Проблему развития кризисов основательно рассматривал Карл Маркс. Он выделял четыре фазы, последовательно сменяющие друг друга: кризис, депрессия, оживление и подъем [3].

В начале XX в. возникли первые эндогенные теории, в которых экономический цикл рассматривался как порождение имманентно присущих экономической системе факторов, обусловленных ее неустойчивостью (сроки обновления основного капитала, уровень инвестиционной активности и т.п.). Так, М. Туган-Барановский, Г. Кассель, А. Шпитхоф считали, что в основе кризисов лежат особенности накопления капитала.

Концепций, объясняющих причины цикличности и предлагающих рецепты излечения экономики, достаточно много. Очевидно, ни одну из них нельзя рассматривать в качестве догмы. Оптимальный вариант антициклического регулирования находится в точках соприкосновения и синтеза различных теорий.

Актуальность изучения данной темы заключается в том, что прибыль можно назвать показателем, в котором отражается эффективность производства, объем и качество произведенной продукции, состояние производительности труда, уровень себестоимости. А с другой стороны, прибыль является важнейшим источником формирования государственного бюджета, таким образом, в росте прибыли заинтересованы как субъекты хозяйствования, так и государство.

Цель работы: анализ влияния кризисных явлений в экономике на финансовые результаты деятельности средних и крупных организаций Российской Федерации.

За анализируемый период (с 2008 г. по 2018 год) произошли значительные изменения в мировой экономике. Российские предприятия пережили несколько тяжелых кризисов. Кратко рассмотрим их:

1. Общая нестабильность мировых фондовых рынков и падение стоимости нефти стало итогом мирового финансового кризиса 2008-2009 г. Огромный внешний долг российских компаний и невозможность получить доступ к западным кредитам

привели к тому, что многие организации обратились за помощью к правительству. Выросла безработица, началась девальвация рубля. [1]

2. После кризисных 2008-2009 годов наблюдалась тенденция роста в экономике страны, выход из кризиса был стабильным.

3. Особенность кризиса 2014 года в том, что развивался он только в России. Страны Европы показывали небольшой экономический рост, а США находились в расцвете своей инвестиционной привлекательности. На этом фоне падение российской экономики выглядело наиболее мрачно.

Проблемы 2014 года усугубились тем, что стоимость нефти начала резко падать, достигнув в конце года отметки 57 долларов за баррель. При формировании бюджета на 2014 год правительство отталкивалось от стоимости 93 доллара за баррель, поэтому такое резкое падение пагубно сказалось на финансовом состоянии. В результате кризиса Россия потеряла статус перспективного рынка. Стремительный выход из трудного положения и возвращение к высоким темпам экономического роста, как было в 1999 и 2009 годах, был невозможен.

4. В целом, после введения санкций в 2014 году, Российская экономика была в упадке, но в 2015-2016 годах наблюдается увеличение сальдо прибыли и убытков предприятий, что связано с адаптацией экономики под воздействие тех факторов, которые изменили положение страны на Рынке и экономику в целом.

5. Положение в экономике в 2017 году снова ухудшилось. Основными проблемами российской экономики остаются низкие цены на нефть, ужесточившийся режим экономических санкций, а также внутренние проблемы (высокий уровень коррупции, плохой инвестиционный климат).

Анализ статистических данных [2], показывает, что финансовые результаты предприятий за период с 2008 по 2018 г. не имели четко выраженной тенденции. В 2009 г. сальдо прибылей и убытков увеличилось в 2010 г. на 144,1%, в 2011-2012 гг. рост составил 114,2% и 110,8%, соответственно. После кризисных 2008-2009 гг. число прибыльных организаций увеличилось на 2,1% и составило 70,1% от всех организаций страны.

2010-2012 г. – выход страны из кризиса, наблюдается рост показателя, что говорит о положительной тенденции работы предприятий Российской Федерации.

В 2013-2014 гг. как и в период предыдущего кризиса сальдо прибыли и убытков имеет отрицательную динамику. В 2013 г. показатель сократился на 17,3%, а в 2014 г. – еще на 31,8%.

В 2015 году сальдо прибыли и убытков по сравнению с 2014 годом возросло на 72%, в 2016 на 70%, что является положительной тенденцией, так как длительное время показатель не выходил на докризисный уровень.

Все это свидетельствует о том, что российская экономика восстанавливается после кризиса, что отражается на улучшении макроэкономических показателей.

Таким образом, можно сделать вывод, что на финансовый результат средних и крупных предприятий Российской Федерации прямо влияют кризисные явления, происходящие как во внутренней, так и внешней среде страны. Об этом свидетельствуют колебания сальдо прибыли и убытков средних и крупных предприятий Российской Федерации. Анализ показал, что с ухудшением конъюнктуры рынка соответственно увеличивается количество убыточных предприятий, соответственно уменьшается уровень сальдо прибыли и убытков предприятий в целом по всей стране.

На рисунке 1 изображен график, на котором отражена динамика изменения сальдо прибыли и убытков при фактических рядах динамики, и изменение показателя при теоретическом уровне, который был рассчитан с помощью метода аналитического выравнивания. В данном случае, теоретическая прямая свободна от влияний кризисных явлений и поэтому наиболее точно отображает общую тенденцию изменения во времени изучаемого показателя.

Таким образом, если следовать оптимистическим мнениям экспертов, то и сальдо прибыли и убытков также сохранит свою тенденцию к росту и тогда по результатам 2018 года его значение составит 10840 млн., а в 2020 году следует ожидать значение показателя в 11506 млн. руб.

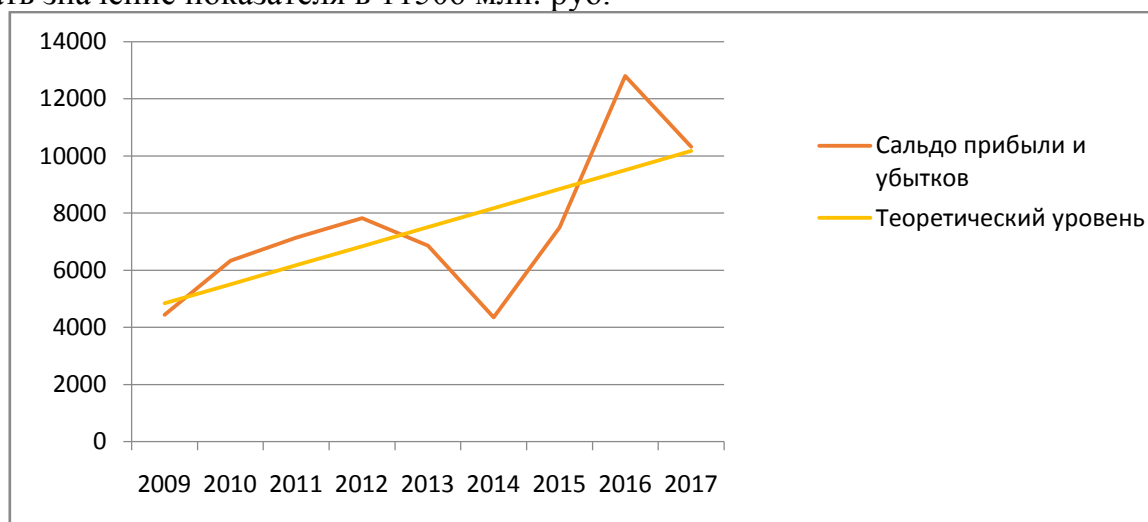


Рис. 1. Динамика изменения сальдо прибыли и убытков за 2009-2017 гг.

Положительные прогнозы экспертов дают надежду на увеличение уровня показателей эффективной деятельности, но учитывая ряд факторов и причин однозначно сказать, какой результат выйдет в 2018 году и ожидается в 2019 году, нельзя.

Список литературы

1. Аганбегян А.Г., Ивантер В.В. Текущая экономическая ситуация в России // webeconomy.ru Режим доступа URL: <http://www.webeconomy.ru/index.php?page=cat&newsid=2766&type=news>
2. Динамика финансового результата организаций (без субъектов малого предпринимательства) по Российской Федерации// Федеральная служба государственной статистики. 2018. Режим доступа URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/investment/nonfinancial/#
3. Юрко Н.С., Мамий Е.А. Управление финансовыми результатами хозяйственной деятельности организации // Современные тенденции развития науки и технологий. - 2015. - № 3-3. - С. 140-143.

УДК 336.67

ОБЗОР МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Панова Е.А.,

Пискунова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

ekaterina-panova22@rambler.ru

В условиях рыночной экономики, предоставляющей экономическим субъектам полную юридическую, экономическую и предпринимательскую свободу, к бухгалтерской финансовой отчетности, как к основному элементу информационной системы предприятия, предъявляются особые требования достоверности, прозрачности и информативности.

Анализ финансовых результатов является частью финансового анализа, он позволяет предприятию выявить резервы роста прибыли, выработать и обосновать управленческие решения для повышения эффективности своей деятельности.

Но, несмотря на важную роль в деятельности предприятия, анализ бухгалтерской финансовой отчетности имеет ряд ограничений. Прежде всего, это связано с качеством информационной базы анализа: полнотой, актуальностью и достоверностью данных отчетности.

В процессе экономического анализа решаются следующие важнейшие задачи [1]:

- оценка динамики, структуры и тенденций изменения показателей прибыли;
- анализ показателей рентабельности;
- определение факторов, приведших к изменению прибыли и рентабельности;
- анализ доходов и расходов по основному виду деятельности предприятия;
- оценка величины доходов и расходов, полученных от прочих операций;
- поиск резервов роста прибыли и рентабельности и др.

Анализ финансовых результатов предприятия начинается с изучения учетной политики и включает в себя:

1) горизонтальный анализ, позволяющий оценить динамику изменения каждого показателя отчетности во времени. Используются как абсолютные, так и относительные показатели. Абсолютный показатель позволяет оценить на какое количество единиц в денежном выражении изменился каждый из показателей; относительный характеризует темп роста или темп прироста показателя.

2) вертикальный анализ заключается в изучении структуры прибыли и рентабельности. По его результатам можно определить факторы, сыгравшие решающую роль в получении прибыли или убытка предприятия.

3) факторный анализ представляет собой «исследование взаимосвязей факторных и результативных показателей». Данный вид анализа позволяет изучить закономерности формирования финансовых результатов деятельности предприятия и разработать рекомендации для улучшения этих показателей.

Шеремет А.Д. предлагает такую последовательность анализа прибыли и рентабельности [4]:

1) формируются показатели, характеризующие финансовые результаты предприятия. При этом выделяются такие показатели, как «валовая прибыль, прибыль (убыток) от продаж, прибыль (убыток) до налогообложения, прибыль (убыток) от обычной деятельности, чистая прибыль»;

2) анализ на предварительном этапе проводится как по абсолютным показателям прибыли, так и по ее относительным показателям, например, по отношению прибыли к выручке от продажи - по рентабельности продаж;

3) проводится факторный анализ влияния внешних и внутренних факторов на величину прибыли и рентабельности;

4) учитывается влияние инфляции на формирование финансовых результатов;

3) описывается обобщенная характеристика структуры источников формирования прибыли, оценивается качество прибыли;

6) проводится анализ рентабельности активов субъекта,

7) осуществляется маржинальный анализ прибыли.

Оценка финансовых результатов по методике Селезневой Н.Н. проводится со следующими особенностями[3]:

1) анализ финансовых результатов предлагается проводить с учетом анализа денежных потоков. Целью данного анализа является определение достаточности поступлений денежных средств по текущей деятельности для обеспечения оттоков по текущей и инвестиционной деятельности предприятия;

2) проводится факторный анализ прибыли от продажи продукции и общей бухгалтерской прибыли (или прибыли до налогообложения);

3) в ходе завершающего этапа (анализа рентабельности) рассчитывается эффект финансового рычага.

Согласно Савицкой Г.В. анализ финансовых результатов проводится в несколько этапов[2]:

1) анализ состава и динамики балансовой прибыли. При этом, на данном этапе, по мнению автора, особое внимание необходимо уделить инфляционному фактору формирования прибыли;

2) оценка финансовых результатов от продажи продукции, работ и услуг, в ходе которой изучается динамика, уровень выполнения плана по прибыли и факторы, вызвавшие ее изменение;

3) анализ уровня среднерезультационных цен. Исследуется влияние на изменение уровня среднерезультационных цен различных факторов;

4) анализ финансовых результатов от прочих операций предприятия;

5) оценка рентабельности деятельности хозяйствующего субъекта, сравнение полученных показателей с запланированными значениями и установление причин расхождений,

6) анализ распределения и использования прибыли предприятия.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что последовательность шагов экономического анализа финансовых результатов выглядит следующим образом: сначала проводится горизонтальный анализ, т.е. анализ динамики показателей, затем изучается их структура, роль каждого из показателей в формировании прибыли (убытка). В ходе факторного анализа определяется влияние факторов на изменение финансовых результатов.

Следующий этап предполагает проведение детального анализа финансовых результатов на основе углубленного изучения частных показателей и выявления резервов роста прибыли» [1]. Изучается процесс формирования прибыли (ее

величины), оценивается динамика и структура совокупной прибыли предприятия, выявляются факторы ее изменения, осуществляется поиск резервов увеличения. Затем анализируются составляющие совокупной прибыли (прибыль от продаж и прибыль от прочей деятельности); прибыль в разрезе выпуска конкретных видов продукции, конкретных договоров с покупателями, а также прибыль от прочей деятельности в разрезе отдельных операций и сделок; рассчитывается рентабельность деятельности экономического субъекта.

Анализ финансовых результатов по данным отчета о финансовых результатах с применением указанных выше методов позволяет оценить эффективность деятельности предприятия и принять необходимые управленческие решения, поэтому при выборе определенной методики необходимо руководствоваться особенностями функционирования предприятия и целями проведения данного анализа.

Список литературы

1. Баканов М.И. Финансовый анализ[Текст]/М.И. Баканов, А.Д. Шеремет.- М.: ДИС, 2011. - 395 с.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия[Текст]/Г.В. Савицкая.- М., 2010. - 534 с.
3. Селезнева Н.Н. Финансовый анализ. Управление финансами[Текст]/Н.Н. Селезнева, А.Ф. Ионова. - М: Юнити-Дана, 2013. - 584 с.
4. Шеремет А.Д. Финансы предприятий[Текст] / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин. - М., ИНФРА-М, 2010. - 425 с.

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Сущенкова О.Е., Начальник отдела финансового анализа и планирования,
Государственное унитарное предприятие Луганской Народной Республики
"ЛУГМЕДФАРМ", г. Луганск, ЛНР

Гуторова Г.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Луганский национальный университет им. Владимира Даля»,
г. Луганск, ЛНР
olya8801@mail.ru

В условиях развития рыночных отношений все чаще создаются компании, объединения, которые в своем составе имеют дочерние предприятия, филиалы, отделения и др. юридические лица, выделенные на самостоятельный баланс. В связи с этим возникают вопросы относительно формирования показателей финансовой отчетности данных объединений.

Анализ исследований опыта зарубежных стран, публикаций ряда отечественных и зарубежных авторов, нормативных документов Российской Федерации и Украины, Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) показывает, что существуют различные мнения авторов и положения нормативных документов относительно оценки показателей финансовой отчетности компаний и объединений. Значительное влияние при этом имеет их организационная структура и управление, а главное – отчетность.

Целью исследования является рассмотрение существующих проблем относительно составления и содержания финансовой отчетности субъектов крупного бизнеса.

Независимо от формы объединения, существует общее мнение, что необходимо составление сводной отчетности. Сводная финансовая отчетность, как правило, отражает в совокупности данные головного, материнского предприятия и входящих в его ведомство дочерних предприятий, филиалов, отделений, что соответствует требованиям Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/ 99) (в ред. Приказов Минфина России от 18.09.2006 №115н, от 08.11.2010 №142н): «Бухгалтерская отчетность должна включать показатели деятельности всех филиалов, представительств и иных подразделений (включая выделенные на отдельные балансы)» [1, с. 127].

Такая отчетность является сводной, поскольку помимо собственного бухгалтерского отчета головного предприятия, составляется сводная, в которую входит отчет головного (материнского) предприятия, и отчеты подведомственных структур, независимо от их расстояния и расположения. Сводная отчетность составляется по всем формам отчетности, входящих в состав бухгалтерской, финансовой отчетности. Как по балансу, так и по другим формам отчетности, данные суммируются по соответствующим строкам на основании отчетов, представленных в том же составе подведомственными филиалами, отделениями и др. субъектами. Исключение составляют только те показатели, по которым внутри ведомства проводились внутренние операции, например расчеты.

Способ такого свода информации позволяет пользователям определять общую оценку состояния конкретной системы, при этом не все показатели сводной отчетности позволяют дать полную и достоверную их оценку, поскольку в сводной отчетности не производится пересчет статей баланса и показателей отчетных форм, в частности, по оценке необоротных активов , уставного капитала, налоговых платежей и др..

Круг пользователей данной сводной финансовой отчетности ограничен, она в основном может удовлетворять лишь интересы внутренних пользователей группы объединения, в связи с этим необходим другой вид сводной отчетности – консолидированной. Консолидированная финансовая отчетность наиболее полно и достоверно отражает информацию в реальном денежном измерении всех показателей на момент составления отчетности, т.е. на отчетную дату.

Консолидированная форма сводной отчетности возникла в капиталистическом мире, первая консолидированная отчетность появилась в США, составленная за 1902 год компанией «United States Steel Company». Потребности в ее составлении при социализме не было, но с перестройкой экономики, с возникновением негосударственных форм собственности, с приватизацией государственных предприятий, с объединением ряда юридически самостоятельных предприятий в одно, явилось толчком для применения консолидированной отчетности. В России впервые были приняты «Методические рекомендации по составлению и представлению сводной бухгалтерской отчетности», Приказ Минфина РФ от 30.12.1996 г. №112 и ряд других нормативных документов , содержащих указания по составлению сводной отчетности. Государственной Думой Федерального Собрания РФ был принят и введен в действие Федеральный закон «О консолидированной финансовой отчетности» от 27.07.2010 г. № 208- ФЗ.

В Украине приказом МФ №176 от 30.07.1999 г. утверждено Положение (стандарт) бухгалтерского учета 20 «Консолидированная финансовая отчетность». Согласно украинскому законодательству все предприятия, имеющие дочернее предприятия, после составления финансовых сводных отчетов, обязаны составлять консолидированную отчетность материнскими предприятиями. Однако имеются оговорки, когда при наличии определенных условий, компаниям составлять ее не обязательно

Существует несколько видов методик консолидации, Это зависит от характера создания объединений, компаний, инвестирования, владения компаний и др. условий их создания. Основные методы консолидации, это: метод приобретения; метод пропорциональной консолидации; метод долевого участия .

Выбранная методика предусматривает особенности характера консолидационных процедур. Так, при консолидации по методу приобретения, необходимо четко определить материнскую группу и установить единую учетную политику во всех группах материнской и дочерних предприятий, а также исключить между ними внутригрупповые операции.

По методу пропорциональной консолидации для соответствующего формирования учетной информации выделяются совместно контролируемые операции, контролируемые активы и совместно контролируемые предприятия. По каждой группе предприятий с учетом их деятельности определяются статьи, которые подлежат корректировке, или не требуется корректировка.

Возможна консолидация по методу долевого участия, которая предполагает создание групповой отчетности по произвольно сгруппированным предприятиям, юридически между собой не связанным, но относящихся к одному собственнику, а также по объединению интересов группы объединившихся предприятий. Однако международными стандартами метод пропорциональной консолидации отменен, поскольку не в полной мере устраивает владельцев компаний и предложен новый метод «Объединение бизнеса», согласно которому по новому рассматривается объединения интересов.

Консолидированная отчетность более полно располагает информацией, соответствующей текущему времени. Она позволяет, в отличие от обычной сводной отчетности, более четко определить конкретные достижения каждого участника объединения, компании по показателям финансовых результатов, что затрагивает интересы налоговых служб. Но процесс консолидации довольно трудоемкий, поэтому для целесообразности ее применения, первоначально необходимо провести детальное исследование, анализ конкретных объектов объединений с экспериментальным применением различных вариантов консолидации.

На территории ЛНР не применяется в настоящее время консолидация отчетности объединений, но имеются объекты, по которым целесообразно провести исследования их организационных форм для решения вопроса о вероятности ее применения, если будет удовлетворять интересы внутренних и внешних пользователей.

Список литературы

1. Федеральный закон «О консолидированной финансовой отчетности от 27.07.2010 № 208-ФЗ, принят Гос. Думой Федерального Собрания РФ, введен в действие с 10.09.2010.

2. 26 ПБУ: практический комментарий /Т.Ю.Касьянова (14-е изд., перераб. и доп).- М.: АБАК, 2015.-592 с.
3. Порядок № 61, «Порядок ведения консолидированного бухгалтерского учета промышленно-финансовыми группами», утв. приказом МФ Украины от 24.03.2000 г.
4. ПБУ 20 Положение (стандарт) бухгалтерского учета 20 Консолидированная финансовая отчетность», утв. приказом МФ Украины от 30.07.1999 г. № 176.

УДК 336.6

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Сычёва О.О.,

Пискунова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
piskunova_donnu@mail.ru

В условиях рыночной экономики деятельность субъектов хозяйствования - юридических лиц направлена в первую очередь на получение позитивного финансового результата (прибыли) как источника формирования финансовых ресурсов и основы их устойчивого развития. Получение субъектами ведения хозяйства негативного финансового результата (убытка) свидетельствует, в частности, о просчетах управленческого персонала в принятии решений относительно обеспечения эффективной деятельности предприятия. В любом случае необходимо осуществлять всесторонний анализ прибыли (убытка) с целью учета его результатов при разработке последующих заданий управления и прогнозирования деятельности предприятия.

Соответствующие управленческие решения должны основываться на достоверной информационной базе, на точных расчетах, глубоком и эффективном анализе финансовых результатов. В научной литературе вопросы качества информационного обеспечения анализа финансовых результатов исследовали Билык М., Ивахненко В., Мец В., Тарасенко Н., Шеремет А., Савицкая Г. и другие.

Целью работы является определение качества информационного обеспечения анализа финансовых результатов.

Существует огромное количество научных исследований относительно качества информационного обеспечения анализа финансовых результатов предприятий, но эта проблема остается не решенной окончательно. В определенной степени это связано с применением основных форм финансовой отчетности как основы соответствующего анализа, которые достаточно существенно изменились.

В первую очередь отметим, что анализ финансовых результатов является составной частью анализа финансовой деятельности любого предприятия. Чтобы обеспечить качественный и всесторонний анализ финансовых результатов необходимо выполнить: структурно-динамический анализ финансовых результатов по видам деятельности (операционная, финансовая, инвестиционная); факторный анализ валовой прибыли (убытка) от реализации продукции (товаров, работ, услуг); структурно-динамический анализ доходов; структурно - динамический анализ расходов [2].

Следует оценить коэффициенты роста доходов, расходов, активов, обязательств, собственного капитала в динамике; проанализировать показатели рентабельности. К информации бухгалтерского учета, как основного источника такого анализа, предъявляются требования относительно своевременности, достоверности, полноты и уместности. Важное значение при этом имеет автоматизация учета, которая создает крепкую техническую базу для развития аналитических исследований.

В этой связи отметим, что именно развитие автоматизированных систем управления, начавшееся с автоматизации учетных задач, привело к возникновению понятия «информационное обеспечение» анализа. Информационной основой проведения анализа финансовых результатов служат в первую очередь данные Отчета о финансовых результатах (отчета о совокупном доходе) форма 2, а также данных Примечаний к финансовой отчетности по форме № 5.

Форма Отчета о финансовых результатах регламентирована Национальным Положением (стандартом) бухгалтерского учета 1 «Общие требования к финансовой отчетности». Отчет подается в составе квартальной и годовой финансовой отчетности.

Рассмотрим сравнительную характеристику структуры формы 2 (табл. 1).

Таблица 1

Сравнительная характеристика структуры отчета о финансовых результатах (Отчета о совокупном доходе)

Отчет о финансовых результатах	Украины до 2013 г.	Украины после 2013 г.	Отчет о совокупном доходе по МСФО	Отчет о совокупном доходе по РСБУ
Название разделов	1. Финансовые результаты 2. Элементы операционных затрат. 3. Расчет показателей прибыльности акций	1. Финансовые результаты 2. Совокупный доход 3. Элементы операционных затрат. 4. Расчет показателей прибыльности акций.	1. Отчет о совокупном доходе. 2. Отчет о прочем совокупном доходе	1. Отчет о прибылях и убытках
Назначение разделов, общая информация	1. Определение чистой прибыли (убытка) отчетного периода (доходы, расходы, финансовый результат) 2. Определение	1. Определение чистой прибыли (убытка) отчетного периода (доходы, расходы, финансовый результат) 2. Определение совокупного дохода отчетного	1. Определение выручки отчетного периода, себестоимости (доходы, расходы, финансовые результаты) прибыль до налогообложения.	1. Определение выручки отчетного периода, себестоимости (доходы, расходы, финансовые результаты) прибыль до налогообложения

	<p>совокупного дохода отчетного периода (дооценка (уценка) необоротных активов, финансовых инструментов, накопленные курсовые разницы и т. п.)</p> <p>4. Информация о прибыли и дивидендах, которые приходятся на одну акцию</p>	<p>периода (дооценка (уценка) необоротных активов, финансовых инструментов, накопленные курсовые разницы и т. п.)</p> <p>3. Отражение операционных расходов предприятия за отчетный период в разрезе экономических элементов (материальные затраты, расходы на оплату труда, отчисления на социальные мероприятия, амортизация, другие операционные расходы)</p> <p>4. Информация о прибыли и дивидендах, которые приходятся на одну акцию</p>	<p>(амортизации, изменения в запасах ГП и НЗП.</p> <p>МСФО 1 содержит минимальный перечень статей доходов и расходов, подлежащий отражению в отчете о совокупном доходе.</p> <p>Предприятие должно их расшифровать, если это необходимо для понимания его финансовых результатов.</p>
--	--	--	---

Отмеченный отчет является одной из наиболее информативных форм финансовой отчетности, поскольку предоставляет информацию о динамике прибыли предприятия; служит базой, на основе которой строятся прогнозы будущей деятельности предприятия. Усовершенствования, которые были внесены в отчете о финансовых результатах в 2013, дают пользователям более укрупненную информацию. Сравнивая российский отчет о финансовых результатах с международными стандартами, можно отметить, что форма отчета во многом соответствует МСФО, однако по-прежнему остаются существенные методологические расхождения в составлении и структурировании отчетной информации о финансовых результатах.

Так, в Примечаниях в разделе V «Доходы и расходы», в частности, раскрывается детализированная информация о составляющих других операционных доходов и расходов, доходах и расходах от участия в капитале, других финансовых доходах и расходах, других доходах и расходах [3] (табл. 2).

Конечно, при анализе финансовых результатов используется и другая информация, в частности, более аналитическая, углубленная информация, которая предоставляется в учетных регистрах бухгалтерского учета относительно доходов и расходов, данные бухгалтерского Баланса (Отчета о финансовом состоянии), где содержится информация о нераспределенной прибыли (непокрытом убытке) предприятия на отчетную дату. Также для анализа используются плановые показатели доходов, расходов и финансовых результатов. Оценка финансовых результатов создает необходимую информационную базу для принятия разнообразных управленческих и финансовых решений, проблемных вопросов бизнеса, направлений развития.

Таблица 2

Структура раздела V «Доходы и расходы» формы №5

Показатели	Анализ
А. Другие операционные доходы и расходы: Операционная аренда активов. Операционная курсовая разница. Реализация других оборотных активов. Штрафы, пени, неустойки. Содержание объектов жилищно-коммунального и социально-культурного назначения. Другие операционные доходы и расходы в том числе отчисление к резерву сомнительных долгов.	Анализ доходов и расходов операционной деятельности
Б. Доходы и потери от участия в капитале по инвестициям в: Ассоциируемые предприятия. Дочерние предприятия. Совместную деятельность В. Другие финансовые доходы и расходы: Дивиденды. Проценты. Финансовая аренда активов Другие финансовые доходы и расходы	Анализ доходов и расходов финансовой деятельности
Г. Другие доходы и расходы Реализация финансовых инвестиций Реализация необоротных активов. Реализация имущественных комплексов. Не операционная курсовая разница. Безвозмездно полученные активы. Списания необоротных активов. Другие доходы и расходы	Анализ доходов и расходов финансовой деятельности

Таким образом, современный подход к анализу финансовых результатов предприятия основывается, несомненно, на качестве информационного обеспечения, от которого, в свою очередь, зависит принятие эффективных управленческих решений.

Список литературы

1. Национальное положение (стандарт) бухгалтерского учета 1 «Общие требования к финансовой отчетности» от 07.02.2013 г. N 73
2. Савицкая Г.В. Экономический анализ: Учебник / Г.В. Савицкая. - 14-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 649 с.
3. Солнишкова В.А. Информационное обеспечение финансового анализа предприятия // электронный ресурс: доступа [<http://intkonf.org/solnishkova-va-informatsiye-zabezpechennya-analizu-finansovogo-stanu-pidpriemstva/>]

УДК 330

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАБОТЫ СОВРЕМЕННОГО БУХГАЛТЕРА

Фокина А.А.,

Козырева С.Д., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
fokina1998@ukr.net

Много столетий именно человек является предметом изучения ученых. В этом познании психологии отводится особое место. Достижения психологической науки во многом объясняет эволюция бухгалтерского учета, но именно человек выступает ключевой фигурой как выразитель учетной мысли.

Актуальность данной работы обусловлена необходимостью изучения бухгалтерского учета с учетом психологии как основы для толкования важных аспектов человеческого поведения в учетной деятельности. Процесс производства и потребления информации как необходимые элементы управленческого цикла находится в определённой зависимости от психологических особенностей лиц, участвующих в управлении предприятием. А в современном мире бухгалтер - это менеджер, обладающий юридическими и финансовыми знаниями, поэтому от его психологических особенностей зависит сущность бухгалтерской профессии, интерпретация фактов хозяйственной жизни, соблюдение базовых принципов бухгалтерского учета, взаимодействие с сотрудниками предприятия.

Изучению данной проблемы посвящены работы целого ряда экономистов, среди которых следует обозначить Асмолова А.Г., Антони Р., Смирнову Е.А., Соколова Я.В.

Целью данной работы является изучение влияния психологического аспекта на работу современного бухгалтера.

Для достижения поставленной цели в работе ставятся следующие задачи:

- изучить работы различных ученых, рассматривавших личность бухгалтера в бухгалтерском учёте;
- исследовать влияние личности работника на процесс и результаты профессиональной деятельности;
- отследить влияние профессиональной деятельности на развитие личности;
- рассмотреть влияние психологического фактора на бухгалтера и его профессиональное суждение;
- изучение причин профессиональной деформации в профессии бухгалтера.

В большинстве работ ученых, изучавших личность бухгалтера в бухгалтерском учёте, указывается значимость психологического аспекта бухгалтерского учета, но отсутствует его достаточная разработанность. Развитие психологии личности человека открывают новые возможности для совершенствования бухгалтерского учета.

Психологический подход к учёту Р. Антони "учит тому, что понять бухгалтерию - это значит понять и поставить под контроль бухгалтера. У

предприятия нет и не может быть цели, она может быть только у людей, заинтересованных в нём" [6].

Психологические аспекты профессии бухгалтера проявляются в двух взаимосвязанных явлениях:

- влияния личности работника на процесс и результаты профессиональной деятельности;
- влияния профессиональной деятельности на развитие личности.

Первое явление выступает в качестве субъективного фактора в профессиональной деятельности — индивидуальных способностей, мотивации и самооценки. Второе является проявлением объективного — требований к профессиональным знаниям, умениям, навыкам; нормами и ограничениями, выдвигаемыми государственным и профессиональным регулированием.

Идеальная психологическая среда складывается в том случае, когда система объективных профессиональных требований находится в соответствии с субъективными способностями и возможностями человека.

Учетный процесс на каждом конкретном предприятии формируется в зависимости от уровня знаний бухгалтера, степени и его подготовленности к профессиональной деятельности, а также его психологии. Каждый бухгалтер обладает определённой индивидуальностью, качествами, присущими только ему, подчеркивающими его способности, предрасположенность к профессиональной деятельности и, следовательно, успешности в ней.

Я.В. Соколов и С.А. Стуков отмечали: «Бухгалтерская профессия формирует лучшие качества характера, в том числе чувства долга, ответственности и способности отстаивать принципы до конца. У настоящего бухгалтера немало ран и шрамов, внешне они не заметны, ибо глубоко спрятаны в его душе. Жизнь бухгалтера нелегка, так как он постоянно чувствует ответственность за работу предприятия и ее результаты»[7].

Одним из важнейших факторов, влияющих на бухгалтера и его профессиональное суждение в области учета, является психологический. На бухгалтера и становление его профессионального суждения влияет масштабы организации, отрасль, в которой он работает, и специфика её деятельности. Чем больше предприятие, на котором работает бухгалтер, тем выше требования, предъявляемые руководством, уровня его квалификации, больше ответственности и соответственно профессиональных рисков.

В современных условиях работа бухгалтера связана с постоянным напряжением, поэтому деятельность бухгалтера сопровождается постоянным стрессом, который может негативно отразиться на деятельности работника, снизить его эффективность при исполнении управленческих функций, что негативно отразится на предприятии. В то же время негативные особенности профессии бухгалтера могут привести к профессиональной деформации личности - изменению качеств личности (стереотипов восприятия, ценностных ориентаций, характера, способов общения и поведения), которые наступают под влиянием длительного выполнения профессиональной деятельности.

Причиной профессиональной деформации в профессии бухгалтера являются такого рода факторы:

1. Объемность, непостоянство и противоречивость законодательства в области бухгалтерского учета и налогообложения, частые изменения нормативных актов.

Бухгалтеру необходимо постоянно обновлять свои знания, как следствие, возникает потребность регулярного обучения;

2. Ответственность перед государством и предприятием за правильность исчисления налогов и сборов, подлежащих уплате в бюджет.

3. Риск принятия неверных решений, особенно в условиях частых изменений нормативных актов.

4. Ограничение творчества и необходимость осуществления деятельности в заданных параметрах.

Также существует понятие деформации деятельности, которая заключается в том, что профессионал осознанно направляет свои профессиональные знания и умения на получение антирезультата. Данная деформация присуща и профессии бухгалтера. В первую очередь, она обусловлена тем, что бухгалтер работает с денежными средствами и ценностями, которые ему не принадлежат. Величина заработной платы чаще всего несоизмерима с величиной активов предприятия, поэтому может возникать воровство и мошенничество.

Следует отметить, что профессиональная деформация может иметь и положительное влияние. Позитивными последствиями профессиональной деятельности является личностный рост специалиста: более глубокое осознание себя; понимание окружающих людей и происходящих событий; навыки продуктивного преодоления кризисных и психотравмирующих ситуаций; познавательный интерес; саморегуляция и пр.

В отношении бухгалтерского учета данное положение особенно ярко подтверждается цитатой Я.В. Соколова: «Бухгалтерский учет не только дает знания людям, но и воспитывает их. Так если от пятого мошенника поставит на должность завмага, то в случае эффективной системы учета и контроля он, мошенник, при всём своём старании и умении стянуть ничего не сможет и станет святым».

Таким образом, психология бухгалтера влияет на организацию учетного процесса. С позиции обратной связи с развитием видов учета совершенствуется формирование профессионального суждения бухгалтера.

Большинство компетенций, требующихся для профессии бухгалтера, можно выработать у людей, имеющих особые врожденные задатки, отсюда появляется необходимость корректировки образовательных стандартов, основанных на объеме профессиональных компетенций, которые должен получить за время обучения студент и совершенно не учитывающих личностные качества, которыми должен обладать будущий специалист.

Список литературы

1. Психология компетентности личности: исследования, практика, образование: Материалы I Междунар. науч.-практ. конф., 1-3 окт. 2009 г./ Ульянов. гос. ун-т. Фак. гуманит. наук и социал. технологий. Каф. психологии; Отв. ред.: Калинина Н.В., Седунова А.С. - Ульяновск, 2009. - 242 с.
2. Экономическая психология: Актуальные исследования и инновационные тенденции: Материалы Десятой юбилейной международной научно-практической конференции / Байк. гос. университет экономики и права; Под общ. ред. Карнышева А.Д. - Иркутск, 2009. - 572 с.
3. Асмолов, А.Г. Психология личности: Культурно-историческое понимание развития человека: Учебник / А.Г. Асмолов // - М.: Смысл, 2007. - 3-е изд., испр. и доп. - 526 с.

4. Палий, В.Ф. Актуальные вопросы теории бухгалтерского учета / В.Ф. Палий. — 2005. — № 3. — С. 45-48.
5. Смирнова, Е.А. Влияние психологии бухгалтера на организацию учетного процесса / Бухгалтерский учет и психология: монография // Е.А. Смирнова, Н.А. Каморджанова [и др.]; под науч. ред. Н.А. Каморджановой. — СПб.: СПбГИЭУ, 2010. — С. 176 — 190.
6. Соколов, Я.В. История бухгалтерского учета: Учебник/ Я.В.Соколов// – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, - 2006. – 288 с.
7. Соколов, Я.В. Зачем бухгалтеру теория бухгалтерского учета? / Я.В.Соколов // . – М.: 2005. — № 2. — С. 53-56.

УДК 330

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ АНАЛИЗА ИСПОЛНЕНИЯ СМЕТЫ

Юнаш О.Н.,

Верига А.В., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы
при Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк, ДНР
olga_nenash@mail.ru

Бюджетный процесс и процесс формирования доходов бюджетных организаций является сложным и многоэтапным. Это объясняется необходимостью осуществления контроля над формированием показателей доходности организаций, как внутри них, так и вышестоящими организациями, с целью обеспечения экономного и эффективного расходования бюджетных средств.

Контроль исполнения сметы – это совокупность мероприятий, направленных на проверку целесообразности каждой статьи сметы, соблюдение установленных границ ассигнований и выяснения причин их отклонения (при наличии), с целью подтверждения эффективности использования бюджетных средств [1, с. 6].

На сегодняшний день проблемы контроля исполнения сметы нашли своё отображение в научных трудах многих отечественных учёных: Р.Т. Джоги, С.С. Котовой, С.А. Левицкой, Ф.Ф. Бутынца и др. В то же время актуальным остаётся вопрос взаимосвязи внутреннего и внешнего контроля исполнения сметы бюджетных организаций, что предопределяет необходимость его исследования.

Бюджетные организации получают средства из общего фонда бюджета на выполнение основных задач. Они также могут формировать доходы от осуществления хозяйственной деятельности – предоставления платных услуг, которые называют собственными средствами, или средствами специального фонда. Необходимо отметить, что средства общего фонда и средства специального фонда являются бюджетными средствами, они строго планируются и расходуются согласно утверждённым сметам. В связи с этим, встаёт вопрос необходимости исследования особенностей осуществления внутреннего и внешнего финансового контроля над исполнением сметы доходов и расходов и их взаимосвязи.

Систематический контроль исполнения сметы, формирования расходов и целевого использования средств бюджетных организаций осуществляют следующие специалисты: внутренний – бухгалтеры и экономисты, внешний – работники финансовых инспекций (ревизоры). Такой контроль начинается уже на этапе составления сметы и заканчивается анализом её исполнения. При условии правильного распределения фонда оплаты труда и реальной возможности для выплаты надбавок и доплат за счёт экономии основного фонда оплаты труда, что может быть обеспечено только наличием вакантных должностей, у ревизора могут возникнуть вопросы в отношении возможных нарушений, которые требуют контроля и анализа:

- завышена штатная численность относительно установленных нормативов – это грубое нарушение бюджетного законодательства;

- бюджетная организация не полностью выполняет свои функции, при этом бюджетное финансирование осуществляется в полном объёме.

Отклонения в суммах расходов бюджетных организаций бывают такие:

- превышение фактических расходов над утверждёнными ассигнованиями;

- уменьшение фактических расходов по сравнению с утверждёнными ассигнованиями, что свидетельствует об экономичном и рациональном использовании бюджетных средств;

- планирование лишних ассигнований;

- несвоевременное отображение в бухгалтерском учёте операций, связанных с фактическими расходами;

- превышение кассовых расходов над фактическими.

При проверке правильности составления и исполнения сметы важно правильно дать оценку расхождению между показателями утверждённых ассигнований, кассовыми и фактическими расходами.

Особого внимания и анализа требуют собственные поступления, потому что их формирование и использование чётко регламентировано. К таким доходам относятся:

- поступления от услуг на платных условиях;

- поступления от хозяйственной или производственной деятельности;

- поступления от аренды бюджетного имущества.

Нестабильность в политической и экономической сферах государства приводит к многочисленным и постоянным изменениям в законодательстве. Поэтому для проведения качественного финансового контроля исполнителям необходимо постоянно отслеживать и анализировать такие изменения.

Все показатели, которые включаются в проект сметы, должны быть обоснованы соответствующими расчётами. В период определения расходов в проектах сметы организации должен обеспечиваться строгий режим экономии средств и материальных ценностей [2].

Для того чтобы усовершенствовать методику составления и исполнения сметы расходов бюджетной организации необходимо:

- 1) повышать оперативность данного процесса. С этой целью следует упорядочить, унифицировать и стандартизировать процесс документирования с учётом требований современного программного обеспечения, то есть заменить процесс ручной обработки и систематизации первичных документов на специализированные программы, которые могли бы дать возможность оперативно и эффективно обрабатывать информацию на электронных носителях. Такие программы облегчили бы работу экономистов и бухгалтеров;

2) привлечь временно свободные бюджетные средства и их остатки с целью осуществления первоочередных бюджетных расходов, недопущения кассовых разрывов в процессе исполнения бюджета [3].

Бюджетная система Донецкой Народной Республики находится в затруднительном положении: постоянны дефицит объёма утверждённых бюджетных ассигнований и отсутствие гарантии получения средств в утверждённых объёмах. Не прорабатываются на этапе планирования – по всем действующим регламентам – экономические показатели, которые должны быть положены в основу бюджетных запросов и смет доходов и расходов. Указанное предопределяет потребность в совершенствовании контроля над выполнением сметы бюджетных организаций.

Для реформирования системы контроля в бюджетных организациях республики необходимо: совершенствовать систему бухгалтерского учёта, систему финансовой отчётности, формы отчётов; создавать унифицированные организационные и информационные системы, разрабатывать новое и совершенствовать существующее нормативно-правовое и научно-методологическое обеспечение в бюджетных организациях; гармонизировать учёт в бюджетных организациях в соответствии с международными стандартами учёта в государственном секторе.

Список литературы

1. Булгакова, С. Факторы влияния на объем и структуру бюджетных расходов / С. Булгакова, И. Никитюк // Казна Украины. – 2012. – №3 (18). – С. 6-10.
2. Седун, Н.М. Пути совершенствования механизма формирования сметы бюджетной организации [Электронный ресурс] / Н.М. Седун, А.В. Оверчук. – Режим доступа: http://www.rusnauka.com/11_NPE_2012/Economics/10_108074.doc.htm.
3. Яковишина, Н.А. Анализ сметы доходов и расходов бюджетной организации [Электронный ресурс] / Н.А. Яковишина, Е.В.Майданюк. – Режим доступа: http://www.rusnauka.com/33_DWS_2013/Economics/7_150193.doc.htm.

УДК 657.1

КРИТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО

Яценко М.Н.,

Гончарова Н.Н., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
marina_iatsenko@i.ua

Основным звеном, обеспечивающим потребности населения в продуктах питания, является пищевая промышленность, в том числе и хлебопекарная промышленность. Увеличение производства хлебопекарной продукции, расширение ее ассортимента и улучшение качества ставят задачу развития методов управления затратами. Это в свою очередь обуславливает необходимость правильной организации и совершенствования учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции хлебопекарного производства.

Вопросы учета и контроля затрат на производство продукции исследовались российскими и зарубежными учеными. Значительный вклад в разработку проблем учета и контроля затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции, работ, услуг внесли А.С. Бакаев, П.С. Безруких, М.А. Бахрушина, В.Б. Ивашкевич, С.А. Николаева, В.Ф. Палий, Я.В. Соколов, А.Д. Шеремет и др.

В настоящее время отсутствует единый подход к системе нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета затрат на производство.

Разработка современных подходов к системе нормативно-правового регулирования учета затрат в ДНР должна ориентироваться на эволюционный опыт в данном вопросе.

В 2000 г. в соответствии с программой реформирования системы бухгалтерского учета на основе международных стандартов было утверждено П(С)БУ 16 «Расходы», которое определяет методологические основы формирования в бухгалтерском учете информации о расходах и ее раскрытия в финансовой отчетности предприятиями, организациями и другими юридическими лицами независимо от форм собственности (кроме банков и бюджетных учреждений). Однако несмотря на важность и значимость данного нормативного документа, при осуществлении учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции на предприятии, содержание его отдельных положений вызывает критические замечания и возражения.

Кроме того, следует отметить, что после ввода в действие П(С)БУ 16 было отменено Типовое положение по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции (работ, услуг) в промышленности №473, не были сделаны пояснения различий в сферах применения используемой терминологии в этих документах.

П(С)БУ 16 не содержит рекомендаций по определению полной себестоимости каждого вида реализованной продукции за определенный период, а лишь предусматривает калькулирование себестоимости реализованной продукции и производственной себестоимости, в то время как на практике большинство рассчитывает полную себестоимость произведенной и реализованной продукции.

С отменой Типового положения вводятся в действие Методические рекомендации по формированию себестоимости продукции (работ, услуг) в промышленности № 47, которые затем в 2007 г. были заменены на Методические рекомендации по формированию себестоимости продукции (работ, услуг) в промышленности № 373. Однако следует отметить, что данный нормативный документ носит лишь рекомендательный характер. Кроме того, вышеуказанные нормативные акты также предусматривают различные подходы к типовой номенклатуре статьей калькуляции.

По нашему мнению, Методические рекомендации по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции (работ, услуг) в промышленности №473 не следовало отменять, а совершенствовать в направлении учета в них особенностей технологии и организации производства отдельных отраслей промышленности, пояснив различия в сферах применения и используемой терминологии. Кроме того, дальнейшее реформирование нормативно-правового регулирования учета затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции должно осуществляться в направлении устранения недостатков П(С)БУ 16.

Типовое положение по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции (работ, услуг) в промышленности №473 предполагало

включение в состав затрат, связанных с производством и сбытом продукции, таких статей:

- расходы, связанные с подготовкой и освоением производства продукции;
- возмещение износа специальных инструментов и приспособлений целевого назначения и прочие специальные затраты;
- общехозяйственные расходы;
- внепроизводственные (коммерческие) расходы.

Отдельной статьей выделялась статья расходов на содержание и эксплуатацию оборудования, которая наряду с общепроизводственными расходами относилась к подразделениям предприятия (цехов) и использовались для контроля затрат на основе внутривозвратного хозяйственного расчета. В П(С)БУ 16 предусмотрена только статья общепроизводственные расходы, которая поглощает названные две статьи.

Также согласно п. 11 в себестоимость реализованной продукции предприятия вместе с производственной себестоимостью продукции и нераспределенными общепроизводственными расходами включаются сверхнормативные производственные расходы. Это положение не обосновано потребностью и, кроме того, отсутствует система учета, которая обеспечивает выделение сверхнормативных производственных расходов. В определенной степени выполнению этого требования могло отвечать ведение учета производственных затрат и калькулирование себестоимости нормативным методом. Но этот метод не является обязательным и распространен на небольшом количестве предприятий.

Следовательно, становится очевидным, что в настоящее время сформирована разветвленная и сложная система нормативно-правового регулирования учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции, которая требует дальнейшего совершенствования.

Прежде всего, в этом направлении необходимо предпринять усилия для устранения несоответствия П(С)БУ 16 и Методических рекомендаций по формированию себестоимости. В связи с чем П(С)БУ 16 требует внесение изменений с целью улучшения качества экономической работы на предприятии и приведения нормативных документов по учету затрат в соответствие друг другу.

Список литературы

1. Методические рекомендации по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции на хлебопекарных предприятиях [Электронный ресурс]: утвержденные Минсельхозпродом РФ от 12.01.2000. - Режим доступа: <http://ppt.ru/docs/metodicheskiye-rekomendatsii/72461>.
2. Методические рекомендации по формированию себестоимости продукции (работ, услуг) в промышленности [Электронный ресурс]: приказот 09.07.2007 № 373. - Режим доступа: http://online.budstandart.com/ru/catalog/doc-page?id_doc=72838.
3. Расходы [Электронный ресурс]: Положение (стандарт) бухгалтерского учета 16 от 31.12.1999. – Режим доступа: <https://zakon.help/article/polozheniya-standart-buhgalterskogo-obliku-16>.

СЕКЦИЯ 4. СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

УДК 330

АНАЛИЗ ПАССАЖИРООБОРОТА ПО ВОЗДУШНОМУ ПУТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Айрапетова А.А.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

yarita87@mail.ru

Популярность или востребованность разных видов транспорта для туристских перевозок зависит от географического положения и климатических условий страны, её экономического развития, национальных традиций, социального положения людей и от других факторов. У каждого вида транспорта есть свои преимущества и недостатки, обусловленные историческим развитием, техническими, экономическими и экологическими характеристиками. При этом все виды транспортных систем преследуют одну главную цель – наиболее полное удовлетворение потребностей путешественников при реализации услуг по перевозке [2].

Воздушный транспорт, авиационный транспорт - вид транспорта, производящий перевозку грузов и пассажиров воздушным путем с помощью летательных аппаратов (самолетов, вертолетов, воздушных шаров, дирижаблей и др.). Для воздушного транспорта характерны высокие скорости движения (от 200 до 2000 км/ч), способность преодолевать естественные преграды, препятствующие наземному транспорту. Но грузоподъемность воздушных судов невелика, высока стоимость перевозок, особенно вертолетами. Воздушный транспорт незаменим в обслуживании труднодоступных отдаленных районов, для перевозки дорогих и скоропортящихся грузов на большие (свыше 1000 км) расстояния. С внедрением скоростных многоместных самолетов воздушный транспорт становится одним из важнейших видов пассажирского транспорта [1].

Актуальность темы исследования обуславливается следующими обстоятельствами. Во-первых, воздушный транспорт является неотъемлемой составной частью мировой экономики. Во-вторых, он относится к числу наиболее динамичных отраслей мирового хозяйства. В-третьих, воздушный вид транспорта способен работать в суровых климатических условиях Севера, и там, где нет других транспортных артерий, таких как железные, автомобильные дороги, что характерно для отдельных регионов России.

Различным аспектам исследования развития транспортной системы Российской Федерации посвящены работы Рушанского В.А., Дергачева А.А., Дика Р., Паттерсона Д., Морозовой Т.Г., Видяпина В.И., Родионовой И.А., Егiazарова Е.А. и др.

Целью исследования является выявление сложившейся тенденции развития динамики пассажирооборота по воздушному транспорту в Российской Федерации.

В таблице 1 представлен расчет аналитических показателей пассажирооборота населения по воздушному транспорту в РФ за 2010-2017 гг.

Таблица 1

Аналитические показатели пассажирооборота по воздушному транспорту в РФ
за 2010-2017 гг.

Годы	Пассажирооборот по воздушному пути, млрд. пассажиро-километров	Δ, млрд. пассажиро-километров		Т, %		Т пр, %		А, млрд. пассажиро-километров
		баз	цеп	баз	цеп	баз	цеп	
2010	147,1	-	-	100,0	-	-	-	-
2011	166,8	19,7	19,7	113,4	113,4	13,4	13,4	1,47
2012	195,8	48,7	29	117,4	117,4	33,1	17,4	1,67
2013	225,2	78,1	29,4	153,1	115,0	53,1	15,0	1,96
2014	241,4	94,3	16,2	164,1	107,2	64,1	7,2	2,25
2015	226,8	79,7	-14,6	154,2	94,0	54,2	-6,0	2,41
2016	215,6	68,2	-11,2	146,7	95,1	46,7	-4,9	2,27
2017	259,4	112,3	43,8	176,3	120,3	76,3	20,3	2,16
Итого	1678,1	-	112,3	-	-	-	-	14,19

В работе также определены средние значения исследуемого показателя. Так, в среднем ежегодно пассажирооборот по воздушному транспорту в РФ возрастал на 16 млрд. пассажиро-километров, что в относительном выражении составило 108%. На каждый процент прироста пассажирооборота по воздушному транспорту приходилось 2,03 пассажиро-километров.

Для характеристики скорости изменения динамики пассажирооборота по воздушному транспорту за 2010-2017 гг. определен коэффициент ускорения. Так, средний темп роста за 2010-2014 гг. составил 164%, а за 2015-2017 гг. - 114%. Отсюда следует, что период 2010-2014 гг. характеризуется более ускоренным темпом роста исследуемого показателя, чем дальнейший период. Это объясняется топливным кризисом, существенными валютными колебаниями, а также нестабильной политической ситуацией.

Для выявления тенденции динамики пассажирооборота по воздушному транспорту за 2010-2017 гг. в качестве теоретической функции был выбран линейный тренд (рис. 1). По полученным расчетам можно сделать вывод о наличии тенденции роста пассажирооборота по воздушному транспорту в РФ.

Статистическая точность полученной модели составила 6,8%. Поскольку ошибка аппроксимации не превышает 15%, то можно утверждать, что выбранная модель прямой является статистически точной, и это позволяет выполнить прогноз пассажирооборота по воздушному транспорту в РФ на 2018 г.

Таким образом, при сохранении сложившейся тенденции исследуемый показатель в 2018 г. может составить: $Y = 209,8 + 6,8 \times 9 = 271$ пассажиро-километр.

Как видно из полученных данных, есть вероятность увеличения пассажирооборота по воздушному транспорту в РФ. Этому будут способствовать различные факторы, в том числе, и внедрение технологии e-freight (электронного оформления перевозки грузов). Данная технология является достаточно актуальной и востребованной. Уже на данный момент статистика показывает, что грузоотправители и грузополучатели ориентируются на тех операторов, которые внедрили технологию e-freight.

Разработанная Минтрансом концепция развития грузовых авиаперевозок предусматривает создание в стране системы грузовых хабов, которые станут

конкурентами существующим и перспективным грузопотокам в направлениях Европа - Юго-Восточная Азия, Юго-Восточная Азия - США, Канада. К наиболее перспективным воздушным коридорам также относятся кросс-полярные: из Канады и США в Юго-Восточную Азию [3].

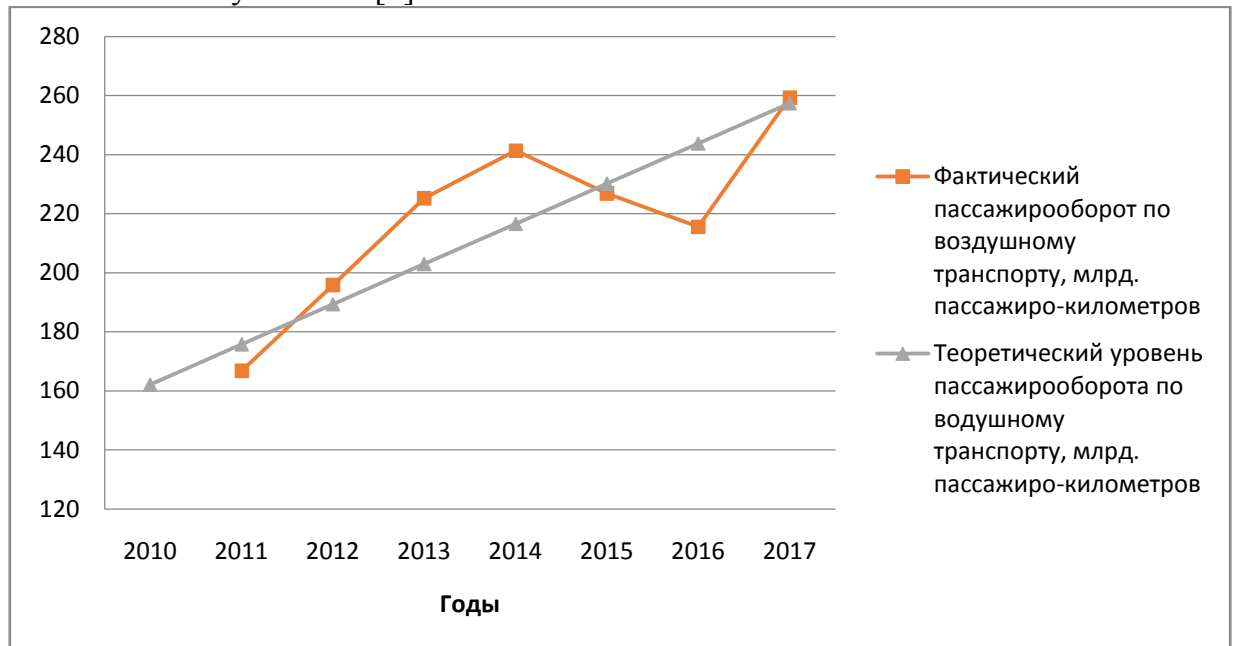


Рис. 1. Динамика пассажирооборота по воздушному транспорту в РФ за 2010-2017 гг.

Транспорт является важным связующим звеном в экономике России, без которого невозможно нормальное функционирование ни одной отрасли экономики, ни одного региона страны. Устойчивый рост экономики предполагает решение основных проблем транспортного комплекса. В самом транспортном комплексе необходима тесная координация работы всех видов транспорта и их связей с другими отраслями экономики.

В целом, можно сделать следующий вывод: в России в сфере грузоперевозок по объему перевезенных грузов приоритетными являются автомобильный, железнодорожный и трубопроводный виды транспорта. По объемам перевозок и количеству перевозимых пассажиров первое место стабильно занимает воздушный транспорт. Также следует отметить, что в большинстве случаев, когда дело касается общественного транспорта, особенно в регионах, альтернатив перевозки пассажиров практически нет [4].

Список литературы

1. Авиация: Энциклопедия. - М.: Большая Российская Энциклопедия. Главный редактор Г.П. Свищев. - 1994. - 766 с.
2. Гришин Ю. А. Транспортная система России / Ю. А. Гришин // Транспорт.- 2008. - 387 с.
3. Министерство транспорта Российской Федерации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.mintrans.ru>.
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ГЕНДЕРНОГО РАВЕНСТВА СРЕДИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Алита А.А., Титаренко Д.В.,
Скоробогатова Н.В.*, к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
nvskor7@gmail.com

Рынок труда является одной из важнейших составляющих экономики любого государства. Он представляет собой сложную и динамическую систему, включающую комплекс социально-трудовых отношений. Поддержание нормальной функциональной среды данной системы – одна из важнейших задач любого государства. Так, одним из основных элементов данной среды является гендерное равенство рабочей силы, изучению которого в настоящее время следует уделять должное внимание.

Научным исследованием вопроса гендерного неравенства на рынке труда занимались как известные зарубежные ученые, как Т.В. Бендас, Ш. Берн, Э. Гидденс, так и отечественные социологи и экономисты: А.И. Антонова, Т.Г. Фесенко, Т.Ю. Медкова и др.

Целью работы является анализ гендерной структуры трудовых ресурсов Республики Беларусь.

На рынке труда Республики на протяжении длительного времени сохраняется стабильная и управляемая ситуация. Уровень регистрируемой безработицы удерживался в 2010-2017 гг. в социально допустимых пределах — от 0,2% до 0,7% от численности экономически активного населения. Среди работающего населения с высшим образованием в 2014 г. женщины составляли 62,7 %, со средним специальным — 65,7 %, профессионально-техническим — 45,5 %, общим средним — 49,9 %, общим базовым — 42,6 % [1]. Вместе с тем достаточно высокий уровень образования не гарантирует женщинам равных возможностей на рынке труда. Среди работников, имеющих вузовские дипломы, мужчины чаще занимают высшие административные должности, женщины же трудятся в ранге специалистов. Чем выше должность, тем острее гендерный признак. Такая же ситуация обстоит и с заработной платой. Мужчина и женщина могут занимать одинаковую должность, но в большинстве случаев мужчина будет получать больше, чем женщина. Следует отметить, что женщины, помимо участия в производстве, выполняют и семейные обязанности, следовательно, можно говорить о том, что они выполняют двойную нагрузку. В среднем за рабочий день мужчина тратит на работу по дому 1,4 часа, женщина — вдвое больше. В выходные дни «семейная нагрузка» мужчины составляет 3,4 часа против 5,8 часа у женщин [2]. В таблице 1 представлена структура занятых в Республике за 8 лет.

Таблица 1

Структура рабочей силы Республики Беларусь по полу за 2010 -2017 гг.

Годы	Рабочая сила (всего), %	Мужчины, %	Женщины, %
2010	100	48,3	51,7
2011	100	49,3	50,7
2012	100	49	51
2013	100	49,3	50,7
2014	100	50,4	49,6
2015	100	50,4	49,6
2016	100	50,6	49,4
2017	100	50,5	49,5

Как видим, в структуре рабочей силы с 2010 по 2013 год преобладают женщины, но с 2014 г. по настоящее время удельный вес мужчин стал выше. Данная ситуация обусловлена тем, что до 2013 года наблюдалась значительная гендерная диспропорция населения, в связи с протеканием определенных демографических процессов, таких как: рождаемость, неодинаковая возрастная смертность и продолжительность жизни мужчин и женщин, миграция и др. Однако 2013 год изменил эту ситуацию. В связи с изменением приоритетов определённых секторов экономики Республики Беларусь повысился спрос на «грубую» рабочую силу. Так, только развитие тяжёлой промышленности в республике привело к увеличению доли занятых в экономике мужчин на 0,3 % по сравнению с 2012 годом [1].

Динамика численности женщин, занятых в экономике Республики Беларусь приведена в таблице 2

Таблица 2

Динамика численности женщин, занятых в экономике Республики Беларуси за 2010 - 2017 гг.

Годы	Численность женщин, занятых в экономике, тыс. чел.	Абсолютные прирост, тыс. чел.		Темпы роста, %		Темпы прироста %	
		Цепной способ	Базисный способ	Цепной способ	Базисный способ	Цепной способ	Базисный способ
2010	2452,8	—	—	—	100	—	100
2011	2392,0	-60,8	-60,8	97,5	97,5	-2,5	-2,5
2012	2366,3	-25,7	-86,5	98,9	96,5	-1,1	-3,5
2013	2331,8	-34,5	-121,0	98,0	95,1	-1,5	-4,9
2014	2267,1	-64,7	-185,7	97,2	92,4	-2,8	-7,6
2015	2249,2	-17,9	-203,6	99,2	91,7	-0,8	-8,3
2016	2197,3	-51,9	-255,5	97,7	89,6	-2,3	-10,4
2017	2173,3	-24,0	-279,5	98,9	88,6	-1,1	-11,4

За период с 2010 по 2017 год численность женщин, занятых в экономике снижалась в среднем ежегодно на 39,9 тысяч человек или на 1,7%

Для выявления тенденции и прогноза численности занятых женщин выполнено аналитическое выравнивание, результаты которого отражены на графике (рис. 1).

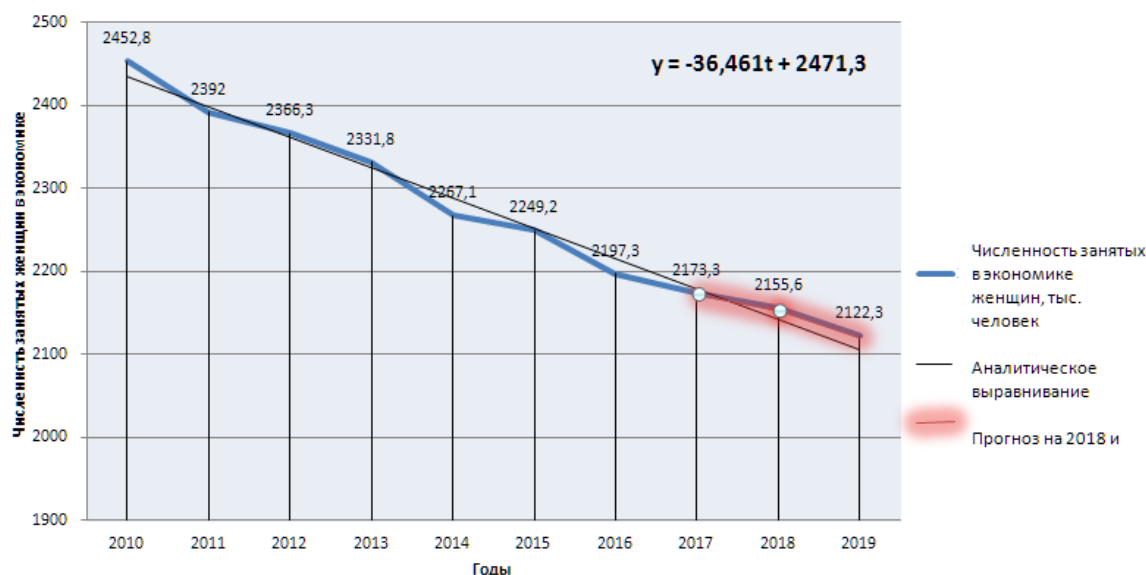


Рис. 1. Динамика численности занятых в экономике Республики Беларусь женщин за 2010-2017 гг.

Безработица в равной мере является проблемой как для женщин, так и для мужчин. Однако для женщин она имеет более выраженные негативные последствия: первоочередное увольнение при сокращении, более продолжительные сроки безработицы. Для женщин совмещение профессиональной деятельности и семейных обязанностей часто затрудняет поиск работы. Органами по труду, занятости и социальной защите зарегистрировано безработными в 2014 г. 24187 человек, из них 9813 женщин. За период с 2005 г. по 2015 год удельный вес безработных женщин уменьшился. Если в 2005 г. удельный вес безработных женщин составлял 69% от общей численности безработных, то в 2015 г. — 41%. Данные показатели изменились в лучшую сторону за счет льготного налогообложения и кредитования, стимулирования самозанятости населения, особенно женщин, расширения форм, сфер и условий профессиональной подготовки работников. Безработный, изъявивший желание начать собственное дело, имеет право на бесплатное обучение основам предпринимательской деятельности, получение субсидии и ссуды [3].

Особенностью современного развития рынка труда является развитие внешней и внутренней трудовой миграции. Отток незарегистрированных трудовых мигрантов из Беларуси более чем в 30 раз превышает зарегистрированную трудовую миграцию и оценивается как минимум в 150 тыс. человек ежегодно, среди которых женщины составляют около 30%. Из страны уезжают высококвалифицированные специалисты, т.е. наблюдается утечка мозгов, в то время, как в Республику Беларусь приезжают трудовые мигранты, квалификация которых намного ниже. Соответственно, можно сделать вывод, что в Республике Беларусь с каждым годом усиливается тенденция роста внешней трудовой миграции специалистов и квалифицированной рабочей силы [4].

На рынке труда Беларуси наблюдается проявление гендерного неравенства: имея значительно более высокий уровень образования, чем мужчины, женщины востребованы в наименее оплачиваемых отраслях и профессиях. Неравная оплата труда и сохранение гендерного неравенства в социальной, культурной, семейно-бытовой сфере — это проблемы. И решать их нужно путем совершенствования социальных механизмов более комфортного включения женщин в рынок труда как

средствами государственной политики, так и путем включения общественных движений, фондов, ассоциаций.

В наше время гендерный признак проявятся достаточно часто. Общественное мнение осталось на уровне прошлого века с мыслью о том, что миссия женщины быть лишь хранительницей очага, так как она не способна, например, занимать руководящие должности. Но как показывает опыт и статистические данные в данный момент во многих отраслях деятельности преобладают женщины.

Таким образом, анализ положения женщин на рынке труда показал, что обеспечить существование гендерного равенства, его сохранение и поддержание в действии возможно лишь благодаря постоянному процессу его переоценки и осознания обществом того, что сохранение гендерных стереотипов является существенным препятствием на пути социально-экономического развития страны

Список литературы

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>
2. Государственная программа о социальной защите и содействии занятости населения на 2016-2020 годы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://mintrud.gov.by/system/extensions/spaw/uploads/files/Gosudarstvennaja-programma-na-2016-2020-1.pdf>. — Дата доступа: 10.05.2016.
3. ПрофорIENTATION и обучение безработных [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://gsz.gov.by/ru/applicant/career-guidance/professiogram/?filter>. — Дата доступа: 10.05.2016.
4. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2012 /Национальный статистический комитет Республики Беларусь - Минск, 2012. - 815 с.

УДК 330

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ БЕЗРАБОТИЦЫ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Бойко Е.А.,

Петрушевский Ю.Л., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы
при Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк, ДНР

makarenko-juliya@mail.ua

В последние годы, тема безработицы становится весьма актуальной проблемой. Безработица - это социально-экономическое явления, при котором часть рабочей силы не занята в производстве товаров и услуг [1]. Одна из основных проблем экономики, как и во всем мире, так и в ДНР - это проблема необеспеченности трудоспособного населения работой.

Целью исследования является изучение причин, видов и статистики безработицы в ДНР.

Вопросы, причины и характеристику безработицы исследовали и отражали в своих трудах такие ученые как: А.И. Архипов «Экономическая теория» [2], Гордилов О.А. «Занятость населения и ее регулирование: учебное пособие для студентов

заочной формы обучения» [3], Шевчук В.А. «Макроэкономика» [4] и т.д. По мнению В.А. Шевчук, безработица является характерным показателем макроэкономической нестабильности с имеющимися циклическими изменениями. Она выделяет две основные группы населения с макроэкономической позиции: не включаемые в численность рабочей силы и включаемые в численность рабочей силы. Т.А. Агапова выделяет три типа безработицы: циклическую, структурную и фрикционную, а также то, что сочетание этих трех типов безработицы основывают естественный уровень безработицы соответствующий естественному уровню ВВП. Также замечает Агапова, что некоторое число экономистов не используют термин «естественный» и считают неприемлемым его использование к безработице, вызванной структурными сдвигами. Поэтому, мы можем нередко слышать о таком термине, как NAIRU (Non-Accelerating-InflationRateofUnemployment), который заостряет внимание на том, что устойчивый уровень безработицы стабилизирует инфляцию.

Данная проблема является весьма болезненной для населения, так как работа – это источник дохода и самореализации. Безработица в ДНР связана с военными действиями, эмиграцией населения в другие страны, выездом многих предприятий за границы Донецкой области или полным прекращением деятельности предприятий и многих заводов на территории ДНР из-за недоступности уже привычных для них рынков сбыта. По данным Республиканского центра занятости, в 2016 году на работу подали 55 тысяч человек, 25 тысяч получили работу. Примерный уровень безработицы составлял 20–25%, но реальный уровень безработицы может превышать этот показатель в несколько раз. Хотя за период с января 2015 по июнь 2016 гг., по данным социологических исследований, уровень безработицы в ДНР сократился с 39% до 28%.

В первом полугодии 2017 года республиканский центр занятости населения в ДНР насчитал 22,6 тыс. вакансий предложенных работодателями. Такие данные 15 августа сообщили агентству ИА REGNUM в пресс-центре ведомства. Но также требуется 11,4 тыс. рабочих специальностей, 7,9 тыс. - служащих. Есть 3,3 тысячи вакансий, по которым соискатели не нуждаются в специальной подготовке. За исследуемый период было трудоустроено 28 000 человек, в том числе 13,2 тысячи человек на постоянную работу и 14,8 тысячи человек на временную работу. В центрах занятости зарегистрировали почти 12 тыс. трудовых договоров, заключенных частными лицами и физическими лицами-предпринимателями с работниками. Статистика занятости населения в Донецкой Народной Республике на 2018 год представлена в таблице 1 [5].

По данным таблицы видно, что, в общем, количество свободных рабочих мест превышает численность лиц ищущих работу, которые состоят на учете в центре занятости, но также мы можем заметить, что большинство свободных мест не подходит для работников иной сферы деятельности и чаще всего население не устраивает заработная оплата их труда. Так как основная масса населения в Донецкой Народной Республике нацелена на тяжёлую промышленность, на которую в данный момент нет предложений от работодателей, снизить уровень безработицы будет затруднительно.

Проблема безработицы касается каждого человека в Донецкой Народной Республике и на данный момент она связана с тем, что многие востребованные профессии не могут удовлетворить работника в денежном эквиваленте или требуют переквалификации кандидатов на данную должность.

Таблица 1

Информация о положении на рынке труда в административно-территориальных единицах Донецкой Народной Республики за январь-ноябрь 2018 года (нарастающим итогом)

Наименование административно-территориальной единицы Донецкой Народной Республики	Численность лиц, ищущих работу, состоявших на учете в центре занятости, человек	Количество свободных рабочих мест, предоставленных работодателями в центр занятости, ед.	Коэффициент напряженности на рынке труда (нагрузка на одно свободное рабочее место)
г. Донецк	9235	14659	0,6
г. Горловка	6517	7514	0,9
г. Дебальцево	781	782	1,0
г. Докучаевск	1233	638	1,9
г. Енакиево	3523	2966	1,2
г. Ждановка	480	541	0,9
г. Кировское	741	511	1,5
г. Макеевка	6563	6954	0,9
г. Снежное	1715	1783	1,0
г. Торез	1835	2293	0,8
г. Харцызск	2525	2836	0,9
г. Шахтерск	1690	2042	0,8
г. Ясиноватая	1565	1211	1,3
Всего по Республике	42272	48455	0,9

Для того, чтобы найти оптимальные пути решения данной проблемы стоит рассмотреть региональные особенности Донецкой области:

1. Одной из наиболее острых проблем в республике является проблема гендерной безработицы. Данная проблема представляет собой преобладание числа тяжело промышленных предприятий, условия работы которых, практически не позволяют обеспечить рабочими местами женщин.

