

ГОУ ВПО «ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ЧОУ ВО «ТАГАНРОГСКИЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ И ЭКОНОМИКИ»

ГОУ ВПО ЛНР «ЛУГАНСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМ Т.Г.
ШЕВЧЕНКО»

ГОУ ДПО «ДОНЕЦКИЙ РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ИНСТИТУТ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО
ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ»



МАТЕРИАЛЫ

международной научно-практической конференции

«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона»



31 октября 2019 г. – 1 ноября 2019 г.

Донецк

УДК 332.1[911:001.8+33:001.8]
ББК У04я431

Редакционный коллектив:
Полшков Ю. Н., Ибрагимхалилова Т. В.,
Краснова В. В., Лукьянченко Н. Д., Некрасова О. Л.,
Половян А. В., Шилец Е. С.,
Кошелева Е. Г., Кужелева А. А.,
Трошкин А. В.

*Рекомендовано к печати Ученым советом
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Протокол от 29.11.2019 г. №9*

Г351 Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона: Материалы международной научно-практической конференции (Донецк, 31 октября – 1 ноября 2019 г.) / под общей редакцией Е. Г. Кошелевой. – Донецк: Изд-во ДонНУ, 2019 – 266 с.

Ответственность за содержание статей, аутентичность цитат, правильность фактов и ссылок несут авторы статей.

©Коллектив авторов, 2019 г.

©ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», 2019 г.

Уважаемые участники конференции!

За период становления и развития экономического факультета ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет» сформировался мощный профессорско-преподавательский состав, проводится масштабная научно-исследовательская работа, начали свое функционирование новые направления подготовки студентов.

Конференция **«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона»** направлена на расширение и углубление сотрудничества между учеными и практикующими специалистами, государственными и общественными деятелями по формированию современного дифференцированного подхода к обеспечению устойчивого развития Донбасса, с учетом его ресурсных возможностей, экономических, социальных и географических условий и особенностей на современном этапе развития, а также построения и усовершенствования экономической системы общества, проведения эффективного реформирования административно-территориального устройства.

Уверена, что проведение данной Конференции даст возможность ученым, и практикам, экспертам и общественным деятелям ознакомиться с новыми научными достижениями, обменяться профессиональным опытом, объединить теоретические подходы к решению актуальных проблем с практикой, определиться с дальнейшими направлениями своей профессиональной, в том числе научной деятельности.

Желаю Всем участникам Конференции плодотворной работы, конструктивного диалога и эффективного взаимодействия!

Ректор ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»,

доктор физико-математических наук, профессор

С.В. Беспалова

Уважаемые участники конференции!

Международная научно-практическая конференция **«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона»** объединила ученых, педагогов и экспертов для обсуждения и обмена научными взглядами, идеями и практическим опытом в области изучения и решения теоретических и прикладных задач современной науки, а также для формирования научной культуры молодых исследователей.

Как показывает мировой опыт функционирования экономических систем различного уровня, к категории которых относятся национальная экономика, экономика регионов, территорий, а также производственно-технологические системы, главными факторами их эффективной деятельности являются обеспечение качества жизни населения, безопасность государства, развитие экономической инфраструктуры, гарантирующие высокий уровень самодостаточности. В целом результаты деятельности экономических структур и систем в равной степени зависят как от потенциальных возможностей государства, так и от умения эффективно управлять и регулировать процессы, протекающие в экономике и социальной среде. Значимость этих факторов особенно возрастает в периоды реформирования экономики, социально-политических и общественных отношений.

Сложность социально-экономических процессов, их неопределенность и нестабильность при становлении новых форм рыночных отношений, неизбежно возникающих в условиях крупномасштабной структурно-государственной трансформации, порождает необходимость формирования новых, более глубоких знаний в области представления экономических законов, функциональных взаимосвязей причинно-следственной цепи «экономический объект – экономическая среда – государство», которые способствуют созданию рациональной системы принятия управленческих решений.

Все эти факторы свидетельствуют об актуальности проблематики Международной конференции. Я рад приветствовать участников конференции, желаю плодотворных дискуссий и новых научных достижений!

Доктор экономических наук, профессор, заслуженный работник высшей школы РФ, почётный работник высшего образования *С. Ю. Аваков*

Уважаемые коллеги и участники конференции!

От коллектива Луганского национального университета имени Тараса Шевченко и себя лично приветствую участников и гостей Международной научно-практической конференции **«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона»!**

В условиях становления государственности и абсолютной независимости Донецкой Народной Республики и Луганской Народной Республики, стратегически важным является определение верных шагов на пути к стабильному социально-экономическому развитию молодых государств. Ориентированность на успешное самостоятельное развитие республик обуславливает актуальность проведения научных мероприятий, нацеленных на совместный поиск рациональных действий, способствующих сбалансированному росту и развитию наших государств.

Благодаря участию в конференции зарубежные и отечественные участники имеют возможность поделиться опытом и найти оптимальные пути решения проблем экономического развития республик в условиях необходимости усиления интеграционных процессов.

Нельзя переоценить значимость конференции как перспективной формы консолидации усилий научного сообщества по решению конкретных задач социально-экономического планирования, опытной площадки по достижению взаимопонимания и углублению взаимодействия ученых и практиков в решении актуальных проблем современного социально-экономического развития.

Надеюсь, что работа конференции даст новый импульс формированию научно обоснованных и практически реализуемых мер стратегии социально-экономического развития Донецкой Народной Республики и Луганской Народной Республики. Желаю участникам конференции успешной и плодотворной работы.

*Ректор ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет
имени Тараса Шевченко»,
доктор педагогических наук, профессор*

Е. Н. Трегубенко

Уважаемые участники Международной научно-практической конференции **«Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития государства и региона»**, перед Вами стоят серьезные задачи – изучение передового, научного и международного опыта с целью дальнейшего экономического формирования региона, развития индустриальных и промышленных отраслей.

Важным условием успешного развития экономики является изучение особенностей природно-ресурсного потенциала региона, возможности его эффективного хозяйственного использования, а также грамотное планирование развития территориальных социально-экономических систем. Залогом успешного планирования и реализации экономических проектов, безусловно, является научный подход к использованию природных ресурсов.

Говоря о задачах современной педагогической системы, необходимо отметить важность формирования высокого уровня знаний учащихся в области географии и современной экономики. Работа конференции является прекрасной возможностью для обмена педагогическим и методическим опытом специалистов, для изучения инновационных педагогических технологий в образовательном процессе.

Знание географических особенностей региона является важнейшим условием приобщения молодого поколения к культурному наследию, формирования ценностных ориентаций и духовности молодежи.

Уважаемые участники конференции, мы желаем Вам эффективной работы, плодотворного обмена научным, методическим и педагогическим опытом во благо дальнейшего процветания, благосостояния нашего родного края и жителей Донецкой Народной Республики. Выражаем надежду на то, что наши уважаемые коллеги смогут по достоинству оценить высокий научный потенциал ученых нашего региона и смогут воспользоваться накопленным опытом знаний и практических достижений в области географических и экономических исследований.

*И.о. ректора Донецкого республиканского института дополнительного педагогического образования,
доктор педагогических наук, доцент*

Л. А. Деминская

Секция «Физико-географические аспекты устойчивого развития государства и региона»

УДК 330.15

ПРОБЛЕМЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ

Агаркова В. А.,

Дубель В. М., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

victoria.11.anatolevna@gmail.com

Актуальность данной работы заключается в том, что современный этап развития мировой экономики характеризуется усиленным вниманием к обеспеченности стран природными ресурсами и поискам наиболее национальных путей их использования. Это вполне вписывается в концепцию устойчивого развития, в соответствии с которой потребление ресурсов нынешним поколением не должно ограничивать возможность будущих поколений удовлетворять свои потребности. Водные ресурсы планеты наиболее подвержены негативным изменениям под действием антропогенного фактора. А потребность в воде относится к базовым, что и обуславливает актуальность данной темы исследования.

Изучением рационального природопользования занимались такие ученые, как Н. Ф. Реймерс, А. П. Воронцов, Ю. Одум, А. Г. Незавятин, В. Ф. Семенова, О. Л. Михайлик, А. В. Козаченко, А. Н. Ляшенко и др.

Несмотря на бурное развитие научно-технического прогресса и возрастающую роль природных ресурсов в жизни человеческого общества, во многих районах мира они изучены ещё далеко недостаточно и в тоже время многие ресурсы испытывают экологически ненормированное потребление, что приводит к ухудшению их качества и снижению запасов.

Цель работы является анализ проблем рационального использования водных ресурсов.

Результаты исследования. Водные ресурсы представляют собой один из важнейших видов природного богатства. Большая часть ресурсов на земном шаре приходится на воды Мирового океана (96 % по объему), на подземные воды (около 2 %), на ледники приходится около 2 % и лишь 0,02 % – на поверхностные воды материков (реки, озера, болота).

Запасы же пресных вод составляют 0,6 % от всего объема водных ресурсов планеты. Проблемы низкой степени обеспеченности водными ресурсами могут быть вызваны различными причинами. Наиболее распространенным является дефицит водных ресурсов по причине их природной ограниченности. Это аридные регионы планеты, где коэффициент увлажнения значительно меньше единицы. Кроме того, дефицит водных ресурсов может быть вызван хозяйственной деятельностью человека, ввиду вовлечения значительного объема воды в производственные процессы.

Для того, чтобы наиболее рационально и экономически эффективно использовать необходимые ресурсы, а также экономически и экологически эффективно осуществлять защиту и охрану окружающей среды от загрязнений и разрушений, необходимо соблюдать требования законов природопользования, например, закон ограниченности природных ресурсов.

Использование одного природного ресурса происходит не изолировано от других. Различия в ценности ресурсов связаны, с одной стороны, с их принадлежностью к определенным территориальным природным комплексам, а с другой – с ролью, которую они играют или могут играть в территориальных производственных комплексах.

Европа обладает значительными запасами водных ресурсов. При этом нужно учитывать не только количество, но и качество воды. Водоснабжение в Германии, как и во всех индустриальных странах, затруднено. Более 5 млн. людей получают сегодня питьевую воду из Рура. Наряду с этим имеется большое число малых, средних и крупных предприятий и производственных площадок, которые снабжаются водой Рура. Сильное колебание расхода воды в реке и как результат несоответствие водообеспеченности положило начало для создания Рурского союза плотин. Сегодня из Рура забирается около 20 м³/с воды и 10 м³/с из них окончательно уходит. Только многогранная хозяйственная деятельность в площади водосбора реки с плотинами, водохранилищами, очистными станциями и установками по обработке воды осадков в состоянии поддерживать на критических участках реки необходимое количество рурской воды необходимого качества.

Качество речной воды существенно улучшилось за последнее десятилетие. Главным образом это произошло вследствие уменьшения промышленной и сельскохозяйственной деятельности. Однако, все еще существуют большие сегменты крупных рек, которые оцениваются как загрязненные, что серьезно ограничивает их использование. Как правило, реки чистые в верхнем течении, но качество воды быстро ухудшается в среднем и нижнем течениях, в особенности, ниже по течению от крупных городов. Главной причиной подобного является сброс неочищенных муниципальных и промышленных стоков. Охват очисткой сточных вод ограничен большими городами, достигая показателя примерно 40 % для населения Румынии и Болгарии, 20 % для Хорватии и Боснии и Герцеговины, 6 % для Сербии и Черногории.

В Латвии, Венгрии, Эстонии виды городского бытового водопользования основываются, главным образом, на грунтовых водах, в то время как потребности в воде сельских домохозяйств удовлетворяются из неглубоких водоносных слоев. Потребности промышленности в воде удовлетворяются из поверхностных вод по всему региону, и большой процент воды отводится для целей охлаждения стран Прибалтики. Потребности в воде сельского хозяйства ограничены до вспомогательного орошения, удовлетворяются, большей частью, из поверхностных вод и составляют, в среднем, 9 % общего водозабора, достигая почти 19 % в Латвии. Орошение

рассматривается большинством стран как средство обеспечения устойчивого сельскохозяйственного производства.

В Балтийских странах существенное снижение интенсивности промышленного водопользования наблюдалось в течение 1990-х годов. Как и в других странах с переходной экономикой это стало результатом отказа от политики чрезмерной индустриализации и нерационального природопользования, переходом к рыночной экономике. В результате реструктуризации промышленного сектора предпочтение отдавалось тем промышленным предприятиям, которые потребляют меньше воды. Кроме того, новые условия хозяйствования заставили многие промышленные предприятия применять водосберегающие технологии. Этот опыт особенно полезен для Донецкого региона, который исторически испытывает дефицит водных ресурсов и характеризуется высоким уровнем загрязнения водных объектов.

Современное водное хозяйство различных стран зависит от совокупности факторов природного характера (таких как климатические особенности, объем речного стока), а также от уровня социально-экономического развития страны. Наибольший объем современного водопотребления приходится на азиатские страны, которые характеризуются высокими темпами экономического развития и водоемким сельским хозяйством.

Нерациональным потреблением водных ресурсов отличаются страны Ближнего Востока, Африки, Центральной и Южной Америки, хотя роль этих регионов в мировом потреблении воды невысока.

В экономически развитых странах мира использование воды в промышленности и сельском хозяйстве приблизительно одинаково и имеет тенденцию к сокращению в результате применения ресурсосберегающих технологий, повторного использования ресурсов, создания систем замкнутого цикла. Качество водных объектов в развитых странах становится с каждым годом все лучше, что является предметом гордости жителей.

Вывод. Путем преодоления дефицита пресной воды является рациональное использование водных ресурсов, в том числе опреснение вод Мирового океана, а также внедрение водосберегающих технологий, использование систем замкнутого цикла.

Список литературы:

1. Рациональное природопользование: учеб. пособие / ассоц. авт. и издателей «Тандем». – Москва: Экмос, 2000. – 303 с.
2. Региональное природопользование: Методы изучения, оценки и управления / ред. П. Я. Бакланова, В. П. Каракина. – Москва: Логос, 2003. – 158 с.
3. Введение в курс мировой экономики (экономическая география зарубежных стран): учебное пособие / Е. Н. Смирнов. — М.: КНОРУС, 2008. – 416 с.
4. Водные ресурсы: рациональное использование / Е. П. Ушаков, А. А. Голуб, Ю. П. Беличенко и др. – Москва: Экономика, 1987. – 124 с.

К ВОПРОСУ НЕГАТИВНОГО ВЛИЯНИЯ ПОРОДНЫХ ОТВАЛОВ УГОЛЬНЫХ ШАХТ ЛУГАНЩИНЫ НА ПРИЛЕГАЮЩИЕ ЛАНДШАФТЫ

Верех-Белусова Е. И., канд. тех. наук, доц.

ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет имени
Тараса Шевченко», г. Луганск
kate3152@yandex.ru

Физико-географические аспекты устойчивого развития угледобывающих районов Луганщины неразрывно связаны с вопросом накопления и складирования отходов добычи и переработки угля. За более чем 250 лет добычи угля на территории Луганщины накопилось

556 породных отвалов и терриконов, которые крайне негативно влияют на прилегающие ландшафты, загрязняя их токсичными химическими веществами, газами и пылью. Кроме того, такие крупнотоннажные отходы занимают значительные территории ценных сельскохозяйственных угодий, делая их непригодными для использования, а также изменяют естественные степные ландшафты. Поэтому на сегодняшний день очень важно не просто изучать эту проблему, а исследовать и предложить возможные пути ее решения.

Наибольшая антропогенная нагрузка от добычи и переработки угля оказывается на литосферу и, в особенности, на почвы. Антропогенные загрязнения, поступающие в почву, накапливаются, а эффекты суммируются с одновременной возможностью образования более токсичных веществ, чем исходные [1].

Только в Луганском регионе под отвалами занято 3180 га земли. На каждый миллион добытого угля отчуждается и разрушается 414 га угодий, а за каждый год эксплуатации одной условной средней шахты, по расчетам АО «Свердловантрацит», изымается 3,3 га земли. Ежегодно из 1 га среднего по величине отвала выдувается более 35 т пыли и вымывается большая масса водорастворимых солей (до 100 км от источника загрязнения). В Луганском регионе сельскохозяйственные угодья и пахотные земли составляют, соответственно, 71,9 % и 50,3 % от площади и потому для нашей области присущая тенденция распахиwania территорий, прилегающих к отвалам угольной промышленности, без соблюдения санитарно-защитной зоны [2, 3].

Гипергенные изменения поднятых на поверхность пород обуславливаются влиянием серной кислоты (H_2SO_4), которая образуется при химическом и биохимическом окислении пирита (FeS_2). Серная кислота интенсивно разлагает силикаты угленосных пород, переводя их компоненты в виде сульфатов в раствор. Растворы, насыщенные H_2SO_4 , берут из породы Fe, Al, Cr, Ni, Mn, Co, Cu, Zn и другие элементы [4].

Целью исследования выступила оценка влияния породных отвалов угольных шахт Луганщины на прилегающие ландшафты (на примере типичного породного отвала шахты «Луганская» ГП «Луганскуголь»).

Особое внимание уделялось эколого-химическому контролю над содержанием тяжелых металлов в почве, вопросу миграции тяжелых металлов в системе «почва-растение». Согласно проектной документации, санитарно-защитная зона исследуемого отвала занята сельскохозяйственными угодьями (преимущественно пашней).

Спектральный анализ образцов складываемой породы шахты «Луганская» показал, что в ее химическом составе преобладают такие токсичные компоненты, как As, Cr, Zn, Mn, Co, Ba, Pb. По своему содержанию в отвальной породе геохимический фон превысили Co, Zn, Ni. В почвах поля, которое засеивается озимой пшеницей и расположено на расстоянии 25 м от отвала, валовое содержание Cr составило 100 мг/кг почвы, а на глубине 40 см достигало 150 мг/кг (ПДКп = 100 мг/кг). Содержание Mo в почве превысило ПДКп в 1,4 раза. Содержание Zn в пахотном слое находилось на грани допустимой. Принимая во внимание то, что подвижность тех или других элементов в значительной степени зависит от кислотных условий, нами определено рН отобранных образцов почвы в зоне влияния отвала. В пробах, отобранных в непосредственной близости к отвалу (40 м), рН имеет среднекислую реакцию (рН = 5). На удалении от отвала рН повышается до 6. Установлено, что в слабокислых и нейтральных условиях реакции почвы подвижны такие элементы, как цинк и ванадий, малоподвижны медь, хром, молибден, никель, кобальт, практически неподвижен свинец. Результаты проведенных анализов на наличие подвижных форм металлов подтвердили превышение ПДК по меди (в 1 раз), хрому (в 1,2 раза) и цинку (1,1 раза).

Так как исследуемая прилегающая к отвалу территория используется в сельскохозяйственных целях и была засеяна в период проведения исследований озимой пшеницей, то следующим этапом работы выступило исследование содержания тяжелых металлов в пробах озимых. Результаты анализа приведены в табл. 1.

Таблица 1

Результаты спектрального анализа проб озимой пшеницы

Элемент	Cu	Pb	Mn	Ni	Cr	Zn	Mo
Содержание, мг/кг	15	0.5	11	0.3	0.7	26	0.4
ПДКпр (зерн. культуры), мг/кг	10	0.5	40	0.5	0.2	50	1

Таким образом, анализ концентраций тяжелых металлов в зерновой культуре показал повышение ПДКпр таких тяжелых металлов, как хром и медь. Концентрация свинца колеблется на грани допустимой. Определены коэффициенты концентраций и суммарные показатели загрязнения почвы на исследуемом участке по хрому, цинку, меди и молибдену. Оценка опасности загрязнения почв комплексом металлов Zс составила 4,03. Данный показатель по градации оценочной шкалы характеризует исследуемую территорию по уровню загрязнения химическими элементами как высоко опасную. В результате проведенных анализов нами установлен тип экологической ситуации по валовой и подвижной формам тяжелых металлов в пробах озимых (табл. 2).

Оценка экологической ситуации по загрязнению озимых тяжелыми металлами

Элемент	Отношение фактического содержания к ПДКп	Экологическая ситуация
Cu	1,5	предкризисная
Pb	1	предкризисная/удовлетворительная
Mn	0,3	благополучная
Ni	0,6	удовлетворительная
Zn	0,5	благополучная
Cr	3,5	кризисная
Mo	0,4	благополучная

В результате проведенных исследований установлено, что породные отвалы угольных шахт Луганщины крайне негативно влияют на экологическое состояние прилегающих ландшафтов. Токсичность тяжелых металлов, которые содержатся в минералах отвальной породы и переведенных в подвижную форму серной кислотой, приводит к угнетению растительности, произрастающей на прилегающих к отвалам территориям, а также постепенно подкисляет почвы, делая их непригодными для выращивания сельскохозяйственной продукции. Улучшение экологического состояния территорий с наличием крупнотоннажных отходов угольной промышленности и восстановление нарушенных ландшафтов может быть достигнуто обоснованием особенностей экологически безопасной их переработки (например, получения металлов или использования в строительстве).

Список литературы:

1. Антропогенное перераспределение органического вещества в биосфере / под ред. И. С. Коплан-Дикс. – СПб: Наука, 1993. – 205 с.
2. Бурлака, В. И. Шахты и экология / В. И. Бурлака // Топливо-энергетический комплекс. – 2006. – № 7. – С. 11–13.
3. Щадов, В. М. Экологические проблемы угольной отрасли на завершающем этапе реструктуризации / В.М. Щадов // Уголь. – 2006. – № 7. – С. 12-15.
4. Зборщик, М. П. Предотвращение экологически вредных проявлений в породах угольных месторождений / М. П. Зборщик, В. В. Осокин. – Донецк: ДонГТУ, 1996. – 178 с.

МЕТОДЫ БИОИНДИКАЦИИ КАК ОДИН ИЗ АСПЕКТОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Ермакова В. А., асс.

ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет имени
Тараса Шевченко», г. Луганск

leraeva1994@gmail.com

Современное общество поддерживает интерес ученых к поиску улучшения уровня жизни человечества путем устойчивого развития большинства регионов. Это развитие может проявляться в различных сферах жизнедеятельности человека. Устойчивое развитие – это такое развитие общества, в котором улучшаются условия жизни населения, а воздействие на окружающую среду остаётся в пределах допустимых норм [1, 5].

Жить надо по принципу сохранения природной среды. Именно поэтому на сегодняшний день является актуальным вопрос об экологическом состоянии атмосферного воздуха урбанизированных регионов [3].

В данной работе мы рассмотрим один из специфических методов мониторинга загрязнения окружающей среды – биоиндикация, с помощью которого можно определить степень загрязнения воздушной среды благодаря живым организмам, то есть биоиндикаторам. Важно, чтобы эти организмы были широко распространены по всей планете и у них был достаточно продолжительный жизненный цикл, причем каждый вид должен быть приурочен к определенному местообитанию. Лишайники вполне отвечают всем этим требованиям [4, 7, 8].

Разнообразие и обилие лишайниковой флоры зависит от климатических условий, уровня загрязнения воздуха, наличия благоприятного субстрата, а также от географического расположения региона, что будет благоприятно влиять на рост лишайников. Долговременное воздействие низких концентраций загрязняющих веществ вызывает у лишайников такие повреждения, которые не исчезают вплоть до гибели их слоевищ. Малочисленность и обеднение видового состава лишайников в загрязненных районах – известное явление. Это привело к выводу, что лишайники являются одной из наиболее чувствительных к загрязнению воздуха группой организмов [1, 2, 4].

Изучение нами видового разнообразия лишайников в крупнейших регионах выделило ряд общих закономерностей: чем больше индустриализирован город и более загрязнен воздух в нём, тем меньше видов лишайников встречается в его границах, площадь деревьев, покрытых лишайниками становится меньше и продолжительность их жизни короче. В природе часто нельзя установить конкретную причину тех или иных повреждений лишайников. Простое воздействие температуры либо влажности может перекрывать влияние загрязнения, особенно если концентрация загрязняющих веществ невелика [2, 6, 7].

Таким образом, целый ряд исследований показал биоиндикационную роль лишайников в определении экологического состояния воздушной среды конкретного региона.

Список литературы:

1. Бязров, Л. Г. Лишайники в экологическом мониторинге / Л. Г. Бязров. – М.: Научный мир, 2002. – 336 с.
2. Баргальи, Р. Биогеохимия наземных растений: Экофизиологический подход к биомониторингу и биовосстановлению / Р. Баргальи. - М.: ГЕОС, 2005. – 456 с.
3. Биоиндикация загрязнений наземных экосистем / ред. Р. Шуберта. – М.: Мир, 1988. – 350 с.
4. Пчелкин, А. В. Методы лишайниковой индикации загрязнений окружающей среды: методическое пособие / А. В. Пчелкин, А. С. Боголюбов. – М.: Экосистема, 1997.
5. Алексеев, С. В. Практикум по экологии: учебное пособие / С. В. Алексеев. – Москва, 1996.
6. Яцына, А. П. Практикум по лишайникам / А. П. Яцына, Л. М. Мерзвинский. – Витебск: УО «ВГУ им. П.М. Машерова», 2012. – 224 с.
7. Степанов, А. М. Биоиндикация на уровне экосистем / А. М. Степанов. – М.: Наука, 1991. – 288 с.
8. Экологический мониторинг опасных производственных объектов: опыт создания и перспективы развития (на примере систем экологического контроля и мониторинга объектов по уничтожению химического оружия): монография. / ред. В. Н. Чупис. – М.: Научная книга, 2010. – 526 с.