2. Несоответствие спроса и предложения на рабочие места. Данная проблема обусловлена тем, что рынок предложения перенасыщен специалистами в сфере юриспруденции, экономики и менеджмента. Но в тоже время отмечается большой спрос на специалистов области образования, медицины и промышленности.

3. Иррациональное поведение безработного населения. Данная проблема говорит о том, что большинство лиц, находящихся в поиске работы, не обращаются с этой проблемой в центры занятости, которые в свою очередь, осуществляют ежемесячную материальную помощь гражданам и информирует о появлении подходящих вакансий.

Список литературы

1. Безработица, её виды и возникновение в ДНР. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gitun.com/q/11894>
2. Экономика: Учебник для вузов по спец. «Экономическая теория»; под ред. д-ра экон. наук, проф. А.И. Архипова, канд. экон. наук, доцента А.К. Большакова, МО РФ.-М.: Проспект, 2011. - 818 с.
3. Гордилова О.А. . «Занятость населения и ее регулирование: учебное пособие для студентов заочной формы обучения». Учебное пособие. Библиогр.: с. 165, 167. - Глоссарий : с. 169-183.
4. Шевчук В.А. «Макроэкономика». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://зачётка.рф/book/3779/151339/Безработица.html>
5. Республиканский Центр Занятости ДНР. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rcz-dnr.ru/index.php?id=6486>

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ОБЪЕМОВ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

Бугримова Я.Д.,

Цвиль М.М., к.физ.-мат.наук, доцент

Ростовский филиал ГКОУ ВО «Российская таможенная академия»,

г. Ростов-на-Дону, РФ

bugrimova.yana@yandex.ru

Деятельность таможенных органов сводится к выполнению ряда задач:

- обеспечение выполнения международных обязательств Российской Федерации в рамках таможенного дела;
- осуществление контроля валютных операций;
- ведение таможенной статистики РФ;
- предотвращение административных правонарушений;
- обеспечение интересов участников ВЭД при перемещении товара через таможенную границу.

Взимание платежей является одной из основных функций таможенных органов. Объем таможенных платежей напрямую отражает эффективность работы таких подразделений как отдел статистики и отдел таможенных платежей.

Рассмотрим статистику таможенных платежей по импорту товаров группы 27 «Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные» с 01.01.2015 по 31.12.2018 по месяцам в регионе деятельности Ростовской таможни [1], представленные в таблице 1.

Таблица 1

Объемы таможенных платежей при импорте группы товаров по месяцам в 2015-2018 гг., тыс. руб.

Месяц	2015	2016	2017	2018
1	51755,68	50272,65	62607,27	84745,89
2	61914,25	54829,03	38886,56	97381,38
3	77106,44	94773,13	76520,83	143874,93
4	81485,32	91692,07	83099,43	233928,47
5	39504,55	71480,88	108258,98	197811,91
6	58683,33	59627,73	129037,95	125637,63
7	111639,17	75419,74	131982,51	203695,05
8	98769,78	80670,85	148465,33	310544,31
9	102724,84	71810,70	104020,67	300424,18
10	109786,36	92296,52	110142,44	192680,80
11	92216,60	72614,67	124571,24	303592,09
12	81130,59	60371,20	125774,42	272812,67

Изобразим данные таблицы графически, представив их последовательно в виде временного ряда $y_t = 1, 2, \dots, 48$ (рис 1).

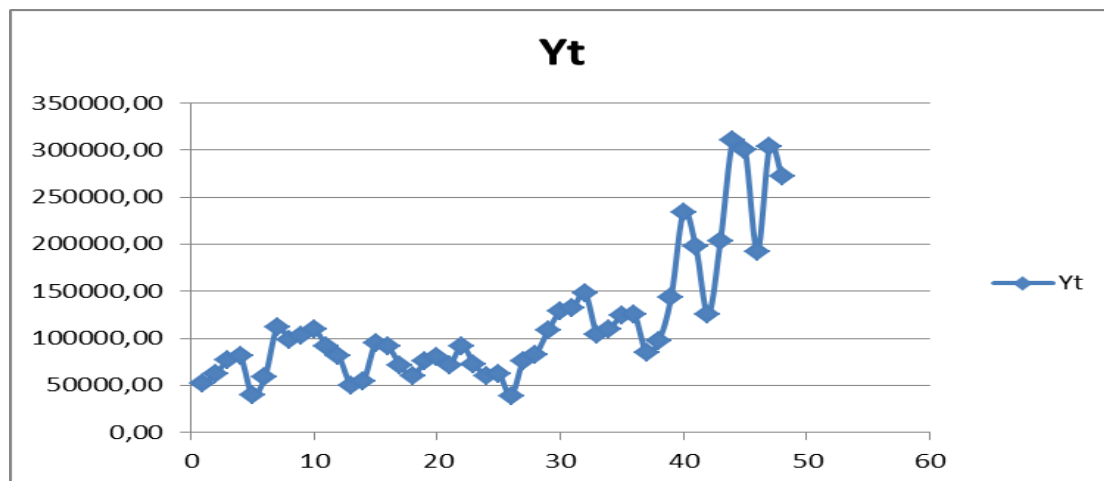


Рис. 1. Графическое представление объемов импорта товаров группы 27 в регионе деятельности Ростовской таможни в 2015-2018 гг., тыс. руб.

Данный график (рис. 1) отражает наличие тренда и сезонных колебаний с периодом 12. Амплитуда колебаний постепенно растет с ростом t , поэтому мультипликативная модель будет более адекватна[2].

$$y_t = T * S * \varepsilon, \quad (1)$$

где T – трендовая, S – сезонная, ε – случайная компоненты. Определим эти компоненты. Проведем выравнивание исходных уровней ряда методом скользящей средней. Затем рассчитаем оценки сезонной компоненты как частные от деления фактических уровней ряда на центрированные скользящие средние. На основе полученных оценок рассчитаем скорректированные значения сезонной компоненты S , представленные в таблице 2.

Таблица 2

Значения скорректированной сезонной компоненты

S_1	S_2	S_3	S_4	S_5	S_6	S_7	S_8	S_9	S_{10}	S_{11}	S_{12}
0,6638	0,5965	0,9786	1,1459	1,0518	0,9104	1,2319	1,2428	1,0700	1,1890	1,0239	0,8955

После выделения сезонной компоненты при использовании инструмента Регрессия в Анализе данных для десеонализированного ряда была получена модель тренда, которая описывается полиномом второй степени. Для улучшения модели тренда вводим фиктивные переменные Z_1 и Z_2 . Фиктивная переменная может варьировать два из возможных значений – 1 и 0. Поэтому пусть Z_1 равна 1 в точке $t=42$, а Z_2 равна 1 в точке $t=46$, а в остальных точках принимают значения равные нулю.

Рис. 2. Показатели регрессионной статистики и дисперсионного анализа

Построение регрессионной модели с учетом фактора времени и двух фиктивных переменных дало следующие показатели регрессионной статистики и дисперсионного анализа, представленные на рисунке 2. Как видно по показателям коэффициента детерминации R^2 , значению F-статистики и вероятностям ошибок первого рода probability (P-значение) для уравнения в целом и для коэффициентам, включение фиктивных переменных помогло значительно улучшить модель.

Вывод итогов								
Регрессионная статистика								
Множественный	0,935613946							
R-квадрат	0,875373457							
Нормированны	0,86378029							
Стандартная оц	23092,76228							
Наблюдения	48							
Дисперсионный анализ								
	df	SS	MS	F	Значимость F			
Регрессия	4	1,61066E+11	40266423585	75,507708	7,1243E-19			
Остаток	43	22930853802	533275669,8					
Итого	47	1,83997E+11						
	Коэффициенты	Стандартная ошибка	t-статистика	P-Значение	Нижние 95%	Верхние 95%	Нижние 95,0%	Верхние 95,0%
Y-пересечение	112579,6861	10485,37483	10,73682991	9,5483E-14	91433,91271	133725,4594	91433,9	133725,4594
t	-6451,283516	999,4121074	-6,455078409	7,9575E-08	-8466,790091	-4435,776941	-8466,79	-4435,776941
t^2	206,8032643	20,13584628	10,27040341	3,8169E-13	166,1954607	247,4110679	166,195	247,4110679
Z1	-68418,29292	23962,72421	-2,855196777	0,00659549	-116743,7313	-20092,85456	-116744	-20092,85456
Z2	-91363,43479	24760,94954	-3,689819513	0,00062688	-141298,6479	-41428,22164	-141299	-41428,22164

Учитывая значения сезонной компоненты и уравнения тренда, имеем модель

(1) принимает вид:

$$Y = (112579,686 - 6451,283 * t + 206,803 * t^2 - 68418,29 * Z1 - 91363,43 * Z2) * S \quad (2)$$

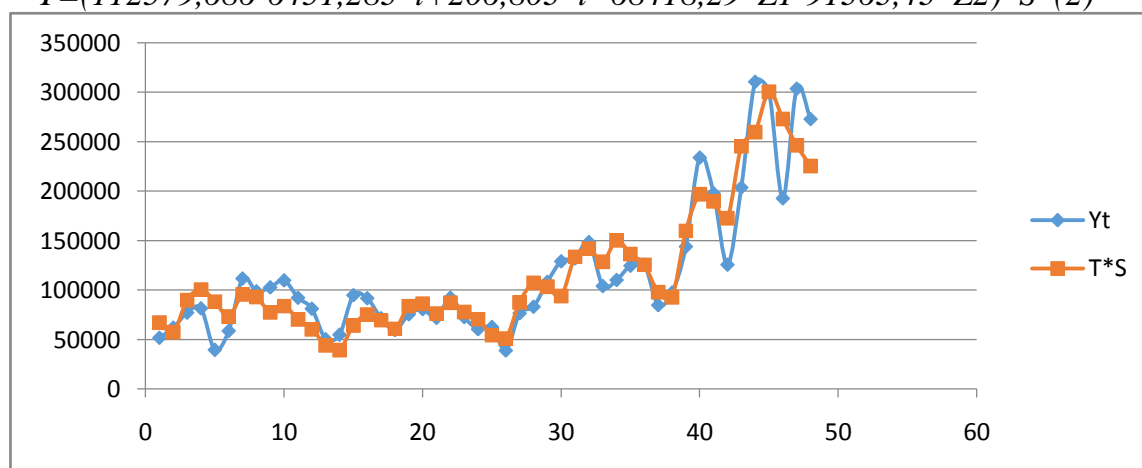


Рис. 3. Поведение практических и теоретических уровней ряда

Прогнозное значение на январь 2019 года согласно модели (2) равно 194,5 млн. руб.

Доля ошибки в процентном формате составляет 10%. Полученная мультипликативная модель (2) объясняет 90% общей вариации уровней временного ряда объемов поступлений таможенных платежей за последние 4 года.

Наряду с работами [3,4] в данной работе демонстрируется прикладное значение доступного инструментария эконометрического моделирования на примере статистических данных объемов импорта товаров группы 27 в регионе деятельности

Ростовской таможни и обоснована практическая значимость прогнозирования данных внешней торговли при принятии управленческих решений.

Список литературы

1. Данные Ростовской таможни по таможенной статистике внешней торговли. [Электронный ресурс] официальный сайт ЮТУ. URL: <http://yutu.customs.ru> (дата обращения: 10.02.2019).
2. Цвиль М. М. Анализ временных рядов и прогнозирование: учеб. пособие. Ростов н/Д: Российская таможенная академия, Ростовский филиал, 2016.
3. Цвиль М.М., Бреус Д.А. Эконометрическое моделирование и прогнозирование объемов таможенных платежей в регионе деятельности Ростовской таможни. [Электронный ресурс] // Инженерный вестник Дона: электронный научный журнал. 2017. №3. URL:// <http://www.ivdon.ru/ru/magazine/archive/N3y2017/4284> .
4. Цвиль М.М. Адаптивные модели прогнозирования физических объемов в регионе деятельности Южного таможенного управления // Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии. 2018. №1 (30). С. 69-76.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ДИНАМИКИ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ В ЖИЗНИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Бурдело Е.А.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

tatyana_dadashova@mail.ru

Особое значение в современных условиях приобретает социальная функция государства, согласно которой необходимо поддержание экономического благосостояния граждан. В настоящее время заостряется вопрос о прожиточном минимуме и минимальном размере оплаты труда (далее МРОТ), из-за его сравнительного отличия население находится в бедности. Ведь по трудовому законодательству РФ МРОТ не может быть меньше, чем прожиточный минимум, но по факту это не так. Проблема разрыва между величиной МРОТ и прожиточного минимума является одной из наиболее острых и актуальных социальных проблем российского общества. Вопрос соотношения данных показателей волнует многих исследователей, так как со стороны государства привести эти величины между собой в соответствие не удается с 2001 года, хотя для решения данной проблемы было предпринято много мер.

Сближение МРОТ с прожиточным минимумом – серьезная социально-экономическая задача, поскольку она связана с уровнем достойной жизни населения, а также с его занятостью. В настоящее время установление минимального размера заработной платы на уровне прожиточного минимума не представляется возможным.

Цель работы заключается в проведении статистической оценке динамики основных показателей уровня в жизни РФ.

Прожиточный минимум — это стоимостная величина достаточного для обеспечения нормального функционирования организма человека, сохранения его здоровья набора продуктов питания, а также минимального набора непродовольственных товаров и набора услуг, необходимых для удовлетворения основных социальных и культурных потребностей лица [2].

Прожиточный минимум определяется нормативным методом в расчете на месяц на одного человека. Размер и состав потребительской корзины утверждаются Правительством РФ не реже чем раз в 5 лет и устанавливается законом.

При подсчете размера прожиточного минимума учитываются следующие факторы:

- Экономические, включающие требования экономического развития: формирование организационных и правовых основ рыночной экономики, внешнеэкономической деятельности, демократизацию трудовых отношений, меры по наполнению доходной части бюджета;

- Правовые: соблюдение общепризнанных прав человека в соответствии с Международным Пактом «Об экономических, социальных и культурных правах», в котором под правом на труд понимают способность человека самостоятельно зарабатывать себе на жизнь;

- Социальные: общий уровень заработной платы, установление взаимозависимости между оплатой труда и его производительностью, повышение минимальных государственных гарантий заработной платы и трудовых пенсий с постепенным приближением их к уровню прожиточного минимума.

Величина прожиточного минимума определяется на основании потребительской корзины и данным об уровне потребительских цен на продукты питания, непродовольственные товары и услуги и расходов по обязательным платежам и сборам. По данным Росстата, величина прожиточного минимума в 3 квартале 2018 года на душу населения составляет 10451 руб [1].

Анализ динамики изменения среднего прожиточного минимума по социально-демографической группе «Трудоспособное население» показал, что на протяжении 2010-2017 г.г. прожиточный минимум ежегодно возрастал в среднем на 8,4%, что в абсолютном выражении составляет 671,083 руб. Наибольший прирост наблюдается в 2015 по сравнению с 2014, что обусловлено увеличением цен на продукты питания, включаемые в расчет этой величины.

Минимальный размер оплаты труда – это законодательно установленный минимум, применяемый для регулирования оплаты труда, а также для определения размеров пособий по временной нетрудоспособности [3].

Сумма минимальной оплаты труда может складываться: из оклада по должности, доплаты, премий, компенсаций.

С 1.01.2018 года МРОТ в России был установлен в размере 9 489 рублей.

Анализ динамики изменения МРОТ показал, что в 2011 по сравнению с 2010 МРОТ увеличился в 6,49 %, в 2012 изменения не произошли. С 2012 по 2017 года МРОТ в среднем увеличивался в 1,1109 раз или на 11,09%. Наибольший прирост наблюдается в 2017 по сравнению с 2016 годом.

В то же время почти в полтора раза выросло и число бедных. Если в 2012 году за чертой бедности, по данным Росстата, находились 15,4 млн. человек, то к концу 2017-го их количество превысило 20 млн. [1].

После выравнивания МРОТ и ПМ число бедных в России должно сократиться. Проанализируем динамику соотношения МРОТ и прожиточного минимума за 2010-2017 гг. (рисунок 1).

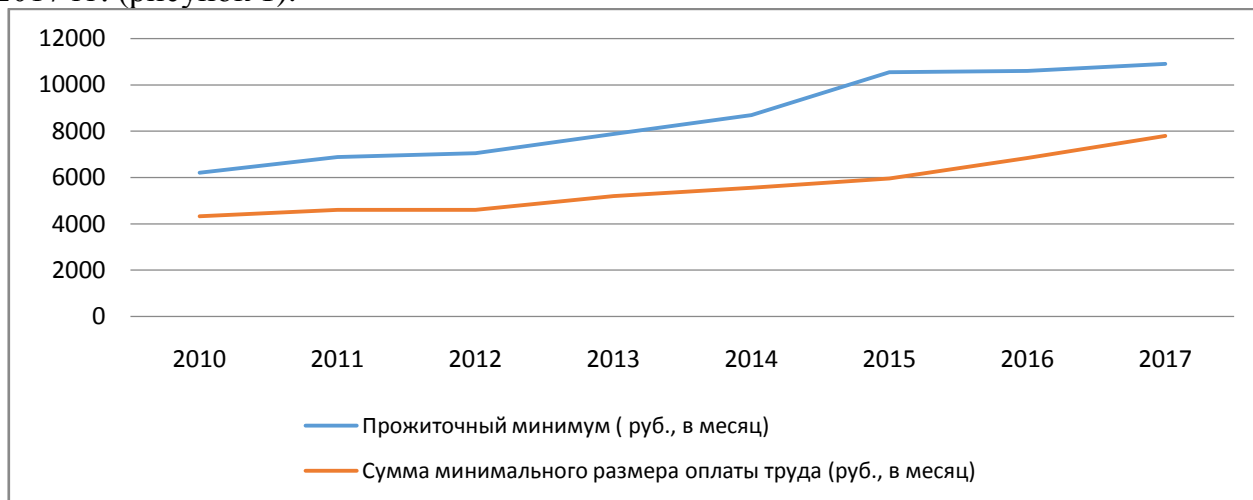


Рис. 1. Динамика прожиточного минимума и МРОТ за 2010-2017 гг.

В ходе анализа выяснилось, что темпы роста прожиточного минимума опережают темпы роста МРОТ.

Для устранения разрыва между показателями по планам Министерства труда минимальный размер оплаты труда должен был быть доведен до 89% от минимального прожиточного уровня в 2015-ом году, до 94% – в 2016-ом и до 100% – в 2017-ом году. Позднее был предложен новый план, исходя из которого достигнуть границы в 100% планируется не раньше 2020 года.

Основной проблемой является то, что расходы на социальное развитие не повышаются, а значит, бюджет не сможет покрыть существующую разницу между прожиточным минимумом и МРОТ. Для бизнеса увеличение нижней границы оплаты труда неизбежно повлечет за собой необходимость повысить зарплаты работников, что приведет не только к росту пенсионных и страховых выплат в бюджет, но и необходимости повышения цен на продукцию из-за увеличения себестоимости товаров и услуг. Это в конечном итоге станет причиной разорения части предприятий малого бизнеса, безработице и росту инфляции.

Предполагаемого роста МРОТ недостаточно для поддержания существующего уровня потребления людьми, что этот МРОТ получают. Но для того чтобы смягчить переход, можно ввести временные меры налогового стимулирования, что даст возможность компаниям повысить фонд оплаты труда за счет экономии на налоге.

В условиях сложившейся экономической ситуации повысить МРОТ до уровня прожиточного минимума достаточно трудно. Повышение доходов населения позволит увеличить потребительский спрос, что в свою очередь может привести к росту инвестиционной активности. С огромными возможностями внутреннего спроса, стимулировать который необходимо, прежде всего, путем увеличения денежных доходов наименее обеспеченного населения.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (Дата обращения: 10.12.2018).
2. Федеральный закон от 24.10.1997 N 134-ФЗ (ред. от 29.07.2018) "О прожиточном минимуме в Российской Федерации".

3. Федеральный закон от 24.10.1997 N 134-ФЗ (ред. от 29.07.2018) "О прожиточном минимуме в Российской Федерации".
4. Шестак, О.И. Теневые и нестандартные формы занятости в реализации трудового потенциала населения в России // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 12-3 (53-3). – С. 89–92.

УДК 330

УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

Водяная А.С.,

Макаренко Ю.С., ассистент

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при
Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк, ДНР
makarenko-juliya@mail.ua

Качество жизни является одним из важнейших показателей, которое характеризуется уровнем развития страны. Улучшение качества жизни страны в целом, является самой важной задачей.

Изучением проблем качества и уровня жизни населения занимались такие отечественные ученые, как: В.Н. Бобкова, Н.Н. Абакумова, В.М. Жеребина, Д. Рикардо, К. Маркс и др. Особенно явные проблемы уровня и качества жизни населения, проявляется в Донецком регионе. В данный момент идет неравномерность распределения доходов между разными слоями населения, что приводит регион к низкому развитию человеческого потенциала [1]. Необходимо учитывать не только духовное, но и социальное развитие личности, комфортности среды жизнедеятельности населения, а также ее привлекательности для проживания. Поэтому, изучение уровня жизни населения является всегда актуальной темой, но особое значение занимает именно в последнее время [2].

Целью работы является анализ структуры и динамики денежных доходов населения, расходов и сбережений населения, динамика средней заработной платы ДНР по регионам за 2017 год.

Заработная плата является самым главным источником доходов граждан Донецкой Народной Республики. Минимальная заработная плата в ДНР составляет 2514 руб. Средняя заработная плата в 2017 году составила 10130 руб. Рассмотрим диаграмму средней заработной платы ДНР в динамике за 2013 – 2017 гг. (рис. 1).

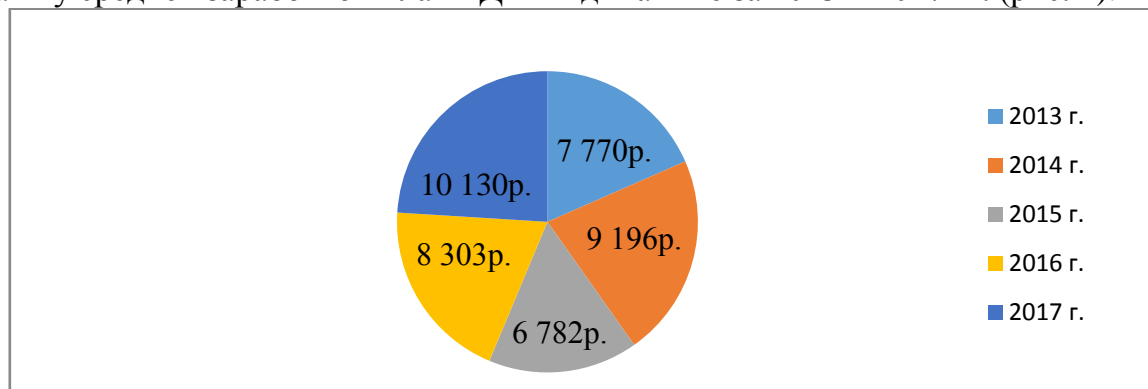


Рис. 1. Динамика средней заработной платы в ДНР

Касательно доходов Донецкая область находится в середине уровня выплат заработной платы (36,7% получают заработную плату выше среднего). Причинами этого является текущая ситуация в городе, так же трудности с продажей продукции, отсутствие развитой финансовой, социальной и инфраструктуры. В таблице 1 представлена заработная плата по регионам Донецка за 2017 год.

Таблица 1

Заработная плата в регионах Донецка за 2017 год.

Регионы	Заработная плата, руб.
Дебальцево	7376
Ясиноватая	7510
Докучаевск	7520
Тельмановский р-н	8460
Горловка	8488
Амвросиевский р-н	8719
Новоазовский р-н	8747
Харцызск	8920
Макеевка	9131
Средняя з/п по ДНР	9592
Донецк	9726
Старобешевский р-н	10263
Шахтерск	10263
Ждановка	10743
Енакиево	10896
Торез	11125
Снежное	11203
Кировское	11625

Таким образом, как видно по данным таблицы 1, самая высокая заработная плата в регионах Донецка за 2017 год зафиксирована в г. Кировском и составила 11625 руб. На втором месте по размеру выплат заработной платы находится г. Снежное, сумма которой составила 11203 рублей. Донецк находится на среднем уровне по заработной плате, размер которой составляет 9726 рублей. Средняя заработная плата в Донецкой Народной Республике за 2017 год зафиксирована в размере 9592 руб. Более сложное положение по размеру заработной платы наблюдается в таких городах как Докучаевск, Ясиноватая, Дебальцево их заработок намного ниже, по сравнению с другими городами.

Самая высокая заработная плата в регионах Донецка за 2017 год зафиксирована в г. Кировском и составила 11625 руб. Донецк находится на среднем уровне по заработной плате. Более сложное положение в таких городах как Докучаевск, Ясиноватая, Дебальцево их заработок намного ниже, по сравнению с другими городами.

Стоит отметить, что в июне 2017 года и.о. министра труда и социальной политики ДНР Лариса Толстыкина заявила, что средняя заработная плата увеличилась на 16,3% и составила 9592 р. В апреле 2016 г. средняя заработная плата составляла 8248 рублей.

Рассмотрим показатели по заработной плате в различных профессиях в ДНР (таблица 2).

Таблица 2

Размер заработной платы в зависимости от профессии

Профессии	Заработная плата, рубли
Подземные электрослесари	23 000
Риелторы	20 000 – 40 000
Инженеры	15 000 – 20 000
Токари	15 000 – 20 000
Программисты	10 000 – 25 000
Горнорабочие очистного забоя	6 000 – 24 000
Бухгалтеры	6 000 – 15 000
Мед. персонал	4 000 – 12 000
Строители	5 000 – 10 000

Как видно, по данным таблицы 2 самой высокой заработной платой обладают люди, владеющие профессией риелтор. Риелторы получают максимальную заработную плату от 20 000 до 40 000 рублей. Следующая профессия, занимающая второе место по численности заработной платы - это подземные слесари, сумма выплат которой составляет 23 000 руб. Минимальная заработная плата выявлена у строителей, и составляет от 5 000 до 10 000 руб.

Качество жизни - это удовлетворение жизнедеятельности, социальных и духовных потребностей человека. Таким образом, проанализировав ситуацию в Донецком регионе по вопросам, структуры и динамики денежных доходов населения, денежных расходов и сбережений населения, средней заработной платы за 2017 год, можно сказать, что в целом наблюдается средний уровень проживающих, однако наблюдается положительная динамика к повышению уровня жизни населения.

Список литературы

1. Полухина М.Г., Панарина В.И., Малыгина Н.С. Экономический анализ обеспеченности сельской местности объектами массовой культуры и туризма // Вестник ОрелГИЭТ. - 2016. - №4(38). - С. 103-111.
2. Бычкова С.Г. Социальная статистика: учебник. – М.: Юрайт, 2014. – 410 с.

УДК 330

АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ*Гаврилюк А.А.,**Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент*

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
nvskor7@gmail.com

Занятость - важнейшая часть экономического элемента хозяйствования, сложная по содержанию и структуре экономическая категория. Занятость - это деятельность трудоспособного населения, связанная с удовлетворением его личных и общественных потребностей и, как правило, приносящая ему заработок.

Проблемы занятости населения не совпадают с проблемами безработицы, так

как необходимо учитывать особенности занятости различных социально-демографических групп населения, мотивацию труда работников, изменения в структуре трудовых ресурсов и другие факторы. Целью обеспечения полной и продуктивной занятости является достижение роста эффективности труда, формирование структуры занятости в соответствии с потребностями совершенствования отраслевой и региональной структуры производства, учет социально-демографических факторов.[2]

Вопросы экономической сущности и значения занятости населения рассмотрены в работах таких ученых и экономистов, как Бреев Б. Д., Вукович Г. Г., Шлендер П.Э., Буланова В.С.

Оценка уровня занятости необходима для разработки общей правительственной политики, направленной на обеспечение занятости населения. Данный показатель формирует базу для анализа, оценки и реализации трудового потенциала, принимается во внимание при разработке стратегии и тактики социально-экономической политики страны, предусматривающей обеспечение рациональной структуры занятости [3].

Проведенный анализ занятости показал, что в составе экономически активного населения Российской Федерации значительно преобладают занятые. Мужчины и женщины работают практически в равном соотношении: на 10 работающих женщин приходится 11-12 работающих мужчин на протяжении всего изучаемого периода. В структуре занятых в экономике страны в 2017 г. по видам экономической деятельности наибольший удельный вес занимают занятые в секциях G «Торговля оптовая и розничная, ремонт автотранспортных средств и мотоциклов» (18,9 %), С «Обрабатывающие производства» (14,2 %) и А «Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство» (9,4 %). В структуре занятых за исследуемый период произошли значительные изменения. Данные виды экономической деятельности являются наиболее прибыльными и востребованными в Российской Федерации. Расчетным путем выявлено, что средний возраст занятых составляет 41 год, модальный (чаще всего встречающийся возраст) занятых – 31 год, при этом не менее половины занятых имеют возраст до 40 лет. Полученные значения свидетельствуют о том, что преобладают занятые, находящиеся в активном трудоспособном возрасте. Это можно расценивать как залог улучшения основных макроэкономических показателей страны. С целью анализа уровня занятости в Российской Федерации в динамике вычислены показатели, представленные в табл. 1.

Анализ ежегодного изменения уровня занятости показал, что за 2007-2017 гг. уровень занятости в Российской Федерации постепенно увеличивается: в 2017 по сравнению с 2007 годом зафиксировано максимальное увеличение - в 1,063 раза. За анализируемый период интенсивный прирост уровня занятости отмечен в 2008, 2012 гг.- соответственно на 2,3 % и 1,9 %. Цепные показатели динамики демонстрируют неравномерное изменение уровня занятости. В 2010 и 2014 гг. он снижался, а в остальные увеличивался. В среднем ежегодно уровень занятости за 2007-2017 гг. возрос в 1,006 раз. Положительная тенденция увеличения уровня занятости объясняется действием Федеральных программ по предотвращению безработицы в Российской Федерации.

С целью выявления тенденции изменения уровня занятости использован метод аналитического выравнивания по прямой. Уравнение прямой выражается формулой:

$$\hat{y} = a_0 + a_1 t$$

Таблица 1
Динамика уровня занятости населения Российской Федерации за 2007-2017 гг.

Годы	Уровень занятости, %	Темпы роста		Темпы прироста, %	
		базисные	цепные	базисные	цепные
2007	61,7	1,000	-	-	-
2008	63,1	1,023	1,023	2,3	2,3
2009	63,1	1,024	1,002	2,4	0,2
2010	62,1	1,005	0,981	0,5	-1,9
2011	62,7	1,016	1,011	1,6	1,1
2012	63,9	1,036	1,019	3,6	1,9
2013	64,9	1,052	1,016	5,2	1,6
2014	64,8	1,050	0,998	5,0	-0,2
2015	65,3	1,058	1,008	5,8	0,8
2016	65,3	1,058	1,000	5,8	0,0
2017	65,7	1,063	1,006	6,4	0,6

Рассчитано по данным [1].

Так как $a_0 = \frac{565911}{8} = 70739$; $a_1 = \frac{35375}{60} = 590$, уравнение прямой, описывающей тенденцию изменения численности занятых за 2012-2017 гг., имеет вид: $y = 590t + 70739$.

На графике (рис. 1) приведены фактические и выровненные данные о численности занятых за 2010-2017 гг.

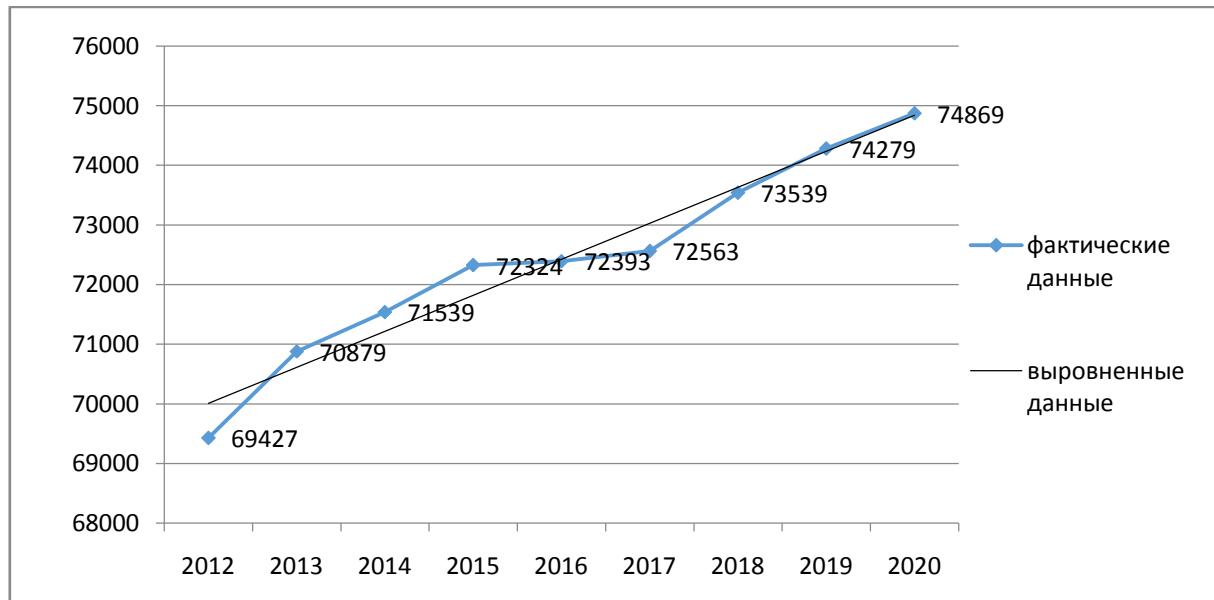


Рис. 1. Фактические и выровненные данные о численности занятых за 2010-2017 гг.

Так как $\varepsilon < 15\%$ (составляет 2,1%), можно сделать вывод о том, что в данном случае аналитическое уравнение достаточно точно описывает эмпирические данные. На основе уравнения прямой сделан прогноз численности занятых на 2019 и 2020 гг.:

$$\text{За 2019 г.: } \hat{y} = 590 * 6 + 70739 = 74279 \text{ тыс., чел.}$$

$$\text{За 2020 г.: } \hat{y} = 590 * 7 + 70739 = 74869 \text{ тыс., чел.}$$

Таким образом, в 2019 и 2020 гг. предполагается рост численности занятых в

Российской Федерации.

Увеличение численности рабочей силы и численности занятых было достигнуто благодаря проведению ряда социально-экономических реформ: налоговой, земельной, банковской, реформы трудовых отношений, электроэнергетики и железнодорожного транспорта, которые значительно повлияли на улучшение ситуации на рынке труда в Российской Федерации.

Реализация программы "Содействие занятости населения" позволит решить важнейшие проблемы на рынке труда: предотвратить рост напряженности; привлечь иностранных работников в соответствии с потребностями экономики; содействовать поддержанию высокой квалификации и сохранению здоровья работников, обеспечить защиту трудовых прав граждан.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
1. Дунаева Н. А. Молодежь на рынке труда // Вопросы экономики. - 2012.-№1. - 563 с.
2. Черняева Д.С. Мировой кризис и трудовые отношения / Черняева Д.С. // Трудовое право. - 2010 - №1. - С. 32.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДОХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Глазунова О.М.,

Иода Е.В., д.э.н., профессор

ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»,

г. Липецк, РФ

ustinova.gmy@yandex.ru

Одним из звеньев бюджетной системы РФ являются местные бюджеты. Они выступают как финансовая и экономическая база местного самоуправления. Данная тема является особо актуальной в связи с тем, что в бюджетах муниципальных образований оседает основная доля национального дохода. Следует отметить, что местные органы власти обеспечивают решение всего комплекса проблем жизнеобеспечения населения, поэтому они должны обладать достаточными средствами для осуществления социальной и экономической политики.

Изучение социально-экономических явлений общественной жизни во времени является одной из важнейших задач. Выявление закономерности развития изучаемого явления исследуется путем построения и анализа рядов динамики.

Для количественной оценки динамики явлений широко применяется ряд основных аналитических показателей. К таким показателям относятся: абсолютный прирост, темп роста и прироста. При этом используют показатели, рассчитанные либо к уровню одного (базисного) периода (базисные), либо к уровню предшествующего периода (цепные) (таблица 1).

Таблица 1

Интенсивность развития доходной части бюджета Данковского
муниципального района во времени

Показатель	Годы							
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Доходы бюджета, тыс. руб.	476081,4	507716,1	681549,6	570240,5	641005,2	490399,2	564718,7	625973,7
1. Абсолютный прирост, тыс. руб.								
базисный	-	31634,7	205468,2	94159,1	164923,8	14317,8	88637,3	149892,3
цепной	-	31634,7	173833,5	-111309	70764,7	-150606	74319,5	61255
2. Темп роста, %								
базисный	-	106,64	143,16	119,78	134,64	103,01	118,62	131,48
цепной	-	106,64	134,24	83,67	112,41	76,50	115,15	110,85
3. Темп прироста, %								
базисный	-	6,64	43,16	19,78	34,64	3,01	18,62	31,48
цепной	-	6,64	34,24	-16,33	12,41	-23,50	15,15	10,85

Анализ интенсивности изменения доходной части бюджета показал, что общий объем доходов бюджета Данковского муниципального района с 2009 по 2016 год увеличился на 31,48%, что в абсолютном выражении составило 149892,3 тыс. руб. Максимальный прирост наблюдается в 2011 г. В 2011 г. поступления собственных доходных источников в районный бюджет увеличились в сравнении с прошлым отчетным годом на 11 млн. руб. С ростом поступили: налог на доходы физических лиц (102,2%), единый налог на вмененный доход (111,1%), единый сельхозналог (139,4%), транспортный налог (163,6%), арендная плата за землю (149,3%), арендная плата имущества (104,8%), доходы от продажи земельных участков (115,7%), штрафные санкции (110,2%). В 2012 г. и 2014 г. произошло уменьшение доходов бюджета по сравнению с 2011 и 2013 гг. соответственно. Максимальное сокращение зафиксировано в 2014 г. и составило в абсолютном выражении 150606 тыс. руб. или 23,5%. Отрицательная динамика поступлений к уровню прошлого периода отмечается как по налоговым и неналоговым доходам местного бюджета, так и по безвозмездным поступлениям, которые в целом сложились в объеме 328191,8 тыс. руб., снизившись на 85305,9 тыс. руб. или на 20,6%.

Одной из важнейших задач статистики является определение в рядах динамики общей тенденции развития явления. На практике широко используются следующие методы выявления тренда:

1) Метод укрупнения интервалов основан на укрупнении периодов времени, к которым относятся уровни ряда динамики. Средняя, исчисленная по укрупненным интервалам, позволяет выявить направление и характер основной тенденции развития. Недостаток метода заключается в том, что полученные результаты являются приближенными [1, с. 49].

2) Суть метода скользящей средней заключается в том, что исчисляется средняя уровень из определенного числа первых по счету уровней ряда, затем - из такого же числа уровней, но начиная со второго по счету, далее - начиная с третьего и т.д. Таким образом, средняя как бы “скользит” по ряду динамики, передвигаясь на один срок. Недостаток метода состоит в невозможности определения нескольких сглаженных уровней в начале и в конце ряда динамики [1, с. 50].

3) Аналитическое выравнивание ряда динамики используется для того, чтобы дать количественную модель, выражающую основную тенденцию изменения уровней динамического ряда во времени. Общая тенденция развития рассчитывается как функция времени:

$$\bar{Y}_t = a + bt, (1)$$

где \bar{Y}_t уровни динамического ряда, вычисленные по соответствующему аналитическому уравнению на момент времени t .

Определим тенденцию развития доходов бюджета Данковского муниципального района во времени при помощи данных методов.

Объединим уровни исходного ряда в более крупные интервалы: 2 периода по 4 уровня (года) и рассчитаем средние для каждого укрупненного интервала. Из графика видно, что на протяжении рассматриваемого периода, наблюдается тенденция роста. Однако при укрупнении интервалов число уровней динамического ряда существенно сокращается и не учитывается изменение уровней внутри укрупненных интервалов. В связи с этим для более детальной характеристики тенденции изменения уровней используем выравнивание динамического ряда с помощью скользящей средней.

Определим трехлетнюю скользящую среднюю. Сглаживание ряда динамики с помощью трехлетней скользящей средней показало, что до 2011 года имела тенденция к увеличению доходов. В 2012 году доходная часть бюджета Данковского муниципального района резко сократилась. Данная тенденция сохранилась вплоть до 2016 года.

Использованные методы выявления тренда не позволяют выразить общую тенденцию изменения уровней в виде математической модели. Наиболее совершенным методом обработки рядов динамики в целях устранения случайных колебаний является аналитическое выравнивание. Решим систему уравнений для нахождения параметров a и b подставим найденные параметры в уравнение прямой. Уравнение прямой линии имеет вид: $\bar{Y}_t = 535061,6 + 9899,7t$. Полученное уравнение, описывающее исследуемый ряд динамики, показывает, что средний уровень доходов бюджета Данковского муниципального района составляет 535061,6 тыс. руб. в год и ежегодно увеличивается в среднем на 9899,7 тыс. руб. Сумма уравнений эмпирического ряда полностью совпадает с суммой расчетных значений выровненного ряда.

Аналитическое выравнивание позволяет не только определить общую тенденцию изменения явления в изучаемый период времени, но и произвести расчеты недостающих уровней рядов динамики.

Используем полученное уравнение для экстраполяции уровней на 2017-2020 гг. Подставляя в уравнение $\bar{Y}_t = 535061,6 + 9899,7t$ значения t равные 8, 9, 10, получим прогнозируемое значение на 2017-2020 гг. (таблица 2):

Таблица 2

Прогнозируемые изменения доходов бюджета Данковского муниципального района в 2017-2020 гг.

Годы	t	\bar{Y}_t
2017	8	614259,2
2018	9	624158,9
2019	10	634058,6

Таким образом, проведенный анализ показал, в районе есть реальные резервы и возможности для дальнейшего развития и качественного улучшения жизни муниципального образования.

Список литературы

1. Матвеев, В.А. Статистика: учебно-методическое пособие / В.А. Матвеев – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2015 – 64 с.
2. Зубова, Н.В. Методы обеспечения сбалансированности местных бюджетов / Н.В. Зубова, О.Ю. Ворожбит // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2014. – № 11-4. – С. 630-633.
3. Теория статистики: учебник / Р.А. Шмойлова, В.Г. Минашкин, Н.А. Садовникова, Е.Б. Шувалова; под ред. Р.А. Шмойловой. – 5-е изд. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 656 с.
4. Коновалюк, О.В. Понятие, структура и роль местного бюджета / О.В. Коновалюк, П.В. Кравченко // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. XV междунар. науч.-практ. конф. – Новосибирск: СибАК, 2012.–С. 67-70.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

Головкин Д.С.,

Ибрагимова Р.С., д.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет», г. Иваново, РФ
dm-golovkin@yandex.ru

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ, проект № 18-410-370004 «Прогнозирование и оценка стратегических направлений социально-экономического и инновационного развития текстильной промышленности на основе форсайт-исследований».

Фундаментальной научной проблемой исследования является разработка методологии формирования стратегических направлений повышения конкурентоспособности, эффективности и устойчивости развития российских промышленных предприятий в глобальной среде на основе современных статистических методов исследования социально-экономического и инновационного развития и концепции экономического потенциала. Разработка эффективных управленческих решений в условиях усиливающейся конкуренции на отраслевых рынках является приоритетной задачей управленческого звена предприятия. Существует множество инструментов разработки эффективных управленческих решений, статистические методы исследования являются одними из широко используемых.

Для выработки стратегических направлений повышения конкурентоспособности, эффективности и устойчивости развития российских предприятий любой отрасли необходимо получение интегральной оценки, которая

учитывала бы текущее положение предприятия, его компетенции и возможности. Мы считаем, что такая оценка может быть получена на основе использования категории «экономический потенциал предприятия», причем оценке может подлежать как общая величина экономического потенциала, так и величина его элементов.

В отечественной науке концепция экономического потенциала предприятия начала разрабатываться с 70-х гг. XX в. Ее введение в науку и практику объяснялось прежде всего желанием отыскать комплексный показатель, на базе которого можно было построить систему оценки деятельности предприятий, объединений, отраслей, народного хозяйства в целом. С переходом России к рыночной системе хозяйствования вновь стал возрождаться интерес к проблеме оценки экономического потенциала организации, но уже применительно к новым условиям и требованиям социально-экономической реальности.

Следует констатировать отсутствие в современной экономической науке единого подхода к определению понятия экономический потенциал предприятия. Различия в определениях объясняются тем, что каждый из исследователей выделял определенную черту экономического потенциала, не раскрывая категорию полностью. В одних определениях делается акцент на условия и факторы, определяющие величину потенциала, в других – на характер общественно-экономических отношений, в третьих – на результаты его использования.

В нашем понимании, экономический потенциал предприятия – это способность предприятия обеспечивать свое долговременное функционирование и достижение стратегических целей на основе использования системы наличных ресурсов с учетом открывающихся возможностей и компетенций предприятия в целях удовлетворения спроса потребителя в товарах и услугах в том объеме и качестве, который определяется его индивидуальными потребностями [1, с. 97].

Цель нашего исследования состояла в выявлении путей управления экономическим потенциалом предприятий с помощью различных статистических методов исследований, например: статистическое моделирование (вероятностное и детерминистское), экстраполяция, анализ временных рядов, факторный анализ и др.

Таблица 1

Набор рекомендуемых методов и инструментов по векторам исследований экономического потенциала предприятия

№ п/п	Наименование статистического метода	Вектор исследований экономического потенциала предприятия
1	Экстраполяция	Прогнозирование экономического потенциала предприятия
2	Анализ временных рядов	Анализ стадии жизненного цикла отрасли [2, 3, 4] для идентификации путей повышения экономического потенциала предприятий на различных этапах жизненного цикла отрасли
3	Факторный анализ	Система сбалансированных показателей [5, 6] для получения интегральной оценки экономического потенциала предприятия
4	Статистическое вероятностное моделирование	Прогнозирование экономического потенциала предприятия
5	Статистическое детерминистское моделирование	Прогнозирование экономического потенциала предприятия

Схематично предлагаемая авторская методика проиллюстрирована в табл. 1. Мы представили в рамках отдельных векторов исследований экономического потенциала предприятия набор статистических методов и инструментов, который целесообразно использовать комплексно для успешного принятия управленческих решений. Применение изложенного в данном исследовании подхода к выбору статистического метода для конкретного вектора исследований экономического потенциала предприятия на практике позволяет:

1) сформировать понимание текущего состояния и тенденций развития предприятия;

2) выделить проблемы, стоящие перед отдельными предприятиями и отраслью в целом;

3) сформировать управленческие решения как на уровне предприятия для обеспечения его роста, так и на уровне страны для повышения конкурентоспособности отрасли в целом.

Эффективность управления экономическим потенциалом предприятия обеспечивается использованием статистических методов исследования как инструмента принятия управленческих решений. Предлагаемый подход носит универсальный характер и может быть использован для решения проблем устойчивого развития предприятий различных отраслей промышленности.

Список литературы

1. Головкин Д.С. Актуальность разработки комплексной методики оценки экономического потенциала предприятия // Вестник Ивановского государственного университета. Серия «Экономика», 2015. Вып. 3-4 (25-26). С. 97-102.
2. Головкин Д.С. Методика выявления факторов роста экономического потенциала предприятия на основе анализа жизненного цикла отрасли // Роль государственной статистики в развитии современного общества: Материалы Международной научно-практической конференции, Иваново, 17-18 мая 2018 г.: в 2 ч. Иваново: Иван. Гос. ун-т, 2018. Ч. 2. С. 44-46.
3. Головкин Д.С. Применение концепции жизненного цикла отрасли для управления экономическим потенциалом предприятий текстильной промышленности // Труды конференции 8-й Международной научно-практической конференции студентов и аспирантов «Статистические методы анализа экономики и общества». Издательство «Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», 2017. С. 56-57.
4. Ибрагимова Р.С., Головкин Д.С. Концепция жизненного цикла отрасли как инструмент управления экономическим потенциалом предприятий текстильной промышленности // Вестник Пермского университета. Сер. «Экономика» = PermUniversityHerald. Economy., 2017. Том 12. № 1. С. 124-135. doi: 10.17072/1994-9960-2017-1-124-135.
5. Ибрагимова Р. С., Головкин Д.С. Концепции экономического потенциала и сбалансированной системы показателей как инструмент оценки стратегических направлений развития предприятий текстильной промышленности // Вестник Ивановского государственного университета. Серия «Экономика». 2018. Вып. 4 (38). С. 73-77.

6. Ибрагимова Р.С., Головкин Д.С. Методическое обоснование оценки экономического потенциала предприятия // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение, 2016. №3 (47). С. 64-74.

УДК 330

ЗАНЯТОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

Гончаренко Т.Л.,

Юрина Н.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

natasha.yurina@gmail.com

В настоящее время статистический анализ занятости населения является важным инструментом в процессе разработки экономической и социальной политики государства. Изучение показателей занятости населения выступает одной из основных целей развития общества. Именно поэтому государство обязано создавать благоприятные условия для продолжительной, безопасной, здоровой и благополучной жизни граждан, обеспечивая экономический рост и социальную стабильность в обществе.

Вопросы занятости населения рассмотрены многими учеными-экономистами: С.В. Андреевым, Б. Д. Бреевым, Дж. М. Кейнсом, А. Э. Котляром и др. В этих работах недостаточно внимания уделено оценке занятости населения.

Целью данной работы является статистический анализ показателей занятости населения Российской Федерации для формирования основных направлений социальной политики.

Следует отметить, что занятость населения – это главный индикатор эффективности социально-экономической политики, проводимой в стране. Во многих странах, в том числе и в Российской Федерации, показатели занятости рассматриваются как определяющие потенциал общества и перспективы его развития. В последние годы в Российской Федерации число занятого населения возрастает, при этом уровень безработицы достаточно высокий. В стране наблюдается тяжелая демографическая ситуация, при которой невозможно оценивать тенденции развития рынка труда страны как положительные.

В таблице 1 представлена динамика числа занятых и безработных Российской Федерации за 2005-2016 гг. За анализируемый период средняя численность занятого населения составила 70,8 млн. человек. В среднем ежегодно за 2005-2016 гг. численность занятых в экономике Российской Федерации увеличивалась на 0,33 млн.чел. или на 0,4%. Интенсивный прирост показателя отмечен в 2007 г. по сравнению с 2006. – на 3,7%. Высокий темп снижения численности занятых получен в 2009 г. по сравнению с 2008 г. – на 2,3%.

За 2005-2009 гг. число занятых в среднем ежегодно увеличивалось в 1,001 раза, а за период 2009-2016 гг. – в 1,005 раза. Наблюдается ускорение среднегодовых темпов роста численности занятых в 2009-2016 гг. по сравнению с 2005-2009 гг. в 1,004 раза.

Проведенный анализ показал, что в 2016 г. удельный вес мужчин, занятых в экономике России, составлял 51%, женщин - 49%. Следует отметить, что женщинам

сложнее найти работу, это связано с их физиологическими особенностями. Предприятия несут дополнительные материальные расходы в связи с оплатой женщинам отпуска по уходу за ребенком.

В 2016 г. наибольший удельный вес занятых приходился на население в возрасте 30-39 лет - 26,2%. Удельный вес населения в возрасте 40-49 лет - 23,8%. Удельный вес занятого населения в возрасте 20-29 лет и 50-59 лет - одинаков и составил 22,3%. Наименьший удельный вес занятых приходился на население в возрасте 15-19 лет и 60-72 лет, составлял 0,6% и 4,8% соответственно.

Анализ занятых по уровню образования показал, что большая часть населения получила среднее профессиональное образование (44,8%) и высшее образование (32,2%). Эти две группы являлись основными и составляли 77,0% всех занятых в экономике. Наименьший удельный вес приходился на занятое население, не имеющее общее образование – 0,2%.

Таблица 1

Динамика численности занятых и безработных Российской Федерации,
2005-2016 гг.

Годы	Численность занятых		Численность безработных	
	млн. чел.	цепные темпы роста	млн. чел.	цепные темпы роста
2005	69,2	-	5,2	-
2006	68,3	0,987	5,2	1,000
2007	70,8	1,037	4,5	0,865
2008	71,0	1,003	4,7	1,044
2009	69,4	0,977	6,3	1,340
2010	69,9	1,007	5,5	0,873
2011	70,9	1,014	4,9	0,891
2012	71,5	1,008	4,1	0,837
2013	71,4	0,999	4,1	1,000
2014	71,5	1,001	3,9	0,951
2015	72,3	1,011	4,2	1,077
2016	72,8	1,007	4,2	1,000

Составлено и рассчитано автором по данным [2]

В 2005- 2016 гг. в среднем ежегодно число безработных снижается на 0,5%. Однако, в 2009 г. по сравнению с 2008 г. отмечен значительный прирост числа безработных на 34,0%, что объясняется влиянием финансово-экономического кризиса, который привел к спаду производства, снижению ВВП и резкому увеличению безработных в стране. С 2010 г., благодаря антикризисным мерам правительства, число безработных снижается. В 2014 г. по сравнению с 2009 г. показатель снизился на 38,1%. В 2016 г. отмечен незначительный прирост показателя на 7,7% по сравнению с 2014 г.

За 2005-2016 гг. наблюдается увеличение уровня занятости населения в Российской Федерации (рис. 1). В 2009 г. отмечено снижение уровня занятости населения на 1,9% по сравнению с 2008 г. С 2010 г. по 2016 г. наблюдается стабильный рост показателя. В среднем ежегодно уровень занятости в экономике Российской Федерации увеличивается на 0,6%, а безработицы снижается на 2,6%.

Следует отметить, что занятость населения является не только экономической составляющей страны, но и социальной, т.к. высокий уровень занятости обеспечивает и соответствующие доходы основной части населения. Поэтому важнейшим

направлением социальной политики государства является политика занятости населения. Основные направления политики занятости реализуются в следующем [3]: содействие в трудоустройстве; профессиональная ориентация; профессиональное обучение; поддержка предпринимательства и самозанятости населения; программы «Молодежная практика»; временная занятость подростков; общественные работы.



Рис. 1. Динамика уровня занятости и безработицы Российской Федерации, 2005-2016 гг.

Таким образом, чтобы обеспечить максимально высокий уровень занятости населения в стране, правительству необходимо реформировать трудовое законодательство. Реализация этой задачи будет способствовать увеличению мобильности рабочей силы, стимулированию занятости и самозанятости населения на субъектах предпринимательской деятельности.

При этом реформирование рынка труда в Российской Федерации, стабилизация занятости и трудоустройства, требуют изменения подходов к регулированию рынка труда, создания общегосударственной концепции регулирования, регламентирующей реализацию комплекса мер, обеспечивающих эффективное функционирование рынка труда и его элементов на трех уровнях: государственном уровне, региональном уровне и местном уровне [1].

Список литературы

1. Колесник В.С. Государственное регулирование рынка труда в сельской местности / В. С. Колесник. // Новая наука: современное состояние и пути развития. - 2016. - № 10–1. - С. 69–72.
2. Российский статистический ежегодник - 2018: Статистический сборник/ под ред. Суринова А.Е. - М: Росстат, 2017. - 511 с.
3. Чукреев П.А. Занятость населения и её регулирование: Учеб. пособие / П. А. Чукреев, Е. В. Корытова. – Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2010. – 212 с.

УДК 330

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И УКРАИНЫ: СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА

Горбунова А.В.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Внешнеторговый оборот (ВТО) представляет собой измеряемый в денежном выражении экономический показатель, характеризующий объем внешней торговли страны за определенный период времени. Другими словами, ВТО – это сумма экспорта и импорта.

Актуальность темы исследования обусловлена потребностью тщательного рассмотрения показателя ВТО и его воздействия на эффективность работы государства.

Рассмотрим динамику ВТО России за 2006-2017 гг. (табл. 1) [3].

Таблица 1

Аналитические показатели динамики ВТО РФ за 2006-2017 гг.

Годы	Внешне торгов ый оборот, млрд. долл.	Абсолютный прирост, млрд. долл.		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное содержание 1% прироста, млрд. долл.
		Баз.	Цепн.	Баз.	Цепн.	Баз.	Цепн.	
2006	460,7	-	-	100,0	-	-	-	-
2007	569,6	108,9	108,9	123,6	123,6	23,6	23,6	4,6
2008	754,9	294,2	185,3	163,9	132,5	63,9	32,5	5,7
2009	481,1	20,4	-273,8	104,4	63,7	4,4	-36,3	7,5
2010	638,4	177,7	157,3	138,6	132,7	38,6	32,7	4,8
2011	833,9	373,2	195,5	181,0	130,6	81,0	30,6	6,4
2012	863,2	402,5	29,3	187,4	103,5	87,4	3,5	8,3
2013	864,6	403,9	1,4	187,7	100,2	87,7	0,2	8,6
2014	805,8	345,1	-58,8	174,9	93,2	74,9	-6,8	8,6
2015	534,4	73,7	-271,4	116,0	66,3	16,0	-33,7	8,1
2016	473,4	12,7	-61,0	102,8	88,6	2,8	-11,4	5,3
2017	591,0	130,3	117,6	128,3	124,8	28,3	24,8	4,7
Итог о	7871,0	2342,6	130,3	-	-	-	-	72,8

Ежегодно ВТО РФ возрастал в среднем на 11,85 млрд. долл., что в относительном выражении составило 102,3%. В среднем на каждый процент прироста ВТО приходилось 6,62 млрд. долл.

Основную долю российского экспорта (более 60%) ежегодно занимают минеральные продукты (нефть и нефтепродукты). В структуре импорта наибольший удельный вес (около 50%) приходится на машины, оборудование и транспортные средства [3].

В работе проведено сравнение среднего темпа роста ВТО Российской Федерации и Украины за 2006-2017 гг. (табл. 2) [1, 3].

Таблица 2

Динамика ВТО Российской Федерации и Украины за 2006-2017 гг.

Годы	Внешнеторговый оборот Российской Федерации, млрд. долл.	Средний темп роста, %	Внешнеторговый оборот Украины, млрд. долл.	Средний темп роста, %
2006	460,7	1,023	83,4	1,010
2007	569,6		109,9	
2008	754,9		152,5	
2009	481,1		85,1	
2010	638,4		112,1	
2011	833,9		151,0	
2012	863,2		153,4	
2013	864,6		140,2	
2014	805,8		108,3	
2015	534,4		103,6	
2016	473,4		98,4	
2017	591,0		92,7	

Проведенные расчеты позволяют утверждать, что средний темп роста ВТО Российской Федерации за период 2006-2017 гг. превышал средний темп роста ВТО Украины в 1,013 раз. Это обусловлено более ускоренным ростом ВВП Российской Федерации.

Основную долю украинского экспорта (более 20%) занимают черные металлы. В структуре импорта наибольший удельный вес (более 50%) приходится топливо минеральное, нефть и продукты ее перегонки [1].

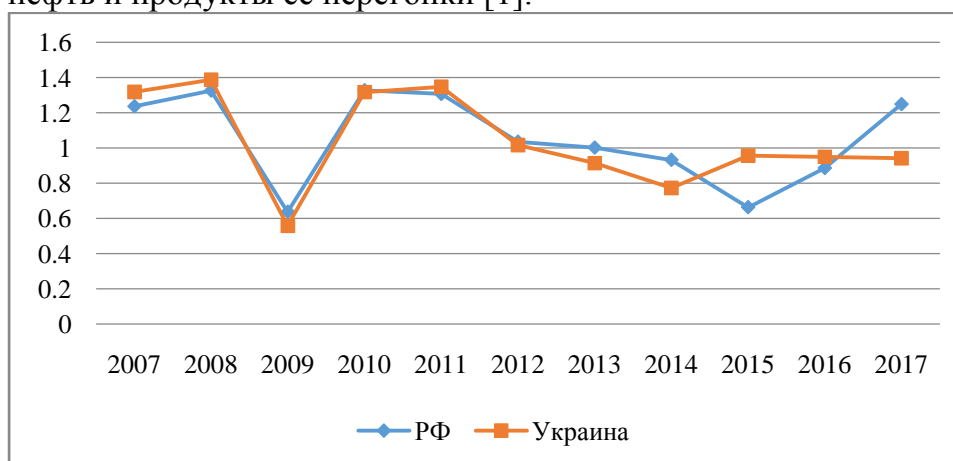


Рис. 1. Цепные коэффициенты роста ВТО РФ и Украины за 2007-2017 гг.

Мировой финансовый кризис, разразившийся в 2008-2009 гг. затронул абсолютно все сферы экономической деятельности государств, в том числе и сферу внешней торговли (рис. 1). Так, докризисный период 2006-2008 гг. во внешней торговле характеризовался:

- в Российской Федерации ежегодным приростом показателя на 28,0%;
- в Украине ежегодным приростом показателя на 35,2%.

Однако, уже в посткризисный период 2009-2017 гг. показатели снизились: в Российской Федерации ВТО ежегодно прирастает на 2,6%, а в Украине - на 1,1%.

Следовательно, коэффициенты замедления составили: в Российской Федерации - 0,802, в Украине - 0,748. Отсюда следует, что средний темп роста ВТО в РФ за 2009-2017 гг. развивался более замедленными темпами, чем в докризисный период в 0,802 раза, а в Украине - в 0,748 раз.

Таким образом, несмотря на то, что рассмотренные государства являются пограничными соседями, они имеют различные ресурсы, обеспечивающие им уникальную товарную структуру ВТО. Развиваясь в абсолютно идентичных макроэкономических условиях, государства по-разному реагируют на возникающие угрозы и вызовы. Данный факт подтверждается статистическими расчетами в проведенном исследовании.

Список литературы

1. Государственная служба статистики Украины [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.ukrstat.gov.ua>.
2. Сидорова А.В. Практикум по теории статистики / А.В. Сидорова, Н.В. Леонова, Л.А. Масич и др. – Донецк: ДонНУ, 2003. – 280 с.
3. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК 330

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНДЕКСА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН

Гринченко А.И.,

Рудченко Т.И., к.э.н., доцент

ГОУВПО «Донецкий национальный технический университет»,

г. Донецк, ДНР

rutativ@gmail.com

Благосостояние населения, качество жизни определяется совокупностью важных социальных индикаторов и показателей социально-экономического прогресса. Качество жизни предполагает необходимый уровень дохода, социальную защиту, обеспечение домашнего хозяйства продуктами питания, жильем, уровнем доступных услуг по охране здоровья, образования, культуры, отдыха. Диспропорции в товарно-производственной модели между платежеспособным спросом и потреблением сдерживают социально-экономический прогресс. Поэтому исследование динамики индекса потребительских цен (ИПЦ) является актуальным в современных условиях.

Вопросами исследования платежеспособного спроса населения занимались многие ученые. Так, Решетникова Е.Г. занималась закономерностями формирования платежеспособного спроса населения [1], Островский Ю.И., анализировал увеличение платежеспособного спроса населения на товары отечественного производства [2, с. 56-59]. Бирюкова И.В. провела статистический анализ индекса потребительских цен на товары и услуги в России [3, с. 160-163].

Целью исследования является сравнительный анализ индексов потребительских цен России, Украины и ДНР как фактора исследования платежеспособного спроса населения.

Исследование развития внутреннего потребительского рынка основано на том, что платежеспособный спрос домашних хозяйств фактически реализован в структуре конечных потребительских расходов по целям использования, что отражает, с одной стороны, тенденции и изменения в сбалансированности между доходами, потребностями домашних хозяйств и предложением товаров; с другой - приоритеты в расходах населения, интенсивность прироста расходов. Индекс потребительских цен является одним из показателей, характеризующих инфляционные процессы и используется для анализа и прогнозирования динамики социально-экономических процессов.

Динамика индекса потребительских цен в 2016-2017 гг. по продовольственным и непродовольственным товарам представлены нами на рис. 1 на основе данных статистических источников[4,5,6].

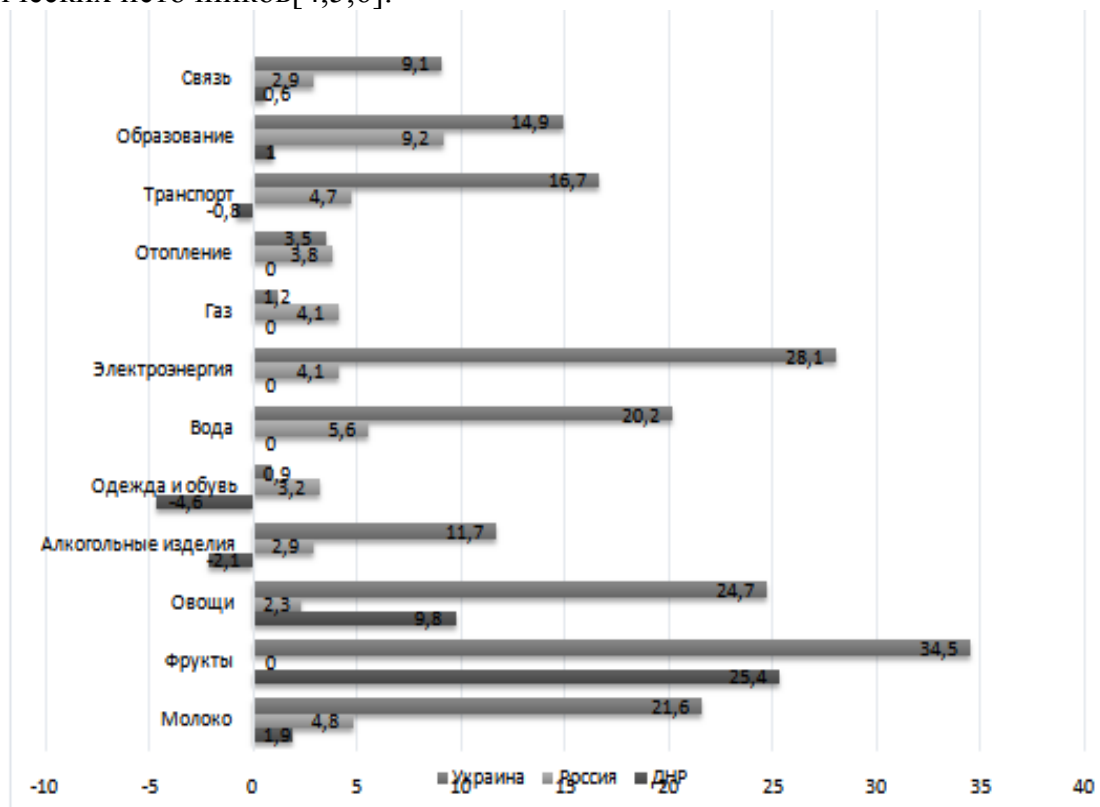


Рис. 1. ИПД по продовольственным и непродовольственным товарам в 2016-2017 гг.

Таким образом, цены на продовольственные и непродовольственные товары в ДНР выросли на 3,9%, в России на 4,3%, в Украине – увеличились на 15,6%. Увеличение цен на продовольственные товары могло бы свидетельствовать о повышении спроса на них, однако, в условиях острой политической ситуации можно сделать вывод о нестабильности экономик представленных стран и переходе от умеренной инфляции к галопирующей (в Украине). Рост цен на табачную и алкогольную продукции объясняется увеличением акцизного налога. Цены возросли и на непродовольственные товары. Вместе с тем, в ДНР практически все цены остались на уровне декабря 2016 года. В России и в Украине больше прослеживается тенденция к увеличению цен на непродовольственные товары, однако, в РФ почти на 10% была увеличена стоимость образования, а в Украине стремительно возросли цены на коммунальные услуги. Дисбаланс между спросом и предложением можно связать, в частности, с ростом социального неравенства. Отсутствие среднего класса в

значительной степени влияет на платежеспособный спрос, так как именно средний класс может позволить себе как товары первой необходимости, так и предметы роскоши. Большинство товаров, предлагаемых производителями, также ориентированы на средний класс. Для изучения потребительского спроса важен и анализ получаемого дохода в среднем за год.

Изменения средней зарплаты за год, согласно данным статистики за 2016- 2017 гг. представлены в таблице 1 [4,5,6].

Таблица 1

Заработная плата за 2017 г. в сравнении с 2016 г.

№ п/п	Объект	Ед.измерения	2017 г.	2016 г.	Отклонения ±	Изменение в %
1.	ДНР	руб.	9592	5697	+3895	+68
2.	РФ	руб.	35369	34011	+1358	+4
3.	Украина	грн.	6209	5337	+872	+16

Приведенный анализ показал, что в ДНР рост заработной платы значительно опережает рост цен. В Украине наблюдается рост заработной платы на 16 % при одновременном росте цен (на 108,9%, по данным госстатистики за 2017 г.), что свидетельствует о раскручивании инфляционной спирали. В РФ прослеживается незначительное снижение цен (на 0,3%), однако и повышение зарплаты незначительно (на 4%), что говорит о довольно сбалансированной ситуации.

Таким образом, платежеспособный спрос – это сложное социальное явление, которое определяется условиями общественного производства, уровнем жизни населения, экономико-политической ситуацией и принципами распределения материальных благ между членами общества. Объем и структура платежеспособного спроса формируется под влиянием многих факторов (экономических, социальных, демографических, исторических и т.п.) Проведенный анализ показывает, что низкие доходы населения и одновременный рост цен на товары и услуги неизбежно влечет снижение спроса населения на потребительские товары. Нестабильная экономическая и политическая ситуации способствуют раскручиванию инфляционной спирали.

Список литературы

1. Решетникова Е.Г. Закономерности формирования платежеспособного спроса населения региона/Решетникова Е.Г. // Вестник СГТУ. 2008. №1.–с. 123-127
2. Островский Ю.И. Увеличение платежеспособного спроса населения на товары отечественного производства путем использования внутренних платежных средств /2003. №2. – с. 56-59
3. Бирюкова И. В. Актуальные вопросы экономики и управления : материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2017 г.). - Москва : Издательский дом «Буки-Веди», 2017. - с. 160-163
4. Главное управление статистики ДНР [Электронный ресурс] – Режим доступа: glavstat.govdnr.ru
5. Федеральная служба государственной статистики РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.
6. Державна служба статистики України [Электрон.ресурс] - Режим доступа: <http://ukrstat.gov.ua/>

УДК 339:13

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА КИСЛОМОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Гузева Ю.И.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

1968golovinov@mail.ru

Сегодня рынок кисломолочной продукции выступает одним из важнейших социально значимых продовольственных рынков, а переработка молочного сырья занимает значительную долю в структуре производства пищевой промышленности. Снижение объема производства молочной продукции, обусловленное количественной и качественной деградацией животноводческого комплекса и технологического обеспечения молочной отрасли; высокая доля импортного сырья при одновременной ограниченности альтернативных ресурсных возможностей, насыщение отечественного рынка кисломолочной продукцией зарубежных производителей, систематическое повышение цен на товары данной группы и низкий уровень доходов населения республики, обуславливающие невозможность обеспечения нормируемого уровня потребления, – объективные предпосылки необходимости государственного регулирования рынка молока и молочной продукции в Донецкой Народной Республике (ДНР), в частности кисломолочной продукции как крупнейшего сегмента рынка.

Таким образом, целью данной работы является оценка тенденций развития рынка кисломолочной продукции в ДНР и разработка теоретико-методических положений и практических предложений по обоснованию направлений государственного регулирования данного рынка.

После значительного снижения в 2014-2015 гг. объем рынка молочной продукции с 2016 года характеризовался неуклонным ростом. По итогам 2017 г. емкость рынка составила 3,0 млрд. руб. [1]. Первичным фактором увеличения показателя фактической емкости рынка стал положительный прирост объемов переработки молока: в 2017 по сравнению с 2016 г. производство кисломолочной продукции, йогурта и мороженого возросло на 27,9% , что составило 29%, от общей структуры производства пищевой промышленности. Национальная стратегия сырьевого импортозамещения сегодня активно реализуется в ходе исполнения программ по увеличению численности крупного рогатого скота (КРС) и повышению его молочной продуктивности. Несмотря на наметившиеся тенденции прироста производства молока, уровень самообеспеченности молочным сырьем в ДНР остается низким и составляет лишь 25%, не достигая принятого в мировой практике уровня продовольственной безопасности в 80%. Основным поставщиком остается Российская Федерация, при этом стоимость молока в РФ превышает стоимость отечественного молочного сырья, что детерминирует удорожание конечного продукта.

Уровень потребительских расходов коррелирует с ценой, соответственно, при выборе кисломолочной продукции она выступает одним из определяющих факторов.

Данное положение подтверждают результаты социологического опроса, участниками которого стали 100 жителей республики. Так, более 50% респондентов определили цену как важный фактор при выборе кисломолочной продукции. Динамика цен за период 2016 – январь-март 2019 гг. (рис. 1) свидетельствует о постепенном повышении цен на кефир и сметану, и значительном росте цены на творог, не сопровождающиеся при этом удорожанием молока – сырьевой базы для молочной промышленности.