УДК 581.5+634.8 +663.21(477.60)

**ГЕОГРАФО-ИСТОРИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ И СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗВИТИЯ
ВИНОГРАДАРСТВА И ВИНОДЕЛИЯ В НАРОДНЫХ РЕСПУБЛИКАХ
ДОНБАССА**

Жуков С. П., канд. биол. наук
ГУ «Донецкий ботанический сад», г. Донецк
ser64luk@yandex.ru

Широтное положение народных республик Донбасса соответствует ареалу распространения винограда и многим известным традиционным районам виноделия, например, бургундских вин и вин долины Луары во Франции (Шампань даже севернее), рейнских вин в Германии, районам виноделия в Австрии, Молдавии и Венгрии. Континентальность климата, кроме низких зимних температур, в сравнении, например, с указанными районами Франции, имеет и положительные стороны для выращивания винограда, – это большее число часов солнечного сияния, практически постоянно низкий уровень осадков в период созревания, большой контраст дневных и ночных температур, что положительно влияет на качество продукции. Изменения климата, принявшие в последние десятилетия глобальный характер, также положительным образом сказываются на условиях для виноградарства в регионе, минимальные зимние температуры

крайне редко в последние 40-50 лет превышали или даже хотя бы приближались к отметке в -30°C . Геологическое строение территории Донбасса предопределяет разнообразие материнских пород и формирующихся почв, что позволяет подобрать соответствующие терруары для различных классических и новых сортов. Археологически виноградарство и виноделие прослеживаются на протяжении порядка 8 тысяч лет. В северном Приазовье также имеются находки артефактов, свидетельствующих о местном выращивании винограда и виноделии, например, пифосов в музее «Танаис», то есть больших керамических сосудов, служащих для сбраживания мезги и сушла на месте производства, в отличие от более мелких амфор, служащих для транспортировки. Переселение крымских греков и армян в Приазовье под руководством А. В. Суворова привело к привнесению наиболее устойчивых сортов винограда Крыма, например, один такой белоягодный сорт из с. Богатырь имеется на усадьбе Телли-Волковых по ул. Красной в г. Донецке. Восточная часть северного Приазовья совпадает с районом распространения автохтонной группы донских сортов винограда, которые тоже распространялись в Донбассе, так, автохтонный донской сорт Косоротовский также отмечен нами в г. Донецке.

Весь этот период времени виноградарство было одним из наиболее выгодных вариантов земледелия. Вплоть до современности вино использовалось также как лечебный и профилактический продукт благодаря своим противомикробным свойствам, что сейчас нашло научное, в т.ч. клиническое подтверждение [3, 5]. Многие страны осуществляют целенаправленную поддержку своего виноградарства и селекции новых сортов. Высокая рентабельность (часто более 200 %) обеспечивает быстрое развитие отрасли в новых регионах и процветание старых, так провинция Бордо – более 3,4 млрд. долларов поступлений, в США вклад отрасли в экономику приближается к 100 млрд. [3, 5]. События государственно-экономического распада конца прошлого века привели и к распаду отрасли в южных районах Донецкой области, являвшихся зоной промышленного виноградарства (около 1900 га к 1983 г.), со своим ассортиментом районированных столовых и технических сортов [1, 2, 7].

При этом, виноград можно выращивать даже на склоновых эродированных, щебнистых и других низкопродуктивных землях, широко представленных в Донбассе. В советское время 60 % колхозов Донецкой области и около четверти колхозов Ворошиловградской имели свои виноградники [1, 9]. Особенно важно это на склонах южной экспозиции, где выращивание технических сортов винограда, – это фактически единственное самокупаемое использование деградированных земель, обеспечивающее за счет высокой прибыли проведение антиэрозионных мероприятий и восстановления плодородия. После образования ДНР на его территории не оказалось технических насаждений винограда и все вино и соки в продаже являются импортными, что при высокой маржинальности продукции оказывает неблагоприятное воздействие на экономику республики и ведет к появлению фальсификатов и низкокачественных вин в торговых сетях.

Быстрое развитие винодельческой отрасли в ДНР возможно за счет формирования синергетических механизмов (предметом синергетики является самоорганизация систем [8]), задействующих творческий потенциал, желание самореализации и материального обеспечения населения, создающих для этого необходимые и достаточные условия и задающих желаемое направление развития.

Одним из механизмов будет принятие закона о вине, обеспечивающего возможность свободного производства и реализации натуральных вин из местного винограда. Это соответствует в Российской Федерации ФЗ № 490 от 31.12.2014 г., согласно которому разрешается производить и продавать вино, полученное из собственного урожая всем сельхозпроизводителям, а также формируемым сейчас с участием фермеров статьям закона о виноградарстве и виноделии. Простые и понятные механизмы предоставления земли, контроля, возможности реализации продукции, эти и другие необходимые условия должны быть учтены и сформированы в виде программы, дающей ясное понимание возможностей развития бизнеса в этой сфере на длительный, не менее 10-15 лет, промежуток времени. Для решения возникающих в ходе создания отрасли вопросов, необходимо создание межведомственной комиссии с участием специалистов агропрома, научных и законодательных органов.

Развитие виноградарства и виноделия в ДНР решает целый ряд задач:

- а) импортозамещение;
- б) внедрение высокорентабельной культуры в сельское хозяйство;
- в) создание новых рабочих мест, рост малого бизнеса и самозанятости населения, что особенно важно в сельской местности;
- г) использование и улучшение склоновых, эродированных, низкоплодородных земель (по предварительным оценкам, это тысячи гектар);
- д) повышение качества винной продукции в продаже, производство «био-продукции»;
- е) развитие импортного потенциала и сферы рекреации (сельский туризм) и других сопряженных сфер деятельности.

Поэтому необходимы активные действия госструктур по развитию отрасли с задействованием человеческого, научного и природного потенциала территории с максимальной быстротой и на основе синергетических подходов.

Список литературы:

1. Борисовский, Н. Я. Культура винограда в Донбассе / Н. Я. Борисовский. – Донецк: Донбасс, 1972. – 88 с.
2. Виноградарство Донбасса. – Сталино: Сталинское обл. издательство, 1955. – 150 с.
3. Валуйко, Г. Г. Вино и здоровье / Г. Г. Валуйко. – Симферополь: Таврида. 2007. – 156 с.
4. Гусейнов, Ш. Н. Влияние способов ведения и формирования кустов винограда на продуктивность и качество урожая сорта Левокумский / Ш. Н. Гусейнов, Б. В. Чигрик, З. С. Нагиев, В. Н. Гордеев // Научно-прикладные аспекты развития виноградарства и

виноделия на современном этапе: материалы Международной науч.-практ. конф. – Новочеркасск, 2009. – С. 146–158.

5. Захарова, А. Н. Генатопротекторные свойства концентрата полифенолов винограда «Эноанта» при экспериментальных поражениях печени алкоголем // Проблемы, достижения и перспективы развития медико-биологических наук и практического здравоохранения: труды Крымского гос. мед. ун-та им. Георгиевского С.И. – 2005. – том 141, часть 1. – С. 112–116.

6. Поло, Д. Тенденции и перспективы винного бизнеса в США / Д. Поло // Виноделие и виноградарство. – 2008. – № 3. – С. 52–53.

7. Степанченко, В. И. Справочник виноградаря Приазовья / В. И. Степанченко, Г. И. Янин. – Днепропетровск: Проминь, 1982. – 160 с.

8. Темный, М. М. Любительское виноградарство: справочное пособие. – Донецк: Донбасс, 1988. – 207 с.

9. Хакен, Герман. Синергетика / Г. Хакен. – М.: Мир, 1980. – 405 с.

УДК 502.5[504.61(622.332:622.271)]

НЕГАТИВНОЕ ВЛИЯНИЕ ДОБЫЧИ УГЛЯ ОТКРЫТЫМ СПОСОБОМ НА ПРИРОДНЫЕ УСЛОВИЯ СЕВЕРНОЙ ЧАСТИ ДОНБАССА

Кандауров В.В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет имени Тараса Шевченко», г. Луганск
kafgeography@mail.ru

Для Донбасса как старопромышленного региона и в частности для Луганской Народной Республики крайне актуальной является задача сохранения естественных ландшафтов и рационального использования земельного фонда.

Вопросам теоретических и практических исследований антропогенных горнопромышленных ландшафтов, образовавшихся в результате добычи полезных ископаемых посвящены работы таких географов как Мильков Ф. Н., Федотов В. И., Денисик Г. И. и др. Методику ландшафтных исследований горнопромышленных ландшафтов разрабатывали такие учёные: Моторина Л. В., Федотов В. И., Денисик Г. И. [6].

В связи с тотальной «реструктуризацией» угольной отрасли в 1995 – 2002 годах прошлого века огромное число шахтёрских посёлков лишились «градообразующих» предприятий – угольных шахт. Данное явление стало толчком для бурного и повсеместного развития несанкционированной добычи угля, которая, за время независимости Украины и в первые годы существования ЛНР велась совершенно не характерным для нашего края открытым способом. В результате чего на всей территории Донбасса появились огромные площади нарушенными горными разработками, по сути изъятые из земельного фонда и превратившиеся в каменистые неудобья.

Угольные карьерно-отвалы северного склона Донбасса сравнительно небольших размеров. Площадь карьеров варьируется от 0,12 га

до 289 га (карьерно-отвальный комплекс на юго-восточной окраине пгт. Бугаевка Перевальского района). Глубина карьеров зачастую не превышает 10 м. Общая площадь, которую занимают 486 карьерно-отвальных комплексов на северном склоне Донецкого кряжа в границах шести административных районов Луганской Народной Республики составляет 4449 га (Рис. 1). По площади углепромышленные карьерно-отвальные комплексы исследуемой территории относятся к крупноплощадным (S более 50 га) – 10, к среднеплощадным (S от 1 до 50 га) – 385, малоплощадным (S до 1 га) – 91 с одно-, реже двухъярусными внешними и внутренними отвалами (высотой от 2 до 10 м).

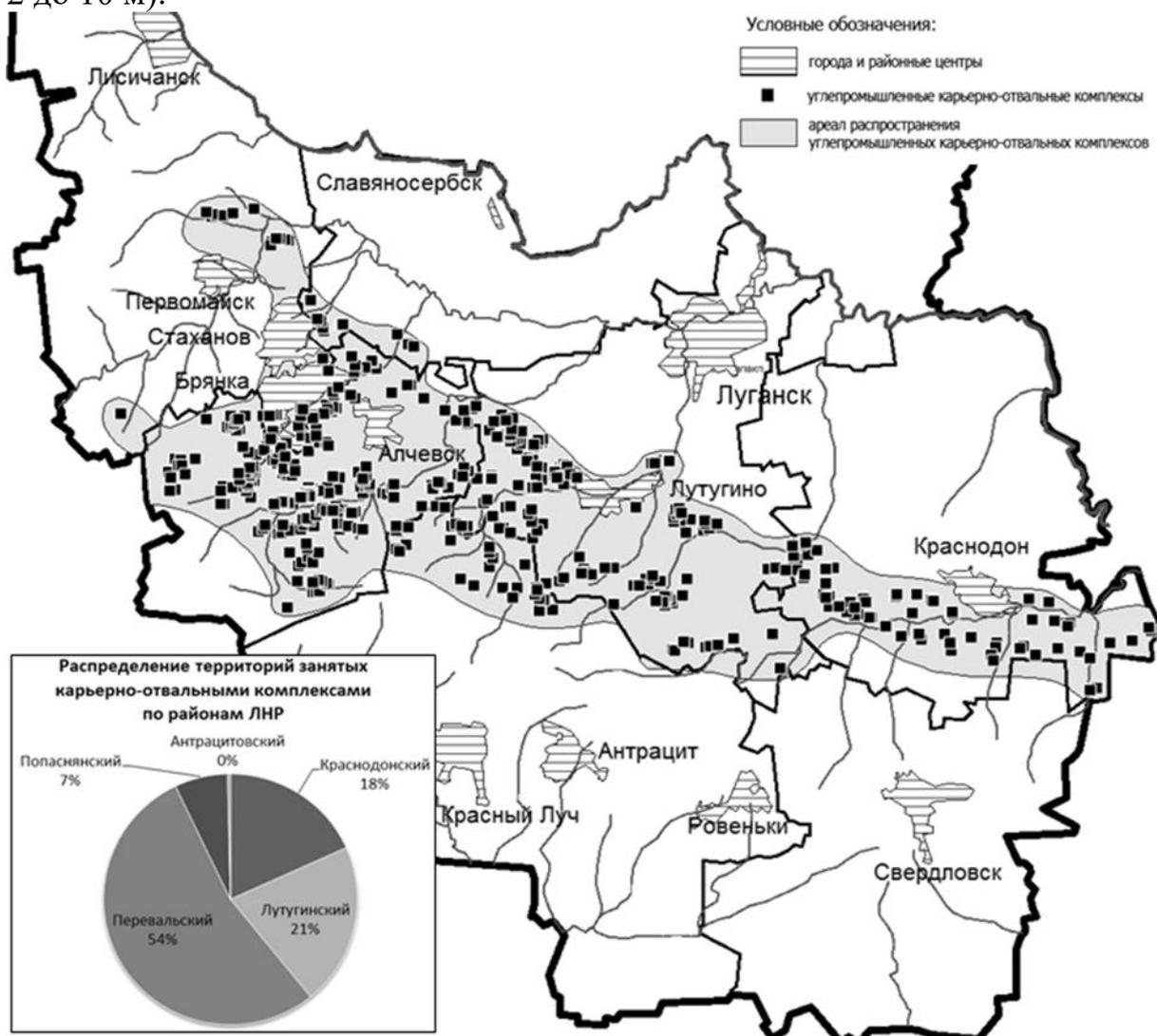


Рис. 1. Расположение угольных карьерно-отвальных комплексов северного склона Донецкого кряжа

В соответствии с классификацией нарушенных земель по техногенному рельефу [1] карьеры северного склона Донбасса в границах ЛНР подразделяют по глубине на неглубокие (от 5 до 15 м) и мелкие или западиннообразные (до 5 м), стенки карьеров зачастую очень крутые (300–450) или обрывистые (450). В свою очередь, отвалы угольных карьеров, в основном не превышают высоту 30 м.

Согласно классификации рельефа техногенных ландшафтов В. И. Федотова и С. В. Федотова, рельеф исследуемых карьерно-отвальных комплексов относится к горнопромышленному классу субаэральному подклассу денудационному, аккумулятивному и денудационно-аккумулятивному типам техногенного рельефа [7].

Фактически в результате добычи угля карьерным способом, происходит полная трансформация геологического строения, рельефа, почв, растительности, животного мира, гидрологического режима и микроклимата. В карьерах образуется техногенный рельеф представленный обнажённым карьерно-отвальным типом местности.

Из 486 – 30 % карьеров от их общего количества затоплены грунтовыми водами и до 12 % сезонно затопляются дождевыми и тальными водами. Также происходит увязывание грунтовых и тальных вод, приводящее к перемешиванию верхнего водоносного горизонта с угольной пылью и другим взвешенным тонкодисперсным материалом, что отрицательно сказывается на качестве воды в верхнем водоносном горизонте. Угольные карьеры, а соответственно и карьерно-отвальный тип местности, сформированные в результате угледобычи имеют четко выраженное линейное простирание – вдоль угольных пластов. В большинстве случаев совпадают с направлением речных долин. При оборудовании грунтовых дорог для вывоза угля из карьеров дорожные насыпи, а иногда и сами угольные карьеры пересекают балки и соответственно после отработки карьера становятся техногенными прудами в верховьях, тем самым понижая уровень грунтовых вод ниже по течению и приводя к высыханию байрачных лесов в верхних частях склонов балок.

Как заключение следует отметить, что на территории нашего края в кризисные 90-е и 2000-е годы в результате так называемой реструктуризации шахт, которой было прикрито тотальное уничтожение производственных фондов горнодобывающих предприятий угольной отрасли произошел бум карьерной добычи угля, максимум которой, пришелся на 2008 – 2014 годы. За эти годы в значительной степени был преобразован облик нашего края, густой сетью угольных карьерно-отвальных комплексов был покрыт весь северный склон Донецкого кряжа в границах современной ЛНР. Эти процессы повлекли за собой целую череду негативных проявлений не только на уровне ландшафтов, но и на уровне циркуляции природных вод. Анализ ландшафтов, нарушенных горными разработками, позволяет также констатировать, что даже при крайней степени их изменения не происходит полного уничтожения природной основы формирования ландшафтов, о чем свидетельствует зарастание угольных карьеров. На сегодняшний день естественной растительностью покрыты практически 35 % угольных карьерно-отвальных комплексов.

Список литературы:

1. ГОСТ 17.5.1.02–85. Классификация нарушенных земель для рекультивации.

2. Житин, Ю. Е. Ландшафтоведение: учебное пособие / Ю. Е. Житин. – Воронеж: ВГАУ, 2003.
3. Кандауров, В. В. Морфологические особенности угольных карьерно-отвальных комплексов на правом берегу реки Большая Каменка Краснодонского района Луганщины / В. В. Кандауров // Вестник Луганского национального университета имени Тараса Шевченко: сб. науч. тр. / ред. Е. Н. Трегубенко; вып. ред. Н. В. Вострякова; ред. сер. В. В. Халапурдина. – Луганск: Книта, 2017. – № 1(5): Серия 5, Географические науки. Туризм. – С. 11–15.
4. Кандауров, В. В. Географическое распространение и морфологические особенности карьерно-отвальных комплексов Краснодонского района ЛНР / В. В. Кандауров // Изучение, сохранение и восстановление естественных ландшафтов: материалы VII Всероссийской с международным участием научно-практической конференции. – Волгоград, 2017. – С. 282–289.
5. Федотов, В. И. Техногенный ландшафт, его содержание и структура / В. И. Федотов, В. Н. Двуреченский // Вопросы географии. Влияние человека на ландшафты: сб. науч. ст. – 1977. – № 106. – С. 65–72.
6. Федотов, В. И. Картирование горнопромышленных ландшафтов / В. И. Федотов, Г. И. Денисик // Физ. география и геоморфология. – К.: Вища школа, 1980. – № 23.
7. Федотов, В. И. Техногенез и техногенный рельеф центра русской равнины // Вестник Воронежского государственного университета. – Воронеж, 2004. – №1 Серия: География. Геоэкология. – С. 105 – 112.

УДК 33.332.1

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Коршикова И. А., научный сотрудник

ГУ «Институт экономических исследований», г. Донецк

ikorshikova@yandex.ru

В связи с боевыми действиями и экономической блокадой со стороны Украины в 2014 г. были разорваны многие технологические цепочки и кооперационные связи. Площадь Донецкой Народной Республики (далее – ДНР) существенно сократилась и составляет всего 33% от общей площади Донецкой области. В 2014 г. площадь сельскохозяйственных земель составляла 2097,3 тыс. га, в 2018 г. – 617,8 га, что в 4 раза меньше, а объем реализации пищевых продуктов снизился в 6,2 раза. Однако, отмечается положительная тенденция создания условий для улучшения социально-экономической ситуации, что подтверждается имеющимися данными о запуске градообразующих предприятий промышленности. Так, в 2018 г. функционировало более 670 субъектов хозяйственной деятельности в сфере АПК, из них – 146 предприятий пищевой промышленности, при этом в 2014 г. в республике работало всего 58 предприятий пищевой промышленности (рис. 1).

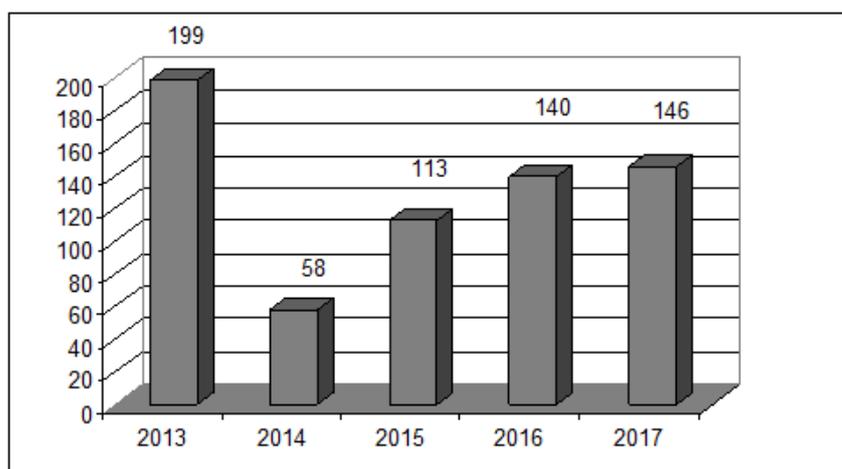


Рис. 1. Динамика изменения количества действующих предприятий пищевой промышленности [1]

Агропромышленный комплекс (далее – АПК) представляет собой одну из ведущих отраслей экономики ДНР, основной целью которого является обеспечение населения различными продуктами питания в объемах и ассортименте, достаточных для формирования рационального и сбалансированного питания. Необходимо отметить, что собственное производство продуктов питания в ДНР в 2018 г. покрывало необходимые объемы производства продовольствия согласно физиологическим нормам ДНР только по группе товаров «Хлебные продукты», по остальным группам наблюдается дефицит продукции собственного производства, который покрывается за счет импорта, что свидетельствует о продовольственной зависимости ДНР (табл. 1).

Чтобы решить данную проблему, необходимо использовать инновации во всех сферах АПК: инновации в человеческий фактор; инновации в биологический фактор; инновации технологического характера.

Инновации в человеческий капитал: активизация научной и научно-технической деятельности. В 2017 году на территории ДНР была открыта Донбасская аграрная академия, которая осуществляет подготовку высококвалифицированных специалистов для агропромышленного комплекса и других отраслей народного хозяйства, а также в ДонАгро можно получить дополнительное образование (повышение квалификации, переподготовка кадров).

Инновации в биологический фактор: в растениеводстве необходимо совершенствование методов селекции, выведение новых сортов сельскохозяйственных культур, освоение научно обоснованных систем земледелия и семеноводства (в настоящее время в республике успешно работают пять семеноводческих хозяйств); в животноводстве – совершенствование селекционно-генетического потенциала, от которого зависит уровень продуктивности животных, а также эффективное освоение ресурсосберегающих технологий, направленных на повышение уровня интенсивности и эффективности производства.

Таблица 1

Обеспеченность продовольствием населения ДНР в 2018 г. [2]

Группа продуктов	Рациональные нормы потребления пищевых продуктов, кг в год/чел.	Необходимые объемы продовольствия на общую численность населения, тыс. т.	Объем производства, тыс. т.	Уровень обеспеченности продуктами питания, %
Хлебные продукты	100,6	220,30	261,3	118,6
Картофель	89,5	206,53	24,92	12,1
Овощи и бахчевые	108,4	321,27	13,33	4,0
Фрукты свежие	74,4	229,48	0,13	0,1
Сахар	22,3	55,07	-	-
Мясопродукты	52,2	167,52	27,18	16,2
Рыбопродукты	17,7	50,48	0,8	1,5
Молоко и молокопродукты	302,8	745,79	15,5	2,1
Яйца куриные (штук)	204	596 635 260	201 000 000	33,7
Масло растительное	8,7	27,54	18	65,4
Прочие продукты (соль, чай, специи)	4,2	9,6	-	-

Инновации технологического характера: в сфере механизации и автоматизации АПК – материально-техническое переоснащение сельскохозяйственного производства, переход от постепенного совершенствования конструкций сельскохозяйственных машин к созданию принципиально новой сельскохозяйственной техники на базе передовых технологий в сельском хозяйстве.

Таким образом, поддержка со стороны республики должна быть направлена на обновление старого парка техники, технологических процессов, внедрение абсолютно новых решений, разработок, инноваций во все сферы АПК, племенное дело в животноводстве, элитное семеноводство, активизацию научной и научно-технической деятельности, разработку инновационных программ развития АПК, создание научно-производственных объединений, развитие малых и средних инновационных предприятий, развитие трансграничного сотрудничества и межотраслевой кооперации в сфере АПК.

Список литературы:

1. Доклад Министра агропромышленной политики и продовольствия Артема Крамаренко перед парламентом по итогам работы Министерства в 2018 г. [Электронный ресурс] / Официальный сайт Народного Совета ДНР. – Режим доступа: <https://dnrsovet.su/doklad-artema-kramarenko-ob-itogah-raboty-ministerstva-agropromyshlennoj-politiki-i-prodovolstvija-za-2018-god>.

2. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / ред. А. В. Половян, Р. Н. Лепа; ГУ «Институт экономических исследований» в рамках сотрудничества с Институтом народнохозяйственного

прогнозирования Российской академии наук; Министерство образования и науки Донецкой Народной Республики. – Донецк, 2017. – 84 с.

3. Инновационное развитие АПК субъектов Российской Федерации: опыт и проблемы / ред. И. Г. Ушачева, И. С. Санду, В. Г. Савенко. – М.: ООО «Столичная типография», 2008. – 154 с.

УДК 658.6

СОЦИАЛЬНЫЙ ТУРИЗМ: ПОНЯТИЕ, РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ В РАЗВИТИИ РЕГИОНА

Шевяков А. Ю., канд. экон. наук, доц.,

Лапшин В. Ю., д-р экон. наук, проф.,

Кузнецов И. А., д-р экон. наук, проф.

ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет

имени Г.Р. Державина», г. Тамбов

sheffal3011@rambler.ru

Туризм в современном мире – явление быстро развивающиеся и масштабное. Во многих странах, обладающих достаточно комфортными климатическими и природными ресурсами туризм, занимает достаточно высокое место по вкладам в ВВП страны. Развитие туристической базы на определённой территории неизбежно ведёт к её экономическому подъёму, что также положительно сказывается и на благосостояние её горожан [1].

Под социальным туризмом понимают путешествия школьников, ветеранов войны, инвалидов и иных категорий граждан. Подобными объектами будут служить транспортные средства, питание, спортивные услуги, культурный отдых. Участники здесь являются физические и юридические лица, реализующие подобные услуги. А субъекты данного туризма являются физические лица. Существуют страны, где социальный туризм применяется и для военнослужащих, государственных служащих, а что касается священнослужителей, то они получают достаточно дотаций от своих общин на отдых.

По источникам финансирования туризм делится на две категории – коммерческий и социальный. Коммерческие путешествия предполагают уплату отдыхающими полной цены за путевки и сопутствующие услуги. Такие виды туризма требуют немало хлопот, не приносят большой прибыли, и потому в нашей стране они «не востребованы».

Данный вид туризма направлен на решение целого ряда задач: укрепление опорно-двигательного аппарата, сердца и здоровья в целом; формирование новых социальных связей; улучшение эмоционального фона; приобретение новых знаний и впечатлений; организация досуга и духовное развитие; приобщение к активному образу жизни; формирование правильного отношения к себе, своему возрасту, возможностям здоровья [2].

Если окунуться в историю развития социального туризма, то первые его упоминания появились в декларации 1983 года (Манильская декларация) Суть

трактовки заключалась в том, что путевки должны раздаваться бесплатно или с очень большой скидкой, вне зависимости от ее стоимости. Во все времена льготные категории населения, а именно ветераны, инвалиды, а также работники, находящиеся в зоне риска, являются самыми частыми социальными путешественниками. Что касается детей, то они пользуются льготами в период перевозок практически по всему миру. Кроме этого в мире существует для молодежи специфическая система хостелов. Также она есть и в нашей стране, ее существование контролируется ассоциацией РАСТ. Внедряются практические методы обмена туристами, при которых они не пользуются правом преимущества.

В какой-то мере социальный туризм в наши дни опосредованно реализуется через специальные предложения и скидки, предоставляемые коммерческими туроператорами для определенных групп населения.

Некоторые отечественные крупные заводы сохранили за собой ведомственные лагеря и базы отдыха. Работники таких предприятий и их семьи могут отдыхать в подобных местах с существенными скидками, что также можно считать социальным туризмом [2].

Существуют разные виды и формы социального туризма. Наиболее интересны для современного общества культурно-досуговый, оздоровительный, виртуальный и православный туризм. Что же это за направления?

Культурно-досуговый туризм – это организация экскурсий, посещений музеев, концертов, выставок, осмотр достопримечательностей родного края и окрестностей. Основная идея таких мероприятий не только в удовлетворении эмоционально-познавательных потребностей. Преимущество и в том, что люди одной возрастной группы кооперируются. Они общаются, заводят знакомства, у них есть общие интересы и разговоры. То есть процесс социализации проходит естественно и эффективно.

Оздоровительный туризм – направление реализуют через такие формы, как поход, лыжная прогулка, посещение бассейна, скандинавская ходьба и др. Такие формы помогают в реабилитации: восстанавливают опорно-двигательный аппарат, дыхательную систему, повышают общий тонус. При этом такие формы безопасны и легко адаптивны для людей с разными возможностями здоровья.

Виртуальный туризм – относительно новое, но интересное ответвление. Его суть заключается в дистанционном посещении музеев, выставок, экскурсий, культурных мероприятий в любой точке земного шара. На сегодняшний день для проведения таких экскурсий используют интерактивные 3D-панорамы, а экскурсовод ведет голосовое сопровождение.

Но уже существуют проекты, которые смогут в ближайшем будущем сделать виртуальное путешествие приближенным к полноценному посещению музея или осмотру достопримечательности [3].

Православный туризм более популярен среди пожилых людей. Это поездки по святым местам, организация посещения храмов, святынь и т.д.

Главный плюс предпринимателей в области социального туризма – отсутствие конкурентов и высокий спрос на услуги эконом-класса. Кроме того, преимуществом социального туризма являются приемлемые стартовые условия: земли на периферии много, и она доступна по цене, а современные технологии позволяют вести строительство в рамках довольно скромного бюджета. Сложности в развитии данного направления связаны с сезонностью, а также с низким интересом инвесторов, предпочитающих вкладываться в более развитые сегменты туристической индустрии. Нередко трудности вызывает поиск и покупка подходящего с точки зрения логистики и инфраструктуры участка земли.

Стоит подчеркнуть, что социальный туризм обладает своими негативными сторонами. Вся эта группа туристов не может требовать к себе высокого качества обслуживания. Кроме этого социальные туристы не могут тратить свои средства на дополнительные услуги и даже покупать товары, как другие отдыхающие, что негативным образом сказывается на профессиональном уровне обслуживающего персонала, который постепенно теряет свою квалификацию. Однако для людей с минимальным уровнем доходов это, пожалуй, единственный шанс посетить интересные места и отдохнуть так, как эти люди могли только мечтать [3].

К примеру, для европейских стран данное явление является обыденным. А в самой Германии места досуга социальных туристов оборудованы необходимыми элементами. В Каталонии специально было создано 20 маршрутов специально для инвалидов. По их примеру стали вестись работы в данном направлении в странах Испании и Британии. Социальный туризм для Финляндии – это множество небольших фирм для инвалидов, которые подразумевают оборудованные морские суда для инвалидов с приспособлениями для специфической безопасности [2].

Во Франции данный вид туризма осуществляется в сельской местности. А в Австрии курорт под названием Тироль является самым удобным для всех людей с ограниченными возможностями, а также горным комплексом. Также оздоровительные заведения принимают социальных туристов. Совсем недавно начали производить и устанавливать специальное оборудование уже имеющихся пляжей для данной категории путешественников. Перспективы развития социального туризма в России возможно при формировании единой системы взаимодействия всех туристических компаний, занимающихся направлениями социального туризма, также разработке инновационных подходов в формировании общей стратегии продвижения социального туризма и использования опыта зарубежных стран в области развития социального туризма.

Список литературы:

1. Алексеева, Е. В. Состояние, проблемы и перспективы развития социального туризма в России / Е. В. Алексеева, А. Е. Тарасов // Инновационная наука: международный научный журнал. – Москва, 2015. – № 11. – С. 149–151.

2. Махлюф, Агяд. Проблемы и перспективы развития менеджмента индустрии гостеприимства / Агяд Махлюф, А. Ю. Шевяков // Сборник материалов Международной конференции «Актуальные проблемы управления» – 10 ноября 2017 г. – С. 76–81.

3. Шевяков, А. Ю. Совершенствование сервисного обслуживания клиентов на региональных рынках товаров и услуг / А. Ю. Шевяков, И. А. Кузнецов, А. А. Бурмистрова // Социально-экономические явления и процессы. – 2017. – Т.12 №6 – С. 395–403.

УДК 338.11(571.12)

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННЫМ КОМПЛЕКСОМ И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ РЕГИОНА

Леонтьева Л. Н.,

Закотнюк О. Л., канд. экон. наук, ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

leonteva-lida@list.ru

Введение. Развитие конкурентоспособного агропромышленного комплекса имеет решающее значение для создания рабочих мест и возможностей получения дохода, что также способствует повышению качества и спроса на сельскохозяйственную продукцию в регионе. Агропромышленный комплекс обладает потенциалом для обеспечения занятости населения не только в сельском хозяйстве, но и во в несельскохозяйственной деятельности, такой как обработка, упаковка, переработка, транспортировка и сбыт продуктов питания и сельскохозяйственной продукции. Агропромышленный комплекс оказывает значительное воздействие на экономическое развитие и повышение благосостояния населения в период больших социальных, экономических и технологических изменений.

Цель данного исследования – проанализировать систему управления агропромышленным комплексом и особенности его регионального развития в Донецкой Народной Республике.

Результаты исследования. Перспективы дальнейшего роста спроса на сельскохозяйственную продукцию являются стимулом для повышенного внимания развитию агропромышленного комплекса в контексте экономического роста и продовольственной безопасности.

Координацию агропромышленного комплекса осуществляет в нашем государстве Министерство агропромышленной политики и продовольствия Донецкой Народной Республики (далее – МинАППиП ДНР), в частности центральный орган исполнительной власти участвует в совершенствовании нормативно-правового регулирования агропромышленного комплекса (не только аграрного законодательства, но и налогового) и разработке стратегических направлений дальнейшего обновления в данной сфере. МинАППиП ДНР вместе с ГУ «Институт экономических исследований» разрабатывает Стратегию развития агропромышленного комплекса Донецкой Народной Республики на основе анализа текущей нормативной базы,

тенденций и вероятных проблем в развитии агропромышленного комплекса. Министерство разработало ряд программ, позволяющих решить вопросы импортозамещения:

1) Программу «Развитие картофелеводства и овощеводства в Донецкой Народной Республике на 2018-2022 гг.»;

2) Программу «Развитие скотоводства в Донецкой Народной Республике на 2018-2022 гг.»;

3) Программу «Развитие свиноводства в Донецкой Народной Республике на 2018-2022 гг.»;

4) Программу «Развития садоводства в Тельмановском районе Донецкой Народной Республики на 2018-2022 гг.».

Также идет работа по следующим направлениям:

1) «Развитие отраслей птицеводства и производства комбикормов в Донецкой Народной Республике на 2019–2023 годы»;

2) «Развитие пищевой и перерабатывающей промышленности в Донецкой Народной Республике на 2019–2023 годы»;

3) Обновление парка сельскохозяйственной техники Донецкой Народной Республики на 2019–2023 годы» [1].

Министр МинАППиП ДНР А.А. Крамаренко отмечает приоритетность развития сельского хозяйства в ДНР. Потенциально агроиндустриализация открывает ценные возможности и выгоды с точки зрения общих процессов индустриализации и экономического развития, эффективности экспорта, безопасности и качества продовольствия. Также им подчеркивается недостаток высококвалифицированных специалистов и ряд других проблем агропромышленного комплекса: физический износ машинно-тракторного парка, зарегулированность земельных отношений, ухудшение технологий выращивания зерновых культур, высокая степень зависимости от импорта продовольственных товаров.

Существенной проблемой является отсутствие работающих механизмов регулирования цен на зерно, что способствует искусственному дефициту зерна и муки, неконтролируемому росту цен на зерно, а также муку и хлеб [2].

Несмотря на проблемные аспекты в сельском хозяйстве наблюдается положительная динамика развития агропромышленного комплекса: увеличение посевных площадей под зерновыми и овощными культурами, повышение сборов семечковых и косточковых культур, ягод, садовых культур, увеличение удоя молока, поголовья свиней, регулярность проведения ярмарок сельскохозяйственной продукции.

К примеру, наблюдается позитивная динамика в производстве мяса птицы и свинины (рис. 1)

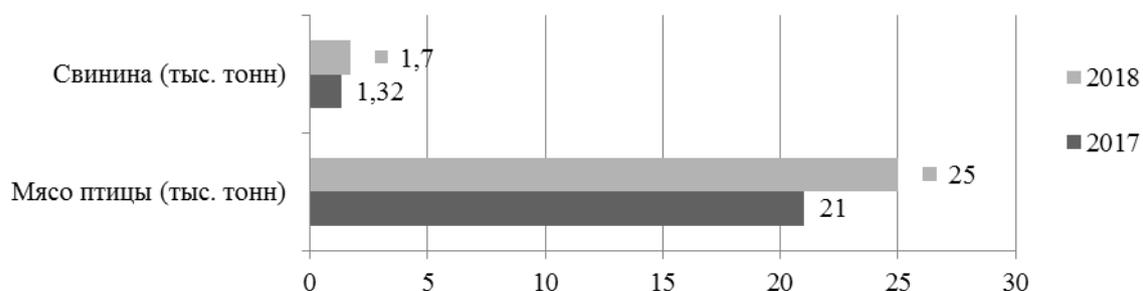


Рис. 1. Динамика производства мяса птицы и свинины в Донецкой Народной Республике за 2017-2018 гг. [1]

Региональные компании укрепляют свои позиции. В 2018 году по отношению к 2017 и 2016 годам увеличено производство муки, крупы, мясных продуктов, колбасных и консервных изделий, производство масла растительного нерафинированного, производство молочных продуктов. Увеличен ассортимент продукции, производимой в ДНР. Благодаря поддержке МинАППиП ДНР ведущие предприятия отрасли смогли представить свою продукцию на одной из крупнейших выставок РФ, благодаря чему стали более узнаваемыми на рынке России. Также увеличен экспорт подсолнечного масла на территорию РФ.

Рост пищевой промышленности обусловлен тенденциями, влияющими на эволюцию агропромышленного сектора, включая изменение структуры спроса, либерализацию внутренних и международных рынков продовольствия. Система управления агропромышленным комплексом республики направлена на значительное увеличение спроса, что в дальнейшем будет в значительной степени зависеть от более широкого применения существующих технологий, а также от использования инновационных технологий. Эффективная организация производства играет центральную роль в преодолении издержек, связанных с рассредоточенностью производителей, недостаточным доступом к информации, технологиям и финансам, несогласованностью объемов и качества, отсутствием управления рисками.

Специалистами МинАППиП ДНР осуществляются контрольно-надзорные мероприятия юридических и физических лиц в сельском хозяйстве, а также обследования земель сельскохозяйственного назначения с целью анализа рациональности и эффективности их использования [3].

Выводы. Таким образом, проанализировано, что структурообразующую роль в управлении развитием агропромышленного комплекса Донецкой Народной Республики играет Министерство аграрной политики и продовольствия ДНР, деятельность которого направлена на уменьшение сложившихся проблем в агропромышленном комплексе путем разработки республиканских программ развития, нормативно-правовой работы, проведения контрольно-надзорных мероприятий и мониторинга земель сельскохозяйственного назначения. Однако, основные векторы управления должны быть направлены на преодоление высокой степени зависимости от импорта за счет подготовки собственных

высококвалифицированных кадров для АПК, применения современных агротехнологий, заменой изношенного машино-тракторного парка и регулированием рынка продукции.

Список литературы:

1. Министерство агропромышленной политики и продовольствия Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mcxdnr.ru/>. (Дата обращения: 26.09.2019 г.).
2. Приоритетное направление экономики: министр агропромышленности рассказал о развитии сельского хозяйства в ДНР [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vsednr.ru/prioritetnoe-napravlenie-ekonomiki-ministr-agropromyshlennosti-rasskazal-o-razviti-i-selskogo-hozyajstva-v-dnr/>. (Дата обращения: 26.09.2019 г.).
3. Доклад Артема Крамаренко об итогах работы Министерства агропромышленной политики и продовольствия за 2018 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dnrsovet.su/doklad-artema-kramarenko-ob-itogah-raboty-ministerstva-agropromyshlennoj-politiki-i-prodovolstvija-za-2018-god/>. (Дата обращения: 26.09.2019 г.).

УДК 913

ФИЗИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ ТАГАНРОГА

Нови И. Н., канд. геогр. наук, доц.

ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономикки», г. Таганрог
i.novi@tmei.ru

Развитие процессов урбанизации тесно связано со всеми компонентами окружающей природной среды, параметры которой оказывают непосредственное воздействие на демографические процессы. В то же время существует и обратная связь. Рост городов приводит к концентрации на небольших участках земной поверхности населения, промышленных предприятий, транспорта и пр. Все эти территориальные структуры увеличивают нагрузку на природную среду, приводя к неблагоприятным изменениям экологической ситуации в городах, снижается устойчивость крупных городов к опасным и природно-техногенным процессам и явлениям. В связи с этим существует необходимость комплексного решения задач муниципального уровня, которые могут быть полезны для решения ряда проблем среднего российского города.

Таганрог – один из крупных промышленных центров Ростовской области (площадь города – 79 км², население на 01.01.2018 г. составляет 249,8 тыс.чел., плотность населения – 3128 человек на 1 км²) – характеризуется достаточно высоким уровнем загрязнения городской среды [1].

Таганрог расположен на северо-восточной части Миусского полуострова, выступающего в Азовское море. На востоке территория ограничивается р. Самбек, а на юго-востоке и юге омывается водами Таганрогского залива Азовского моря. Западная граница города проходит по р. Миус, которая заканчивается Миусским лиманом, соединяющимся с

Азовским морем в 36 км от него. Северная граница проводится условно, через населенные пункты: с. Николаевка, ст. Кошкино, с. Вареновка. Городская площадь составляет 79 км².

Общие особенности геологического строения, почвообразующих пород и рельефа обуславливают тот факт, что наибольшее накопление загрязняющих веществ происходит на побережье (на границе берег-море) в результате выпадения их из атмосферы. Положение усугубляется тем, что эта часть города расположена в котловине с наветренной стороны, в которую поступают химические элементы как воздушным путем, так и в результате плоскостного смыва из соседних вышерасположенных ландшафтов. Особенности почвоподстилающих пород позволяют предположить «вторичное» загрязнение городской среды в результате миграции соединений с грунтовыми водами, а также частичного вовлечения загрязняющих веществ в биологический круговорот [2].

Состояние и функционирование природного комплекса в городе во многом определяется ролью климатических условий как передаточного звена техногенных условий. Климатические условия городских поселений резко отличаются от условий пригородной зоны. Так, для Таганрога установлены климатические факторы, определяющие интенсивность выноса и аккумуляции продуктов техногенеза. Это состояние атмосферы, солнечная радиация, среднегодовая скорость ветра, средняя повторяемость штилей, количество дней с туманом, среднегодовое количество атмосферных осадков. Одним из метеорологических факторов, оказывающим влияние на состояние атмосферы и всей природной среды в городской зоне, являются инверсии. Исследования двух последних десятилетий показали, что инверсии наблюдаются в значительный период времени, а в отдельные сезоны года, в некоторых районах, преобладающую часть времени и имеют размеры до нескольких тысяч километров по горизонтали и от нескольких метров до километра по вертикали.

Трансформация воздушных масс, расчлененность рельефа, особенности радиационного режима и сезонной циркуляции определяют температурные условия региона. Данные основных метеопараметров взяты из фондовых источников морской гидрометеорологической станции г. Таганрога. Термический режим здесь неустойчив, периоды низких температур нередко сменяются оттепелями. Средняя многолетняя температура +10,7°C. Самый холодный месяц – январь (-5,1-5,4°C), а самый теплый – июль (24,4°C).

Город влияет на режим ветров двояким образом. Во-первых, разность температур между городом и его окрестностями, может вызвать возникновение местной системы ветров так называемый полевой ветер, направленный от окраины к центру города, где вызывает увеличение загрязненности воздуха, принося с собой атмосферные примеси из окраинных жилых и промышленных районов города. Воздух над городом теплее, чем над его окрестностями. Во-вторых, город по отношению к общему воздушному потоку оказывается тормозящим препятствием и воздействует как

поверхность со значительно увеличенной шероховатостью через которое воздушный поток вынужден перетекать сверху и обтекать его.

В течение года в Таганроге преобладают ветры восточной составляющей: восточные и северо-восточные. Несмотря на некоторую изменчивость они являются явно преобладающими в течение всего года. По наибольшей повторяемости ветров северо-восточные румбы составляют 17-20 %. Западные и юго-западные наблюдаются тоже часто – 14-16 %. Повторяемость остальных румбов незначительна – 3-10 %. Максимальная повторяемость восточных ветров наблюдается в холодное время года. В теплое время года их повторяемость уменьшается до 15-20 %, однако увеличивается до 20% западные и ветры других направлений. В отличие от восточных с хорошо выраженным максимумом зимой и минимумом летом, западные ветры на территории города более стабильны и без ярко выраженного годового хода.

Селитебные территории города, представленные 4 жилыми массивами, которые в соответствии с годовым ходом направления и скорости ветра подвергаются неравномерному воздействию промышленных выбросов, – восточный (329 дней в году), западный (254 дня), северный (106 дней) и исторический центр (91 день). Важным фактором, влияющим на диффузное загрязнение атмосферы города, является наличие развитой сети транспортных магистралей протяженностью более 93 километров.

Таганрогский залив относится к числу наиболее загрязненных регионов Азовского моря, а в районе Таганрога сложилась особенно напряженная токсикологическая ситуация. Последствия хозяйственной деятельности человека проявились во всех звеньях экосистемы этой уникальной по биологической продуктивности части водоема.

Кислотность почв является одним из важнейших показателей состояния почвенного покрова городской территории. Так, для почв Таганрога характерны: слабоокисленная обстановка в почвах, слабощелочные щелочнокислотные условия ($pH=7-7,5$), гидрокарбонатнокальцевый класс водной миграции. Вследствие этого в городских почвах увеличивается подвижность таких металлов как медь, цинк, марганец, кобальт, уменьшается подвижность молибдена. Техногенное подщелачивание почв – характерная черта всех промышленных городов. Самые большие выбросы вредных веществ и высокие индексы загрязнения атмосферы (ИЗА), по данным Госкомприроды, соответствуют ареалам щелочных почв. Наиболее высокая степень загрязнения воздуха в городе вызывает максимальные значения обменной кислотности почв.

Анализ физико-географических особенностей городской среды Таганрога позволил установить факторы, оказывающие наибольшее воздействие на формирование повышенных концентраций загрязняющих веществ. Основными из которых являются геологическое строение, рельеф и климатические особенности. Установлено, что территории Таганрога свойственна высокая повторяемость неблагоприятных метеорологических

условий – приземных инверсий, туманов, слабых ветров и их сочетаний, что способствует скоплению вредных примесей в атмосфере.

Таким образом, изложенные материалы по экологическим основам управления городской средой с учетом физико-географических особенностей (на примере г. Таганрога) могут быть использованы для разработки биоэкологического мониторинга и системы экологических ограничений хозяйственной деятельности в городах юга России.

Список литературы:

1. Справочник о социально-экономическом состоянии г. Таганрога [Электронный ресурс] – Режим доступа <https://tagancity.ru/> (Дата обращения 20.09.2019).
2. Нови, И. Н. Окружающая среда и здоровье населения г. Таганрога / И. Н. Нови // Всероссийская научная конференция с международным участием «Экология 2000-море и человек» [Электронный ресурс] – Режим доступа <https://cyberleninka.ru/article/n/okruzhayuschaya-sreda-i-zdorovie-naseleniya-g-taganroga>. (Дата обращения 21.09.2019).

УДК 338.22.021.1

«ЗЕЛЕНАЯ ЭКОНОМИКА» КАК НОВЫЙ ТИП ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Плужник А. А.,

Дубель В. М., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

alex.alec.alexandra@gmail.com

Введение. Сегодня об устойчивом эколого-экономическом развитии национальной экономической системы могут говорить далеко не все страны. Концепция «зеленой экономики» призвана обеспечить более гармоничное согласование между экономическими, социальными и экологическими компонентами экономической системы. Актуальность данной темы заключается в том, что «зеленая экономика» как путь построения общества, завивающегося по принципам устойчивого развития, получает все больший общественный резонанс, она активно обсуждается экспертами, политиками, неправительственными организациями.

Среди сторонников «зелёной экономики» выделяются Дж. Джекобс, Р. Карсон, Л. Маргулис, Г. Дэйли, Д. Медоуз, С. П. Хоукен, А. Тверски и др.

Целью данного исследования является изучение феномена «зеленая экономика» как пути перехода к устойчивому развитию.

Основные результаты. «Зеленая экономика» – это экономическая система, главной целью которой является развитие производства с одновременным сохранением окружающей среды и сохранением экосистем планеты. Термин «зеленая экономика» активно стал применяться в мировом сообществе в последние десятилетия. Основной причиной проявления интереса к данному направлению развития послужили негативные

последствия техногенного типа развития общества. Именно тогда научные деятели и политики начали задумываться о том, что при таких быстрых темпах развития общественного производства окружающая среда не сможет в долгой перспективе сохранять характеристики, пригодные для нормальной жизнедеятельности человечества.