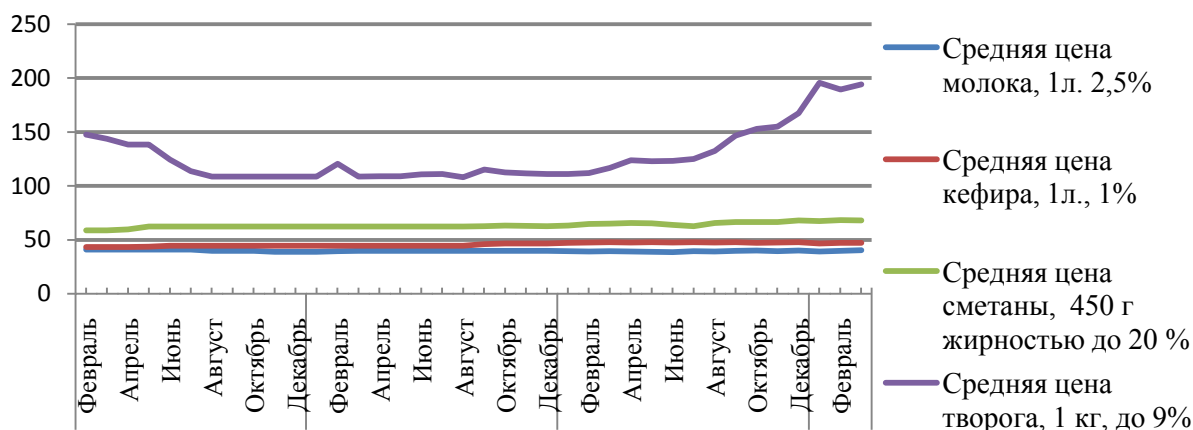


Рис. 1. Динамика цен на молочную продукцию в Донецкой Народной Республике в 2016 – январе-марте 2019 гг., рос. руб. (составлено автором на основании данных Министерства экономического развития ДНР [2])

Подобные результаты могут свидетельствовать о несовершенстве и нерациональности технологического процесса производства, а также высокой доли импортной продукции в ассортименте реализуемых товаров, характеризующейся более высокой ценой, по сравнению товарами отечественных производителей (таблица 1).

Таблица 1

Сравнительная характеристика средних цен на кисломолочную продукцию в ДНР, Украине и РФ, рос. руб.

Период	Вид продукции								
	Кефир, 1 л., 1%			Сметана, 450 гр., до 20%			Творог, 1 кг, до 9%		
	ДНР	Украина	РФ	ДНР	Украина	РФ	ДНР	Украина	РФ
2016	44,18	40,07	71,57	61,51	47,17	76,73	121,31	204,61	247,27
2017	45,18	38,95	66,16	62,43	47,81	69,55	111,20	117,75	271,54
2018	47,41	53,62	66,25	65,15	58,53	78,13	133,06	200,08	285,39
Фев.-март 2019	46,92	66,96	66,29	67,70	63,66	81,76	192,51	270,56	300,14
Итого	45,92	49,90	67,57	64,20	54,29	76,54	139,52	198,25	276,09

Источник: рассчитано автором на основании данных Министерства экономического развития ДНР [2]

Рынок молочнокислой продукции в ДНР сегодня характеризуется высоким уровнем конкуренции отечественных и импортных производителей, широким ассортиментом продукции. В Республике работает 3 производителя данной отрасли. Это известный Донецкий городской молокозавод (ТМ «Геркулес», «Добрыня»,

«Глечик»), ООО «Твой производитель» – Горловский молокозавод (ТМ «Маричка», ТМ «Главмолоко», ТМ «Деревенская», ТМ «Белорусская», ТМ «Живая») и Макеевский молочный комбинат детского питания. Отечественные производители обеспечивают потребительский рынок республики более чем на 66,6% [3]. При этом следует отметить, что молочная продукция сегодня реализуется и на внешние рынки, составляя 7,3 % в структуре экспорта ДНР. В то же время в структуре импорта широко представлена продукция из Беларуси, Луганской Народной Республики, РФ. По данным проведенного социологического опроса, 67% потребителей ориентированы на приобретение кисломолочной продукции местных производителей, что предопределяет наличие потенциала данной отрасли по насыщению внутреннего рынка.

Комплексное отражение сильных и слабых сторон национального рынка кисломолочной продукции, возможностей и угроз его развития представим, используя инструмент SWOT-анализа (таблица 2).

Таблица 2

SWOT-анализ ранка кисломолочной продукции в ДНР

Сильные стороны (S)	Слабые стороны (W)
<ul style="list-style-type: none"> - хорошая репутация у покупателей; - относительно доступная цена; - широкий ассортимент продукции 	<ul style="list-style-type: none"> - высокая стоимость производства продукции; - недостаточная сырьевая база; - отсутствие альтернативных источников закупки сырья и реализации готовой продукции;
Возможности (O)	Угрозы (T)
<ul style="list-style-type: none"> - процесс имплементации норм права, обеспечивающий гибкость норм права и технического регулирования качества продукции, их контроль; - новые виды продукции, применение новых ресурсосберегающих технологий, подходов в управлении; - повышение инвестиционной привлекательности отрасли; - формирование организационных структур государственного аппарата по управлению отраслью и рынком; - пропаганда здорового образа жизни как фактор увеличения объема потребления; - увеличение экспортного потенциала; - государственные льготы по поддержке агропромышленного комплекса. 	<ul style="list-style-type: none"> - высокая конкуренция импортных производителей; - нестабильная политическая и экономическая ситуация в государстве; - рост объемов фальсифицированной продукции.

Таким образом, проблемы производства и потребления кисломолочной продукции сегодня приобретают все большее значения, их решение предопределяет комплексное взаимодействие всех субъектов данного рынка при ориентации на стратегические программы развития отрасли, направления государственного регулирования рынка.

Список литературы

1. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения [Текст]: Научный доклад. - ГУ «Институт экономических исследований» – Донецк, 2018.
2. Официальный сайт Министерства экономического развития ДНР [Электронный ресурс]/ Мониторинг цен. Дата обновления: 18.03.2019. - URL: http://mer.govdnr.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=180&Itemid=624 (дата обращения: 18.03.2019).
3. Официальный сайт Народного Совета ДНР [Электронный ресурс]/ Мониторинг цен. Дата обновления: 18.03.2019. - URL: <https://dnrsovet.su/doklad-eduarda-armatova-ob-itogah-raboty-ministerstva-promyshlennosti-i-torgovli-za-2018-god/> (дата обращения: 18.03.2019).

УДК 330

СТУДЕНЧЕСКАЯ НАУКА В ГОУ ВПО "ДОННУ": СТАТИСТИКА, ФАКТЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Даниленко Е.В.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

В настоящее время основной целью системы высшего образования Донецкой Народной Республики является подготовка студентов не только к их будущей профессиональной деятельности, но и к исследовательской. Как показывает практика, в процессе обучения большинство студентов усваивают только знания и умения, но не реализуют свой творческий и научный потенциал. Следовательно, для более качественной подготовки специалистов актуальным является вопрос формирования готовности студентов к научно-исследовательской деятельности.

Целью данного исследования является оценка роли студентов ГОУ ВПО "Донецкий национальный университет" в формировании и развитии научного потенциала Донецкой Народной Республики.

Одним из ключевых показателей результативности НИРС являются студенческие публикации: тезисы, научные статьи. Следует отметить, что на момент исследования 2018-2019 уч. г. еще не окончен, что и обусловило низкие значения отдельных показателей, характеризующих НИРС в этот период.

Анализ динамики количества студенческих публикаций за 2015-2019 уч. гг. показал, что анализируемый показатель ежегодно возрастает. Так, в 2015-2016 уч. г. была опубликована 1251 научная студенческая работа, а в 2018-2019 уч. г. их количество выросло до 2441.

Приоритетным направлением образовательной деятельности в ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» является участие студентов в научных конкурсах международного уровня. Исходя из сведений об участии студентов в Международных и Всероссийских научных мероприятиях, проводимых в Донецкой Народной Республике и Российской Федерации, можно сделать вывод о том, что ежегодно активность участия студентов в них растет, и несмотря на то, что 2018-2019

учебный год еще не окончен, уже сейчас прослеживается рост количества НИРС, поданных на конкурсы международного уровня, на 19% по сравнению с предыдущим учебным годом.

Также важно отметить, что удельный вес занятых призовых мест в общем количестве поданных НИРС, выраженный через коэффициент результативности научной деятельности, в неоконченном 2018-2019 уч.г. составляет 58,3%, что всего на 0,3 п.п. меньше, чем, например, в полном 2016-2017 уч.г.

Министерства ДНР регулярно проводят научные конкурсы, что позволяет студенческой молодежи проявить и раскрыть свой научный потенциал, применить полученные в стенах ВУЗа знания на практике, а также предложить новые, "свежие" мысли для решения актуальных проблем Республики. Исследование результатов участия студентов ГОУ ВПО "Донецкий национальный университет" в Республиканских научных студенческих конкурсах показало, что ежегодно количество направленных на конкурсы работ возрастает. Так, в 2018-2019 уч.г. по сравнению с 2015-2016 уч.г. количество НИРС увеличилось почти в 5 раз. Показатель результативности научной деятельности за рассматриваемый период колеблется в пределах 40%.

В рамках данной исследовательской работы авторами было проведено обследование студентов ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» с целью выявления основных причин, по которым студенты принимают участие в научной деятельности. В опросе, который проводился в режиме онлайн в социальной сети «ВКонтакте», приняли участие 261 респондент - студенты ГОУ ВПО "Донецкий национальный университет".

Полученные результаты позволили выявить, что при участии в научных мероприятиях для студентов, в первую очередь, играет роль материального поощрения их деятельности: желание получать повышенную стипендию и другие социальные выплаты (60,92%). В условиях политической нестабильности, а также военного положения в Донецкой Народной Республике, данный ответ был вполне ожидаемым. Отсюда следует, что полученные результаты могут служить сигналом для руководства Республики при выборе вектора развития, направленного на поддержание науки со стороны государства.

На втором месте по популярности ответов среди респондентов оказался вариант «Возможность обмена опытом со студентами из других стран» - 22,99%. Данный факт свидетельствует о том, что студенты ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» желают расширять свой научный кругозор, а также получать новый опыт в осуществлении научной деятельности от иностранных «коллег».

Положительным моментом в проведенном социальном опросе является низкий показатель заинтересованности студентов в общественном признании их результатов. Вариант ответа "Публичное освещение результатов и общественное признание" выбрали только 8 респондентов. Данный факт говорит о том, что большинство студентов ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» все же лишены эгоистичных настроений и осуществляют свою научную деятельность не с целью стать известными, а больше с целью привнести в науку что-то новое и авторское.

С целью дальнейшего развития научного потенциала руководству Донецкой Народной Республики следует расширить возможности получения студентами грантов от республиканских и зарубежных ВУЗов, организаций или непосредственно Правительства Республики. В Российской Федерации, например, объем

привлеченных финансовых средств на проведение научно-исследовательских работ (в абсолютном выражении и в расчете на 1 студента образовательной организации) рассматривается как один из первоочередных аспектов успешного функционирования и развития высшей школы.

Для развития научного потенциала Республики важно формировать резерв научных и научно-педагогических кадров. Желание продолжать учиться в аспирантуре и строить научную карьеру изъявили 6,13% респондентов. Возможности для построения такой карьеры должны быть предоставлены на государственном уровне. Важно, чтобы молодой специалист, продолжая обучение в аспирантуре, был уверен в том, что, во-первых, государство нуждается в его знаниях и умениях, и всячески оказывает поддержку для проведения дальнейшей научно-исследовательской работы, а, во-вторых, его труд будет оценен и вознагражден по достоинству.

Таким образом, проведенное исследование позволило проанализировать и оценить состояние и направления развития НИРС в ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет». В целом, можно сделать положительный вывод о том, что научная деятельность студентов набирает обороты. Студенты ДонНУ активно принимают участие во всех действующих формах научной работы, о чем свидетельствует выявленная динамика количества студенческих публикаций, а также результативность участия студентов в научных мероприятиях различного уровня.

Данная исследовательская работа и полученные результаты могут рассматриваться как базис для дальнейшего более глубокого исследования этой проблемы. В качестве практических рекомендаций авторы работы предлагают следующие:

- расширение выборочной совокупности проводимых социологических исследований, например, за счет включения студентов других ВУЗов Республики;
- проведение социологических исследований среди научных и научно-педагогических работников образовательных организаций высшего профессионального образования, а также различных категорий участников НИРС.

Полученные результаты могут быть применены для разработки методик изучения социальных и экономических факторов активизации НИРС, а также разработки рекомендаций по стимулированию и повышению эффективности научно-исследовательской деятельности не только в образовательных организациях высшего профессионального образования, но и на макроуровне.

Список литературы

1. Устав государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Донецкий национальный университет» от 15.03.2016 г. – №173.
2. Студенческое научное общество [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://donnu.ru/science/sno>.
3. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – 260 с.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ДИНАМИКИ ЗАНЯТОГО НАСЕЛЕНИЯ В СФЕРЕ ДОБЫЧИ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ

*Дубров И.Е.,**Кухенная М.А.,* к.э.н., доцентГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Занятость – это деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству и приносящая, как правило, им заработок. Данная научная работа посвящена изучению динамики численности занятого населения Российской Федерации в сфере добычи полезных ископаемых за 2008-2015 гг. (табл. 1) [2].

Таблица 1

Динамика численности занятого населения Российской Федерации в сфере добычи полезных ископаемых за 2008-2015 гг.

Годы	Численность занятых, тыс. чел.	Δ , тыс. чел.	Δ' , тыс. чел.	T, %	T', %	T пр., %	T' пр., %	A', тыс. чел.
2008	1117	-	-	100,00	100,00	-	-	-
2009	1063	-54	-54	95,17	95,17	-4,83	-4,83	11,17
2010	1054	-63	-9	94,36	99,15	-5,64	-0,85	10,63
2011	1062	-55	8	95,08	100,76	-4,92	0,76	10,54
2012	1080	-37	18	96,69	101,69	-3,31	1,69	10,62
2013	1075	-42	-5	96,24	99,54	-3,76	-0,46	10,80
2014	1064	-53	-11	95,26	98,98	-4,74	-1,02	10,75
2015	1082	-35	18	96,87	101,69	-3,13	1,69	10,64

$$\bar{\Delta} = \frac{\sum \Delta'}{n-1} = -5 \text{ тыс. чел.}$$

$$\bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_{\text{баз}}}} = \sqrt[7]{\frac{1082}{1117}} = 0,995 \text{ или } 99,5\%$$

$$\bar{T}_{\text{пр}} = (\bar{T} - 1) * 100 = -0,5\%$$

$$\bar{A} = \frac{\sum A'}{n-1} = \frac{75,15}{7} = 10,7 \text{ тыс. чел.}$$

Ежегодно за исследуемый период численность занятых в сфере добычи полезных ископаемых в среднем уменьшалась на 5 тыс. чел. или в 0,995 раза. Следовательно, на каждый процент снижения показателя приходилось в среднем 10,7 тыс. чел.

Наиболее логичным объяснением данной ситуации являются последствия мирового финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. Но нельзя исключать влияние и других факторов. Так, к примеру, в 2009 г. самый большой долг по зарплате был именно перед работниками предприятий по добыче полезных ископаемых.

Кроме того, одним из выявленных в ходе данного исследования парадоксов заключается в том, что среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций по добыче полезных ископаемых ежегодно практически в 2 раза превышает среднее значение по стране в целом. Так, например, в 2010 г. средняя зарплата по стране составляла 20952 руб., а в сфере добычи полезных ископаемых - 39895 руб., в 2016 г. - 36709 руб. и 69936 руб. соответственно [2]. Однако, несмотря на такую высокую оплату труда, численность занятых в данной сфере ежегодно сокращается.

Практически идентичными с общегосударственными значениями являются размеры среднемесячных номинальных начисленных заработных плат работников организаций обрабатывающих производств. Если сравнить численность занятых в Российской Федерации по сфере добычи полезных ископаемых и сфере обрабатывающих производств (табл. 2) [2], то окажется, что численность занятых в сфере добычи полезных ископаемых за 2008-2015 гг. снижалась в 1,01 раза быстрее, чем в сфере обрабатывающих производств. Данный вывод подтверждает, что заработная плата не является единственным фактором роста занятости в том или ином виде экономической деятельности.

Таблица 2

Динамика среднегодовой численности занятых в Российской Федерации по отдельным видам экономической деятельности за 2008-2015 гг.

Виды экономической деятельности	Годы							
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Добыча полезных ископаемых, тыс. чел.	1117	1063	1054	1062	1080	1075	1064	1082
Обрабатывающие производства, тыс. чел.	11217	10401	10260	10272	10170	10065	9872	9844

Средний темп роста численности занятого населения в сфере обрабатывающего производства в РФ составил:

$$\bar{T}^{(2)} = \sqrt[7]{\frac{9844}{11217}} = 0,982 \text{ или } 98,2\%.$$

$$K_{\text{опереж}} = \frac{\bar{T}^{(1)}}{\bar{T}^{(2)}} = \frac{0,995}{0,982} = 1,01 \text{ раза.}$$

С целью разработки управленческих решений на любом уровне важно иметь прогнозные оценки показателя. Для осуществления такой перспективной оценки аналитики применяют ряд методов - от простейших экономических приемов до сложных статистических моделей. На рис. 1 представлены фактические и теоретические данные о численности занятого населения Российской Федерации в сфере добычи полезных ископаемых. Выравнивание эмпирических данных в работе выполнено на основе линейной функции.

Статистическая точность построенной линейной модели составила: $E = \frac{(\sum \frac{|y - \hat{y}|}{y})}{n} * 100 = \frac{0,125}{8} * 100 = 1,56\%$. Поскольку ошибка аппроксимации менее 15%, то выбранная линейная модель является статистически точной, что позволило выполнить прогноз показателя на ближайшую перспективу.

Таким образом, метод аналитического выравнивания позволил определить численность занятого населения Российской Федерации в сфере добычи полезных ископаемых на 2019 г. при условии соблюдения сложившейся тенденция снижения показателя: $y_{2019} = 1066,13$ тыс. чел.



Рис. 1. Динамика численности занятого населения Российской Федерации в сфере добычи полезных ископаемых за 2008-2015 гг.

Данный показатель обусловлен, прежде всего, демографической тенденцией. Так, согласно действующим вариантам прогноза Росстата, численность населения в трудоспособном возрасте, после достижения в 2006 г. исторического максимума 90,3 млн. чел., может сократиться к концу 2020 г. до 77,1-79,6 млн. чел. [1]. Понятно, что если говорить о среднесрочной перспективе, то основными причинами этого являются увеличение потока лиц, пересекающих границы пенсионного возраста, которые появились на свет в период высокой рождаемости после второй Мировой войны, и сокращение потока входящих в трудоспособный возраст детей демографического кризиса 1990-х гг.

Список литературы

1. Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы / А.В. Кашепов // Проблемы и перспективы экономики России. Вестник Российского нового университета. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://vestnik-rosnou.ru/node/192>.
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Ерошенко А.А, Никитина А.Д.,
Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент*

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
nvskor7@gmail.com

Доходы населения – один из самых важных показателей рыночной экономики, который позволяет измерять уровень благополучия общества. Основой социально—экономической политики современного общества считается обеспечение

удовлетворения физических и моральных потребностей людей. Актуальность выбранной темы возрастает, так как на фоне снижения жизненного уровня, особо заметно противоречие между конечным спросом и ограниченностью ресурсов. Нынешняя ситуация в России показывает, что большинство населения получают низкий доход. Чрезмерное неравенство доходов приводит к образованию классов в обществе и возникновению противоречий между ними, что тормозит экономическое развитие страны.

Над проблемой доходов работали многие классики, такие как А. Смит, Д. Рикардо, которые установили источник доходов, исследовав трудовую теорию стоимости. Свой вклад в методологию внес К. Маркс, обосновав разделение доходов между различными классами общества. Одним из важных толчков в развитии теории доходов является работа Дж. М. Кейнса, в которой он обосновал необходимость вмешательства государства в распределение доходов. Раскрыли теоретические и специфические проблемы доходов населения и обеспеченности российские ученые Г. Саркисян, У. Чернявский, С. Шаталин, Е. Яковлева. На протяжении многих лет рассматривалась данная проблема, но можно заметить, что до сих пор вопросы становления доходов в рыночной экономике России и пути их регулирования не были научно обоснованы.

Цель исследования – более глубоко изучить понятие денежные доходы населения и на основе статистического анализа дать оценку уровня и динамики доходов населения для создания наиболее эффективной государственной политики в сфере управления и разделения доходов.

Денежные выплаты или материальные блага, полученные в результате экономической деятельности за определенное количество времени, называются доходами населения. Доходы, которые получает население страны можно разделить на три категории. Первая категория - номинальный доход, который определяется как фиксированные денежные выплаты, полученные человеком в результате какой-либо деятельности в виде заработной платы, ренты, прибыли, а также в форме субсидий, пенсий, стипендий. Вторая категория - располагаемый доход. Он используется для личного потребления и сбережения, то есть это сумма денег, которую человек может, потратить на личные нужды, но он меньше номинального, так как учитывается оплата налогов. Третья категория - реальный доход. Этот доход определяется количеством купленных товаров и услуг на располагаемый доход за определённый период, т.е. с учетом изменения цен [1].

Структура доходов населения России по округам представлена на рис. 1.

В целом по РФ в 2016 г. все виды доходов населения выросли, кроме доходов от предпринимательской деятельности и оплаты труда. Так как государство вводит все больше налогов на предпринимательскую деятельность, в 2016 году по сравнению с 2012 годом доходы упали во всех областях Российской Федерации, что свидетельствует о продолжающемся кризисе в стране. Максимальное снижение доходов отмечается в Сибирском федеральном округе - на 2,4%. За рассматриваемый период оплата труда по всей России в среднем уменьшилась на 2,7%. Максимальное снижение заработной платы отмечается в Дальневосточном федеральном округе на 6%. В Центральном федеральном округе оплата труда увеличилась на 1,7%. Если государство не направит свою политику на увлечение уровня оплаты труда и реальных доходов населения, то это приведет к неплатежеспособности людей и, как следствие, к торможению экономического развития страны. Социальные выплаты на

всей территории страны увеличились в среднем на 0,74%, это вызвано тем, что государство делает упор на социальную политику.

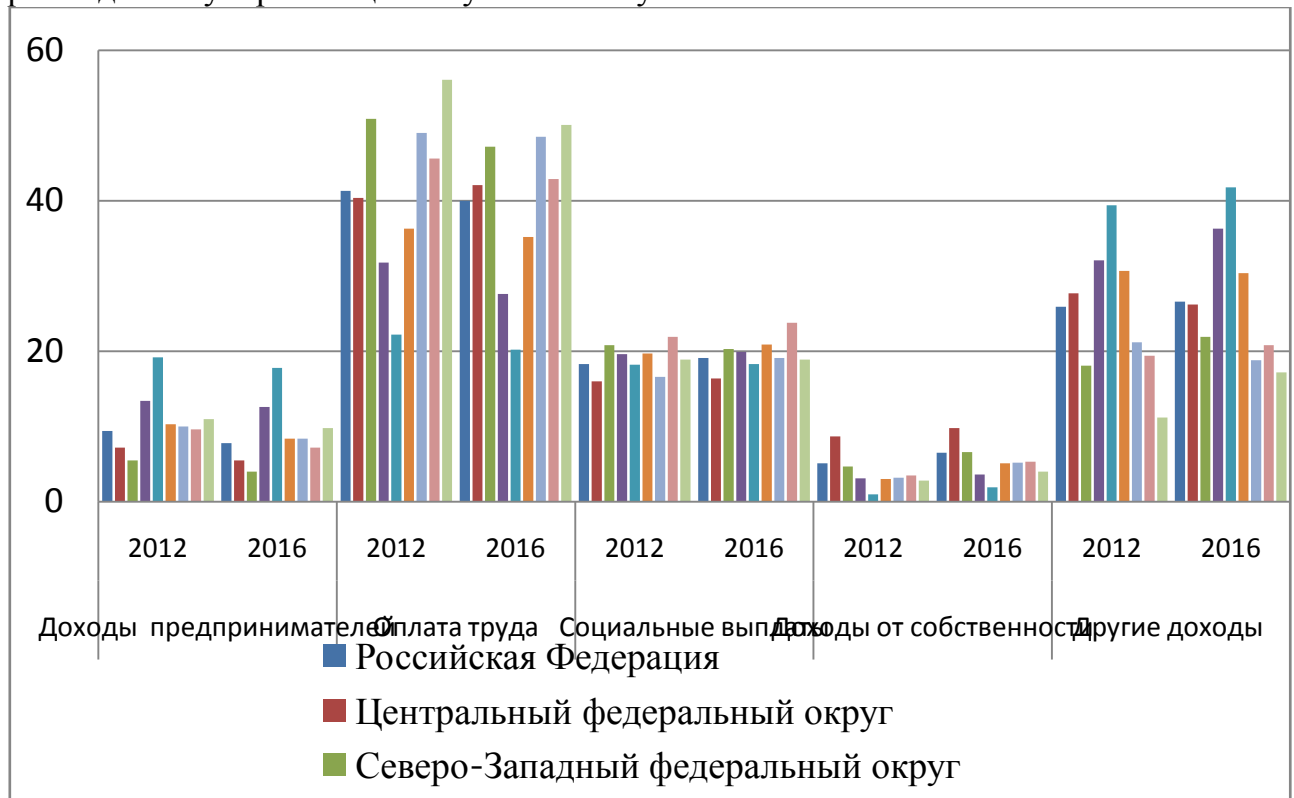


Рис. 1. Структура доходов населения Российской Федерации по округам за период с 2012 по 2016 г. (в процентах от общего объема денежных доходов)

Следствием этой политики было поднятие социальных выплат на региональном уровне с 1 февраля 2016 года. Такая политика должна положительно сказаться на стабилизации доходов населения. [2]. Доходы от собственности также увеличивались по всей территории России в среднем на 1,43%. Максимальное увеличение доходов от собственности замечается в Приволжском федеральном округе на 2,1%, а минимальное в Южном федеральном округе на 0,5%. Другие доходы (включая «скрытые», от продажи валюты, денежные переводы и пр.) в среднем по России уменьшились на 1,7%. В Центральном, Приволжском и Уральском федеральных округах доходы уменьшились на 1,5%, 0,3% и 2,4% соответственно. В остальных округах доходы увеличились в среднем на 3,08% [3].

Для оценки динамики выплат денежных доходов населению России за 2007-2017 гг. были вычислены аналитические показатели: абсолютные приросты, темпы роста и прироста и их средние значения. Расчеты показали, что денежные доходы населения в каждом последующем по сравнению с предыдущим годом изменялись неравномерно. Так, в 2013, 2015, 2017 годах доходы увеличивались, максимальный прирост был в 2015 и составил 5605,3 млрд. руб. (на 11,7%). Это связано с тем, что в этом году были подняты социальные выплаты с учетом инфляции, что значительно повысило показатель денежных доходов, в то время как показатели доходов от собственности и доходов предпринимательской деятельности способствовали снижению этого показателя. Базисные показатели динамики свидетельствуют о том, что во все годы по сравнению с 2007 наблюдалось равномерное увеличение денежных доходов. Это связано с активным экономическим ростом России, повышением заработной платы, социальных выплат.

Средние показатели динамики позволяют сделать вывод, что в среднем ежегодно денежные доходы населения росли на 3405,67 млрд. рублей или в 1,10 раз (на 10%). На основе среднего абсолютного прироста и среднего темпов роста выполнен прогноз величины денежных доходов населения РФ на 2019 г. Расчеты показали, что вероятно, в 2019 году денежные доходы населения России будут находиться в пределах 66995,52 — 62179,54 млрд. рублей. Это значит, что уровень жизни населения повысится, люди будут чувствовать себя более уверенно и смогут позволить себе делать более дорогостоящие покупки.

Более точное представление о доходах населения дает их реальная величина. Для анализа структурных сдвигов реальных доходов населения РФ по федеральным округам вычислен коэффициент К. Гатева, который составил 8,2%. Так как этот коэффициент меньше 10%, можно сделать вывод, что в России в период с 2012 — 2016г. в структуре реальных доходов произошли незначительные различия [4].

Средние показатели динамики позволяют сделать вывод, что в среднем ежегодно денежные доходы населения росли на 3405,67 млрд. рублей или в 1,10 раз (на 10%). На основе среднего абсолютного прироста и среднего темпов роста выполнен прогноз величины денежных доходов населения РФ на 2019 г. Расчеты показали, что вероятно, в 2019 году денежные доходы населения России будут находиться в пределах 66995,52 — 62179,54 млрд. рублей. Это значит, что уровень жизни населения повысится, люди будут чувствовать себя более уверенно и смогут позволить себе делать более дорогостоящие покупки.

Более точное представление о доходах населения дает их реальная величина. Для анализа структурных сдвигов реальных доходов населения РФ по федеральным округам вычислен коэффициент К. Гатева, который составил 8,2%. Так как этот коэффициент меньше 10%, можно сделать вывод, что в России в период с 2012 — 2016 г. в структуре реальных доходов произошли незначительные различия [4].

Одним из основных источников доходов населения является заработная плата. Динамика средней заработной платы работников в разрезе видов экономической деятельности представлена в таблице 1.

На основе данных, приведенных в таблице 3, можно сделать вывод, что во всех видах экономической деятельности за рассмотренный период произошел рост средней месячной заработной платы. Максимальный прирост в 2016 году по сравнению с 2012 годом произошел в рыболовстве, где заработная плата увеличилась на 26,97%. Это обусловлено тем, что государство увеличило финансирование так как стоит задача повысить выручку от экспорта рыбы и снизить импорт этой продукции. Минимальный прирост средней заработной платы был в государственном управлении и обеспечении военной безопасности; в социальном страховании. Здесь заработная плата увеличилась всего на 0,01 %. Это объясняется тем, что госслужащие получают фиксированный оклад, который был определен государством и в охватываемый период эту ставку не повышали.

Несмотря на экономический рост в России и проведение реформ по снижению разрыва между бедными и состоятельными людьми, доходы населения разделяются неравномерно. Разница в величине доходов в определенной мере зависит от того, что одни люди получают доход от собственного бизнеса и он значительно выше, чем доход тех людей, которые предоставляют свои факторы производства в аренду. В таком механизме распределения доходов изначально заложено их неравенство. Также на степень распределения влияет высокий уровень поляризации, то есть скопление доходов в одних видах экономической деятельности и слабый прирост в других, что

значительно сказывается на уровне дохода людей, работающих там. Еще нужно учитывать тот факт, что в России средняя заработная плата сильно колеблется между регионами. Это зависит от степени промышленного развития региона, наличия природных ресурсов, месторасположения.

Таблица 1

Динамика средней заработной платы работников по видам экономической деятельности в Российской Федерации за 2012 - 2016 гг., (руб.)

Виды экономической деятельности	2012	2016	Темпы прироста, %
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	15 637	19 854	26,97
Рыболовство	32 308	53 686	66,17
Добыча полезных ископаемых	54 324	67 632	24,50
Обрабатывающие производства	26 997	34592	28,13
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	24 073	33 430	38,87
Гостиницы и рестораны	18 426	21 698	17,76
Транспорт и связь	34 555	41 529	20,18
Финансовая деятельность	63 506	75 731	19,25
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	34 291	42 033	22,58
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	40 391	40 396	0,01
Образование	23 421	29 155	24,48
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	24 564	29 254	19,09
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	24 788	32 637	31,66

Одна из задач социальной политики государства – повышение доходов населения. Среди их разнообразия можно выделить доходы от предпринимательской деятельности. Для решения проблемы увеличения этих доходов государству следует снизить налоги, тогда предприниматели будут больше заинтересованы в открытии своего дела. Заметна тенденция увеличения заработной платы по отдельным видам экономической деятельности, что показывает, активное экономическое развитие страны, так как государство выделяет из бюджета средства для повышения прожиточного минимума, что влечет за собой повышение заработной платы. Однако, не все слои населения в достаточной мере ощущают возможность удовлетворения своих потребностей. Среднемесячная зарплата в 2016 находится на уровне 36746 рублей, а прожиточный минимум - 10 329 рублей. Государству следует поднять прожиточный минимум, такая политика повлечет за собой повышение всех социальных выплат: пенсий, пособий, заработных плат, это благоприятно скажется на общем уровне жизни населения. С 2018 года политика Российской Федерации направлена на поднятие минимальной заработной платы до уровня минимального прожиточного минимума. Такая политика приведет к сокращению разрыва между

бедными и людей с высоким доходом, так как на данный момент около 4 млн. людей получают зарплату ниже прожиточного минимума.

Список литературы

1. Доходы населения и их виды // savant URL: <https://v1.savant.pro/community/3/~16/item/0ye65QK9>
2. Н.С. Бугакова, М.И. Гельвановский, Ф.Ф. Глисин, Л.М. Гохберг, В.Б. Житков, В.В. Климанов, О.В. Кузнецова, Е.Е. Скатерщикова, В.Е. Струкова, И.В. Харламова. Доходов населения России по округам// Регионы России Социально - экономические показатели 2017. - М.: Росстат, 2017. - С. 236-238.
3. Овчарова Л.Н., Бирюкова С.С., Селезнева Е.В., Абаноква К.Р., Пишняк А.И., Халина Н.В. Резюме // Население России в 2016 году: доходы, расходы и социальное самочувствие. Мониторинг НИУ ВШЭ. Итоги года. - М.: НИУ ВШЭ, 2017. - С. 3-7.
4. Карелина М. Г. Исследование структурных сдвигов российского рынка слияния и поглощения // Молодой ученый. — 2010. — №3. — С. 127-129.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Жукова Е.Р.,

Юрина Н.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

natasha.yurina@gmail.com

В современной экономической системе инновационная деятельность является основным инструментом экономического и социального развития, что проявляется в расширении ассортимента товаров и услуг; сохранении традиционных и создании новых рынков сбыта; улучшении качества товаров и услуг; увеличении числа занятых; повышении гибкости производства; обновлении производственных мощностей. Инновационная деятельность выступает важным индикатором повышения конкурентоспособности экономики страны и обеспечения национальной безопасности государства.

Следует отметить, что статистический анализ дает возможность определить направления и закономерности развития инновационной деятельности. Его результаты применяются в процессе разработки и реализации решений для стимулирования развития инновационной деятельности субъектов хозяйствования.

На современном этапе изучением влияния инновационного развития на экономические процессы занимаются ученые – экономисты С.В. Васильев, Д.В. Грибанов, Л.Н. Дробышевская и др. Недостаточно рассмотренными в научной литературе являются направления экономико-статистического анализа инновационной деятельности.

Целью работы является статистическое изучение инновационной деятельности субъектов хозяйствования Российской Федерации для разработки направлений повышения ее эффективности.

В настоящее время инновации являются активной составляющей всех сфер жизнедеятельности общества. При этом основными свойствами инновационной деятельности являются: научно-техническая, технологическая или управленческая новизна; практическая применимость; соответствие рыночному спросу (общественным потребностям); потенциальная прибыльность.

Инновационная деятельность в Федеральном законе «Об инновационной деятельности и государственной инновационной политике в Российской Федерации» определена как процесс, направленный на создание, реализацию результатов законченных научных исследований и разработок либо иных научно-технических достижений в новый или усовершенствованный товар (работу, услугу), реализуемый на рынке, в новый или усовершенствованный технологический процесс, используемый в практической деятельности, а также связанные с этим дополнительные научные исследования и разработки [1].

В таблице 1 представлены результаты анализа структурных изменений затрат на технологические инновации организаций Российской Федерации по видам экономической деятельности в 2010 и 2016 гг. Анализ данных таблицы 1 показал, что в структуре затрат на технологические инновации организаций по видам экономической деятельности в 2010 г. и 2016 г. наибольший удельный вес приходился на обрабатывающие производства (65,1% и 45,2% соответственно).

Таблица 1

Структурные изменения затрат на технологические инновации организаций Российской Федерации по видам экономической деятельности в 2010 и 2016 гг.

Виды экономической деятельности	2010		2016		$ d_1 - d_0 $
	млрд.руб.	d_0	млрд.руб.	d_1	
Добыча полезных ископаемых	53,5	0,133	136,7	0,108	0,025
Обрабатывающие производства	260,8	0,651	574,2	0,452	0,199
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	35,4	0,088	66,7	0,053	0,035
Связь	33,7	0,084	40,9	0,032	0,052
Деятельность, связанная с использованием вычислительной техники	5,0	0,013	11,9	0,009	0,004
Научные исследования и разработки	0,0	0,000	416,7	0,328	0,328
Предоставление прочих видов услуг	12,4	0,031	22,6	0,018	0,013
Итого	400,8	1,000	1269,7	1,000	0,656

Составлено и рассчитано автором по данным[2].

Это можно объяснить тем, что обрабатывающее производство является одним из основных индикаторов инновационного развития экономики, т.к. в этом секторе сконцентрировано производство наиболее технологически сложной и наукоемкой продукции с высокой добавленной стоимостью. Разнообразие технологических процессов на предприятиях обрабатывающей промышленности делает этот сектор главным источником инновационных продуктов, товаров и услуг, а также выступает основным потребителем различных инновационных разработок.

Значительный удельный вес затрат отмечен в организациях по добыче полезных ископаемых (в 2010 г. – 13,3%, в 2016 г. – 10,8%); по производству и распределению электроэнергии, газа и воды (в 2010 г. – 8,8%, в 2016 г. – 5,3%); по оказанию услуг связи (в 2010 г. – 8,4%, в 2016 г. – 3,2%). Низкий удельный вес затрат на технологические инновации наблюдается в организациях, осуществляющих деятельность, связанную с использованием вычислительной техники (в 2010 г. – 1,3%, в 2016 г. – 0,9%). В 2016 г. значительно увеличился удельный вес затрат на научные исследования и разработки и составил 32,8%.

Следует отметить, что в среднем за период 2010-2016 гг. структура затрат на технологические инновации организаций по видам экономической деятельности изменилась на 9,4 п.п. (линейный коэффициент структурных изменений составил: $K = \frac{\sum |d_1 - d_0|}{n} = \frac{0,656}{7} = 0,094$). Это значит, что в 2016 г. по сравнению с 2010 г. наблюдаются незначительные изменения в структуре затрат на технологические инновации организаций по видам экономической деятельности. В основном эти изменения обусловлены приростом удельного веса затрат в сфере научных исследований и разработок на 32,8 п.п. и снижением в сфере обрабатывающих производств на 19,9 п.п.

В таблице 2 представлены ежегодные изменения стоимости затрат на технологические инновации и объемов инновационных товаров, работ, услуг организаций Российской Федерации за 2010 и 2016 гг.

Таблица 2

Динамика затрат на технологические инновации и объем инновационных товаров, работ, услуг организаций Российской Федерации, 2010-2016 гг.

Годы	Затраты на технологические инновации организаций		Объем инновационных товаров, работ, услуг	
	млрд.руб.	T'	млрд.руб.	T'
2010	400,8	-	25794,6	-
2011	733,8	1,831	33407,0	1,295
2012	904,6	1,233	-	-
2013	1112,4	1,230	38334,5	-
2014	1211,9	1,089	41233,5	1,076
2015	1203,6	0,993	45525,1	1,104
2016	1284,6	1,067	51316,3	1,127

Составлено и рассчитано автором по данным [2].

Данные, представленные в таблице 2, характеризуют, что в среднем ежегодно за 2010-2016 гг. затраты на технологические инновации увеличивались на 15,7%, а объем инновационных товаров, работ, услуг организаций Российской Федерации возрастал на 8,9%. В 2010-2016 гг. наблюдается опережение средних годовых темпов роста затрат на технологические инновации по сравнению со среднегодовыми темпами роста объемов инновационных товаров, работ, услуг в 1,062 раза. То есть за анализируемый период динамика затрат, связанных с внедрением технологических инноваций, в среднем превышала изменение объемов инновационных товаров, работ, услуг организаций России на 6,2%.

Следует отметить, что в 2011 г. по сравнению с 2010 г. отмечается максимальный прирост по анализируемым показателям (по затратам – на 83,1%, по объемам инновационных товаров – на 29,5%). С 2012 г. наблюдается снижение

интенсивности прироста по этим показателям. По затратам на технологические инновации в 2015 г. по сравнению с 2014 г. произошло снижение на 0,7%. В 2016 г. по сравнению с 2015 г. затраты на технологические инновации увеличивались на 6,7%, объем инновационных товаров, работ, услуг возрос на 12,7%.

Проведенный анализ дает возможность сформировать основные направления стимулирования инновационной деятельности Российской Федерации [1]: создание благоприятных правовых и экономических условий; повышения инновационной активности субъектов хозяйствования; реализация государственной инновационной политики, обеспечивающей повышение эффективности производства и конкурентоспособности наукоемкой продукции; содействие международному сотрудничеству в области инновационной деятельности.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об инновационной деятельности и государственной инновационной политике в Российской Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru>
2. Федеральная служба статистики РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru>

УДК 330

АНАЛИЗ РЫНКА ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РОССИИ

Жученко Б.А.,

Стрижак А.Ю., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

Raptor0095@gmail.com

Современный рынок информационных технологий является одним из самых динамично развивающихся в мировой экономике и, в частности, в России. При этом рынок информационных технологий не функционирует автономно, он зависит от других рынков. Это вызвано тем, что данный рынок обслуживает всю экономику, начиная от банковского сектора и заканчивая промышленностью и сферой услуг [1].

На данный момент российский рынок информационных технологий находится на этапе формирования. Большое количество экономических субъектов не имеют общей информационной базы, вследствие чего становится затруднительно осуществлять управление и контроль за хозяйственной деятельностью. Применение и развитие информационных технологий при осуществлении различных видов экономической деятельности выступает важным фактором, детерминирующим экономический рост и прогресс в современном государстве. Поэтому на данный момент возникает потребность в создании единой стратегии управления информационными системами.

Доля информационно-технологического сектора в ВВП России по итогам 2017 года невелика – 0,9%. В структуре продукции собственного производства ИТ-отрасли около 45% занимают услуги по разработке и тестированию программного

обеспечения, четверть — услуги по обработке данных, размещению информации (см. рис. 1).



Источник: расчеты НИУ ВШЭ по данным Росстата.

Рис. 1. Структура продукции ИТ-отрасли в 2017 г., %

На внутреннем рынке доминирует импортное программное обеспечение. В 2017 г. его доля в затратах организаций предпринимательского сектора на приобретение программных продуктов достигла более 70%.

Самые высокие темпы роста реализации продукции собственного производства демонстрируют организации, осуществляющие деятельность по обработке данных, предоставлению услуг по размещению информации (114%), разработке компьютерного программного обеспечения (113%). Результаты консультативной деятельности в области компьютерных технологий выросли на 7%, (по сравнению с 2017 годом) виды деятельности по управлению компьютерным оборудованием не превысили уровень 2017 г. (97%) (по сравнению с 2017 годом).

Объем российского ИТ-рынка в 2016 году, по данным TAdviser, составил более 900 млрд. рублей, а в 2017 году увеличился на 13% [5].

Институт статистических исследований и экономики НИУ ВШЭ разработал индекс цифровизации страны, который характеризует скорость адаптации к цифровой трансформации России, стран Европы, Республики Корея и т.д. Индекс рассчитан по пяти показателям: уровень использования широкополосного интернета, облачных сервисов, RFID-технологий, ERP-систем и включенность в электронную торговлю.

Лидирующую позицию среди указанных стран занимает Финляндия со значением индекса на уровне 50 пунктов. Далее следуют Бельгия (47), Дания (46), Республика Корея (45). Россия (28 пунктов) находится в одном ряду с такими странами Центральной и Восточной Европы, как Болгария, Венгрия, Польша и Румыния [3].

Анализ интенсивности использования в России отдельных технологий, учитываемых при расчете индекса, показывает, что широкополосный доступ к интернету применяют 82% организаций, облачные сервисы – 23%, ERP-системы – 19%, электронные продажи – 12%, RFID-технологии – 6%.

Разрыв между российскими показателями и аналогичными данными по Финляндии, имеющей наивысшее значение индекса, варьирует от 9 до 43 процентных пунктов. Минимальное отклонение зафиксировано в таких сферах, как электронные продажи (9 %) и использование RFID-технологий (17%), максимальное – в отношении облачных сервисов (43%).

В зарубежных странах наименее востребованными из всех перечисленных технологий оказались электронные продажи (их применяют в среднем только 17% организаций) и RFID-технологии (14%). Максимальная дифференциация отмечается по использованию RFID-технологий и облачных сервисов (в 8,4 и 8,3 раза соответственно). При этом по каждому показателю можно назвать страну-лидера. Так, по внедрению электронных продаж верхнюю строчку занимает Ирландия (30%), RFID-технологии наиболее интенсивно используются в Республике Корея (42%), ERP-системы – в Бельгии (54%), облачные сервисы – в Финляндии (66% организаций). Стопроцентный охват организаций широкополосным интернетом достигнут в Дании, Литве, Нидерландах, Финляндии.

В июне 2018 года швейцарская бизнес-школа IMD обнародовала новую редакцию международного рейтинга конкурентоспособности в цифровой среде. По сравнению с предыдущей версией списка Россия поднялась на две строчки и заняла 40-позицию из 63-х. Россия оказалась впереди Саудовской Аравии и Италии, которые в 2017 году находились на 36-м и 39-м местах соответственно.

Рейтинг IMD WorldDigitalCompetitivenessRanking составляется по трем направлениям: «Знания» (качество обучения, образования и науки), «Технологии» (регуляторная среда, финансовый капитал в ИТ-отрасли, состояние интернет- и коммуникационных технологий) и «Будущая готовность» (уровень готовности использовать цифровую трансформацию).

Анализ публикаций по проблемам рынка информационных услуг в России показал, что существует ряд факторов, которые сдерживают его развитие и, искоренив которые, можно вывести рынок информационных технологий России на новый уровень.

1. Недостаточная развитость сетевого оборудования у мелких провайдеров. В некоторых селах и поселках городского типа всё ещё используются маршрутизаторы без возможности дополнения их антенной для передачи данных (интернета) по Wi-Fi. Также в этом модеме есть только два гнезда на вход и на выход LAN-кабеля, что, в свою очередь, делает невозможным подключение более одного персонального компьютера.

2. Постоянный рост коэффициента дифференциации доходов, что приводит к увеличению степени социального расслоения России. Это способствует усугублению проблемы информационного неравенства в стране.

3. Относительно небольшие инвестиции в область информационных технологий. Бурный рост сектора информационных технологий в мире был вызван инвестированием в него странами на протяжении последних 2-3 десятилетий. В США – 6,6% ВВП, в Японии 5%, в Корее 4%, в странах ЕС – 3,8%.

4. Большая налоговая нагрузка на производителей программного обеспечения, хотя такие меры являются общепринятыми для многих стран.

5. Различные бюрократические сложности, что послужило одной из причин вывоза за рубеж производства программ компании “1С”. Административные барьеры в странах СНГ оказались ниже, чем в России, а условия продаж – более выгодные.

6. «Кадровый голод» в сфере информационных технологий. Согласно результатам масштабного исследования, проведенного АП КИТ, общая численность специалистов в сфере информационных технологий составляет 1,34% от всего трудоспособного населения страны. В тоже время в США этот показатель составляет 3,7%, в Великобритании 3,16%, в Германии 3,14%. [4]

Таким образом, учитывая возрастающую роль информационных технологий в современном обществе, можно ожидать, что успешное развитие этого сектора приведет к усилению позиций России на мировом рынке, будет способствовать повышению качества жизни граждан и повышению эффективности государственного управления.

Список литературы

1. Шебуняева Е. А. Становление рынка информационных технологий в России // Социально-экономические явления и процессы. – 2011. – №. 1-2. – с. 251-254.
2. Кондратьев К. А., Колесников А. М. Тенденции и проблемы развития мирового ИТ-рынка // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. – 2013. – №. 4-1. – с. 135-140.
3. Махортов Е.Г. Перспективы развития рынка информационных технологий в России // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2010. – №. 2. – с. 93-96.
4. Вейлер В.П. Российский сектор информационно-коммуникационных технологий: проблемы и перспективы развития // Вестник Брянского государственного университета. – 2011. – №. 3. – с. 74-81.
5. ИТ-рынок России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru/index.php/>

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Завертайло Е.В.,

Масич Л.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

masichla@mail.ru

Статистическое изучение преступности, рассматривает преступность как исторически изменчивое социальное и уголовно-правовое негативное явление, представляющее собой систему противоправных действий, совершённых на определённой территории в тот или иной период времени. Правовая статистика выделяет следующие виды преступлений: экономические, коррупционные, налоговые, общегосударственные корыстные, экологические, организованные, воинские, профессиональные, в экстремальных ситуациях, рецидивные и т.д.

В исследовании правовых процессов используют различные статистические методы. В их числе важное место занимает группировка, т.е. расчленение совокупности изучаемых факторов на отдельные однородные группы. Конструирование группировок основано на правильном выборе группировочных

признаков, которые при изучении преступности могут быть атрибутивными (место и время совершения преступления, пол и социальное положение, состояние опьянения и наличие прошлой судимости и др.) и количественными (возраст, срок лишения свободы, размер нанесенного ущерба). Целесообразно анализировать состав и структуру преступлений по главам и статьям Уголовного Кодекса.

Для выявления закономерностей изменения данного негативного явления важно проведение анализа показателей правовой статистики в динамике. В данной работе рассматриваются результаты анализа динамики общего числа преступлений, зарегистрированных органами внутренних дел Российской Федерации за период с 2007 по 2016 годы.

В целом по стране за весь рассматриваемый период отмечается снижение показателя, как в целом по всем видам преступлений, так и по отдельным их видам, перечень которых не достаточно широкий из-за ограниченности статистической базы. Общее число зарегистрированных преступлений за рассматриваемый период уменьшилось на 39,7%. Заметно большее снижение отмечено по таким видам преступлений, как грабеж и разбой – 79,0% и 75,6%, соответственно. Достаточно широкий круг преступлений включен в группу «другие» преступления, что возможно объясняет снижение числа преступлений в этой группе за указанное десятилетие лишь на 12%.

Анализ динамики состава лиц, совершивших преступления, по полу показал, что в целом по стране за весь рассматриваемый период отмечаются снижения показателей, как в целом по количеству зарегистрированных лиц, так и по отдельным группам. Число лиц мужского пола, совершивших преступления, сократилось за рассматриваемый период с 1116,7 тыс. чел. до 867,8 тыс. чел. или на 22,3%. В среднем за год показатель снижался на 3,1%. При этом следует отметить, что такое снижение отмечалось не в каждый год.

Снижение численности лиц, совершивших преступления среди мужчин отмечается до 2014 года, в 2015 году показатель растет на 55,2 тыс. чел. Однако в 2016 году численность преступников среди мужчин вновь снизилась на 35,2 тыс. чел.

Среди женского населения число лиц, совершивших преступления, также снижалось. Их число сократилось с 200,9 тыс. чел. до 148 тыс. чел. или на 26,34%, т.е. в среднегодовой темп снижения был равен 3,7%.

Как видим, среди женщин, совершивших преступления, за рассматриваемый период наблюдается более интенсивное снижение показателя, но, также как и у мужчин, эта тенденция нестабильна. Незначительный рост в 2013 году усиливается к 2015 году. Но в 2016 году ситуация улучшилась, и численность лиц совершивших преступления среди женщин снизилась на 24 тыс. чел. по сравнению с 2015 годом.

Анализ состава лиц, совершивших преступления, по возрастным группам показал, что среди несовершеннолетних количество таких лиц в период с 2007 по 2016 год снизилось в группе 14-15 лет вдвое, а в группе 16-17 лет практически втрое. Стоит отметить небольшое увеличение количества лиц в группе 14-15 лет в 2013 году, но в последующие год эта ситуация изменилась, и уже в 2016 году видно уменьшение на 4,1 тыс. чел.

Среди несовершеннолетних, молодого населения и лиц старше 50 лет, за тот же период с 2007 по 2016 годы. Исходя из расчетов среднегодовых темпов роста наибольшее снижение числа лиц, совершивших преступления отмечается у людей 50 и старшего возраста на 99,5 тыс. чел. ежегодно. Наименьшее снижение численности преступников отмечается у людей в возрасте 25-29 лет, на 90,9 тыс. чел.

Среди молодого населения в возрастной группе 18-24 года не наблюдается колебание показателя и идет постепенное, но заметное уменьшение количества лиц, совершивших преступления с 2007 по 2016 с 362,8 тыс. чел. до 182,4 тыс. чел., т.е. почти в 2 раза (на 49,7%). В возрастной группе 25-29 лет заметен небольшой рост только в 2015 году, однако в 2016 году снова отмечается уменьшение. В возрастной группе 30-49 лет имеет место отсутствие тенденции показателя. Так, в 2008 году по сравнению с 2007 годом отмечено небольшое снижение, а уже в 2009 году снова выросло число лиц, совершивших преступления. С 2010 года по 2012 год снова наблюдается уменьшение, а с 2013 по 2015 вновь увеличение. Значительное уменьшение произошло лишь в 2016 году.

В возрастной группе 50 и старше похожая ситуация, но в целом меньшая численность лиц, совершивших преступления. В 2008 году по сравнению с 2007 годом имело место незначительное уменьшение количества преступников, но в 2009 году снова рост, затем до 2014 активное снижение, и в 2015 году снова увеличение.

Анализ динамики распределения осужденных лиц по числу содержащихся в местах лишения свободы по полу и возрасту, зарегистрированных органами внутренних дел Российской Федерации, был проведен также за период с 2007 по 2016 годы. За весь рассматриваемый период наблюдается значительное уменьшение числа лиц, содержащихся в местах лишения свободы, как по полу, так и по возрасту. В свою очередь, число мужчин, содержащихся в местах лишения свободы, в разы превышает число женщин. С 2007 по 2009 года заметен рост числа осужденных среди мужчин, но с 2010 и по 2016 год их число значительно уменьшилось – абсолютное сокращение составило 158,9 тыс. чел. Среди осужденных женщин отмечена аналогичная ситуация: с 2007 по 2009 годы растет их число, а с 2010 года по 2016 год показатель снизился на 17,7 тыс. чел.

По возрастному признаку, наибольшее количество лиц, содержащихся в местах лишения свободы, приходится на возрастную группу 25-55 лет. Не смотря на это, все же наблюдается значительное снижение численности этой группы за весь рассматриваемый период практически на 100 тыс. чел.

В возрастной группе 56-60, в отличие от всех остальных возрастных групп, с 2007 по 2012 годы происходило увеличение числа осужденных, в 2013 и 2014 годах показатель несколько снизился, а затем в 2015 и 2016 гг. вновь рос. Наименьшее количество лиц содержащихся в местах лишения свободы приходится на несовершеннолетних (от 14 до 17 лет), а также на возрастную группу старше 60 лет. Это можно объяснить тем, что в этих возрастах обычно совершается незначительное количество преступлений.

Список литературы

1. Бабаев М.М. Социальные последствия преступности Учебное пособие./М.М. Бабаев; Москва: изд-во ИНФРА-М, 2007.-82с.
2. Правовая статистика / Под ред. З.Г. Яковлевой.– М.: Наука, 1986. – 186 с.
3. http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/infraction/

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ РЫНКА ПЛАТНЫХ УСЛУГ В РОССИИ

*Залевский Г.С.,**Федченко Т.В.*, к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли
имени Михаила Туган-Барановского», г. Донецк, ДНР
lazarina7@yandex.ru

Рынок платных услуг представляет собой самую динамичную часть потребительского рынка. Так, во всех странах мира с середины 70-х годов до начала 90-х годов темпы роста продажи товаров составляли 10,3%, а услуг—12,3%, в высокоразвитых странах мира эти показатели были соответственно 9,7 и 11,6%. [1]

Актуальность исследования анализа и статистики рынка платных услуг заключается в отслеживании динамики изменения их объема. С помощью данных, полученных в ходе исследования можно определить период, на который приходится минимальный и максимальный спрос на платные услуги.

Целью исследования является анализ динамики и структуры рынка платных услуг в Российской Федерации на основе данных официальной статистики за 2018 год [2].

Объем платных услуг населению представляет собой денежный эквивалент объема услуг, оказанных резидентами государственной экономики (юридическими лицами и гражданами, занимающимися предпринимательской деятельностью без образования юридического лица) гражданам данного государства, а также гражданам других государств (нерезидентам), потребляющим те или иные услуги на территории данного государства. [3]

К платным услугам, в первую очередь, можно отнести жилищно-коммунальные услуги, медицинские и образовательные услуги, транспорт и связь и ряд других. Люди с различным уровнем дохода потребляют примерно одни и те же виды услуг, однако, структура потребления по объемам отдельных видов, их качеству и прочим параметрам существенно отличается.

По словам главного советника Аналитического центра, при Правительстве Российской Федерации, профессора Леонида Григорьева, даже в условиях экономической рецессии на фоне падения спроса на товары длительного пользования спрос на услуги в сфере образования, медицины и рекреации продолжает расти. При этом отмечается, что рост этот происходит за счет состоятельных слоев населения, в то время как бедные слои населения испытывают проблемы доступа к качественным услугам всех видов. [4]

Проведем анализ структуры и динамики платных услуг в Российской Федерации за 2017-2018 года, результаты оформим в таблице 1. Анализируя динамику объема платных услуг населению за 2017 год следует отметить, что разброс спроса на платные услуги в течение года составил 4,9%. В январе наблюдается самый высокий показатель объема платных услуг населению, который равен 102,7%, в феврале же отмечается минимальное значение этого показателя – 97,8%,

свидетельствуя о том, что население наименее заинтересовано в услугах в периоде февраль – март.

Таблица 1

Анализ структуры и динамики платных услуг в Российской Федерации
за 2017-2018 гг.

Платные услуги	Абсолютное значение		Динамика		Структура	
	2018 год (млрд. руб.)	2017 год (млрд. руб.)	Абс. изм. (млрд. руб.)	Темп роста, %	2018 (%)	2017 (%)
Всего	9411,3	9181,8	229,5	102,5	100,0	100,0
Бытовые	948,8	932,9	15,9	101,7	10,1	10,2
Транспортные	1891,5	1827,5	64,0	103,5	20,1	19,9
Телекоммуникационные	1326,4	1313,3	13,1	101	14,1	14,3
Жилищные	680,2	631,6	48,6	107,7	7,2	6,9
Коммунальные	1986,6	1965,0	21,6	101,1	21,1	21,4
Культуры	163,1	157,0	6,1	103,9	1,7	1,7
Туристские	149,6	146,1	3,5	102,4	1,6	1,6
Гостиничные	247,0	215,7	31,3	114,5	2,6	2,3
Медицинские	648,7	619,6	29,1	104,7	6,9	6,7
Спец. Коллективных средств размещения	142,7	142,4	0,3	100,2	1,5	1,6
Санитарно-курортных организаций	123,1	123,7	-0,6	99,5	1,3	1,3
Системы образования	640,9	633,3	7,6	101,2	6,8	6,9
Прочие (курьерские, физической культуры и спорта, ветеринарные, гражданам пожилого возраста и другие)	462,7	473,7	-11,0	97,7	4,9	5,2

Рассматривая 2018 год можно заметить, что разброс спроса на платные услуги в течение года составил 2,4%, что почти в два раза меньше чем в 2017 году. Показатель объема платных услуг населению в феврале вырос на 3,7% по сравнению с прошлым годом, но этот показатель так же остается минимальным, так же свидетельствуя о минимальном уровне заинтересованности населения в услугах. Говоря о максимальных значениях показателей динамики видно, что максимальный спрос на платные услуги равен 103,9% и распространяется на весенне-летний период, а конкретнее на апрель и июнь.

Подводя итоги можно отметить тот факт, что в феврале 2018 года показатель динамики объема так же оказался минимальным, как и в 2017, несмотря на незначительную разницу в 3,7%. В среднем, в течение 2017 года показатели составляли от 100,1% до 101,1, незначительно снижаясь до 99,6% в ноябре и до 97,8% в феврале. Показатели 2018 года возросли на 2-3% в сравнении с прошлым годом, начиная от 101,5% в феврале и заканчивая 103,9% в июне.

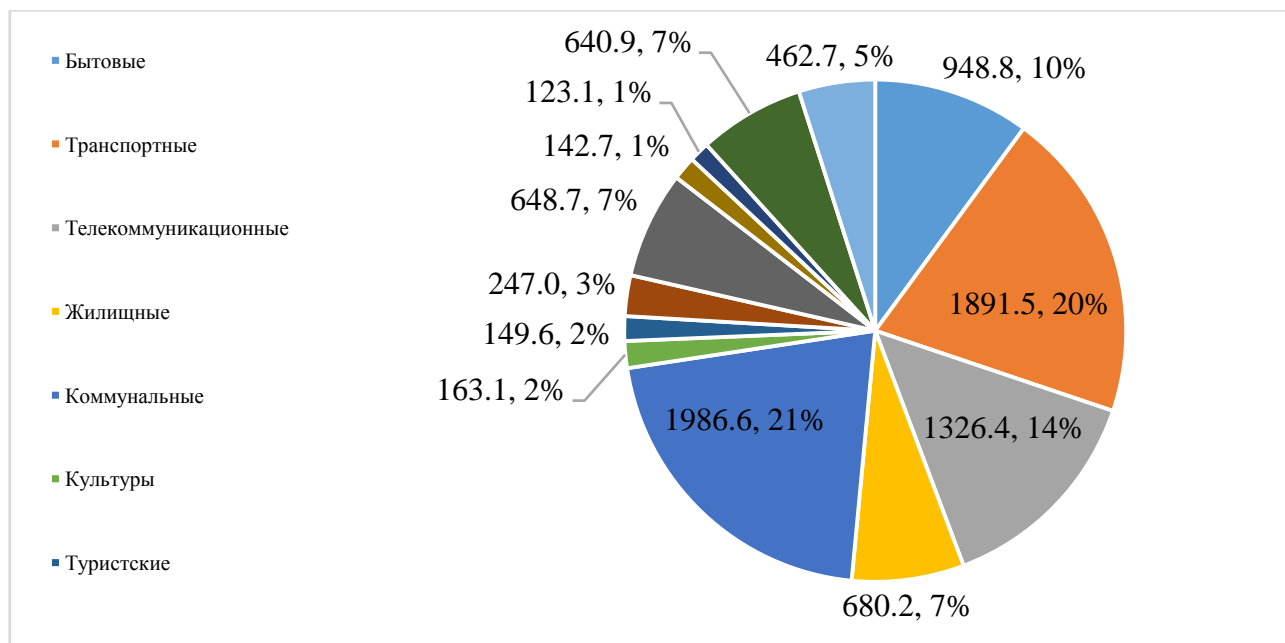


Рис. 1. Структура платных услуг в РФ за 2018 год

Таким образом, статистический анализ рынка платных услуг позволяет оценивать популярность среди населения определенных видов бытовых или коммунальных, образовательных или медицинских услуг и на основании этого принимать управленческие решения как на макро-, так и на микроуровне.

Список литературы

1. Рынок платных услуг и его особенности. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://xstud.ru/84492/marketing/rynok_platnyh_uslug_osobennosti
2. Социально-экономическое положение России (2018 год) [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной Службы государственной статистики (РОССТАТ). – Москва. – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d04/34.htm
3. Рынок платных услуг населению. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://zdamsam.ru/b26842.html>
4. Обзор рынка платных услуг. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.openbusiness.ru/biz/business/obzor-rynka-platnykh-uslug/>

УДК 338.4

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КОНДИТЕРСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РОССИИ

Захаренко А.А.,

Плаксина А.М., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
zaharenko.nyura@mail.ru

Последние несколько лет Россия находится под влиянием экономических санкций, что негативно сказывается на рынках сбыта продукции в большинстве

отраслей промышленности. Кондитерская отрасль также испытывает подобные проблемы.

Тенденции развития пищевой промышленности в целом рассматривала А.И. Новицкая [1], кондитерская промышленность более детально была рассмотрена Е.А. Коршуновой [2]. Значительное внимание проблемам развития экспорта кондитерской промышленности уделено в работе О.В. Сальниковой, Л.В. Рожковой [3].

Целью исследования является анализ текущего состояния и перспектив развития экспорта кондитерской промышленности в России.

Оценивая тенденции и перспективы развития кондитерской промышленности в Российской Федерации следует в первую очередь оценить возможности сбыта продукции данной отрасли, как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Ведь в условиях капиталистического способа производства наличие рынков сбыта продукции, является залогом получения прибыли и главным условием успешного развития. Анализируя положение кондитерской отрасли на внутреннем рынке, следует оценивать такие показатели как удельный вес кондитерской промышленности в структуре производства отдельных видов пищевых продуктов (табл. 1) и удельный вес затрат на кондитерские изделия в структуре потребительских расходов населения (табл. 2).

Таблица 1

Структура производства отдельных видов пищевых продуктов [4, 5]

Наименование отдельных видов пищевых продуктов	Удельный вес в структуре производства пищевых продуктов, %	
	2017 год	2018 год
Мясо	11,28	13,96
Изделия колбасные и мясные полуфабрикаты	7,50	10,41
Изделия хлебобулочные недлительного хранения	10,59	10,83
Масла растительные и их фракции нерафинированные	10,26	10,77
Молоко, кроме сырого	9,48	10,27
Мука пшеничная и пшенично-ржаная	15,03	16,02
Рыба морская мороженая	4,63	5,15
Шоколад и кондитерские сахаристые изделия	3,19	3,54
Итого по указанным пищевым продуктам	71,97	80,94
Другие продукты питания	28,03	19,06
Все пищевые продукты	100,00	100,00

По данным таблицы 1 видно, что в 2018 году удельный вес шоколада и кондитерских сахаристых изделий составил 3,54%, в то время как в 2017 году он составлял – 3,19%. То есть произошло расширение объемов производства кондитерской промышленности. Следует отметить, что в 2018 году темпы роста производства кондитерской отрасли составляли 5,6%, опережая тем самым средние темпы роста производства пищевых продуктов (4,9%) [5].

Таким образом, данные таблицы 2 свидетельствуют о том, что кондитерские изделия занимают существенную долю в структуре потребительских расходов населения – 2,54% в 2019 году (5 место среди продовольственных товаров).

Сравнивая структуру потребительских расходов населения в 2019 году по сравнению с 2006 годом рассчитаем индекс структурных различий Рябцева (1):

$$I_R = \sqrt{\frac{\sum(d_{1i}-d_{0i})^2}{\sum(d_{1i}+d_{0i})^2}} = 0,115 \quad (1)$$

Таблица 2

Структура потребительских расходов населения, % [6]

Наименование товарных групп	2006 год	2019 год
Продовольственные товары	42,71	37,61
Мясопродукты	10,71	9,54
Алкогольные напитки	7,12	4,49
Флодоовощная продукция, включая картофель	3,96	4,00
Молоко и молочная продукция	2,84	3,15
Кондитерские изделия	2,33	2,54
Общественное питание	2,28	2,49
Рыбопродукты	1,88	2,16
Хлеб и хлебобулочные изделия	2,50	1,61
Сыр	0,99	1,20
Масло и жиры	1,60	1,16
Чай, кофе, какао	1,03	1,08
Макаронные и крупяные изделия	1,12	0,87
Яйца	0,72	0,51
Сахар	1,14	0,43
Прочие	2,49	2,38
Непродовольственные товары	33,74	34,81
Услуги	23,55	27,58
Все товары и услуги	100,00	100,00

Такое значение показателя в соответствии со шкалой оценки меры существенности структурных различий по индексу Рябцева показало низкий уровень различия структур потребительских расходов населения в 2019 году по сравнению с 2006 годом. Это свидетельствует об устойчивости предпочтений потребителей, а следовательно и стабильности внутреннего спроса на продукцию кондитерской отрасли в будущем.

Что касается внешнеэкономической деятельности представителей кондитерской отрасли, следует отметить, что Россия является единственной страной в Европе, которая вывозит больше кондитерской продукции, чем ввозит. Положительное сальдо торгового баланса кондитерской продукции в 2017 году представлено на рисунке 1.

Из-за введения экономических санкций в отношении России российские производители кондитерской отрасли, как и представители других отраслей промышленности, вынуждены переориентироваться на новые рынки сбыта. Основными направлениями экспорта российской кондитерской продукции в 2017 году стали: Китай, Монголия, Германия, Латвия, Литва, Эстония, Финляндия, Швеция и другие страны [3]. Для выхода на рынки этих стран российские производители адаптируют стандарты производства продукции под их требования, что приводит к улучшению качества продукции в целом. Государство также оказывает помощь производителям при помощи различных мер государственной политики, часто даже инвестируя в кондитерскую отрасль.

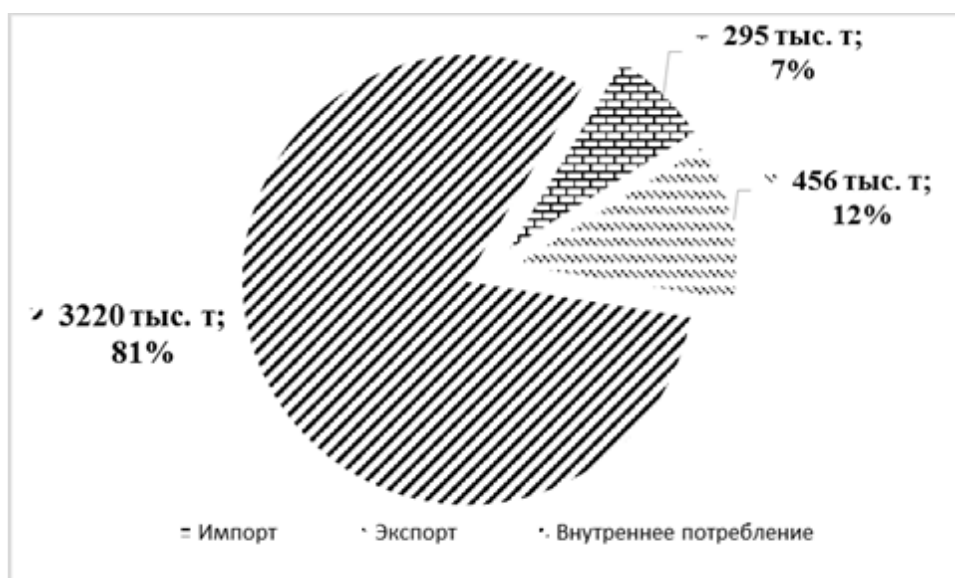


Рис. 1. Кондитерский баланс Российской Федерации в 2017 году [3].

В соответствии с указанной поддержкой прогнозируются следующие объемы поставок кондитерской продукции в Китай (табл. 3).

Таблица 3

Прогноз экспорта продукции кондитерской промышленности в Китай [3]

Наименование ключевого показателя	Ед. изм.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Стоимостной потенциал экспорта	Млн. долл.	227	249	270
Товарный потенциал экспорта	тыс. т	75,6	83	90

Таким образом, можно сделать вывод, что кондитерская отрасль в Российской Федерации имеет значительный потенциал развития. Учитывая относительно устойчивый спрос населения на продукцию кондитерской отрасли и ее высокую значимость для российских потребителей, можно охарактеризовать состояние отрасли на современном этапе как стабильное с тенденцией к росту. Кроме того государственная поддержка экспорта, производимой кондитерской продукции будет способствовать завоеванию этой отраслью пищевой промышленности новых рынков сбыта за пределами Российской Федерации.

Список литературы

1. Анопченко Т.Ю., Новицкая А.И. Динамика и тенденции развития пищевой промышленности в современных условиях России / Т.Ю. Анопченко, А.И. Новицкая // JER. – 2015. – №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dinamika-i-tendentsii-razvitiya-pischevoy-promyshlennosti-v-sovremennyh-usloviyah-rossii>
2. Коршунова Е.А. Современные проблемы кондитерской промышленности в России и пути их решения / Е.А. Коршунова // Стратегии бизнеса. 2016. №3 (23). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-problemy-konditerskoj-promyshlennosti-v-rossii-i-puti-ih-resheniya>
3. Сальникова О.В., Рожкова Л.В. Основные направления развития экспорта кондитерской продукции в России / О.В. Сальникова, Л.В. Рожкова // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Экономические науки. – 2018. – №1 (7). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-napravleniya-razvitiya-eksporta-konditerskoj-produktsii-v-rossii>
4. Информация о социально-экономическом положении России. – 2017 год. – [Электронный ресурс]. – Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа: www.gks.ru/bgd/regl/b17_01/IssWWW.exe/Stg/d12/2-1-3-2.doc

5. Информация о социально-экономическом положении России. – 2018 год. – [Электронный ресурс]. – Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа: www.gks.ru/bgd/free/B18_00/IssWWW.exe/Stg/dk12/2-2-2.doc
6. Структура потребительских расходов населения для расчета индекса потребительских цен в соответствующем году. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/dbinet.cgi>

УДК 330

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ СЕКТОР В ЭКОНОМИКЕ КАМЧАТСКОГО КРАЯ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Зачиняева Л.А.,

ведущий специалист-эксперт отдела статистики предприятий, сельского хозяйства и ведения Статистического регистра Камчатстата,
Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Камчатскому краю (Камчатстат), г. Петропавловск-Камчатский, РФ
kgstat@mail.kamchatka.ru

Энергетический сектор является ключевым сектором экономики, во многом определяющим возможности развития страны в экономической, социальной и технологической сферах.

Доля энергетического сектора в валовом региональном продукте Камчатского края в 2016 году составила 6,0%. В 2017 году здесь было сосредоточено 11,8% основных производственных фондов коммерческих организаций (без субъектов малого предпринимательства); работало 6,6% занятых в организациях края. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата одного работника энергетического сектора выше, чем в целом по краю на 11,1%. Доля инвестиций в основной капитал энергетического комплекса в общем объеме инвестиций по краю составила 5,0% (без субъектов малого предпринимательства и объема инвестиций, не наблюдаемых прямыми статистическими методами).