В развитых странах «зеленая экономика» уже не новшество. Южная Корея активно развивает «зеленые» виды транспорта, технологии переработки отходов, осуществляет расширение природоохранных территорий, парков. В США основное внимание сосредоточили на развитии альтернативной энергетики, что объясняется первым местом этой страны по объемам потребления углеводородов. В Швеции переработка отходов приобрела такие масштабы, что мусороперерабатывающие предприятия страны столкнулись с проблемой нехватки сырья. Активную политику по развитию зеленой экономики занимают: Великобритания, Бразилия, Китай, Казахстан, Беларусь. С целью сохранения окружающей среды строятся экологически чистые предприятия в городской зоне, которые за счет применения современных технологий и оборудования не нарушают экосистему.

Сторонники «зеленой экономики» считают, что преобладающая сейчас экономическая система, как ее еще называют «коричневая» экономика – несовершенна. Хотя она дала определенные результаты в повышении жизненного уровня людей, негативные последствия функционирования этой системы не могут обеспечить безопасное ее функционирование в перспективе. А именно преемственность поколений и не ухудшение состояния окружающей среды являются основополагающими принципами концепции устойчивого развития.

«Коричневая» экономика привела к проблемам, связанным с состоянием природной среды и биологическими ресурсами. Среди основных негативных последствий господствующего ныне типа развития общественного производства можно отметить следующие:

- глобальное потепление;
- ухудшение качества и вывод из хозяйственного оборота значительных территорий, вызванное продуктами переработки или химическими радиационными зонами;
- снижение уровня и разнообразия растительного и животного мира, вызванное различными техногенными катастрофами или последствиями человеческого фактора и т.д.

В наше время человечество активно потребляет природные ресурсы. Истощение ресурсов потянет за собой ряд экономических, экологических и социальных проблем, которые могут нанести непоправимый ущерб мировой экономике и поставить человечество на грань выживания.

Из вышесказанного следует, что для выживания и дальнейшего развития человечества при условии сохранения среды обитания требуется переход к «зеленой экономике». Многие развивающиеся страны опасаются, что использование модели «зеленой экономики» может замедлить процесс их развития. Эта проблема требует дополнительного анализа и дискуссий.

Для перехода к «зеленой» экономике потребуются особые условия. Еще в 2010 году Генеральная Ассамблея ООН составила список рекомендованных благоприятных условий на национальном уровне:

- изменения в налогово-бюджетной политике;
- реформа и сокращение экологически вредных субсидий;
- использование новых рыночных инструментов;
- нацеливание государственных инвестиций на ключевые сектора зеленой экономики;
- переход к устойчивым государственным закупкам;
- совершенствование природоохранных норм и правил, а также их соблюдение.

Переход к «зеленой экономике» требует многостороннего и многосекторального подхода. Даже если правительство увеличивает инвестиций в возобновляемые источники энергии, устойчивое сельское хозяйство, туризм, управление водными ресурсами, преобразования в этих секторах должны быть тесно связаны с борьбой с нищетой. Необходимо добиваться положительного эффекта развития экономики на качество жизни населения, здоровье человека, состояние окружающей среды, занятость и т.д.

Переход к зеленой экономике имеет два важных аспекта: озеленение «коричневой экономики» и «зеленый рост». Любой коричневый экономический сектор можно «озеленять» путем внедрения чистых, эффективных и инновационных технологий. Основным источником развития зеленой экономики должны стать инвестиции в экологически чистые отрасли.

Особенно важным развитие зеленой экономики является для развивающихся стран, в которых проживает подавляющая часть населения планеты и в которых происходит интенсивное экономическое развитие. Для этих стран переход к «зеленой экономике» потребует крупных структурных и технологических изменений – озеленение ключевых секторов (энергетика, городская инфраструктура, транспорт, промышленность и сельское хозяйство).

Движение к «зеленой экономике» повысит спрос на экологически чистые товары. В этих условиях некоторые страны будут страдать от ухудшения условий торговли, а некоторые фирмы пострадают от потери рынков. Наиболее изученным примером является воздействие мер реагирования на изменение климата для нефтедобывающих государств.

Вывод. «Зеленая экономика» – это новое направление экономической деятельности, в основе которого лежит сохранение окружающей среды при осуществлении развития экономики в целом. Международные соглашения должны стать ключевым инструментом для перехода к зеленой экономике.

Список литературы:

1. «Зеленая экономика» – новый вектор устойчивого развития? [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.ictsd.org/bridges-news/мосты/news/«зеленая-экономика»-новый-вектор-устойчивого-развития>.

2. Проблемы перехода к зеленой экономике на международном уровне [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://greeneconomy.kg/theory/problemu-i-perehoda-k-zelenoy-ekonomike-na-mezhdunarodnom-urovne/>

3. Статья о «зеленой экономике» / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://spravochnick.ru/ekonomika/zelenaya_ekonomika/.

УДК 338.24: 332.1: 330.322: 330.341: 330.4

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ АНАЛИЗА ФИЗИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ МАКРОРЕГИОНА

Полишков Ю. Н., д-р экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

yu.polshkov@donnu.ru

Физико-географические и связанные с ними геополитические факторы, влияющие на развитие стран и территорий мира, активно исследуются аналитическими методами экономической и иной направленности. Многие учёные отдают приоритет географическому расположению региона. Другие полагают более важным природные ресурсы и климатические условия. Эти проблемы, безусловно, актуальны для всех регионов, в том числе, и для Юго-Восточной Азии (ЮВА) – бурно развивающегося макрорегиона, включающего в себя 11 государств, которые расположены между Китаем, Индией и Австралией.

Взаимосвязь физико-географических и социально-экономических аспектов развития территориальных образований исследовалась отечественными и зарубежными учёными, среди которых Ю. К. Яковлева, П. Я. Бакланов, О. Луговой, Р. Барро, Кс. Сала-и-Мартин, Д. Родрик [1 – 5] и др. Несмотря на внимание к данным вопросам и существование научно-практических разработок по данной проблематике, имеется ряд проблем теоретического и методологического характера.

Цель исследования – обоснование теоретико-методологических и концептуальных основ, а также уточнение научно-методических положений анализа физико-географических факторов устойчивого развития макрорегиона.

Приступая к анализу физико-географических факторов развития конкретного макрорегиона, отметим, что к ЮВА относятся 6 континентальных государств – Вьетнам, Камбоджа, Лаос, Мьянма, Таиланд, Малайзия, и 5 островных – Бруней, Сингапур, Филиппины, Индонезия, Восточный Тимор. Макрорегион является частью Азиатско-Тихоокеанского региона – глобального макрорегиона, включающего государства, располагающиеся на побережье и островах Тихого океана.

Страны ЮВА взаимодействуют в рамках Ассоциации государств ЮВА (АСЕАН). В АСЕАН входят 10 из 11 стран ЮВА. Восточный Тимор имеет статус государства-наблюдателя.

На территории ЮВА проживает более 600 млн. человек [6], что составляет примерно 8% жителей Земли. Среднегодовой прирост населения макрорегиона составляет около 3%.

За период 1970-2016 гг. (данные за 2017 и последующие годы в разных источниках разнятся) величина валового внутреннего продукта (ВВП) макрорегиона ЮВА в текущих ценах увеличилась с 36,8 до 2558,6 млрд. долл., а в постоянных ценах 1970 г. – до 469,2 млрд. долл. (рис. 1).

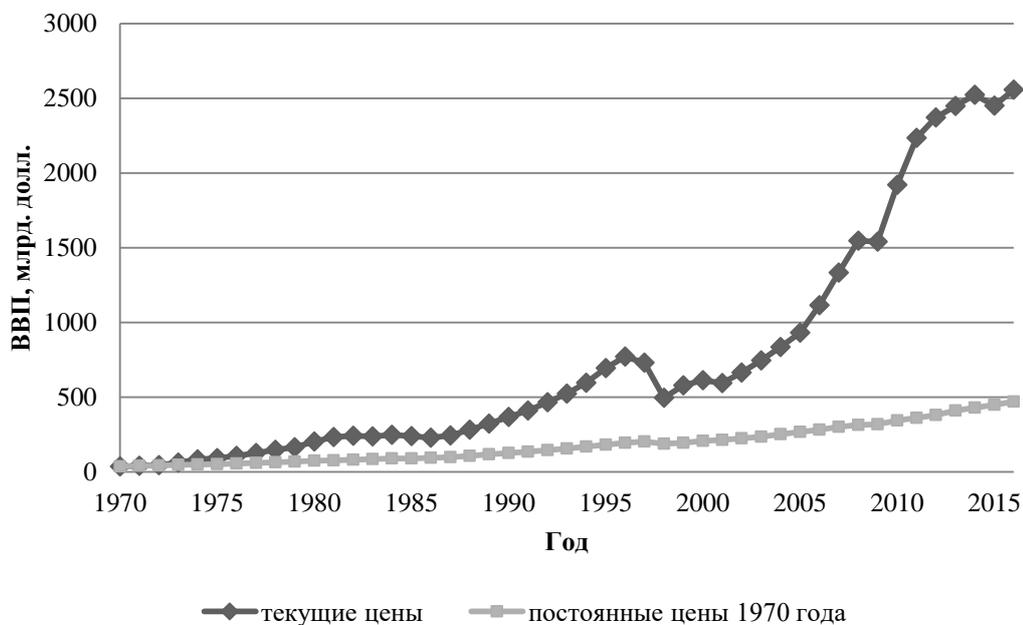


Рис. 1. Объём ВВП макрорегиона ЮВА

Среднегодовой рост ВВП в текущих ценах составил 10,3 %, а в постоянных ценах 1970 г. – 5,7 %. Доля ВВП ЮВА от мирового объёма ВВП выросла с 1,1 % до 3,4 %. За тот же период ВВП на душу населения макрорегиона в текущих ценах увеличился со 131 до 3987 долл., что обеспечило среднегодовой прирост в 8,3%.

Согласно т.н. «новой» экономической географии [3, с. 13–16], экономические субъекты стремятся к минимизации транспортных затрат и размещают своё производство рядом с крупными рынками сбыта, на которых имеется (или предполагается) большой спрос на их товары и услуги. Ключевую роль играет т.н. «концепция рыночного потенциала», отражающего силу хозяйственного взаимодействия стран макрорегиона.

Пусть n – количество стран, входящих в макрорегион, T – количество лет, в течение которых рассматривается экономическая деятельность в макрорегионе. Введём следующие обозначения: i или j ($i, j = \overline{1, n}$) – номер страны; t ($t = \overline{1, T}$) – номер года; $Y_t^{(i)}$ – ВВП текущего года в стране номер i ; $d^{(i, j)}$ – расстояние между столицами страны i и страны j , под которым подразумевают расстояние между странами.

Концепция рыночного потенциала основана на «гравитационной» модели внешней торговли [3, с. 14], согласно которой товарооборот как интенсивность хозяйственных связей между данным государством и остальными странами макрорегиона прямо коррелирован с ВВП остальных стран (т.н. экономическая «масса») и обратно коррелирован с квадратом расстояний до данных стран, определяющих транспортные расходы.

Рыночный потенциал $P_t^{(i)}$ страны i в году номер t вычисляется по формуле:

$$P_t^{(i)} = \sum_{\substack{j=1 \\ j \neq i}}^n \frac{Y_t^{(j)}}{\left(d^{(i,j)}\right)^2}, \quad (i = \overline{1, n}).$$

Таким образом, рыночный потенциал страны характеризует общий спрос остальных государств макрорегиона на товары и услуги, которые производятся в этой стране, с учётом транспортных расходов, связанных с преодолением расстояний.

Оценка рыночного потенциала стран макрорегиона ЮВА позволила проанализировать физико-географические факторы их развития. Факторы климата и наличия полезных ископаемых пока не позволили Вьетнаму, Камбодже, Лаосу и Мьянме преодолеть проблемы стран с развивающейся экономикой. Более значимыми для данного макрорегиона являются факторы доступа к морской торговле и континентальным транспортным путям, развитости инфраструктуры и близости к рынкам. Эти факторы благоприятствовали Индонезии, Филиппинам, Брунею и Восточному Тимору стать т.н. «новыми» индустриальными странами. Эти же факторы оказали существенное влияние на инновационное развитие экономик стран-лидеров макрорегиона – Сингапур, Малайзию и Таиланд.

Список литературы:

1. Яковлева, Ю. К. Индикативное управление социально-экономическим развитием территорий старопромышленных регионов: концептуальные основы, методы и модели: монография / Ю. К. Яковлева. – Донецк: Издательство ООО НПП «Фолиант», 2017. – 388 с.
2. Бакланов, П. Я. Тихоокеанская Россия: географические и геополитические факторы развития / П. Я. Бакланов // Известия РАН. Серия географическая. – 2015. – № 5. – С. 8–19.
3. Экономико-географические и институциональные аспекты экономического роста в регионах / О. Луговой [и др.]; Консорциум по вопр. приклад. экон. исслед., Канадское агентство по междунаро. Развитию. – М.: ИЭПП, 2007. – 164 с.
4. Barro, R. Economic growth: monograph / R. Barro, X. Sala-i-Martin. – Cambridge, Massachusetts: The MIT Press, 2004. – 539 p.
5. Rodrik, D. Where Did All the Growth Go? External Shocks, Social Conflict, and Growth Collapses / D. Rodrik // Journal of Economic Growth. – 1999. – N 4 (4). – P. 385 – 12.
6. ASEANstats Database [Электронный ресурс] / Association of SouthEast Asian Nations. – Resource. – ASEAN Statistics. – Режим доступа: <http://data.aseanstats.org/>. (Дата обращения: 12.09.2019).

СОЛНЕЧНЫЕ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ – МЕТОД РЕШЕНИЯ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

Пылюгин В. Б.,

Чижикова О. А., канд. геогр. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

dovakin13666@gmail.com

Введение. Согласно прогнозам, добыча и использование традиционных органических топлив, таких как уголь, нефть и газ, в ближайшей перспективе будет расти, результатом чего станет дальнейшее негативное изменение состояния экосистемы и глобальное изменение климата из-за увеличения концентрации парниковых газов в атмосфере Земли и повышения температуры из-за непосредственного сжигания данных видов топлива. Например, при сжигании природного газа, наиболее экологически безвредного топлива, на 1 кВт·ч вырабатываемой энергии выделяется 0,19 кг диоксида углерода.

Для поддержания температуры в допустимых пределах необходимо уменьшить выбросы парниковых газов в атмосферу. Основным газом, вызывающим парниковый эффект, является диоксид углерода.

Диоксид углерода регулирует температуру земной поверхности. Солнечная энергия видимой части спектра легко проходит через него, достигая поверхности Земли. Большая часть энергии превращается в тепло, но испускаемое нагретой Землей инфракрасное излучение задерживается в атмосфере, поглощаясь диоксидом углерода и создавая эффект парника.

Следовательно, развитие энергетики должно опираться на сокращении потребления энергии при сохранении уровня энергетических услуг. Одним из вариантов решения данного вопроса является использование солнечных электростанций, поэтому рассматриваемая тема актуальна.

Исследованием и изучением данного вопроса занимаются ученые, такие как С. Д. Хайтун, А. да Роза и др.

Целью данной работы является рассмотрение современного варианта решения наиболее актуальных на данный момент проблем, таких как парниковый эффект, истощение ресурсов недр, а также энергообеспеченность населения, основанная на неисчерпаемом источнике энергии, а также рассмотрение последствий, связанных с массовым переходом человечества на солнечную энергию.

Основные результаты. Солнечные станции являются еще недостаточно изученными объектами, поэтому отнесение их к экологически чистым электростанциям нельзя назвать полностью обоснованным в связи с рядом факторов:

1 фактор: космические СЭС за счет СВЧ-излучения могут создавать помехи теле- и радиосвязи, воздействовать на незащищенные живые организмы, попавшие в зону его влияния. Кроме того, транспортировка электроэнергии является крайне проблематичной;

2 фактор касается ТЭС, тепловых солнечных электростанций. В районе расположения станции фокусировка солнечной энергии в одной точке вызывает нагрев воздуха при прохождении через него солнечного излучения, сконцентрированного зеркальными отражателями. Это приводит к изменению теплового баланса, влажности, направления ветров; в некоторых случаях возможны перегрев и возгорание систем, использующих концентраторы, со всеми вытекающими отсюда последствиями, что делает весьма спорным расположение ТЭС в местах с высоким притоком солнечного излучения.

3 фактор: панельные солнечные станции являются достаточно землеемкими. Удельная землеемкость СЭС изменяется от 0,001 до 0,006 га/кВт с наиболее вероятными значениями 0,003–0,004 га/кВт, а следовательно, солнечные панели вызывают большие по площади затенения земель, что приводит к сильным изменениям почвенных условий, растительности и прочее, однако, в отличие от ТЭС, требующих предельной точности при установке, панельные солнечные электростанции менее требовательны в данном плане. Также они, по ряду причин, влияют на климат иначе.

Отражающая способность поверхности солнечных панелей зависит от угла попадания солнечных лучей, и в своем максимуме, по разным источникам, составляет от 10 до 15%, а оставшаяся часть, по большей части, переходит в электроэнергию. Так как, в отличие от ТЭС, панельная электростанция не концентрирует солнечные лучи, падающие на обширную площадь, в одной точке, а занимает большую площадь, то результатом поглощения энергии с последующей переработкой, будет являться понижение температуры воздуха.

С учетом того, что солнечные панели занимают большую площадь и требуют большого количества солнечных лучей, то лучшим местом для их размещения являются пустыни. Кроме того, на основе вышеизложенного, можно сделать вывод, что размещение солнечных панелей на больших площадях в пустынях, приведет к понижению температуры воздуха в дневное время суток, соответственно, к снижению суточной амплитуды температур, а также к изменению ряда сопутствующих факторов, таких как атмосферное давление, направление движения воздушных масс, количество осадков и прочее. Затенения земель могут послужить причиной более благоприятных условий для развития флоры, которая станет естественным препятствием для процесса опустынивания сопредельных территорий, а со временем, станет кормовой базой для местных представителей флоры. Также следует выделить, что увеличение объема флоры напрямую способствует понижению количества диоксида углерода за счет процесса фотосинтеза, что, в свою очередь, приведет к ослаблению парникового эффекта.

Заключение. Таким образом, на основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что солнечные электростанции могут быть тем самым решением глобальных проблем, наиболее актуальных на данный момент, таких как глобальное потепление и парниковый эффект, вопрос о недостаточном количестве энергоресурсов, а в будущем, возможно, решится

вопрос перенаселения, за счет постройки городов в терраформированных территориях.

Список литературы:

1. Роза, А. Возобновляемые источники энергии. Физико-технические основы / А. Роза. – М: Интеллект, МЭИ, 2010. – 704 с.
2. Хайтун, С. Д. «Тепловая смерть» на Земле и сценарий ее предотвращения. Часть 1. Энергетика, построенная на круговороте тепла и вечных двигателях 2-го рода / С. Д. Хайтун. – М: Либроком, 2009. – 192 с.
3. Минат, В. И., Причины экологических бедствий / И. В. Минат, Н. В. Коломеец. – М.: Ренومه, 2010. - 220 с.
4. Панич, Н. В. Экологические проблемы современности / Н. В. Панич, Т. А. Тюкина. – М.: МГИМО-Университет, 2012. - 102 с.

УДК 330.15

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ ДОНБАССА

Рябцева Н. А.,

Дубель В. М., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г.Донецк

nadegdaryabceva@gmail.com

Введение. Водные ресурсы играют важную роль в развитии хозяйственного комплекса любой территориальной социально-экономической системы и обеспечении жизненно важных потребностей населения. Учитывая производственный потенциал и хозяйственную специализацию Донбасса, а также недостаточное обеспечение водными ресурсами территории, проблема рационального использования водных ресурсов становится одним из важнейших факторов устойчивого развития региона.

Актуальность данной работы обусловлена тем, что в настоящее время проблема рационального использования водных ресурсов носит глобальный характер, в том числе проявляется и в Донбассе. Утрачивается возможность получения чистой питьевой воды, а имеющиеся водные ресурсы подвергаются истощению и загрязнению В ближайшее время эта проблема может сильно обостриться, что окажет существенное влияние на дальнейшее социально-экономическое развитие региона.

Рассмотрению вопросов устойчивого развития, в том числе и рационального использования водных ресурсов, посвящены работы таких ученых как В. В. Волошин, Б. М. Данилишин, В. И. Данилов-Данильян, И. Л. Хранович, А. Н. Рудык, Н. В. Шуленин, О. Н. Яницкий, Б. И. Машковцев и др.

Целью данной работы является выявление основных направлений рационального использования водных ресурсов в контексте устойчивого развития Донецкого региона.

Основные результаты. В связи со сложившимися социально-политическими условиями в Донбассе образовалось новое государство, которому предстоит сложный путь трансформации от молодого геополитического пространства до полноценно независимого, экономически развитого государства, имеющего международно-правовое признание. Одними из показателей уровня социально-экономического развития государства является обеспечение качества окружающей природной среды для жизни и здоровья населения, внедрения экологически сбалансированной системы природопользования и сбережения природных экосистем, что невозможно без разработки и реализации концепции устойчивого эколого-экономического развития государства.

Существующая на сегодняшний день проблема водопотребления в Донецком регионе не является результатом только современного этапа развития. Индустриализация Донбасса, сопровождаемая развитием таких водоемких отраслей хозяйства как чёрная металлургия, коксохимия, электроэнергетика, угольная промышленность привела к истощению водных запасов Донецкой области и снижению их качества. Принимаемые экологические программы в СССР были изначально неэффективны. В числе прочих причин следует выделить тот факт, что проводимая ранее экологическая политика не была направлена на формирование у человека экологического типа мышления, не способствовала развитию экологической этики. До недавнего времени в Донецком регионе господствовал техногенный тип ведения хозяйства, при котором рост экономического производства рассматривался как единственное средство удовлетворения интересов и жизненных потребностей населения [1].

С целью охраны и рационального использования водных ресурсов в долгосрочной перспективе в 2002 г. Донецкой государственной администрацией совместно с Национальной академией наук Украины была разработана Программа научно-технического развития Донецкой области на период до 2020 г. [2].

В связи со сложившимися социально-политическими условиями на Донбассе выполнение Программы не было осуществлено в полной мере.

В настоящее время состояние водохозяйственного комплекса Донецкого региона и наличие целого ряда крупных проблем водопользования свидетельствует о необходимости принятия мер по его рационализации. И хотя в настоящее время полное решение проблем в сфере водопользования представляется невозможным, существует ряд направлений, позволяющих решить имеющиеся проблемы и сгладить возникающие противоречия.

Направления рационального использования водных ресурсов Донбасса.

1. Экономические:

- применение штрафных санкций за нерациональное использование водных ресурсов;
- повышение эффективности тарифной политики;
- платность всех видов водопользования.

2. Правовые:

- совершенствование действующих законодательных актов в области водопользования;

- разработка новых законодательных актов в области водопользования.

3. Экологические:

- восстановление водных источников: очистка русел рек, озер, водохранилищ; сокращения количества сбросов загрязняющих веществ;

- создание резервных источников водоснабжения: подземные воды, атмосферные осадки, очищенные сточные воды;

- внедрение водосберегающих технологий;

- организация систем мониторинга состояния вод;

- развитие методов прогнозирования качественного и количественного состояния водных ресурсов.

4. Технические:

- внедрение инновационных технологий очистки водных ресурсов;

- разработка маловодных и безводных технологий;

- разработка техники и оборудования с меньшими потерями воды;

- создание групповых систем оборотного водоснабжения;

- совершенствование схем и технологий использования водных ресурсов;

- внедрение технологий самоочистки водопроводов [3].

Данные направления являются составными в концепции устойчивого развития Донецкого региона, для реализации которой необходимо взаимодействие и сбалансированность всех вышеперечисленных элементов. Устойчивое развитие региона должно обеспечиваться, прежде всего, равновесием между факторами социально-экономического и природно-экологического развития.

Вывод. Водные ресурсы являются фактором жизни и среды обитания, а также важнейшим экономическим ресурсом для всех сфер хозяйственной деятельности человека. В настоящее время необходимо обеспечить рациональное использование природных ресурсов, их защиту от загрязнения и деградации, а также умело их восстанавливать, умножать и контролировать для блага человеческого общества и последующих поколений. Для рационального использования водных ресурсов республики необходимы научные исследования, внедрение новейших технологий, совершенствование действующих законодательных актов в области водопользования, выполнить и скоординировать которые возможно только в рамках государственной программы. Таким образом, устойчивое развитие ДНР принесет большой вклад в экономику государства, а также улучшит экологическую ситуацию в регионе.

Список литературы:

1. Доклад о состоянии окружающей среды в Донецкой области / ред. С. Третьякова, Г. Аверина. – Донецк, 2007. – 116 с.

2. Коршикова, И. А., Состояние водных ресурсов Донецкой области и их диагностика / И. А. Коршикова // Економічний вісник Донбасу. - 2011. – № 1 (23). – С. 27–30.

УДК 608.2

ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ БЕЗОТХОДНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Сиканевич Е. О.,

Дубель В. М., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

sikanevich.liza@gmail.com

Актуальность. Человечество в результате своей деятельности пришло к пониманию того, что необходимо внедрение технологических процессов, дающих минимальные выбросы, при которых самоочищающаяся способность природы в достаточной степени будет препятствовать возникновению необратимых экологических изменений. В связи с этим особую перспективность вызывают исследования, посвященные перспективам применения безотходных технологий.

Анализ последних исследований и публикаций. Изучением проблемы безотходности технологий и производства занимались советские ученые, такие как А. Е. Ферсман, Н. Н. Семенов, И. В. Петрянов-Соколов, Б. Н. Ласкорин и др.

Целью исследования является изучение эффективности использования безотходных технологий и перспектив их внедрения.

Под безотходными технологиями понимается идеальная модель производства, которая в большинстве случаев не используется в полную мощь, но с развитием технического прогресса все больше приближается к совершенной, а также в результате деятельности которой не происходит выбросов в окружающую среду, что особенно важно для устойчивого эколого-экономического развития общества.

Современная производственная деятельность характеризуется низкой эффективностью. Она начинается с использования некоторых природных ресурсов, а потребление заканчивается выбросами отходов в окружающую среду. Лишь небольшая часть природных ресурсов превращается в целевые продукты. Большая часть их попадает в отходы.

На совершенном ином принципе построено безотходное производство, которое можно характеризовать максимально возможной утилизацией и эффективностью.

На основании вышесказанного можно сделать вывод о том, что существует два условных типа (модели) общества: одноразового потребления (расточительное общество), создающего отходы и где производство носит многоотходный характер, и природосберегающего, где производство организовано на безотходных и малоотходных технологиях.

Поскольку потребительский тип развития практически показал свою несостоятельность и ограниченность, возникает необходимость перехода к принципиально новой форме связи – к замкнутым системам производства, предполагающим, возможно, большую автономность производства, использование законов природы в деятельности общества.

Принцип безотходности сводится к тому, что при разработке и создании нового производства:

- применяют системный подход;
- комплексно используют ресурсы;
- учитывают цикличность материальных потоков;
- ограничивают воздействие на окружающую среду;
- рационально организуют производственный процесс.

К важнейшим принципам создания безотходного производства относится требование ограничения влияния производства на окружающую природную среду при максимальном удовлетворении потребностей общества. Данный принцип главным образом связан с сохранением таких природных и социальных ресурсов, как атмосферный воздух, вода, поверхность земли, рекреационные ресурсы, здоровье человечества.

Безотходная технология представляет собой метод производства продукции, при котором все сырье и энергия используются наиболее рационально и комплексно в цикле: сырьевые ресурсы – производство – потребление – вторичные ресурсы, и любые воздействия на окружающую среду не нарушают ее нормального функционирования.

В настоящее время при создании безотходных технологий используются такие основные подходы:

- разработка бессточных технологических схем и водооборотных циклов на базе эффективных методов очистки и повторно-последовательного использования нормативно очищенных стоков;
- разработка технологических циклов с замкнутым воздухооборотом;
- замена воды в технологии на легко утилизируемые среды;
- замена воздуха на кислород и другие газы;
- разработка и внедрение принципиально новых технологических процессов, исключающих образование любых видов отходов;
- создание территориально-промышленных комплексов, т.е. экономических районов, в которых реализована замкнутая система материальных потоков сырья и отходов внутри комплекса;
- утилизация отходов в качестве вторичных материальных и энергетических ресурсов;
- использование отходов для переработки других отходов;
- сокращение массы отходов за счет уменьшения материалоемкости технологий.

Полностью безотходная технология невозможна, но стремление к ее созданию определяют ориентиры общества на реализацию концепции устойчивого развития.

В мировой практике первой по важности отраслью, в которой следует применять безотходные технологии является сельское хозяйство. Одной из проблем отрасли является переработка и обеззараживание большого количества органических удобрений. Чтобы решить данную проблему, используют компостирование. Это является наиболее рациональным и выгодным способом переработки органических удобрений. Компостирование позволяет получить значащий продукт, который в последствии применяют, как удобрение для почвы. Кроме того, применение чрезмерного количества минеральных удобрений и ядохимикатов уже нанесло значительный урон экосистемам.

Крупным загрязнителем является металлургия. Перспектива комбинирования производства дает возможность перерабатывать отходы любого агрегатного состояния, из которых в последствии выпускаются готовые строительные материалы, дорожные покрытия, формируют блоки для стен, делают закладки для шахт.

Не маловажной отраслью в использовании безотходных технологиях является энергетика. Отрасль широко применяет методы для сжигания топлива, решением которого является использование сыпучего зернистого материала, который способствует тому, чтобы в выпускаемых газах содержалась наименьшее количество загрязняющих веществ.

Часть проблем, возникающих в процессе перехода к безотходному производству, обусловлена противоречием между стремлением к минимизации продуктов переработки и сохранением эффективности предприятий. Также проблемы безотходной технологии связаны с невозможностью переработки целого ряда продуктов выброса. Впрочем, есть и обратные примеры, когда внедрение проектов безотходного производства способствовало повышению экономической эффективности. В той же горной промышленности предприятия реализуют в качестве вторичного сырья породы с характеристиками, удовлетворяющими запросам строительных комбинатов.

Выводы. Безотходные технологии в настоящее время активно внедряются в современное производство. Основное противоречие на пути внедрения этих технологий – повышение эффективности производства. Решив это противоречие человечество сделает решительный шаг на пути устойчивого развития.

Список литературы:

1. Зайцев, В. А. Малоотходные и безотходные процессы сегодня и завтра / В. А. Зайцев – М.: Знание, 1987. – 32 с.
2. Громова, Б. В. Малоотходные и безотходные технологии / Б. В. Громова, В. А. Зайцев. – М.: СЭВ, 1983. – 543 с.

СОВРЕМЕННЫЙ ЭКОТУРИЗМ: ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ, НАПРАВЛЕНИЯ И ФОРМЫ

Тарасова Е. С.,

Чижикова О. А., канд. геогр. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

tarasova.Lena1997@yandex.ua

Введение. Термин «экотуризм» впервые был использован мексиканским экологом Эктором Себальосом-Ласкурайном на одной из конференций во второй половине 80-х годов XX в., он дал следующее определение: «Экотуризм – путешествия натуралистов в нетронутые уголки природы специально для их изучения, наблюдения за диким растительным и животным миром, для получения радости от общения с природой, а также для изучения культурных ценностей этих территорий» [1].

С каждым годом туристический поток увеличивается. Мировые достопримечательности страдают от огромного потока туристов, а некоторые популярные у туристов страны вводят квоты на посещение. В связи с этим, все большую популярность приобретает экологический туризм, который направлен не только на активный и полезный отдых, знакомство с местной культурой и обычаями, но и сохранение природных фондов страны, поэтому рассматриваемая тема актуальна

Исследованием и изучением данного вопроса занимаются не только ученые, такие как Е. А. Джанджугазова, Т. К. Сергеева, А. В. Резникова, О. Г. Амарова, Е. Н. Бухова, В. Б. Поздеев, А. С. Кусков и др., но и организации, такие как Всемирный Фонд Дикой природы (WWF), Международное общество экотуризма (TIES), Бюро международного молодежного туризма (БММТ), Международный Союз охраны природы (МСОП) и др.

Целью данной работы является рассмотрение современного экологического туризма, его основных концепций, направлений и форм.

Основные результаты. Согласно определению Международного общества экотуризма, экологический туризм – это ответственное путешествие в природные территории, которое сохраняет окружающую среду, поддерживает благосостояние местных жителей, а также включает в себя интерпретацию и образование» (TIES, 2015) [2]. Экотуризм преследует три основные цели:

1. Сохранность – предлагая рыночные долгосрочные решения, экотуризм обеспечивает эффективные экономические стимулы для сохранения и укрепления биокультурного разнообразия и помогает защитить природное и культурное наследие нашей планеты.

2. Общность – экотуризм, способствуя укреплению местного потенциала и расширению возможностей трудоустройства, является эффективным средством расширения возможностей местных общин во всем мире в деле борьбы с нищетой и достижения устойчивого развития.

3. Интерпретация – уделяя особое внимание обогащению личного опыта и экологической осведомленности посредством интерпретации, экотуризм способствует более глубокому пониманию и признательности к природе, местному обществу и культуре [2].

В настоящее время совокупность видов и направлений туризма, причисляемых к экологическим, насчитывает десятки единиц. В частности, большинством специалистов выделяются такие его направления как зеленый, приключенческий, природно-ориентированный, нетехнизированный, биологический, сельский, агроэкологический, мягкий, рекреационный, оздоровительный и другие [3].

В основе экотуризма, как деятельности, лежат следующие принципы:

- путешествие в природу, причем главное содержание таких путешествий – знакомство с живой природой, а также с местными обычаями и культурой;

- сведение к минимуму негативных последствий экологического и социально-культурного характера, поддержание экологической устойчивости среды;

- содействие охране природы и местной социокультурной среды;

- экологическое образование и просвещение;

- участие местных жителей и получение ими доходов от туристской деятельности, что создает для них экономические стимулы к охране природы;

- экономическая эффективность и вклад в устойчивое развитие посещаемых регионов [3].

География экологического туризма весьма своеобразна – экотуры, в основном, осуществляются из развитых стран в развивающиеся. В данном секторе туризма среди принимающих стран лидируют Кения, Танзания, Эквадор, Коста-Рика, Непал, США, также Австралия, Новая Зеландия и ЮАР [1].

Европа, как принимающая сторона, экотуристов привлекает не в такой степени, как Африка и Южная Америка, в первую очередь из-за высокой освоенности территорий. Однако, можно выделить в Европе экотуристические направления, такие как Норвегия, Исландия, Швеция, Ирландия и Италия [1].

Для развития экотуризма страны создают заповедники, национальные парки, заказники и т.п., так как такой вид туризма не только приносит существенный доход государству, но и не вредит растительному и животному миру страны. В малых странах, таких как Кения, Эквадор, Коста-Рика, Непал, экотуризм является главным источником доходов в твердой валюте, и поступления от него составляют более \$ 1400, 1180, 1140 и 1550 млн. в год [4].

Тенденции развития экологического туризма определены Всемирной Туристской Организацией (ВТО). По прогнозам этой организации, экологический туризм входит в число пяти основных стратегических направлений развития на период до 2020 г. Согласно данным WWF на 2017 год, экотуризм охватывает до 25 % мирового рынка туризма. Согласно

исследованию американского сайта путешествий TripAdvisor, ежегодно 30 % от общего числа туристов в мире являются экотуристами [5].

Заключение. Из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что экотуризм динамично развивающаяся отрасль туризма, которая с каждым годом приобретает все большую популярность по всему миру. Это связано с возрастающей проблемой антропогенного воздействия на природу и желанием сохранить уникальную флору и фауну для будущих поколений.

С помощью экотуризма развивающиеся страны смогли привлечь к себе поток туристов, благодаря которому улучшилась экономическая ситуация в государстве, инфраструктура стала более развита, появились новые рабочие места.

Учитывая темпы развития экотуризма, можно предположить, что в ближайшее десятилетие именно такой вид отдыха станет едва ли не популярнее классического туризма по мировым достопримечательностям.

Список литературы:

1. Чижикова, О. А. Формирование экотуризма – одного из направлений экологического бизнеса / О. А. Чижикова // Вестник ДонНУ. Донецкий национальный университет – Донецк, 2011. – С. 124-128.

2. What Is Ecotourism? [Электронный ресурс] / The International Ecotourism Society. – Электр. дан. – Режим доступа: <https://ecotourism.org/what-is-ecotourism/>.

3. Кусков, А. С. Современный экотуризм: основные концепции, направления и формы [Электронный ресурс] / А. С. Кусков, Е. И. Арсеньева // Все о туризме. – Электр. дан. – Режим доступа: http://tourlib.net/statti_tourism/kuskov_ecotourism02.htm.

4. Бочкарева, Т. В. Экотуризм: анализ существующего международного опыта [Электронный ресурс] / Т.В. Бочкарева // Все о туризме. – Электр. дан. – Режим доступа: http://tourlib.net/statti_tourism/bochkareva.htm.

5. Экотуризм занял четверть мирового рынка путешествий [Электронный ресурс] / Новостной портал «Интерфакс». – Электр. дан. – 2019. – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/world/656328>.

УДК 911.52 + 574.42

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ АНАЛИЗА ГРАФОВ ДЛЯ ОЦЕНКИ ПРОСТРАНСТВЕННОЙ СТРУКТУРЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СЕТИ ДОНБАССА

Стрельников И. И., канд. биол. наук

Глухов А. З., д-р биол. наук, проф., член-кор. НАНУ

Мудрецова К. В., асс.

ГУ «Донецкий ботанический сад»

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

svivt2007@yandex.com

Введение. Концепция устойчивого развития, помимо прочего, подразумевает минимизацию деструктивного воздействия антропогенной деятельности на природные и полу природные системы. В частности, процесс

экономического развития, не должен осуществляться за счет деградации ландшафтов и снижения территориального биоразнообразия. Актуальным практическим вопросом является разработка таких подходов планирования хозяйственной деятельности, которые будут основаны на принципах минимального нарушения функций природных систем. Развитие этих идей вместе со становлением теоретической базы системной экологии привели к возникновению концепции экосетевого подхода.

Краткая суть этой концепции заключается в рассмотрении комплекса природных территорий, в качестве сети взаимодействующих экологических элементов. Связность обеспечивает стабильность региональной экосистемы и предотвращает негативную изоляцию популяций организмов. Как и большинство природных сетей, экологические сети неоднородны – некоторые элементы и связи между ними оказываются более значимыми в том смысле, что их потеря приводит к диспропорционально большим изменениям всей топологии сети. Исходя из этого, для реализации концепций устойчивого развития, планирование хозяйственной деятельности должно осуществляться таким образом, чтобы не нарушать критические элементы существующей сети.

Несмотря на популярность экосетевого подхода, его методическая база все еще находится на этапе становления. В частности, нет единого подхода для оценки фактической (природной) структуры взаимодействия между элементами ландшафта. Наиболее распространенные подходы выделения ключевых территорий и коридоров между ними основываются на экспертной оценке, которая не лишена субъективности. Все же, последние успехи методов сетевого анализа и развитие геоинформационных систем (ГИС) позволяют повысить объективность таких оценок. В связи с этим **целью работы** стало апробирование методов сетевого анализа для оценки потенциальной структуры экологической сети Донбасса на основе данных дистанционного зондирования земли (ДЗЗ).

Материалы и методы. В работе проводится оценка потенциальной структуры пространственных взаимодействий лесных ландшафтов. Источником данных о распространении лесных участков является материалы проекта Global forest change. Лесными участками признавали территории площадью более 1800 м² с сомкнутостью крон древесных растений более 20 %. Территория, вовлеченная в анализ, соответствует номинальным административным границам Донецкой области с 50-ти километровым внешним буфером. Соседство лесных участков определялось на основе диаграммы Вороного (соседями являются участки, расположенные в соседних ячейках диаграммы). Далее, представляли пространственное положение участков в виде графа, в котором узлы – это центры участков. Связанными (имеющими общее ребро) считали узлы, соответствующие соседним участкам. Каждому ребру графа назначали вес обратно пропорциональный расстоянию между границами соседних участков. Структуру взаимодействий между лесными участками оценивали, как показатель edge betweenness (количество кратчайших путей между всеми парами узлов, проходящих через данное

ребро). Все манипуляции и анализ данных проводили в среде языка программирования R 3.6, с применением библиотек *raster*, *sp* (обработка пространственных данных) и *igraph* (анализ графов) [1].

Результаты и обсуждение. В результате обработки и векторизации исходной карты, получили данные о распространении лесных участков. Всего на обозначенной территории выделено 6763 участка лесной растительности. Для представления этих данных в виде графа провели построение диаграммы Вороного. В результате сформировали матрицу соседства участков, которую в дальнейшем трансформировали в ненаправленный граф. Количество ребер графа (отображение взаимодействия пар соседей) составило 19843.

В дальнейшем анализе опирались на систему взглядов электрической аналогии экологических сетей [2]. В рамках этого подхода обмен информацией между двумя ландшафтными участками с наибольшей вероятностью будет проходить по пути наименьшего сопротивления. В качестве первого приближения, приняли, что сопротивление пути обратно пропорционально дистанции между двумя участками. При такой постановке вопроса, наибольшую значимость для сети приобретают пути (серии ребер), через которые проходят наибольшее количество кратчайших путей между всеми возможными парами точек. В практике теории графов, такой показатель принято называть *edge betweenness*. Результаты расчета приведены на рис. 1.

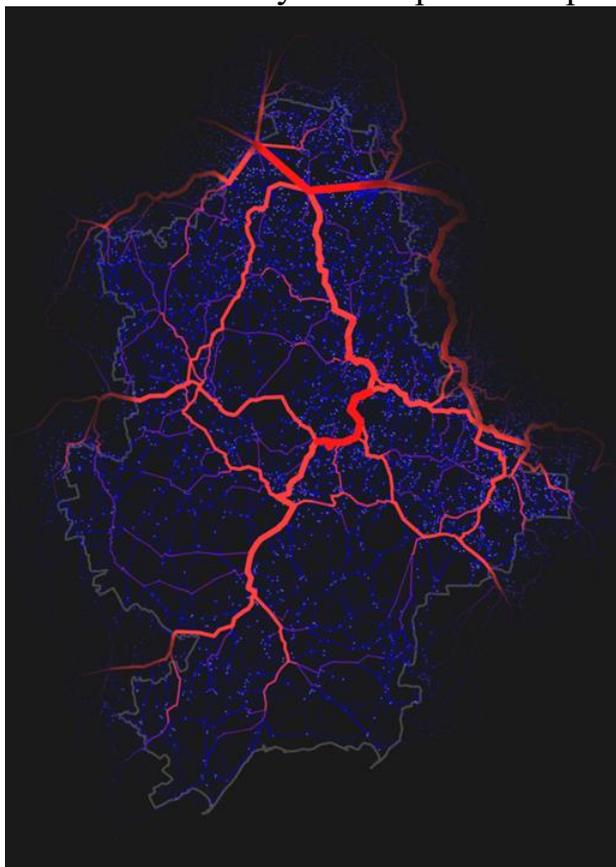


Рис. 1. Визуализация графа взаимодействий между участками лесной растительности. Показатель *edge betweenness* закодирован цветом (возрастание от синего к красному) и пропорционален толщине линий

Вывод. В результате проведенной работы успешно апробирован метод оценки связности участков лесной растительности. Использование подходов теории графов позволило с высокой информативностью выделить цепочки ландшафтных участков, через которые с наибольшей вероятностью проходят пути обмена информацией.

Несомненно, для дальнейшего использования предложенный метод требует натурной верификации и вовлечения дополнительных факторов. Все же, результаты работы могут быть использованы для предварительной оценки гетерогенности экологической сети Донбасса и для выделения наиболее чувствительных элементов.

Список литературы:

1. R Core Team, R. A Language and Environment for Statistical Computing – Vienna: Austria, 2017.
2. Ulanowicz, R. E. Quantitative methods for ecological network analysis / R. E. Ulanowicz // Computational biology and chemistry. – 2004. – Vol. 28. – №. 5-6. – P. 321-339.

УДК 338.47

**ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ОТ ВВЕДЕНИЯ
ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ**

Чернобай Д. С.,

Дубель В. М., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

aldente640@gmail.com

Актуальность темы исследования. Современный этап развития мирового автомобилестроения связан с использованием новых технологий. Происходит смещение интереса производителей и потребителей от традиционных бензиновых и дизельных двигателей к автомобилям, которые используют альтернативное топливо. В следствии этого, началось форсированное развитие мирового рынка электромобилей. Именно поэтому можно утверждать, что изучение возможных экологических и экономических последствий от повсеместного внедрения электромобилей является актуальным для всего современного общества в целом и для отдельных стран в частности.

Анализ последних исследований и публикаций. Изучением данной проблематики занимались такие ученые, как Пасько А. В., Груздев А. И., Антамошкина Е. А., Стрельцов Д. В., Хегай Ю. А., Иосифов В. В., Малышев О. и др.

Целью исследования является комплексный анализ основных последствий от внедрения электромобилей, а также определение целесообразности их использования.

Результаты исследования. Количество продаж на рынке электромобилей в основных регионах мира неуклонно растёт с каждым годом. Глобальные поставки автомобилей с электрическим приводом в 1 полугодии 2019 года достигли 1 134 000 единиц, что на 46% выше, чем в 2018 году [1]. В первом полугодии 2019 года Tesla Model 3 стала самым продаваемым электромобилем в мире. Однако, 7 из 10 компаний, которые возглавляют рынок, представляют Китай. Три оставшиеся компании представляют Францию (Renault), США (Tesla) и Японию (Nissan).

В первой половине 2019 года около 57% всех продаж пришлось на Китай. Европа занимает второе место по спросу на электромобили и это обусловлено изменением в законодательстве некоторых стран. Например, чтобы сократить объём негативного влияния на окружающую среду, правительство Норвегии освободило владельцев электрокаров от всех налогов, связанных с использованием машин. Это принесло свои плоды и в 2018 году каждый второй купленный автомобиль в Норвегии был электрическим, а к 2020 году доля электрокаров на рынке страны составит 90% [2]. На территории Канады действуют специальные скидки при покупке, регистрации электротранспорта. Кроме того, на некоторых автотрассах существуют дополнительные полосы, доступ к которым есть только у электромобилей. В Германии, Нидерландах и Норвегии есть планы внедрить на национальном уровне запрет на двигатели внутреннего сгорания.

Некоторые компании, например, BMW, делают производство электромобилей экологически безопасным процессом. Заводы, производящие BMW i3, всю необходимую энергию получают от ветряных электростанций. Производство представляет собой замкнутый цикл переработки углепластиков. То есть все обрезки пластика используются повторно для изготовления новых кузовов.

Но вопрос об экологичности электрокаров всё равно является актуальным. Главной причиной является дефицит электроэнергии. В случае форсированного перехода на электромобили страны будут вынуждены повышать выработку электричества на угольных электростанциях. А это означает увеличение выбросов CO₂ в атмосферу и ухудшение экологического состояния Земли. Но в отдельных регионах мира использование электромобилей может быть абсолютно экологичным. Например, Норвегия, где большую часть энергии вырабатывают гидроэлектростанции и возобновляемые источники, а во Франции заряжаются в основном от ядерной энергии. Однако, в США, Японии, Китае до сих пор доминируют электростанции на ископаемом топливе.

Ещё одним методом решения этой проблемы является солнечный электромобиль. Он включает электрический автомобиль и солнечный коллектор, который обеспечивает перезарядку аккумуляторной батареи во время его движения или стоянки. Его серьёзным недостатком является невозможность движения ночью или днём в условиях сплошной облачности.

В одном из отчётов Ricardo (агентство по охране окружающей среды) было установлено, что при производстве одного автомобиля в среднем

вызывает выброс 5,6 тонн эквивалента CO₂ в атмосферу. В то же время для электротранспорта эта цифра в среднем составляет 8,8 тонн, большая часть из которых связана с процессом производства аккумуляторной батареи [3]. Но, несмотря на это, тот же отчет говорит, что суммарные выбросы эквивалента CO₂ при изготовлении и эксплуатации автомобиля в течение всего срока жизни его батарей составят около 80% от выбросов автомобиля с двигателем внутреннего сгорания только в течение его эксплуатации, без учёта изготовления.

К этому вопросу можно отнести и проблему утилизации аккумуляторов. Сегодня эта проблема активно решается в различных регионах мира. Правительство стран ЕС и Китая вводят законы, по которым владельцы электромобилей обязаны перерабатывать или повторно использовать свои батареи, в скором времени подобную практику введут и США. Уже создан ряд компаний, которые занимаются переработкой аккумуляторов. Также есть опыт их повторного использования. Так, например, в Японии Nissan установил батареи для питания уличных фонарей или у Renault есть батареи поддерживающие лифты в Париже [4].

К проблемам, которые сдерживают развитие электротранспорта, можно отнести нехватку необходимой инфраструктуры (станций для подзарядки батарей). Например, в Российской Федерации есть только 110 станций по всей стране. Вдобавок это фактически полное отсутствие отрасли по ремонту и обслуживанию электрокаров. Повсеместное введение электрокаров приведет к огромным финансовым затратам для устранения этих проблем.

В ходе исследования также были установлены факторы, которые могут повлиять на решение покупателя о покупке электромобиля:

- наличие электрозаправочных станций и инфраструктуры;
- цена электромобиля должна равняться или быть меньше, чем цена на бензиновый автомобиль;
- длительность зарядки;
- экологичность;
- надёжность функционирования электромобиля в зимнее время.