Выпуск продукции в крае по фактическому виду деятельности «Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха» в 2017 году осуществляли 153 организации и территориально-обособленных подразделений. Этими организациями было отгружено товаров собственного производства на сумму 21588,0 млн. рублей, это на 17,4% больше уровня 2016 года и на 47,3% больше уровня 2012 года (в действующих ценах).

Динамика производства продукции в энергетическом секторе наиболее стабильна. Так, индекс производства в 2017 году к уровню 2016 года составил 95,7%, к 2012 году – 97,1%. На протяжении последних пяти лет отмечается снижение объема производства продукции в среднем на 0,6% в год.

Энергообеспечивающими предприятиями края в 2017 году было произведено 1810,7 млн. кВт часов электроэнергии. По сравнению с 2016 годом производство электроэнергии в натуральном выражении увеличилось на 1,7% и на 6,1% - к 2012 году. Прирост производства к 2016 году составил 1,4 процентного пункта, а к 2012 году – 6,1 процентного пункта.

Общая величина установленной мощности электростанций (без субъектов малого предпринимательства) на конец 2017 года составила 712,7 тыс. кВт, это на 5,7% больше уровня 2016 года и на 11,3% - 2012 года. Из них 82,9% от общей величины составляет установленная мощность тепловых электростанций – 591,7 тыс. кВт.

В Камчатском крае преимущественно используются тепловые электростанции, их доля в структуре производства составляет 72,1%. Геотермальные и ветровые электростанции занимают 24,2%, гидроэлектростанции - 3,7%.

Из-за удаленности Камчатского края от других регионов страны вся производимая электроэнергия потребляется внутри региона в различных сферах экономики.

Наибольший удельный вес потребления электроэнергии в 2017 году, как и в предыдущие годы, приходится на организации края – 58,3%, около трети производимой электроэнергии потреблялось населением. Потери в электросетях общего пользования в 2017 году составили 11,8%.

Тепловая энергия – ведущий и основной сегмент в структуре электроэнергетики Камчатского края. Доля производимой тепловой энергии в 2017 году составила 72,1% от всей вырабатываемой энергии края.

В 2017 году организациями края произведено 2994,5 тыс. Гкал теплоэнергии, что на 8,1% меньше, чем в 2016 году и на 8,6%, чем в 2012 году. За последние пять лет в динамике производства теплоэнергии отслеживается снижение в среднем на 1,9% в год. Одна из причин этой тенденции - увеличение доли установок индивидуальных приборов учета, что приводит к падению спроса на теплоэнергию от тепловых электроцентралей (ТЭЦ).

Выработка теплоэнергии является наиболее топливоемким производством. В 2017 году на электростанциях удельный расход условного топлива на одну отпущенную гигакалорию теплоэнергии составил 68,1 килограмма, на районных котельных – 161,5 килограмма (для сравнения: на один киловатт-час электроэнергии необходимо 348,7 грамма).

Рассматривая структуру потребления топлива на производство электрической и тепловой энергии за последние шесть лет, можно отметить значительный рост доли потребления газа природного и попутного: с 47,2% в 2012 году до 63,1% в 2017 году. В соответствии с этим прослеживается тенденция к снижению доли мазута, угля, дров и дизельного топлива.

Территория Камчатского края имеет изолированное положение и не богата топливными ресурсами, что обусловило ее зависимость от привозного топлива. Основная часть котельных работает на привозном мазуте, который является одним из дорогих видов топлива. На территории края добываются такие топливно-энергетические полезные ископаемые, как уголь и природный газ.

Добыча угля на Камчатке ведется открытым способом в непосредственной близости к отдаленным районам края, что является для них потенциальным стратегическим источником энергии. Объем добычи угля зависит от потребностей коммунальных хозяйств. В последние шесть лет количество добытого угля сохраняется на одном уровне.

Добыча природного газа в Камчатском крае ведется с 2000 года. В соответствии с программой газификации края добыча газа наращивалась высокими темпами, в 2011 году отмечался рост в 3,9 раза по сравнению с 2010 годом. Однако,

начиная с 2012 года, наблюдается замедление добычи газа, а за последние четыре года добыча сохраняется лишь на уровне 2013 года.

Состояние энергетического сектора характеризуется его технической оснащенностью. Полная балансовая стоимость основных производственных фондов коммерческих организаций (без субъектов малого предпринимательства) на конец 2017 года составила 24817,7 млн. рублей.

Степень износа основных фондов в организациях по обеспечению электрической энергией, газом и паром; кондиционированию воздуха в 2017 году составила 40,5%. Это выше, чем в целом по экономике края (39,1%). Высокая степень износа основных фондов говорит о том, что большая часть оборудования организаций края, которое эксплуатируются при производстве электрической и тепловой энергии, морально и физически устарела.

Наибольший удельный вес в видовой структуре основных фондов предприятий, осуществляющих обеспечение электрической энергии, газом и паром; кондиционированием воздуха, приходится на сооружения (33,7%), машины и оборудование (31,4%) и здания (27,4%).

Для успешного функционирования энергообеспечивающих предприятий в условиях рыночных отношений необходимо своевременно обновлять их основные фонды. В 2017 году были введены в действие новые основные средства стоимостью 1376,6 млн. рублей, это 5,3% от общего объема ввода основных фондов края по коммерческим организациям (без субъектов малого предпринимательства).

В свою очередь совершенствование производственно-технической базы стратегически важного сектора экономики невозможно без достаточного объема инвестиций, как для обновления существующих производственных мощностей, так и создания новых. Основным источником финансирования инвестиций в основной капитал энергетического сектора в 2017 году стали собственные средства энергообеспечивающих организаций (63,6%).

Развитие энергетического сектора в Камчатском крае является необходимым условием для устойчивого социально-экономического роста.

Список литературы

1. Грани науки [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.graninauki.ru/>
2. Камчатский статистический ежегодник. 2018 [Текст]: Статистический сборник/ Камчатстат. - г.Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2018 - 488 с.
3. Промышленное производство в Камчатском крае. 2018 [Текст]: Статистический сборник/ Камчатстат. – г. Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2018 – 116 с.
4. Природные ресурсы Камчатского края и их роль в социально-экономическом развитии региона [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://archive.council.gov.ru/>
5. Электроэнергетика Камчатского края. 2018 [Текст]: Статистический сборник/ Камчатстат. - г.Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2018 - 33 с.

УДК 340

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РФ

Заярская Е.Ю.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

В современных реалиях остро стоит проблема нарушения законодательства. Наиболее частыми правонарушениями в сфере таможенного дела является незаконное перемещение товаров и транспортных средств через таможенную границу, неуплата таможенных платежей, операции с товарами и валютными ценностями противоречащие нормам таможенного законодательства. Данные правонарушения значительно подрывают экономику страны в целом, а также значительным образом уменьшают бюджет государства. Выявленная проблема в достаточной мере влияет на экономику Российской Федерации, поэтому тема исследования является актуальной.

Многие ученые в своих работах изучали правоохранительную деятельность таможенных органов, однако с каждым годом появляются новые аспекты в функционировании таможенных органов, которые требуют детального изучения и анализа. Изучая проблему таможенных правонарушений стоит отметить, что проблемы в таможенном деле многообразны и требуют всестороннего изучения. Несомненно при решении данных проблем государство вырабатывает определенную налаженную систему борьбы с таможенными правонарушениями. Правонарушение - это действие или бездействие, которое нарушает правовые нормы. [2] На борьбу с правонарушениями направлена правоохранительная деятельность таможенных органов. В свою очередь, правоохранительная деятельность – это вид государственной деятельности, которая осуществляется с целью охраны права специально уполномоченными органами путём применения юридических мер воздействия в строгом соответствии с законом и при неуклонном соблюдении установленного им порядка.

Рассматривая правоохранительную деятельность таможенных органов значительное внимание следует уделить проблеме контрабанды. Данная проблема в значительной мере влияет не только на экономику РФ, но и на внутренний рынок государства, а значит может негативно повлиять на жизнь и здоровье граждан Российской Федерации. Проблеме незаконного перемещение товаров, транспортных средств, а также валютных ценностей уделено особое место в законодательстве РФ.

Правоохранительная деятельность таможенных органов Российской Федерации направлена на выявление и искоренение различных видов таможенных и иных правонарушений. Рассмотрим в таблице 1 динамику таможенных правонарушений, а также их состав в период с 2013 по 2018 года в Российской Федерации.

Исходя из данных отображенных в таблице 1 можем сделать следующие выводы. Наибольшее количество возбужденных уголовных дел было зафиксировано в 2015 году, по мнению множества ученых это связано с началом функционирования ЕАЭС, так как было создано единое экономическое пространство и увеличился поток

товаров проходящих через Российскую Федерацию. Следует отметить, что по итогам 2013 года таможенными органами РФ возбуждено уголовных дел на 14,6% больше, чем в 2012 году. По данным 2014 года замечен значительный рост правонарушений в области таможенного дела. [4]

Таблица 1

Характеристика структуры таможенных правонарушений в РФ в 2013-2018 гг.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Контрабанда	977	1107	1035	980	982	886
Уклонение от уплаты таможенных платежей	289	506	691	630	481	359
Уклонение от исполнения обязанностей по репатриации денежных средств	86	132	168	170	173	246
Контрабанда наличных денежных средств	42	76	88	60	65	90
Всего	1394	1 821	1982	1840	1701	1581

Следует отметить, что в 2014 предметами преступлений преимущественно являлись наркотические средства, психотропные и сильнодействующие вещества, автотранспортные средства, иностранная валюта и валюта Российской Федерации. За 2015 год таможенными органами было возбуждено на 7,5% больше уголовных дел, чем в 2014 году. Сумма неуплаченных таможенных платежей в 2015 году составила 4,3 млрд. рублей. Изучая таможенные правонарушения в 2016 году можем отметить, что их количество значительно снизилось по сравнению с 2015 годом. На это повлияло изменения таможенного законодательства, а именно уменьшение таможенных пошлин и сборов на многие группы товаров, тем самым мы можем отметить уменьшение преступлений связанных с неуплатой таможенных платежей. [4].

Также намечена тенденция снижения таможенных правонарушений в 2017 году, значительно уменьшилось количество преступлений связанных с неуплатой таможенных платежей, как было ранее отмечено, данное снижение произошло благодаря изменениям в таможенной политике РФ. Сумма неуплаченных таможенных платежей в 2017 году составила 5,2 млрд. рублей. Размер незаконно перемещенных наличных денежных средств составил более 141 млн. рублей. Следует отметить значительное уменьшение таможенных правонарушений в 2018 году, значительно сократилось количество уголовных дел связанных с контрабандой, а также уменьшились преступления по неуплате таможенных платежей. Сумма неуплаченных таможенных платежей составила 4,3 млрд. руб., что значительно меньше чем в 2017 году. [3]

В целом в период с 2014 по 2018 года намечена тенденция уменьшения таможенных правонарушений. Данному уменьшению поспособствовал ряд факторов. А именно, усовершенствование таможенной базы государства, эффективная работа таможенных органов, оснащение таможенных органов новейшими техническими средствами. Следует отметить, что перед таможенными органами стоит проблема в отсутствии единой таможенной информации, поэтому следует уделить внимание разработке информационной связи между таможенными органами. В настоящее время правоохранительной деятельности таможенных органов уделено достаточно

много внимания как со стороны государства, так и со стороны контролирующих органов. [3] Таким образом для более эффективной деятельности таможенных органов в сфере выявления правонарушений является организация системного противодействия угрозам экономической безопасности государства, разработка стратегии и тактики противодействия криминальным проявлениям, координация усилий всех правоохранительных органов и обеспечение их взаимодействия.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ.
3. <http://ui.tsu.ru/wp-content/uploads/2016/06/%D0%97%D0%B0%D1%85%D0%B0%D1%80%D0%BE%D0%B2-%D0%9C-%D0%90-17-05-16-1.pdf>
4. http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=20436:-----2014-&catid=55:2011-01-24-16-40-26

УДК 330

АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Зотова О.Н.,

Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
nvskor7@gmail.com

Необходимость исследования данной темы основывается на возрастающем значении регионов как субъектов экономической деятельности и конкурентных отношений, создающих настоятельную необходимость в совершенствовании межрегионального взаимодействия как одного из важных факторов устойчивого развития. Проблемы социально-экономического развития регионов освещены в трудах А.Г. Гранберга, Г. Городецкого, С.Г. Капканщикова, Г.Б. Клейнера.

Социально-экономическое развитие рассматривается как многоплановый процесс, ведущий к повышению качества жизни, а также ускорению экономического роста. Устойчивое социально-экономическое развитие региона, решение социальных проблем населения является условием сохранения региона. Особое значение в управлении местными территориями придается развитию социальной сферы, которая является базой формирования условий для воспроизводства населения, на основе удовлетворения потребностей жителей [2].

Развитие экономики Южного федерального округа основывается на выгодном экономико-географическом положении, наличии природных ресурсов, исторически благоприятных условиях развития, высокой обеспеченности трудовыми ресурсами, а также развитой транспортной инфраструктурой. Социальная сфера непосредственно связана и касается образа, уровня и качества жизни людей. Общая характеристика социальной сферы свидетельствует, что социальная экономика охватывает широкий круг экономических объектов и процессов. Она изучает, анализирует природу и

структуру потребностей, потребительские запросы и рациональные потребности различных экономических субъектов

Социально - экономическое развитие региона – это сложная категория, поэтому для ее характеристики требуется система разносторонних показателей. Оптимальным является применение 3-5 показателей, количественно характеризующих уровень экономического и социального развития[3].

Динамика показателей экономического развития Южного федерального округа Российской Федерации по сравнению с 2012 г. представлена в таблице 1.

Таблица 1

Базисные темпы роста социально - экономических показателей ЮФО

Показатели социально-экономического развития	2012	2013	2014	2015	2016	2017
ВРП на душу населения ЮФО	-	1,159	1,319	1,442	1,592	1,671
Объем инвестиций в основной капитал на душу населения	-	1,215	1,206	1,078	0,982	1,116
Среднедушевые денежные доходы населения	-	1,172	1,348	1,489	1,666	1,853
Потребительские расходы в среднем на душу населения	-	1,162	1,347	1,505	1,696	1,847

Расчеты выполнены на основе данных [1].

В округе к 2017 году видна положительная динамика по всем показателям. Рост ВРП на душу населения наблюдается от 15,9% в 2013 году до 67,1 % в 2017 году. Среднедушевые денежные доходы населения за анализируемый период интенсивно увеличивались: в 2016 году - на 66,6 %, а в 2017 на 85,3 %.

Важнейшим показателем уровня социально-экономического развития региона является ВРП на душу населения. С целью выявления тенденции изменения этого показателя использован метод аналитического выравнивания по прямой. Уравнение прямой, описывающей тенденцию изменения ВРП на душу населения за 2010 - 2017 гг., имеет вид: $y = 1280,6 + 97,0 \cdot t$.

На графике (рис. 1) приведены фактические и выровненные данные.

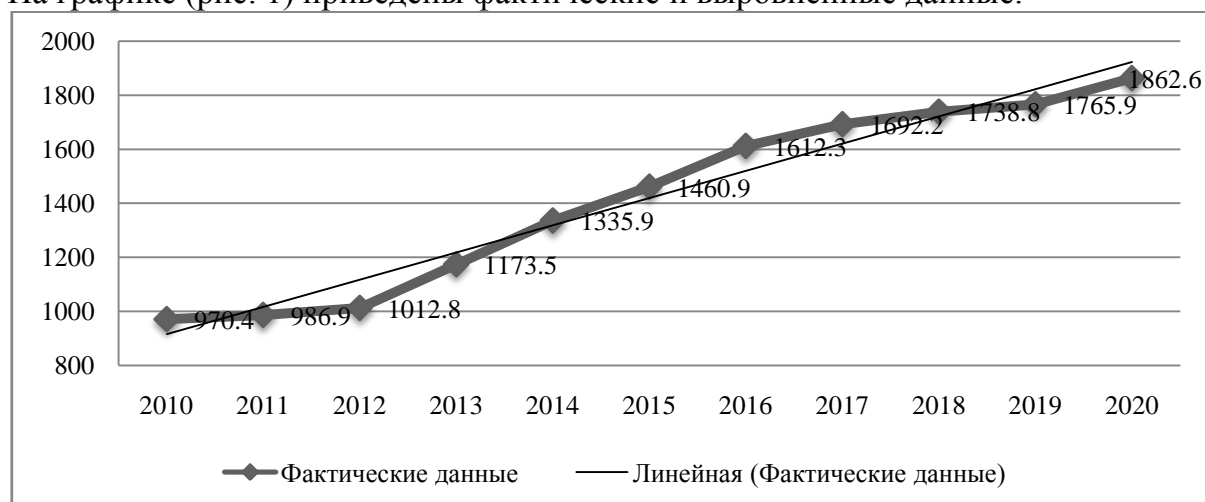


Рис. 1. Фактические и выровненные данные ВРП на душу населения за 2010-2017 гг.

Используя уравнение прямой, можно сделать прогноз изменения ВРП на душу населения на 2019 и 2020 гг.:

На 2019 г.: $\hat{y} = 1280,6 + 97,0 \cdot 5 = 1765,9$ млрд. руб.

На 2020 г.: $\hat{y} = 1280,6 + 97,0 * 6 = 1862,6$ млрд. руб.

Для того, чтобы узнать среднее отклонение теоретических значений от эмпирических, вычислена средняя ошибка аппроксимации $\varepsilon_{отн}$, равная 14,8%.

Так как $\varepsilon < 15\%$, можно сделать вывод: в данном случае аналитическое уравнение достаточно точно описывает эмпирические данные.

Таким образом, в 2019 и 2020 гг. в Южном федеральном округе наблюдается тенденция роста ВРП в расчете на душу населения. Существенное развитие в округе получила легкая промышленность, ориентированная в значительной степени на поставки в другие регионы страны. На территории Южного федерального округа производится десятая часть всех трикотажных изделий Российской Федерации и 28 % обуви.

По отдельным товарным группам устойчивые конкурентные позиции в Южном федеральном округе сохраняют металлургический и машиностроительный комплексы. Предприятия округа производят 21 % общероссийского объема стальных труб, 13 % металлорежущих станков, почти 19 % тракторов, около 7 % легковых автомобилей.

В настоящий период в ЮФО производится около 18 % общероссийского объема цемента, 15 % строительного кирпича, почти 10 % всего объема сборных железобетонных конструкций и изделий.

Методом «Паутины» выполнены расчеты интегральной оценки социально-экономического развития округа (рис. 2).

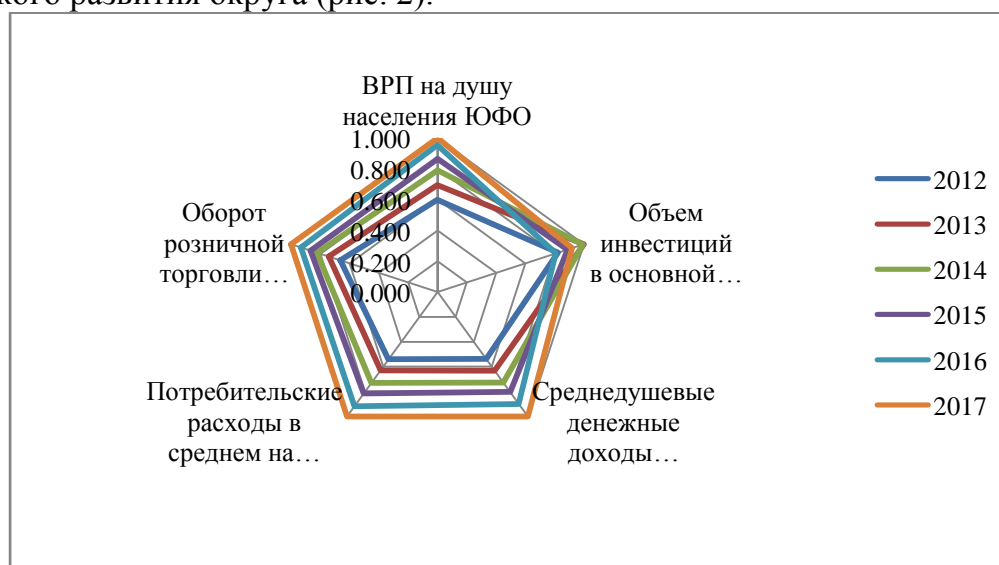


Рис. 2. Интегральная оценка социально-экономических показателей Южного федерального округа методом «Паутины»

В Южном федеральном округе в 2017 году по сравнению с 2012 наблюдаются наилучшие показатели. В частности, в структуре промышленности республики Адыгея традиционно наибольший удельный вес занимают обрабатывающие производства (более 85,0%), в которых преобладает деятельность по производству пищевых продуктов. В республике Калмыкия основными экономическими проблемами являются крайне низкий уровень среднедушевых доходов и высокая безработица, но 2017 год был лучшим из рассмотренных данных за счет снижения безработицы. В Астраханской области показатели стабильно увеличиваются за счет развития судостроения, целлюлозно-бумажного производства, рыбоперерабатывающей промышленности.

Список литературы

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.gks.ru.
2. Самарина В.П. Особенности оценки неравномерности социально-экономического развития регионов // Проблемы современной экономики. 2008. – № 1 (25). – С. 300-304.
3. Гирина А.Н. Методика оценки социально-экономического развития региона // Вестник ОГУ. 2013. – № 8 (157), август. – С. 82-87.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ*Ивахненко А.А.,**Мехедова Т.Н.,* к.гос.упр., доцент

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при
Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк, ДНР
ivakhnenko.shtil@yandex.ru

Военные действия и экономическая блокада оказывают непосредственное влияние на развитие экспортно-импортного потенциала региона, о чем свидетельствует незначительный рост экономических показателей. По этой причине появляется необходимость в статистическом анализе и разработке мероприятий по повышению эффективности функционирования внешнеэкономической деятельности Донецкой Народной Республики.

Теоретической основой для данной работы стали исследования Т. В. Семеновой [1], А.В. Половяна [2], Т. В. Белопольской. В работах ученых были рассмотрены основные проблемы функционирования внешнеэкономической деятельности региона, при этом решения данных проблем является малоизученными.

Целью исследования является статистический анализ текущих показателей внешнеэкономической деятельности Донецкой Народной Республики и предложение мероприятий по развитию экспортно-импортного потенциала региона.

Довоенное состояние региона характеризовалось высокими экономическими показателями. Исторически регион имел высокий производственный комплекс (45 % от всей производимой продукции шло на экспорт и составляло 12,4 млрд. доллара в год) [2] и информационный потенциал (уровень научной школы достигал надлежащего уровня, а научные разработки активно использовались в промышленности). Основными производственными отраслями региона являлись металлургическая, топливно-энергетическая, химическая, машиностроительная, строительная отрасли, а также транспорт, лёгкая и пищевая промышленность.

Вследствие политической ситуации и экономической блокады закрылись многие предприятия малого и среднего бизнеса, возникли проблемы с товарообменом, крупнейшие экспортеры региона свернули свою деятельность, около 35 % предпринимателей малого бизнеса покинули территорию Донбасса.

Регион пытается «встать на ноги» после очередного удара, обусловленного нелегкой политической ситуацией. За последние годы (2016, 2017) внешняя торговля начала набирать обороты. Результаты этого представлены на рис. 1.

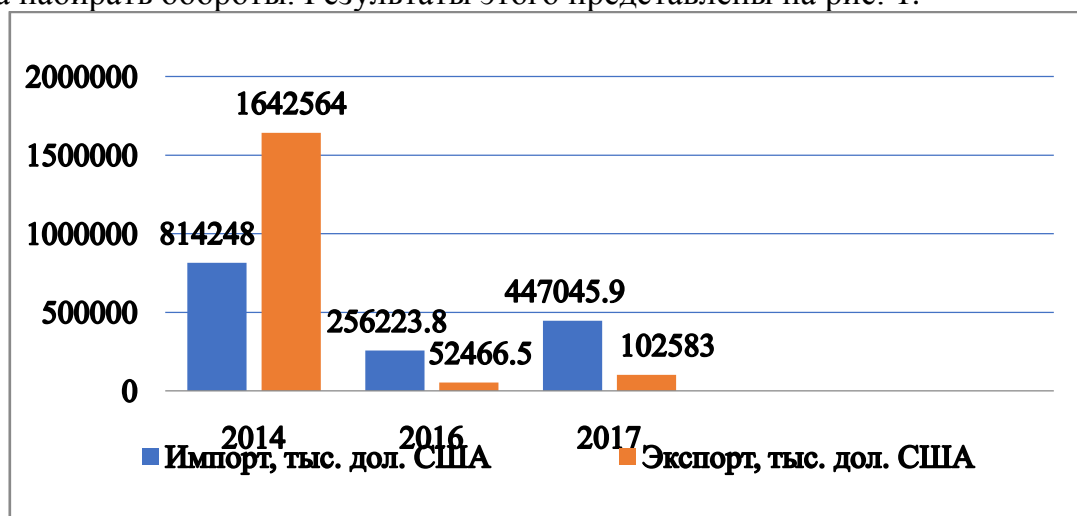


Рис. 1. Структура внешней торговли товарами

Согласно анализу данных об импорте и экспорте ДНР (табл. 1 и 2), в 2016 г. наблюдалось снижение импорта на 68,5%, а экспорта – на 96,8%. В 2017 г. по сравнению с 2016 г. импорт региона увеличился в 1,74 раза, его абсолютный прирост составил 190822,1 тыс. дол. США, экспорт вырос почти в два раза – на 95,5% или на 50116,5 тыс. дол. США. Это произошло за счет эффективного сотрудничества с Луганской Народной Республикой, Польшей, Германией, Китаем, Египтом, Эквадором, Российской Федерацией, другими странами СНГ, на долю которых приходится более 80% всей внешней торговли [2].

Таблица 1

Динамика импорта Донецкой Народной Республики

Год	Импорт, тыс. дол. США	Абсолютный прирост, тыс. дол. США		Темп роста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный
2014	814248,0	-	-	-	-
2016	256223,8	-558024,2	-558024,2	31,5	31,5
2017	447045,9	190822,1	-367202,1	174,5	54,9

Таблица 2

Динамика экспорта Донецкой Народной Республики

Год	Экспорт, тыс. дол. США	Абсолютный прирост, тыс. дол. США		Темп роста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный
2014	1642564,0	-	-	-	-
2016	52466,5	-1590097,5	-1590097,5	3,2	3,2
2017	102583,0	50116,5	-1539981,0	195,5	6,2

В регионе наблюдается отрицательное торговое сальдо, так как импорт в 4,4 раза превышает экспорт. Причинами данного явления являются невозможность полной интеграции во внешнеэкономическое пространство вследствие отсутствия определенного правового статуса региона, единого «Таможенного Кодекса», а также поддержки внешней торговли со стороны органов власти.

Выводы исследования и перспективы дальнейшего развития в этом направлении. С целью еще большего роста экспортно-импортного потенциала региона следует предпринять следующие меры:

1. Создать интеграционное объединение с другими странами, что обеспечит облегчение прохождения товаров и денежных средств, а также способствует осуществлению внешнеэкономических операций на международной арене.

2. Совершенствовать инвестиционную привлекательность региона с целью осуществления результативной экспортно-импортной деятельности и роста конкурентоспособности государства.

3. Для устранения проблем с оформлением сертификата о происхождении товара по форме СТ-1, необходимо создать действующую Торгово-промышленную палату ДНР, которая предусматривала бы возможность выдачи органами ДНР таможенного обеспечения и признания его таможенными органами странами СНГ.

4. Создать благоприятную среду со стороны государства с целью стимулирования деятельности предприятий, функционирующих во внешнеэкономической деятельности региона. Должны быть созданы программы, помогающие предпринимателям узнавать об учрежденных нововведениях, контролировать их производительность и легальность операций.

Список литературы

1. Семенова Т. В. К вопросу о развитии внешнеторговой деятельности в Донецкой Народной Республике / Т. В. Семенова, Н. П. Малов // Актуальные проблемы и перспективы развития промышленности Донецкой Народной Республики. – Донецк, 2017. – С. 137-141.
2. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2017. – Ч. I. – 84 с.
3. Семенова Т. В. Актуальные проблемы развития внешнеэкономической деятельности Донбасса и предпосылки для их решения/ Т. В. Семенова// Научные труды Донецкого Национального Технического Университета. – Донецк, 2015.- №1.- С. 53-58.

УДК 339.564.2

АНАЛИЗ ЭКСПОРТА НАТУРАЛЬНОГО МЕДА ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Исикова Э.И.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Российская Федерация входит в десятку стран по производству меда по данным ФАО (Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных наций), что составляет 4% от мирового объема. Однако РФ производит мед приблизительно на 25-30%, что не позволяет увеличить экспорт.

Целью данной работы является анализ экспорта натурального меда и возможностей его увеличения.

По данным Росстата (Федеральная служба государственной статистики) начиная с 2013 г. до 2015 г. объем экспорта возрос с 1,8 млн. долл. до 8,4 млн. долл. Однако начиная с 2016 г. наблюдается существенный уменьшение показателей, что представлено на нижеизложенной таблице.

Таблица 1

Экспорт натурального меда в стоимостном и количественном выражении

Год	Стоимость, млн. долл.	Вес, тыс. тонн	Абсолютный прирост, млн. долл.		Темп роста, %		Темп прироста, %	
			цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2013	1,8	0,5	-	-	100	100	-	-
2014	3,3	1,1	1,5	1,5	183,3	183,3	83,3	83,3
2015	8,4	3,5	5,1	6,6	254,5	466,7	154,5	366,7
2016	5,6	2,3	-2,8	3,8	66,8	311,1	-33,2	211,1
2017	4,9	1,6	-0,7	3,1	87,5	272,2	-12,5	172,2
2018	4,6	1,9	-0,3	2,8	93,9	255,6	-6,1	155,6

Следовательно, наибольший доход от экспорта натурального меда РФ получила в 2015 году. Прирост по сравнению с 2013 г. составил 6,6 млн. долл. При этом цена на мед в 2015 г. была минимальной за весь исследуемый период и большая стоимость продаж связана с количеством проданного меда. Не смотря на снижение изучаемых показателей, стоимость экспортируемого меда в 2018 г. увеличилось на 255,6% по сравнению с 2013.

Снижение прибыли в 2016 напрямую связано с падением цен на мировом рынке на одну треть. В связи с этим пчеловодству РФ был нанесен урон, который подкрепился гибелью пчел. Так по данным Всероссийской сельскохозяйственной переписи 2016 года количество пчелиных семей сократилось на 18,1% со времени предыдущей переписи 2006 года[1].

Исходя из данных Федеральной таможенной службы за последние три года Российская Федерация получила наибольшую прибыль с продажи натурального меда со следующих государств: Китай, Казахстан, США, Канада, Польша, Беларусь. Большая часть экспорта связана с торговлей с Китаем, а меньшая с Молдовой, Грецией, Германией и т.д. Структура экспорта натурального меда с крупнейшими партнерами представлена в таблице 2.

Таблица 2

Структура экспорта натурального меда

	2016	2017	2018	Всего
Китай	4028757,5	2549090	2414909	8992756,2
США	461758,6	507666,7	393490,9	1362916,2
Казахстан	387273,6	358562,1	293833,9	1039669,6
Беларусь	101383	199074,3	378880,7	679338
Польша	202934,5	57609	153880,9	414424,4
Канада	52502,5	62292,3	172612	287406,8
Итого	5234609,7	3734294	3807607	12776511,2

Становится очевидно, что торговля именно с этими государствами наиболее перспективна в сфере пчеловодства. За период 2016-2018 гг. доля экспорта

натурального меда с вышеуказанными странами составила 83,76%. А доля Китая на этом рынке составила 58,95%. Для наглядности данные представлены на рисунке 1.

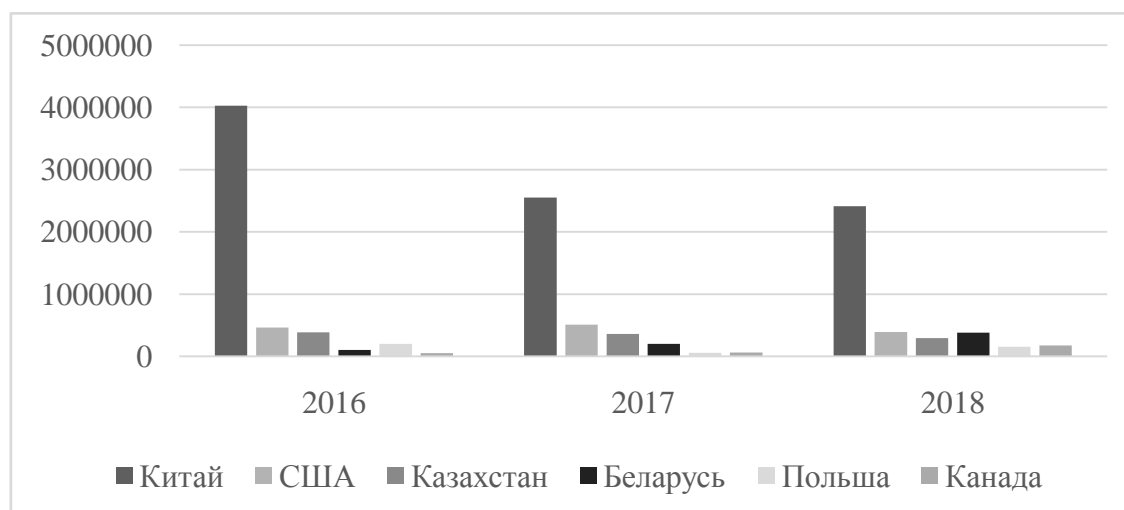


Рис. 1. Показатели экспорта натурального меда из РФ с крупнейшими партнерами за 2016-2018 гг.

Пчеловодство в Российской Федерации остается перспективной отраслью, которая на данный момент находится в упадке. Это связано в основном с тем, что российские стандарты (например, ГОСТ 19792-2017[2], предъявляемые к качеству меда, не соответствуют международным: Кодекс Алиментариус, Директиве 74/409/ЕЕС, ISO 22000. Из-за присутствия антибиотиков и других загрязнителей партии меда не могут попасть на международную торговую арену. От этого сильнее всего пострадали торговые отношения с Китаем, который по данным Россельхознадзора приняла порядка трети всех поставок.

Развитие пчеловодства и увеличение численности семей в два раза позволит существенно увеличить производство меда, что также приведет к значительному рывку в сельском хозяйстве, так как количество урожая возрастет за счет опыления пчелами. Из-за этого доходы от растениеводства значительно превысят доходы от экспорта меда.

Для развития пчеловодства и увеличения его экспорта необходимо ввести государственные дотации, создать федеральный закон, так как нормативная база РФ не решает проблемы в данной области, отслеживать качество меда на более высоком уровне, подготавливать квалифицированные кадры и финансировать научные исследования.

Список литературы

1. Всероссийская сельскохозяйственная перепись 2016: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.vshp2016.ru> (дата обращения: 17.03.2019)
2. ГОСТ 19792-2017 Мед натуральный. Технические условия[Электронный ресурс] // Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии. URL: <https://www.gost.ru/portal/gost/> (дата обращения: 17.03.2019)
3. Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных наций:[Электронный ресурс]. URL: <http://www.fao.org/home/ru> (дата обращения: 17.03.2019)
4. Федеральная служба государственной статистики: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 17.03.2019)

5. Федеральная таможенная служба: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.customs.ru> (дата обращения: 17.03.2019)

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЧИСЛЕННОСТИ БЕЗРАБОТНОГО НАСЕЛЕНИЯ ЮФО РФ

Каруна А.Ю.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Под понятием «экономически активное население» в экономике подразумевается население страны, которое имеет или желает и потенциально сможет иметь самостоятельный источник средств существования. Экономически активное население делится на:

- занятых (предприниматели и наемные рабочие);
- безработных.

Исследованию безработицы посвящены труды Арбатского Д.В., Климовой О.С., Егоровой А.Е., Давыдовой Е.Ю., Безяевой О.И. и многих других. Вместе тем, региональный аспект безработицы еще полностью не раскрыт, что обусловило необходимость дальнейших исследований в данном направлении и предопределило выбор темы научной работы.

Безработные – это лица трудоспособного возраста, которые не имеют работы, но зарегистрированы в службе занятости в целях ее поиска и дальнейшего преступления к ней. Безработные являются важным элементом трудового ресурса, так как потенциально способны производить ВВП государства. Всегда существует определенная численность населения, которая находится без работы.

Динамика численности безработных в Южном федеральном округе Российской Федерации за 2010-2016 гг. представлена в таблице 1 [1].

Таблица 1

Динамика численности безработных в ЮФО РФ за 2010-2016 гг.

Годы	Численность безработных, тыс. чел.	Δ , тыс. чел	Δ' , тыс. чел	T, %	T', %	T пр, %	T' пр, %	A', тыс.чел
2010	530	-	-	100,0	100,0	-	-	-
2011	490	-40	-40	92,5	92,5	-7,5	-7,5	5,30
2012	434	-96	-56	81,9	88,6	-18,1	-3,9	4,90
2013	452	-78	18	85,3	104,1	-14,7	15,6	4,34
2014	434	-96	-18	81,9	96,0	-18,1	-8,1	4,52
2015	546	16	112	103,0	125,8	3,0	29,8	4,34
2016	521	-9	-25	98,3	95,4	-1,7	-30,4	5,46

Стоит отметить, что в 2014 г. наблюдается минимальный показатель численности безработных. Одной из причин этого послужил старт Государственной программы Российской Федерации «Содействие занятости населения», вступившая в силу в 2013 г.

Наибольший показатель численности безработных наблюдается в 2015 г., что связано с военными конфликтами на соседних территориях. Беженцы и переселенцы, уже имеющие опыт работы в конкретной сфере труда, занимают места, которые могли быть заняты молодыми выпускниками учебных заведений Российской Федерации. Ежегодно за 2010-2016 гг. численность безработных в ЮФО РФ в среднем уменьшалась на 1,5 тыс. чел. или в 0,997 раза.

Проблема безработицы присуща каждому из федеральных округов Российской Федерации. Сравним показатель численности безработных в Южном федеральном округе и Северо-Западном федеральном округе РФ (табл. 2).

Таблица 2

Динамика численности безработных в ЮФО и С-ЗФО РФ
за 2010-2016 гг., тыс. чел.

Федеральный округ РФ	Годы						
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
ЮФО	530	490	434	452	434	546	521
С-ЗФО	453	391	302	327	310	360	351

Средний темп роста исследуемого показателя в ЮФО РФ составил 0,997, а в С-ЗФО – 0,958. Отсюда следует, что в обоих федеральных округах РФ за 2010-2016 гг. наблюдалась тенденция спада исследуемого показателя. В соответствии с коэффициентом опережения, численность безработных в ЮФО за 2010-2016 гг. снижалась в 1,04 раза медленнее, чем в С-ЗФО.

Это может быть связано с тем, что в С-ЗФО РФ более активно проводятся мероприятия по снижению безработицы. Одним из механизмов, позволяющих смягчить возможные проблемы безработицы, является активная поддержка малого бизнеса. Так, в Карелии, входящей в состав С-ЗФО, в 2014 г. в этом секторе экономики было создано не менее тысячи рабочих мест. Правительство Республики Карелия планирует продолжить активную работу по поддержке малого бизнеса. В частности, предусмотрено увеличение количества малых предприятий, которые смогут воспользоваться услугами Гарантийного фонда и бизнес-инкубатора Карелии. Малому бизнесу будет также оказано содействие в продвижении товаров и услуг на зарубежные рынки, предоставлены субсидии на модернизацию производств.

В Мурманской области в 2015 г., наоборот, чаще говорили о нехватке рабочих рук. Тогда в областном центре занятости было зарегистрировано более 6 тысяч человек, а вакансий в 2 раза больше.

На основе статистического метода аналитического выравнивания определена сложившаяся тенденция роста исследуемого показателя (рис. 1). В соответствии с расположением точек фактического распределения численности безработных была выбрана линейная функция в качестве оптимальной теоретической функции. Параметры уравнения прямой определены следующим образом:

$$a_0 = \frac{\sum y}{n} = 486,7 \text{ тыс. чел.}$$

$$a_1 = \frac{\sum y * t}{\sum t^2} = \frac{85}{28} = 3,04$$

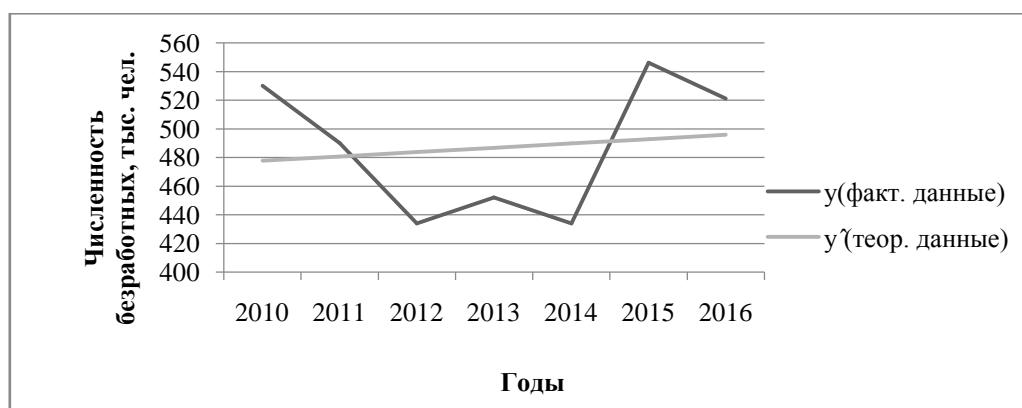


Рис. 1. Динамика численности безработных в ЮФО РФ за 2010-2016 гг.

Тогда общий вид уравнения: $\hat{y} = 486,7 + 3,04 * t$.

Статистическая точность построенной модели подтверждена на основе

относительной ошибки аппроксимации: $E = \frac{(\sum \frac{|y - \hat{y}|}{y})}{n} * 100 = \frac{0,581}{7} * 100 = 8,5\%$.

Так как ошибка аппроксимации менее 15%, то выбранная модель прямой является статистически точной, что позволило выполнить прогнозирование показателя.

Таким образом, при сохранении сложившейся тенденции, численность безработных в ЮФО РФ в 2019 г. может составить: $y_{2019} = 486,7 + 3,04 * 6 = 504,9$ тыс. чел.

Одним из факторов роста численности безработных является повсеместная цифровизация экономики, то есть автоматизация рабочих мест и бизнес-процессов посредством современных технологий, включая робототехнику и искусственный интеллект. Данная тенденция несет в себе один из наиболее негативных социогуманитарных вызовов современности – рост безработицы.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: www.gks.ru.
2. Журавлева Г. П. Экономическая теория: учебник / Г. П. Журавлева. - М.: Дашков и Ко, 2011. - 920 с.
3. Елисеев А.С. Экономика / А.С. Елисеев. — М.: Дашков и Ко, 2014. - 528 с.

УДК 330

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО: СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Колошмай А.Д.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

yarita87@mail.ru

Обязательным признаком современного цивилизованного мира считаются информационные технологии, которые позволяют не только преобразовывать и

облегчать процессы разных сфер жизни, но и раскрывать новые возможности для торговли, образования и пр. Возникновение передовых цифровых инфраструктур, развитие компьютерных технологий и цифровых коммуникаций порождают все новые возможности в области информационных технологий. Введение таких технологий в общественно-политическую и экономическую жизнь общества формируют новую передовую систему международной экономики – цифровую.

В последние годы информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) в России динамично развиваются. В связи с этим возникает необходимость разработки методов регулирования и формализации данного процесса. На федеральном и региональном уровне принимаются программы и Концепции развития информатизации, определена цель формирования и развития информационного общества в Российской Федерации: повышение качества жизни граждан, обеспечение конкурентоспособности России, развитие экономической, социально-политической, культурной и духовной сфер жизни общества, совершенствование системы государственного управления на основе использования информационных и телекоммуникационных технологий (ИТТ) [6].

В рамках реализации задач Совета по региональной информатизации, для оперативного мониторинга состояния развития региональной информатизации, определения приоритетных направлений ФГБУ «ЦЭКИ» Минкомсвязи России разработана методика оценки субъектов Российской Федерации по уровню развития информационного общества.

Методика оценивает уровень региональной информатизации по 3 инфраструктурным (человеческий капитал; ИКТ-инфраструктура; управление информатизацией), а также по 14 отраслевым (электронное правительство; использование ИКТ в домохозяйствах и населением; ИКТ в сфере культуры; ИКТ в сфере предпринимательства и торговли; ИКТ в сфере здравоохранения; ИКТ в сфере образования; ИКТ в сфере транспорта; ИКТ в сфере строительства; ИКТ в сфере обеспечения безопасности жизнедеятельности; ИКТ в сфере сельского хозяйства; ИКТ в сфере социальной защиты населения; ИКТ в сфере труда и занятости; ИКТ в сфере энергетики; ИКТ в сфере государственных и муниципальных финансов) показателям.

Для формирования рейтинга используют данные Росстата, ведомственной статистики федеральных органов исполнительной власти, а также данные, официально предоставленные субъектами РФ. При разработке методики и построении рейтинга субъектов РФ принимают во внимание также показатели международных рейтингов ООН, Международного союза электросвязи и Всемирного экономического форума.

Согласно данному рейтингу первые три позиции в рейтинге 2017 г. занимали Москва, Тюменская область и ХМАО. В первую десятку вошли также Республика Татарстан, Тульская область, Новосибирская область, Республика Башкортостан, Ямало-Ненецкий автономный округ, Томская и Челябинская область. На последних позициях – Еврейский АО, Чеченская Республика, Республика Крым (табл. 1).

Для оценки уровня развития регионов РФ используют методику оценки по 120 показателям и 17 подиндексам. При расчете рейтинга учитывается уровень развития специальных информационных систем: ГИС «Контингент», ИС Управления транспортом, ЕГАИС, ГИС ГМП, Система-112 и ГИС «Энергоэффективность» [2]. В методике устанавливается порядок расчета индекса развития информационного

общества в субъектах Ф, в состав которого входит 2 интегральных индекс-компонента, объединяющих 19 подиндексов:

– факторы развития информационного общества (подиндексы: человеческий капитал (1), ИКТ-инфраструктура (2), экономическая среда (3), управление информатизацией (4));

– использование ИКТ для развития (подиндексы: электронное правительство (5), использование ИКТ в домохозяйствах и населением (6), ИКТ в сфере культуры (7), ИКТ в сфере предпринимательства и торговли (8), ИКТ в сфере здравоохранения (9), ИКТ в сфере образования (10), ИКТ в сфере транспорта (11), ИКТ в сфере строительства (12), ИКТ в сфере обеспечения безопасности жизнедеятельности (13), ИКТ в сфере сельского хозяйства (14), ИКТ в сфере жилищно-коммунального хозяйства (15), ИКТ в сфере государственных и муниципальных финансов (16), ИКТ в сфере социальной защиты населения (17), ИКТ в сфере труда и занятости (18), ИКТ в сфере энергетики (19)).

Таблица 1

Рейтинг по уровню развития информационного общества в 2017 г.

Рейтинг по итогам 2017 г.	Субъект РФ	Интегральный рейтинг по итогам 2017 г., баллы	Рейтинг по итогам 2016 г.	Рейтинг по итогам 2015 г.
1	г. Москва	78,490	1	1
2	г. Санкт-Петербург	71,197	2	2
3	ХМАО	67,676	3	3
4	Республика Татарстан	67,531	5	5
5	Ямало-Ненецкий АО	66,620	6	6
6	Московская область	65,856	4	4
7	Тюменская область	59,678	10	8
8	Свердловская область	58,911	11	9
9	Ленинградская область	58,494	7	11
10	Краснодарский край	58,330	13	16

Методика соотносится с международным опытом оценки уровня развития информационного общества. Показатели, учитываемые методикой, также используются международными организациями при расчете индексов уровня развития информационного общества:

– индекс развития электронного правительства (EGDI), рассчитываемый Организацией Объединенных Наций;

– индекс развития ИКТ (IDI), рассчитываемый Международным союзом электросвязи;

– индекса готовности к сетевому обществу (NRI), рассчитываемый Всемирным экономическим форумом.

Таким образом, в ходе проведения данного исследования были изучены теоретические и методологические аспекты изучения цифровой экономики, что позволило провести статистическую оценку ее развития. Цифровая экономика как объективный процесс развития экономических отношений в условиях НТП представляет собой институциональные категории в экономике, основанные на информационно-коммуникационных технологиях и направленные на повышение

благополучия и качества жизни населения, что способствует экономической безопасности страны.

Список литературы

1. Абдрахманова Г.И. Информационное общество: востребованность информационно-коммуникационных технологий населением России / Г.И. Абдрахманова, Л.М. Гохберг, Г.Г. Ковалева и др. М.: НИУ ВШЭ, 2015. - 120 с.
2. Методологические подходы к измерению уровня информационного развития регионов Российской Федерации: монография / Е.Н. Клочкова. – М.: РУСАЙНС, 2016. – 164 с.
3. Росстат. Итоги федерального статистического наблюдения за использованием информационных технологий населением за 2017 год. [Электронный ресурс]. - URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/it/fed_nabl-croc/index.html.
4. Росстат. Наука, инновации и информационное общество. Мониторинг развития информационного общества в Российской Федерации. 2017. [Электронный ресурс]. - URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/it/monitor_rf.xls.
5. Росстат. Наука, инновации и информационное общество. Мониторинг развития информационного общества в Российской Федерации. 2017. [Электронный ресурс]. - URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/it/monitor_rf.xls.
6. Стратегия развития информационного общества в России // URL: <http://www.kremlin.ru/text/docs/2007/07/138695.shtm>.

УДК 330

СТАРЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ И ЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ

Кольцова К.А.,

Масич Л.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
masichla@mail.ru

Рост числа пожилых людей в общей численности населения остается одной из наиболее важных демографических проблем современного общества. Процесс старения населения затрагивает все сферы жизни и исследуется специалистами в области социально-экономической и демографической статистики, социологии, демографии, геронтологии и других наук [4].

Старение населения имеет ряд негативных последствий: приводит к ухудшению базы для расширенного воспроизводства населения, к ухудшению соотношения между численностью работающих и неработающих людей, к увеличению, при прочих равных условиях, нагрузки на лиц, занятых в сфере труда.

Одной из базовых характеристик населения является его половозрастная структура, т.к. пол и возраст являются основными демографическими параметрами человека. Для России, которая пережила в 20 веке сильные социальные сдвиги и разрушительные войны, деформация в соотношении полов особенно ощутима.

Изменение возрастного состава всего населения часто сопровождается изменением соотношений населения, находящегося в трудоспособном возрасте и за его пределами, т.е. детей и стариков (табл. 1).

Таблица 1

Динамика состава населения России по возрастным контингентам, %

Показатели	Годы									
	2001	2006	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Численность населения - всего	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
в том числе:										
моложе трудоспособного возраста	19,4	16,6	16,2	16,4	16,9	17,2	17,6	17,9	18,3	18,6
в трудоспособном возрасте	60,2	62,9	61,5	60,9	60,1	59,3	58,4	57,5	56,7	56,0
старше трудоспособного возраста	20,4	20,5	22,3	22,7	23,1	23,5	24,0	24,6	24,9	25,4

Источник: рассчитано автором по данным: Российский статистический ежегодник. 2018: Стат.сб./Росстат. -Р76 М., 2018. С. 84.

Как видим, доля лиц моложе трудоспособного возраста в целом возрастает и неуклонно растет доля населения в возрасте, превышающем верхнюю границу рабочего возраста. Не остается при этом стабильным и удельный вес лиц, находящихся в трудоспособном возрасте. Их доля в общей численности населения снизилась на 4,2 п. п. за исследуемый период. Уменьшилась также и абсолютная численность данной категории населения с 88040 тыс. чел. в 2001 г. до 82264 тыс. чел. в 2018 г., т.е. на 5 млн. 776 тыс. чел. или на 6,6%.

Возрастной состав населения страны в настоящее время характеризуется как «демографическая старость общества», а тип населения – регрессивный.

Характерно, что даже увеличение доли населения трудоспособного возраста является предвестником общего постарения населения, поскольку современное население рабочих возрастов перейдет позже в старшие возрасты. Высокий темп старения населения страны требует детального изучения перспективы этого явления, для чего необходимо анализировать существующие и прошлые тенденции изменения возрастного состава населения, причины и факторы, влияющие на эти изменения.

Важная особенность старения российского населения на современном этапе развития – сохранение значительных диспропорций старших возрастных групп по половому признаку, которые в последнее время несколько сгладились, но очень незначительно [3]. Увеличение в общей численности женщин старших возрастов приводит к снижению численности активно рождающего контингента и, следовательно, числа рождений. Сокращение относительной численности женщин в возрасте до 30 лет и увеличение относительной численности женщин старших репродуктивных возрастов приводит к снижению общего числа рождений.

Состав населения по возрасту с распределением его по полу можно представить в виде половозрастной пирамиды, упрощенная модель которой представлена на рис. 1.

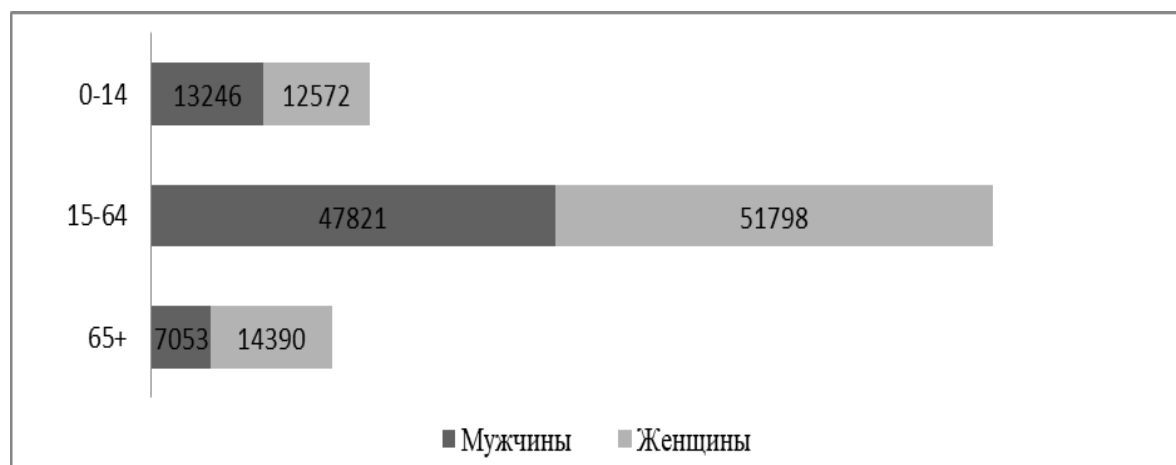


Рис. 1. Состав мужского и женского населения России по возрасту на 01.01.2018 г.

Источник: рассчитано автором по данным: Российский статистический ежегодник. 2018: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2018. С. 88.

Таким образом, и возрастная пирамида подтверждает наличие в России регрессивного (или убывающего) типа населения. Вследствие относительно низкой смертности и рождаемости, население имеет увеличение ожидаемой продолжительности жизни. Все эти факторы, наряду с множеством других, приводят к старению населения.

Как известно, основным критерием старости возрастной структуры населения является коэффициент старости, который устанавливает удельный вес населения пожилого и старческого возраста (60 лет и старше) в общей численности населения страны.

Названный показатель исчислен для анализа в динамике за период с 2001 по 2018 годы по всему населению, а также отдельно по городскому и сельскому населению (табл. 2).

Таблица 2

Динамика коэффициента старости населения России, %

	Годы									
	2001	2006	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Все население страны	18,5	17,1	18,3	18,6	19,0	19,4	19,9	20,3	20,8	21,3
Городское население	17,6	16,6	18,2	18,6	18,8	19,3	19,8	20,2	20,6	21,0
Сельское население	21,0	18,5	18,5	18,8	19,2	19,6	20,2	20,7	21,2	21,9

Источник: рассчитано автором по данным: Российский статистический ежегодник. 2018: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2018. С. 89.

Сравнительный анализ приведенных значений показателя по всем группам населения свидетельствует о достаточно высоком его уровне – пятая часть населения страны независимо от места проживания находится в пожилом и старческом возрасте. В результате проведенного анализа численности населения и его возрастного состава отмечено, что для населения страны характерно относительное сокращение численности лиц, находящихся в трудоспособном возрасте.

Старение населения ставит перед обществом, помимо демографических, серьезные социально-экономические, социально-психологические, медико-

социальные и этические проблемы. Среди основных социально-экономических проблем, вызванных такой деформацией возрастной структуры населения, можно выделить следующие: рост нагрузки на бюджет страны по причине сокращения налоговых поступлений и роста расходов на содержание растущей армии лиц пожилого возраста; рост демографической нагрузки на работающее население [2].

В этих условиях закономерно вовлечение в различные сферы экономики лиц, находящихся за пределами верхней границы трудоспособного возраста. Для обеспечения посильной трудовой активности населения старших возрастов следует предусмотреть для него некоторые изменения в существующем законодательстве (предоставление дополнительных льгот, сокращение продолжительности рабочей недели и др.).

Список литературы

1. Российский статистический ежегодник. 2018: Стат.сб./Росстат. -Р76 М., 2018.– С. 84, 88-89.
2. Новоселова Е.Н. Тенденции и социально-экономические последствия трансформации возрастной структуры населения России // Изв. Саратов. ун-та Нов.сер. Сер. Социология. Политология. 2016. №4. С. 386.
3. Баранкова Т.А. Старение населения и его социально-экономические последствия // Вестник Института экономики РАН. 2017. №2. С. 50.
4. Кузин Сергей Иванович Старение населения: социально-экономический аспект // Вестник ГУУ. 2018. №3. С. 137.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ БРАЧНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Лагуткина К.В., Тарита К.А.,
Федосова О.Н., к.э.н., доцент*

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)», г. Ростов-на-Дону, РФ
KristLag7589@yandex.ru

Особую роль в жизни каждого из нас играет семья и брак. К сожалению, в настоящее время наблюдается тенденция к уменьшению числа официальных браков. Причиной данного явления является девальвация института брака, а именно утрата его традиционных ценностей. Данная проблема характерна как в России, так и для ряда европейских стран. Девальвация брака проявляется в следующих аспектах: большое количество разводов, распространенность гостевых браков, увеличение числа людей, которые сознательно выбирают бездетность и одиночество. Данные аспекты свидетельствуют о существенных изменениях института семьи и брака [5].

Российский демограф С. Захаров определяет девальвацию брака как «тихую революцию» с середины 1990-х гг. Сергей Владимирович Захаров в контексте данного словосочетания говорит о целом ряде явлений в области репродукции. А именно, увеличение среднего возраста вступающих в брак и сокращение числа ранних браков, снижение числа незапланированных беременностей, популярность

совместного проживания без официальной регистрации отношений, а также увеличение доли детей, родившихся вне зарегистрированного брака [6].

А социолог Л. Шпаковская считает, что в середине 1990-х гг. в России закончился «золотой век» традиционного брака [7].

В 1990-х годах происходили одновременно 2 процесса - уменьшение числа родившихся в данный период со значительным снижением числа официальных браков. Причиной данной критической ситуации являлся спад демографической волны - возраста наибольшей брачной и репродуктивной активности достигали относительно малочисленные поколения родившихся во второй половине 1960-х годов - первой половине 1970-х годов.

В 1998 году число официальных браков снизилось до 849 тысяч, но потом стало расти вследствие подъема демографической волны - многочисленные поколения родившихся в 1980-е годы начали достигать брачного возраста. Самое большое число браков было зарегистрировано в 2011 году. Эта цифра составила - 1316 тысячи браков.

В итоге с 1998-2011 года число браков увеличилось на 55%. Стоит заметить, отклонения от тенденции роста отмечались только в 2004 и 2008 годах.

В течении последних 9 лет в очередной раз можно наблюдать тенденцию уменьшения числа зарегистрированных браков, начиная с 2011 года показатель постепенно снизился с 9,2 брака на 1000 населения до 6,7 браков в 2016 году (таблица 1). В 2017 году число браков увеличилось до 1050 тысяч, это на 6,4% больше, чем в 2016 году. Но этот показатель в 2018 году опять снизился на 12%, что составило 923 тысяч браков [1].

Таблица 1

Динамика браков в 1950-2018 гг.

Год	Единиц	На 1000 человек населения
1950	1222971	12,0
1960	1499581	12,5
1970	1319227	10,1
1980	1464579	10,6
1990	1319928	8,9
1995	1075219	7,3
2000	897327	6,2
2010	1215066	8,5
2015	1161068	7,9
2016	985836	6,7
2017	1049735	7,1
2018	923000	6,3

Источник: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#

Число официальных браков будет снижаться и в последующих годах. Причина заключается в следующем – в брачный возраст будет вступать сравнительно малочисленное поколение, родившихся в 1990-х годах так, как в 1995 г. было зарегистрировано органами ЗАГСА 1363806 родившихся, что по сравнению с 1980 годом (2202779) в 2 раза меньше (таблица 2).

Таблица 2

Рождаемость, смертность и естественный прирост за 1980-1995 гг.

Годы	Всего, человек			На 1000 человек населения		
	родившихся	умерших	естественный прирост ²⁾	родившихся	умерших	естественный прирост
	Все население					
1980	2202779	1525755	677024	15,9	11,0	4,9
1990	1988858	1655993	332865	13,4	11,2	2,2
1995	1363806	2203811	-840005	9,3	15,0	-5,7

Источник: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#

Не оставим без внимания актуальные на сегодняшний день причины, влияющие на снижение числа официально зарегистрированных браков.

1. В своей диссертации Е. Терелецкова пишет о том, что главной проблемой сокращения числа заключенных браков является эмансипация женщин. В положении современных женщин произошло множество изменений. Они вовлечены в общественное производство. Женщины начали активно заниматься повышением уровня образования. Также произошла модернизация ценностей и жизненных приоритетов. У современных женщин сформировалась полная экономической независимости и автономность от мужчин. Раньше мужчинам предписывали быть кормильцами в семье, а женщинам заниматься домашним хозяйством. Сейчас эти гендерные традиции вступили в противоречие с реальными процессами выхода женщин за рамки семейных обязанностей [3].

2. За последние 20 лет в нашей стране наблюдается очень распространенное явление - совместное проживание граждан без официальной регистрации брака (сожительство), о чем косвенно свидетельствует увеличение доли детей, родившихся вне официального брака. Официально зарегистрированный брак просто не выдерживает конкуренции с имеющим большую популярность так называемым «гражданским браком».

В заключение хотелось бы отметить следующее. В России на протяжении долгого времени наблюдается духовно-нравственный упадок в обществе. А именно у правительства нет официальной идеологии, а у общества — духовных и нравственных ориентиров. Мир современной молодежи отличается утилитаризмом, озабоченностью материальными проблемами, что, несомненно, оказало влияние на то, что в последние годы институт семьи и брака утратил свою значимость в глазах новых поколений. Однако ничто не может заменить важности семьи и роли ее функций, ведь семья – это основа общества.

На наш взгляд, принципиальное значение имеют меры, способствующие возрастанию роли и ценности института брака. Это должны быть мероприятия комплексного характера, включающие в себя меры экономической поддержки, идеологической и жилищную политику, а также, здравоохранение и образование. Стоит заметить, что еще немало важным пунктом в данных мероприятиях должно быть повышение уровня жизни и благосостояние граждан Российской Федерации.

Итак, брак и семейные ценности должны стать в глазах населения престижными, авторитетными и неотъемлемыми элементами жизни.

Список литературы

1. Демографические итоги I полугодия 2018 года в России Часть I. Демоскоп. 2018. Режим доступа: <http://www.demoscope.ru/weekly/2018/0779/barom05.php>
2. Федеральная служба государственной статистики РФ - Режим доступа: www.gks.ru
3. Терелецкова Е.В. Роль гендерного фактора в разводах: демографические и социальные аспекты (на данных исследований в Башкортостане) диссертация на соискание ученой степени кандидата социологических наук / Башкирский государственный университет. Уфа, 2007
4. Россия: предварительные демографические итоги 2018 года (часть I). Режим доступа- <http://www.demoscope.ru/weekly/2019/0801/barom04.php>
5. Шабунова А. А., Калачикова О. Н. Проблемы трансформации демографических институтов: семья и брак // Социологический альманах. 2015. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-transformatsii-demograficheskikh-institutov-semya-i-brak> (дата обращения: 14.03.2019).
6. Захаров, С. В. Рождаемость в России: первый и второй демографический переход [Электронный ресурс] / С. В. Захаров // ДемоскопWeekly. - Режим доступа: http://www.demoscope.ru/weekly/knigi/konfer/konfer_08.html - Дата доступа: 14.03.2019.
7. Шпаковская, Л. Л. Гражданский брак в России: свобода и отношения [Электронный ресурс] / Л. Л. Шпаковская // ДемоскопWeekly. - Режим доступа: <http://www.demoscope.ru/weekly/2013/0565/analit02.php> - Дата доступа: 14.03.2019.

УДК 330

**УСКОРЕННОЕ РАЗВИТИЕ РЫНКА ПЛАТНЫХ УСЛУГ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Литвин А.А.,

Масич Л.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
masichla@mail.ru

Одной из важнейших закономерностей развития экономики во всем мире является взаимосвязь экономического роста и повышения роли услуг в национальной экономике. Это находит выражение в увеличении доли трудовых, материальных, финансовых ресурсов, используемых на рынке услуг. По мере развития общества, роста производительных сил происходит определенное развитие этого вида экономической деятельности. Здесь наблюдается увеличение занятости, рост технической оснащенности труда, внедрение все более совершенных технологий, что говорит о необходимости исследования экономического содержания рынка услуг [1].

Развитие сферы услуг обусловлено изменением характера развития производительных сил и социальной экономики, возрастанием потребностей людей и стремлением к повышению степени их удовлетворения. В этой связи исследование сферы услуг с точки зрения системного подхода к социально-экономическому содержанию, составу и динамике ее развития является весьма необходимым.

Следовательно, актуальность данного исследования обусловлена повышением спроса на услуги и в том числе на информационные, возрастанием роли и значения статистической информации и методов статистики в управлении сферой услуг [2].

Современная сфера услуг демонстрирует динамичные темпы развития. В течение 2010-2017 гг. объем платных услуг населению вырос в 1,86 раза. Ежегодно в среднем объем платных услуг увеличивался на 9,3 %, что в абсолютном выражении составляет 609,7 млрд. руб. Среднее абсолютное содержание 1% прироста составило 49,41 млрд. руб.

В условиях быстрого развития сферы услуг и увеличения ее удельного веса в экономике обострилась проблема статистической оценки деятельности в этой области. Услуги, потребляемые населением Российской Федерации, в настоящее время занимают незначительный удельный вес в общем объеме валового внутреннего продукта.

Соотношение объема предоставленных платных услуг в ВВП характеризует уровень развития этой сферы. Динамичное развитие сферы услуг характеризуется повышением уровня жизни населения, создание условий для развития среднего класса.

Объем потребления услуг зависит от доходов населения. В Российской Федерации наблюдается достаточно сильная зависимость между объемом реализации платных услуг и уровнем среднедушевых денежных доходов населения в месяц, которая оценена с помощью коэффициента эластичности.

Наиболее высокий коэффициент эластичности был в 2012 году. В этот период времени зависимость между среднедушевыми денежными доходами населения в месяц и объемом платных услуг на душу населения была максимальной: при увеличении уровня среднедушевого дохода на 1% объем платных услуг на душу населения увеличивался на 1,3 % соответственно. Также наличие высоких коэффициентов эластичности наблюдается в 2014 г. (1,205%) и 2015 г. (1,279%), а минимальный приходится на 2016 год - 0,127%.

Уровень развития и качественные характеристики сферы услуг становятся определяющим фактором конкурентоспособности национальной экономики на глобальных рынках. Повышение научно-технологического уровня услуг привело к росту производительности в рассматриваемой сфере и ее вклада в общехозяйственную эффективность.

В течение 2012-2017 гг. среднегодовая численность занятых в сфере услуг увеличилась в 1,04 раза, что в абсолютном выражении составило 1,5 млн. чел., а общая среднегодовая численность занятых возросла в 1,02 раза. Ежегодно в среднем численность занятых на рынке услуг увеличивалась на 0,7 %, или на 300,6 тыс. чел. Это говорит о том, что в Российской Федерации постоянно развивается такая немаловажная сфера как рынок услуг, задействовав при этом все большее количество высококвалифицированного персонала.

Анализируя полученные данные, можно сделать вывод в целом о положительной динамике изучаемого явления, что подтверждают темпы роста объема платных услуг по видам деятельности. В 2017 году по сравнению с 2012 годом произошло увеличение объема предоставленных платных услуг абсолютно по всем видам деятельности. Максимальное значение показателя приходится на: медицинские услуги (их объем за рассматриваемый период увеличился в 2 раза, а именно на 200,9 %), и услуги физической культуры и спорта на 99,6 % соответственно.

Российское общество вступило в фазу поступательного развития, поскольку вопросы, связанные с жизнедеятельностью самого человека, его здоровьем и образом жизни занимают лидирующие позиции в условиях преобразований направленных на утверждение гуманистических ценностей и идеалов, создание развитой экономики и устойчивой демократической системы страны в целом.

Сферу услуг формируют предприятия, занимающиеся предоставлением услуг в качестве основного и побочного вида деятельности, их подразделения, а также оказывающие услуги подразделения, находящиеся на балансе предприятий других отраслей и видов деятельности.

Сфере услуг как экономической системе присущи такие характеристики:

– абсолютные – целостность, динамизм, целеустремленность, относительность и предельность;

– относительные – организованность, управляемость и сложность. [3].

Для дальнейшего развития сферы услуг в Российской Федерации можно выделить такие задания:

* создание необходимого информационного обеспечения и соответствующих консультационных структур;

* проведение мероприятий, обеспечивающих поддержку предпринимательства и гарантию полноценной конкурентной среды в данной сфере с целью повышения уровня качества, предоставляемых услуг;

* привлечение иностранных инвестиций, поскольку сфера услуг является приоритетной для инвесторов;

* повышение эффективности бюджетных расходов страны;

* мобилизация и грамотное использование имеющихся ресурсов как на макро, так и на микроуровне страны;

* предоставление комплекса различных видов стимулов, поддержки, содействия и расширения потенциала сферы платных услуг.

Политическая и экономическая нестабильность в стране крайне неблагоприятно влияют на развитие рынка услуг, однако если на административном и законодательном уровне поддерживать его информационное и методологическое обеспечение, развитие рынка платных услуг примет новые динамичные обороты, которые непосредственно будут являться индикатором развития национальной экономики. [4]

Список литературы

1. Салин В.Н., Шпаковская Е.П. Социально-экономическая статистика: Учебник для вузов. М.: Юристъ, 2006. – 382 с.
2. Аброскин А. Сфера услуг и экономическое развитие // Экономика Украины. – 2006. - №10. – С.160-168.
3. Бреславцева Н.А. Услуги населению: прибыль и рентабельность. – М.: Финансы и статистика, 1989.-127 с.
4. Зинченко, А.П. Статистика: учебник / А.П. Зинченко. – Москва: КолосС, 2007. – 566 с.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Лозинская Д.А.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Неотъемлемой частью таможенной системы любого государства является защита экономической безопасности, борьба с контрабандой, незаконным перемещением наркотиков и оружия.

Статистика таможенных правонарушений является одним из разделов специальной таможенной статистики. Она призвана способствовать организации управления и контроля по расследованию дел об административных правонарушениях и уголовных дел, возбуждённых таможенными органами.

Целью данной работы является рассмотрение роли и основных проблем специальной таможенной статистики таможенных правонарушений в сфере таможенного дела в Российской Федерации.

Таможенная статистика представляет собой «комплекс систематизированных сведений по различным направлениям деятельности таможенных органов, предназначенных для улучшения их деятельности». Она является составной частью внешнеэкономических связей.[1]

Таможенные преступления покушаются на экономическую и социальную безопасность России и каждого ее гражданина, а также на защищенность всего мирового объединения, потому как разрушают экономические и социальные уклады всего мира. Они осуществляются на фоне возникающих в государстве социально-экономических реформ.

Наиболее известные нарушения:

- неправдоподобное представление таможенной стоимости;
- нарушение квот;
- несоблюдение прав интеллектуальной собственности;
- отечественный товар с иностранной отметкой.

Особую роль в статистике таможенных правонарушений играет первый этап статистического исследования – наблюдение. От того, как организовано наблюдение, допущены ли ошибки при регистрации правонарушений и преступлений зависит эффективность оперативно-розыскных мероприятий и принятие целого ряда административных решений.

На следующем этапе решается задача сводки и группировки исходных данных, а также представление их в удобной и ясной форме - в виде графиков и таблиц.

На третьем этапе определяется комплекс аналитических задач. При этом могут использоваться такие методы и приемы, как и в других статистических дисциплинах - сводка и группировка, ряды распределения, метод средних, индексы и другое. Однако сегодня лишь немногие из перечисленных методов используются для общего вывода и анализа.