Вывод. Существуют объективные доказательства целесообразности введения электротранспорта для сохранения окружающей среды. С экономической стороны это приведёт к огромным тратам, направленным на создание инфраструктуры. Также государствам придётся увеличить количество производимой электроэнергии для обеспечения транспорта топливом. А в случае использования ТЭС это усугубит экологическую ситуацию. Но переход на «чистую» энергетику и повторная переработка аккумуляторов способны уменьшить углеродный след примерно на 35 % [5]. Следовательно, можно утверждать, что электротранспорт – перспективная отрасль для развития.

Список литературы:

1. В I полугодии 2019 года продано свыше 3 млн электрифицированных автомобилей всех типов [Электронный ресурс] // NEVCARS. – Режим доступа:

<https://hevcars.com.ua/reviews/v-i-polugodii-2019-goda-prodano-svyshe-3-mln-elektricheskikh-avto-vseh-tipov/>. (Дата обращения: 28.09.2019).

2. Пасько, А. В. Цифровые аспекты развития современного мирового рынка автомобилей на примере электромобилей / А. В. Пасько // E-Management. – 2019. – №2.

3. LowCVP study highlights importance of measuring whole life carbon emissions [Электронный ресурс] // LowCVP. – Режим доступа: https://www.lowcvp.org.uk/news,lowcvp-study-highlights-importance-of-measuring-whole-life-carbon-emissions_1644.htm. (Дата обращения: 28.09.2019).

4. «Вторая жизнь аккумулятора электромобиля»: утилизация или повторное использование [Электронный ресурс] // HEVCARS. – Режим доступа: <https://hevcars.com.ua/reviews/utilizaciya-i-povtornoe-ispolzovanie-akkumulyatorov-elektromobilej/>. (Дата обращения: 28.09.2019).

5. Названа неожиданная опасность электромобилей для экологии [Электронный ресурс] // МИР 24. – Режим доступа: <https://mir24.tv/news/16372825/nazvana-neozhidannaya-opasnost-elektromobilei-dlya-ekologii> (дата обращения: 28.09.2019).

УДК 502.5:330.342(1)

УСТОЙЧИВОСТЬ ПРИРОДНЫХ КОМПЛЕКСОВ К АНТРОПОГЕННОЙ НАГРУЗКЕ – ОСНОВА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ

Чижикова О. А., канд. геогр. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

o.chizhikova@donnu.ru

Введение. Значительные изменения в природной среде в течение XX века в результате хозяйственной деятельности человека привели к необходимости преобразования взаимоотношений человека с природой. От *потребительского* отношения, при котором природные компоненты рассматривались как факторы развития производства с целью получения прибыли, человечество постепенно стало переходить к *разумному* отношению с учетом развивающегося хозяйства, с одной стороны, и сохранения здоровья населения (сохранения генофонда) – другой.

Подобное преобразование стало причиной появления, с одной стороны, совершенно нового типа эколого-экономического развития общества, получившего название «устойчивое развитие», с другой – предопределило глубокий анализ понятия «устойчивости» природного комплекса к антропогенному развитию, чем обусловлена *актуальность* данного исследования.

Исследованием и изучением данного направления занимаются такие авторы как Данилов-Данильян В. И., Драйер О. К., Кондратьев К. Я., Моисеев Н. Н., Арманд Д. Л., Реймерс Н. Ф. Звонкова Т. В., Мильков Ф. Н. и др.

Цель исследования – выявление особенностей влияния устойчивости природных комплексов к антропогенной нагрузке на устойчивое развитие территории.

Основные результаты. Природные комплексы, как часть природной системы, развиваются на протяжении длительного времени по свойственным им законам и обладают определенными свойствами. К числу таких свойств относится устойчивость – способность природных комплексов сохранять свою структуру и функциональные особенности при воздействии внешних и внутренних факторов [1].

В ранних научных исследованиях термин «устойчивость» использовался применительно только к экосистемам, подразумевая способность живых организмов приспосабливаться к изменяющимся условиям их существования.

В более поздних научных работах термин «устойчивость» стал использоваться применительно к природной системе (природному комплексу), основываясь на понятии, что устойчивость – это свойства комплекса возвращаться к исходному состоянию после прекращения воздействия, которое вывело его из этого состояния [2].

Устойчивость природных комплексов зависит от взаимодействия, движения, соответствия его природных компонентов, как правило, рассматривается, как суммарный комплексный показатель и оценивается с учетом следующих факторов:

- самоочищение воздушной оболочки, в том числе способность воздушных масс рассеивать промышленные выбросы;
- самоочищение водных объектов, в том числе интенсивность выноса минеральных загрязнений поверхностными водами;
- самоочищение почв, в том числе способность почв к нейтрализации биологических и минеральных загрязнений.

Сумма данных факторов определяет общую устойчивость природной среды к антропогенной нагрузке для конкретной территории.

Учитывая типы природного комплекса: естественный и антропогенный, выделяются и два типа устойчивости: естественная (потенциальная) и техногенная (геохимическая), при которой устойчивость рассматривается как способность к реакциям, пропорциональным по величине силе антропогенного воздействия.

Несмотря на то, что проблема определения уровня устойчивости достаточно сложна и трудноразрешима, особенно на практике, подобные исследования проводятся и играют важную роль в определении экологического «каркаса» территории.

Устойчивость природных комплексов к антропогенной нагрузке оценивается по балльной системе. Как правило, выделяется следующая градация природных комплексов по степени устойчивости: крайне неустойчивые; неустойчивые; слабоустойчивые; устойчивые; очень устойчивые.

Автором данной работы в диссертационном исследовании проведено поэтапное определение особенностей самоочищения воздушной оболочки, водных объектов и почв в Донецком регионе, на основе которых определена степень устойчивости природных комплексов данной территории.

Следует отметить, что степень устойчивости природных комплексов к антропогенной нагрузке в Донецком регионе определяется автором работы суммой показателей степени устойчивости отдельно взятых природных компонентов.

Автором в работе рассматривается следующая градация устойчивости:

- очень высокая – ОВ, т.е. очень устойчивая;
- высокая – В, т.е. устойчивая;
- средняя – С, т.е. слабоустойчивая;
- низкая – Н, т.е. неустойчивая;
- очень низкая – ОН, т.е. крайне неустойчивая.

Разнообразие почв в регионе, которое дополняется специфическим распределением водных объектов, обладающих различной степенью самоочищения, в сочетании с особенностями процессов самоочищения атмосферы, послужило основой выделения в пределах Донецкого региона 3 типов, 16 подтипов, 98 природных ареалов, различающихся по степени устойчивости к АН [3].

Следует отметить, что в пределах Донецкого региона существуют ареалы со всеми пятью типами устойчивости природных комплексов к антропогенной нагрузке, в том числе, такие как: очень устойчивые и устойчивые. Однако, наиболее распространенными являются ареалы со средней степенью устойчивости, что свидетельствует, с одной стороны, о необходимости сдерживания возрастания антропогенной нагрузки на природный комплекс данного типа, с другой стороны, свидетельствует о слабой устойчивости природного комплекса, что позволяет отнести Донецкий регион к зоне экологически напряженного состояния.

В пределах региона наименее распространены ареалы с низкой степенью устойчивости (неустойчивые к антропогенной нагрузке) как правило, для них характерен равнинный рельеф, незначительные показатели ГКО, скорости ветра, годового стока, солонцеватые или гидроморфные почвы.

Следует отметить, что более устойчивые природные комплексы к антропогенной нагрузке (АН) могут «выдержать» высокую степень АН без существенного снижения качества, в то же время, потеря устойчивости вызывает необходимость снижения АН

Таким образом, в Донецком регионе сохранение равновесия природных комплексов зависит от дальнейшего типа эколого-экономического развития. Если увеличение АН при снижении устойчивости природного комплекса – характерная черта техногенного типа эколого-экономического развития, то устойчивый – принципиально новый тип взаимоотношения общества и природы позволяет развивать хозяйственную деятельность, увеличивая объемы производства, без нарушения устойчивости природных комплексов.

Заключение. В работе анализируются особенности устойчивости природных комплексов на примере Донецкого региона, как фактора устойчивого развития территории.

Список литературы:

1. Реймерс, Н. Ф. Природопользование. Словарь-справочник / Н. Ф. Реймерс. – М.: Мысль, 1990. – 637 с.
2. Мельник, Л. Г. Экономика и информация: экономика информации и информация в экономике: энциклопедический словарь / Л. Г. Мельник. – Сумы: ИТД «Университетская книга», 2005. – 384 с.
3. Чижикова, О. А. Влияние промышленного производства на экологическую ситуацию городов Донецкой области / О. А. Чижикова // Экологія: зб. наук. пр. № 1(3) / Луганськ. Східноукраїнській національний університет ім. В.Даля. – Луганськ, 2005. – С. 143–148.

УДК 551.34(07)

К ВОПРОСУ КРИОЛИТОЛОГИИ В КОНТЕКСТЕ ИЗУЧЕНИЯ ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЫ В СОВРЕМЕННОМ КЛИМАТЕ

Щигельская А. В.,

Ефимова А. Ю., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий Национальный Университет», г. Донецк
shhigelskaya@gmail.com

Актуальность, цель исследования. Раскрыть такие понятия, как криолитология, криогенные процессы, криолитозона. Дать оценку роли криогенных процессов для изучения строения почв и грунтов. Проанализировать влияние современного климата на зоны вечной мерзлоты, рассмотреть последствия изменений климата в криолитозоне на приведенных примерах.

Криолитология (термин был введен в 1955 г.) – наука, изучающая геологические процессы и их литологический и геоморфологический эффект в связи с промерзанием и протаиванием горных пород, то есть с льдообразованием или исчезновением льда в земной коре. Данная наука может рассматриваться как отдельный раздел мерзловедения или отдельное направление в географии. Это смежная научная дисциплина, которая развивается на стыке таких наук, как литология, геокриология, гляциология а так же четвертичная геология. Криолитология разрабатывает собственные методы, изучает состав, строение, криотекстуру, свойства мерзлых горных пород. Основной предмет изучения – подземные льды, их возникновение, свойства и так далее.

Криолитология рассматривает воду в газообразной, жидкой и твердой фазе – в виде льда. Лед – основной компонент мерзлой горной породы – весьма малоустойчивый минерал в верхних горизонтах земной коры. Его существование напрямую зависит от теплообмена в системах: атмосфера – литосфера; атмосфера – гидросфера; гидросфера – литосфера. Процессы в данных системах контролируются физико-географическими факторами: рельефом, растительностью, снежным покровом, гидрологическими параметрами морской акватории и так далее [1].

В криолитологии изучаются криогенные процессы и явления в мерзлых толщах, которые обусловлены многолетним, сезонным и суточным промерзанием- протаиванием. Криолитология рассматривает промерзание как особый породообразующий процесс, наложенный на уже накопленную толщу отложений или на свежесвыпавший осадок, либо сопровождающий осадконакопление.

Большая часть территории Российской Федерации в той или иной степени изменена криогенными процессами. Криогенные процессы – совокупность физических и физико-химических процессов, возникающих в результате охлаждения их до отрицательных температур, замерзания и оттаивания. Особенно наглядно это проявляется в криолитозоне – области современной многолетней мерзлоты. Методы криолитологического анализа состава, строения и свойств почв стали научно обоснованными лишь последние 30 лет, но во многом они ещё находятся на стадии разработки [1].

Слишком стремительное оттаивание мерзлых горных пород может обернуться очень плохими последствиями. Проблема состоит в том, что лед в верхних горизонтах вечномёрзлых пород (мощность от 2-5 до 30-50 м) находится в виде очень мелких линз и жилок, а также в виде клиновидной решетки или пластовых залежей (мощность до 30-40 м). На некоторых участках северных равнин лед составляет до 90% объема мерзлых пород. Оттаивание пород, насыщенных льдом будет сопровождаться просадкой земной поверхности и развитием опасных криогенных геологических процессов: термокарста, термоэрозии, солифлюкции и др. [2].

Анализ современных исследований. В качестве очевидного примера происходящих термических изменений в криолитозоне используем данные наблюдений стационара Марре-Сале (Западный Ямал), который находится на участке одноименной метеостанции. Здесь почти на всех экспериментальных площадках зафиксировано повышение температуры мерзлых пород на глубине 10 м за 2000-2018 годы (рис. 1).

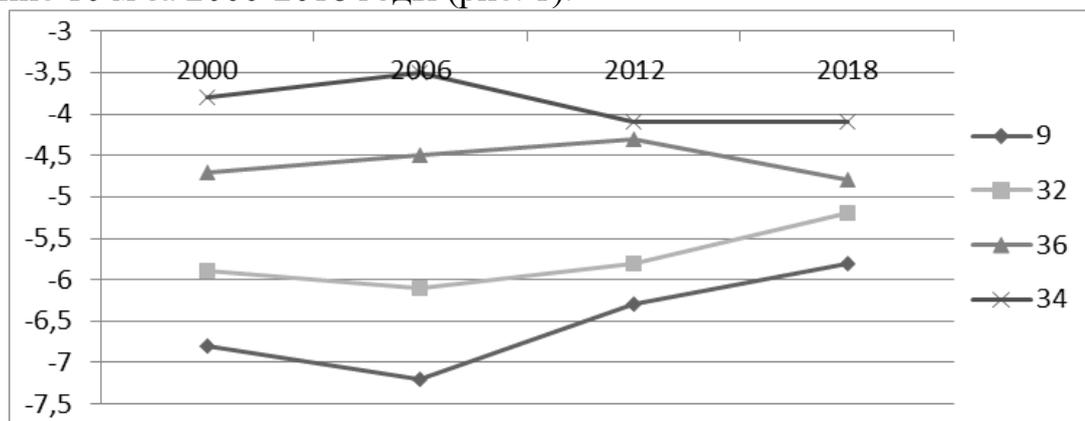


Рис. 1. Экспериментальные площадки: 9 – западный склон, 32 – полигональная тундра, 34 – полоса стока, 36 – днище суженного озера

Температура повышалась от 0,1 до 1°С. Только в полосе поверхностного стока воды многолетние колебания температуры горных пород практически не были зафиксированы. В результате недавних геотермических исследований

ученые установили, что современное потепление горных пород достигает глубин в десятки метров [3].

Прогнозируемое увеличение глубины сезонного протаивания на 2020 год возрастет на Севере всего на 15-20 см в песках, а в супесях, глинах и торфах еще меньше. Прогнозируемые региональные повышения температуры поверхности пород не превысят 1,4°C на 2020 (2025) и 2,3°C на 2050 год (рис. 2).

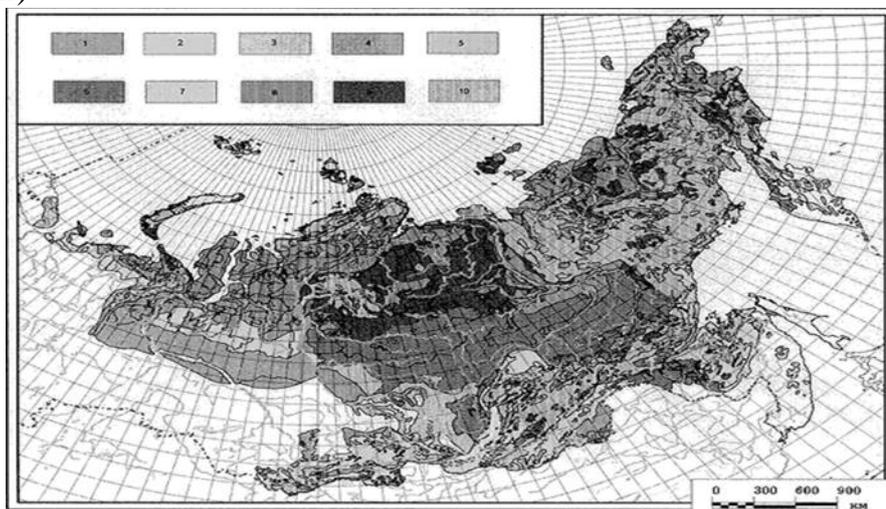


Рис. 2. Вероятные изменения вечной мерзлоты в России при потеплении климата к 2020 и 2050 гг.

Условные обозначения. Повсеместное оттаивание вечной мерзлоты к 2020 г.: 1 – на равнинах. Повсеместное оттаивание вечной мерзлоты к 2050 г. 2 – на равнинах; 3 – на плоскогорьях, 4 – в горах. Частичное оттаивание вечной мерзлоты к 2050 г.: 5 – на равнинах, 6 – на плоскогорьях, 7 – в горах. Относительно стабильная вечная мерзлота; 8 – на равнинах, 9 – на плоскогорьях, 10 – в горах. Границами внутри цветных контуров показаны территории с разными проявлениями мерзлотных процессов при потеплении климата [4].

Результаты исследования. Вследствие, на основе вышеприведенных данных можно сделать вывод об изменениях криолитозоны России к середине XXI века. Через 50 лет температура поверхности грунтов повысится на 0,9-2,3°C, а глубина сезонного протаивания увеличится на 15-33 %. В результате этого южная граница криолитозоны на равнинах и плоскогорьях отступит к северу и северо-востоку на 50-600 км. Если к зонам полного оттаивания вечномерзлых пород добавить зону частичного их таяния, то в целом образуется полоса деградации вечной мерзлоты, ширина которой на севере европейской части России достигнет 50-200 км, в Западной Сибири – 800 км и в Восточной Сибири – 1500 км. Сильно сократятся, но полностью не исчезнут острова и массивы вечномерзлых пород в горах Забайкалья, юга Дальнего Востока и на Камчатке.

Негативные последствия климатического потепления будут отмечаться на всей территории криолитозоны: усиление деградации мерзлых толщ как по

вертикали, так и в плане; нарушение функционирования природно-технических систем, при проектировании которых не была учтена возможность глобального потепления климата и деградации мерзлоты. На территории, где вечномёрзлые породы относительно стабильны из-за высокой льдистости верхнего горизонта мерзлых пород даже небольшое увеличение глубины сезонного протаивания приведет к активизации таких разрушительных мерзлотных процессов, как термокарст, термоэрозия и солифлюкция. Усилятся процессы разрушения береговых уступов арктических морей. Экономика Севера потребует дополнительных затрат для обеспечения сохранности мерзлого основания зданий и инженерных сооружений [4]. Непринятие своевременных защитных мер может обернуться катастрофой.

Выводы. Ожидаемое к середине XXI века потепление климата и криолитозоны сопоставимо с потеплением в период голоценового климатического оптимума 4600-8000 лет назад, когда южная граница криолитозоны отступила к северу и заняла положение, близкое к прогнозируемому ее положению в 2050 г. На территориях, где вечная мерзлота сохранялась, увеличивалась глубина сезонного протаивания. Анализ строения верхнего горизонта вечномёрзлых пород позволяет установить глубину сезонного протаивания в это время. В арктических и высокогорных районах она оказалась на 20-40 % больше современной глубины, то есть сопоставимой с прогнозируемой величиной прироста мощности сезонноталого слоя к 2050 году. Такое совпадение лишней раз подтверждает реальность таких событий потепления климата и криолитозоны.

Список литературы:

1. Баду, Ю. Б. Криолитология: учебное пособие / Ю.Б. Баду. – Москва: КДУ, 2010. – 528 с.
2. Исследования вечной мерзлоты [Электронный ресурс] // Библиотека статей. – Режим доступа: <http://www.hintfox.com/article/ssledovanija-vechnoj-merzloti.html>. (Дата обращения 25.09.2019).
3. Криолитология [Электронный ресурс] // Научные статьи. – Режим доступа: <https://science.wikia.org/ru/wiki/Криолитология> (Дата обращения: 24.09.2019).
4. Розенбаум, Г. Э. Позднекайнозойская история криолитозоны Арктики и тенденции ее будущего развития / Г. Э. Розенбаум, Н. А. Шполянская – Москва: Научный мир, 2000. – 104 с.

Секция «Социально-экономические аспекты устойчивого развития государства и региона»

УДК 331.5.024.52

МИРОВОЙ ОПЫТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ЗЕЛЕННЫХ РАБОЧИХ МЕСТ

Аксенова В. А.,

Дубель В. М., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

aksyonowa.val@yandex.ua

Введение. Ключевым элементом экологически устойчивого экономического и социального развития считается прогресс в направлении «зеленой» экономики, создающей «зеленые» рабочие места и позволяющей повысить экологическую безопасность деятельности организаций, нацеленных на «озеленение» производственных процессов и рабочих мест.

Понятие «зеленные рабочие места» стало чем-то сродни символу более устойчивой экономики и общества, чьей целью является сохранение окружающей среды для настоящего и будущего поколений и более справедливого отношения между людьми во всех странах.

Изучением вопросов, связанных с «зеленой» экономикой и программой создания «зеленых» рабочих мест, занимались Тимофеева С. С., Кругликова Т. В., Бочко В. С., Животовская И. Г., Черноморова Т. В., Пчелинцев В. С., Кругликова Т. В., Трифонов П. В. и др.

Цель исследования – анализ мирового опыта реализации программы создания «зеленых» рабочих мест.

Результаты исследования. Лозунгом программы создания «зеленых» рабочих мест можно считать следующее высказывание: «К достойному труду в устойчивом мире с низким содержанием углерода».

В процессе создания «зеленых» рабочих мест определяющее значение имеют предпринимательство и инновации. Правительства, предприятия, работники и их организации будут играть ключевую роль, обеспечивая формирование устойчивой «зеленой» экономики через институциональные основы и иные принимаемые меры.

Создание «зеленных» рабочих мест будет иметь следующий положительный социально-экономический и экологический эффект:

- 1) снижение потребления энергии и сырья;
- 2) ограничение выбросов загрязняющих веществ в окружающую среду;
- 3) минимизация уровня отходов и загрязнения;
- 4) сохранение и восстановление экосистем разных уровней;
- 5) создание условий для адаптации предприятиям и общинам к изменениям климата.

Из мировой практики можно привести следующие примеры результатов реализации программы создания «зеленых» рабочих мест на государственном уровне при участии Международной организации труда (МОТ) [1].

Бразилия. Участие МОТ в политическом диалоге и ее консультативные услуги сыграли решающую роль в обеспечении использования возобновляемых источников энергии в зданиях, отведенных под социальное жилье. Кроме того, успешно реализуется опыт МОТ в процессе подготовки и развития профессиональных навыков работников, принимаемых на вновь создаваемые рабочие места.

Китай и Кения. Обе страны успешно осуществляют тестирование методов обучения, разработанных Международным бюро труда по альтернативам ведения «зеленого» бизнеса в интересах молодых предпринимателей. Кроме того, в этих странах занимаются формированием политики и программ в целях расширения масштабов проводимых мер по созданию «зеленых» рабочих мест.

Европейский Союз. Участие МОТ в многочисленных консультациях с Парламентом, Советом и Комиссией ЕС, а также подготовка МИСТИ и департаментом по профессиональным навыкам и возможностям трудоустройства Международного бюро труда двух крупных обследований для ЕС способствовали включению аспектов «зеленых» рабочих мест в пакет мер ЕС по проблемам занятости.

Индонезия. Министерство по делам туризма и созидательной экономики возобновило 15 туристических маршрутов благодаря проекту Международного бюро труда по «зеленым» рабочим местам для молодежи, представив новые возможности местным общинам. С учетом опыта и на основе широких консультаций министерство приняло стратегический план устойчивого развития туризма и создания «зеленых» рабочих мест, что особенно важно для развивающихся стран [2].

Южная Африка. Участие МОТ в национальном саммите по «зеленой» экономике и последующее содействие, оказанное в целях оценки положения в сфере занятости и состояния расширенной программы общественных работ содействовали включению целей создания «зеленых» рабочих мест в национальную стратегию развития и ее широкомасштабной реализации.

Филиппины. В стране успешно осуществлено тестирование комплексного подхода по адаптации к климатическим изменениям и местному экономическому развитию, опираясь на вклад, внесенный проектом Международного бюро труда. Этот подход был усовершенствован благодаря государственному финансированию.

Шри-Ланка. Страна выступила инициатором проведения программы формализации труда работников, занимающихся утилизацией отходов, и обучения этих работников при содействии со стороны МОТ, включила аспекты создания «зеленых» рабочих мест в свою политику в сфере занятости.

В мировой экономике произошли весомые изменения, связанные с «озеленением» в сфере бизнеса. Применение таких экономических инструментов, как экологические налоги успешно стимулируют

переориентацию на менее экологически вредные формы производства и потребления, позволяя при этом производителям и потребителям гибко корректировать производство и потребление. Инвестиции в новые «экологически чистые» технологии служат важным источником занятости и развития предприятий.

Один из секторов где возможно сделать прогноз по созданию новых «зеленых» рабочих мест является использование возобновляемых источников энергии. Инвестиции в этот сектор быстро растут, повысившись с 10 млрд. дол. США в 1998 г., предположительно до 343 млрд. дол. США в 2020 г. При помощи проектируемых инвестиций будет создано не менее 20 млн. дополнительных рабочих мест в данном секторе, что сделает его самым большим источником новых рабочих мест.

Сегодня практически каждый сегмент рынка труда связан с «зелеными» профессиями [3]:

– наука. Изучение, наблюдение и непосредственные исследования. Например, Институт океанографии Скриппса, Институт стратегической энергии и т.д.;

– промышленность. Борьба за повышение эффективности и рациональное природопользование во всех отраслях;

– государственное управление. Сегодня государственные органы всех уровней широко занимаются проблемами экологии – от вредных выбросов до очистки воды и создания «зеленых» рабочих мест;

– некоммерческие организации. Тысячи различных ассоциаций, организаций, фондов также занимаются экологическими проблемами.

Вывод. Мировой опыт реализации программы создания «зеленых» рабочих мест показал возможность создания новых рабочих мест в различных сферах деятельности, ограничение выброса загрязняющих веществ, снижения потребления энергии и сырья. Необходимо включение программы по созданию «зеленых» рабочих мест в национальную стратегию развития для ее широкомасштабной реализации.

Список литературы:

1. Охрана окружающей среды и зеленые рабочие места [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.ilo.org/moscow/dw4sd/themes/green-jobs/lang--ru/index.htm>.

2. В лесном секторе увеличивается число «зеленых» рабочих мест [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.fao.org/europe/news/detail-news/ru/c/1152971/>.

3. Ткаченко, П. «Зеленые» рабочие места: на стыке экологии и охраны труда [Электронный ресурс] / П. Ткаченко. – Режим доступа: <https://www.centrattek.ru/info/zelenye-rabochie-mesta-na-styke-ekologii-i-ohrany-truda/>.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ СИСТЕМ

Азарова А. В., младший научный сотрудник
ГУ «Институт экономических исследований», г. Донецк
anko-87@yandex.ru

Становление государственности ДНР обусловило возникновение ряда проблем в области обеспеченности населения продовольствием: усиление импортной зависимости, так как собственное пищевое производство претерпело значительное сокращение объёмов (производство мяса – 97 %, молока – 78 %, подсолнечного масла – 99 %, хлеба и хлебобулочных изделий – 23 %, колбасных изделий – 65 %, муки – 62 %); значительные денежные затраты государственного бюджета на приобретение основных видов пищевой продукции, оборудования, приборов и других материалов; разрушение многочисленных функциональных связей продовольственной сферы; снижение планомерной работы научно-технического потенциала (разрушение Донецкой сельскохозяйственной опытной станции (г. Пески)); углубление экономического расслоения общества, что негативно отразилось на покупательской способности большей части населения, развитии и совершенствовании отраслей сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности, а также экономики в целом.

Продовольственная безопасность по определению ФАО существует, когда удовлетворяются следующие критерии:

- физическая доступность достаточной в количественном отношении, безопасной и питательной пищи;

- экономическая доступность к продовольствию должного объема и качества всех социальных групп населения. Экономическая доступность представляет собой возможность как различных слоев населения приобретать продукты питания, так и государства для оплаты поставок продовольствия спецпотребителям;

- автономность и экономическая самостоятельность государственной продовольственной системы (продовольственная независимость).

В мировой практике оценка уровня продовольственной безопасности населения производится по критериям, входящим в состав определения продовольственной безопасности.

Сравнительная оценка индикаторов оценки продовольственной безопасности ФАО с индикаторами, используемыми в Министерстве сельского хозяйства США (табл. 1), выявила, что обе методологии довольно похожи и различия в них имеются лишь по некоторым отдельным индикаторам. Обе методики оценивают продовольственную безопасность по 7 критериям, критерии оцениваются равномерно, индикаторы, которые характеризуют выбранные критерии схожи. В критериях включен раздел

«Использование», который отражает результаты «недоедания» или ненадлежащего питания, согласно физиологическим нормам.

Таблица 1

Сравнительная оценка индикаторы продовольственной безопасности
 ФАО и Министерства сельского хозяйства США [1, 2]

Индикаторы продовольственной безопасности ФАО	Индикаторы продовольственной безопасности США
Физический доступ (Physical access)	
Процент проложенных дорог от общего числа дорог	Процентная доля дорог с твердым покрытием по отношению ко всем дорогам
	Валовой внутренний продукт на душу населения
Плотность железных дорог	Плотность железнодорожных линии
Дорожная плотность	Плотность дорожной сети
Экономический доступ (Economic access)	
Индекс уровня отечественных цен на продовольствие	Индекс цен отечественной пищевой промышленности
Доступность (Availability)	
Среднее диетическое энергоснабжение	Средняя энергетическая ценность пищевого рациона
Средняя калорийность пищи	
	Среднее значение производства продовольствия
Доля диетического питания, корнеплодов и клубнеплодов	Доля злаков, корнеплодов и клубнеплодов в энергетической ценности пищевого рациона
Среднее содержание белка	Средний объем получаемых белков
Среднее содержание белков животного происхождения	Средний объем получаемых белков животного происхождения
Использование (Utilization) ¹	
Доступ к улучшенным водным ресурсам	Доступ к улучшенным источникам воды
Доступ к улучшенным услугам очистки	Доступ к улучшенным санитарно-техническим сооружениям
Результаты (Outcomes)	
Несоответствующий доступ к пище	
Распространенность недостаточного питания	Масштабы распространения недоедания
Доля расходов на пищу бедных слоев населения	Доля расходов на продовольствие в бюджете бедных семей
Глубина дефицита пищи	Масштабы дефицита продовольствия
Распространенность несоответствия пищи	Распространенность несоответствия пищи
Использование (Utilization) ²	
Доля детей младше 5 лет, страдающих дистрофией	Процент детей в возрасте до 5 лет страдающих от истощения
Доля детей младше 5 лет, страдающих атрофией	Процент детей в возрасте до 5 лет, которые отстают в росте

Доля детей младше 5 лет, которые весят ниже нормы	Процент детей в возрасте до 5 лет, которые имеют недостаточный вес
Доля взрослых, которые являются весящими ниже нормы	Процент взрослых, которые имеют недостаточный вес
	Распространенность анемии среди беременных женщин
	Распространенность анемии среди детей в возрасте до 5 лет
	Распространенность дефицита витамина А среди населения
	Распространенность дефицита йода
Уязвимость/стабильность (Vulnerability/Stability)	
Индекс волатильности внутренних цен на пищу	Волатильность внутренних цен на продовольствие
Изменчивость объема производства пищи на душу населения	Вариабельность производства продовольствия на душу населения
Изменчивость объемов поставок продовольствия на душу населения	Вариабельность поставок продовольствия на душу населения
Политическая стабильность и отсутствие насилия/терроризма	Политическая стабильность и отсутствие насилия / терроризма
Объем импортируемой пищи в общем экспорте товаров	Доля импорта продовольствия в общем импорте товаров
Процент пахотной земли, оборудованной ирригационными сооружениями	Процентная доля пахотных земель, оснащенных оборудованием для ирригации
Уровень зависимости по импорту зерновых	Степень зависимости от импорта зерновых

Оценка уровня продовольственной безопасности в Российской Федерации производится по сферам потребления, производства и управления (табл. 2):

Таблица 2

Индикаторы оценки состояния продовольственной безопасности [4]

Сфера потребления	Сфера производства	Сфера управления
1. Располагаемые ресурсы домашних хозяйств по Группам населения. 2. Обеспеченность площадями для осуществления торговли и организации питания в расчете на 1000 человек. 3. Потребление пищевых продуктов в расчете на душу населения. 4. Объемы адресной помощи населению. 5. Суточная калорийность питания человека.	1. Объемы производства сельскохозяйственной и рыбной продукции, сырья и продовольствия. 2. Импорт сельскохозяйственной и рыбной продукции, сырья и продовольствия. 3. Бюджетная поддержка производителей сельскохозяйственной и рыбной продукции, сырья и продовольствия в расчете на рубль реализованной продукции.	1. Объемы продовольствия государственного материального резерва, сформированного в соответствии с нормативными правовыми актами. 2. Запасы сельскохозяйственной и рыбной продукции, сырья и продовольствия.

<p>6. Количество белков, жиров, углеводов, Витаминов, макро- и микроэлементов, Потребляемое человеком в сутки.</p> <p>7. Индекс потребительских цен на пищевые продукты</p>	<p>4. Продуктивность используемых в сельском хозяйстве земельных ресурсов.</p> <p>5. Объемы реализации пищевых продуктов Организациями торговли и общественного питания.</p>	
---	--	--

Кроме индикаторов, представленных в таблице 2, в России определяется удельный вес производства отечественной сельскохозяйственной, рыбной продукции и продовольствия в общем объеме внутреннего рынка. Установлены пороговые значения установлены для:

1. Производство зерна – не менее 95 %.
2. Сахара – не менее 80 %.
3. Растительное масло – не менее 80 %.
4. Мясо и мясопродукты – не менее 80 %.
5. Молоко и молокопродукты – не менее 90 %.
6. Рыбная продукция – не менее 80 %.
7. Картофель – не менее 95 %.
8. Соль пищевая – не менее 85 %.

Сравнивать методологию оценки продовольственной безопасности в Российской Федерации с методологией, используемой в ФАО или США, не предоставляется возможным из-за значительных различий. Схожим элементом выступает оценка суточной калорийности питания, количество белков, жиров, углеводов, витаминов, макро- и микроэлементов, потребляемых человеком в сутки, однако указанные индикаторы показывают среднее количество, и не учитывают тот факт, что если один человек хронически недоедает, а другой потребляет намного выше норматива, то средний показатель у них обоих будет в пределах нормального. Именно поэтому в систему оценки уровня продовольственной безопасности ФАО включили раздел «Результаты», которые могут показать реальные масштабы недоедания, расходы в бюджете бедных семей и т. д. Эти показатели исключают влияние высокой дифференциации доходов населения страны, когда один обеспеченный житель страны в совокупности с несколькими семьями, находящимися за порогом бедности, в совокупности дают усредненный показатель. Таким образом, методики ФАО и Министерства сельского хозяйства США более детально раскрывают не только состояние обеспеченности экономической и физической доступностью продуктами питания, но и ее результаты для здоровья населения.

Список литературы:

1. Food security indicators. URL:<http://www.fao.org/economic/ess/ess-fs/ess-fadata/en/#.VdbuRlXtlBc> (дата обращения 12.04.2019)
2. Food Markets & Prices. URL: <http://www.ers.usda.gov/pi/tcs/food-markets-prices.aspx> (дата обращения 12.04.2019)

3. Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации на период до 2020 г. Утверждена указом президента Российской Федерации от 30 января 2010 г № 120. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_96953 (дата обращения 02.05.2019)

УДК 336.581:330.322

СУЩНОСТЬ ВЕНЧУРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Алёшкина О. А.,

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

olya.alyoshkina15@gmail.com

Актуальность выбранной темы обоснована тем, что пока формируются основные элементы и инструменты инфраструктуры, инвестирование инновационной деятельности, то есть венчурное инвестирование, остается не разработанным в теоретическом и практическом аспекте.

Цель данной работы заключается в выявлении содержания понятия венчурные инвестиции, анализ их экономической сущности.

Термин «венчурные инвестиции» берет свою историю от английского слова «venture», что в переводе имеет значение «спекуляция», «рискованное предприятие», «сумма подвергаемая риску». В наше время понятие венчурные инвестиции используется для обозначения разновидности прямого инвестирования в капитал быстрорастущих предприятий с высокой степенью риска. Целью венчурного капитала является получение инвесторами высокого дохода от инвестиций, которые им возвращаются в виде надбавки за вложенные инвестиции при продаже доли после нескольких лет успешного развития компании. Объектом венчурного инвестирования являются компании, которые осуществляют инновационную деятельность, в которую инвестор вкладывает свои средства в обмен на долю в уставном капитале.

Невзирая на то, что венчурные инвестиции возникли достаточно давно (в середине XX века в США), тем не менее устоявшейся научной терминологии данное понятие в экономической литературе еще не имеет. Венчурное инвестирование зародилось после Второй мировой войны и по большей части было направлено на коммерциализацию технологий, разработанных в военных целях. Широкое распространение данный термин получил в 50-е гг. в США в «Силиконовой долине». Таким образом, на сегодняшний день история венчурного инвестирования насчитывает более 50 лет.

В таблице ниже представлен анализ научных трудов авторитетных авторов в данной области, что позволит систематизировать данное понятие с разных сторон, раскрыть его сущность.

Исходя из данной таблицы, можем увидеть два исключительно разных подхода к сущности венчурного инвестирования (табл. 1).

Различные взгляды на термин «венчурные инвестиции»

Автор	Понятие венчурных инвестиций
Семенков Е. В. [1, с. 101]	Операции, связанные с кредитованием и финансированием научно-технических разработок и изобретений, характеризующиеся высокой степенью риска
Ляпунов А. Н. [2]	Вложение средств институциональными или индивидуальными инвесторами в реализацию проектов с высоким уровнем риска и неопределенностью результата в обмен на пакет акций или определенную долю в уставном капитале
Дюкарев В. А. [3, с. 16]	Акционерный капитал, предоставляемый профессиональными фирмами, которые инвестируют с одновременным управлением в демонстрирующие значительный потенциал частные предприятия в их начальном развитии, расширении и трансформации
Думнова Н. А., Рязанцев Т. В. [4]	Способ стимулирования малых инновационных предприятий и источник ускоренного формирования научно-технического прогресса, материальной основы благосостояния и социальной стабильности страны.
Процко Е. С. [5]	Основной источник финансирования инновационных проектов, один из основных инструментов модернизации экономики России, способствующих развитию высокотехнологических компаний
Переверзева М. Н. [6, с. 5]	Один из наиболее эффективных способов решения задачи мотивации инвесторов к финансированию рискованных и инновационных проектов

Приверженцы первого подхода определяют венчурные инвестиции как денежные средства, вкладываемые в инновационные компании и проекты с высокой степенью риска. В случае второго подхода венчурные инвестиции рассматриваются как способ, инструмент стимулирования научно-технической и инновационной деятельности. В данном случае венчурные инвестиции рассматриваются как финансовые вложения в инновационный процесс. Эти два подхода не противоречат друг другу. Первый подход рассматривает субъект и объект отношений, возникающий в процессе венчурных инвестиций, то есть микроуровень.

Второй подход рассматривает венчурные инвестиции с макроэкономической стороны, то есть инвестиции есть результат государственной политики по созданию благоприятного инвестиционного климата, направленного на повышение благосостояния страны, содействию инновационной деятельности.

Исходя из разных подходов к понятию венчурных инвестиций можно определить их свойства. Рассмотрим эти свойства подробнее.

1) Средства вкладываются в инновационные компании и проекты. То есть венчурное инвестирование направлено на поддержку продуктов, имеющих оригинальность и уникальность, жизнеспособность которых не может быть еще оценена рынком;

2) Инвестор в обмен на денежные средства получает свою долю в уставном капитале. Инвестор не берет на себя риски – рыночные, управленческие или технические. Данные риски несут инициаторы проекта. Инвестор, в свою очередь, берет на себя только финансовые риски. Он заинтересован в быстрой реализации данного проекта. Приобретая долю в инновационной компании, инвестор рассчитывает, что венчурные средства будут использоваться в качестве финансового инструмента активизации быстрого роста бизнеса;

3) Инвестиции имеют высокий финансовый риск. Инвестор вкладывает реальные деньги в проект, когда инициаторы вкладывают свои идеи в еще не проверенный рынком проект. Актуальность венчурных инвестиций в рискованные проекты обусловлена тем, что зачастую они привлекаются в проекты, которые требуют развития определенных технологий, внедрения новых методов, освоения новых рынков;

4) Вложения носят среднесрочный характер;

5) Цель венчурных инвестиций заключается не в получении стабильной прибыли, а дохода при продаже своей доли после успешного запуска проекта.

Выводы. Венчурные инвестиции являются важным финансовым инструментом в области инновационной деятельности. Венчурные инвестиции – это рискованные вложения в инновационную компанию путем покупки доли в ней и являющиеся финансовым обеспечением инновационной деятельности.

К свойствам венчурного инвестирования относятся следующие:

- средства вкладываются в инновационные проекты и компании;
- инвестор в общем на средства получает долю в компании;
- вложения имеют рисковый характер;
- вложения носят среднесрочный характер;
- целью венчурных инвестиций является получение не стабильной прибыли, а дохода при продаже своей доли после успешного запуска проекта.

Объектом венчурного инвестирования является инновационная компания, созданная для производства и коммерциализации новых технологий в научно-технической сфере.

Список литературы:

1. Семенов, Е. В. Венчурные инвестиции: экономические и социальные аспекты / Е. В. Семенов // Труд и социальные отношения. – 2008. – №8. – С. 101-105.
2. Васильева, О. Ю. Венчурные инвестиции в РФ за 2007-2013 гг. / О. Ю. Васильева, Д. Ю. Лягоскина, А. Н. Ляпунов // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. – 2014. – Т. 2 – №3, ч. 1. – С. 15–21.
3. Думнова, Н. А. Венчурные инвестиции как источник благосостояния и социальной стабильности страны / Н. А. Думнова, Т. В. Рязанцева // Науч. зап. ОрелГИЭТ. – 2012. – №1 (5). – С. 15–53.
4. Процко, Е. С. Венчурные инвестиции как фактор модернизации экономики России / Е. С. Проценко // Проблемы современной экономики. – 2013. – №11. – С. 56–59.

5. Переверзева, М. Н. Особенности управления венчурными инвестициями в российских условиях / М. Н. Переверзева // Вести. Юж.-Урал. гос. ун-та. Сер. Экономика и менеджмент. – 2009. – №21 (154). – С. 54–63.

УДК 36.717.1

РАЗВИТИЕ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Алябьева А. Ю.,

Тофан А. Л., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

aliabjevaanastasya@yandex.ua

Актуальность. Финансовая поддержка непризнанных государств требует развития соответствующих эффективных финансовых институтов и внедрения современных платежных систем, что обеспечивает легализацию доходов и импортируемого капитала, сокращение теневого сектора экономики и коррупции. Однако, в условиях международной изоляции и экономической блокады со стороны соседних стран и мирового сообщества, эта задача многократно осложняется, а потому ее решение состоит не столько в создании собственных дорогих финансовых технологий и платежных инструментов, сколько в заимствовании их у других стран или «подключении» к их финансовой инфраструктуре.

Современные платежные механизмы отличаются своим удобством, высокой степенью надежности, комфортом и быстротой получения финансов, что позволило им без труда войти в нашу повседневную жизнь. В сложившейся ситуации развитие экономики государства невозможно без высокоэффективной системы денежного обращения, в которой бы не использовались современные платежные системы. От действующей в стране платежной системы во многом зависит эффективность функционирования финансовых рынков и банковского сектора экономики.

Анализ последних исследований и публикаций. Такая экономическая категория, как безналичные расчёты, важна и необходима для современного общества. Проблемам изучения сущности безналичных расчётов, их значимости и функционирования в экономике посвящены исследования следующих авторов: А. И. Копытовой, Л. Л. Арзумановой, М. С. Чуракова, Е. Ф. Югаса, А. А. Шевчука, А. П. Подцерковного, А. Г. Шеломенцева, Д. Б. Берга, С. В. Дорошенко.

Целью исследования является изучение распространенности платежных систем в Донецкой Народной Республике, а также выявление тенденций их развития.

Результаты исследования. В долгосрочном аспекте электронная платежная система может превратиться в систему свободной банковской деятельности с конкурентными альтернативными средствами расчетов вне контроля национальных властей или наднациональных органов. Современные

электронные альтернативные средства расчетов стремятся стать настоящими заменителями обычных денег. В настоящее время ДНР вопреки всем трудностям продолжаем свое развитие, в том числе в такой непростой для государства отрасли, как финансовая. Жители ДНР имеют возможность вновь пользоваться пластиковыми картами, осуществлять денежные переводы, пользоваться новыми финансовыми технологиями, которые, как казалось еще вчера, навсегда утрачены для рядового жителя Донбасса. Регистрация собственной платежной системы является важным шагом в развитии финансово-банковского сектора Республики. Сегодня для осуществления платежей используют ряд платежных систем, к ним относятся: DonPay, SprutPay, Оникс.

DonPay – это универсальная система, которая позволяет удобно и быстро производить платежи через терминалы самообслуживания и точки продаж, позволяющие организовать прямое пополнение мобильной связи, интернет, IP-телефонии, интернет-денег, кабельного телевидения, коммунальных платежей и многих других сервисов. Принимать платежи в адрес торгово-сервисных предприятий могут не только терминалы, но и отделения почты Донбасса. Таким образом, общее количество пунктов приёма платежей, расположенных по всей территории Республики, значительно увеличивается и превышает более 800 единиц. А это, в свою очередь, приведет к увеличению продаж и росту финансового оборота [1].

Спрут – одна из первых платежных систем, оператором которой является финансовая компания «Рост» [5]. Это сервис онлайн платежей в сети интернет, с помощью которого каждый желающий может осуществить оплату услуг, используя платежные карты Центрального Республиканского Банка и Финансовой компании РОСТ [3]. Как и любая платежная система, она несет ряд существенных преимуществ для пользователей. Это в первую очередь простота и доступность осуществляемых операций, возможность проводить различные финансовые операции в любой день недели и независимо от места пребывания [4].

Оникс – первый электронный кошелек, через который на территории Республики выполняют оплату различных услуг в режиме онлайн [2]:

- 1) пополняют баланс мобильных номеров;
- 2) пополняют электронные кошельки других платежных систем;
- 3) переводят деньги на аккаунты онлайн-игр;
- 4) оплачивают услуги интернет-провайдеров и телевидения;
- 5) отправляют средства на странички своих соцсетей;
- 6) проводят коммунальные платежи;
- 7) переводят деньги другим владельцам кошельков ОНИКС.

Список услуг, за которые можно рассчитаться при помощи платежа через кошелек Оникс, постоянно расширяется:

- 1) покупки товаров в интернет-магазинах;
- 2) доставку еды на дом;
- 3) счета в кафе и ресторанах;
- 4) билеты в кино и театр;

- 5) вызов и поездку в такси;
- 6) занятия детей в школах искусств;
- 7) услуги хостинга.

За все время своей работы Оникс вызывает у пользователей двойкие отзывы. С одной стороны, осуществляются переводы денег с кошелька одного пользователя Оникс на другой, существует возможность выставлять счета другим участникам системы и работа с кошельком Вебмани, а также оплата и заказ доставки товаров в ДНР на сайтах иностранных интернет-магазинов. Однако, с другой стороны, отсутствует виртуальная карта, не предусмотрена возможность пополнения кошелька с карты ЦРБ ДНР и переводов на карты Visa, MasterCard, обналичка денег происходит только через сторонние сервисы. Несмотря на то, что многие функции здесь не предусмотрены, Оникс послужит отличной альтернативой для пользователей ДНР. Он подходит для платежей через Интернет, оплаты различных услуг, покупок товаров в онлайн-магазинах. Пока его функционал не сравнится с QIWI или WebMoney. Однако, как показал опыт, инструментарий oniks.money продолжает расти и совершенствоваться [6].

Выводы. В условиях экономической изоляции республик особую актуальность приобретает мобилизация капитала в экономику и обеспечение расчетов в условиях острого дефицита денежной массы на уровне отдельных территорий. Использование альтернативных средств расчетов, в основе которых условия функционирования отличны от условий функционирования привычных средств расчета (валюты республики), дает возможность вести предпринимательскую деятельность с меньшими рисками.

Список литературы:

1. Официальный сайт ООО «ДОНПЭЙ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://donpay.ru>.
2. Официальный сайт ОНИКС компании ООО «ДОНПЭЙ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://oniks.money>.
3. Официальный сайт сервиса онлайн-платежей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sprutpay.ru/>.
4. Гордеев, Е. Платежная интернет-система уже в Республике / Е. Гордеев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gorlovka-news.su/novosti/novosti-dnr/6496-respublikanskaya-platezhnaya-sistema>.
5. Гордо, О. В. ДНР появился «Спрут» – своя новая платежная система / О. В. Гордо [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.donetsk.kp.ru/online/news/3001114/>.
6. Электронный кошелек ОНИКС в ДНР [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kak-popolnit.ru/elektronnyj-koshelek-oniks/>.

МОДЕЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЦЕССА В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

Бибикова А. В.,

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

bibik1@ua.fm

Актуальностью темы данного исследования является то, что в современных условиях экономики по причине нерационального использования инвестиций происходит замораживание всех видов производственных ресурсов, что влечет к потере экономической безопасности, а также возникновения неопределенности.

Целью исследования является разработка подходящей модели для принятия инвестиционного процесса с учетом неопределенности спроса и налоговой политики.

Анализ существующих исследований и публикаций. Изучению инвестиционного процесса в условиях неопределенности посвящено достаточно большое количество работ зарубежных и российских исследователей, среди которых К. Рэдхэд, Т. Саати, Р. Макдональд, П. Л. Виленский, А. В. Андрейчиков. Но, несмотря на большое количество работ по данной теме, вопросы влияния на инвестиционные решения неопределенности, связанной с колебаниями спроса на планируемый выпуск продукции и ресурсы, а также неопределенности налоговой среды, в которой будет функционировать предприятие, остаются не до конца изученными.