При исследовании криминологических проблем вырабатывается ряд показателей, к которому обычно прибегают для характеристики большого количества совершаемых преступлений, а также их причин и противодействия со стороны общества.[2]

Наиболее разумным и экономным методом получения информации об объеме таможенной противозаконности, его структуре и динамике, является статистический метод. Исследование статистики показывает, что сфера внешнеэкономической деятельности Российской Федерации, невзирая на предпринимаемые государством меры по усилению таможенного контроля, остается достаточно криминогенной.

По итогам 2017 года таможенными органами возбуждено 119 327 дел об административных правонарушениях. Статистика показывает, что из общего количества дел, возбужденных за 2017 год, приходится на юридических лиц 52,5% (62 641 дело), на физических лиц – 39% (46 496 дел), более 8% (9 913 дел) – на должностных лиц, на неустановленных лиц – 0,2% (277 дел).

Если рассмотреть статистические данные по 2018 году, то таможенными органами Российской Федерации возбуждено 143 148 дел об административных правонарушениях, что на 19,96% больше подобного показателя 2017 года (23821).

Из общего количества дел, преобладают юридические лица, на которые приходится 52,2% (74 781 дело), 34,3% (49 150 дел) – на физических лиц, 9,1% (12 894 дела) – на должностных лиц, 4,3% (6 147 дел) – на лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица и лишь 0,1% (176 дел) – на неустановленных лиц.

Предметами административных правонарушений чаще всего являлись валюта, табак, алкогольная продукция, ценные бумаги, текстильные материалы и изделия, древесина и изделия из неё, а также продукция растительного происхождения.[3].

Анализ данных показывает, что за данный период времени большая часть преступлений об административных правонарушениях приходится на юридических лиц, на втором месте преобладают физические лица, малая доля остается на должностные лица и лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без юридического образования, и всего лишь 0,1-0,2% остается на неустановленные лица.

Эффективность борьбы с преступлениями в сфере таможенной деятельности в значительной степени вызвана ее организацией. Борьба с преступлениями в данной сфере должна обеспечивать выполнение задач, стоящих перед уголовным судопроизводством, вестись с постоянным соблюдением прав субъектов таможенных отношений. Высокое значение для продуктивной работы по таможенным правонарушениям в таможенной сфере имеет международное сотрудничество. Совместная работа с другими странами позволяет обмениваться опытом в таможенной сфере и дает возможность уменьшить правонарушения.

Таможенные органы ведут контроль гарантии качественных и безопасных товаров на отечественном рынке, а также соблюдения закона при перемещении товаров и целостных выплат таможенных платежей.

Таким образом, противоборство преступлениям в сфере таможенной деятельности является очень важным направлением в деятельности правоохранительных органов Российской Федерации. Это создает разработку комплекса специальных мер, направленных на совершенствование их работы.

Список литературы

1. Рассолов М.М., Эриашвили Н.Д. Таможенное право: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 021100 «Юриспруденция»/ под. ред. М.М. Рассолова, Н.Д. Эриашвили - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007г.
2. Шестаков Д.А. Преступность как свойство общества. СПб., — 2001. — С. 61.
3. Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации за 2018 год [Электронный ресурс]: Федеральная таможенная служба - Официальный сайт. - 2004 – URL:<http://www.customs.ru/index.php>. (Дата обращения: 18.03.2019 г.)

УДК 330

СТАТИСТИКА ТАМОЖЕННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Лукашенко Д.О.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Важнейшая роль в обеспечении экономической безопасности и ВЭД Российской Федерации принадлежит таможенной службе - одному из базовых институтов современной экономики.

Одной из основных функций таможенных органов является регулирование и пресечение правонарушений в области таможенного дела. Актуальной проблемой в современной экономике является необходимость повышения эффективности правоохранительной деятельности таможенных органов. Для ее решения требуется всесторонний анализ и мониторинг состояния дел по реализации этой функции на всех уровнях. И поэтому особую важность в данный момент приобретает анализ деятельности таможенных органов РФ в сфере таможенных правонарушений.

Целью данной работы является рассмотрение деятельности специальной таможенной статистики таможенных правонарушений в сфере таможенного дела и анализ статистики таможенных правонарушений РФ.

Таможенные правонарушения - это противоправные действия или бездействия лиц, посягающих на установленный законодательством РФ по таможенному делу и международными договорами РФ, контроль за исполнением которых возложен на таможенные органы РФ.[1]

Таможенные преступления - это уголовно наказуемые противоправные деяния, существенно нарушающие деятельность таможенных органов по реализации целей и задач, установленных законодательством, совершаемых в сфере таможенного дела при перемещении товаров и иных предметов через таможенную границу Таможенного союза в рамках ЕАЭС [1].

Совокупность систематизированных сведений в разных сферах таможенного дела по различным направлениям деятельности таможенных органов и представляет собой специальную таможенную статистику, которая предназначена для оптимизации их деятельности.[2]

Одним из разделов специальной таможенной статистики является статистика таможенных правонарушений, призванная для организации контроля и управления по расследованию дел об административных правонарушениях и уголовных дел, возбужденных таможенными органами. Она является базой и основным источником для формирования и разработки правового механизма по реагированию на нарушения таможенного законодательства, по обобщению опыта оперативно-розыскной и поисковой работы.

Объективно и всесторонне правоохранительную деятельность характеризуют показатели статистики таможенных правонарушений. К таким показателям могут относиться сводные характеристики о статистических данных, которые могут быть получены на этапе сводки данных, т.е. групповые и итоговые подсчеты. А именно:

- количество правонарушений,
- количество возбужденных дел,
- количество изъятых товаров,
- сумма штрафных санкций,
- число лиц, совершивших правонарушения и т.д.[2]

По данным Федеральной таможенной службы (ФТС) за 2018 год таможенными органами было возбуждено 143 148 дел об административных правонарушениях. Предметами административных правонарушений (АП) чаще всего являлись: валюта, табак, продукция растительного происхождения, текстильные материалы и изделия, древесина и изделия из нее, а также алкогольная продукция.

Большая часть возбужденных в 2018 году дел приходится на юридических лиц – 52,2% (74 781 дело). На физических лиц пришлось 34,3% (49 150 дел), на должностных лиц – 9,1% (12 894 дела); на лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица – 4,3% (6 147 дел); на неустановленных лиц – 0,1% (176 дел).

Наибольшее количество дел об АП было возбуждено в связи с нарушениями в сфере таможенного дела – 73 464 дела. Из них 32 212 дел (22,5% от общего количества) – за недекларирование либо недостоверное декларирование товаров; 14 026 дел (9,8%) – за несоблюдение запретов или ограничений на ввоз/вывоз товаров.

Было назначено 142 536 наказаний по делам об АП на сумму 215,6 млрд. руб., в т.ч. наложено административных штрафов на сумму 212,2 млрд. руб.[3]

На основании данных статистики, представленных ФТС России, можно выявить постепенную динамику увеличения таможенных правонарушений. Все эти показатели неблагоприятно воздействуют на экономику РФ и ВЭД в целом.

Соответственно, для борьбы с административными правонарушениями в области таможенного дела необходимо улучшить правоохранительную деятельность таможенных органов. Таможенные органы в пределах своей компетенции должны обеспечивать защиту национальной и экономической безопасности, жизни и здоровья человека и окружающей среды.

Список литературы

1. Ларичев В.Д., Гильмутдинова Н.С. Таможенные преступления. – М., Экзамен, 2001г.
2. Чалиев А.А., Овчаров А.О. Таможенная статистика. Учебно-методическое пособие. - Нижний Новгород: ННГУ, 2008г.
3. Федеральная таможенная служба. [Электронный ресурс] // Официальный сайт.URL:<http://www.customs.ru>.

УДК 330

ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЗАИМОСВЯЗИ ОБРАЗОВАНИЯ И УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Медведева О.А.,

Черемисина Т.Н., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет
имени Г.Р. Державина», г. Тамбов, РФ
t_cheremisina@mail.ru

Перспективы развития мировой экономики в 21 веке определяются характером перехода стран к постиндустриальной стадии, где преобладают такие сферы, как услуги, наука и образование, технологическое предпринимательство. В связи с этим на первый план выходит изучение и развитие способа производства и передачи информации, знаний. По расчетам Всемирного банка в составе национального богатства США основные производственные фонды составляют всего 19%, природные ресурсы – 5%, а человеческий капитал – 76%. В России те же самые показатели равны 10, 40 и 50% соответственно [1]. Уже сейчас во всех странах мира темп научно-технического, инновационного развития и экономического прогресса определен стадией развития человеческого капитала. Именно поэтому в настоящее время усиливается и интерес общества к системе образования как основе производства этого капитала. Этим и объясняется актуальность выбранной темы исследования.

Основной целью данной работы стало определение степени зависимости уровня образования и благосостояния населения России.

Методологию исследования составили изучение данных российских и зарубежных источников (использовались интернет-ресурсы), анализ рядов динамики, абсолютных и относительных показателей, графический анализ и корреляционно-регрессионный.

Сфера образования в значительной степени связана с экономикой, обусловлена ее состоянием и этапом развития. Многие исследователи, изучающие вопрос связи экономики и образования, отмечают, что уровень обучения в любом обществе и государстве связан с показателями экономического развития и благосостоянием населения. Именно поэтому, состояние экономики является источником развития образования в различные периоды [1].

Основным показателем, характеризующим уровень развития человека в той или иной стране, является индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП). Он объединяет три наиболее важных для страны показателя – индекс продолжительности жизни, индекс образования и индекс валового национального дохода. По данным «Отчета о развитии человечества», подготовленным Программой развития ООН, данный индекс в России в 2017 году составил 0,816. Среди стран с очень высоким ИРЧП Россия заняла 43 место из 52, что можно считать достаточно высокой позицией [2].

В большей степени уровень экономического благополучия жителей страны обусловлен получаемыми доходами и их покупательной способностью (табл. 1).

Таблица 1

Показатели, характеризующие уровень жизни населения России
в 2005-2017 гг.

Показатели	Годы						
	2005	2010	2013	2014	2015	2016	2017
Среднедушевые денежные доходы населения, руб. в месяц	8088	18958	25928	27767	30467	30747	31477
Темп роста реальных располагаемых денежных доходов населения, в % к предыдущему году	112,4	105,9	104,0	99,3	96,8	94,2	98,3
Среднедушевые денежные расходы населения, руб. в месяц	7968	18529	25735	27723	30588	30544	31022
Средний размер назначенных пенсий, руб.	2364	7476	9918	10786	11986	12391	13304
Реальный размер назначенных пенсий, в % к предыдущему году	109,6	134,8	102,8	100,9	96,2	96,6	103,6
Индекс потребительских цен (декабрь к декабрю предыдущего года), %	110,9	108,8	106,5	111,4	112,9	105,4	102,5

Анализ данных таблицы 1 показывает, что на протяжении всего рассматриваемого периода среднедушевые денежные доходы населения растут в фактически действующих ценах. Но размер реальных располагаемых доходов жителей страны увеличивался и превышал 100% только до 2014 года, что говорило об улучшении уровня жизни в целом по стране. После этого срока данный показатель до настоящего времени ниже 100% - реальные доходы населения снижаются [5]. Что касается среднего размера назначенных пенсий, то с 2014 года наблюдается его рост, одновременно, реальное значение рассматриваемого показателя снижается. Только в 2017 году было преодолено кризисное состояние в данной сфере, и произошли улучшения [6].

Как же обстоят дела в сфере образования в нашем государстве? По нашему мнению, характеристикой этому является численность обучающихся в организациях высшего и среднего профессионального образования на 10 000 человек населения (рисунок 1) [7].

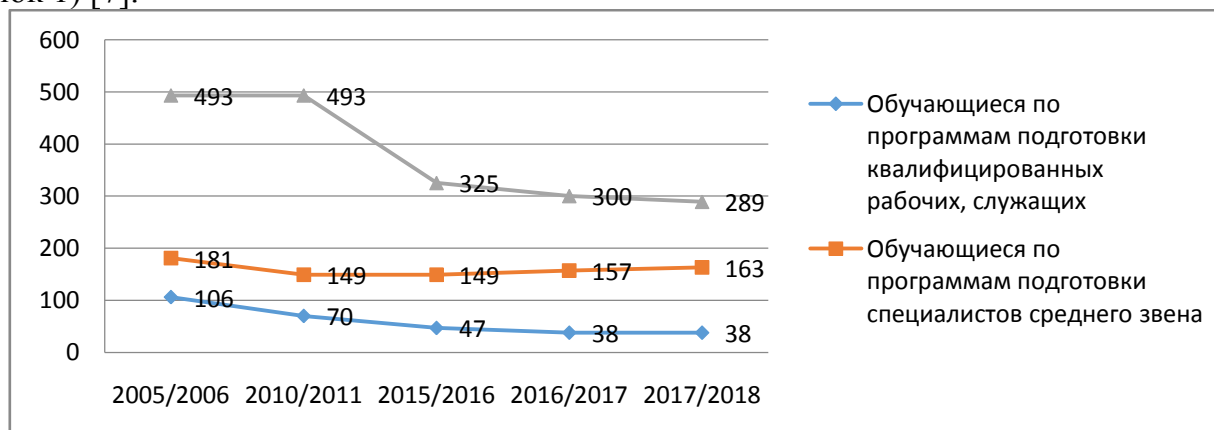


Рис 1. Количество обучающихся в России за 2005-2018 гг.
(на 10000 чел. населения, человек)

Анализ данных рис. 1 говорит о снижении с 2005/2006 учебного года численности обучающихся учебных заведений высшего и среднего профессионального образования. Причиной этому является пребывание России в так называемой «демографической яме».

Может ли влиять развитие экономики, а именно качество жизни населения на уровень образованности людей? Мы решили найти ответ на данный вопрос, используя методику корреляционно-регрессионного анализа. В качестве результативного показателя был выбран средний балл ЕГЭ по математике (Y_1), русскому языку (Y_2) и их сумма (Y_3), т.к. по данным предметам сдача единого государственного экзамена обязательна для всех, а в качестве факторного – размер среднедушевого дохода населения (X). Нами были составлены ряды динамики данных показателей и рассчитаны коэффициенты корреляции (табл. 2) [5,6].

Таблица 2

Динамика размера среднего балла ЕГЭ по математике и русскому языку и среднедушевых денежных доходов населения России в месяц за 2006-2018 гг.

Годы	Средний балл ЕГЭ по математике (Y_1)	Средний балл ЕГЭ по русскому языку (Y_2)	Сумма баллов (Y_3)	Среднедушевые денежные доходы населения в месяц, руб. (X)
2006	49,0	50,0	99,0	9947
2007	48,4	49,2	97,6	12540
2008	38,1	55,4	93,5	14864
2009	44,1	57,2	101,3	16895
2010	44,0	58,2	102,2	18958
2011	48,2	60,5	108,7	20780
2012	45,2	61,5	106,7	22880
2013	48,7	63,4	112,1	25928
2014	44,1	62,5	106,6	27767
2015	45,6	65,9	111,5	30467
2016	46,3	68,5	114,8	30747
2017	47,1	69,0	116,1	31477
2018	49,8	70,9	120,7	31299

Проведя анализ по данным таблицы 2, мы рассчитали парные коэффициенты корреляции и сделали следующие выводы:

1) Коэффициент корреляции размера доходов на душу населения и среднего балла ЕГЭ по математике равен 0,19, что говорит об отсутствии связи между данными явлениями. Действительно, математика – это та наука, которую далеко не каждый способен выучить на высоком уровне, даже вкладывая в изучение предмета денежные средства.

2) Коэффициент корреляции результативного фактора и среднего балла ЕГЭ по русскому языку составил 0,971. По шкале Чеддока данный коэффициент означает весьма высокую зависимость между исследуемыми показателями. Из таблицы 2 видно, что средний балл по русскому языку значительно выше, чем по математике, и продолжает расти с каждым годом, чего нельзя сказать о втором обязательном предмете. Следовательно, данная дисциплина легче дается обучающимся, и, приложив ряд усилий, вложив средства, возможно, изучить этот предмет на высоком уровне.

3) Коэффициент корреляции между среднедушевыми денежными доходами населения в месяц и суммой средних баллов ЕГЭ составил 0,906, тем самым

подтвердив весьма высокую зависимость между уровнем жизни населения и его образованностью (измеренную средним баллом ЕГЭ). По результатам регрессионного анализа было составлено уравнение (1):

$$(1) \quad Y_3 = 85,31 + 0,00096X$$

Данное уравнение показывает, что с увеличением доходов населения на 1000 рублей, сумма средних баллов ЕГЭ по математике и русскому языку увеличится на 0,96 балла.

Проверка адекватности модели осуществлялась с помощью F-критерия Фишера. По нашим расчетам F фактический = 50,16; F табличный = 4,75. $F_{\text{факт.}} > F_{\text{табл.}}$, следовательно, нулевая гипотеза отклоняется и уравнение статистически значимо.

Для определения значимости параметров уравнения используется t-критерий Стьюдента: 1) $t_y = 26,52$) $t_{x_3} = 7,083$) t табличный = 2,16 при $p = 0,05$. Оба параметра больше табличного, следовательно, модель можем считать адекватной.

Таким образом, наблюдается зависимость между уровнем развития экономики, благосостояния населения и образования. Стоит отметить, что в целом по стране с 2014 года темп роста реальных располагаемых денежных доходов населения менее 100%. Снижается и численность обучающихся в учреждениях высшего и среднего профессионального образования.

Список литературы

1. Малыгина А.В. Роль образования в экономике и влияние экономики на образование / Материалы VIII Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум – 2016». [Электронный ресурс] URL: <https://scienceforum.ru/2016/article/2016027739>.
2. Официальная интернет-страница «Отчёта о развитии человечества» [Электронный ресурс] URL: <http://hdr.undp.org/en/2018-update>.
3. Аналитический портал «Гуманитарные технологии» [Электронный ресурс] URL: <https://gtmarket.ru/ratings/human-development-index/human-development-index-info>.
4. Ефимова Л. А. Индекс человеческого развития в России: анализ и перспективы / Журнал «Региональная экономика: теория и практика», № 22, 2015 г.
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстат) / [Электронный ресурс] URL: www.gks.ru.
6. Соболев Т.С. Современный уровень и качество жизни населения России / Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Экономика и управление, 2018 г.
7. Россия в цифрах 2018. Стат. сборник – Москва. - 2018. // Росстат [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b17_14p/Main.htm.

УДК 330

РАЗВИТИЕ МАТЕМАТИЧЕСКИХ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫХ МЕТОДОВ КВАЗИЛИНЕЙНОГО АНАЛИЗА ВРЕМЕННЫХ РЯДОВ

Мезал Ясир Али Мезал,
Панюков А.В., д.э.н., профессор
ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет»,
г. Челябинск, РФ
yasiralimezaal@gmail.com

Классические методы моделирования, анализа и прогнозирования основаны на линейной парадигме, которая предполагает, что эволюционирующая система линейно реагирует на информацию, т. е. использует информацию сразу при получении, а не ожидает её накопления в ряде последующих событий. Линейный взгляд соответствует концепции рационального поведения, утверждающей, что прошлая информация уже дисконтирована.

В основе линейной парадигмы лежат гипотезы независимости и «нормальности» ошибок измерения. Математический инструментарий классической эконометрики разрабатывался и обосновывался, опираясь на данные гипотезы. Оказалось, что он для экономических временных рядов чаще всего не выполняется.

В настоящее время все чаще для решения проблем моделирования и прогнозирования используется синергетический подход, методы которого ориентированы на процессы, находящиеся за границами состоятельности существующих классических подходов к моделированию, анализу, прогнозированию в различных разделах экономики [1–6]. Синергетика трактует нелинейность и неустойчивость как источник многообразия и сложности экономической динамики, а не шумов и случайных возмущений, как это делает экономика традиционная. Данная парадигма, включая в себя возможность нелинейной реакции на информацию, влечёт за собой естественное расширение существующих взглядов. Подходы на основе нелинейной динамики позволяют строить обозримые модели процессов с учетом предкризисных и кризисных явлений. При этом с предкризисными явлениями связывается усложнение характера динамического процесса (например, приближение параметра системы к точке бифуркации, появление сложных полигармонических решений — осцилляций), а с кризисными — качественные изменения в характере движения (потеря устойчивости, бифуркации, переход к динамическому хаосу в детерминированных системах и т. д.).

В естественнонаучных и технических приложениях упомянутые подходы доказали свою применимость, с их помощью успешно рассчитывают динамические режимы и возможно не только качественное, но и количественное определение параметров системы, при которых происходят предкризисные и кризисные явления.

Синергетический подход позволяет предлагать и развивать методологию математического моделирования, искать новые подходы к анализу сложных явлений и прогнозированию развития процессов в различных разделах экономики, например, к временному ряду значений индекса валового национального продукта.

В настоящее время имеется достаточно большое число работ, посвящённых прямой задаче анализа процессов, представленных в виде нелинейных

дифференциальных уравнений. Однако, проблема прогнозирования развивающихся процессов требует решения обратной задачи: по результатам наблюдения, т. е. по временному ряду, идентифицировать нелинейный процесс, а затем дать прогноз его развития и рекомендации по принятию управленческих решений.

Изложенное выше показывает актуальность развития методов нелинейного анализа временных рядов.

Процессы, происходящие на рынках капитала, теории экономических циклов, кризисов, хаоса с точки зрения нелинейной экономической динамики рассмотрены Андерссон Е., Вайдлингом У., Джоанссоном Б., Петером Э., Т. Пуу, Хаагом Дж.б Хакененом Г. и другими учеными [3–8]. Предложено множество нелинейных экономико-математических моделей, способных генерировать хаотическую динамику. При этом возникает аналогия с детерминированными моделями в естествознании, решения которых ведут себя хаотически. Серьезная проблема состоит в том, что наличие хаоса сопровождается чувствительностью к начальным условиям. Малое отклонение в начальных условиях ведет к значительному отклонению в поведении системы.

Проведённый обзор литературы показал, многие практически важные процессы описываются системой дифференциальных уравнений второго порядка с кубической нелинейностью. Проблема идентификации таких процессов сводится к нахождению коэффициентов полинома по наблюдаемым значениям. Как известно, задача полиномиальной экстраполяции при степени полинома 5 и выше является плохо обусловленной. Кроме того, (1) наличие хаоса ведет к высокой чувствительности траектории системы к точности исходных данных и погрешностям промежуточных вычислений; (2) корреляция в ошибках вычисленных значений мономов, образующих полином, делает неэффективным применение метода наименьших квадратов (МНК) и его вариаций.

В этих условиях оценивание параметров моделей требуется выполнять с помощью устойчивых методов. К их числу относят метод наименьших модулей (МНМ) и его вариации: взвешенный МНМ (ВМНМ) и обобщённый МНМ (ОМНМ). В докладе показана возможность применения ОМНМ [9-11] для идентификации квазилинейного уравнения авторегрессии и предложен эффективный алгоритм определения параметров ОМН- и ВМНМ-моделей, использующий установленную связь между ОМНМ- и ВМНМ-моделями позволяющая решить проблему определения ОМНМ-оценок посредством итеративной процедуры с ВМНМ-оценками.

Разработанные модели и численные методы реализованы в виде комплекса программ для имитационного моделирования и квазилинейного анализа временных рядов. Учет нелинейности позволяет значительно приблизить модель к моделируемому процессу и избежать принципиальных несоответствий, а также ограниченности области применения, присущих линейным моделям.

Изложенные результаты могут быть использованы в прогнозировании социальных, экономических и природных явлений, а также в учебном процессе.

Список литературы

1. Mandelbrot B. B. The Random Character of Stock Market Prices // Ed. by P. H. Cootner. Cambridge: M.I.T. Press, 1964. P. 510.
2. Mandelbrot B. B. New Methods in Statistical Economics // Journal of Political Economy. 1963. Vol. 71. P. 421–440.

3. Mandelbrot B. V. The Fractal Geometry of Nature. N. Y. W.H. Freeman, 1982. P. 456.
4. Перепелица В. А., Попова Е. В. Фрактальный анализ поведения природных временных рядов / В. А. Перепелица, // – 2002. – NQ 9 (22). – С. 185-200. // Современные аспекты экономики. 2002. Vol. 9(22). P. 185–200.
5. Владимиров В., Малинецкий Г., Подлазов А., et all. Управление риском. Риск, устойчивое развитие, синергетика / В. А. Владимиров, Г. Г. Малинецкий, А. В. Подлазов и др. – М.: Наука, 2000. – 432 с. – <http://www.keldysh.ru>. М.: Наука, 2000. P. 432. URL: <http://www.keldysh.ru>.
6. Haken H. Synergetics. Berlin: Springer, 1997. P. 212.
7. Серегина С. Ф. Серегина С. Ф. Роль государства в экономике. Синергетический подход / С. Ф. Серегина. — 2002. — 288 с. М.: Дело и Сервис, 2002. P. 288.
8. Сергеева Л. Н. Моделирование поведения экономических систем методами нелинейной динамики (теории хаоса). Запорожье: Изд-во Запорожского гос. ун-та, 2002. P. 227.
9. Panyukov A. V., Mezaal Y. A. Stable Estimation of Autoregressive Model Parameters with Exogenous Variables on the Basis of the Generalized Least Absolute Deviation Method // 16th IFAC Symposium on Information Control Problems in Manufacturing. June 11-13, 2018, Bergamo, Italy. 2018.
10. Панюков А. В., Мезал Я. А. Квазилинейный анализ временных рядов // Статистика - язык цифровой цивилизации: сб. докладов международной научно-практ. конф. "II Открытый российский статистический конгресс"(Ростов на Дону, 4-6 декабря 2018 г.). 2018.
11. Panyukov A. V., Mezaal Y. A. Stable Identification of Linear Autoregressive Model with Exogenous Variables on the Basis of The Generalized Least Absolute Deviation Method // Bulletin of the South Ural State University. Ser. Mathematical Modelling, Programming and Computer Software (Bulletin SUSU MMCS). 2018. Vol. 11:1. P. 35–43.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Мещерякова А.Г.,

Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

nvskor7@gmail.com

Проблемы демографии и статистики населения интересуют научных деятелей и государственные структуры на протяжении всей истории развития человечества. Статистика показывает не только численность и движение населения, но и качественные аспекты с позиций современности.

Среди факторов, влияющих на социально-экономическое развитие государства, демографическая ситуация играет далеко не последнюю роль. Численность населения и его состав непосредственно влияют на производство, сферу обслуживания, масштабы экспортно-импортных операций. Демографические исследования являются

базой для оценки объемов предложения рабочей силы, спроса на товары и услуги, масштабов антропогенной нагрузки на территорию [1].

Огромный вклад в развитие демографической науки внесли английские исследователи Джон Граунт (1620-1674) и Уильям Петти (1623-1687). Среди современных ученых, изучающих демографические процессы, можно выделить работы Елизарова В.В., Елисейевой И.И., Муравьевой М.В., Назарова М.Г., Овсянникова А.А. и др.

Целью работы является анализ демографической ситуации, сложившейся в Донецкой Народной Республике и предложение путей выхода из демографического кризиса.

Динамика численности населения ДНР представлена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика численности населения ДНР за 2014-2017 гг. [5]

Постоянное население	2014	2015	2016	2017
А	1	2	3	4
Все население, тыс. чел.	4 343,900	2 322,532	2 326,254	2 306,263
в т. ч.: - городское население	3 937,700	2 215,124	2 225,085	2 194,480
- сельское население	406,200	107,408	110,182	111,783
Темп убыли всего населения, %	100	53,47	53,55	53,10
Темп убыли городского населения, %	100	56,26	56,51	55,73
Темп убыли сельского населения, %	100	26,44	27,13	27,52

По сравнению с 2014 г. в последующие годы численность населения, проживающего на территории ДНР, значительно сократилась. Это характерно как для городского, так и для сельского населения. На изменение численности населения влияют различные факторы. Прежде всего, это показатели воспроизводства населения, как совокупность процессов рождаемости и смертности (таблица 2).

Таблица 2

Показатели естественного движения населения ДНР за 2014-2017 гг. [5]

Показатели	2014	2015	2016	2017
А	1	2	3	4
Число родившихся, чел.	17 531	9 162	11 771	9927
Коэффициент рождаемости (‰)	7,55	3,94	5,10	5,20
Число умерших, чел.	37 342	29 300	34 833	28220
Коэффициент смертности (‰)	16,08	12,60	15,10	14,70
Естественный прирост, чел.	-19811	-20138	-23062	-18293
Коэффициент естественного прироста (‰)	-8,53	-8,66	-10,0	-9,5

После 2014 г. произошло существенное снижение коэффициента рождаемости и рост коэффициента смертности, что вызывает естественную убыль населения.

Среди основных причин низкой рождаемости в ДНР можно выделить следующие: низкое качество жизни населения, вызванное проведением военных действий и пока еще отсутствие экономических предпосылок для его улучшения; отсутствие четких сформулированных принципов политики планирования семьи, высокий уровень заболеваемости населения и др. В связи со значительным оттоком

населения, в основном молодых возрастов, происходит старение населения. Вследствие этого в регионе отмечается увеличение коэффициента смертности. Среди основных причин этого явления можно отметить: болезни органов кровообращения, травмы и отравления, злокачественные новообразования, болезни органов пищеварения, болезни органов дыхания [2]. Однако уже в 2017 г. наблюдается некоторое повышение коэффициента рождаемости и снижение коэффициента смертности. Это связано с тем, что сотрудничество с Россией является выгодным в экономическом отношении, и наш регион имеет большой потенциал, что оказывает влияние на демографическую ситуацию. У молодых семей появляется уверенность в завтрашнем дне и надежда на скорую стабилизацию в экономической и социальной сферах.

На демографическое состояние в Республике влияют и миграционные процессы (таблица 3).

Таблица 3
Миграционное движение населения ДНР за 2015-2017 гг.[5]

Показатели	2015	2016	2017
А	1	2	3
Миграционный сокращение населения, чел.	-9239	-3601	-7445
Общий коэффициент миграционного сокращения населения, ‰	-2,51	-6,46	-3,9

За анализируемый период наблюдается увеличение оттока населения из региона, число выбывших за пределы данной территории превышает число прибывших. На данный показатель влияет большое количество факторов, главный из которых – нестабильная политическая ситуация в Республике. Многие лица трудоспособного возраста вынуждены уезжать на заработки в Российскую Федерацию, так как в ДНР существует недостаток предложения рабочих мест.

В подобных условиях изменилось отношение людей к системе ценностей. Вопрос выживания и личного благополучия, обеспокоенности судьбой подрастающего поколения вышел на первое место [3].

Основополагающим фактором для улучшения демографической ситуации в Донецкой Народной Республике является присвоение этой территории особого статуса, что приведет к привлечению инвестиций, созданию новых рабочих мест, а значит, к улучшению материального благосостояния населения. Возможно, это послужит веским аргументом для возвращения к прежнему месту жительства людей, покинувших наш регион.

К другим мерам можно отнести:

- проведение работы по инвентаризации жилого фонда с целью его оптимизации и возможного безвозмездного предоставления жилой площади молодым и многодетным семьям;
 - улучшение коммунальных условий в регионе;
 - предоставление материальной помощи молодым семьям с маленькими детьми. В качестве материального стимула можно рассматривать предоставление беспроцентного долгосрочного кредита, льгот, социальных выплат, помощь многодетным семьям;
- проведение идеологической работы по пропаганде института Семьи и семейных ценностей. Социальная ориентация должна быть направлена не на достижение личного благополучия, а на укрепление института Семьи;

- привлечение церкви к работе по укреплению браков и повышению рождаемости;
- привлечение средств массовой информации к решению демографической проблемы;
 - с целью снижения количества абортс проводить работу с беременными, включая беседы с будущими папами, демонстрацией результатов ультразвуковой съемки плода и т.д.;
 - создание системы профессиональной переподготовки молодежи [4].

Список литературы

1. Статистика: Учебник для вузов (+CD) /Под ред. И.И. Елисеевой. – СПб.: Питер, 2010. – 368 с.
2. Демография и социально-экономические проблемы народонаселения: Информационно-библиографический бюллетень литературы, изданной в 2011-2012 гг. Вып. 14 / Под ред. В.В. Елизарова, И.А. Троицкой. – М.: Экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 2015. – 112 с.
3. Назаров, М.Г. Курс социально-экономической статистики / М.Г. Назаров: М.: ЗАО «Финстатинформ», «Юнити», 2010.
4. Муровьева, М.В. Сельская демография России как фактор устойчивого социально-экономического развития / М. В. Муровьева // Вестник Саратовского госагроуниверситета им. Н. И. Вавилова. 2011. № 11. С. 71-75
5. Главное управление статистики Донецкой Народной республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://glavstat.govdnr.ru/>

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РОЖДАЕМОСТИ И СМЕРТНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Миндзяк М.И.,

Рябченко А.А., ассистент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

marymindzyak2@gmail.com

В настоящее время потребность в анализе рождаемости и смертности в любой стране обусловлена необходимостью определения уровня развития данной страны, где в качестве главного фактора выступает ее социально-демографическая ситуация. Особая заинтересованность и повышенное внимание к показателям демографического развития объясняется тем, что они используются для оценки рабочей силы, человеческого потенциала, выступают базой для прогнозирования в сфере развития образования, здравоохранения, рынка определения направлений стратегии экономического развития и государственной политики.

Исследованием состояния демографической ситуации в Российской Федерации занимались такие ученые, как С. Варзин, С. Аслаханова и др., которые изучали показатели демографии в динамике из-за существующей необходимости выявления тенденций и проблем.

С 1992 года в Российской Федерации отмечается развитие феномена сверхсмертности и недостаточная для ее компенсации рождаемость. Такая проблема встречается во многих странах. Важно понимать, что необходимый уровень роста численности народа должен быть 1-2% в год. Высокий уровень рождаемости обычно связан с мирным временем и хорошими социально-экономическими показателями в государстве. На неоднократных примерах истории, в военное время и при экономической разрухе рождаемость имеет тенденцию к снижению [2].

Естественное движение населения – это сложный общественный процесс, затрагивающий многие социально экономические аспекты жизни населения. Естественный прирост населения рассчитывается как разность между числом родившихся и числом умерших.

Рождаемость составляет важный аспект демографических исследований. Данный термин нередко отождествляется с фертильностью, т.е. способностью человека к деторождению, также свойством, обозначающим биологический потенциал. Уровень рождаемости зависит от ряда социально-экономических факторов, причем действуют они взаимосвязано, иногда противоречиво и неодинаково в различных условиях[4].

По данным Федеральной службы государственной статистики, рассмотрим в динамике показатели смертности и рождаемости в Российской Федерации за период с 2013 по 2017 гг. (табл. 1).

Таблица 1

Показатели смертности и рождаемости в Российской Федерации за период с 2013 по 2017 гг. [1]

Год	Рождаемость, человек	Смертность, человек	Естественный прирост, человек	Темп прироста (снижения) рождаемости, %		Темп прироста (снижения) смертности, %	
				баз.	цепн.	баз.	цепн.
2013	1895822	1871809	24013	-	-	-	-
2014	1942683	1912347	30336	2,47	2,47	2,17	2,17
2015	1940579	1908541	32038	2,36	-0,11	1,96	-0,20
2016	1888729	1891015	-2286	-0,37	-2,67	1,03	-0,99
2017	1690307	1826125	-135818	-10,84	-10,51	-2,44	-3,43
Итого	9358120	9409837	-51717	-	-	-	-

Исходя из анализа видно, что за период с 2013 по 2014 года рождаемость населения существенно замедлилась. С 2013 года по 2017 разрыв стал наиболее серьезным – - 10,84%. Причинами данной снижающейся тенденции могут являться:

1) разрешенные различные виды аборт, которые могут проводиться в частных клиниках, где акты свершения абортов не учитываются в документах и не фиксируются в статистической отчетности;

2) нестабильное состояние экономики, при которой люди не готовы иметь детей, нежелание иметь много детей и низкая финансовая поддержка государства.

Смертность также имеет тенденцию снижения. Основные причины смерти являются любого рода заболевания (чаще всего это сердечно-сосудистые заболевания, онкология, цирроз, диабет, пневмония, туберкулез), внешние факторы (ДТП, несчастные случаи, преступления, приводящие к летальному исходу) и

добровольный уход из жизни. По данным ВОЗ, в 2013-2014 годах на 100 тысяч граждан приходилось почти 20 самоубийц. В 2015 этот показатель составил 17,7, в 2016 – 15,4, в 2017 – 14,2[2].

Из таблицы наиболее сильно выделяются 2 года – 2016 и 2017 года. Здесь начинает наблюдаться отрицательный естественный прирост и максимальное снижение рождаемости в 2017 году – 1,69 млн. человек.

Целесообразно выделить несколько мер по улучшению демографической ситуации в разрезе рождаемости. Необходимо стимулировать рождаемость с помощью таких мер финансовой поддержки:

- 1) материнский капитал;
- 2) выплаты за первенца;
- 3) пособие на ребенка до полутора лет: мера поддержки материнства;
- 4) развитие инфраструктуры косвенно способствующей рождаемости (детские сады, поликлиники, центры развития детей)[3].

На сайте Федеральной службы государственной статистики есть демографический прогноз до 2035 года. Варианты развития данной темы таковы:

- 1) численность будет плавно снижаться, на несколько сотен тысяч в год, и в 2035 составит 137.47 млн. человек;
- 2) снижение численности в течение 2020-2034 гг. В 2035 году население составит около 146 млн. человек;
- 3) численность будет плавно увеличиваться, в основном за счет миграционного прироста, в среднем на полмиллиона в году. В 2035 году население составит около 157 млн. человек [1].

Таким образом, можем сделать вывод, что демографическая ситуация в Российской Федерации на сегодняшний день не является удовлетворительной. Рождаемость не превышает смертность, наблюдается отрицательный естественный прирост, что дает повод для тревоги. Основными путями стабилизации обстановки будет служить научно обоснованная демографическая политика, направленная на поддержание рождаемости на уровне простого воспроизводства населения, снижение смертности населения, особенно в трудоспособном возрасте, улучшения качества жизни. Однако достижение устойчивого демографического эффекта невозможно без изменений в темпах социально-экономического развития и повышения уровня благосостояния населения страны.

Список литературы

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.gks.ru
2. Аксенова Н. А. Анализ изменения возрастных показателей рождаемости и смертности в России [Электронный ресурс] // Молодой ученый. – 2015. – №23. – С. 839-845. –Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/103/23992/>
3. Аслаханова С. А. Демографическая ситуация в России в период кризиса [Электронный ресурс] // Молодой ученый. – 2016. – №5. – С. 280-283. –Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/109/26503/>
4. Даниелян М.Г., Извекова Т.А. Исследование уровня рождаемости на основе методов статистики [Электронный ресурс] // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – № 12. Режим доступа: <http://web.snauka.ru/issues/2016/12/75442>

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Мосийчук Т.А.,

Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

nvskor7@gmail.com

Введение санкций в отношении Российской Федерации и обострение международной экономической и политической обстановки, обострило необходимость активизации процессов импортозамещения, в том числе на уровне государственной и региональной политики. Если говорить о сложившейся сегодня геополитической ситуации, то на фоне экономических санкций со стороны западных стран в отношении России вопросы импортозамещения становятся наиболее актуальными.

Исследованию данной проблемы посвятили свои труды такие ученые, как Н. Н. Пронина, Д. И. Оганезова, О. В. Усенкова, А.Г., Жакевич и др. Под импортозамещением понимается такой тип экономической стратегии государства и регионов, который, в первую очередь, ориентируется на защиту отечественных производителей путем замещения импортных товаров товарами национального производства [2]. Импортозамещение связано с внешней торговлей РФ, поэтому научный интерес представляет анализ основных экономических показателей: внешнеторговый оборот, экспорт, импорт, сальдо торгового баланса (рис. 1).

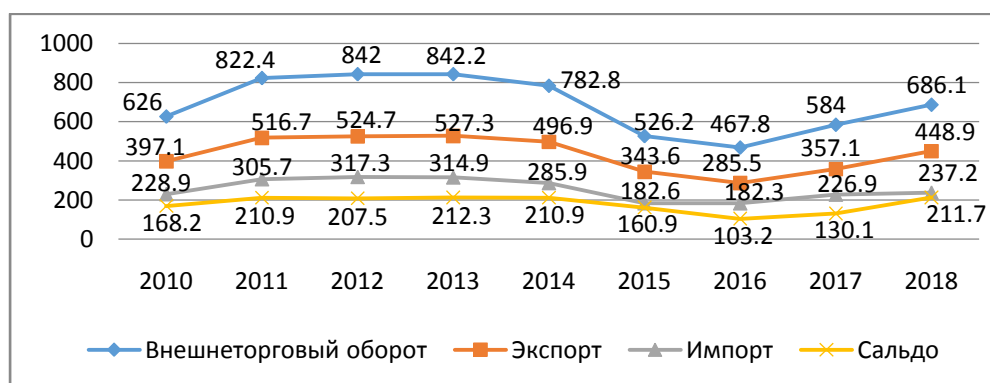


Рис. 1. Основные экономические показатели торговой деятельности РФ за 2010-2018 гг.

Согласно данным, приведенным на графике (рис. 1), можно отметить, что так называемый «переломный» момент, с 2010 года по 2018 год приходится на 2014 год. На протяжении двух последующих лет наблюдается падение внешней торговли в 0,889 раз или на 11,1%. Только в 2017-2018 гг. внешнеторговый оборот понемногу начал прибавлять в значениях: +218,3 млрд. долл. Что касается экспортных и импортных операций, то на протяжении 2010-2013 гг. прослеживался их стабильный рост. Затем в 2016 году экспорт сократился на 43% по сравнению с 2014 годом, а импорт - на 36%. Тем не менее, экспорт прибавил в 2017-2018 гг. 91,8 млрд. долл., а импорт 10,3 млрд. долл.[1].

Географическая структура внешней торговли представляет собой систему распределения товарных потоков между отдельными странами, группами стран, формируемыми по территориальному либо по организационному признаку (рис. 2).

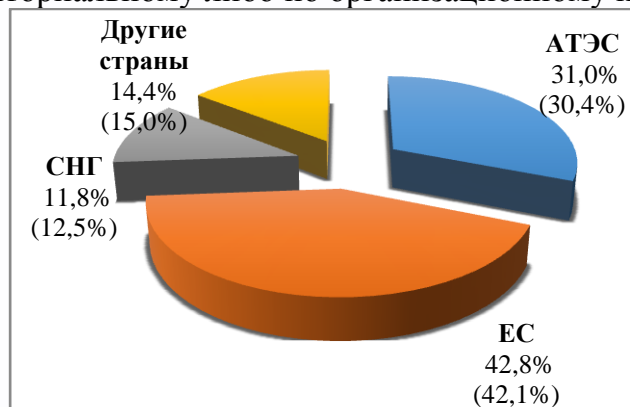


Рис. 2. Структура внешнеторгового оборота РФ по группам стран в январе-декабре 2018 года (январь-декабрь 2017 года)- по данным таможенной статистики

В географической структуре внешней торговли России особое место занимает Европейский союз. Товарооборот с ЕС увеличился на 19,3 %, прирост экспорта составил 28,3 %, импорта –2,7 %. Второй группой по объему внешнеторгового оборота являются страны Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (торговый оборот увеличился на 19,8 %, в том числе экспорт – на 34,7 %, импорт – на 5,7 %). Товарооборот со странами СНГ вырос на 10,8 % до 80,8 млрд. долл. США. Сальдо внешней торговли России со всеми странами увеличилось на 62,1 % (до 211,2 млрд. долл. США)[3].

Уровень экономического развития страны характеризуют показатели товарной структуры (табл. 1).

Исходя из товарной структуры импорта, можно сделать вывод, что основу российского импорта составляют машины, оборудование и транспортные средства, удельный вес которых возрос в 2017 году и составил 48,6 % (в 2010 году – 44,4 %). Увеличился и удельный вес продукции химической промышленности – до 17,7 %, а удельный вес продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья снизился на 1,2 п.п. К настоящему времени Россия почти полностью утратила такие важные отрасли машиностроения, как станкостроение, приборостроение. В тяжелом машиностроении на импорт приходится 60-80%, в легкой промышленности - 70-90%, в радиоэлектронной промышленности - 80-90%, в фармацевтике и медицинской промышленности - 70-80%, в производстве офисного оборудования — 83%, в одежде — 75%, мебели — 46%. А всего удельный вес импорта во внутреннем спросе в последние годы стабилен и остается на уровне 24%. В IT-сегменте также преобладает иностранная продукция (компьютеры, сервера, вся вычислительная техника и т.д.) [2].

Тем не менее, в России немало примеров успешного импортозамещения. В Калужской области создан автомобильный кластер и размещены сборочные производства Volkswagen, Volvo и Peugeot-Citroen. Samsung недавно открыл в области производство телевизоров и стиральных машин. Во Всеволожске собирает машины СП Ford Sollers, там же расположен завод по производству бытовой техники Ariston. Благодаря такой локализации и достигается импортозамещение, так как количество ввозимых в страну автомобилей снижается за счет внутреннего производства [2]. Речь, пока идет о сборочных цехах. Компоненты — большей частью импортные, но и это вскоре изменится.

Таблица 1

Динамика структуры импорта России за 2010 – 2017 гг. по видам товаров
(% от всего объёма импорта)

Вид товаров	Код согласно ТН ВЭД	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Продовольственные товары и сельское хозяйство сырьё	ТН ВЭД 01-24	15,9	13,9	12,8	13,7	13,9	14,6	13,7	14,7
Минеральные продукты	ТН ВЭД 25-27	2,3	3,2	2,4	2,2	2,6	2,7	1,8	2,0
Продукция химической промышленности	ТН ВЭД 28-40	16,1	15,1	15,3	15,9	16,2	18,6	18,6	17,7
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	ТН ВЭД 44-49	2,6	2,2	2,0	2,1	2,1	2,0	1,9	1,6
Текстиль и обувь	ТН ВЭД 50-67	6,2	5,5	5,7	5,7	5,7	5,9	6,0	6,0
Драгоценные металлы, камни и изделия из них	ТН ВЭД 71	7,3	7,2	7,3	7,2	7,1	6,7	6,5	7,2
Машины, оборудование и транспортные средства	ТН ВЭД 84-90	44,4	48,4	49,9	48,5	47,6	44,8	47,2	48,6
Прочие товары	-	5,2	4,5	4,6	4,7	4,8	4,7	4,3	2,2
Итого		100	100	100	100	100	100	100	100

Таким образом, импортозамещение должно стать ключевой задачей экономической стратегии российского государства, решение которой будет содействовать развитию отечественного производителя путем замещения импортируемых промышленных товаров товарами национального производства. Результатом импортозамещения должно стать повышение конкурентоспособности отечественной продукции за счет стимулирования технологической модернизации производства, повышения его эффективности и освоения новых конкурентоспособных видов продукции с относительно высокой добавленной стоимостью.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Официальный сайт]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 19.03.2019)
2. Трофимов Г. Механизмы импортозамещения на уровне отраслей // Институт финансовых исследований. М.: 2015.
3. О текущей ситуации в экономике Российской Федерации в январе-марте 2018 г. в части внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]. - Портал Внешнеэкономической информации режим доступа: http://www.ved.gov.ru/monitoring/foreign_trade_statistics/monthly_trade_russia

УДК 330

АНАЛИЗ СТОИМОСТИ МИНИМАЛЬНОГО НАБОРА ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ В САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Перминова К.К.,

ведущий специалист-эксперт

Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики
по Саратовской области, г. Саратов, РФ

kristinaperminova2105@mail.ru

Стоимость условного (минимального) набора продуктов питания определяется на основе единых весов (количества продуктов питания по видам) и фактических средних потребительских цен на них по России и субъектам Российской Федерации.

Указанный показатель отражает межрегиональную дифференциацию уровней потребительских цен и не является составляющим элементом величины прожиточного минимума, определяемого в субъектах Российской Федерации, что объясняется различием методологических подходов при их формировании. При расчете стоимости минимального набора продуктов питания по Российской Федерации и субъектам Российской Федерации используются единые (установленные в целом по Российской Федерации) минимальные объемы потребления, в то время как при расчете величины прожиточного минимума - объемы, сформированные на основе зонирования субъектов Российской Федерации в зависимости от факторов, влияющих на особенности потребления продуктов питания.

В данной статье рассмотрено изменение минимального набора продуктов питания в Саратовской области.

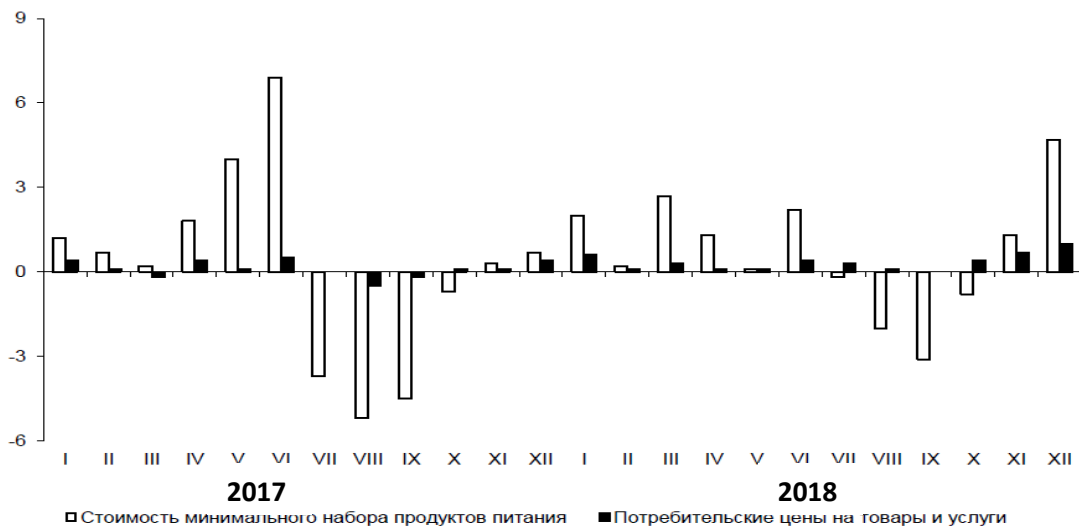


Рис. 1. Динамика изменения стоимости минимального набора продуктов питания и потребительских цен на товары и услуги, на конец месяца, в % к предыдущему месяцу

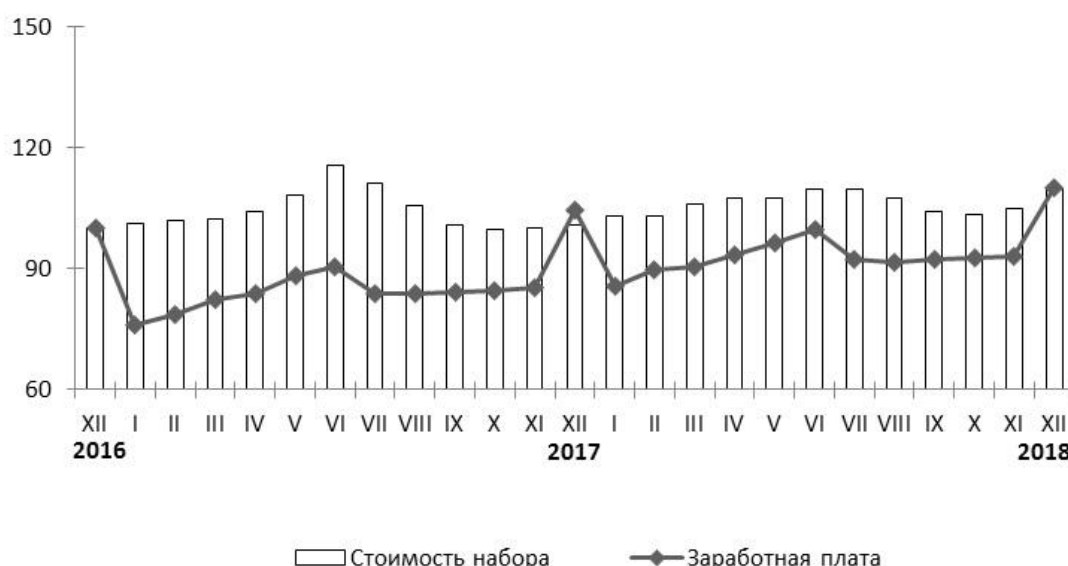


Рис. 2. Изменение стоимости минимального набора продуктов питания и номинальной заработной платы в организациях (без субъектов малого предпринимательства), в % к декабрю 2016 г.

В таблице 1 показаны стоимость и изменение стоимости условного (минимального) набора продуктов питания в расчете на одного человека в месяц за 2016 – 2018 гг.

Таблица 1

Стоимость и изменение стоимости условного (минимального) набора продуктов питания в расчете на одного человека в месяц, руб.

Годы	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
2016	2997,78	3003,80	2996,66	2970,62	3021,45	3044,27	3071,49	3051,74	2956,94	2962,11	2993,24	3043,63
2017	3085,19	3105,47	3112,77	3167,99	3294,20	3520,28	3389,26	3211,61	3065,34	3042,24	3051,62	3071,32
2018	3129,80	3136,77	3222,58	3263,87	3267,86	3338,07	3331,34	3265,35	3162,72	3138,12	3180,29	3329,17

Стоимость условного (минимального) набора продуктов питания, в среднем по области, в конце декабря 2018 г. составила 3329,17 руб. в расчете на месяц и по сравнению с концом декабря 2017 г. повысилась на 8,5%.

Стоимость условного (минимального) набора рассчитывается исходя из единых для всех субъектов РФ норм потребления, утвержденных Росстатом, и используется для сопоставления уровня цен на продукты питания по регионам Российской Федерации.

Список литературы

1. Статистический ежегодник Саратовской области 2017 год: Статистический сборник в 2 т., т.1 / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Саратовской области. Саратов, 2018 –200 с.
2. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Саратовской области [Электронный ресурс]. URL: <http://srtv.gks.ru/> (дата обращения: 15.03.2019).
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://gks.ru/> (дата обращения: 15.03.2019).

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ ЦЕНТРАЛЬНОГО И СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Пилипенко А.И.,

Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

nvskor7@gmail.com

Актуальность исследования заключается в том, что активизация инвестиционной деятельности считается важнейшим инструментом для роста экономики. Вливания в российскую экономику могут поспособствовать повышению ее производственных возможностей и стать фактором экономического роста.

На сегодняшний день анализ инвестиционной деятельности является одним из основных вопросов экономики, обсуждаемых на международных научных форумах. Данной проблемой занимались такие ученые, как Л.Б. Альтер, Я.Б. Кваша, Л.И. Нестеров, Ф.М. Виноградов, В.В. Бочаров, Н.М. Мухетдинова и прочие.

Целью исследования является количественная оценка динамики инвестиций в основной капитал Центрального и Северо-Кавказского федеральных округов.

Использование инвестиций позволяет обновлять, модернизировать, совершенствовать производство, осуществлять структурную перестройку экономики, увеличивать количество действующих рабочих мест, повышать занятость населения, насыщать рынок дешевой и качественной продукцией, повышать конкурентоспособность отечественных товаропроизводителей, что в конечном счете способствует повышению уровня жизни населения и авторитету страны в международных отношениях [2]. В таблице 1 приведена динамика притока инвестиций в основной капитал РФ по источникам финансирования.

Из таблицы 1 видно, что приток инвестиций в основной капитал РФ за анализируемый период постепенно увеличивается. При этом наибольшего роста достиг удельный вес инвестиций за счет собственных средств, за счет кредитов банков. Примерно на одном уровне находится удельный вес инвестиций за счет бюджетных средств. При этом удельный вес привлеченных средств снизился к 2017 году. Инвестиции из-за рубежа занимают наименьший удельный вес - не более 2%. Серьезными препятствиями на пути иностранных инвестиций в РФ являются коррупция, несовершенство законодательной базы, административные барьеры,

введение международных экономических санкций на торговую и инвестиционную деятельность, увеличение макроэкономических рисков.

Таблица 1

Динамика структуры инвестиций в основной капитал Российской Федерации по источникам финансирования за период 2012-2017 гг. [1]

Источники финансирования инвестиций	Инвестиции в основной капитал, %					
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
<i>A</i>	<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>
Собственные средства	44,55	45,20	45,69	50,20	50,97	51,30
Привлеченные средства, из них:	55,45	54,81	54,31	49,80	49,03	48,70
кредиты банков	8,40	1,03	10,59	8,10	10,41	11,17
заемные средства других организаций	6,10	6,22	6,36	6,68	5,98	5,40
инвестиции из-за рубежа	0,39	0,76	0,86	1,15	0,77	0,78
бюджетные средства	17,85	19,04	16,97	18,32	16,46	16,34
Итого	100	100	100	100	100	100

Исторически сложившаяся неоднородность экономического пространства России оказывает значительное влияние на характер региональных инвестиционных процессов. На сегодняшний день наблюдается высокая дифференциация по уровню инвестиционной привлекательности регионов, что ведет к расширению проблемных территорий, ослаблению экономических взаимосвязей между регионами, нарастанию противоречий и к дезинтеграции национальной экономики.

Так, центром инвестиционной привлекательности страны является ЦФО и занимает первое место в России по доле инвестиций в основной капитал, которая на протяжении всего исследуемого периода составляет 23–27%. Здесь проживает четверть ее населения и производится треть ВВП. Перспективы развития ЦФО напрямую зависят от разумного использования инвестиционного потенциала, что определяют следующие факторы: мощные производственный, научно-исследовательский, научно-технический потенциалы; развитие системы подготовки кадров всех уровней; наличие развитой производственной и социальной инфраструктур; наличие рынков сбыта продукции наукоемких отраслей при высоком уровне транспортной освоенности территории в сочетании с выходом на западноевропейские транспортные коммуникации др.[2].

В то же время на Северо-Кавказский федеральный округ приходится лишь 3-4% всех инвестиций РФ. Основными проблемами этого округа продолжают оставаться высокая степень дотационности региональных бюджетов, высокий уровень безработицы, клановость, коррупция, низкий уровень обеспеченности объектами социальной инфраструктуры, высокая изношенность коммунальных сетей. Не спасает ситуацию даже то, что округ обладает рядом преимуществ - удобное географическое расположение по отношению к крупным рынкам, наличие природных ресурсов (нефть, руды, строительное сырье) и незагруженных мощностей, относительно развитая транспортная сеть и растущий спрос на промышленную продукцию как в регионах Российской Федерации, так и в странах ближнего зарубежья [3]. Структура инвестиций в основной капитал РФ в разрезе округов за 2017 год представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Структура инвестиций в основной капитал в разрезе федеральных округов РФ за 2017 г. [1].

Вместе с тем, при анализе динамики выявлено, что за период 2007 – 2017 гг. приток инвестиций в СКФО в среднем ежегодно увеличивался на 29,6 млрд. \$ или на 9,5%. Это демонстрирует правильно выбранную правительством стратегию развития округа.

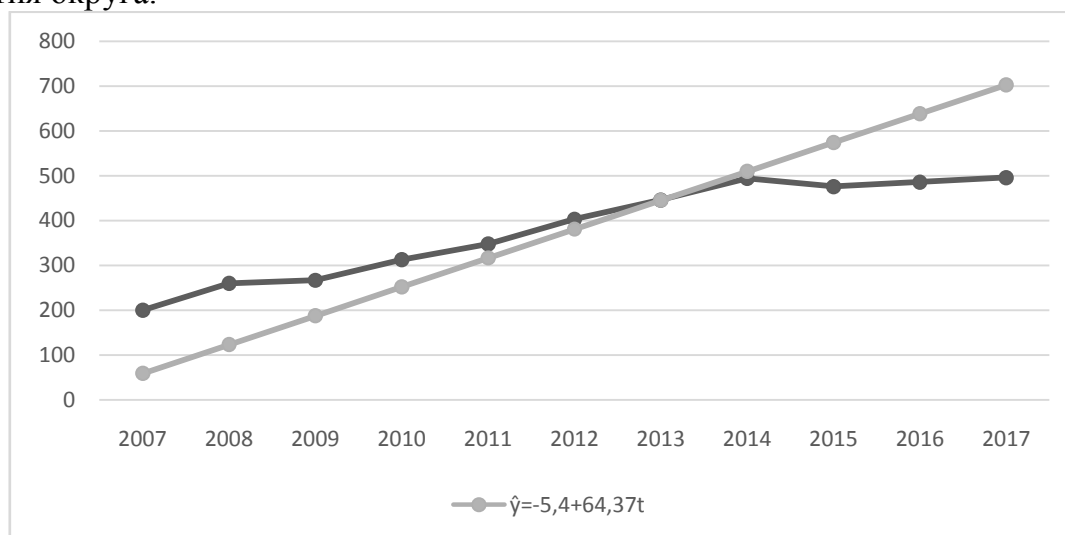


Рис. 2. Динамика притока инвестиций в СКФО за 2007-2017 гг.

Перед руководством Российской Федерации стоит задача создания благоприятных инвестиционных условий в регионах.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
2. Хиревич Э.Ю., Швейцер С.В. Территориальные диспропорции инвестиционного развития регионов Российской Федерации (на примере Центрального федерального округа) // Концепт. – 2015. – №07(июль).
3. Давыдова Л.В., Ильминская С.А. Анализ инвестиционных процессов в Северо-Кавказском федеральном округе // Региональная экономика. Теория и практика. – 2013г. № 14 (293). – С. 9–15.

УДК 330

АНАЛИЗ И ТЕНДЕНЦИИ МЛАДЕНЧЕСКОЙ СМЕРТНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Плужник А.А.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

tatyana_dadashova@mail.ru

Для оценки состояния социального благополучия, качества жизни населения, становления и организации здравоохранения в различных государствах, ВОЗ рекомендует, наряду с классическими характеристиками (общая, материнская, перинатальная и детская смертности) применять также показатель младенческой смертности. Данный показатель является «индикатором» материального и санитарного благополучия населения, состояния медицинской помощи, эффективности профилактических и санитарно - противоэпидемиологических мероприятий. Высокий показатель смертности среди новорожденных свидетельствует о низком уровне медицины, в том числе о плохом здоровье рожениц. Анализ уровня, динамики и причин смертности младенцев является основой принятия управленческих решений для органов здравоохранения в сфере целенаправленной борьбы за укрепление здоровья подрастающего поколения.

В таблице 1 представлена динамика численности умерших младенцев в возрасте до 1 года за 2013 – 2017 гг.

Таблица 1

Динамика численности умерших младенцев в возрасте до 1 года
за 2013 – 2017 гг. [3]

Годы	Численность умерших младенцев, всего чел	Абсолютный прирост, чел		Темп роста		Темп прироста, %	
		Базисный	Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	Цепной
2013	15477	-	-	1,0	-	-	-
2014	14322	-1155	-1155	0,925	0,925	-7,5	-7,5
2015	12664	-2813	-1658	0,818	0,884	-18,2	-11,6
2016	11428	-4049	-1236	0,738	0,902	-26,2	-9,8
2017	9577	-5900	-1851	0,618	0,838	-38,2	-16,2
Итого	63468	-	-5900	-	-	-	-

Проведенный аналитический расчет позволяет сделать вывод, что ежегодно за анализируемый период численность умерших младенцев снижается на 11,4%, что в абсолютном выражении составляет 1475 человек, что связано с развитием здравоохранения в России, открытием инновационных перинатальных центров, которые способны сохранять жизнь и здоровье детям с врожденными патологиями развития, недоношенных детей. Поскольку показатель младенческой смертности социально важен для государства, то важно осуществить его перспективную оценку.

Прогноз анализируемого показателя на 2018 год был выполнен на основе метода аналитического выравнивания. В качестве оптимальной модели была выбрана линейная функция, поскольку ошибка аппроксимации равна 1,2%.

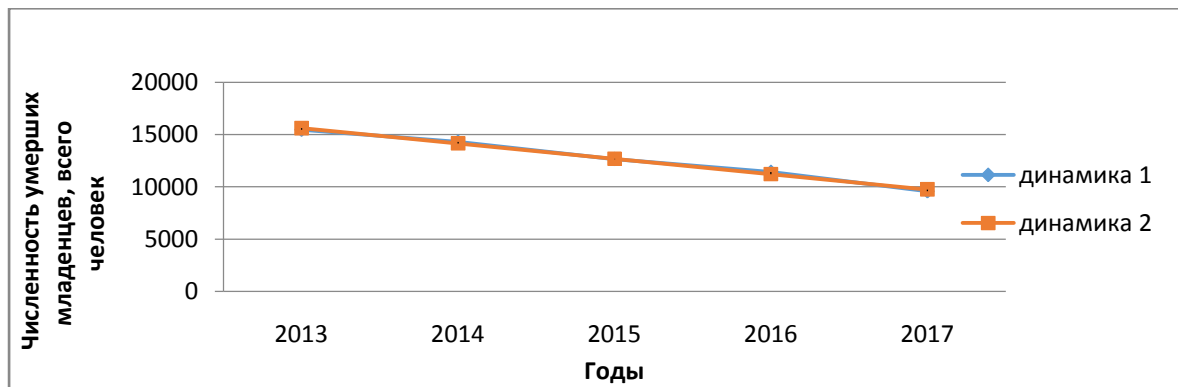


Рис. 1. Динамика смертности младенцев в России за 2013-2017 гг.[3]

При сложившейся тенденции ожидается, что численность умерших младенцев составит в 2019 году снизится и составит 8285 человек.

Несмотря на положительные тенденции снижения показателей в Российской Федерации существуют множество нерешенных проблем в системе здравоохранения, которые оказывают существенное влияние на здоровье детей. Среди них можно выделить следующие: более трети роддомов и детских медицинских учреждений нуждаются в капитальном ремонте и в оснащении современным медицинским оборудованием. Часто причиной смертности новорожденных является некачественная медицинская помощь и невнимательность медперсонала родильных домов, причиной данной проблемы является низкий размер заработной платы медработников. Решение данных проблем позволит снизить младенческую смертность как один из резервов в борьбе за снижение общей смертности, продление продолжительности жизни людей, а также воспроизводства населения.

Список литературы

1. Исаев Д.С., Надирова К.И. Резервы снижения младенческой смертности и пути их реализации // Педиатрия.-1998.- №1.- С. 38-40.
2. Ваганов Н.Н. Охрана здоровья женщин и детей в современных условиях//Медико организационные проблемы охраны материнства и детства. Сборник статей. - 2001. - С. 129-132, 136-142
3. Официальный сайт Федеральной службы статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭМИГРАЦИИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Помогайбина В.Е.,

Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
valeriyapomogaibina@mail.ru

Миграция населения была и остается одним из самых приоритетных направлений в экономической, политической, так и в правовой сфере для страны.

Миграция населения, в первую очередь трудовая, стала в последние годы одним из важнейших факторов развития мировой экономики.

Среди современных ученых проблемами миграции занимаются Акмалова А., Ахиезер А., Базанов В., Вечканов Г, Габуев А. Рассматривают политико-экономический аспект миграции трудовых ресурсов, миграционные проблемы и пути их решения, разрабатывают меры и стимулирующие мероприятия по контролю за миграцией.

Цель исследования: изучение теоретических основ проблем миграции трудовых ресурсов РФ, анализ динамики численности эмигрантов.

Массовый характер миграции стал характерным явлением в жизни мирового сообщества во второй половине XX века. Внешняя или международная миграция сегодня имеет множество разных форм: трудовая, семейная, рекреационная, туристическая и прочее.

К причинам миграции трудовых ресурсов можно отнести факторы экономического и неэкономического характера. Неэкономические факторы: политические, национальные, религиозные, расовые, семейные и прочие причины [2]. На современном этапе можно выделить такие особенности развития миграции: большой процент миграции трудовых ресурсов в общем числе потоков миграции; увеличение количества государств, которые принимают участие в миграции; рост профессиональной дифференциации трудовых мигрантов; наличие большой доли нелегальных мигрантов; рост скорости миграции [1]. В РФ в последние годы наблюдается увеличение числа эмигрантов. В данном случае на первый план выходит экономическая нестабильность Российской Федерации в 2018 году. Снижение заработных плат привело к тому, что рост миграционных процессов только усилился. Причиной для переезда может служить смена власти или формы управления государством. В таком случае большое влияние оказывается на социальную структуру общества.

В таблице 1 приведены показатели анализа динамики числа эмигрантов из РФ за 11 лет.

Таблица 1

Аналитические показатели динамики числа эмигрантов из РФ [5]

Годы	Численность эмигрантов из РФ, тыс. чел.	Абсолютные приросты, тыс. чел.		Темпы роста, раз		Темпы прироста, %	
		цепные	базисные	Цеп.	Баз.	Цеп.	Баз.
1	2	3	4	5	6	7	8
2008	1973	-	-	-	100	-	-
2009	1740	-233	-233	0,881	0,881	-11,9	-11,9
2010	1944	204	-29	1,117	0,985	11,7	1,5
2011	3095	115	1121	1,592	1,568	59,2	56,8
2012	3901	805	1927	1,26	1,976	26	97,6
2013	4201	299	2227	1,077	2,129	7,7	112,9
2014	4363	162	2389	1,038	2,21	3,8	121
2015	4489	125	2515	1,029	2,274	2,9	127,4
2016	4444	-44	2470	0,99	2,252	-1	125,2
2017	4561	117	2587	1,026	2,311	2,6	131,1
2018	4999	438	3026	1,096	2,533	9,6	153,3

Вычисленные абсолютные цепные приросты показывают, что численность эмигрантов в каждом последующем году по сравнению с предыдущим была неравномерной. Так, в 2009 году она снизилась на 233 тыс. человек, т.е. в 0,881 раза или на 11,9%, а в 2016 г. - на 44 тыс. человек или в 0,99 раза (на 1%). В остальные годы она росла. Максимальный абсолютный прирост был получен в 2011 году по сравнению с 2010 годом - в 1,592 раза или 59,2% и составил 115 тыс. человек. Базисные абсолютные приросты свидетельствуют о том, что в 2009 году наблюдалось снижение численности эмигрантов на 233 человек, т.е. в 0,881 раза или на 11,9%.

Вычисленные базисные темпы роста и прироста показывают, что по сравнению с 2008 годом максимальный рост числа эмигрантов наблюдался в 2018 году – в 2,533 раза или на 153,3%.

Средние показатели анализа ряда динамики показывают, что в среднем ежегодно численность эмигрантов увеличивалась на 302 тысячи человек (в 1,097 раз или на 9,7%).

Для выявления тенденции в динамике численности эмигрантов был использован метод аналитического выравнивания. Эмпирические данные были выровнены по уравнению прямой: $\tilde{y}_t = 3610 + 337 * t$

На рисунке 1 представлена тенденция роста числа эмигрантов за 11 лет (2008 - 2018 гг.).

С помощью метода экстраполяции вычислено, что, вероятно, в 2020 году число эмигрантов из РФ будет находиться в интервале от 560 тыс. человек до 736 тыс. человек.

По количеству эмигрантов из РФ среди стран СНГ лидирует Украина. Число эмигрантов в Украину в 2,2 раза больше числа эмигрантов в Беларусь. По числу эмигрантов из РФ в страны дальнего зарубежья лидирующие позиции занимает Германия.

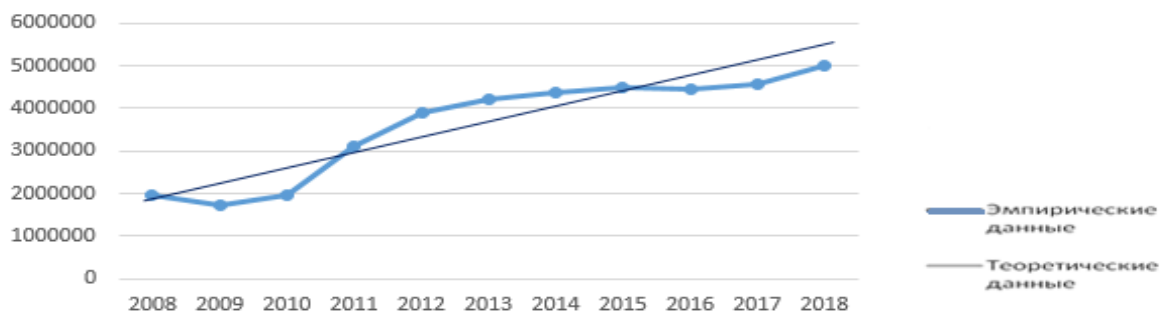


Рис. 1. Динамика численности эмигрантов из РФ за 11 лет

Число выбывших в Германию в 2,9 раза больше числа выбывших в США[4]. Покидают страну люди возрастной категории от 24 – 38 лет, то есть в активном трудоспособном возрасте. Это, как правило, самая квалифицированная и востребованная категория молодых и специалистов со стажем. Также стоит отметить, что эмиграция из России носит явные черты утечки умов. Каждый пятый эмигрант имеет высшее образование, в том числе среди выбывших в Израиль - 30%, в США - более 40%. Есть небольшой процент — 4,2% российских граждан в возрасте от 40-55[5].

Сегодняшнее положение миграционной ситуации в Российской Федерации является следствием социально-экономической обстановки и следующих причин: низкая оплата труда и низкий престиж профессии; недостаточное государственное финансирование исследований; непрозрачная организация труда и бюрократия;

ограниченные возможности научного роста. Все это свидетельствует о необходимости внимания и контроля к данной проблеме со стороны государства[3]. Факторы, которые влияют на структуру и темпы миграции разнообразны, поэтому для контроля и управления этой проблемой требуется комплексный и системный подход. Именно для этого Президентом РФ была утверждена "Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года".

Список литературы

1. Акмалова А. А. Формирование миграционной системы СНГ / А. А. Акмалова, В. М. Капицын // Россия и совр. мир. — 2010. — N 3. — С. 72–83.
2. Ахиезер А.С. территориальная миграция - реализация потребности в полноте бытия // обществ. Науки и современность. - 2007. - n 3. - с. 141-149.
3. Вечканов Г. Актуальные проблемы российской миграции // Экономист. — 2013. — N 5. — С. 35–50.
4. Габуев А. Миграционный порог // Россия в глобальной политике. — 2013. — Т. 11, N 4. — С. 100–110
5. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации / [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography.

УДК 342.9

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Слаженева М.А.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Административные правонарушения – это противоправное, виновное действие или бездействие физического или юридического лица, за которое законодательством об административных правонарушениях установлена административная ответственность. За административные правонарушения предусмотрена ответственность, которая закреплена на законодательном уровне, рядом нормативно-правовых документов. Административная ответственность служит рычагом контроля общественных отношений. [1]

В настоящее время экономика Российской Федерации находится в состоянии динамичного развития, исходя, из этого изменяются все сферы общественных отношений. В связи с данными обстоятельствами происходят значительные преобразования в законодательстве. Актуальность выбранной темы обусловлена динамикой развития экономики Российской Федерации, а также высоким уровнем административных правонарушений в области таможенного дела. Целью работы,

является изучение динамики административных правонарушений в области таможенного дела.

Административные правонарушения в области таможенного дела – это противоправное виновное действие физического или юридического лица, посягающее на установленные таможенным законодательством Таможенного союза и Российской Федерации правила таможенного регулирования, за которое установлена административная ответственность.[2] В таможенном законодательстве выделен ряд объектов административных правонарушений, а именно:

- порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу Российской Федерации;
- порядок таможенного контроля товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации;
- порядок таможенного оформления товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации;
- порядок обложения товаров и транспортных средств таможенными платежами и их уплаты;
- порядок предоставления в отношении товаров и транспортных средств таможенных льгот и пользования ими.

На данный момент в Российской Федерации установлен ряд нормативно-правовых норм, которые регулируют таможенный контроль и деятельность таможенных органов. Первоочередной задачей таможенных органов является выявление и пресечение различных видов правонарушений. На таможенные органы возложена функция защиты государства от неблагоприятного влияния внешних факторов. Исходя из того, что с каждым годом растёт число внешнеэкономических связей России с другими государствами, а также намечен рост товарооборота, необходимо изучить изменение административных правонарушений в Российской Федерации. Количество возбужденных дел по административным правонарушениям за 2014-2018 года отображено на рисунке 1.

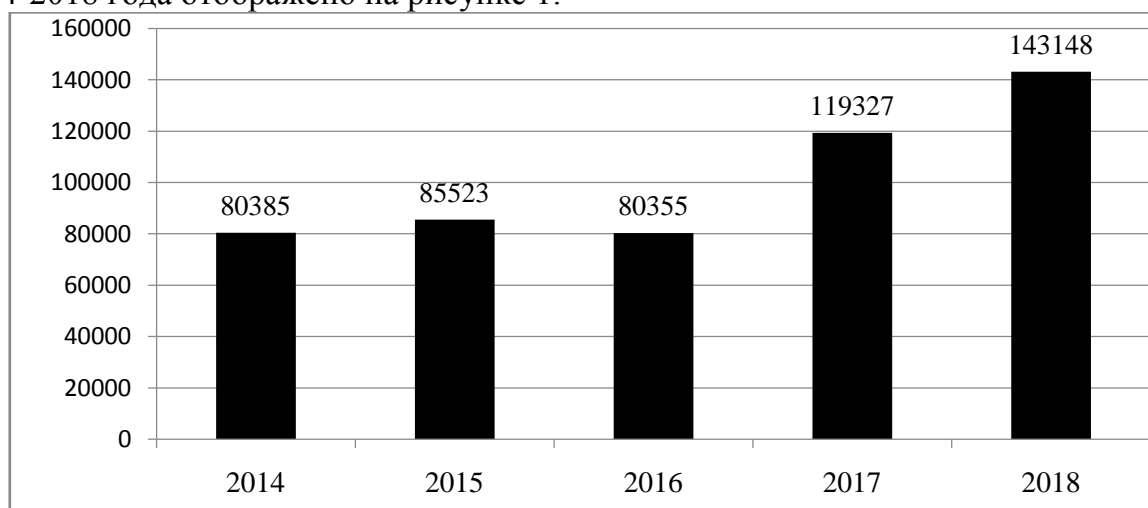


Рис. 1. Количество возбужденных дел по административным правонарушениям в 2014-2018 годах

По данным рисунка 1, следует отметить, что на протяжении выбранного периода количество дел по административным правонарушениям в области таможенного дела, несомненно, возросло. Рассмотрим детально данные правонарушения в каждом году. По данным ФТС РФ в 2014 году наибольшее количество дел возбуждено по фактам недекларирования либо недостоверного

декларирования товаров, несоблюдения запретов или ограничений, а также невывоза с таможенной территории Российской Федерации физическими лицами временно ввезенных товаров и транспортных средств в установленные сроки временного ввоза. В 2014 году предметами правонарушений чаще всего являлись автотранспортные средства, валюта, табак, алкогольная продукция текстильные материалы и изделия, оружие и боеприпасы, а также мясная продукция. По мнению, многих ученых на правонарушения в 2014 году повлияла нестабильная политическая и экономическая ситуация в Украине, поэтому данные события нанесли вред экономике Российской Федерации.[3]

В 2015 году также отмечен рост административных правонарушений, по сравнению с 2014 годом количество правонарушений возросло на 6,4%. Предметами административных правонарушений чаще всего являлись автотранспортные средства, табак, валюта, текстильные материалы и изделия, алкогольная продукция, продукция растительного происхождения, а также древесина и изделия из неё. Также стоит отметить, что в 2015 году значительно возросло количество исполнений постановлений по делам административных правонарушений. В 2016 году количество дел по административным правонарушениям сократилось на 6%. Наибольшее количество административных правонарушений зафиксировано по факту недекларирования либо недостоверного декларирования товаров. [3]

В 2017 году число административных правонарушений резко возросло. По сравнению с 2016 годом количество возбужденных дел увеличилось на 48%. В 2017 году взыскано денежных средств по административным штрафам на общую сумму более 1,7 млрд. рублей. В уполномоченные органы передано имущество, обращенное в федеральную собственность, общей стоимостью 8,3 млрд. рублей. В 2018 году количество административных правонарушений возросло на 20% по сравнению с предыдущим годом. Наибольшее количество возбужденных дел составили правонарушения по факту недекларирования или недостоверного декларирования товаров. Следует отметить, что взыскано денежных средств по административным штрафам на общую сумму более 1,7 млрд. руб. [4]

Рассмотрев изменение, количества административных правонарушений в области таможенного дела, можем сделать следующие выводы. На данный момент количество правонарушений увеличивается, на это влияют изменения в таможенной политике Российской Федерации. Поэтому необходимо усовершенствовать формы и методы таможенного контроля, а также оснастить таможенные органы необходимыми техническими средствами. Следует отметить, необходимость рассмотрения количественной стороны запретов и ограничений на такие товары как: текстильная продукция, табак, мясо, так как данные группы товаров чаще всего становятся предметом административных правонарушений в Российской Федерации.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ
2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза
3. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] URL: <http://www.customs.ru> (Дата обращения: 19.03.2019)
4. Административные правонарушения в области таможенного дела [Электронный ресурс] URL: <http://www.dslib.net/admin-pravo/administrativnye-pravonarusheniya-v-oblasti-tamozhennogo-dela-voprosy-kvalifikacii-i.html> (Дата обращения: 19.03.2019)

УДК 339.142

АНАЛИЗ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Соловьева А.Р.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Внешнеэкономическая деятельность государства - это внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами и иными предметами. Внешнеторговые связи с иными государствами значительно влияют на экономику Российской Федерации. Удачно выстроенная система взаимосвязи экономических отношений между государствами стимулирует развитие все сфер общественной деятельности в РФ. На данный момент экономика России претерпевает значительные усовершенствования, так как существует ряд причин замедляющих развитие товарооборота. Актуальность темы исследования обусловлена становлением экономики Российской Федерации, а также изменениями во внешней политике государства. Целью данной работы является изучение и анализ экспортно-импортных потоков Российской Федерации за период с 2015-2018 года.

Внешнеторговая деятельность государства направлена на удовлетворение определенных целей, таких как:

- получение и увеличение прибыли;
- удовлетворение потребностей населения в различных группах товаров;
- политическое, экономическое, духовное развитие;
- становление новых торговых связей;
- укрепление роли государства на международной арене.

Внешнеэкономическая деятельность реализуется на основе становления и усовершенствования внешнеэкономических связей. Сбалансированная система импорта и экспорта государства служит выгодным звеном для экономики многих стран. Внешнеторговая деятельность состоит из международного обмена различными видами товаров и услуг, который в свою очередь состоит из экспорта и импорта. Экспорт товаров – это вывоз товаров с таможенной территории Российской Федерации без обязательства об обратном ввозе. Импорт товаров – это вывоз товаров с таможенной территории Российской Федерации без обязательства об обратном ввозе. [1] При построении внешней политики государства приоритетным является развитие экспорта товаров, так как это приведет к улучшению экономики государства. Экспорт и импорт товаров составляют товарооборот Российской Федерации. Рассмотрим изменения товарооборота в Российской Федерации в 2015-2018 годах на рисунке 1.

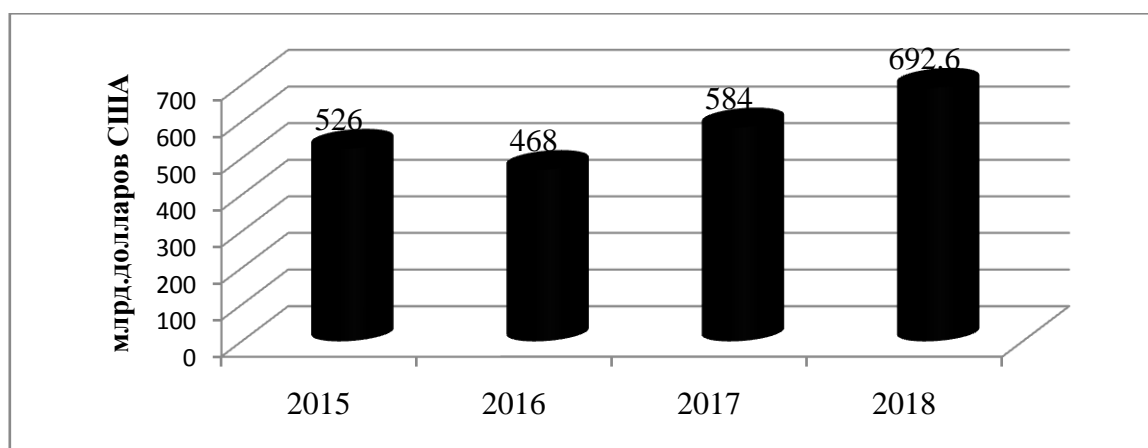


Рис. 1. Изменение товарооборота Российской Федерации 2015-2018 года [2]

Исходя из данных рисунка 1, можем отметить, что товарооборот Российской Федерации за выбранный период увеличивался. В 2015 году он составил 526 млрд. долларов США, экспорт был равен 344 млрд., а импорт 183 млрд., стоит отметить, что в Российской Федерации была выбрана политика развития экспорта, что в свою очередь увеличило прибыль РФ. В 2016 году товарооборот снизился на 11%. [2] На что в значительной мере повлияли изменения в таможенном законодательстве, были увеличены экспортные таможенные пошлины на различные группы товаров. Поэтому экспорт в 2016 году снизился на 17,4, однако импорт не был существенно изменен.

Исходя из данных таможенной статистики товарооборот Российской Федерации в 2017 году возрос на 25% по сравнению с 2016 годом, на это повлияла отмена и уменьшение таможенных платежей на определенную группу товаров. В связи с данными изменениями экспорт увеличился на 25%, а увеличение импорта составило 24%. Стоит отметить, что в 2017 году изменилась структура экспорта товаров РФ, а именно уменьшился экспорт в страны Европейского Союза. Однако возросла доля экспорта в Китай и в Республику Беларусь, данные страны заняли лидирующие позиции в экспорте товаров за 2017 год. [3]

В 2018 году товарооборот составил 692,6 млрд. долларов США, по сравнению с 2017 годом увеличение товарооборота составило 17,6%. По данным таможенной статистики значительное увеличение было отмечено в структуре экспорта РФ, которое составило 25,6%. Импорт товаров в 2018 году увеличился на 5,1%. По данным экспертов значительное изменение товарооборота РФ произошло из-за увеличения экспорта топливно-энергетических товаров. Также следует отметить увеличение внешнеэкономических связей между Россией и Китаем, которое благоприятно сказывается на экономику РФ. [4]

Внешнеторговая деятельность любого государства благоприятно влияет на развитие различных отраслей промышленности и экономику государства в целом. Изучая, внешнеэкономическую деятельность Российской Федерации за выбранный период можем отметить, что товарооборот имеет тенденцию к увеличению, что в свою очередь является подтверждением совершенствования внешнеэкономических связей РФ с другими государствами. В целом товарооборот за 2015-2018 года увеличился на 32%, что свидетельствует о развитии внешней политики государства, а также системы запретов и ограничений, которая выступает в качестве регулятора товарообмена.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза.

2. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] URL: <http://www.customs.ru> (Дата обращения 21.03.2019)
3. Финансовый анализ товарооборота РФ [Электронный ресурс] URL: <http://www.finmarket.ru/news/4936971> (Дата обращения 21.03.2019)
4. Финансовый анализ внешней торговли [Электронный ресурс] URL: <https://www.finam.ru/analysis/newsitem/vneshnetorgovyiy-oborot-rossii-po-itogam-2018-goda-vyros-17-5-20190219-102924/> (Дата обращения 21.03.2019)

УДК 330

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ УРОЖАЙНОСТИ ЗЕРНОВЫХ И ЗЕРНОБОБОВЫХ КУЛЬТУР В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Степанцова Л.А.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Агропромышленный комплекс представляет собой сложную систему взаимосвязанных отраслей, производств и хозяйствующих субъектов. Сельскохозяйственное производство считается одной из его составных элементов, причем наиболее сложной и незащищенной. По этой причине вопросы управления сельскохозяйственным производством требуют принятия взвешенных и обоснованных решений на всех уровнях.

В технологии планирования и принятия управленческих решений ключевые входные параметры представляют собой прогнозные величины. Поэтому крайне важным является обеспечение качественной информационной базой принятия решений посредством построения обоснованных прогнозов основных входных параметров.

Целью работы является составление прогноза урожайности зерновых и зернобобовых культур в Российской Федерации на 2020 год.

Данная тема особо актуальна, так как в Российской Федерации, как и во многих странах мира, валовые сборы зерна являются основой продовольственной безопасности. Прогнозы урожайности актуальны не только в годы, когда из-за неблагоприятных погодных условий ожидается значительный недобор урожая и использование прогнозов позволяет организовать мероприятия по минимизации ущерба, но и в благоприятные годы для определения возможных объемов экспорта зерна и рынков сбыта.

Изучению урожайности посвящены труды многих ученых, среди которых можно выделить Г. Баскина, Э. Брикнера, А. Воейкова, М. Давидович, П. Колоскова, С. Сергеева, А. Тарасов, Н. Челинцева, В. Череванина.

Урожайность сельскохозяйственных культур - главный обобщающий показатель, который позволяет судить об уровне развития сельского хозяйства в целом. Данный показатель также характеризует уровень развития собственной кормовой базы, а следовательно, и уровень продуктивности сельскохозяйственных животных, необходимость закупки дополнительных кормов или размер доходов от

реализации их избытка. Это определяет необходимость обоснованного расчета данного показателя с максимальной точностью.

Для построения прогноза проведем выравнивание ряда динамики способом наименьших квадратов и оценим колеблемость относительно тренда. На основании статистических данных Российской Федерации [2], рассчитаны основные показатели, необходимые для дальнейшего исследования, результаты которых представлены в табл. 1.

Таблица 1

Динамика урожайности зерновых и зернобобовых культур в Российской Федерации за 2004-2018 гг.

Годы	Урожайность зерновых и зернобобовых культур, ц/га	t	yt	t ²	\hat{y}	$\frac{ y - \hat{y} }{y}$
A	1	2	3	4	5	6
2004	18,8	-7	-131,6	49	18,08	0,038
2005	18,5	-6	-111,0	36	18,66	0,009
2006	18,9	-5	-94,5	25	19,24	0,018
2007	19,8	-4	-79,2	16	19,82	0,001
2008	23,8	-3	-71,4	9	20,40	0,143
2009	22,7	-2	-45,4	4	20,98	0,076
2010	18,3	-1	-18,3	1	21,56	0,178
2011	22,4	0	0	0	22,14	0,012
2012	18,3	1	18,3	1	22,72	0,242
2013	22,0	2	44,0	4	23,30	0,059
2014	24,1	3	72,3	9	23,88	0,009
2015	23,7	4	94,8	16	24,46	0,032
2016	26,2	5	131,0	25	25,04	0,044
2017	29,2	6	175,2	36	25,62	0,123
2018	25,4	7	177,8	49	26,20	0,031
Итого	332,1	0	162,0	280	332,1	1,015

Параметры уравнения линейного тренда определены методом наименьших квадратов по следующим формулам: $a_0 = \frac{\sum y}{n}$, $a_1 = \frac{\sum yt}{\sum t^2}$. Тогда: $a_0 = \frac{332,1}{15} = 22,14$ (ц/га), $a_1 = \frac{162}{280} = 0,58$.

Таким образом, уравнение тренда имеет следующий вид: $\hat{y} = 22,14 + 0,58t$.

Полученное уравнение, описывающее исследуемый ряд динамики, показывает, что средняя урожайность зерновых и зернобобовых культур составляет 22,14 ц/га в год и ежегодно увеличивается в среднем на 0,58 ц/га или на 2,6% в год.

Статистическая точность модели оценена на основе относительной оценки аппроксимации: $\varepsilon = \sum \left(\frac{|y - \hat{y}|}{y} \right) \div n \cdot 100\% = 6,77\%$. Так как значение относительной ошибки аппроксимации не превышает 15%, то можно сделать вывод о статистической точности выбранного уравнения тренда. Это позволяет выполнить прогноз показателя на ближайшую перспективу, а именно – на 2020 год: $\hat{y}_{2020} = 22,14 + 0,58 \cdot 9 = 27,36$ (ц/га).

Таким образом, при сохранении сложившейся тенденции урожайность зерновых и зернобобовых культур в Российской Федерации в 2020 г. может составить 27,36 ц/га (рис. 1).

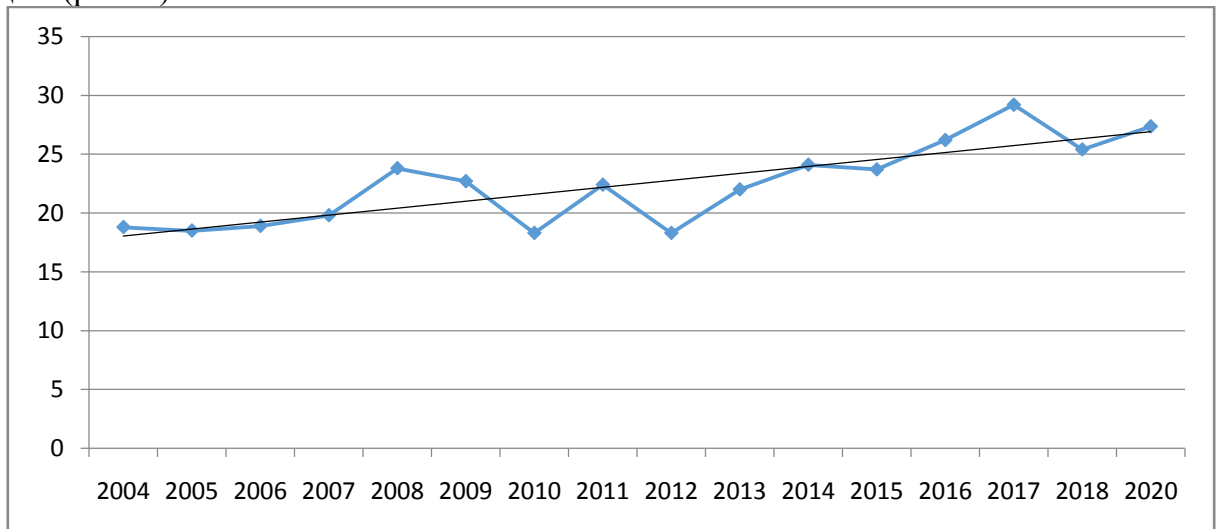


Рис. 1. Динамика урожайности зерновых и зернобобовых культур Российской Федерации

Подводя итог, можно отметить, что значимость построения обоснованных прогнозов признана на государственном уровне. В современных условиях органы федерального и регионального управления агропромышленным комплексом нуждаются в научно обоснованном прогнозировании будущих тенденций научно-технического и социально-экономического развития. Прогнозы урожайности являются существенным звеном в системе поддержки принятия управленческих решений в аграрном секторе, содействующих увеличению сельскохозяйственной продукции, а соответственно и объемов экспорта и рынков сбыта страны.

Список литературы

1. Личко К.П. Прогноз урожайности зерновых культур как основа прогнозирования объемов сельскохозяйственного производства / К.П. Личко, Е.В. Шумская // Проблемы прогнозирования. - 2007. - С. 60-67.
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (Дата обращения: 15.03.2019).

УДК 330

АНАЛИЗ ИНДЕКСА ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ДНР

Стороженко Д.В.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

1968golovinov@mail.ru

Индекс цен производителей - это один из очень важных показателей, который отражает динамику изменения цен на национальную продукцию, и охватывает полностью все стадии производства: от добычи сырья до эмиссии товаров широкого

потребления. Индекс цен производителя является индикатором инфляции и заранее показывает всю тенденцию этой проблемы в финансовой среде, что дает возможность правительствам стран принять нужные меры в экономической политике, а на фондовой бирже - есть подсказкой на долгосрочных торгах [1].

Цель данной работы: изучить изменение цен производителей промышленной продукции в Донецкой Народной Республике за 2018 год и начало 2019 года, для того, чтобы показать средний темп роста цен на данную продукцию и сделать статистический прогноз на остаток 2019 года.

Индекс цен производителей промышленной продукции рассчитывается на основе зарегистрированных цен на товары-представители в базовых промышленных организациях. Он используется для изучения и характеристики ценовых процессов в экономике, сравнительного анализа изменения цен на продукцию отдельных отраслей промышленности, при переоценке основных фондов, проведении приватизации, пересмотре ставок арендной платы, индексации задолженности между промышленными организациями. Индекс цен производителя применяется при выполнении различных экономических расчетов и прогнозировании на макроуровне, для оценки в неизменных ценах объемов промышленного производства и валового внутреннего продукта и т.д. Главное отличие индекса цен производителей от индекса потребительских цен в том, что он охватывает только товары, а не услуги, причем на оптовом уровне их реализации. В отличие от промышленного индекса, который отслеживают динамику затрат предприятий, индекс производителей отслеживает динамику доходов от продажи товаров и услуг.

Используя данные Главного управления статистики Донецкой Народной Республики об индексе цен производителей промышленной продукции Донецкой Народной Республики [2], необходимо рассчитать средний темп роста показателей. Это позволит определить, как изменялись цены в период с января 2018 по февраль 2019 года (таблица 1).

Таблица 1
Индекс цен производителей промышленной продукции ДНР за 2018-2019 гг., %

Индекс цен	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь	Январь	Февраль	Средний темп роста
Промышленность	101,8	101,5	101,7	102,9	101,4	101,4	102,1	102,8	103,5	106,1	105,6	106,2	106,4	104,0	100,2
Добывающая промышленность и разработка карьеров	102,6	104,3	104,2	105,9	101,3	99,9	100,5	99,8	100,8	101,2	100,1	99,9	101,7	101,4	99,9
Перерабатывающая промышленность	102,3	101,5	101,9	103,6	104,5	102,4	103,4	104,4	104,9	104,9	104,9	108,7	110,3	110,3	100,1
Поставка электроэнергии, газа, пара и кондиционированного воздуха	104,2	103,6	103,5	102,8	105,0	105,5	104,3	105,4	106,0	101,4	99,0	97,5	99,4	92,9	99,8

Темп роста (Тр) – это показатель интенсивности изменения уровня ряда, который выражается в процентах, а в долях выражается коэффициент роста (Кр). Кр определяется как отношение последующего уровня к предыдущему или к показателю,

принятому за базу сравнения[1]. Он определяет, во сколько раз увеличился уровень по сравнению с базисным, а в случае уменьшения – какую часть базисного уровня составляет сравниваемый:

$$\text{Темп роста} = (\text{Текущее значение} / \text{Предыдущее значение}) * 100\%$$

Средний темп роста рассчитывается по средней геометрической:

$$\bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_0}}, \text{ где } n\text{--количество (лет, месяцев); } y_n\text{ -- текущий показатель; } y_0\text{--}$$

базисный показатель (например, на 1 января).

Следовательно, цены на промышленные товары поднимутся на 0,2%, на товары добывающей промышленности цена снизится на 0,1%, на товары перерабатывающей промышленности – возрастет на 0,1%, а цена на электроэнергию и газ уменьшится на 0,2%.

Прогноз - это специальное научное суждение о конкретных перспективах дальнейшего развития какого-либо происходящего процесса, помогающее взглянуть в будущее и оценить последствия тех или иных решений[1]. Результат процесса выражается в любой форме предположения с целью принятия адекватного решения. Для экономики и бизнеса прогноз является возможностью с определенной степенью вероятности избежать рисков при условии, что при прогнозировании изучены все закономерности процесса

Судя по полученным данным (таблица 2) можно просматривать тенденцию уровня цен производителей промышленной продукции в Донецкой Народной Республике на период с марта по декабрь 2019 года [3].

Таблица 2

Индекс цен производителей промышленной продукции ДНР на период с марта по декабрь 2019 года (%)

Индекс цен	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
Промышленность	104,2	104,4	104,6	104,8	105	105,2	105,4	105,6	105,8	106
Добывающая промышленность и разработка карьеров	101,3	101,2	101,1	101	100,9	100,8	100,7	100,6	100,5	100,4
Перерабатывающая промышленность	110,4	110,5	110,6	110,7	110,8	110,9	111	111,1	111,2	111,3
Поставка электроэнергии, газа, пара и кондиционированного воздуха	92,7	92,5	92,3	92,1	91,9	91,7	91,5	91,3	91,1	90,9

Таким образом, прогноз индекса цен производителей промышленной продукции показывает, что цена на промышленные товары (добывающей и перерабатывающей промышленности в том числе) будет повышаться, однако на поставку электроэнергии и газа цена упадет.

Список литературы

1. Современный экономический словарь / Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 512 с.
2. Индекс цен производителей промышленной продукции в 2018 г. [Электронный ресурс]. URL:http://glavstat.govdnr.ru/pdf/cena/ind_prom2_1218.pdf(дата обращения: 17.03.2019)
3. Индекс цен производителей промышленной продукции в 2019 г. [Электронный ресурс]. URL: http://glavstat.govdnr.ru/pdf/cena/ind_prom2_0219.pdf(дата обращения: 17.03.2019)

УДК 330

СТАТИСТИКА РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ*Субботина М.А.,**Головинов О.Н.,* д.э.н., профессорГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

В условиях сложной политической и экономической ситуации на территории Донецкой Народной Республики актуальность проблемы развития промышленности Донецкого региона нельзя преуменьшать. Основная цель исследования – рассмотреть статистические данные состояния промышленности Донецкой Народной Республики и дальнейшие перспективы её развития.

В течение 2014-2019 гг. произошло резкое сокращение объема промышленности по отношению к довоенному периоду. Поэтому органам государственной власти нужно предпринимать серьезные меры по восстановлению и развитию промышленности. Но, несмотря на всю сложившуюся ситуацию, экономические показатели с каждым годом увеличиваются. В 2017 г. увеличился общий объем реализации промышленной продукции. Если в 2015 г. было реализовано на сумму 88,1 млрд. руб., то в 2017 г. промышленные предприятия ДНР реализовали продукцию на 146,4 млрд. руб.[1]. При этом остаются проблемы поставки сырья, отгрузки произведённой продукции и восстановления разрушенной инфраструктуры производства.

Большие запасы природных ресурсов способствовали развитию металлургической, машиностроительной и химической промышленности. Развиваются промышленные комплексы, горнодобывающие шахты, металлургические заводы и индустриальные предприятия. Донецкая Народная Республика богата залежами железных и ртутных руд, каменного угля, песка и строительного камня, нерудных полезных ископаемых керамзитового, черепичного, и стеклянного сырья и т.д.

Несмотря на объективные трудности, которые препятствуют полноценному развитию промышленного комплекса Донецкой Народной Республики, государству удалось стабилизировать ситуацию в базовых отраслях промышленности. Одной из основных задач профильного ведомства является запуск промышленных предприятий, а также увеличение объемов производства.

За первое полугодие 2018 года в общей структуре промышленности Республики доля отраслей тяжелой промышленности (металлургия, металлообработка, химия, коксохимия, машиностроение) составила около 48%. Доля ресурсодобывающих отраслей составила более 9%, производства и поставки электроэнергии, газа, пара и кондиционированного воздуха – около 30%, пищевой промышленности и производства табачных изделий – более 10% и прочих отраслей (легкая, деревообрабатывающая промышленность и прочие) – около 4% [2].

Продолжает работать флагман металлургии ДНР – Государственное предприятие «Юзовский металлургический завод». Объем реализованной продукции за 7 месяцев текущего года составил 800 млн. руб. (рис. 1). Харцызский сталепроволочно-канатный завод «Силур» в июле 2018 года достигнул максимального уровня месячного производства с начала работы предприятия. Общее производство канатов, арматурных прядей, проволоки, металлических стропов составило 2 378 тонн. Производство на термических агрегатах приблизилось к цифре 2 000 тонн, на агрегате оцинкования — 400 тонн [2].

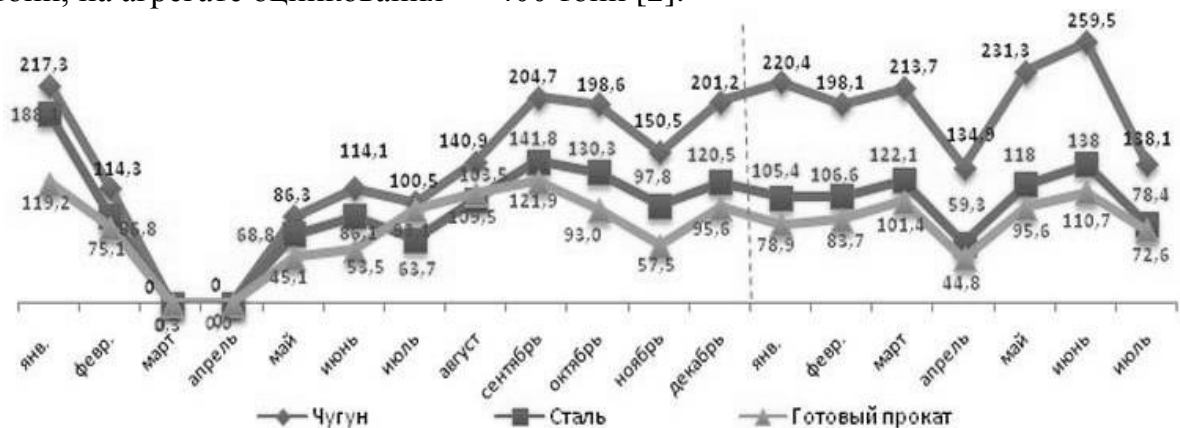


Рис. 4. Динамика производства основных видов металлопродукции в 2017-2018 гг., тыс. т.

Наблюдается рост объема реализации промышленной продукции в следующих видах деятельности:

- текстильное производство, производство одежды и пр. – в 1,8 раза;
- производство неметаллической минеральной продукции – в 1,6 раза;
- производство, передача и распределение электроэнергии – на 41,3%;
- добыча каменного угля – на 29,3%;
- изготовление изделий из древесины, производство бумаги и полиграфическая деятельность – на 24,5%;
- производство пищевых продуктов, напитков и табачных изделий – на 24,1%;
- производство мебели – на 23,2%;
- производство основных фармацевтических продуктов и фармацевтических препаратов – на 21,5%;
- ремонт и монтаж машин и оборудования – на 16,1%;
- машиностроение – на 13,6%. [1]

Приоритетными направлениями деятельности Донецкой Народной Республики в сфере промышленности на 2019 является: работа по увеличению загрузки работающих заводов, частичное перепрофилирование их производственных мощностей на освоение выпуска новой продукции, наращивание объемов производства основных видов металлопродукции: чугуна на 18%, стали на 22%,

проката на 24%, кокса на 10%, а также реализация промышленной продукции на 15%, что по прогнозным данным составит около 115 млрд. рублей [3].

В результате проведенного исследования можно сделать вывод, что восстановление промышленности в Донецкой Народной Республике активно продолжается, что в свою очередь отражается в увеличении показателей объема производства и объема реализации промышленной продукции.

Промышленный комплекс уверенно развивается, планируется увеличение объемов продукции, что в свою очередь позволит выйти на новые рынки сбыта. Это приведет к увеличению рабочих мест, заработной платы и социальных гарантий для граждан Донецкой Народной Республики.

Список литературы

1. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – Ч.1. – 124 с.
2. Промышленный комплекс Республики продолжит развиваться и наращивать обороты – Алексей Грановский // Официальный сайт Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – URL: <https://dnr-online.ru> (Дата обращения: 14.03.2019 г.).
3. Минпромторг: Перспективы развития промышленного комплекса ДНР // Официальный сайт министерства промышленности и угля Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – URL: <http://mptdnr.ru> (Дата обращения: 14.03.2019 г.).

УДК 339.562

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИМПОРТА КОФЕ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СТАВОК ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

Сукомелова Т.С.,

Жаболенко М.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

tanaj9896@yandex.ru

Внешнеэкономическая деятельность государства является важнейшим показателем развития экономики страны. Благодаря удачно построенным и налаженным каналам связи с другими государствами внешнеторговая деятельность оказывает значительное влияние не только на экономику государства, но и на все макроэкономические показатели, а также на внутренние связи между предпринимателями, юридическими и физическими лицами. Тем самым внешнеэкономическая деятельность является регулятором внешней политики государства.

Импорт товаров – ввоз товаров на таможенную территорию Российской Федерации без обязательства об обратном вывозе. В импорт включаются ввезенные товары, предназначенные для потребления в экономике страны, и товары, ввозимые

на территорию государства в соответствии с режимом реимпорта. Импорт является одной из составных частей внешней политики государства [2]. Устанавливая таможенные пошлины на импортируемые товары, государство, таким образом, регулирует внешнеэкономическую деятельность, а также защищает внутренний рынок от недоброкачественной продукции. На сегодняшний день рынок товаров в Российской Федерации обогащен многими видами товаров, несомненным спросом среди потребителей пользуется кофе и изделия из него. Так как в Российской Федерации данный вид продукта не выращивается, стоит потребность в его закупке у иностранных производителей, таким образом, требуется система налаженных внешнеэкономических связей с импортерами кофе и кофепродуктов.

Актуальность темы данной работы, обусловлена востребованностью кофе на российском рынке, поэтому стоит изучить динамику его поступления, а также выявить изменения таможенных пошлин на данный вид продукта. Целью данной работы является проведение статистического анализа импорта кофе и его изменений.

Анализируя рынок кофе в Российской Федерации, можем сделать вывод, что объем потребления данного вида продукции на протяжении 2014-2018 годов, несомненно, возрос, достигнув показателей в 59,4 тыс. т на рынке натурального кофе и 120,2 тыс. т на рынке растворимого кофе в 2018 г. Также стоит отметить, что российский рынок состоит на 50% из импортного кофе, а остальную часть занимает переработанный в Российской Федерации зеленый кофе. Рынок кофе в рассматриваемый период показывает положительную динамику, стоит отметить увеличение импорта и собственного производства данного товара. Низкие показатели импорта были замечены в 2016 году, на что повлиял экономический кризис, но далее обстановка на рынке кофе изменилась в лучшую сторону [3].

Импорт кофе за период 2014-2018 года в общей сумме составил \$2.57 млрд. Изменения импорта кофе изображены на рис. 1 [3].

Исходя из рисунка 1, можем сделать вывод, что импорт кофе значительно сократился в 2018 году, так как была замечена тенденция увеличения производства кофе отечественными изготовителями. В целом импорт кофе в Российскую Федерацию имеет положительную динамику. В РФ кофе импортируется более чем из 20 стран, наибольшую долю в импорте занимают товары из Шри-Ланки, Вьетнама, Индии, Бразилии, Колумбии, Кении, Индонезии.

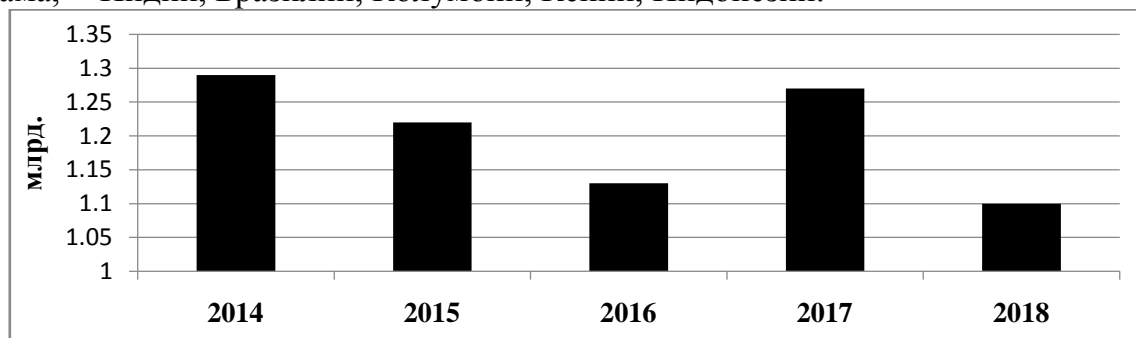


Рис. 1. Динамика изменения импорта кофе в РФ в 2014-2018 годах

Также за выбранный период были изменения в таможенном законодательстве, таможенные пошлины на импорт кофе не стали исключением. Для того, чтобы рассматривать изменения таможенных пошлин на данный вид продукции следует определить, что именно относится к кофе и изделиям из него. Согласно Товарной Номенклатуре Внешнеэкономической деятельности кофе входит в товарную позицию 0901 «Кофе, жаренный или нежаренный, с кофеином или без кофеина». В эту позицию входят такие продукты:

- сырой кофе, в том числе, ягоды. Сюда входит любая форма продукта, которая была собрана непосредственно с куста: зерна, семена в оболочке и без нее;
- декофеинизированный кофе, сделанный с помощью вымачивания зерен в специальных веществах;
- молотый и немолотый жареный кофе;
- отходы кофейного производства: например, шелуха и оболочки зерен.

Различные заменители кофе [1].

При этом в нее не входит растворимый кофе, а также заменители кофе, которые не содержат зерен и их производных.

В Российской Федерации не выращивается кофе, но есть заводы по переработке данного вида продукции, поэтому на не обжаренные и не обработанные кофейные зерна установлена таможенная пошлина в размере 0%. Данный размер таможенной пошлины был изменен в 2006 году, после этого пошлина на необработанные кофейные зерна не изменялась. Таким образом, при ввозе необработанных кофейных зерен следует уплатить только НДС в размере 20%. Размер таможенной пошлины за жареный кофе, независимо от содержания в нем кофеина, составляет 8% при импорте товара. При этом минимальный ее размер составляет 0,16 евро за каждый килограмм, таким образом, таможенная пошлина не может быть меньше указанного предела. Что касается растворимого кофе, то за любой вид (порошкообразный, гранулированный, сублимированный), вне зависимости от его массы нетто импортная пошлина составляет 7,5%, но минимальный размер платы составляет 0,36 евро за килограмм [4].

Рассмотрев таможенные пошлины на кофе и продукты его переработки, можем сделать вывод, что на период с 2014-2018 года размер таможенных пошлин на данный вид продукции не изменился. Но следует отметить, что после отмены таможенной пошлины на необработанные кофейные зерна возрос уровень отечественного производства кофе. Также стоит отметить, что импорт в изучаемый период в целом имел тенденцию к увеличению, исключением стал 2018 год, но уменьшение импортного кофе было сбалансировано производством отечественного. Такая динамика свидетельствует о существенной активизации внешнеэкономических связей России в анализируемый период времени. Несомненно, традиционным экспортером кофе является Бразилия, но наибольшие импортные потоки за изучаемый период были зафиксированы со стороны Вьетнама и Шри-Ланки. По мнению аналитиков намечается значительный рост импорта и потребления кофе в Российской Федерации. Основными факторами, оказывающими воздействие на развитие рынка, являются урожайность кофейных зерен и цены на них.

Список литературы

1. Алексеева Н.Н.. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Владивосток: РИО Владивостокского филиала Российской таможенной академии, 2014. 164 с.
2. Смитиенко Б.М. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для вузов. 2 изд. Москва: Академия, 2015. 260 с.
3. <https://ru-stat.com/>
4. <http://www.indexbox.ru/news/obem-potrebleniya-rossijskogo-rynka-kofe-dostig-pokazatelej-v-59-4-tys-t/>
5. <http://www.customs.ru/>

УДК 330

РАЗВИТИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СТАТИСТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ ИХ ВАЖНОСТЬ ПРИ ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Сулименко Н.А.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

1968golovinov@mail.ru

Государственные статистические ресурсы имеют большое значение для процесса принятия управленческих решений. Для развития страны необходимы точные, достоверные, обоснованные наукой данные о социально-экономических, демографических и экологических явлениях.

Цель: обосновать важность развития и использования государственных статистических ресурсов, показать основные желательные направления их развития.

Информация-это самый обширный и неиссякаемый и неизученный ресурс общества, которым человек владеет в меру своей осведомленности. Главной задачей статистики является: сбор, обработка, анализ, сохранение и распространение информации. В меру установленных законом рамок, на тему заранее указанную заказчиком.

В данный момент государственная статистика Донецкой Народной Республики проводится органами государственной статистики в рамках закона “О государственной статистике”, которые являются республиканским органом исполнительной власти, подведомственным Министерству экономического Развития Донецкой Народной Республики.[1]

С целью составления статистической информации органами государственной статистики могут использоваться такие источники информации:

— первичные и статистические данные респондентов, подлежащих статистическим наблюдениям;

— административные данные государственных органов (за исключением органов государственной статистики), органов местного самоуправления, иных юридических лиц;

— данные банковской, финансовой и таможенной статистики, статистики платежного баланса и прочее;

— статистическая информация международных организаций и статистических служб других стран;

— оценки и расчеты, осуществляемые на основе вышеперечисленных данных. [2]

Решение о выборе источника статистической информации принимают органы исполнительной власти, осуществляющие специальные функции в сфере статистики, самостоятельно, с учетом качества и своевременности предоставления информации, расходов, а также обязанностей, которые возникают в ходе работы с информацией у респондентов.

Статистическая информация, полученная на основании проведенных органами государственной статистики наблюдений, существует в виде первичных данных о

респонденте, статистических данных, прошедших одну или несколько стадий обработки и накопленные на бумажных и иных носителях или в электронном виде, а также аналитических материалов, подготовленных на основании полученных данных. Фундаментом для проведения статистических наблюдений, в том числе создания и ведения реестра статистических единиц и составления отчетно-статистической документации является статистическая методология. Она устанавливается республиканским органом исполнительной власти, реализующим государственную политику в сфере экономического развития.[1]

Система государственных статистических информационных ресурсов предоставляет пути к оперативному использованию статистических данных и содействует улучшению управления всеми ветвями власти и принятию управленческих решений. Отлаженное взаимодействие статистического регистра с ресурсами других ведомств, фирм, организаций по согласованной программе позволяет своевременно актуализировать данные регистра.

Довольно большое количество трудов зарубежных и отечественных ученых посвящено вопросам разработки, принятия и использования управленческих решений. В их числе Г. Саймон, Ф. Харрисон, С. Янг Ю. Лапыгин, Ф. Тарасенко, И. Федотов и многие другие.[3]

Под управленческим решением понимается выбор, который должен сделать руководитель организации в процессе реализации функций управления и решения конкретных поставленных им организационных задач. Оно призвано обеспечить продвижение к установленным перед организацией ориентирам, целям. Поэтому наиболее эффективным организационным решением является выбор, который будет реализован и внесет наибольший вклад в достижение конечной цели.[4]

Разработка управляющих решений является так называемым связующим процессом, который пронизывает все основные функции менеджмента: планирование, организацию, мотивацию и контроль. Для этого используются различные методы принятия управленческих решений, которые представляют собой регламентируемые действия и способы решения управленческих задач.

Одной из важных проблем является несовершенство базы государственной статистики. Это вызвано невозможностью получения необходимой статистической информации и обеспечения ею всех заинтересованных пользователей. Так как в данной политической ситуации сбор, обработка и анализ не могут обеспечить данными заинтересованных лиц из-за скорости изменений исходной информации. [5]

Исходя из вышесказанного, делаем вывод, что государственные статистические информационные ресурсы играют важнейшую роль в государственной экономике. Для эффективного использования информационных ресурсов в целях обобщения и выявления закономерностей явлений и процессов, необходим рациональный выбор источников информации и расширение возможностей для формирования статистической информации, не только в главном управлении, но и на административно-территориальных единицах, что позволит получить точные и достоверные данные о происходящих явлениях и процессах.

Список литературы

1. Закон о государственной статистике. Принят Постановлением Народного Совета 13 марта 2015 года (С изменениями, внесенными Законами от 13.10.2017 № 213-ІНС), статья 13 действующая редакция по состоянию на 20.02.2019. // Народный Совет Донецкой Народной Республики - 2018 (Актуальный закон).

2. Арбузова А.И. Проблемы принятия и реализации управленческих решений в современных организациях // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XXV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 10(25).
3. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 512 с.
4. Олейник О.С., Развитие и использование государственных статистических информационных ресурсов. ISSN 1998-992X – 2008г. №2.(13)

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ САНКЦИЙ НА ПИИ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ

Сургин А.С.,

Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

nvskor7@gmail.com

Современные общемировые тенденции развития межгосударственных политических и экономических связей для Российской Федерации складываются весьма негативно: в отношении страны со стороны Евросоюза и США введены ограничительные меры – санкции, - направленные на нанесение урона экономике здесь и сейчас и на сдерживание роста в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Ограничения коснулись практически всех секторов национальной экономики и не могли не оказать влияния на объёмы прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в страну, от которых, в свою очередь, зависит и благосостояние граждан в том числе. Следовательно, вопрос анализа степени влияния санкций на ПИИ в РФ сегодня является как никогда актуальным.

Изучению данной проблемы посвящены работы ряда учёных, среди которых Сбитнева А.Е., Шалыгина Н.П., Селюков М.В., Власенко Р. Д., Строганова А. В. и др.

Целью работы является выявление степени влияния санкционных мер на объёмы ПИИ в экономику Российской Федерации.

Иностранные инвестиции являются одним из важнейших индикаторов уровня экономического развития страны. Россия на фоне экономического кризиса остро нуждается в увеличении притока иностранного капитала, так как он зачастую связан с привлечением новых технологий, способствующих и повышению конкурентоспособности продукции, и техническому росту в принимающей стране, а также содействует и увеличению финансовых ресурсов для развития реального сектора, и появлению новых рабочих мест. А ориентированность ПИИ на долгосрочную перспективу служит подспорьем для роста национальной экономики страны-реципиента в целом. В последние годы в России наблюдается обратная тенденция. На сегодняшний день многие эксперты сходятся во мнении, что инвестиционный климат в РФ ухудшается, что связано в большей степени с принятием экономических и политических санкций в отношении страны. [1]

Прямая зависимость рубля от мировых цен на нефть долгие годы таила в себе угрозу для экономики России. Падение мировых цен на чёрное золото в 2014-2015 гг. больше всего ударило по российской экономике и вызвало девальвацию рубля (рис.1). По данным, отображённым на графике, вычислены базисные темпы роста и прироста курса валют за период 2009-2018 гг. Так, темп прироста американского доллара по отношению к рублю составил 132,4%, а евро — 75,6%.

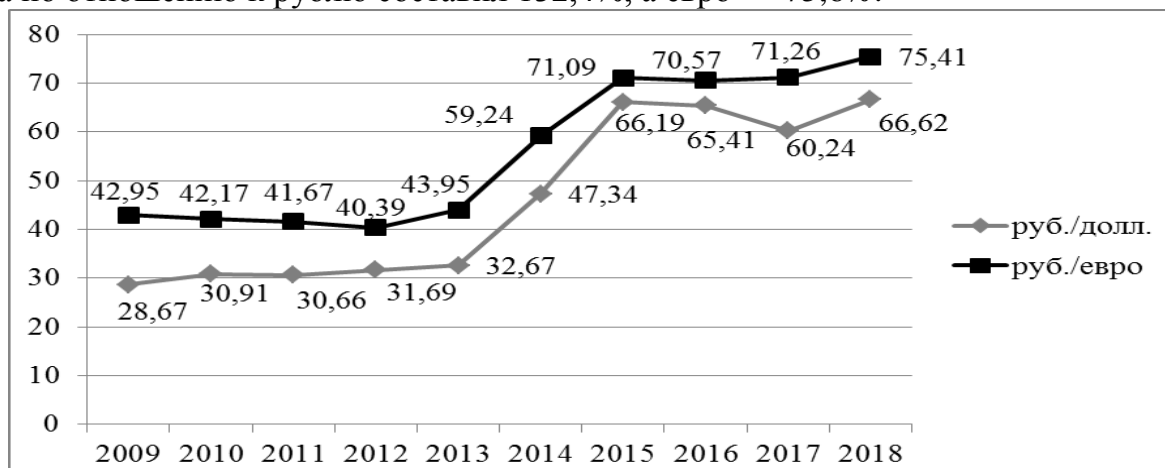


Рис. 1. Динамика официального курса валют по данным Центрального банка РФ за период 15.11.2009 – 15.11.2018 [2]

По данным, приведенным на рисунке 1, рассчитаны средние темпы роста соотношений рубль-доллар и рубль-евро за 2 отрезка времени: 2014 к 2009 и 2017 к 2014. На основе средних темпов роста определены коэффициенты ускорения. Выявлено, что за период 2014-2017 гг. по сравнению с 2009-2014 гг. произошло ускорение темпов роста курса рубля по отношению к доллару в 1,0137 раз или на 1,37%, а евро – в 1,0163 раза или на 1,63%.

Именно это наравне с ограничительными мерами во многом является причиной нежелания инвесторов вкладывать значительные средства в экономику России и как результат снижения объёмов ПИИ в страну (рис. 2).

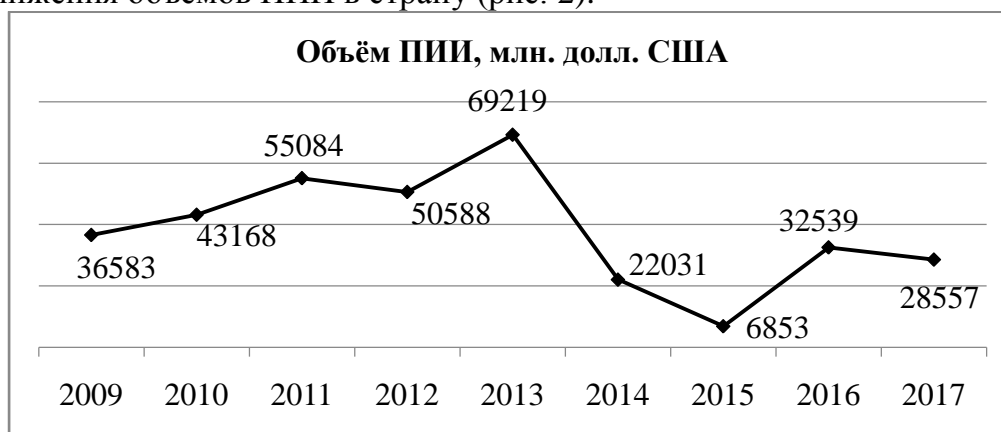


Рис. 2. Динамика объёма ПИИ в РФ за 2012–2017 гг. по данным ЦБ РФ [3]

Как видно, за время действия санкций приток ПИИ снизился значительно. Рост объёма инвестиций в РФ за 2009-2013 гг. (в среднем ежегодно на 17,3% или на 8159 млн. долл.) сменился резким падением, достигнув в 2015 году минимального значения – в 6853 млн. долл. За период 2013-2017 гг. в среднем ежегодно объём ПИИ сокращался на 19,7% или на 10165 млн. долл.

Однако, несмотря на все ограничения и спад общих объёмов ПИИ в Россию, страна остаётся привлекательной для иностранного капитала (табл. 1).

Таблица 1

Страны-лидеры по количеству проектов с привлечением ПИИ на территории РФ[4]

Страна происхождения инвестиций	Количество финансируемых проектов, ед.	
	2013	2017
<i>A</i>	<i>1</i>	<i>2</i>
<i>A</i>	<i>1</i>	<i>2</i>
Китай	4	32
Германия	12	28
США	24	19
Италия	2	17
Япония	14	17

За период 2013-2017 гг. Китай стал лидером по количеству инвестиционных проектов с привлечением ПИИ - их число увеличилось в 8 раз. В среднем ежегодно количество проектов увеличивалось в 1,682 раза или на 68,2%, т.е. в среднем каждый год за этот период Китай инвестировал в 7 новых проектов на территории РФ. Если в 2013 году удельный вес Китая в общем количестве финансируемых проектов среди приведенных в таблице стран был равен 7,14%, то в 2017 году он вырос до 28,32%. Вычисленный коэффициент К. Гатева, равный 0,7213, подтвердил, что за период 2013-2017 гг. произошли значительные структурные изменения в количестве финансируемых проектов.

В результате проведенного анализа можно сделать вывод, что на сегодняшний день из-за санкционных мер и девальвации рубля Российская Федерация во многом утратила свои позиции надёжного реципиента иностранных инвестиций, но при этом сумела достичь договорённостей по запуску большего числа совместных проектов. Для развития инвестиционной привлекательности правительству РФ следует предпринять решительные меры. Во-первых, необходимо остановить девальвацию рубля путём нивелирования прямой зависимости национальной валюты от мировых цен на нефть. Во-вторых, на правовом уровне упростить процесс открытия бизнеса и реализации инвестиционных проектов. И, наконец, в-третьих, проводить структурные изменения, чтобы сделать Россию максимально комфортной для бизнес-сообщества. Примером выполнения последнего пункта можно считать Агентство стратегических инициатив, деятельность которого направлена на согласование интересов предпринимателей, в том числе иностранных, и требований правительства.

Список литературы

1. Сбитнева А.Е. Роль прямых иностранных инвестиций в экономике России[Текст] /Сбитнева А.Е., Шалыгина Н.П., Селюков М.В.// Фундаментальные исследования. – 2017. – № 9-1. – С. 237-242.
2. Центральный банк РФ // Динамика курсов доллара США и евро к рублю и показатели биржевых торгов. URL.: http://www.cbr.ru/hd_base/?PrID=micex_doc&pid=finr&sid=m1_4 (дата обращения: 17.11.2018 года).
3. Центральный банк. Статистика внешнего сектора. URL: <http://www.cbr.ru/statistics/?PrId=svs> (дата обращения: 04.12.2018 года).
4. Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 17.11.2018 года).

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ СОДРУЖЕСТВА БРИКС

Тарасов М.И.,

Ларина Т.Н., д.э.н., профессор

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный аграрный университет»,

г. Оренбург, РФ

onlinegamerchannel@gmail.com

В развитии мировой экономики значительную роль играют различные экономические и политические союзы. В 2006 г. было образовано одно из таких содружеств – БРИКС (англ. BRICS), в которое входят Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика. Члены БРИКС характеризуются как наиболее быстро развивающиеся крупные страны. Выгодное положение этим странам обеспечивает наличие в них большого количества важных для мировой экономики ресурсов (сельскохозяйственная продукция, минеральные ресурсы, дешевая рабочая сила, разнообразные природные ресурсы, значительный интеллектуальный потенциал). Высокая численность населения стран (около 43% народонаселения Земли) обуславливает дешевизну труда в них и, соответственно, высокие темпы экономического роста [5]. Эксперты прогнозируют, что значительные размеры экономик этих стран в будущем позволят им трансформировать экономический рост в политическое влияние [4].

Несмотря на то, что страны-члены БРИКС имеют ряд общих характеристик и целей, экономики этих стран существенно отличаются. Об этом можно судить по показателям валового внутреннего продукта, исчисленного по паритетам покупательной способности валют (ВВП по ППС) (табл. 1).

Таблица 1

Экономические показатели стран БРИКС за 2017 г.

Показатель	Бразилия	Россия	Индия	Китай	ЮАР
ВВП (в текущих ценах), трлн. долл. США	2,1	1,5	2,6	12,0	0,3
Темп прироста ВВП, % к предыдущему году (в текущих ценах)	-8,7	-28,6	36,8	30,44	-25,0
Население, млн. чел.	207,7	144,0	1316,9	1390,1	56,5
Госдолг, % к ВВП	84,0	17,4	70,2	47,8	52,7

Источник: Бюллетень о текущих тенденциях мировой экономики 34 июль 2018

– Страны БРИКС: классификация регионов / URL:<http://ac.gov.ru/files/publication/a/17357.pdf>

По таблице 1 видим, что в суммарном ВВП БРИКС ВВП Китая занимает 64,87%, Индии – 14,05%, Бразилии – 11,35%, России – 8,11%, ЮАР – 1,62%. В 2017 г. суммарный ВВП достиг 18,5 трлн. долларов США. Отметим, что суммарный ВВП в 2013 г. составлял 15,9 млрд. долларов США [5], за период 2013-2017 гг. прирост составил 2,6 млрд. долларов США. Главным образом прирост ВВП БРИКС обеспечен

экономиками Китая и Индии. Это – страны с миллиардным населением. В Бразилии, России и ЮАР наблюдается снижение ВВП по сравнению к 2016 г. Вместе с тем Индия имеет самые высокие показатели государственного долга – 70,2% к ВВП, в Китае величина госдолга составила 52,7% к ВВП. То есть прирост ВВП в этих странах в значительной степени обеспечен ростом долговых обязательств. В России самый низкий уровень государственного долга – 17,4% к уровню ВВП. Таким образом, в национальных экономиках стран БРИКС наблюдаются разнонаправленные процессы.

Для интеграционного объединения имеет важное значение сокращение различий стран по ключевым показателям. В противном случае, могут возникнуть противоречия по целям развития, что может привести к неэффективному перераспределению ресурсов и, в конечном, итоге распаду объединения [2]. С целью количественной оценки различий стран-членов БРИКС нами выполнен анализ вариации ВВП за 2017 и 2013 гг. Рассчитаны показатели вариации: размах вариации, среднее квадратическое отклонение и коэффициент вариации [3].

Таблица 2

Вариационный анализ ВВП стран БРИКС

Показатель вариации	2013 г.	2017 г.
Размах вариации, млрд. долл. США	8,8	11,7
Среднее квадратическое отклонение, млрд. долл. США	4,7	3,5
Коэффициент вариации, %	3,2	3,7

Рассматривая показатель размаха вариации, можно сделать вывод, что объединение стран не дало эффекта выравнивания уровня развития стран, а наоборот, сохранилась их сильная дифференциация по показателю ВВП. Лидирующий по размерам ВВП Китай укрепил свои позиции, в отличие от других стран. Среднее квадратическое отклонение снизилось, соответственно, отличия показателей от среднего значения ВВП по странам содружества уменьшились. Коэффициент вариации не превышает 10%, что можно интерпретировать, как слабую вариацию показателя ВВП. Тем не менее, рост коэффициента вариации также указывает на усиление различий между странами по размеру их экономик.

В заключении необходимо отметить, что БРИКС – больше политический союз, чем экономический. Но учитывая непродолжительный период его функционирования, однозначные выводы делать рано. При наличии общих целей развития и заинтересованности во взаимном сотрудничестве такое объединение может принести значительные экономические выгоды всем странам-участницам содружества.

Список литературы

1. Бюллетень о текущих тенденциях мировой экономики 34 июль 2018 – Страны БРИКС: классификация регионов URL: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/17357.pdf>.
2. Воронов В.В. Конвергенция регионов Европейского Союза: особенности и оценка // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. - 2014. - № 6 (36). - С. 85-99.
3. Елисеева И.И., Юзбашев М.М. Общая теория статистики: учебник / под ред. чл.-корр. РАН И.И.Елисеевой. – М.: Финансы и статистика, 2006.
4. Запруднова Л.А. Развитие сотрудничества в рамках БРИКС: направления и противоречия // Вестник Московского городского педагогического

университета. Серия: Экономика. - 2015. - № 3 (5). - С. 50-55.

5. РИА Новости // Страны БРИКС: цифры и факты // 15.10.2016 URL: <https://ria.ru/20161015/1479047454.html>.
6. Центр стратегических оценок и прогнозов // БРИКС - современные проблемы и перспективы развития / URL: <http://csef.ru/ru/politica-i-geopolitica/326/briks-sovremennye-problemy-i-perspektivy-razvitiya-8088>.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Тарасова Н.А.,

ведущий специалист-эксперт

Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики
по Тульской области (Туластат), г. Тула, РФ
tulastat@gks.ru

Важным показателем экономического и социального благополучия государства являются доходы населения. В 2017 году среднедушевые денежные доходы населения Тульской области увеличились по сравнению с предыдущим периодом на 1.2% и составили 27775 рублей. За период с 2010 по 2017 годы среднедушевые денежные доходы населения выросли в 1.8 раза (в среднем по России – в 1.7 раза). Для Тульской области, начиная с 2006 года, характерно превышение темпов роста среднедушевых денежных доходов населения над общероссийскими. Лишь в 2013 и в 2017 годах этот показатель был ниже на 3.6 и на 1.0 процентного пункта соответственно. Несмотря на опережающие темпы роста, отставание уровня среднедушевых денежных доходов населения Тульской области от среднего по России в разные периоды составляло от 3 до 5 тысяч рублей. В 2017 году среднедушевые денежные доходы населения региона были ниже общероссийских на 3647 рублей.

Для наиболее объективной оценки уровня и динамики доходов населения используются данные по реально располагаемым денежным доходам. Реальные располагаемые денежные доходы (доход за вычетом обязательных платежей, скорректированные на индекс потребительских цен) в 2017 году, по предварительным данным, по Тульской области снизились на 2.4% (в среднем по России – на 1.2%).



Рис. 1. Темпы роста среднедушевых денежных доходов населения по Российской Федерации и Тульской области (процент)

Среднедушевые денежные расходы населения в 2010 – 2015 годах имели тенденцию к увеличению. Темп их роста в отдельные периоды превышал темп среднедушевых денежных доходов и за этот период составил 1.8 раза. С 2016 года темпы роста среднедушевых денежных расходов и доходов населения заметно замедлились.

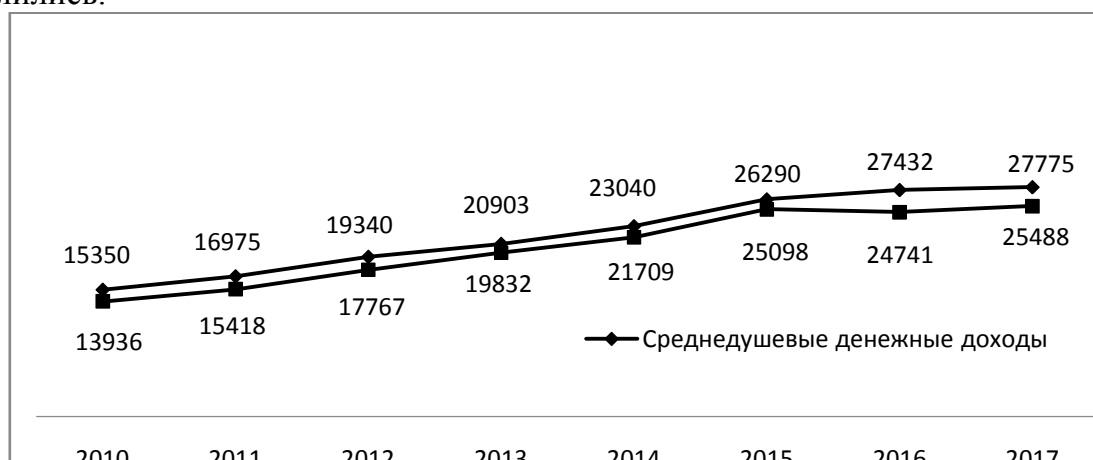


Рис. 2. Динамика среднедушевых доходов и расходов населения по тульской области (рублей в месяц)

Доля потребительских расходов населения Тульской области составляет 68.0-72.1% от величины совокупных доходов. Значительный удельный вес в потребительских расходах, по данным выборочного обследования бюджетов домашних хозяйств, занимают расходы на продовольственные товары (включая питание вне дома), хотя до 2015 года в регионе прослеживалась тенденция к сокращению затрат на продовольственные товары. С 2010 по 2014 годы доля расходов на питание сократилась с 40.6% до 34.1%, затем стала увеличиваться, составив в 2017 году 39.1%. Обратная тенденция - по расходам на покупку непродовольственных товаров: удельный вес расходов увеличился с 32.7% до 42.5%, за последние три года сократился до 34.0%.

Таблица 1

Структура потребительских расходов по 20-ти процентным группам населения в 2017 году (в процентах)

	Все домашние хозяйства		Наименее обеспеченное население		Наиболее обеспеченное население	
	2010	2017	2010	2017	2010	2017
Потребительские расходы – всего	100	100	100	100	100	100
в том числе:						
расходы на продукты питания	39.6	37.5	52.0	47.2	33.5	28.6
расходы на питание вне дома	1.0	1.6	0.2	0.6	1.0	1.8
непродовольственные товары	32.7	34.0	21.5	26.3	38.1	41.1
расходы на покупку алкогольных напитков	1.4	1.8	1.2	1.6	1.1	2.1
расходы на оплату услуг	25.3	25.1	25.1	24.3	26.3	26.4

Структура потребительских расходов различается в семьях с разным уровнем среднедушевого дохода. В наименее обеспеченных семьях покупка товаров, в основном, концентрируется на продовольственных товарах, в 2017 году они составили 47.8%, в 2010 году - 52.2%, на покупку непродовольственных товаров эти семьи израсходовали, соответственно, 26.3% и 21.5%. В семьях с высоким достатком, напротив, доля затрат на непродовольственные товары больше. В 2017 году на эти цели семьи потратили 41.1%, на покупку продуктов питания – 30.4%, в 2010 году – 38.1% и 34.5% соответственно.

Уровень благосостояния населения определяется дифференциацией денежных доходов и величиной среднедушевого дохода. Наибольший удельный вес общего объема денежных доходов населения области в 2017 году, как и в предыдущие годы, аккумулировался в наиболее высокодоходных слоях населения. На долю 20-ти процентов наиболее обеспеченного населения приходилось 43.4% денежных доходов, а на долю 20-ти процентов наименее обеспеченного населения – 6.4%. При этом, несмотря на значительную разницу между объемом доходов наиболее и наименее обеспеченного населения, постепенно происходит перемещение населения из низкодоходных групп в группы с более высокими доходами. Разрыв между крайними группами населения с 2010 по 2017 годы уменьшился с 11.9 до 11.3 раза.

Список литературы

1. Тульский статистический ежегодник 2017: Статистический сборник/Туластат.– Тула, 2018 –333 с.
2. Основные показатели качества жизни населения Тульской области в 2017 году и январе-марте 2018 года: Аналитическая записка/ Туластат – Т., 2018 – 25 с.
3. Материальное благосостояние населения Тульской области за 2000 – 2016 годы: Статсборник / Туластат – Т., 2017 – 52с.

УДК 330

ТАМОЖЕННАЯ СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Тарасова Н.Р.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

1968golovinov@mail.ru

Таможенная статистика часто используется в развитии бизнеса. Таможенная статистика предоставляет совершенно полные и более важные аспекты внешнеэкономической деятельности.[1]

Любая точная наука начинается с разработки методологических основ учета. Принципы расчета показателей были утверждены в апреле 1994 г. (приказ Государственного таможенного комитета (ГТК) России от 28.04.94 №180) Учредительным документом является «О Методологии таможенной статистики внешней торговли Российской Федерации». За его основу взяты нормы международной статистики в области торговых связей, которые определяются Статистической комиссией ООН.[1]

Методология определяет объекты статистики, правила учета, расчет показателей, а также общие принципы формирования таможенной статистики, обусловленные принятой системой учета экспорта и импорта в стране.[1]

Деятельность таможенных органов не ограничивается только контролем за экспортом и импортом, поэтому в статистике таможенных органов есть два основных блока: статистика внешнеэкономических связей и специальная таможенная статистика. Вторая область включает в себя информацию, не связанную с торговыми операциями, а именно:

- Информация и статистика по пассажирским перевозкам - количество лиц, которые пересекли российскую границу за отчетный период (количество людей, въезжающих и выезжающих);
- Информация о международных перевозках грузов и товаров;
- Информация оперативно-розыскного и правоохранительного характера - количество уголовных дел, возбужденных сотрудниками таможни, объем поставок контрабандной продукции, количество наркотических веществ, изъятых в результате незаконного оборота и т.д .;
- Информация о валютных операциях (статистика валютного контроля), об импорте и экспорте валютных ценностей;
- Статистика по таможенным платежам по видам. [1]

Также специальная таможенная статистика ведет учет товаров, ставших государственной собственностью и обеспечивает контроль над их передачей в соответствующие федеральные органы. [1]

В целом следует признать, что статистика в таможенном деле в России организована на довольно приличном уровне. Подтверждает этот факт выпуск на регулярной основе официальных справочников по статистике внешней торговли. Впрочем, подобные материалы выпускаются во всех экономически развитых странах, которые уделяют особое внимание статистике внешнеэкономических связей. [2]

Таможенные органы РФ имеют полную и постоянно обновляемую базу данных Государственных таможенных деклараций (ГТД), в которой содержится обстоятельная информация по каждой грузовой таможенной декларации (дата регистрации, информация о товаре, включая количество и стоимость, данные грузополучателя и отправителя и прочие сведения). Эта база является основой для формирования таможенной статистики.[2]

Таможенная статистика РФ дает достоверное представление обо всех товарных позициях в соответствии с ТН ВЭД, прошедших через границу. Анализ этих данных позволяет оценить объемы экспорта и импорта, выявить формирующиеся тенденции, определить краткосрочную и среднесрочную перспективы развития внутреннего и внешнего рынков.[2]

Таким образом, изучение статистики ВЭД немаловажно для принятия управленческих решений, выбора стратегии ведения бизнеса, оценки конкурентоспособности среды для предприятий, которые планируют работать или уже ведут свою деятельность на внешнем рынке.

Чтобы принять решения, нужно решить ряд задач, ключевыми в таможенной статистике являются:

- Получение текущих данных о структуре экспорта и импорта, географии поставок
- Валютный контроль;
- Отслеживание своевременного поступления таможенных платежей в бюджет;

- Предоставление данных для расчета торгового и платежного баланса России;
- Расчет показателей (индексы средних цен, «условная торговля» и т.д.);
- Разработка системы показателей, используемых для расчета статистических данных, а также методологии учета и определения источников для формирования исходных данных;
- Своевременное предоставление статистических данных и необходимой информации государственным органам для объективного и качественного анализа международных торговых отношений и экономической ситуации на мировых рынках, составления прогнозов внешнеэкономического развития, а также для принятия решений по внешнеторговой политике и другим аспектам внешнеэкономической деятельности. На основании представленных данных государственные органы также оценивают эффективность проводимой внешнеэкономической политики, эффективность мер, предпринимаемых для тарификации таможенных услуг, оценивают экономическую безопасность;
- Своевременное предоставление данных и представление отчетности международным организациям (Всемирная таможенная организация, Статистическая комиссия ООН, Совет глав таможенных служб СНГ) в рамках соглашений об обмене статистикой;
- Соблюдение принципа сопоставимости статистических данных таможенной статистики России и ее международных партнеров.[2]

Важно знать откуда берется информация для таможенной статистики.

Основным источником таможенной статистики являются грузовые таможенные декларации, вся информация о которых направляется в Федеральную таможенную службу (ФТС). [3]

Таможенная статистика ФТС позволяет рассчитать среднюю цену за единицу товара и определиться с ценой контракта. Для этого необходимо разделить статистическую стоимость товара на количество аналогичных товаров в партии (фрукты, сыры, кофе, строительные смеси). Довольно часто группы объявляют, что, хотя они могут иметь одинаковый код ТН ВЭД, они различаются по цене (например, обувь, сумки, посуда, игрушки и т. Д.). Но все же среди множества ГТД можно найти партию с таким же типом товара [3]

Несмотря на то, что таможенная статистика представляет очевидный коммерческий интерес, информацию о структуре экспорта и импорта можно найти в открытом доступе на официальном сайте ФТС. [3]

Статистика таможенного ввоза или вывоза имеет большое значение для многопрофильных торговых организаций и холдингов, диапазон которых составляет несколько сотен или даже тысяч позиций. Изучение таможенной статистики позволяет понять, на какие товарные категории следует обратить внимание в ближайшее время, какие сферы активно развиваются, и на какие товары формируется устойчивый спрос.

Список литературы

1. Глаголева И.Н., Пьянкова М.Г. Актуальные проблемы развития таможенного дела: Сборник материалов 2015. – 213 с. 180
2. Богданова Е.Л., Чупланов А.Н. Таможенная статистика внешней торговли: Учебное пособие 2010. – 66 с. 32
3. Официальный сайт ФТС России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.customs.ru/>

УДК 339.564.2

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РЫНКА ЧЕРНОГО И ЗЕЛЕННОГО БАЙХОВОГО ЧАЯ

Тенешева К.Ш.,

Жаболенко М.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

Karina.Tenesheva@mail.ru

Чай –тонизирующий напиток, обладающий высокими вкусовыми, ароматическими свойствами, оказывающими положительное влияние на организм человека и являющийся самым распространенным напитком[1].

По уровню потребления, чай находится на первом месте в мире. Более двух третей населения земного шара употребляют тот или иной вид чая.

На сегодняшний день чай выращивают в 37 государствах мира, и его производство в последние годы неуклонно растет. По данным Всемирной продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (FAO), было произведено 2,7 млн. тонн чая, тогда как в 2000 году производство не превышало 1,5 млн. тонн и, таким образом, рост составил 76%. Также в 2009 году число почитателей чая, по оценке экспертов, приблизилось к 2,3 млрд. человек. Имея относительно невысокую цену по сравнению с кофе и большую популярность, чай покупается практически всем населением страны.

Актуальность данной работы заключается в том, что черный (зеленый) байховый чай занимает одно из лидирующих мест на российском рынке продовольственных товаров и среди населения является востребованным продуктом. Таким образом, необходимо проанализировать российский рынок чая и его взаимосвязь с внешнеэкономической деятельностью государства, а также возможности его развития.

Необходимо отметить, что при анализе внешнеторгового оборота продовольственных товаров, в частности, импорт превышает экспорт. Данный показатель объясняется тем, что Россия не обладает абсолютным преимуществом и не может производить их в достаточном количестве. Это связано со многими факторами: климатом, недостаточностью предприятий-переработчиков, отсутствием инновационных технологий сельскохозяйственного производства, недостаточной государственной поддержкой и т.д. [2]. Из-за климатических особенностей отечественный чайный лист выращивается только на территории одного региона – Краснодарского края (существует отечественный бренд «Краснодарский чай»), однако при этом доля импортного чая на рынке не превышает 18,1%.

В Российской Федерации в 1999 году была основана Ассоциация «Росчайкофе» по инициативе российских фирм – производителей чая (Гранд, Императорский чай, Никитин, ОримиТрэйд). Ассоциация действует под эгидой Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, взаимодействие с которым осуществляется по специальному соглашению, в соответствии с ФЗ «О развитии сельского хозяйства».

Основными целями Ассоциации «Росчайкофе» являются:

1. лоббирование интересов чайной и кофейной индустрии в государственных;
2. структурах власти для формирования правил функционирования рынка этих напитков;
3. стимулирование развития чаеразвесочной и кофеперерабатывающей промышленности, увеличение инвестиционной привлекательности данных отраслей;
4. организация справочно-информационного сопровождения деятельности госорганов и участников Ассоциации;
5. установление и развитие международных контактов в сфере чая и кофе;
6. популяризация чая и кофе, увеличение их потребления в Российской Федерации, повышение качества поставляемых на рынок напитков;
7. содействие членам Ассоциации в решении возникающих проблем.

Данная Ассоциация также подготавливает аналитические материалы, справки, разрабатывает рекомендации по наиболее актуальным вопросам развития отраслей [3].

Согласно доклада генерального директора ассоциации «Росчайкофе» об итогах чайной отрасли, импорт чая в Российскую Федерацию с 2011 года уменьшается: за пять лет от 188,2 тысяч тонн до 164,1. В 2017 году началось движение вверх - объем закупок чая увеличился до 168,7 тысяч тонн.

Ключевыми поставщиками чая являются: Индия, Шри-Ланка, Кения, Вьетнам, Китай, Индонезия (рис. 1).



Рис. 1. Поставщики чая в Российскую Федерацию

До 2015 года лидером была Шри-Ланка, кризис негативно повлиял на объемы ввоза дорогого цейлонского чая. При этом возросли поставки чая из Кении и Китая.

Несколько лет объем экспорта переработанного и расфасованного на территории России чая уменьшался: с 8,5 тысяч тонн в 2013-м до 5,7 в 2016-м. С 2017-го наблюдается подъем (до 7 тысяч тонн), а также идет освоение рынков соседних стран. Правительственные организации поддерживают не только организацией участия в выставках, но и созданием условий для более уверенного входа на новые рынки.

Например, началась экспансия в Азербайджан, страну с собственными плантациями и очень большим объемом потребления чая. Объем поставок из России пока не велик (640 тонн), но заметен приличный прирост. Положительная динамика есть и у Грузии - до 197 тонн.

На данный момент компании поставляют чай в 50 стран, в том числе в Индию (118 тонн) и Китай (40,9 тонн). Несмотря на то, что страны сами являются производителями чая, поток туристов создает спрос на чай из других стран.

Также чай отправляется на Украину (около 2,5 тонн) и в Молдову (около 700 тонн).

К основным проблемам и тенденциям развития чайной отрасли в Российской Федерации относят:

1. Увеличение стоимости сырья, а также возникновение монополии розничных торговых сетей, что может быть прекращено при помощи антимонопольной организации.

2. Ограничения на экспортных рынках Узбекистана, Ирана и Турции. В данные страны нет возможности беспошлинно ввозить чай. Сейчас обсуждаются зоны свободной торговли, есть возможность, что РФ удастся войти на новые крупные рынки сбыта.

3. Сложности торговли на территории Евразийского экономического союза. Например, проблемы с продажей чая в Беларусь. Однако данный вопрос также в процессе решения.

4. Отсутствие в СМИ объективной информации о продукте. Потребители не знают, каким источникам можно доверять, и получают некачественную информацию о товаре. Необходимо создание достоверных источников из которых потребители смогут узнавать всю необходимую информацию.

Таким образом, необходимо и в дальнейшем развивать внутренний рынок чая и увеличивать экспорт чайной продукции в соседние страны. Так как, если удастся реализовать данные направления развития рынка, объем экспорта может увеличиться до 1 миллиарда долларов, что будет способствовать дальнейшему развитию рынка черного (зеленого) байхового чая.

Список литературы

1. Тимофеева В.А. Товароведение продовольственных товаров/ В.А. Тимофеева. Учебник. Изд-е 5-е, доп. и перер. -Ростов н/Д: Феникс 2005. – 416 с.
2. Степанов Евгений Александрович Особенности динамики внешней торговли продовольственными товарами в России // Вестник ЧелГУ. 2015. №8 (363).
3. Российская ассоциация производителей чая и кофе[Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rusteacoffee.ru/ru/about_us/about
4. Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.fao.org/home/ru/>

УДК 330

СРАВНЕНИЕ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ В 2016-2019 ГОДАХ

*Трофимов Д.О.,**Головинов О.Н.,* д.э.н., профессорГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Исходя из нынешней ситуации в стране, мы всё чаще задумываемся над вопросом о численности населения: смертности, рождаемости, миграции. Исследование этого важного явления требует много сил и времени. К факторам, оказывающим влияние на численность населения, многие ученые относят: уровень жизни населения, состояние системы здравоохранения страны, национальные особенности, политику государства, уклад жизни, традиции, религию, экологическую ситуацию, отношение правительства к демографической ситуации, также общий уровень развитости экономики страны и т.д.

Статистика населения – это одна из древнейших отраслей статистики. Еще во времена античности первые учетные операции проводились в связи с пересчетом населения в военных и хозяйственных целях (воинские повинности, обложение налогом и пр.). Определенные закономерности при изучении массовых данных впервые также были выявлены в области таких явлений, как рождаемость и смертность населения [1].

Интерес к статистическому изучению населения, процессов, которые происходят в обществе, условий жизни не снижается, а, наоборот, все более возрастает. Поэтому так важно иметь точное представление о том, что представляет собой статистика населения, и как данные, получаемые в ходе расчетов её показателей, применяются на практике [2].

Численность населения определяют по последней переписи, к которой ежегодно прибавляется число родившихся и прибывших на данную территорию, и вычитаются числа умерших и выбывших с данной территории. Вместо прямых данных об общем числе родившихся, умерших, прибывших и выбывших в расчетах используются также естественный прирост (убыль), как разница между числом родившихся и умерших, и миграционный прирост (убыль), как разница между числом прибывших и выбывших.

Актуальность работы определяется тем, что изучение процессов миграции и численности населения является крайне важной проблемой в современной ситуации, сложившейся на территории ДНР.

Цель работы – проанализировать численность населения в Донецкой Народной Республике в 2016-2019 годах.

Наиболее важными задачами являются: определение численности населения; установление структуры населения, демографических процессов; рассмотрение динамики демографических процессов; сравнение численности населения ДНР в 2016-2019 годах.

Таблица 1

Численность населения ДНР в 2016-2019 годах[3]

Горсовет/район	Постоянное население			
	1 января 2016г.	1 января 2017г.	1 января 2018г.	1 января 2019г.
Донецк (горсовет)	953233	945093	943976	939798
Горловка (горсовет)	267544	264505	261841	258837
Дебальцево (горсовет)	26490	26349	26157	25882
Докучаевск (горсовет)	23902	23707	23529	23488
Енакиево (горсовет)	125539	123884	122281	120813
Ждановка (горсовет)	12526	12455	12379	12236
Кировское (горсовет)	27823	27775	27698	27603
Макеевка (горсовет)	381239	377829	374892	371658
Снежное (горсовет)	68837	68122	67458	66703
Торез (горсовет)	78181	77506	76898	76212
Харцызск (горсовет)	100961	100021	98914	97953
Шахтёрск (горсовет)	60095	59616	59042	58334
Ясиноватая (горсовет)	44604	44278	43471	42979
Амвросиевский район	43884	43432	43071	42740
Новоазовский район	28030	28726	29311	29468
Старобешевский район	49146	48679	48332	48014
Тельмановский район	14529	14728	14832	14776
Шахтёрский район	19691	19558	19349	19079
Городское население	2214669	2194480	2182433	2166504
Сельское население	111585	111783	110998	110069
Всего в ДНР	2326254	2306263	2293431	2276573

Согласно данным Главного управления статистики ДНР на 1 января 2019 года самыми населенными городами являются: Донецк – 939 тыс., Макеевка – 371 тыс., Горловка – 258 тыс., Енакиево – 120 тыс., Харцызск – 97 тыс. Удельный вес проживающих в городах составляет 95% всего населения, и только 5% составляют жители сёл.

С каждым годом численность населения сокращается: за 2016 год численность постоянного населения ДНР уменьшилась на 19 991 человека; за 2017 год – на 12 832 человека; за 2018 год – на 16 858 человек.

В сравнении с 2016 годом, численность населения ДНР в 2019 году уменьшилась на 49 681 человека. Численность городского населения также

сократилась с 2 214 669 до 2 166 504 человек. Количество жителей сельской местности, в свою очередь, уменьшилось на 1 516 человек: с 111 585 до 110 069.

Тенденция снижения численности населения с каждым годом увеличивается. Уровень смертности в ДНР в три раза превышает уровень рождаемости. Демографическая ситуация в Республике является катастрофической. Но так происходит не только на территории нашего государства. Проблема депопуляции населения является острой на территории всего мира. Смертность превышает рождаемость в таких странах как: Швеция, Япония, Южная Корея. Даже такие развитые страны как Норвегия и Финляндия находятся в преддепопуляционном состоянии.

Итак, на основе проведенного анализа можно сделать следующие выводы:

- Обобщающие статистические показатели играют большую роль в решении важнейших проблем при рассмотрении демографической политики страны. Они необходимы для определения демографических процессов в стране, в изучении миграции населения.

- Поскольку население в определенном аспекте изучают многие другие науки – здравоохранение, педагогика, социология и пр., необходимо использовать опыт этих наук, развивать их методы применительно к нуждам статистики.

- Стоящие перед нашей страной задачи обновления должны затронуть и решение демографических проблем. Разработка комплексных программ экономического и социального развития должна включать в себя разделы по демографическим программам. Их решение должно способствовать развитию населения с наименьшими демографическими потерями.

Список литературы

1. Назарова Е.А. Особенности современных процессов миграции // Социологические исследования. – 2000.– № 7.– С.10-22.
2. Елизаров В.В. Новые меры демографической политики и их вклад в увеличение поддержки семей с детьми // Уровень жизни населения регионов России. – 2007. – С. 5-27.
3. Численность населения Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс] – <http://glavstat.govdnr.ru/> – 2019 (дата обращения: 14.03.2019).

УДК 330

ВЫЯВЛЕНИЕ ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ КОЛИЧЕСТВА ОРГАНИЗАЦИЙ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ НИОКР В РФ

Усова О.В.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР) - важная часть производственного процесса многих предприятий. И это понятно, поскольку в условиях жесткой конкуренции без инноваций невозможно успешно конкурировать и, как следствие, извлекать максимум прибыли.

Изучению вопросов интенсивности и эффективности НИОКР посвящены работы таких ученых и общественных деятелей, как: Алексеев М.Ю., Николаев С.Д., Мурадов А.В., Зайцев А.В., Баранов В.В.

Несмотря на имеющиеся недоработки в данной сфере, освоение и практическое использование совокупности инноваций является неотъемлемой частью успешного функционирования каждого предприятия [1].

До недавнего времени НИОКР рассматривались как одна из сфер деятельности коммерческих организаций. Однако с середины 90-х годов прошлого века НИОКР выделились в самостоятельный вид бизнеса. Появилось большое количество компаний, которые осуществляли НИР и ОКР для различных экономических субъектов (в том числе и для государства). В России к подобным организациям относятся многочисленные НИИ, ОКБ, научные подразделения вузов и т.д.

Целью данной научной работы является выявление тенденции изменения количества организаций, занимающихся НИОКР в Российской Федерации.

Согласно п. 1 ст. 769 ГК РФ научно исследовательские работы - это научные исследования, а опытно-конструкторские и технологические работы - это разработка образца нового изделия, конструкторской документации на него или новой технологии [3].

В результате выполнения фундаментальных и поисковых работ создаются новые знания. Прикладные и экспериментальные исследования позволяют сделать выводы о возможности создания имеющих практическое значение новых продуктов (продуктовых инноваций) и новых технологий производства этих продуктов (процессных инноваций). Опытно-конструкторские работы представляют собой завершающую стадию научных исследований, включающую применение результатов прикладных исследований для создания (модернизации или усовершенствования) новых моделей продукции, оборудования, материала и технологии [2].

Основу инновационной деятельности высокотехнологичного предприятия составляет создание технологических инноваций, охватывающих как продуктовые инновации, разрабатываемые на стадии конструкторской подготовки производства, так и процессные инновации, появлению которых способствует проведение технологической подготовки производства.

Опираясь на данные Росстата о количестве организаций, выполнивших научные исследования и разработки по Российской Федерации за 2011-2017 гг., выполним прогноз данного показателя на 2019 г. (табл. 1) [4].

Таблица 1

Число организаций, выполнявших научные исследования и разработки в Российской Федерации за 2011-2017 гг.

Годы	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Число организаций, ед.	3682	3566	3605	3604	4175	4032	3944

Составим гистограмму для наглядного отображения динамики данного показателя (рис. 1).

Визуальный анализ позволяет утверждать, что исходный ряд динамики развивается по прямой $y = a_0 + a_1 * t$. Определим параметры линейной функции по следующим формулам: $a_0 = \frac{\sum y}{n} = 3801$, $a_1 = \frac{\sum y * t}{\sum t^2} = 82$.

Таким образом, теоретическая линейная функция имеет вид: $\hat{y} = 3801 + 82t$.

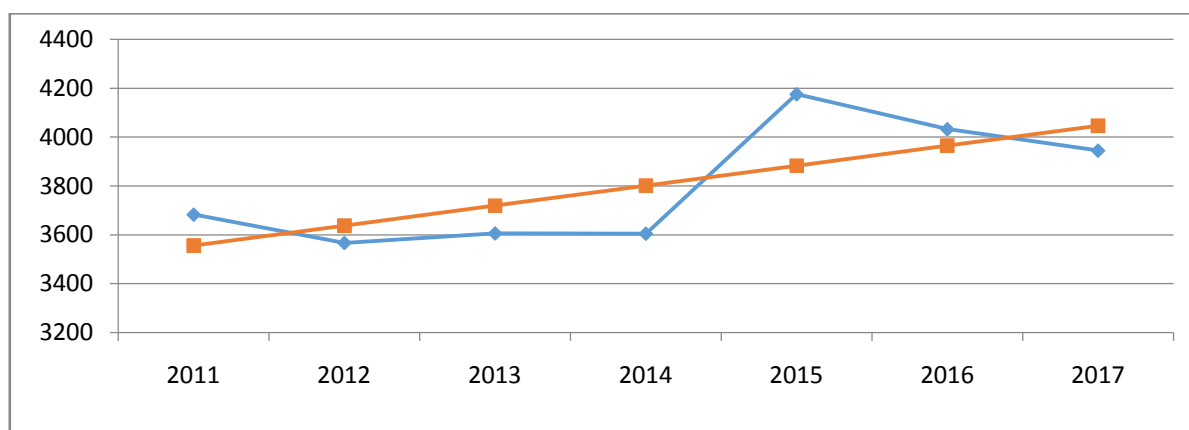


Рис. 1. Число организаций, выполнявших научные исследования и разработки в Российской Федерации за 2011-2017 гг.

Статистическую точность модели оценивают с помощью относительной оценки аппроксимации. Вычислим относительную оценку аппроксимации по исследуемым данным: $\varepsilon = \sum \left(\frac{|y - \hat{y}|}{y} \right) / n * 100\% = 3,58\%$.

Так как ошибка не превышает 15%, то можно сделать вывод о статистической точности выбранного уравнения тренда. Это позволяет выполнить прогноз показателя на 2019 г.: $\hat{y}_{2019} = 3801 + 82 * 5 = 4211$ ед.

Таким образом, при сохранении сложившейся тенденции, число организаций, выполняющих научные исследования и разработки в Российской Федерации в 2019 г. может составить 4211 ед.

Согласно государственной программы «Развитие промышленности и повышение её конкурентоспособности», в целях стимулирования инновационной деятельности организаций, основанной на проведении научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, непосредственно связанных с последующим созданием продукции в рамках реализации комплексных инвестиционных проектов, в 2018-2020 гг. будет проходить конкурсный отбор на право получения субсидий на компенсацию части затрат на проведение НИОКР по приоритетным направлениям.

Точная цифра поданных заявок пока неизвестна, однако очевидно, что государство старается привлечь как можно большее количество участников данной программы. Правительство хочет стимулировать бизнес больше вкладывать в научные разработки и исследования. Одним из ожидаемых результатов реализации комплекса мер по стимулированию развития науки, технологий и инноваций, является изменение места России в рейтинге стран мира в области развития информационного общества. Ведь по оценкам экспертов, этот показатель сместится к 18 позиции к 2020 г. На сегодняшний день Россия занимает только 41 место. Именно поэтому для Российской Федерации будет необходимо увеличение количества организаций, занимающихся НИОКР.

Подводя итог, можно сказать, что деятельность высокотехнологичного предприятия представляет собой процесс постоянной адаптации к изменению факторов внешней и внутренней среды. И с помощью внедрения новых знаний, технологий предприятие сможет сократить свои издержки, увеличить скорость обращения капитала, вывести новый товар или услугу на рынок, снизив при этом риски и так далее. Именно поэтому все больше и больше организаций ежегодно инвестируют свои средства в НИОКР для дальнейшего стабильного развития своей деятельности.

Список литературы

1. Алексеев М.Ю. НИОКР и инновационное развитие страны / М.Ю. Алексеев // Вестник Чувашского университета. - 2011. - №4. - С. 341-345.
2. Николаев С.Д. Управление НИОКР в процессе инновационной деятельности высокотехнологического предприятия / С.Д. Николаев, А.В. Мурадов, А.В. Зайцев, В.В. Баранов // Креативная экономика. - 2010. - №7. - С. 31-41.
3. Гражданский Кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собр. законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 16.03.2019).

УДК 339.142.012

**РЫНОК МЕХОВЫХ ИЗДЕЛИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ:
СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТОВАРООБОРОТА***Федулова А.Г.,**Жаболенко М.В.,* к.э.н., доцентГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
gennadeivna@mail.ru

Рынок одежды - наиболее динамично развивающийся сектор мировой экономики, что проявляется в достаточно частой смене производителями ассортимента товаров, широком предложении готовых изделий различного предназначения, производство специализированной одежды, а также выраженной сезонностью товаров.

Особенное место на рынке одежды можно выделить изделиям из меха. С одной стороны, эту продукцию традиционно относят к товарам класса «люкс», то есть к предметам роскоши, так как она является одной из самой дорогостоящей из всей группы товаров легкой промышленности. С другой стороны, суровые климатические условия некоторых стран делают меховую одежду незаменимой, что обеспечивает высокий спрос на эти дорогостоящие изделия.

Актуальность темы выражена тем, что в последние годы емкость мирового рынка изделий из меха достигла более \$12 млрд. в год, 25% из которых приходится на долю России. Это связано с увеличением покупок меховых изделий не только ради утепления, но и для украшения[2].

Проблема заключается в потере Россией лидирующих позиций на мировом рынке экспорта готовых меховых изделий и насыщению отечественного рынка импортными товарами. Для решения проблемы необходимо увеличить полноту ассортимента меховых товаров на российском рынке за счет отечественных производителей, уменьшить импорт готовых товаров и экспорт сырья для производства продукции в другие страны.

Сложная структура российского рынка и большая доля контрафакта сдерживают местных производителей, и насыщение рынка изделий из меха происходит в значительной степени за счет импорта - свыше 90%. Экспорт России готовой продукции незначительный. В свою очередь такая ситуация на рынке

меховых изделий привела к тому, что большая часть российских шкур отправляется на экспорт - порядка 75% [2].

По данным Росстата товарооборот России товаров из группы «натуральный и искусственный мех; изделия из него» за период 2013 - 2018 составил \$8.85 млрд., общим весом 577 тыс. тонн. В структуре товарооборота по странам») на первом месте Китай (40%), на втором месте Италия (18%) [3].

Ниже на рис. 1 представлены общие итоги товарооборота меха и меховых изделий за период 2013-2018 гг.

Исследуя данные показатели, в динамике 2013-2018 гг. можно отметить, что наибольший показатель импорта наблюдается в 2013 году (\$1,5 млрд.), что составляет 17% от общего товарооборота за 5 лет. Наименьший показатель импорта в 2016 году (\$0,808 млрд.), что составляет 9% от товарооборота за 5 лет. В целом динамика импорта изделий из меха положительная, но нестабильная. Это может быть связано с особенностями ведения внешней политики России и введением экономических санкций западными странами.

Анализируя экспорт меха и меховых изделий, можем отметить тенденцию к снижению товарооборота. Из рис. 1 видно, что на период 2013-2018 гг. экспорт значительно снизился. Так, например, в 2013 году экспорт составлял \$0,609 млрд., что составляет 7% от общего товарооборота за 5 лет. А в 2018 году этот показатель снизился до \$0,238 млрд. Предположительно это связано с тем, что многие страны (например, Финляндия и Германия), в которые экспортировалась данная группа товаров, создали свои зверофермы, где они теперь самостоятельно могут получать сырье для готовой продукции и не покупать ее в других странах.

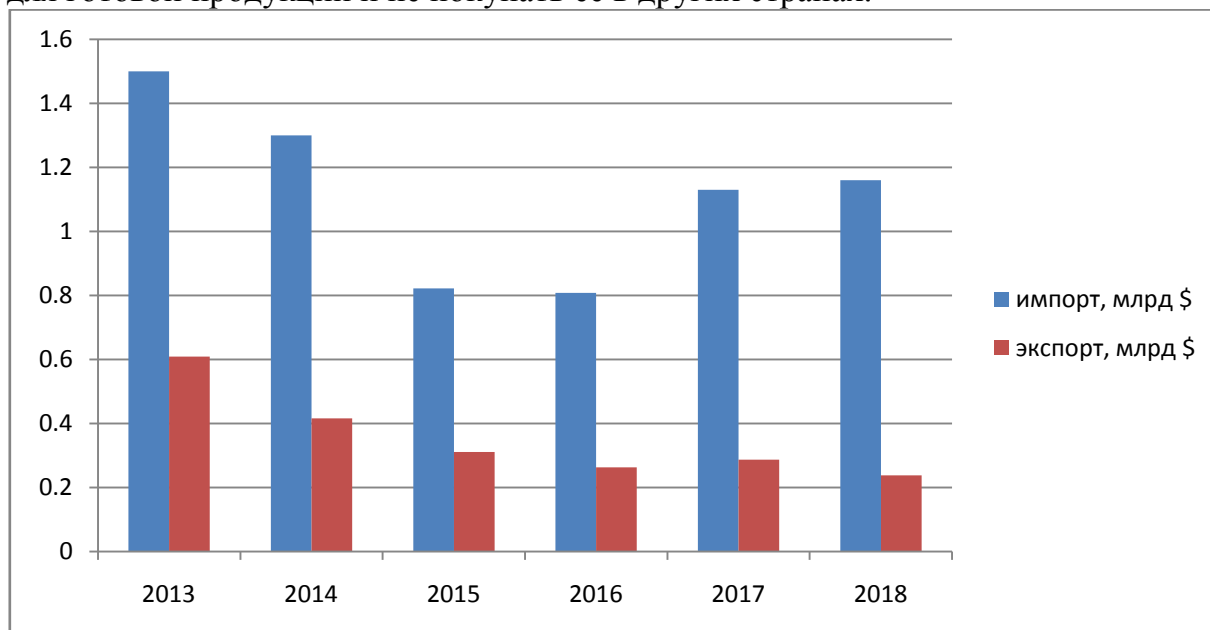


Рис. 1. Товарооборот России меха и меховых изделий 2013-2018 гг.

По данным Росстата в 2013 году товарооборот меха и меховых изделий составлял \$2,14 млрд., а в 2018 этот показатель равен \$1,4 млрд., т.е. за 5 лет товарооборот данной группы товаров снизился на 35%.

Одной из причин может быть то, что российскому производителю меховой одежды сегодня развивать собственное производство не выгодно. Например, к 2017 г. поголовье овец в стране сократилось до 17 млн. и заготовка сырья составила по сравнению с 1990 г. только 30%. Практически полностью прекратила

функционировать система операций по сбору и поставке сырья на переработку, поэтому из производимых ежегодно 4,0-4,2 млн. овчин в производство фактически поступает не более 50%. Итогом этого стало возникновение настоящей угрозы резкого сокращения производства меховой одежды для всех категорий населения. Так, например, по официальным данным производителей, выпуск меховых пальто для женщин, мужчин и детей в 2016 г. составил 90,0 тыс. штук, что удовлетворяет потребность в этом виде изделий не более 10 %[2].

Следовательно, экспортирует страна сырья с каждым годом меньше, а для функционирования внутреннего рынка приходится импортировать готовые изделия из-за рубежа.

Тем не менее, профессионалы мехового бизнеса прогнозируют дальнейшее развитие российского рынка в ближайшие несколько лет. Мех становится популярным не только как одежда, но и активно используется в отделке аксессуаров, в элементах интерьера и декора.

Для российского производителя меховой одежды проще заказать готовые изделия за рубежом, где себестоимость пошива ниже. Отправить туда шкурки, а затем привезти готовый товар. В итоге россияне, когда покупают товары, фактически вкладывают средства в развитие производства и создание рабочих мест в других странах.

Для изменения сложившейся на российском меховом рынке ситуации, можно предложить меры по созданию равных условий для российских производителей с импортерами зарубежных товаров, чтобы налоги, пошлины платились в равной степени, а также поощрять завоз сырья, полуфабрикатов, а не готовых изделий.

На данный момент, российское правительство уверенно идет к выходу из тяжелой ситуации на рынке меховых изделий. Так, например 7 сентября 2018 г. Коллегией Евразийской экономической комиссии было принято решение об обнулении ставок ввозных таможенных пошлин в отношении сырья пушно-мехового и дубленых или выделанных меховых шкурок с 3 и 5 % от таможенной стоимости соответственно на 2 года [1].

Снижение (обнуление) таможенных пошлин на данные группы товаров будет способствовать развитию отечественного производства меховых изделий, а также сокращению нелегального ввоза пушно-мехового сырья и полуфабриката, компенсирует производителям готовых изделий потери от повышения НДС.

Список литературы

1. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 7 сентября 2018 г. № 146 “Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в отношении сырья пушно-мехового и дубленых или выделанных меховых шкурок”.
2. Славнова, Т.П. Товароведение и экспертиза одежно-обувных и пушно-меховых товаров: Учебное пособие для бакалавров / Т.П. Славнова, С.А. Вилкова. - М.: Дашков и К, 2017. – С. 168
3. Экспорт и импорт товаров России по товарам [Электронный ресурс] URL: <https://ru-stat.com/items/>(дата обращения– 15.03.2019)

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ СПРОСА НА СПЕЦИАЛИСТОВ)

Хасан И.С.,

Рудченко Т.И., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»,

г. Донецк, ДНР

rutativ@gmail.com

Исследуя актуальность работы о роли статистических исследований как инструмента в управленческих процессах, следует подчеркнуть, что независимо от уровня и стадии развития общества, характера политической системы статистика является необходимым и эффективным инструментом управления жизнедеятельностью государства.

На любом уровне управления для принятия объективно обусловленных управленческих решений необходима полная и достоверная статистическая информация. Выполняя функции сбора, систематизации и анализа сведений, характеризующих экономическое и социальное развитие общества, статистика играет роль главного поставщика точных и бесспорных фактов для управленческих нужд [1, с. 137]. Статистика выступает источником формирования информационной базы государственного управления, дает важнейшие критерии состояния дел в разных сферах социальной и экономической жизни общества. В выборе методов и инструментов целенаправленного воздействия государственных органов на экономику важнейшая роль отводится статистическому анализу. Актуальность разработки эффективного прогнозирования спроса на рынке труда на основе статистических методов и моделей обусловили выбор темы исследования.

Исследованием статистического прогнозирования спроса рынка труда в последние годы занимаются многие зарубежные и отечественные ученые. Значительный вклад в изучение теоретических основ кадровой потребности внесли В.М. Зуев, П.Н. Новикова А.Я. Савельевым разработаны основные принципы формирования информационно нормативной базы прогнозирования, экономико-математического и программного обеспечения многофакторного моделирования спроса на специалистов. Под руководством В.А. Гуртова проведен научно обоснованный анализ потребностей рынка труда, рассчитаны потребности в подготовки специалистов с высшим образованием для 18 отраслей экономики. Несмотря на значительное количество исследований в сфере методологического и методического обеспечения прогнозирования спроса на специалистов, данная проблема остается недостаточно раскрытой и не применяется на практике.

Цель исследования - разработка рекомендаций по эффективному прогнозированию спроса на рынке труда на основе статистических методов и моделей.

Исследование прогнозирования спроса на рынке труда необходимо при выработке государственной политики занятости на перспективу, особенно в

активизации мер по регулированию рынка труда (профессиональная ориентация, профподготовка, трудоустройство в соответствии с профессиональной квалификацией). Динамичной модели социально-экономического развития должна соответствовать адаптивная система образования, которая будет оперативно реагировать на потребности рынка труда, стимулировать экономический рост, воспроизводить специалистов, способных продуктивно работать в конкурентной экономической среде. Инфраструктура профессионального образования должна удовлетворять будущие запросы экономики в профессионально-квалификационном обновлении кадров и их пополнении. Прогнозирование потребностей рынка труда является ключевой составляющей информации, которую можно будет использовать для разработки мероприятий государственного регулирования и контроля сферы образования, планирования мероприятий подготовки и переподготовке кадров, затребованных рынком труда. Равновесие предложения и спроса на рынке труда является ядром механизма управления кадровым потенциалом, основным компонентом перспективной модели организационно-экономического взаимодействия сферы образования и рынка труда [2, С. 62-69]. Основой государственного регулирования экономики является прогнозирование, позволяющее определить слабые места и дальнейшие направления развития. Внедрение экономического прогнозирования является важным и необходимым шагом в управлении социально-экономическими процессами.

Организовывать процесс прогнозирования потребности в кадрах необходимо в несколько этапов. На первом этапе производится периодический сбор статистической информации и отслеживание потребности работодателей в кадрах. На втором этапе осуществляется обработка и предварительный анализ полученной информации. Здесь осуществляется обобщение данных и расчет необходимых показателей, которые будут в дальнейшем использованы для прогнозирования обеспеченности кадрами экономики. Следующим шагом должно стать прогнозирование кадровой потребности.

Наиболее зарекомендовавшей себя в мировой практике является балансовая многофакторная модель. В ее основе лежит три группы факторов, оказывающих влияние на обеспечение экономики специалистами. К ним относят следующие факторы: 1) формирующие потребность (свободные вакансии на момент проведения анализа, вероятное выбытие специалистов, новые рабочие места, которые планируется создать); 2) снижающие потребность в кадрах (сокращение рабочих мест по причине отсутствия необходимости в данных специалистах, увеличение производительности труда); 3) обеспечивающие потребность в кадрах (привлечение в экономику населения, достигшего трудоспособного возраста, выпускников учреждений профессионального образования, рост экономической активности населения трудоспособного и старше трудоспособного возраста, привлечение трудовых мигрантов)[3, С. 15-22].

Далее необходимо сформировать полученные данные в единую базу. Актуально будет создание электронной базы данных, где будут отражены прогнозные показатели потребности региона в кадрах. Также необходимо предусмотреть разбивку по специальностям, уровням образования. Таким образом, результаты прогнозирования будут представлены в едином информационном массиве. После этого необходимо разделить массив по территориям и профессиям. На данном этапе необходимо уточнить и проверить актуальность полученной информации методом мониторинга заявленной предприятиями данной территории потребности в

специалистах, сравнить ее со спросом на специальности, представленные в учебных заведениях.

Следующим этапом является внедрение результатов прогнозирования в работу исполнительных органов государственной власти и муниципального самоуправления, учреждений сферы образования, рекрутинговых агентств.

В результате внедрения прогнозирования потребности региональной экономики в кадрах произойдет снижение напряженности на рынке труда, которая вызвана несоответствием потребности в кадрах и профессионально-квалификационной структурой населения. Реализация государственной политики в области профессионального образования будет осуществляться, опираясь на тесное взаимодействие органов власти, сферы образования и работодателей. Владение достоверной информацией о потребности экономики в профессионально подготовленных кадрах позволит заранее подготавливать и привлекать специалистов именно для тех сфер деятельности, где они действительно требуются. Предложенный подход значительно повысит эффективность использования трудовых ресурсов и сократит масштабы структурной безработицы.

Список литературы

1. Атаманчук Г.В. Сущность государственной службы: история, теория, закон, практика / Г.В. Атаманчук. – М., 2002. - 137 с.
2. Серов В. Г. Зарубежный опыт прогнозирования потребностей в специалистах // Материалы конференции Британского Совета / В.Г.Серов. Иркутск, 2004. - С. 62-69.
3. Савельев А. Я. Методика прогнозирования и оценки состояния системы высшего и среднего профессионального образования / А. Я. Савельев, В.М.Зуев, А. И. Галаган, С. Джалалов, В. А. Шоселевич. М., 2007.- 96 с.
4. Мокроносов А.Г. Организация прогнозирования кадрового обеспечения региональной экономики / А.Г. Мокроносов, А.А. Вершинин, Д.М. Прудников // Агропромышленная политика России. – 2012. – № 11. С. 15-22.

УДК 330

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С ДЕНЕЖНЫМИ ДОХОДАМИ НИЖЕ ВЕЛИЧИНЫ ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА

Хопина Я.М.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

На современном этапе экономического развития Российской Федерации проблема бедности является одной из острейших проблем. Численность населения, живущего в бедности, сокращается очень медленно, а социальное неравенство, разрыв между богатыми и бедными, только увеличивается. Официально в Российской Федерации бедными считаются те, кто имеет доходы ниже величины прожиточного минимума (ПМ).

Около 75% наемных работников в России находятся у черты бедности согласно данным Росстата. В основе такой оценки лежит ПМ трудоспособного населения, который представляет собой стоимость набора продуктов и услуг, необходимых для выживания. В 2018 г. стоимость этого набора составляла 14 953 руб. в месяц [1].

Сравнивая величины денежного дохода и ПМ можно сделать вывод об экономическом развитии государства. В случае, когда преобладает численность населения, которая получает доход выше ПМ, нельзя однозначно говорить о положительном движении экономического развития государства. Однако, всегда существует доля лиц имеющая доход ниже ПМ [2].

Исследование проблем, связанных с формированием доходов населения и ПМ, а также разработкой соответствующего методического обеспечения решаемых в этой области задач, посвящены работы таких известных ученых, как Айвазян С.А., Аткинсон Э.Б., Браун К.В., Бабич А.Т., Васильева М.В., Дженкинс Р., Елисеева И.И., Суворов А.В. и др.

Вместе с тем, необходимость дальнейшего исследования возникающих экономических и финансовых проблем, закономерностей, а также нормативно-стандартной основы, как денежных доходов населения, так и ПМ в целях повышения эффективности мер, принимаемых по повышению благосостояния людей, имеет современную актуальность.

Целью данного исследования является выявление сложившейся тенденции развития динамики численности населения с денежными доходами ниже величины ПМ.

Аналитические показатели динамики численности населения РФ с денежными доходами ниже величины ПМ за 2010-2017 гг. представлены в табл. 1 [4].

Таблица 1

Динамика численности населения РФ с денежными доходами ниже ПМ за 2010-2017 гг.

Годы	Численность населения с денежными доходами ниже ПМ, млн. чел	Δ, млн. чел		Т, %		Т пр, %		А, млн. чел
		баз	цеп	баз	цеп	баз	цеп	
2010	17,7	-	-	100,0	-	-	-	-
2011	17,9	0,2	0,2	101,1	101,1	1,1	1,1	0,177
2012	15,4	-2,3	-2,5	87,0	86,0	-13,0	-14,0	0,179
2013	15,5	-2,2	0,1	87,6	100,6	-12,4	0,6	0,154
2014	16,1	-1,6	0,6	91,0	103,9	-9,0	3,9	0,155
2015	19,5	1,8	3,4	110,2	121,9	10,2	21,1	0,161
2016	19,5	1,8	0,0	110,2	100,0	10,2	0	0,195
2017	19,3	1,6	-0,2	109,0	99,0	9,0	-1,0	0,195
Итого	140,9	-	1,6	-	-	-	-	1,216

В работе также определены средние значения исследуемого показателя. Так, в среднем ежегодно численность населения РФ с денежными доходами ниже величины ПМ возрастала на 0,23 млн. чел., что в относительном выражении составило 101,2%. На каждый процент пророста численность населения с денежными доходами ниже величины ПМ приходилось 0,17 млн. чел.

Для характеристики скорости изменения динамики численности населения с денежными доходами ниже величины ПМ за 2010-2017 гг. определен коэффициент

ускорения (замедления). Так, средний темп роста за 2010-2011 гг. составил 100,5%, а за 2012-2017 гг. - 104,6%. Отсюда следует, что период 2012-2017 гг. характеризуется более ускоренным темпом роста исследуемого показателя, чем предыдущий период. Это означает, что численность населения с денежными доходами ниже величины ПМ увеличилась. Населению не хватает ПМ для удовлетворения собственных потребностей, погашения коммунальных услуг и образования, что приводит к бедности населения.

Для выявления тенденции динамики численности населения с денежными доходами ниже величины ПМ за 2010-2017 гг. в качестве теоретической функции был выбран линейный тренд (рис. 1). По полученным расчетам можно сделать вывод о наличии тенденции роста численности населения РФ с денежными доходами ниже величины ПМ.

Статистическая точность полученной модели составила 7,9%. Поскольку ошибка аппроксимации не превышает 15%, можно утверждать, что выбранная модель прямой является статистически точной, что позволяет выполнить прогноз численности населения РФ с денежными доходами ниже величины ПМ на 2018 г.

Таким образом, можно утверждать, что при сохранении сложившейся тенденции исследуемый показатель в 2018 г. может составить 19,31 млн. чел. Как видно из полученных данных, есть вероятность увеличения численности населения РФ с денежными доходами ниже величины ПМ [3].

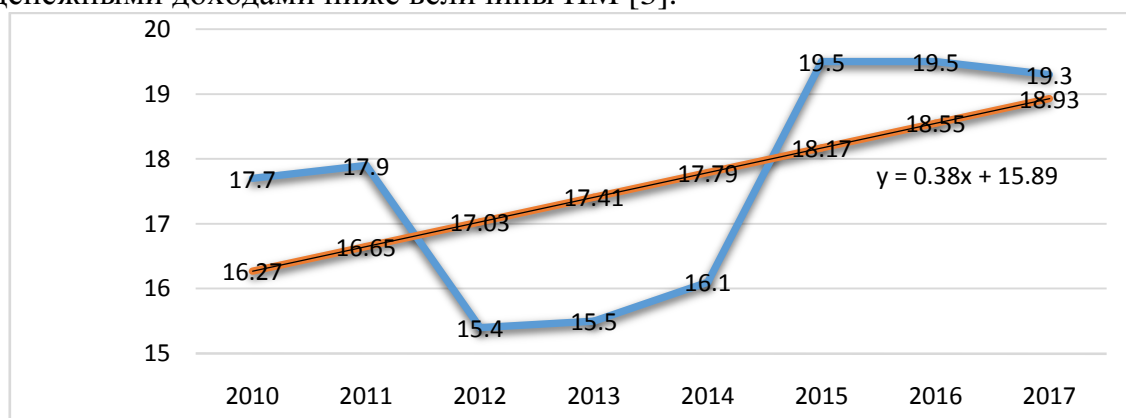


Рис. 1. Динамика численности населения РФ с денежными доходами ниже величины ПМ за 2010-2017 гг.

Одним из необходимых условий сокращения бедности является качественное профессиональное образование. Главным элементом решения проблемы является разработка и реализация современных программ повышения доступности качественного образования для детей из бедных семей. Должна быть повышена роль профсоюзов и государства в обеспечении трудовых прав работников, особенно инвалидов, женщин и родителей с малолетними детьми, работников из неполных семей, молодежи.

Список литературы

1. Уманец Л. 75% работников в России находятся у черты бедности / Л. Уманец. [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.vestifinance.ru/articles/83521>.
2. Исхакова Л.Р. Проблемы соотношения прожиточного минимума, минимального размера оплаты труда и потребительской корзины в Российской Федерации / Л.Р. Исхакова // Электрон. журн. - Стерлитамак: Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>.

3. Практикум по теории статистики: Учебное пособие / Сидорова А.В., Леонова Н.В., Масич Л.А., и др. - Донецк: ДонНУ, 2003 - 252 с.
4. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ДИНАМИКИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ РАБОТНИКОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Хоцкая А.К.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

yarita87@mail.ru

Одним из важнейших параметров рынка труда является заработная плата, которая для большинства занятых служит основным источником доходов. Заработная плата представляет собой вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также выплаты компенсационного и стимулирующего характера.

Статистика изучает дифференциацию заработной платы в зависимости от различных классификационных признаков: от пола, возраста, местности проживания, вида экономической деятельности, где занят работник и пр. Однако в современных условиях рыночной экономики важно также изучать вариацию заработной платы и в зависимости от уровня профессионального образования.

Изучение изменения показателей во времени – одна из основных задач статистики, которая решается путем расчета аналитических показателей динамических рядов. Этот метод позволяет выявить сложившиеся закономерности развития определенных социально-экономических явлений. В табл. 1 представлены данные о размере средней заработной платы работников организаций Российской Федерации за 2005-2017 гг. [2] в зависимости от уровня образования.

Таблица 1

Средняя начисленная заработная плата работников по уровню образования (по результатам выборочных обследований организаций) за 2005-2017 гг.

Годы	Заработная плата работников с высшим профессиональным образованием, руб.	Заработная плата работников со средним профессиональным образованием, руб.
2005	11383	7722
2007	17799	11830
2009	24366	15276
2011	29927	18901
2013	38233	23869
2015	43362	26929
2017	51316	30777

В табл. 2 и табл. 3 представлены аналитические показатели исследуемых рядов динамики. Так, за исследуемый период наибольший абсолютный прирост заработной

платы работников с высшим и со средним профессиональным образованием был зафиксирован в 2013 г. - на 8306 руб. и на 4968 руб. соответственно.

Таблица 2

Аналитические показатели ряда динамики заработной платы работников с высшим профессиональным образованием

Годы	Зарплата работников с высшим профессиональным образованием, руб.	Абсолютный прирост, руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное значение на 1% прироста, руб.
		цепн.	баз.	цепн.	баз.	цепн.	баз.	
2005	11383	-	-	-	-	-	-	-
2007	17799	6416	6416	156,4	156,4	56,4	56,4	113,8
2009	24366	6567	12983	136,9	214,1	36,9	114,1	178,0
2011	29927	5561	18544	122,8	262,9	22,8	162,9	243,7
2013	38233	8306	26850	127,8	335,9	27,8	235,9	299,3
2015	43362	5129	31979	113,4	380,9	13,4	280,9	382,3
2017	51316	7954	39933	118,3	450,8	18,3	350,8	433,6
Итого	216386	39933	136705	-	-	-	-	1650,7

В целом за период зарплата работников с высшим профессиональным образованием выросла на 39933 руб., а со средним - на 23055 руб. Данный факт подтверждает, что труд работника с более высоким уровнем образования оценивается в Российской Федерации выше.

Таблица 3

Аналитические показатели ряда динамики заработной платы работников со средним профессиональным образованием

Годы	Заработная плата работников со средним профессиональным образованием, руб.	Абсолютный прирост, руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное значение на 1% прироста, руб.
		цепн.	баз.	цепн.	баз.	цепн.	баз.	
2005	7722	-	-	-	-	-	-	-
2007	11830	4108	4108	153,2	153,2	53,2	53,2	77,2
2009	15276	3446	7554	129,1	197,8	29,1	97,8	118,3
2011	18901	3625	11179	123,7	244,8	23,7	144,8	152,8
2013	23869	4968	16147	126,3	309,1	26,3	209,1	189,0
2015	26929	3060	19207	112,8	348,7	12,8	248,7	238,7
2017	30777	3848	23055	114,3	398,6	14,3	298,6	269,3
Итого	135304	23055	81250	-	-	-	-	1045,3

В 2009 г. произошел мировой финансовый кризис, который негативно отразился на многих сферах экономики, в том числе и на темпах роста заработной платы. Так, в работе осуществлено сравнение темпов наращивания размеров заработной платы работников организаций за период 2005-2009 гг. и за период 2009-2017 гг. Полученные коэффициенты замедления составили:

- для работников с высшим профессиональным образованием: $K_{зам.} = 0,908$;
- для работников со средним профессиональным образованием: $K_{зам.} = 0,921$.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что средний темп роста заработной платы у работников с высшим и средним профессиональным образованием замедлился во втором периоде по сравнению с первым. При этом, согласно значению коэффициента опережения ($K_{\text{опереж.}} = 1,011$) можно сделать вывод о том, что средний темп роста заработной платы работников с высшим профессиональным образованием превышает средний темп роста работников со средним профессиональным образованием в 1,011 раз.

На рис. 1 представлены эмпирические и теоретические данные о динамике заработной платы работников с высшим профессиональным образованием. Исходя из визуального анализа, выравнивание фактических значений показателя может быть осуществлено по линейной функции.

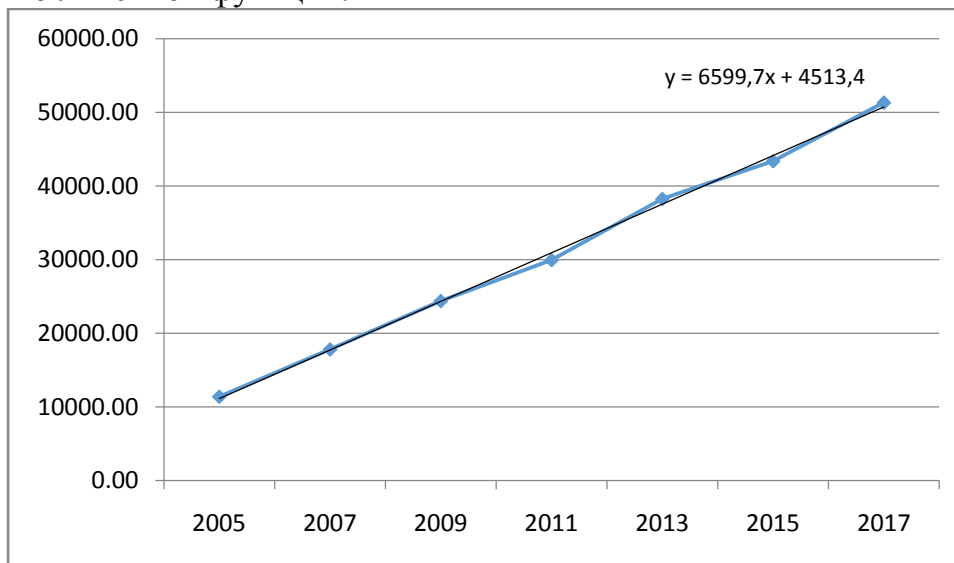


Рис. 1. Динамика заработной платы работников с высшим профессиональным образованием за 2005-2017 гг.

Ошибка аппроксимации составила $\varepsilon = 1,43\% < 15\%$, что подтверждает статистическую точность построенной модели. Это позволяет сделать прогноз исследуемого показателя на 2019 год: $y_{2019} = 4513,4 + 6599,7 \cdot 8 = 57311$ руб.

Полученный прогнозный результат свидетельствует о дальнейшем росте заработной платы работников с высшим профессиональным образованием в Российской Федерации при условии сохранения сложившейся тенденции развития.

Таким образом, рассмотренные динамические ряды характеризуются ростом показателя заработной платы за изучаемый период. Одним из основных факторов, влияющих на заработную плату, является уровень образования. Проведенный анализ подтверждает, что средний темп роста заработной платы работников с высшим профессиональным образованием превышает средний темп роста заработной платы работников со средним профессиональным образованием.

Список литературы

1. Сидорова А.В. Практикум по теории статистики / А.В. Сидорова, Н.В. Леонова, Л.А. Масич и др. – Донецк: ДонНУ, 2003. – 280 с.
2. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК 330

СТАТИСТИКА КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Чайковский Н.С.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Современное общество осуществляет свою деятельность на основе постоянного использования компьютерных технологий и средств коммуникации. Популярность информационных технологий привела к широкому использованию компьютерной техники и средств связи во всех сферах жизнедеятельности. Более того, указанная тенденция привела к тому, что общество начало использовать персональные данные в глобальной компьютерной сети, что привело к появлению различных киберпреступлений.

Тема киберпреступности еще мало изучена, отсутствуют различные научные разработки, направленные на снижение негативного эффекта информационного развития, что и обусловило выбор темы данного исследования.

Киберпреступность — это угроза, связанная с развитием современных информационных технологий. Доступ к значительному объёму информации и возможность быстрого обогащения привлекает все больше людей к этой преступной деятельности. Получение личных данных и коммерческой информации — это основные цели деятельности злоумышленников в глобальной сети. Жертвами преступников могут быть не только люди, но и целые государства.

Целью данного научного исследования является определение сложившейся тенденции развития количества случаев киберпреступности и связанного с ней нанесенного ущерба для экономики Российской Федерации.

Для решения поставленной цели в работе рассмотрена динамика объёма понесенного ущерба от киберпреступности за 2012-2017 гг. (табл. 1).

Таблица 1

Динамика размера ущерба экономики РФ от киберпреступлений
за 2012-2017 гг.

Годы	Ущерб, млрд. долл.	Абсолютный прирост, млрд. долл.		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное содержание 1% прироста, млрд. долл.
		Баз.	Цеп.	Баз.	Цеп.	Баз.	Цеп.	
2012	2,3	-	-	100,0	100,0	-	-	-
2013	2,5	0,2	0,2	108,7	108,7	8,7	8,7	0,023
2014	2,7	0,4	0,2	117,4	108,0	17,4	8,0	0,025
2015	3,3	1,0	0,6	143,4	122,2	43,4	22,2	0,027
2016	8,9	6,6	5,6	387,0	269,7	287	169,7	0,033
2017	9,5	7,2	0,6	413,0	106,7	313	6,7	0,089
Итого	29,2	15,4	7,2	-	-	-	-	0,197

В работе осреднены проанализированные аналитические показатели динамики объема полученного ущерба от киберпреступлений:

$$\bar{\Delta} = \frac{Y_n - Y_{\text{баз}}}{n-1} = \frac{9,5 - 2,3}{5} = 1,44 \text{ млрд. долл.}$$

$$\bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{Y_n}{Y_{\text{баз}}}} = \sqrt[5]{\frac{9,5}{2,3}} = 1,328 \text{ или } 132,8\%$$

$$\bar{T}_{np} = T - 100 = 132,8 - 100 = 32,8\%$$

$$\bar{A} = \frac{\sum A'}{n-1} = \frac{0,197}{5} = 0,0394 \text{ млрд. долл.}$$

Проведенные расчеты позволили сделать следующие выводы. В 2016 г. ущерб экономики РФ от киберпреступности по отношению к 2012 г. увеличился на 5,6 млрд. долл. В 2017 г. ущерб экономики РФ от киберпреступности по сравнению с 2015 г. вырос в 4,13 раза. Ежегодно ущерб экономики РФ от киберпреступлений в среднем увеличивался на 1,44 млрд. долл. или в 1,328 раза. В среднем ежегодно на каждый процент прироста показателя приходилось 0,0394 млрд. долл. нанесенного ущерба.

Правительство Российской Федерации, так же как и правительства многих других стран, регулярно проводит определенные превентивные мероприятия с целью снижения негативного эффекта от киберпреступности. Однако, не всегда такие мероприятия оказываются своевременными. Так, анализ полученного ущерба экономики от киберпреступности и затрат правительства РФ на кибербезопасность за 2012-2017 гг. (табл. 2) показал, что за исследуемый период темп роста ущерба экономики РФ, полученного от кибератак, превышала в 1,115 раз темп роста затрат на кибербезопасность.

Таблица 2

Динамика ущерба экономики от киберпреступности и затрат на кибербезопасность в РФ за 2012-2017 гг.

Годы	Ущерб экономики РФ от киберпреступлений, млрд. долл.	Затраты РФ на кибербезопасность, млрд. долл.
2012	2,3	0,4
2013	2,5	0,42
2014	2,7	0,45
2015	3,3	0,51
2016	8,9	0,63
2017	9,5	0,96

Как видно из табл. 2, и нанесенный ущерб, и затраты на борьбу с киберпреступностью ежегодно возрастали. Так средний темп роста затрат составил 119,1%. Отсюда следует, что коэффициент опережения составил:

$$K_{\text{опер.}} = \frac{1,328}{1,191} = 1,115 \text{ раз}$$

Полученное соотношение позволяет утверждать, что правительству Российской Федерации необходимо значительно увеличивать расходы на кибербезопасность, особенно в современный период повсеместной цифровизации.

В научной работе выявлена тенденция роста нанесенного ущерба экономике РФ от киберпреступности. С этой целью использовался метод аналитического выравнивания на основе параболы (рис. 1).

Статистическая точность построенной модели составила:

$$E = \frac{\sum \frac{|y - \hat{y}|}{y}}{n} * 100 = \frac{0,89}{6} * 100 = 14,8\%.$$

Поскольку ошибка аппроксимации менее 15%, то выбранная модель является статистически точной, что позволило выполнить прогноз анализируемого показателя на 2019 год. Следовательно, при сохранении сложившейся тенденции, ущерб от киберпреступности для экономики РФ в 2019 г. может составить 19,3 млрд. долл.

При условии сохранения темпов роста затрат, выделяемых из бюджета РФ на киберпреступность, уже в 2019 г. их объем может составить 1,362 млрд. долл. С учетом этих двух прогнозных оценок можно утверждать, что коэффициент опережения понесенного ущерба от затрат на борьбу с киберпреступностью составит:

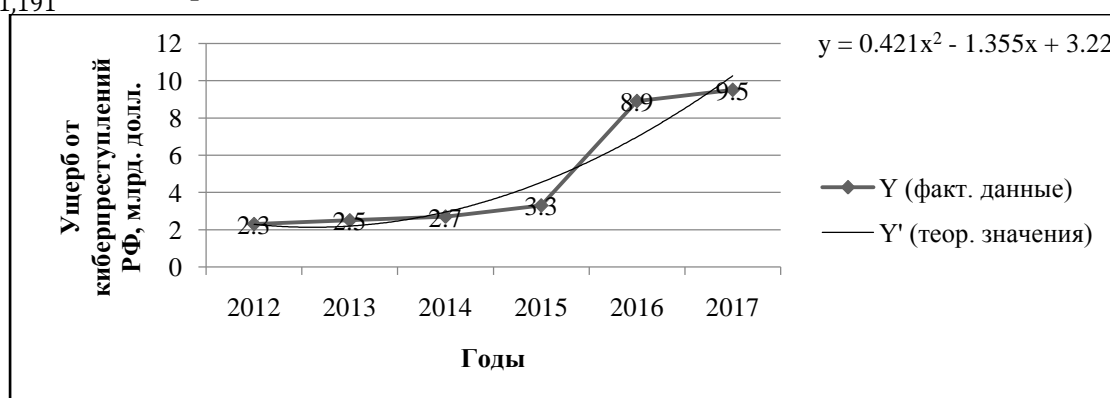
$$K_{опер.} = \frac{1,355}{1,191} = 1,138 \text{ раз.}$$


Рис. 1. Теоретические и эмпирические данные о размере нанесенного ущерба экономике РФ от киберпреступлений за 2012-2017 гг.

Таким образом, разрыв между объемом нанесенного киберпреступностью ущерба и затратами на кибербезопасность, будет только увеличиваться. Отсюда следует, что правительству Российской Федерации необходимо как можно скорее обратить внимание на существующую проблему роста киберпреступлений, а, значит незамедлительно увеличить расходы на борьбу с киберпреступностью: расширить штат киберполицейских, повышать информационную и финансовую грамотность населения.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
2. TADVISER. Государство. Бизнес. ИТ.[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru>.

УДК 330

МУНИЦИПАЛЬНАЯ СТАТИСТИКА В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Чернова Т. В., д.э.н., профессор

Политехнический институт (филиал) ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет», г. Таганрог, РФ
tv@chernova.org

Цифровизация социально-экономических процессов в современном мире оказывает существенное влияние на формирование информационной базы,

отражающей деятельность хозяйствующих субъектов в рамках статистического наблюдения.

Важнейшей задачей статистических органов является осуществление практических мер по совершенствованию сбора и обработки статистической информации, повышению её оперативности и качества для федеральных и региональных органов власти. Становление и развитие местного самоуправления, повышение самостоятельности и усиление ответственности местных органов в решении вопросов жизнеобеспечения населения определило необходимость формирования интегрированных информационных ресурсов на уровне муниципальных образований и были предприняты соответствующие меры по развитию муниципальной статистики. Принципиальная схема формирования интегрированного информационного ресурса заключается в том, что информация территориального и районного разрезов федеральной программы статработ дополняется показателями региональной статистики и основными показателями муниципальной статистики, сформированными с учетом интересов и запросов пользователей.

Для успешного планирования и реализации комплексной программы социально-экономического развития муниципального образования необходимым и обязательным условием выступает наличие достоверной и достаточной по объему информации. Требуется усовершенствования и расширения система параметров, характеризующих социально-экономическое положение муниципального образования всех типов (город, городской округ, муниципальный район и т.д.) для разработки прогнозов развития этих населенных пунктов [1]. Система наблюдаемых и расчетных показателей должна адекватно отражать социально-экономическую ситуацию территории, базируясь на показателях государственной статистики, ведомственной и муниципальной отчетности, и стать основой для подготовки информационно-аналитических материалов. Необходимы показатели, характеризующие все сферы жизнедеятельности: производственный и научно-технический потенциал, динамику товарооборота и состояние сферы услуг, уровень жизни и занятость населения, демографическую ситуацию, финансовое состояние муниципального образования и др.

Задачи муниципальной статистики ориентированы по следующим направлениям [2]:

1. Отражение происходящих на территории муниципального образования социально-экономических, политических, экологических явлений и процессов. Всестороннее изучение взаимосвязей между процессами и явлениями, обобщение и прогнозирование тенденций их развития;

2. Обеспечение муниципальных органов управления оперативной и накопленной статистической информацией для целей эффективного управления муниципальным хозяйством, формирования и исполнения местного бюджета, разработки программ социально-экономического развития муниципального образования;

3. Информационное обеспечение населения о характеристиках социально-экономических явлений и процессов, происходящих на муниципальной территории.

Методология муниципальной статистики базируется на общих принципах методологии статистики, но при этом система показателей муниципальной статистики должна разрабатываться с учетом особенностей муниципального образования как объекта статистического изучения. Необходимо обеспечивать

единство методологии построения основных сквозных показателей и их сопоставимости с аналогичными показателями в системе государственной централизованной статистики. Однако состав и содержание системы показателей муниципальной статистики должны соответствовать и отражать предмет ведения местного самоуправления, иерархию территориальной структуры. Кроме того ведение ее целесообразно организовать в автоматизированном режиме, позволяющем получить любую необходимую динамику и профиль.

В условиях развития цифровой экономики могут найти свое решение такие проблемы формирования муниципальной статистики, как учет деятельности индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица, поскольку они находятся за пределами системных статистических наблюдений. Вклад их деятельности в социально-экономические характеристики муниципальных образований в настоящее время оценить сложно ввиду отсутствия данных наблюдений. Но цифровизация экономических процессов и явлений позволит оперативно получать соответствующую статистическую информацию, например, по оборотам, доходам, объемам продукции и услуг.

Учитывая важность и необходимость эффективного использования муниципального информационного ресурса в принятии управленческих решений можно выделить основные моменты решения проблем, возникающих в этом процессе. Очень важным является научно-методологический аспект, представляющий концепцию научного анализа объектов и субъектов поставленной цели (городские проблемы социально-экономического развития и участники их реализации, а значит, и система показателей, подлежащих сбору и обработке). Огромное значение имеет организационно-административный аспект, представляющий механизм внедрения муниципального информационного ресурса в повседневную, типовую практику принятия управленческих решений. Базовой основой использования данного механизма является реализация Программы «Цифровая экономика Российской Федерации» [3], которая предусматривает внедрение IT – технологий во все сферы деятельности, и что немаловажно, создания «умных городов». Информационно-телекоммуникационные технологии должны повсеместно применяться в практической деятельности органов местного самоуправления, поскольку в настоящее время только 10% муниципальных образований отвечают установленным требованиям по уровню цифровизации.

Для эффективного формирования интегрированных информационных ресурсов муниципальной статистики в условиях цифровизации экономических процессов и явлений необходимо структурировать информационные потоки в разрезе структуры администрации муниципального образования с целью адресного предоставления компонентов муниципального ресурса. Кроме того важным является внедрение единого комплекса средств отображения интегрированного информационного ресурса на рабочих местах управленцев в рамках структурных подразделений.

Административная работа по использованию муниципального информационного ресурса предполагает создание научно-аналитического подразделения, непосредственно отвечающего за развитие аналитической деятельности, внедрение программно-целевых методов в развитии муниципальной информационной системы, развитие методик анализа и прогнозирования, обеспечение взаимодействия с различными научными коллективами, помощь администрации муниципального образования в разработке целевых программ.

Цифровизация экономики является базовой платформой формирования

муниципальной статистики, представляя широкий спектр возможностей в формировании интегрированных информационных ресурсов на муниципальном уровне.

Список литературы

1. Унифицированная система показателей, характеризующих социально-экономическое положение муниципального образования. Утверждено Постановлением Госкомстата №2 от 9.01.1998 г. Электронный ресурс. Режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_117510/.
2. Очкин О.А., Уварова Г.Г. Статистика в системе государственного и муниципального управления: учебное пособие. – М.: ИКЦ «МарТ» Ростов н/Д. – 2008. – 384 с.
3. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (утв. Распоряжением Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р) – режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221756/.

УДК 330

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДОВ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Чернышук Е.Е.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Для определения состояния, тенденций и направлений развития внешней торговли таможенные органы осуществляют сбор информации о перемещении товаров и услуг через таможенную границу, и ведут её обработку, для формирования таможенной статистики.

Таможенная статистика — составная часть статистики внешнеэкономических связей, которая кроме товаров, перемещаемых через границу страны, учитывает также оказание услуг. Она изучает количественную сторону явлений и процессов, происходящих во внешней торговле, а также в специальных областях, связанных с учетом и анализом таможенных платежей, борьбой с контрабандой и нарушением таможенных правил, неторговым оборотом и др., во взаимосвязи с качественной характеристикой получаемой информации.[1] Развитие внешнеторговой деятельности любого государства требует совершенствования статистики внешнеэкономической деятельности.

Особое внимание развитию таможенной статистики уделяли внимание В.В. Попов и Райкова Н. Е. Под их авторством была опубликована работа «Развитие показателей таможенной статистики Российской Федерации и проблема их сопоставимости», в которой подробно рассматривалась состояние и дальнейшие направления развития таможенной статистики в Российской Федерации. Одним из важнейших направлений является улучшение международных сопоставлений статистических данных внешней торговли. [2]

Целью данной работы является рассмотрение роли и основных проблем таможенной статистики во внешнеэкономической деятельности, а также уровень и возможности развития таможенной статистики в Донецкой Народной Республике.

Для решения проблемы таможенной статистики в Российской Федерации была разработана унифицированная «Методология таможенной статистики внешней торговли Российской Федерации», которая направлена на усиление интеграции экономики страны в мировое хозяйство. Данная методология определяет основные принципы и методы учёта данных, объекты учёта. [2]

Объектами учёта выступают российские и иностранные товары ввозимые на территорию РФ или вывозимые за её пределы. Основой для сбора информации являются сведения грузовых таможенных деклараций. Данные представляются в виде статистических сборников и направляются в органы исполнительной власти. Основным принцип учета всех ввозимых и вывозимых товаров определяется используемыми в таможенной практике таможенными режимами.

Методология также определяет унифицированные показатели, по которым приводятся статистические данные. Это способствует сопоставимости данных России и стран-контрагентов. Но на практике это не всегда работает и данные о взаимной торговле, рассчитанные в разных странах совпадают довольно редко, что затрудняет использование полученных данных и их анализ. [3]

При расчёте расхождений используются абсолютные и относительные величины. Абсолютные значения расхождений экспорта высчитываются как разность между данными экспорта страны в страны-контрагенты и данными по импорту стран-контрагентов из этой страны. Аналогично высчитываются расхождения по импорту. [4]

$$\Delta_{имп}^i = имп_{узи}^{вРФ} - эксп_{вРФ}^i$$

$$\Delta_{эксп}^i = эксп_{узи}^{вРФ} - имп_{вРФ}^i$$

В относительных величинах определяется доля расхождений по экспорту/импорту страны в процентах от её экспорта/импорта. [4]

$$K_{имп} = \frac{\Delta_{имп}^i}{имп_{узи}^{РФ}}$$

$$K_{эксп} = \frac{\Delta_{эксп}^i}{эксп_{узи}^{РФ}}$$

Причинами расхождения объемов экспорта и импорта разных стран являются:

- занижение стоимости импортируемых и экспортируемых товаров, недекларирование товаров, декларирование не под своими товарными позициями с целью уменьшения таможенных пошлин;
- одной из основных причин расхождения данных является различие в учёте экспорте. Одни страны учитывают экспорт на базе цен ФОб, а импорт – на базе цен СИФ. Разница между ними заключается в стоимости международного фрахта и страхования. Для сопоставления обычно осуществляется пересчёт импорта в сторону уменьшения (к ценам ФОб). Чтобы осуществить пересчёт используется среднемировое соотношение стоимости СИФ/ФОб. По оценке МВФ, оно равно 1,06;
- различные даты учета для стран-партнеров, не имеющих общую границу, обусловленные моментом перехода товара через границу;
- несовпадение методов пересчета в доллары США стоимости экспортно-импортных операций, выраженных в различных валютах;

- применение различных систем учета внешней торговли (общей и специальной);
- различия в определении охвата данных, в частности в несовпадении списков, включаемых в таможенную статистику внешней торговли и исключаемых из нее товаров;
- различия в подходе к принципам учета конфиденциальных данных; - различия в интерпретации одной и той же классификации товаров;
- различные подходы к определению страны-партнера. Основными методами определения являются: страна происхождения или страна назначения; торгующая страна; страна отправления;
- различный учет челночной торговли.[4]

Наибольшее занижение российского импорта происходит по товарам, на которые установлены наиболее высокие импортные пошлины, а именно на продовольственные товары, одежду, обувь, мебель, бытовую технику, транспортные средства.

Повышение степени сопоставимости данных по внешней торговле на международном уровне является важным условием расширения аналитических возможностей использования этих данных. В связи с этим на двусторонних встречах экспертов стран на регулярной основе рассматриваются расхождения в данных и выявляются их причины.

В Донецкой Народной Республики развитие таможенной статистики требует особого внимания, т.к. статистическая информация, получаемая, обобщаемая и анализируемая таможенной статистики в последствии способствует укреплению внешнеэкономических связей и интеграции республики в мировую систему экономических отношений.

Таможенная статистика регулируется разделом девятнадцать Закона «О таможенном регулировании Донецкой Народной Республики». Согласно данному закону таможенная статистика внешней торговли формируется, обобщается и анализируется республиканским органом исполнительной власти, реализующим государственную политику в сфере налогообложения и таможенного дела, на основе данных, которые содержатся в таможенных декларациях. Вся получаемая статистическая информация не подлежит разглашению. [5]

Экспортный потенциал Донецкой Народной Республики достаточно большой, особенно в угольной и машиностроительной отраслях, поэтому совершенствование методов таможенной статистики, принятия объектов и принципов учёта, а также корректировки получаемых данных одни из важнейших задач, стояще перед органами государственной власти.

Таможенная статистика является составной частью общегосударственной системы статистического учета и отчетности. Совершенствование её методов несёт исключительную важность для любого государства, т.к. анализ получаемых данных способствует развитию внешнеэкономической деятельности, таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, определению рынков сбыта, финансово-валютной политики, формированию статистики внешнеэкономических связей и т.п.

Список литературы

1. Назарова М.Г. Курс социально-экономической статистики // Электронная библиотека «Adhdportal». 2010. [Электронный ресурс]. – URL: http://adhdportal.com/book_903.html(Дата обращения: 09.03.2019 г.);

2. Попов В.В., Райкова Н.Е. Развитие показателей таможенной статистики Российской Федерации и проблема их сопоставимости //Сетевой Журнал «Молодой учёный». 2008. [Электронный ресурс]. – URL: <https://moluch.ru/archive/43/5203/> (Дата обращения: 08.03.2019 г.);
3. Об утверждении Методологии таможенной статистики внешней торговли Российской Федерации по субъектам Российской Федерации [Электронный ресурс]: Приказ ФТС РФ от 10.10.2007 №1246 (ред. От 14.01.2010). // «КонсультантПлюс»- надёжная правовая поддержка – Официальный сайт. – 1997. – URL:<https://utka.su/Az0OD>– (Актуальный закон). (Дата обращения: 09.03.2019 г.);
4. Кочетыгова О.В. Таможенная статистика: уч. пособие для студентов, обучающихся по специальности 38.05.02 Таможенное дело. Саратов. 2018. 172 с.
5. О таможенном регулировании в Донецкой Народной Республики: принят Постановлением Народного Совета Донецкой Народной Республики 25 марта 2016 г. № 116-ИНС от 25.03.2016, действующая редакция по состоянию на 20.02.2019.// Народный Совет Донецкой Народной Республики - 2018 (Актуальный закон).

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ РАБОТНИКОВ ПО ПОЛНОМУ КРУГУ ОРГАНИЗАЦИЙ РФ

Шабанова А.А.,

Кухенная М.А., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
yarita87@mail.ru

Для подавляющего большинства людей заработная плата является основным источником дохода. Поэтому вопросы, связанные с заработной платой (ее величиной, формой начисления и выплаты и др.), являются одними из наиболее актуальных как для работников, так и для работодателей.

Понятие номинальной заработной платы является достаточно широким и достаточно часто используется в трудовых взаимоотношениях. Обычно под заработной платой подразумевается заработок сотрудника, который тот получает в соответствии с документацией и до вычитания из него обязательных налогов и сборов, без фактической привязки к покупательной способности валюты и иным показателям [1].

Номинальная заработная плата может подразделяться на следующие виды:

- 1) начисленная номинальная заработная плата: все средства, фактически соответствующие заработной плате работника до каких-либо отчислений из неё;
- 2) выплаченная номинальная заработная плата - конкретный объем средств, полученных работником, без учета реальной покупательной способности данных средств.

Выражается номинальная зарплата обычно в национальной валюте, хотя международные исследования могут также использовать привязку и к общемировым валютам, что может приводить к значительной разнице показателей.

Среднемесячная начисленная заработная плата работников определяется путем деления начисленного фонда заработной платы на среднесписочную численность. При этом необходимо из фонда заработной платы вычесть суммы, начисленные на оплату труда работников несписочного состава [2].

Исходные данные среднемесячной заработной платы работников РФ представлены в таблице 1.

Таблица 1

Динамика среднемесячной начисленной заработной платы в РФ
за 2010-2017 гг.

Годы	Среднемесячная заработная плата, руб.	Абсолютный прирост, руб.		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное содержание 1% прироста, руб.
		Баз.	Цепн.	Баз.	Цепн.	Баз.	Цепн.	
2010	20952	-	-	100,0	-	-	-	-
2011	23369	2417	2417	111,5	111,5	11,5	11,5	209,5
2012	26629	5677	3260	127,1	114,0	27,1	14,0	233,7
2013	29972	9020	3343	143,1	112,6	43,1	12,6	266,3
2014	32495	11543	2523	155,1	108,4	55,1	8,4	299,7
2015	34030	13078	1535	162,4	104,7	62,4	4,7	325,0
2016	36709	15757	2679	175,2	107,9	75,2	7,9	340,3
2017	39167	18215	2458	186,9	106,7	86,9	6,7	367,1
Итого	243323	-	18215	-	-	-	-	2041,6

В работе определены средние значения аналитических показателей динамики. Так, в среднем ежегодно среднемесячная заработная плата в РФ возрастала на 2602 руб., что в относительном выражении составило 109,3%. Следовательно, каждый процент прироста среднемесячной заработной платы в РФ сопровождался в денежном выражении суммой в 291,7 руб.

Для оценки роста среднемесячной заработной платы в РФ и Украине за 2010-2017 гг. по данным таблицы 2 определим коэффициент опережения.

Таблица 2

Динамика среднемесячной начисленной заработной платы в РФ и Украине за 2010-2017 гг.

Годы	РФ, руб.	Украина, грн.
2010	20952	2629
2011	23369	3054
2012	26629	3377
2013	29972	3619
2014	32495	4012
2015	34030	5230
2016	36709	6475
2017	39167	8777

Определим, в какой из стран среднемесячная начисленная заработная плата развивалась опережающими темпами. Средний темп роста заработной платы по РФ составил 109,3%, а по Украине - 118,8%. Тогда, $K_{\text{опер}}=1,09$ раз. Таким образом, средний темп роста среднемесячной заработной платы в Украине превышал средний темп роста среднемесячной заработной платы РФ в 1,09 раз.

Выявим сложившуюся тенденцию роста среднемесячной заработной платы РФ за 2010-2017 гг. По расположению эмпирических значений показателя на графике можно предположить, что показатель развивается по прямой (рис. 1).

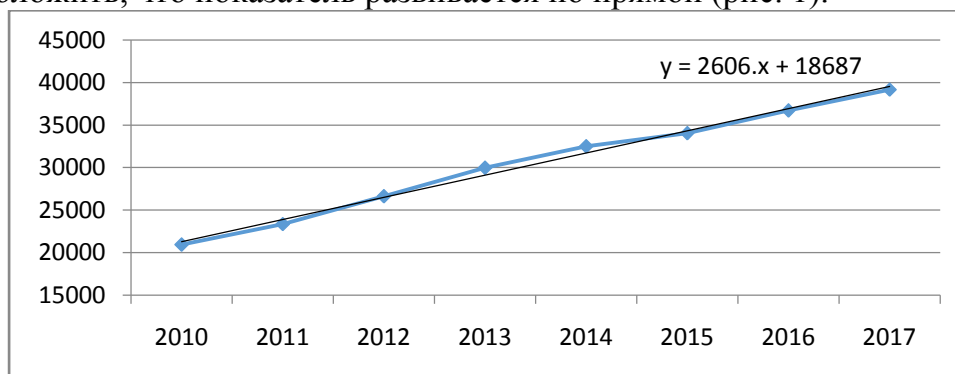


Рис. 1. Динамика среднемесячной начисленной заработной платы в РФ за 2010-2017 гг.

Статистическая точность построенной модели, согласно ошибки аппроксимации, составила 1,46%. Поскольку ошибка аппроксимации не превышает 15%, выбранная модель является статистически точной, что позволяет выполнить прогноз. При условии сохранившейся сложившейся тенденции развития среднемесячная заработная плата в 2018 г. в РФ может составить 42141 руб.

Список литературы

1. Заработная плата / Под ред. А.В. Верховцева. – М.: ИНФРА – М, 2007. - 402 с.
2. Пошерстник Е.Б. Заработная плата в современных условиях: Оплата труда. Пособия и отпуска. Расчет среднего заработка / Е.Б. Пошерстник, Н.В. Пошерстник, М.С. Мейксин. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Герда, 2000. – 640 с.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИЗБЫТОЧНОГО ВЕСА ПОДРОСТКОВ В РОССИИ

Шелухина М.А.,

Родионова Л.А., к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет

«Высшая школа экономики», г. Москва, РФ

ma.shelukhina@gmail.com

На сегодняшний день ускоренные темпы распространения избыточного веса и ожирения среди подростков – это одна из глобальных проблем общества, достигшая масштаба эпидемии во многих развивающихся и развитых странах мира. По этой

причине ожирение из года в год становится темой для докладов Всемирной организаций здравоохранения (ВОЗ) и объектом различных исследований, цель которых изучить не только влияние конкретных детерминантов на весовой статус, но и рассмотреть многофакторную природу заболевания. При этом существует достаточно широкий круг работ, направленных на изучение последствий детского и подросткового ожирения, включая влияние ожирения на состояние здоровья и социально-экономическое положение в зрелом возрасте. Имеющиеся результаты исследований свидетельствуют о том, что с большой вероятностью у родителей с избыточным весом или ожирением дети также страдают данным заболеванием [1]. Причиной такой связи является не только фактор наследственности, но и процесс переноса стиля жизни родителей, включая пищевые привычки, на детей [2]. В большинстве стран доля детей и подростков с избыточным весом и ожирением выше среди мужского пола, а также среди подростков с низким социально-экономическим положением [3]. Наиболее значимым фактором является уровень образования, низкий уровень образования ассоциируется с наличием ожирения [4]. Более этого, низкий уровень образования матери – детерминант развития ожирения у детей [5].

Согласно данным Российского мониторинга экономического положения и здоровья населения (РМЭЗ), на 2016 год 14,8% подростков (10-19 лет) страдали избыточным весом, а 4,3% – ожирением. В ходе описательного анализа данных было установлено, что в России доля подростков, страдающих избыточным весом и ожирением, значительно выше для младшей группы 10-14 лет (33,7% – мальчики, 23,0% – девочки), чем для старшей группы 14-19 лет (14,7% – мальчики, 11,5% – девочки), в двух группах заболеванию более подвержены мальчики. Основываясь на данных Выборочного наблюдения рациона питания населения (2013), было выявлено неравномерное распространение избыточного веса и ожирения среди подростков по федеральным округам (ФО). Среди подростков обеих групп самые высокие показатели распространения заболевания у Северо-Кавказского ФО и Южного ФО, которые относятся к наименее развитым округам.

Проведённый анализ значений различных характеристик подростков (14-19 лет), в зависимости от их веса, позволил сделать следующие выводы:

1. Распространённость избыточного веса и ожирения практически не отличается по типам населённых пунктов, однако для обоих полов, доля ожирения выше у подростков, проживающих в посёлке городского типа (ПГТ), особенно для девочек;
2. Регулярные и интенсивные физические упражнения ассоциируются с нормальным весом;
3. Питание вне дома как отдельный фактор не оказывает негативное влияние на вес подростков;
4. Доля ожирения значительно выше среди тех девочек, которые употребляют алкоголь, для мальчиков же существенной дифференциации не наблюдается.

Дальнейшая работа над исследованием предполагает построение логистических и линейных регрессионных моделей с включением демографических (пол, возраст, тип населенного пункта, индекс массы тела родителей и т.д.) и социально-экономических (доход семьи, уровень образования родителей, наличие вредных привычек у подростка и родителей, физическая активность и т.д.) факторов в качестве переменных. Помимо регрессионного анализа будет проведён кластерный анализ и осуществлено прогнозирование одномерных временных рядов.

Список литературы

1. Global Strategy on Diet, Physical Activity and Health. World Health Organization// URL: https://www.who.int/dietphysicalactivity/childhood_consequences/en/ (15.03.2019)
2. Steffen, LM, et al. Overweight in children and adolescents associated with TV viewing and parental weight: Project HeartBeat! Am J Prev Med 37(1), 50-5, 2009.
3. Всемирная организация здравоохранения. Подростковое ожирение и связанное с ним поведение: тенденции и социальные неравенства в Европейском регионе ВОЗ, 2002 – 2014 годы, 2017.
4. Cutler, D. and Lleras-Muney, A. Education and health: evaluating theories and evidence. National bureau of economic research, 2006.
5. Moreno, LA, et al. Micro-environmental and socio-demographic determinants of childhood obesity. International Journal of Obesity 28, 16-20, 2004

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЭКОНОМИИ БЮДЖЕТА ОТ ЗАКУПОК (НА ПРИМЕРЕ ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ)**Шилина С.В.,****Иода Е.В.,** д.э.н., профессор

ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»,

г. Липецк, РФ

Ijul28.95@yandex.ru

Модернизация системы государственной закупочной деятельности - одно из основных направлений современной бюджетной политики. Цель новой системы государственных и муниципальных закупок заключается в достижении высоких показателей экономии бюджетных средств при выполнении намеченных задач работы органов государственной власти и местного самоуправления.

Государственный и муниципальный заказы ориентированы в первую очередь на экономическую эффективность контрактной системы, которая базируется на рациональном и исключительно целевом расходовании денежных средств. Независимо от способов определения поставщиков в государственных закупках, основной целью их осуществления остается удовлетворение нужд государственных органов на качественном уровне при существенной экономии бюджетных средств, что является показателем важности и необходимости существования данной системы. Под экономией понимается система организационно-технических мероприятий, направленных на рациональное использование материальных, трудовых и денежных ресурсов в процессе производства товарно-материальных ценностей[1].

Оценка эффективности государственных и муниципальных закупок в современной практике сводится к подсчету показателя экономии бюджетных средств без учета сопутствующих факторов. Тесная взаимосвязь процедур государственных и муниципальных закупок с организацией бюджетного процесса детерминирует необходимость создания прогнозного подхода к расчету экономии, полученной в результате государственного заказа.

В процессе статистического изучения показателя экономии бюджетных средств по контрактной системе Липецкой области получены данные за шестилетний период с 2013 по 2018 годы (табл. 1) [2].

Таблица 1

Динамика показателя экономии бюджетных средств

№ п/п	Годы	Экономия, млрд. руб. (Y)
0	2013	1,32
1	2014	2,08
2	2015	1,99
3	2016	2,23
4	2017	2,22
5	2018	2,13
	Σ	11,97

Главной задачей исследования динамики показателя экономии является выявление основных тенденций при изменении полученных показателей во времени. В заданный период критерий экономии бюджетных средств проявлял нестабильный характер. Особенно резкое изменение наблюдается в 2013-2014 годах, что связано со значительным увеличением числа заключенных контрактов. Данное явление можно объяснить принятием нового законодательного акта в сфере закупочных процедур, полностью поменявшего процесс государственного и муниципального заказа.

Аналитические показатели годовых изменений уровней ряда приведены в таблице 2. В качестве базисного использовались данные 2013 года.

Таблица 2

Годовые изменения уровня экономии

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Темп прироста базисный	x	57,58	50,76	68,94	68,18	61,36
Темп прироста цепной	x	57,58	-4,33	12,06	-0,45	-4,05

Как показывают данные таблице 3, экономия бюджетных средств в результате закупок повышался непостоянно. Рост экономии носит скачкообразный характер, что подтверждается разнонаправленными значениями цепных темпов прироста. Отрицательное значение темпа прироста подтверждает гипотезу увеличения уровня экономии бюджета во времени. Для обобщающей оценки изменений уровней ряда динамики за весь рассматриваемый период времени необходимо рассчитать средние показатели изучаемых данных. За исследуемый период среднее значение экономии составило 1,995 млрд. руб. Для полного анализа статистических данных воспользуемся несколькими методами. Первый используемый аналитический метод – укрупнения периодов с трехлетним временным интервалом.

Таблица 3

Метод укрупнения периодов

Годы	Y	Z	Ȳ
2013	1,32		
2014	2,08	5,39	1,80
2015	1,99		
2016	2,23		
2017	2,22	6,58	2,19
2018	2,13		
Σ	11,97		

Полученные в ходе исследования укрупненных периодов подтверждают общую тенденцию к росту значения экономии бюджетных средств. Можно отметить заметную разницу в среднем значении укрупненных периодов, что отражает влияние количества заключенных контрактов и проведенных процедур на уровень экономии бюджетных средств, полученную в результате закупочных процедур.

Следующим методом в анализе ряда динамики выступает метод скользящей средней. Значения скользящей средней, полученные на основе трёхзвенной скользящей суммы, представлены в таблице 4.

Таблица 4

Годы	Z	\bar{Y}
2013	x	x
2014	5,39	1,80
2015	6,3	2,10
2016	6,44	2,15
2017	6,58	2,19
2018	x	x

Анализ данных таблице 5 показывает, что значения скользящей средней изменяются закономерно. Следовательно, можно установить основную тенденцию ряда – возрастание величины сэкономленных бюджетных средств в результате проведенных закупочных процедур.

Метод аналитического выравнивания позволяет представить основную тенденцию (тренд) развития явления в виде функции $y=a+b(x)$. Для отображения трендов применяется линейная функция. В ходе применения метода было получено уравнение прямой линии: $y = 0,1346x - 269,23$. Данное уравнение дает возможность установить тренд к повышению значения показателя. Выявлена положительная динамика экономии бюджетных средств: ежегодное увеличение сэкономленных средств составляло в среднем 0,134 млрд. руб., что подтвердило сделанные ранее выводы. Таким образом, на основе проведенного прогноза можно говорить о возрастании уровня экономии бюджетных средств в результате закупочных процедур в ближайшие 3 года (табл. 5).

Таблица 5

Годы	t (время)	\bar{Y}_t , линейная
2019	6	2,464
2020	7	2,598
2021	8	2,732

Таким образом, можно говорить о тенденции к увеличению уровня экономии бюджетных средств, полученных в результате закупочных процедур. Данный тренд был выявлен и в показателях прироста, и в методах аналитического выравнивания, и в проведенном прогнозе.

Список литературы

1. Национальная экономическая энциклопедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://window.edu.ru>.

2. Официальный сайт Единой Информационной системы в сфере закупок [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://zakupki.gov.ru>.

УДК 339.56

ИНДЕКСНЫЙ МЕТОД АНАЛИЗА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2015-2018 ГОДЫ

Шишков К.Р.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

Торговля является одной из крупнейших сфер экономики любой страны, как по численности занятого в ней персонала, так и по объему деятельности, а предприятия этой отрасли являются наиболее многочисленными. Торговля является связующим звеном между производителем и потребителем. Кризисные явления экономики РФ проявляются и в торговле. Это видно по снижению потребительского спроса, что отражается на показателях торговой деятельности предприятия. Неблагоприятные изменения происходят как в сфере ценообразования и ассортиментной политики, так и в качестве товара, и как следствие этому происходит снижение розничных продаж и уменьшение эффективности деятельности предприятия.

Для оценки динамики и развития внешней торговли страны используют различные статистические методы. Среди множества статистических методов самым распространенным и часто применяемым в анализе внешнеэкономической деятельности является индексный метод. Данный метод позволяет установить и измерить связь между отдельными факторами, которые по-разному влияют на торговлю. Этот метод помогает выявить роль этих факторов в общей динамике экономических явлений. При использовании индексного метода в анализе внешнеторговых операций можно не только проследить общую динамику экспорта, импорта страны, но и определить влияние отдельных факторов, а именно изменение физического объема и цен, на рост или снижения товарооборота.

Динамика экспорта и импорта Российской Федерации за 2015-2018 года представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Динамика экспорта и импорта России [1]

На основании данных Федеральной Таможенной Службы составлена таблица индексов внешней торговли России за 2015-2018 годы. Индекс стоимости рассчитывается по формуле взаимосвязи общих индексов при допущении, что при расчете индекса цен была использована формула Пааше, а при расчете индекса физического объема – формула Ласпейреса.

Таблица 1

Индексы внешней торговли РФ за 2015-2018 г.г (в %) (2010=100) [2]

Годы	2015	2016	2017	2018
Показатели				
Экспорт:				
Стоимость (млн. долл)	343597	285491	357083	449964
Индекс средних цен	68,6	95,4	120,7	120,3
Индекс физического объема	75	102,2	103,6	104,6
Импорт:				
Стоимость (млн. долл)	182678	182262	226966	238151
Индекс средних цен	88,3	102,5	106,6	102,6
Индекс физического объема	69,3	77,1	116,7	102,0

На основании данной таблицы можно сделать вывод о том, что в 2015 г. после увеличения количества санкций снизился объем экспорта России, а именно на 25% относительно 2010 г. При этом в 2018 году объемы экспорта превысили тот же показатель за 2010 год на 4.6%. Начиная с 2016 года объемы экспорта увеличиваются относительно предыдущего периода. Цены по экспорту резко выросли в период 2015-2016 года на 26,8%, а 2017-2018 гг. находятся на одном уровне. Анализ динамики импорта показал, что его объемы нарастают с каждым последующим годом. Так же можно наблюдать рост цен на импорт до 2018 года, где ситуация выравнивается.

Проанализируем условия торговли, сложившиеся в России в 2015-2018 годах

Таблица 2

Индексы условий торговли России за 2015-2018 годы (в %)[4]

	2015	2016	2017	2018
Индекс нетто	77,7	93,07	113,23	117,25
Индекс брутто	108,23	132,55	88,76	102,55

На основании таблицы 1 рассчитываем индексы условий торговли, где индекс нетто рассчитывается как отношение индекса цен экспорта к индексу цен импорта, а индекс брутто – отношение индекса физического объема экспорта к физическому объему импорта. Значения, которые меньше 1 (либо 100%) говорят о том, что условия торговли ухудшаются, сложившиеся в России за последние несколько лет по сравнению с 2010 годом. Это значит, что доходы от экспорта не превышали затраты на импорт. Можно сделать вывод, что за ближайшие периоды 2017-2018 года доходы от экспорта больше, чем расходы на импорт, что говорит об улучшении условий торговли Российской Федерации.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/

2. Внешняя торговля России [Электронные ресурсы]. – Режим доступа <http://russian-trade.com>
3. Федеральная таможенная служба РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://www.customs.ru>
4. Симонова М.Д. Некоторые вопросы методологии сравнительного анализа условий внешней торговли и динамики макроэкономических показателей / М.Д. Симонова // Вопросы статистики. - 2011. - № 5. - С. 53-57.

УДК 330

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Шкурина К.О.,

Дадашова Т.А., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
tatyana_dadashova@mail.ru

В системе экономических отношений рынок труда занимает важное место. На данном рынке сталкиваются интересы трудоспособных людей и работодателей, которые представляют государственные, муниципальные, общественные и частные организации. Отношения, складывающиеся на рынке труда, имеют ярко выраженный социально-экономический характер. Они затрагивают насущные потребности большинства населения страны.

Через механизм рынка труда устанавливаются уровни занятости населения и оплаты труда. Следствием, происходящих процессов на рынке труда, становится безработица. Потеря работы для большинства людей означает снижение жизненного уровня. Данная тема актуальна, так как полная занятость это цель, к которой необходимо стремиться. Она достигается тогда, когда спрос на рабочую силу совпадает с ее предложением. Но это явление будет постоянно нарушаться из-за изменений потребностей общества, структуры производства, а так же кризисного положения в стране.

Основатели классической политической экономики А. Смит и Д. Рикардо считали, что товаром на рассматриваемом рынке является труд, что «труд имеет свою естественную и свою рыночную цену». [1] Такого же мнения придерживаются в настоящее время представители неоклассического направления экономической мысли. К. Маркс довольно убедительно показал в работе «Капитал», что действительным товаром является не труд, а рабочая сила - способность к труду. [2]

Также проблему безработицы рассматривали такие деятели науки как Е.П. Агапов, изучавший данную проблему в контексте социально-правовой защиты населения. Т.С. Пантелеева и Г.А. Червякова, исследовали экономическую значимость и последствия безработицы, А.Я. Рыженков, рассмотрел определенные аспекты в рамках трудового права, Г.Б. Челнокова, изучила проблему бедности населения как следствие безработицы. [3].

Рынок труда является одним из элементов рыночной экономики и представляет собой систему общественных отношений в согласовании интересов работодателей и наемной рабочей силы[3]. Как и любой товарный рынок, рынок труда развивается по

законам спроса и предложения, но специфика товара, являющегося предметом купли-продажи на данном рынке, обнаруживает ряд особенностей формирования спроса и предложения на этом рынке, поддержания равновесия и дает возможность решать одну из самых сложных проблем рыночной экономики - сокращения безработицы.

Безработица это социально-экономическое явление, выступающее как отсутствие занятости у определенной, большей или меньшей части экономически активного населения, способной и желающей трудиться. В соответствии с положением Международной Организации Труда, безработным признается человек, не имеющий занятия, приносящего доход, готовый работать и ищущий работу.[4]

Согласно Закону "О занятости населения в Российской Федерации", безработными признаются трудоспособные граждане, которые не имели работы и заработка, зарегистрированы в органах службы занятости в целях поиска подходящей работы, ищут работу и готовы приступить к ней; кроме того, законом определено, что безработными не могут быть признаны граждане, не достигшие 16 лет, и пенсионеры по возрасту. [5]

К основным видам безработицы выделяют следующие:

1. Фрикционная - связана с затратами времени на поиск новой работы и длится 1-3 месяца.
2. Структурная - связана с технологическими изменениями в производстве, которые изменяют структуру спроса на рабочую силу (возникает если работник уволенный из одной отрасли не может устроиться в другой).
3. Институциональная - возникает из-за ограниченности рабочей силы и работодателей в актуальной информации о вакансиях и желании работников.
4. Циклическая - возникает в период циклического экономического спада и недостатка спроса.
5. Сезонная - обусловлена сезонными колебаниями в объеме производства определенных отраслей.

Для анализа состояния рынка труда в данной работе была использована информационная база Федеральной службы государственной статистики России. [6] По данным Росстата, можно сказать, что ситуация, складывающаяся на российском рынке труда в последние годы, являются достаточно напряженной и характеризуется тенденциями к ухудшению. Борьба за выживание российских предприятий приводит к ужесточению условий вступления молодежи на рынок труда. Между тем возможности молодых людей, от 20 до 24 лет, и без того ограничены в силу их более низкой конкурентоспособности по сравнению с другими категориями населения. Наибольшая численность безработных в 2017 году находится в возрастном промежутке от 20 до 24 лет, что составляет 17,9 процентов от всех безработных.

Также следует отметить, гендерное различие на рынке труда что уровень безработицы у женщин меньше по сравнению с мужчинами. Это связано с тем, что женщины более активны на рынке труда и составляют большую конкуренцию для мужчин.

Среднегодовая численность безработного населения России за 2010-2017 г., составляет 4387 тысяч человек. В среднем за год отклонение численности безработных за период 2010-2017 гг. составляло 4,67%. Ежегодные темпы прироста колебались от - 11,22% в 2010 г. до 9,64% в 2017 г.

По сравнению с 2015 годом в 2017 году значительно снизилась численность безработных. Что является положительным явлением для экономики (рисунок 1). При

сохранении сложившейся тенденции можно предположить, что численность безработных в 2019 году составит 3452 тысячи человека.

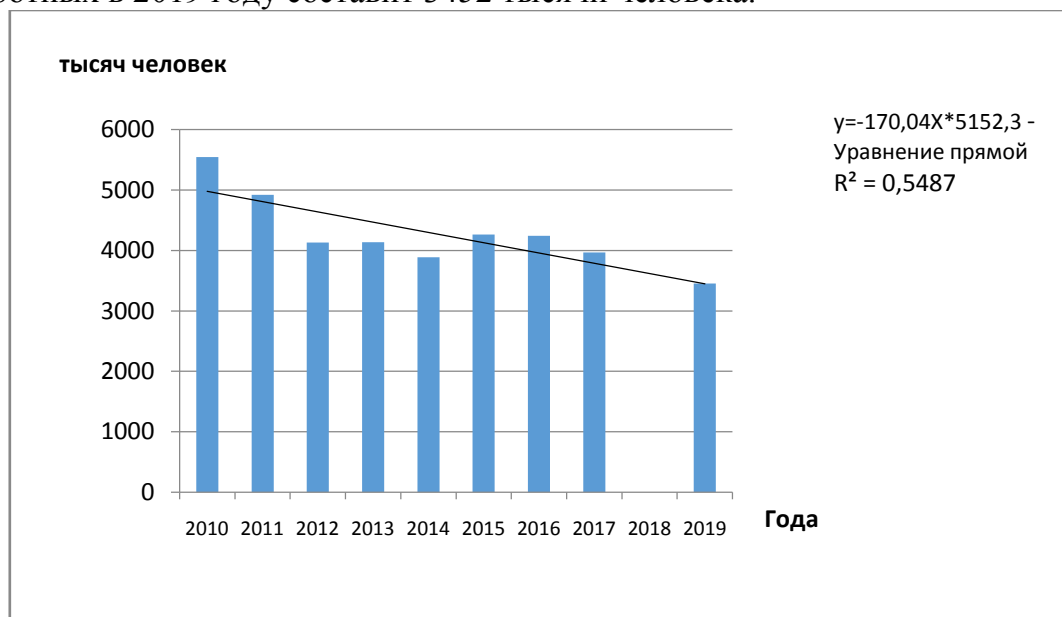


Рис. 1. Динамика численности безработных в РФ за 2010-2017 гг.

Таким образом, на сегодняшний день остро стоит вопрос о трудоустройстве молодых специалистов. Необходимыми элементами решения проблемы безработицы молодежи являются: повышение доверия к службам занятости, более равномерное географическое распределение трудовых ресурсов, реализация программ поддержки молодых квалифицированных специалистов, развитие самозанятости населения, государственное содействие открытию новых предприятий и предоставление рабочих мест, информационная помощь безработным, содействие трудоустройству безработных с помощью бирж труда, содействие переподготовке безработного населения.

Список литературы

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов/ А.Смит. - М.: Эксмо, 2007.- 325 с.
2. Сочинения / К. Маркс, Ф.Энгельс. – Том 23 – М.: Издательство политической литературы, 1978.
3. Дерен В.И. Экономика: экономическая теория и экономическая политика/ В.И.Дерен;– 5-е изд., перераб. и доп. – Смоленск: СмолГУ, 2015. – 376 с.;
4. Богиня Д.П., Гришнова О.А. Основы экономики труда/ Д.П. Богиня, О.А. Гришнова - К.: Знание - Пресс, 2001. - 313 С.
5. Закон «О занятости населения в Российской Федерации» (с последующими дополнениями и изменениями) от 11.04.1996г., ст. 3.
6. Федеральная служба статистики официальный сайт [Электронный ресурс]- Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/

УДК 330

СТАТИСТИКА РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Шматько В.С.,

Головинов О.Н., д.э.н., профессор

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР
1968golovinov@mail.ru

В условиях сложной политической и экономической ситуации на территории Донецкой Народной Республики актуальность имеет вопрос развития малого бизнеса, что является одним из условий перехода Республики к полноценным рыночным отношениям, устойчивому развитию экономики, а также обеспечению стабильности в экономической и социальной сферах.

Основная цель исследования – рассмотреть уровень малого бизнеса Донецкой Народной Республики и дальнейшие перспективы его развития.

Малый бизнес - это структурный элемент в рыночной экономике, но он является основой развивающую рыночную среду. Именно с мелкотоварного предпринимательства развивается экономическая рыночная структура. [1]

Обладая возможностью быстрой адаптации к неустойчивой хозяйственной конъюнктуре, малое предпринимательство способствует решению ряда социально-экономических задач: развитие конкуренции, создание дополнительных рабочих мест, повышение благосостояния населения и пр. Малый бизнес в рыночной экономике выступает в роли основного сектора, определяющего темпы экономического роста Валового Национального Продукта. Все развитые государства активно поддерживают сектор малого бизнеса, так как от него зависит структура и качество ВВП. В развитых странах с рыночной экономикой на малый бизнес приходится 60% - 70% ВВП.

Малое предпринимательство ДНР занимает значительную часть в торгово-посреднической сфере – доля малых торговых предприятий в общем количестве деловых структур в 2016 г. составила 32,1%. В промышленной сфере малые предприятия занимали 14,8% от общего количества предприятий. Более 20% малых предприятий были заняты операциями с недвижимостью.[3]

В 2016 г. доля в общем объеме реализованной малыми предприятиями продукции (работ, услуг) в сфере торговли составила 74,1%. Это более чем в 5 раз превышает сумму аналогичных показателей по промышленности и рынку недвижимого имущества. Четверть всех наемных работников малых предприятий было занято в 2016 г. в торговле (25,60%), почти столько же человек работало в промышленной сфере (24,90%). Удельный вес наемных работников тех малых предприятий, которые занимались операциями с недвижимостью, составил 12,3% от общего количества занятых, 37,20% в других сферах. [4]

Развитие малого бизнеса — это залог развития экономики. Задача государства – снижение административной нагрузки на предприятиях и минимизация бюрократические тягот. По сути, нужно гарантировать прозрачность ведения бизнеса и отсутствие давления власти. [5]

Важными государственными мерами развития малого бизнеса является:

- Обеспечение реализации государственной политики в сфере развития малого бизнеса;
- Разработка программы поддержки и развития малого предпринимательства, принимает участие в разработке проектов национальных программ содействия развитию малого предпринимательства и организует их выполнение;
- Координирование работы по разработке целевых, местных, региональных программ поддержки и развития малого предпринимательства в городах и районах Донецкой Народной Республики и осуществляет мониторинг их реализации;
- Координирование работы органов исполнительной власти по реализации государственной регуляторной политики в сфере хозяйственной деятельности;
- Содействие развитию инфраструктуры поддержки предпринимательства в ДНР, деятельности объединений субъектов среднего и малого предпринимательства и функционированию центров по выдаче разрешительных документов на ведение предпринимательской деятельности в пределах своей компетенции;
- Содействие развитию системы предоставления административных услуг, взаимодействует с союзами, ассоциациями предпринимателей, общественными организациями, информирует общественность о проведении государственной политики в сфере хозяйственной деятельности, состоянии развития предпринимательства в Донецкой Народной Республике.[2]

Можно сделать вывод, что малое предпринимательство играет важную роль в развитии и функционировании экономической хозяйственной деятельности, а также способствует формированию социально-экономического развития общества. Малый бизнес приносит неоценимый вклад в формирования естественной конкурентной среды и способствует решению проблемы занятости населения. Следовательно, своевременное развитие малого бизнеса способствует развитию экономики государства в целом. Правительство Донецкой Народной Республики активно способствует развитию малого бизнеса, принимая соответствующие меры.

Список литературы

1. Булатова А.С. Экономика: учебник. М.: ЮНИТИ, 2002 467 с.
2. Министерство экономического развития Донецкой Народной Республики. [Электронный ресурс] // официальный сайт [2015]. URL: <http://www.mer.govdnr.ru/> (Дата обращения 19.03.2019).
3. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований»; под науч. ред. А.В. Половяна, Р.Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – Ч.1. – 124 с.
4. Доклад Министерства экономического развития ДНР «О развитии малого бизнеса в Республике» [Электронный ресурс]. – URL: http://mer.govdnr.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=2474:komp-mnmal-biz-090217&catid=40&Itemid=665 (Дата обращения 19.03.2019).
5. Развитие малого и среднего бизнеса в ДНР даст толчок росту экономики государства – Пушилин// Донецкое Новостное Агентство [Электронный ресурс]. – URL: <https://dan-news.info/politics/razvitie-malogo-i-srednego-biznesa-v-dnr-dast-tolchok-rostu-ekonomiki-gosudarstva-pushilin.html> (Дата обращения: 19.03.2019 г.);

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВОСПРИИМЧИВОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЬСКОГО СОСТАВА КАФЕДРЫ СТАТИСТИКИ НГУЭУ К ДИСТАНЦИОННОМУ ОБУЧЕНИЮ

Юшина К.С.,

Серга Л.К., к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет экономики и
управления (НИНХ)», г. Новосибирск, РФ
k.s.yushina@nsuem.ru

В настоящее время процесс цифровой трансформации общества охватывает все сферы деятельности. В Указе Президента от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» большой акцент делается на цифровой экономике, в том числе на цифровом преобразовании образования [1, 2]. Поэтому внедрение компьютерных технологий в образовательный процесс весьма актуально.

Одним из факторов формирования студенческого состава ВУЗов являются технологии, в том числе Интернет и дистанционное образование [4]. Однако однозначного мнения по поводу дистанционного обучения нет. В связи с чем в рамках данного исследования проведен опрос преподавательского состава кафедры статистики НГУЭУ об отношении к дистанционному формату образовательного процесса.

Цель данного исследования - охарактеризовать уровень восприимчивости преподавателей к дистанционному образованию.

Дистанционное обучение подразумевает под собой способ получения образовательных услуг посредством цифровых технологий, при котором преподаватель и студенты будут находиться на расстоянии [5].

Проанализировав образовательный процесс в НГУЭУ, можно сформировать три обобщенных формы внедрения практики дистанционного обучения в образовательный процесс:

1) полная удалённость - студенты все делают сами по разработанным методичкам, подготовленным текстам лекций, рекомендуемой литературе; задают вопросы по почте, в конце семестра сдают задания;

2) видеоконференции - дистанционное обучение сопровождается вебинарами и видеоконференциями;

3) смешанный тип - практические занятия проходят в дистанционном режиме, а теория дается на аудиторных занятиях, которые проходят раз в 2 или 3 недели.

Однако при обсуждении данных вопросов среди преподавателей возник спорный момент и мнения разделились. В связи с чем проведен опрос преподавательского состава одной из кафедр НГУЭУ. В опросе участвовало 70% преподавателей. Анкета состояла из 7 вопросов, 4 из которых посвящены вопросам об отношении, опыте, предметах и формах дистанционного обучения и 3 вопроса о личных данных (возраст, пол, ученая степень).

Распределение ответов на вопрос 1 «Как Вы относитесь к дистанционному обучению?» представлено на рисунке.

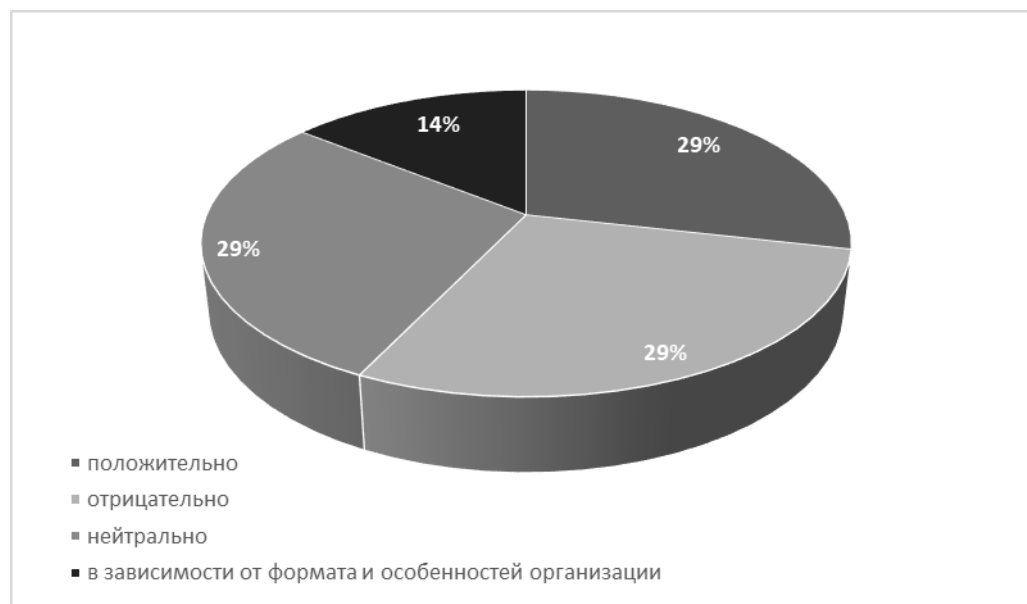


Рис. 1. Отношение преподавателей кафедры статистики НГУЭУ к дистанционному обучению

Как видно на рисунке, мнения преподавателей разделились в равном соотношении между теми, кто «за», «против» и нейтрален к дистанционному обучению. Необходимо оценить с чем связаны такие различия. Для определения и оценки факторов, влияющих на мнение о дистанционной форме обучения составлены таблицы взаимной сопряженности и проведен их анализ.

Таблицы сопряженности были построены в пакете STATISTICA, где за результативный показатель были взяты ответы на вопрос об отношении к дистанционному обучению, а факторами выступили ответы на вопросы о поле, возрасте, ученой степени и наличия опыта дистанционного преподавания. Для оценки взаимосвязи использовались показатели взаимной сопряженности: коэффициент Пирсона и коэффициент Крамера [3]. Результаты представлены в таблице.

Таблица 1

Влияние отдельных факторов на отношение преподавателей кафедры статистики к дистанционному обучению

Фактор	Число степеней свободы df	Вероятность наличия связи	Коэффициент Пирсона	Коэффициент Крамера	Теснота связи
Пол	3	0,905	0,559	0,675	средняя
Возраст	9	0,816	0,687	0,546	средняя
Ученая степень	3	0,087	0,190	0,194	слабая
Наличие опыта дистанционного преподавания	9	0,435	0,596	0,428	средняя

Итак, по вышеприведенным данным видим, что между всеми выбранными факторами имеется связь с мнением преподавателей о дистанционной форме обучения. Однако такой фактор, как ученая степень мало влияет на данное мнение.

Наблюдается интересная взаимосвязь с возрастом. Преподаватели самой верхней возрастной группы (55-65 лет) относятся более положительно к дистанционному обучению, чем из самой нижней возрастной группы (25-35 лет). Это

объясняется тем, что в связи с большим опытом в сфере преподавательской деятельности преподаватели помимо непосредственно учебного процесса занимаются и другими работами со студентами, например, научно-исследовательскими, проектными и другими. А молодые специалисты оттачивают свои профессиональные навыки непосредственно на аудиторных занятиях со студентами.

Также средняя теснота связи выделяется с полом и опытом преподавания посредством дистанционной формы (большинство мужчин отрицательно относятся к дистанционному обучению, когда мнение женщин разделилось между положительным и нейтральным).

Таким образом, отношение преподавателей к дистанционной форме обучения нельзя обозначить как резко отрицательное. При помощи статистического анализа таблиц сопряженности удалось выделить факторы, влияющие на это отношение. В связи с чем, данная работа может послужить импульсом к рассмотрению и развитию будущих исследований в сфере цифровизации образования, в том числе расширения применения дистанционных форм обучения в образовательной деятельности ВУЗов.

Список литературы

1. Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденная распоряжением Правительством РФ от 28 июля 2017 г. № 1632-р
2. Указ Президента РФ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» от 7 мая 2018 г.
3. Вуколов Э.А. Основы статистического анализа. Практикум по статистическим методам и исследованию операций с использованием пакетов STATISTICA и EXCEL Учебное пособие. Москва: изд-во Форум, 2008 год. – 454 с.
4. Глинский В.В., Макаридина Е.В. О модели жизненного цикла высшего профессионального образования России // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2011. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-modeli-zhiznennogo-tsikla-vysshego-professionalnogo-obrazovaniya-rossii>
5. Черноталова К. Л., Гончаренко Е. Е. Дистанционное обучение в самостоятельной работе студентов очной формы обучения технических вузов // Концепт. 2013. №11 (27). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/distantcionnoe-obuchenie-v-samostoyatelnoy-rabote-studentov-ochnoy-formy-obucheniya-tehnicheskikh-vuzov>

УДК 330

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ОТКРЫТОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Яценко Д.Р.,

Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк, ДНР

nvskor7@gmail.com

На данном этапе существования открытых экономик необходимо предполагать и примечать их связь с глобализацией, регионализацией, а также всемирным разделением труда. В действительности, эти процессы взаимодействуют и не

способны существовать друг без друга. Рост экономик невозможен без участия в экономических отношениях, которые превращаются в международные.

Изучение современной экономики Российской Федерации исследовали Алтынбаева Л.Е., Медведев Д.А., Кнобель А.Ю., Кадочников П.А. и др.

Существует проблема дальнейшего взаимодействия экономики России с внешним миром, так как новые тенденции экономической политики стран Запада и ЕС направлены на уменьшение, либо на прекращение такого рода взаимодействия. «Из-за санкций со стороны западных партнеров, сложностей с продвижением восточной повестки, внутренних экономических ограничений в России получает все большее распространение позиция, согласно которой основой для дальнейшего развития должна стать опора на собственные силы». [3, с. 27]

Целью данной работы является исследование теоретических истоков, анализ главных показателей открытости экономики на примере Российской Федерации, выявление проблем ее формирования, преимуществ и перспектив.

Развитию и росту экономики способствует взаимодействие с большим количеством стран. На степень открытости экономики оказывают влияние такие показатели, как импортная, экспортная и внешнеторговая квоты.

В таблице 1 представлены данные показатели за два года.

Таблица 1

Основные показатели внешнеэкономической деятельности и открытости экономики России за 2010 и 2016 гг.

Показатели	Годы	
	2010	2016
Экспорт, млн. долл.	397,1	505,5
Импорт, млн. долл.	228,9	743,8
Сальдо, млн. долл.	168,2	-238,3
Валовой внутренний продукт, млн. долл.	1480	1267
Экспортная квота, %	26,8	39,6
Импортная квота, %	15,5	58,7
Внешнеторговая квота, %	42,3	98,3
Коэффициент покрытия экспортом импорта, %	173,5	67,9

В 2016 г. по сравнению с 2010 г. импорт превышает экспорт, исходя из сальдо торгового баланса, которое является отрицательным. Вследствие того, что экспорт значительно ниже импорта в 2016 году, Российская Федерация стала более импортозависимой, что негативно сказывается на экономике, причиной тому стали санкции со стороны западных стран. На современном этапе России не удастся достичь желаемых результатов, таким образом, например, наблюдается существенный рост импортной квоты за рассматриваемый период. Страна в значительной степени включена в мировое хозяйство, величина квот, демонстрирует, что национальная экономика РФ взаимосвязана с мировой, степень открытость вполне приемлема, так как значения превышают отметку 10%. Однако стоит отметить изменение коэффициента покрытия экспортом импорта, снижение данного показателя свидетельствует о том, что в 2016 году 32,1% товарного импорта не обеспечивались экспортом, по сравнению с 2010 годом, в котором экспорт покрывал импорт на 73,5%.

За период 2010-2016 гг. экспорт и импорт изменялись нестабильно. Аналитические показатели динамики представлены в таблице 2.

Таблица 2

Показатели динамики экспорта РФ за 7 лет

Годы	Экспорт, млн.долл.	Абсолютные приросты, млн. долл.		Темпы роста, раз		Темпы прироста, %		Абсолют. содерж. 1 % прироста, млн. долл.
		цепн ые	базисн ые	цепн ые	базис ные	цеп ные	базис ные	
2010	397,1	-	-	-	1,0	-	-	-
2011	516,7	119,6	119,6	1,301	1,301	30,1	30,1	5,167
2012	524,7	8,0	127,6	1,101	1,321	10,1	10,1	5,247
2013	526,0	1,3	128,9	1,002	1,325	0,2	32,5	5,26
2014	497,8	-28,2	100,7	0,946	1,253	-5,4	25,3	4,978
2015	517,0	19,2	119,9	1,038	1,302	3,8	30,2	5,17
2016	505,5	-11,5	108,4	0,978	1,273	-2,2	27,3	5,505

По сравнению с каждым предыдущим годом максимальный рост экспорта наблюдался в 2011 году - в 1,301 раз или на 30,1 %. Максимальное снижение экспорта было в 2014-м году в 0,946 раза или на 5,4 % по сравнению с 2013 г. Наибольший рост отмечается в 2013 году в 1,325 раз или на 32,5% по сравнению с 2010 годом.

За период 2010-2016 годы в среднем ежегодно экспорт повышался в 1,055 раз, или на 5,5%, т.е. на 18,07 млн.долл. Темп ускорения роста экспорта за период 2010-2013 гг. выше, чем за период 2013-2016 гг. в 0,898 раза, или на 10,2%.

Средние показатели анализа ряда динамики импорта свидетельствует о том, что за период 2010- 2016 гг. в среднем ежегодно импорт составлял 440,57 млн.долл., при этом в среднем увеличился 1,217 раз, или на 21,7 % , то есть на 85,82 млн.долл.

Для выявления тенденции в динамике экспорта использован метод аналитического выравнивания по прямой: (рис. 1): $\tilde{y}_t = 497,8 + 10,675 \times t$, (рис. 1).

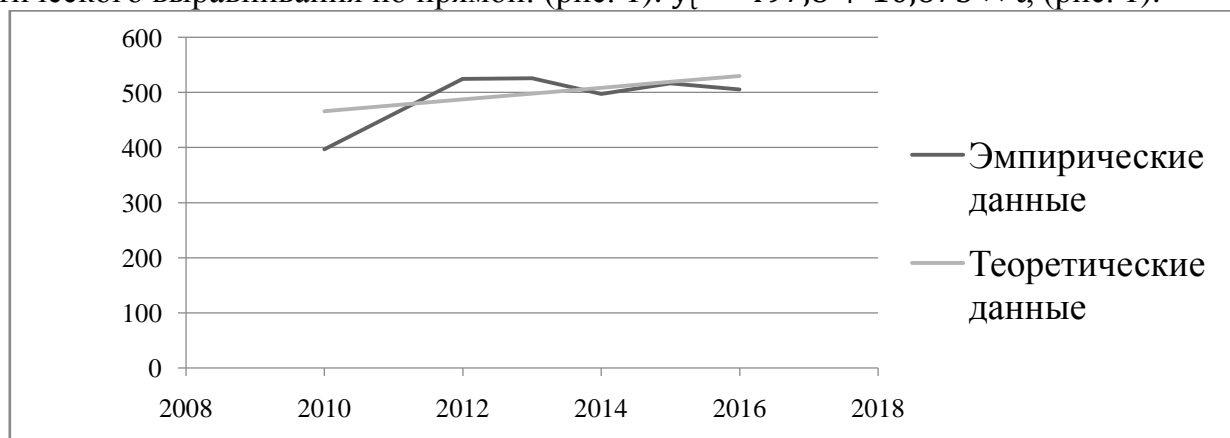


Рис. 1. Динамика экспорта РФ за период 2010-2016 гг.

Выявлена тенденция роста экспорта в РФ. Динамика импорта выравнивалась по кривой с помощью степенной функции: $\tilde{y}_t = 389 \times 1,22^t$.

В результате выявлена тенденция роста импорта. С помощью метода экстраполяции на основе уравнений тренда был произведен прогноз на 3 года. Вероятно, в 2019 году экспорт будет находиться в интервале от 559,71 - 593,6 млн.долл., а импорт - в интервале 1001,26 - 1340,68 млн.долл. Также было выявлено, что темп ускорения роста импорта в 2010-2013 гг. ниже, чем в 2013-2016 гг. в 1,196 раз, или на 19,6%.

Важным критерием развития экономики является инвестиционная база страны. Анализ динамики инвестиций в основной капитал за период 2010-2016 гг., показал,

что их величина в среднем уменьшался в 0,954 раза, или на 4,6%, то есть на 1771,5 млн. долл. (рис. 2).

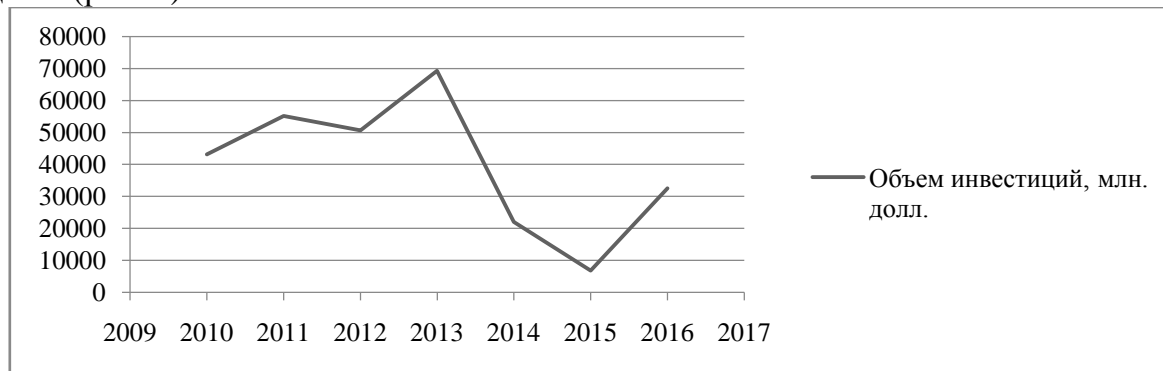


Рис. 2. Динамика изменения объема инвестиций в основной капитал Российской Федерации

Снижение свидетельствует о негативном воздействии санкций на инвестиционную политику в России. Ограничительные меры со стороны ЕС и США создали желаемый эффект и привели к экономическому спаду в период 2013-2015 гг. РФ пришлось мобилизовать собственные силы - ответные санкции проявляются в ограниченном доступе страны к западным финансовым рынкам, запрете на экспорт некоторых технологий в страну, сокращении объема иностранных инвестиций. Эти факторы, с одной стороны, понизили доверие инвесторов к региону, а с другой – явились ограничителем объемов сотрудничества государств.

Для дальнейшего стабильного развития необходимо найти пути перехода экономики РФ, направленные на формирование новейших инноваций, чтобы иметь возможность заинтересовать иностранных инвесторов.

На данном этапе развития национальные экономические интересы Российской Федерации представлены преимущественно интересами национальных компаний, производящих валовой внутренний продукт, и обеспечивающих конкурентоспособность и развитие экономики в условиях глобализации. При сохранении текущих тенденций России необходимо переориентироваться в сторону азиатских стран и стран Южной Америки, которые могут принимать самостоятельные инвестиционные решения на основе экономических факторов, а не политических соображений.

Список литературы

1. Алтынбаева Л.Е., Взаимодействие старой и новой экономики как условие формирования национальной инновационной системы: монография / Л.Е. Алтынбаева.- М.-Берлин: Директ-Медиа, 2016. – 33 с
2. Всемирный экономический форум [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.weforum.org/agenda/2017/01/in-an-interconnected-world-a-new-way-of-looking-at-trade>
3. Кадочников П.А., Открытость российской экономики как источник экономического роста [Текст] / П. А. Кадочников, А. Ю. Кнобель, С. Г. Синельников-Мурылев // Вопросы экономики. - 2016. - № 12. - С. 26-42.
4. Министерство финансов Российской Федерации – [Электронный ресурс].– Режим доступа: <http://www.minfin.ru>
5. Российский статистический ежегодник [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b17_13/Main.htm

УЧАСТНИКИ КОНФЕРЕНЦИИ

№ п/п	ФИО автора	ФИО, должность научного руководителя	Название тезисов	Город, страна	Организация
1	Абакшина Н.А.	Загорная Т.О. д.э.н., профессор	МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОСУЖДЕННЫХ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
2	Айрапетова А.А.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ ПАССАЖИРООБОРОТА ПО ВОЗДУШНОМУ ПУТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
3	Алита А.А.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ГЕНДЕРНОГО РАВЕНСТВА СРЕДИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
4	Титаренко Д.В.				
5	Андреева К.А.	Сидюк О.В., к.э.н., доцент	ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ СУЖДЕНИЕ АУДИТОРА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
6	Андросова А.А.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	ИНТЕГРАЛЬНАЯ ОЦЕНКА УРОВНЯ РАЗВИТИЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ И ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
7	Анохина А.А.	Изюмская О.Н., к.э.н., доцент	ПРОБЛЕМЫ ОТРАЖЕНИЯ СТОИМОСТИ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ В ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ТРЕБОВАНИЯМ МСФО	Луганск, ЛНР	ГОУ ВПО «Луганский национальный аграрный университет»
8	Кишинский Д.М.				
9	Асалинская Д.В.	Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент	ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
10	Башура А.Г.	Паршутич О.А., к.э.н., доцент	ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ НАСЕЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ	Пинск, Республика Беларусь	Полесский государственный университет
11	Бойко Е.А.	Петрушевский Ю.Л., д.э.н., профессор	ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ БЕЗРАБОТИЦЫ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики»

12	Бойчук С.С., к. филос.н., доцент		ТЕХНОЛОГИИ СОЗДАНИЯ БРЕНДОВ В ОБЩЕСТВЕ ПОТРЕБЛЕНИЯ: КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ФЕНОМЕНА	Луганск, ЛНР	ГОУ ВПО «Луганский национальный университет имени Тараса Шевченко»
13	Брайцева С.В.	Арпентьева М.Р., д. психолог.н., профессор	КОНЦЕПЦИЯ Б. Ф. ПОРШНЕВА: КУЛЬТУРОГЕНЕЗ И ЭТНОГЕНЕЗ СОВРЕМЕННОСТИ	Калуга, РФ	ФГБОУ ВПО «Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского»
14	Бугримова Я.Д.	Цвиль М.М., к. физ.-мат.н, доцент	СТАТИСТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ОБЪЕМОВ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ	Ростов-на- Дону, РФ	Ростовский филиал ГКОУ ВО «Российская таможенная академия»
15	Бурдело Е.А.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ДИНАМИКИ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ В ЖИЗНИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
16	Бурмака Д.А.	Юрина Н.А., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СТАТИСТИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
17	Бурук А.Ф., к.э.н., науч. сотр. Института экономики и организации промышленного производства СО РАН, доцент каф. маркетинга, рекламы и связей с общественностью		ПОДХОДЫ РЕАЛИЗАЦИИ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ И ПРОГРАММ КЛАСТЕРНОГО РАЗВИТИЯ	Новосибирск, РФ	ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет экономики и управления (НИНХ)», «Сибирский государственный университет геосистем и технологий»
18	Логачёва О.М., к. физ.-мат.н., доцент каф. математики и естественных наук, доцент каф. высшей математики				
19	Логачёв А.В., к. физ.-мат.н., доцент каф. статистики, доцент каф. высшей математики				
20	Водяная А.С.	Макаренко Ю.С., ассистент	УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики»

21	Войнова В.И., ст. преподаватель	Ниворожкина Л.И., д.э.н., профессор, зав. кафедрой статистики, эконометрики и оценки рисков	КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ИЗМЕРЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО НЕРАВЕНСТВА: СХОДСТВА И РАЗЛИЧИЯ ОСНОВНЫХ МЕР НЕРАВЕНСТВА	Ростов-на- Дону, РФ	ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»
22	Воробьева А.Е.	Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент	РЫНОК ТРУДА В ДНР: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
23	Гаврилюк А.А.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
24	Глазунова О.М.	Иода Е.В., д.э.н., профессор	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДОХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ	Липецк, РФ	ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»
25	Гламаздина И.Ю.	Кравец Е.О., к.э.н., доцент	ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ ПРЕДПРИЯТИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
26	Голобородова В.В.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ ПОТОКА ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ СИНГАПУРА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
27	Головкин Д.С.	Ибрагимова Р.С., д.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ	Иваново, РФ	ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет»
28	Гончаренко Т.Л.	Юрина Н.А., к.э.н., доцент	ЗАНЯТОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
29	Горбунова А.В.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И УКРАИНЫ: СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
30	Гордеева Н.В., ассистент		КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ СТРАТЕГИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО РЕГИОНА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой народной Республики»

31	Горлова Л.А.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	КИТАЙ КАК КРУПНЕЙШИЙ РЕЦИПИЕНТ ПИИ В МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
32	Гринченко А.И.	Рудченко Т.И., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНДЕКСА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»
33	Гузева Ю.И.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА КИСЛОМОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
34	Дадашова Т.А., ст. преподаватель		СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ОБУЧЕНИЯ СТАТИСТИЧЕСКИМ ДИСЦИПЛИНАМ В КОНТЕКСТЕ ТЕОРИИ ПОКОЛЕНИЙ У.ШТРАУСА И Н.ХОУВА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
35	Даниленко Е.В.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	СТУДЕНЧЕСКАЯ НАУКА В ГОУ ВПО "ДОННУ": СТАТИСТИКА, ФАКТЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
36	Дзудцова И.И., преподаватель		ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Цхинвал, Республика Южная Осетия Владикавказ, Республика Северная Осетия- Алания, РФ	Юго-Осетинский Государственный Университет имени А.А. Тибилова, ФГБОУ ВО «Северо-Осетинский государственный университет имени К.Л. Хетагурова»
37	Агузарова Л.А., д.э.н., профессор			Владикавказ, Республика Северная Осетия- Алания, РФ	ФГБОУ ВО «Северо- Осетинский государственный университет имени К.Л. Хетагурова»
38	Дзюбина А.А.	Казакова Е.Б., к.э.н., доцент	ОСОБЕННОСТИ МАРКЕТИНГА В ФИНАНСОВЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган- Барановского»

39	Дорожкина А.С.,	Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент	БЕЗРАБОТИЦА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА РЫНКЕ ТРУДА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
40	Куликова А.А.				
41	Доринская Е.Э.	Светличная Т.В., к.э.н., доцент	ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ДНР	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики»
42	Дубина А.И.	Кошик Ю.В., к.э.н., доцент	ВКЛАД УЧЕНЫХ В РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
43	Дубров И.Е.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ДИНАМИКИ ЗАНЯТОГО НАСЕЛЕНИЯ В СФЕРЕ ДОБЫЧИ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
44	Евстафьева Е.С.	Данилова С.В., к.э.н., доцент	ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОДАЖ ИНТЕРНЕТ- МАГАЗИНОВ	Иваново, РФ	ФГБОУ ВО «Ивановский государственный университет»
45	Ерошенко А.А.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
46	Никитина А.Д.				
47	Жукова Е.Р.	Юрина Н.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
48	Жученко Б.А.	Стрижак А.Ю., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ РЫНКА ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РОССИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
49	Завертайло Е.В.	Масич Л.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРЕСТУПНОСТИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
50	Залевский Г.С.	Федченко Т.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ РЫНКА ПЛАТНЫХ УСЛУГ В РОССИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского»

51	Захаренко А.А.	Плаксина А.М., ст. преподаватель	СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КОНДИТЕРСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РОССИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
52	Зачиняева Л.А., ведущий специалист-эксперт отдела статистики предприятий, сельского хозяйства и ведения Статистического регистра Камчатстата		ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ СЕКТОР В ЭКОНОМИКЕ КАМЧАТСКОГО КРАЯ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	Петропавловск -Камчатский, РФ	Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Камчатскому краю
53	Заярская Е.Ю.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РФ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
54	Звягина П.Д.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
55	Зотова О.Н.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
56	Ивахненко А.А.	Мехедова Т.Н., к.гос.упр., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики»
57	Исикова Э.И.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	АНАЛИЗ ЭКСПОРТА НАТУРАЛЬНОГО МЕДА ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
58	Кальнобрицкая И.Г.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	THE ROLE OF STATISTICAL RESEARCH IN THE FORMATION OF STATE POLICY OF MIGRATION	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
59	Каменева А.И.	Зинченко О.И., ст. преподаватель	СРАВНЕНИЕ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РАЗНЫХ СТРАНАХ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
60	Каруна А.Ю.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЧИСЛЕННОСТИ БЕЗРАБОТНОГО НАСЕЛЕНИЯ ЮФО РФ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
61	Кирьянова Ю.В.	Бешуля И.В., к.э.н., доцент	ПРОБЛЕМА УЧЕТА ПРИЗНАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПО ОПЕРАЦИЯМ С ДАВАЛЬЧЕСКИМ СЫРЬЕМ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

62	Колошмай А.Д.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО: СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
63	Колуб А.А.	Моисеева А.В., ассистент	СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
64	Кольцова К.А.	Масич Л.А., к.э.н., доцент	СТАРЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ И ЕГО СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
65	Кремлев Н.Д., к.э.н., профессор кафедры учета и внешнеэкономической деятельности, ст. научный сотрудник Института экономики УрО РАН		ИНСТРУМЕНТ ИЗМЕРЕНИЯ СТЕПЕНИ УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ПОТРЕБНОСТЕЙ НАСЕЛЕНИЯ РЕГИОНА	Курган, РФ	ФГБОУ ВО «Курганский государственный университет», Институт экономики Уральского отделения Российской академии наук
66	Крикля Е.Ю.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	АНАЛИЗ ДИНАМИКИ МИРОВЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОТОКОВ В СФЕРУ МЕДИЦИНСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И ЗДРАВООХРАНЕНИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
67	Куприна С.С.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	ЗЕРКАЛЬНАЯ СТАТИСТИКА КАК МЕТОД БОРЬБЫ С ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКОЙ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
68	Куприянова А.В.	Михальская Л.С., к.э.н., доцент	СУЩНОСТЬ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕЕ РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
69	Лагуткина К.В.	Федосова О.Н., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ БРАЧНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Ростов-на- Дону, РФ	ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»
70	Тарита К.А.				
71	Лазаренко Е.В.	Рудченко Т.И., к.э.н., доцент	ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»

72	Ларенкова О.В.	Пискунова Н.В., к.э.н., доцент	НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ТРАНСФОРМАЦИЙ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
73	Лелеко В.В.	Головинов О.Н., д.э.н, профессор	РОЛЬ ТОРГОВЛИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
74	Литвин А.А.	Масич Л.А., к.э.н., доцент	УСКОРЕННОЕ РАЗВИТИЕ РЫНКА ПЛАТНЫХ УСЛУГ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
75	Лозинская Д.А.	Головинов О.Н., д.э.н, профессор	СТАТИСТИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
76	Лукашенко Д.О.	Головинов О.Н., д.э.н, профессор	СТАТИСТИКА ТАМОЖЕННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
77	Лунюшкина А.К.	Данилова А.С., к.э.н., доцент	ВОЛОНТЕРСТВО КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ)	Красноярск, РФ	ФГБОУ ВО «Красноярский институт железнодорожного транспорта»
78	Масич Л.А., к.э.н., доцент		К ВОПРОСУ О СВОДНОЙ ОЦЕНКЕ ДИНАМИКИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРЕСТУПНОСТИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
79	Медведева М.О.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
80	Медведева О.А.	Черемисина Т.Н., к.э.н., доцент	ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЗАИМОСВЯЗИ ОБРАЗОВАНИЯ И УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ	Тамбов, РФ	ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина»
81	Мезал Ясир Али Мезал	Панюков А.В., д.э.н., профессор	РАЗВИТИЕ МАТЕМАТИЧЕСКИХ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫХ МЕТОДОВ КВАЗИЛИНЕЙНОГО АНАЛИЗА ВРЕМЕННЫХ РЯДОВ	Челябинск, РФ	ФГАОУ ВО «Южно- Уральский государственный университет»
82	Мещерякова А.Г.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

83	Миндзяк М.И.	Рябченко А.А., ассистент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РОЖДАЕМОСТИ И СМЕРТНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
84	Михайлов И.С., специалист-эксперт		ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ	Саратов, РФ	Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Саратовской области
85	Молчанова Е.О.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ В ЭКОНОМИКЕ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СРЕДНИХ И КРУПНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
86	Моисеева А.В., ассистент		НЕОБХОДИМОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ГИБКОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
87	Мойсина В.В.	Моисеева А.В., ассистент	СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
88	Мосийчук Т.А.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
89	Мурыгин М.И.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИКА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
90	Мухсимова Д.Х., ст. научный сотрудник		ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА	Ташкент, Узбекистан	Институт Прогнозирования и Макроэкономических Исследований при Министерстве Экономики и Промышленности Республики Узбекистан
91	Нелепа К.А.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

92	Ноздрина В.Э.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ В КАЧЕСТВЕ ИНСТРУМЕНТА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
93	Огородник В.О.	Рудченко Т.И., к.э.н., доцент	ОСОБЕННОСТИ МОЛОДЕЖНОЙ БЕЗРАБОТИЦЫ И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»
94	Онопrienко А.А.	Кучер А.Т., к.т.н., профессор	ИНСТРУМЕНТЫ РАЗРАБОТКИ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»
95	Павленко Т.Н.	Селиванова Ю.В., к.э.н., доцент	ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
96	Панова Е.А.	Пискунова Н.В., к.э.н., доцент	ОБЗОР МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
97	Перминова К.К., ведущий специалист-эксперт		АНАЛИЗ СТОИМОСТИ МИНИМАЛЬНОГО НАБОРА ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ В САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ	Саратов, РФ	Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Саратовской области
98	Петрук А.В.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РОССИЙСКО- КИТАЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
99	Пилипенко А.И.	Скоробогатова Н.В. к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ ЦЕНТРАЛЬНОГО И СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
100	Плешивцев Д.П.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	АНАЛИЗ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КОРЗИНЫ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

101	Плужник А.А.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	АНАЛИЗ И ТЕНДЕНЦИИ МЛАДЕНЧЕСКОЙ СМЕРТНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
102	Позывайло Е.А.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	ЗНАЧЕНИЕ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РАБОТЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
103	Помогайбина В.Е.	Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭМИГРАЦИИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
104	Пономаренко В.Н.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	МЕТОДИКА КОЛИЧЕСТВЕННОЙ ОЦЕНКИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
105	Равилова А.Р.	Авилова В.В., д.э.н., профессор	ИННОВАЦИИ В ФИНАНСОВЫХ И БАНКОВСКИХ СФЕРАХ	Казань, РФ	ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
106		Решетило Т.В., к.э.н., доцент	О ПОДХОДЕ К АНАЛИЗУ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ	Таганрог, РФ	Политехнический институт (филиал) ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
107		Романюк В.В., Заместитель директора	ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	ООО "Центр экономического взаимодействия республик"
108	Рябцева Н.А.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
109	Рябченко А.А.	Шапиро И.Е., к.э.н., доцент	ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БАНКОВСКОМ ОБСЛУЖИВАНИИ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ	Ростов-на- Дону, РФ	ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»

110	Сабилова Т.В.	Синявская Т.Г., к.э.н., доцент	КАК ОЦЕНИТЬ РИСК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОРУЧИТЕЛЬСТВА ПРИ КРЕДИТОВАНИИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	Ростов-на- Дону, РФ	ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)»
111	Сергеева Э.Д.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	ФАКТОР СЕЗОННОСТИ В ПОЛУЧЕНИИ БАНКОВСКОЙ ПРИБЫЛИ НА ПРИМЕРЕ ВСЕРОССИЙСКОГО БАНКА РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
112	Сидоров И.А.	Оленичева Ю.А., к.э.н., доцент	МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
113	Скобцова Г.В., Начальник Главного управления статистики		СТАТИСТИКА КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	Главное управление статистики Донецкой Народной Республики
114	Слаженева М.А.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
115	Соловьева А.Р.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	АНАЛИЗ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
116	Степанцова Л.А.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	ПРОГНОЗИРОВАНИЕ УРОЖАЙНОСТИ ЗЕРНОВЫХ И ЗЕРНОБОБОВЫХ КУЛЬТУР В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
117	Стороженко Д.В.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	АНАЛИЗ ИНДЕКСА ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ДНР	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
118	Субботина М.А.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	СТАТИСТИКА РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

119	Сукомелова Т. С.	Жаболенко М.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИМПОРТА КОФЕ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СТАВОК ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
120	Сулименко Н.А.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	РАЗВИТИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СТАТИСТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ ИХ ВАЖНОСТЬ ПРИ ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
121	Сургин А.С.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ САНКЦИЙ НА ПИИ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
122	Сущенко О.Е., Начальник отдела финансового анализа и планирования	Гуторова Г.А., к.э.н., доцент	ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ	Луганск, ЛНР	Государственное унитарное предприятие Луганской Народной Республики "ЛУГМЕДФАРМ", ГОУ ВПО «Луганский национальный университет им. Владимира Даля»
123	Сычёва О.О.	Пискунова Н.В., к.э.н., доцент	ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
124	Танковский К.О.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ В АНАЛИЗЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
125	Тарасов М.И.	Ларина Т.Н., д.э.н., профессор	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ СОДРУЖЕСТВА БРИКС	Оренбург, РФ	ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный аграрный университет»
126	Тарасова Н.А., ведущий специалист-эксперт		СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ	Тула, РФ	Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Тульской области

127	Тарасова Н.Р.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	ТАМОЖЕННАЯ СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
128	Тенешева К.Ш.	Жаболенко М.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РЫНКА ЧЕРНОГО И ЗЕЛЕННОГО БАЙХОВОГО ЧАЯ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
129	Тихонова К.Н.	Моисеева А.В., ассистент	АНАЛИЗ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
130	Трофимов Д.О.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	СРАВНЕНИЕ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ В 2016- 2019 ГОДАХ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
131	Тупикин И.Э.	Моисеева А.В., ассистент	ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
132	Уманская Ю.А.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНОЙ МАССЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
133	Усова О.В.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	ВЫЯВЛЕНИЕ ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ КОЛИЧЕСТВА ОРГАНИЗАЦИЙ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ НИОКР В РФ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
134	Ушакова Т.А.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
135	Федулова А.Г.	Жаболенко М.В., к.э.н., доцент	РЫНОК МЕХОВЫХ ИЗДЕЛИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТОВАРОБОРОТА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
136	Фокина А.А.	Козырева С.Д., ст. преподаватель	ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАБОТЫ СОВРЕМЕННОГО БУХГАЛТЕРА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
137	Хаменок А.А.	Юрина Н.А., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

138	Хасап И.С.	Рудченко Т.И., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ СПРОСА НА СПЕЦИАЛИСТОВ)	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет»
139	Хопина Я.М.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С ДЕНЕЖНЫМИ ДОХОДАМИ НИЖЕ ВЕЛИЧИНЫ ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
140	Хоцкая А.К.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ДИНАМИКИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ РАБОТНИКОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
141	Чайковский Н.С.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИКА КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
142	Черабай Е.И.	Бондаренко О.В., к.э.н., ст. преподаватель	РОЛЬ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики»
143	Черна Ю.А.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	СОСТОЯНИЕ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
144	Черненко Л.В.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	КОНЦЕПТУАЛЬНЕ ОСНОВЫ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
145	Чернова Т.В., д.э.н., профессор		МУНИЦИПАЛЬНАЯ СТАТИСТИКА В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	Таганрог, РФ	Политехнический институт (филиал) ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
146	Чернышук Е.Е.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДОВ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

147	Чертоляс И.С.	Голикова О.А., ст. преподаватель	СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	Липецк, РФ	ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»
148	Чмырь Ю.Н.	Михальская Л.С., к.э.н., доцент	РИСК-ОРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОД В СФЕРЕ ПОД/ФТ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
149	Чухман Ю.И.	Масич Л.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ И МОДЕЛИРОВАНИЕ ЧИСЛА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ЦЕНТРАЛЬНОМ И ДАЛЬНЕВОСТОЧНОМ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГАХ РФ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
150	Шабалда В.А.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	АНАЛИЗ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
151	Шабанова А.А.	Кухенная М.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ РАБОТНИКОВ ПО ПОЛНОМУ КРУГУ ОРГАНИЗАЦИЙ РФ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
152	Шелухина М.А.	Родионова Л.А., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИЗБЫТОЧНОГО ВЕСА ПОДРОСТКОВ В РОССИИ	Москва, РФ	ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»
153	Шилина С.В.	Иода Е.В., д.э.н., профессор	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЭКОНОМИИ БЮДЖЕТА ОТ ЗАКУПОК (НА ПРИМЕРЕ ЛИПЕЦКОЙ ОБЛАСТИ)	Липецк, РФ	ФГБОУ ВО «Липецкий государственный технический университет»
154	Шишков К.Р.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	ИНДЕКСНЫЙ МЕТОД АНАЛИЗА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2015- 2018 ГОДЫ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
155	Шкурина К.О.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

156	Шматько В.С.	Головинов О.Н., д.э.н., профессор	СТАТИСТИКА РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
157	Энгель О.О.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	АНАЛИЗ ТОРГОВОГО ДЕФИЦИТА США В ДВУСТОРОННЕЙ ТОРГОВЛЕ С КНР В ПЕРИОД ЗА 2008 - 2017 ГГ.	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
158	Юнаш О.Н.	Верига А.В., д.э.н., профессор	СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ АНАЛИЗА ИСПОЛНЕНИЯ СМЕТЫ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при Главе Донецкой Народной Республики»
159	Юринов Д.С.	Муравлева О.Р., Начальник отдела внешнеэкономической деятельности	ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», Министерство экономического развития Донецкой Народной Республики
160	Юшина К.С.	Серга Л.К., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВОСПРИИМЧИВОСТИ ПРЕПОДАВАТЕЛЬСКОГО СОСТАВА КАФЕДРЫ СТАТИСТИКИ НГУЭУ К ДИСТАНЦИОННОМУ ОБУЧЕНИЮ	Новосибирск, РФ	ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет экономики и управления (НИНХ)»
161	Ягола В.А.	Дадашова Т.А., ст. преподаватель	ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИНЯТЫХ МЕР В РАМКАХ АНТИТАБАЧНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
162	Яценко Д.Р.	Скоробогатова Н.В., к.э.н., доцент	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ОТКРЫТОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
163	Яценко М.Н.	Гончарова Н.Н., к.э.н., доцент	КРИТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НОРМАТИВНО- ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО	Донецк, ДНР	ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»

Научное издание

**ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ:
ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

*Тезисы докладов и выступлений
III Международной научно-практической конференции
студентов и молодых ученых
(4-5 апреля 2019 года)*

Ответственный за выпуск
к.э.н., доцент кафедры "Экономическая статистика" Кухенная М.А.

Оргкомитет конференции не несет ответственности
за достоверность информации, предоставленной в рукописях

Напечатано с оригинал-макета, предоставленного авторами