Результатом исследования стало раскрытие и определение подходящей модели для принятия инвестиционного процесса в условиях неопределенности, на основе дисконтированных методов оценки.

Инвестиционный процесс является рядом циклов финансирования различных проектов, которые повторяются через время. Инвестиционный процесс предусматривает наличие связи между своими участниками и определенной среды инвестирования, в которой осуществляется вся их деятельность [1].

Деятельность, которая направлена на осуществление инвестиций, принято называть инвестиционной деятельностью, которая, как и любая другая деятельность, включает в себя: цель, средства, результат и сам инвестиционный процесс, который является совокупностью последовательных действий субъекта инвестиционной деятельности для достижения поставленных целей и результатов.

Субъектами инвестиционной деятельности могут быть физические и юридические лица, в том числе иностранные граждане, а также государства и международные организации. Инвестиционная деятельность в настоящее время является основным фактором стабильности и становления экономики, но по причине нерационального использования инвестиций происходит торможение всех видов производственных ресурсов, что является следствием

деградации и потери экономической безопасности. При реализации инвестиционной деятельности перед инвесторами постоянно возникает проблемой принятия решения о том, будет ли выигршно расходование ресурсов (времени или денег) – ожидаемых денежных доходов. Большинство беспокоит вопрос, как же правильно распределять имеющиеся ресурсы между возможными вариантами инвестиций.

Для успешного решения проблем по принятию инвестиционных решений должны содействовать примененные при данном методе оценки инвестиций. На данном этапе инвестиционного процесса более адекватными являются динамические методы, базирующиеся на концепции временной стоимости денег. Такие методы получили название дисконтированных методов оценки инвестиций.

Классическими, дисконтированные методами оценки эффективности инвестиционных проектов, основанных на расчете показателей являются:

чистая текущая (приведенная) стоимость инвестиций (чистый дисконтированный доход – ЧДД, или интегральный эффект);

индекс рентабельности инвестиций, индекс доходности дисконтированных инвестиций – ИДД);

внутренняя норма доходности (рентабельности) инвестиций (внутренняя норма доходности – ВНД);

модифицированная внутренняя норма доходности [2].

Для качественного использования этих показателей, как инструментов приятия инвестиционных решений определяющей способностью является умение экономистов и финансовых аналитиков выносить обоснованные и подкрепленные суждения, касаемо ожидаемой величины денежных потоков анализируемых инвестиционных процессов на каждом шаге расчетного периода. Основу для данных суждений составляют первичные гипотезы относительно внешних факторов, имеющих непосредственное отношение к инвестиционному процессу, поскольку напрямую воздействуют на показатели его эффективности.

К внешним факторам относятся:

- уровень активности, предполагаемый в будущем;
- конъюнктура на рынке капитала, определяющая как условия получения займа и ставку кредитного процента, так и доходность доступных инвестору альтернативных вложений его капитала с гарантированными и рисковыми вложениями;

- конъюнктура на рынке сбыта, которая дает четкое соотношение спроса и предложения, а, значит, показывает ожидаемый уровень цен и объемы продаж, а также, денежные поступления от инвестиции;

- совокупность признаков, характеризующих состояние экономики в определенный период на рынке труда и материальных ресурсов, влекущих за собой как расходы инвестора на приобретение инвестиционного объекта, так и текущие расходы на его эксплуатацию;

- налоги и налоговая политика государственных и муниципальных органов;
- достижения в области науки и техники;
- конкуренция и политика на рынке [3]

Из-за высокой степени неопределенности, данные показатели представляют всего лишь зарисовки будущих результатов деятельности по осуществлению инвестиционного процесса

Для высококачественного построения модели инвестиционного процесса нужно знать, что она должна охватывать два ведущих подпроцесса – описание потока расходования денежных средств, то есть инвестиционных средств, оттоков, а также описание полезного эффекта – отдача от вложений, притоки. Данный процесс следует ожидать только при осуществлении инвестиционного процесса [5].

Главная трудность, возникающая при моделировании, заключается в описании полезного эффекта от инвестиций. Первый шаг и ведущий шаг в данном направлении заключается в разработке его структуры — определение расчетного периода, разбиение его на определенные этапы, отличающиеся собственным содержанием, размерами денежных доходов и расходов, а также качественными показателями эффекта. Когда полезный эффект можно измерить в деньгах, различают следующие условия моделирования инвестиционного процесса (условия принятия решений об инвестициях):

- определенность, если возможна только одна оценка денежного потока на каждом шаге расчетного периода;
- вероятностная неопределенность (риск), если ставится множество оценок, которые имеют вероятность осуществиться на каждом шаге расчетного периода;
- интервальная неопределенность (неопределенность), если на каждом шаге расчетного периода ставится множество оценок и при этом ничего неизвестно относительно вероятности осуществления каждой [2].

Таким образом, можно сделать **вывод**, что наиболее благоприятные последствия принятия инвестиционных решений в условиях неопределенности могут быть адекватно описаны только совокупностью как количественных (денежных потоков), так и качественных показателей, характеризующих «прибыль» от реализации проекта.

Список литературы:

1. Саати, Т. Принятие решений. Метод анализа иерархий / Т. Саати // Радио и связь: перевод с англ. – Москва, 1989. – С. 6.
2. Андрейчиков, А. В. Анализ, синтез, планирование решений в экономике / А. В. Андрейчиков, О. Н. Андрейчикова // Финансы и статистика, 2000. – С. 38-43.
3. Оценка эффективности инвестиционных проектов / П. Л. Виленский, В. Н. Лившиц, Е. Р. Орлова, С. А. Смоляк // Дело, 1998. С. 108 .
4. Трухаев, Р.И. Модели принятия решений в условиях неопределенности / Р. И. Трухаев // Наука, 1981. – С. 25.
5. Борисов, А.Н. Принятие решений на основе нечетких моделей: Примеры использования. / А. Н. Борисов // Зинатне: Рига, 1990. – С. 56-69.

СЛОЖНОСТИ ИМПЛЕМЕНТАЦИИ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ УСТОЙЧИВОЙ БИЗНЕС-МОДЕЛИ

Воробьева Ю. С., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
happinessYU@mail.ru

Глобальное изменение климата сегодня представляет собой наиболее актуальную проблему для бизнеса, правительства и общества в целом. Проблемы изменения климата заставляют организации пересмотреть существующие взгляды на корпоративную социальную ответственность, как важную составляющую концепции устойчивого развития, с добровольной точки зрения.

Корпоративная устойчивость рассматривается как привлекательное, если не необходимое, развитие компаний. Идея устойчивости расширяет КСО, сосредоточивая внимание организаций и исследователей на необходимости справедливого баланса экологических и социальных проблем с экономическими проблемами – баланс, редко реально существующий т.к. на практике предпочтение отдается экономическим проблемам в ущерб социальным, тем более экологическим проблемам.

Исследования деятельности и отчетности компаний, присоединившихся к добровольной инициативе Глобальный договор ООН [1] указывают, что уровень осуществления компаниями политики, связанной с окружающей средой, в 2019 г. составляет 94 %, имеет место активизация усилий по отслеживанию воздействия на окружающую среду. Ресурсоэффективные и экологически чистые технологии внедряются более чем 60 процентами компаний. Доля возобновляемых источников энергии в мировом потреблении энергии растет. Однако большая часть (78,5 %) энергии получена из ископаемого топлива.

Компании добиваются прогресса в развитии возможностей для получения доступной и чистой энергии: 60 % компаний сообщают о значительных положительных изменениях, ведущих к достижению цели устойчивого развития (далее – ЦУР) №7 «Доступная и чистая энергия». При этом развивающиеся страны инвестируют больше, чем развитые страны, в возобновляемые технологии в силу их экономической эффективности. В развитых регионах мира, таких как Европа, наблюдается снижение инвестиций в экологически чистую энергетику. Почти половина опрошенных глобальных компаний удовлетворяют менее четверти своих потребностей в энергии за счет возобновляемых источников энергии, 22 % компаний сообщили, что полностью интегрировали политику в области возобновляемых источников энергии.

Бизнес имеет уникальные возможности для значительного прогресса в достижении ЦУР №7 в качестве движущей силы для разработки эффективных продуктов и услуг, поддержки инноваций и обеспечения обмена знаниями и обучения, связанного с чистой энергетикой.

В глобальном масштабе инвестиции в НИОКР в области возобновляемых источников энергии достигли рекордного уровня в 2017 году (\$ 9,9 млрд.) [1].

Вместе с тем, менее половины компаний декларируют принятие мер по достижению ЦУР №13 «Изменение климата», а одна треть декларирует отсутствие негативного воздействия, препятствующего достижению этой цели. Хотя большинство (94 %) опрошенных компаний сообщили, что имеют политику и практику, связанные с окружающей средой, менее четверти сообщили о включении политики в области изменения климата в общую стратегию компании. Прогнозируемое повышение глобальной температуры на 1,5°C к 2030 году усиливает необходимость для бизнеса имплементировать существенные мероприятия в достижении ЦУР №13. Основным путем является реализация сокращения выбросов углекислого газа. В настоящее время 566 крупнейших мировых компаний установили нормативы сокращения выбросов для управления климатическими действиями и обеспечения стабильности бизнеса [1].

Климатические меры также открывают рыночные возможности в таких областях, как экологически чистое топливо, низкоуглеродные и низкоэнергетические здания, умные города, использование интеллектуального городского общественного транспорта и использование интеллектуальных технологий и информационных революций.

Вместе с тем, в 2018 году общий объем выбросов углекислого газа в мире достиг наивысшей отметки в истории. В настоящее время один миллион видов во всем мире находится на грани исчезновения [1].

Исследования [2] показывают, что пять крупнейших нефтегазовых компаний (ExxonMobil, Royal Dutch Shell, Chevron, BP и Total) инвестируют около \$ 400 млн. в год в лоббирование и брендинг климатических вопросов. С даты подписания Парижского соглашения в декабре 2015 года эта сумма составляет более \$1 млрд.

Расходы, связанные с климатом, составляют более четверти расходов крупных нефтяных компаний на лоббирование и брендинг, в общую сумму которых входит маркетинг их топливной и химической продукции. Тем не менее, раскрытие информации компании показывает, что низкоуглеродные инвестиции составят только около 3% от ожидаемых инвестиций нефтяных компаний, а остальная часть их совокупных годовых капитальных затрат (\$115 млрд. на 2019 год) будет сосредоточена на предприятиях, связанных с ископаемым топливом (рис. 1) [2].

Можно сделать вывод, что нефтяные компании оказывают непропорциональное (по отношению к их экономическому размеру) и глубоко негативное влияние на окружающую среду и климатическую политику по сравнению с компаниями в секторах, не связанных с ископаемым топливом, таких как технологии, финансы, здравоохранение и розничная торговля.

Затраты на лоббирование/брендинг, млн. долл. США Прогнозируемые капитальные расходы, млрд. долл.

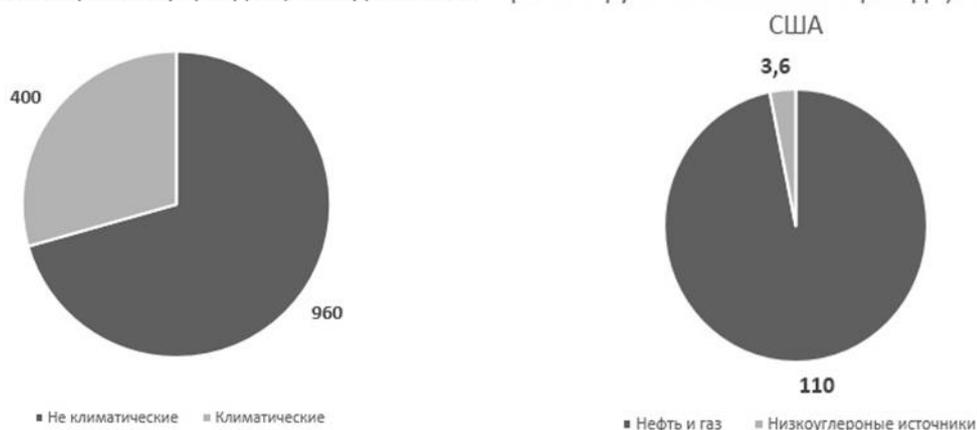


Рис. 1. Основные показатели деятельности нефтяных компаний в направлении достижения ЦУР 7 и 13

Несмотря на все возрастающие предупреждения со стороны научного сообщества о необходимости политики сокращения использования ископаемого топлива, сектор, является успешным на сегодняшний день в предотвращении любых политических мер, которые могут существенно повлиять на их текущую операционную деятельность. Соответственно, имплементация устойчивой бизнес-модели [3] такими компаниями на добровольной основе, предусматриваемой корпоративной социальной ответственностью практически невозможна.

В условиях современных глобальных экологических вызовов для компаний, находящихся в институциональном поле определенных отраслей, правительствам стран необходимо формировать нормативную базу в направлении более устойчивых или социально ответственных действий таких компаний.

Список литературы:

1. Big Oil's Real Agenda on Climate Change. How the oil majors have spent \$1bn since Paris on narrative capture and lobbying on climate [Электронный ресурс] / InfluenceMap. – 2019. – Режим доступа: <https://influencemap.org/report/How-Big-Oil-Continues-to-Oppose-the-Paris-Agreement-38212275958aa21196dae3b76220bdc>.
2. United Nations Global Compact Progress Report 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.unglobalcompact.org/library/5716>.
3. Del Baldo, M. Renewing and improving the business model toward sustainability in theory and practice [Электронный ресурс] M. Del Baldo, M.-G. Baldarelli. – Режим доступа: <https://jcsr.springeropen.com/articles/10.1186/s40991-017-0014-z>.

УДК 332.146(470+571)

**ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ: ФАКТОРЫ И ОЦЕНКА.
НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ СОСТОЯНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО
КЛИМАТА В РЕГИОНАХ РФ**

Гоцуцова М. О.,

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

gotsutsowa.marina@yandex.ru

В настоящее время одной из важнейших перспектив развития Российской Федерации является повышение качества и совершенствование инвестиционного климата, формирование благоприятной предпринимательской среды.

Инвестиционный климат – это совокупность политических, экономических, инновационных, инфраструктурных факторов, создающих определенный уровень финансовой привлекательности для капиталовложений [1]. Структура инвестиционного климата включает:

1. Инвестиционный потенциал – характеристика, которая отображает макроэкономические показатели страны (региона).

2. Инвестиционный риск. С помощью инвестиционного риска можно оценить, в какой мере экономика субъекта капиталовложений является эффективной, а также предвидеть вероятные потери и доходы.

3. Инвестиционная привлекательность – общее число благоприятных для инвестиций факторов, которые дают возможность определить инвестиционный климат региона.

К факторам, оказывающим существенное влияние на инвестиционный климат принято относить: социальные, экономические, политические, производственные, финансовые, криминальные, инновационные, экологические, ресурсно-сырьевые, инфраструктурные и трудовые факторы. Исходя из этого, можно выделить следующие условия, которые влияют на обеспечения благоприятного инвестиционного климата в стране: высокий уровень потенциала внутренних рынков, сбалансированная налоговая система, уровень развития и доступность объектов инфраструктуры, низкий уровень конкуренции, эффективная поддержка государства, высокая норма прибыли, низкая стоимость сырья и ресурсов и др.

Анализируя условия, влияющие на создание благоприятного инвестиционного климата нельзя не рассмотреть условия, которые, наоборот, препятствуют развитию инвестиционных процессов и уменьшают привлекательность инвестиционного климата. К этим условиям относят: высокий уровень инфляции, дефицит бюджета, социальную напряженность, большие объемы государственного долга (внешнего и внутреннего), высокие ставки рефинансирования, слабо развитое законодательство, нестабильную политическую атмосферу в стране, большие транзакционные издержки в связи с неразвитостью инфраструктуры и др. [2].

Таким образом, при изучении инвестиционного климата необходимо учитывать совокупность различных факторов, которые могут, как оттолкнуть, так и привлечь потенциальных инвесторов.

Подвергая научному рассмотрению сущность инвестиционного климата, следует охватить изучение оценки инвестиционного климата. Оценка инвестиционного климата региона – это процесс определения тенденций, влияющих или способных повлиять на эффективность инвестиционной деятельности в регионе, а значит и на желание потенциального инвестора осуществить вложения. Кроме того, оценка инвестиционного климата дает возможность совершать оптимизацию потоков капиталовложений.

В мировой практике существует большое количество методик для оценки инвестиционного климата. В целом они делятся на четыре вида:

- анализ различных групп статистических и социально-экономических показателей (анализ макропоказателей);
- оценка темпов изменений и реформирования экономики в соответствии с требованиями времени и экономическими реалиями;
- оценка риска инвестирования;
- методики экспертной бальной оценки [3].

В РФ для оценки инвестиционного климата регионов используются рейтинги инвестиционного потенциала и инвестиционного риска. Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата дает возможность высококачественно оценить усилия органов власти всех уровней в регионах по созданию благоприятных условий ведения бизнеса.

Национальный Рейтинг рассчитывается по 44 показателям по 4 направлениям: регуляторная среда, институты для бизнеса, инфраструктура и ресурсы и поддержка малого предпринимательства. Получение информации по показателям осуществляется с помощью проведения опросов предпринимателей и экспертов, а также с использованием статистических данных [4].

Исходя из таблицы, представленной ниже, можно увидеть, что Москва поднялась на две позиции и впервые возглавила национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в регионах России. В свою очередь Республика Татарстан продвинулась на одну строчку вверх, а Тюменская область, также сохранившая место в тройке лидеров, опустилась на две позиции. Стоит отметить, что такие регионы, как Московская, Тульская области и Санкт-Петербург опустились в Рейтинге на несколько позиций ниже по сравнению с предыдущим годом. При этом Татарстан ранее трижды возглавлял национальный рейтинг – в 2015, 2016 и 2017 годах, а Тюменская область лидировала по итогам 2018 года.

По итогам проведенного исследования, можно сделать вывод о том, что инвестиционный климат описывает степень надежности ситуации, которая складывается на определенной территории по отношению к капиталовложениям, сделанным в экономику государства.

Таблица 1

Национальный Рейтинг состояния инвестиционного климата в регионах РФ в
2018-2019 гг.

Регион	Место в рейтинге 2019	Место в рейтинге 2018	Изменение позиции 2018-2019
Москва	1	2	1
Республика Татарстан	2	3	1
Тюменская область	3	1	-2
Калужская область	4	13	9
Санкт-Петербург	5	4	-1
Тульская область	6	5	-1
Московская область	7	9	2
Белгородская область	8	11	3
Ленинградская область	9	12	3
Ульяновская область	10	10	0

При грамотном государственном регулировании, у Российской Федерации имеются значительные перспективы развития, которые способствуют привлечению обладателей капитала, заинтересованных в инвестировании во многие отрасли экономики страны.

Список литературы:

1. Инвестиционный климат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://investfuture.ru/dictionary/word/investicionnyy-klimat>.
2. Малкина, П. Р. Инвестиции и инвестиционный климат: учебное пособие / П. Р. Малкина. – 3-е изд. – 2004. – 203 с.
3. Юзвович, Л. И. Инвестиции: учебник для вузов / Л. И. Юзвович. – 2-е изд. – Москва: 2016. – 543 с.
4. Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в регионах РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://asi.ru/investclimate/rating/>.

УДК 332.1

**ЭФФЕКТИВНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА КАК ЗАЛОГ
УСПЕШНОЙ СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ**

Грузан А. В., канд. экон. наук

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

gruzan_donnu@list.ru

Введение. Актуальной задачей настоящего времени является переход к устойчивому развитию для любой страны в целом и для каждого из ее регионов (область, город, поселок). Современные научные поиски направлены на углубление теоретико-методологических основ устойчивого развития территориальных социально-экономических систем, а также на поиск новых факторов, влияющих на развитие регионов.

Целенаправленное управление социально-экономическим развитием с целью достижения его устойчивого состояния требует совершенной системы наблюдения и контроля процессов, которые происходят в природе и обществе.

Проблемами регионального устойчивого развития занимались российские ученые Моисеев Н. Н., Абалкин Л. И., Кузнецов О. Л., Кузнецов П. Г., Большаков Б. Е., Коптюг В. А., Плисецкий Е. Л., Кормановская И. Р., Ренкас Н. Н.

Цель. Основной целью устойчивого развития региона является обеспечение условий формирования, накопления, развития, рационального использования и сбережения человеческого потенциала и сохранение биосферы. Для достижения целей концепции устойчивого развития необходимо целенаправленное воздействие субъекта управления на экономические, социальные, научно-технические, технологические, экологические, демографические и иные процессы, связанные с жизнедеятельностью человека и развитием общества, в пределах конкретного региона [2].

Основные результаты. Устойчивое развитие территории зависит от баланса интересов систем (политической, социальной, экономической и экологической) как между странами мира, так и регионами любого государства. В регионах устойчивость территорий во многом определяется научно обоснованной государственной политикой, направленной на повышение качества жизни населения. Эффективная политика государства позволяет обеспечить повышение уровня жизни населения, экономический рост, решить злободневные вопросы общества, регионов и муниципальных образований. Концепция устойчивого развития появилась в результате объединения трех основных точек зрения: экономической, социальной и экологической.

Уровень экономического развития и сбалансированности зависит от большого числа разнообразных показателей.

Важным показателем для регионов является объем промышленного производства, отнесенный к численности экономически активного населения региона. Для большинства регионов, в которых промышленность является основой экономики, динамика промышленного производства фактически определяет направление социально-экономического развития.

Другим важным показателем, характеризующим тренды развития экономики в среднесрочной и долгосрочной перспективе, является объем инвестиций в основной капитал. Чем выше вложения в экономику в текущем году, тем более высокий рост экономических показателей можно ожидать в ближайшее время.

Для оценки состояния труда используются два показателя. Первый из них характеризует диверсифицированность структуры занятости по секторам экономики. Вторым традиционным показателем для оценки рынка труда – уровень зарегистрированной безработицы, характеризующий текущую напряженность на рынке труда. Оценка эффективности деятельности экономики в городе строится на выделении доли убыточных предприятий в

городе. Так, значительная доля убыточных организаций (а это свыше 30 %) говорит о базовых проблемах региона:

- низкой конкурентоспособности предприятий;
- неустойчивости его градообразующих отраслей к кризисам;
- плохом предпринимательском климате.

Последняя часть показателей экономического блока оценивает уровень доходов населения региона. Производится попытка, как напрямую оценить уровень благосостояния населения через отношение уровня заработной платы к промежуточному минимуму, так и косвенно. Косвенная оценка выполняется не по методу расчета доходов, а по выделению душевых «расходов» в важнейших потребительских категориях – розничной торговли и общественном питании [3].

Устойчивое развитие отдельного региона имеет свои специфические особенности, которые определяются отраслевой структурой региона, природно-ресурсными условиями, степенью активности инновационного потенциала, конкурентоспособностью региона, демографической ситуацией и т.д.

В этой связи устойчивое развитие региона следует рассматривать как комплексный процесс последовательных положительных изменений, генерирующий социальные, экономические и экологические факторы, направленный на повышение конкурентоспособности региона, повышение уровня жизни населения, сохранение окружающей среды [4].

В концепцию устойчивого развития входит 3 фактора: стабильность, сбалансированность и пропорциональность экономического развития на уровне национальной экономики или отдельного региона.

Под стабильностью понимается способность конкретной системы сохранить определенные темпы экономического роста на протяжении заданного периода времени либо сохранять нулевые темпы экономического роста при условии повышения рациональности использования потенциала и социального прогресса.

Сбалансированность предполагает объективное соответствие имеющихся и используемых ресурсов тому объему потребности в них, который подлежит удовлетворению. Необходимо использовать только тот объем ресурсов, который необходим обществу, при этом не допускается использование избыточного объема ресурсов.

Пропорциональность характеризуется установление и поддержание соотношений между отдельными компонентами социально-экономической системы на уровне национальной экономике или конкретного региона. Сюда относится территориальное размещение производительных сил, функционирование региональных рынков, потребление произведенной продукции [2].

Заключение. Реализация стратегии устойчивого развития регионов, методических разработок и предложений, позволит повысить эффективность управления предпринимательской деятельностью всех секторов экономики в современных экономических условиях. Эффективная политика государства

позволяет обеспечить повышение уровня жизни населения, экономический рост, решить злободневные вопросы общества, регионов и муниципальных образований [1].

Список литературы:

1. Кремлев, Н. Д. Устойчивое развитие региона в период нестабильности (на примере Курганской области): монография / Н. Д. Кремлев. – Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2015. – 232 с.
2. Нестеров, А. К. Устойчивое развитие регионов / А. К. Нестеров // Энциклопедия Нестеровых [Электронный ресурс] – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://odiplom.ru/lab/ustoiichivoe-razvitie-regionov.html>. (Дата обращения: 25.09.2019 г.).
3. Теоретические аспекты устойчивого развития региона. [Электронный ресурс]: файловый архив – Электрон. дан. – 2019. – Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/3343974/page:2/>. (Дата обращения: 26.09.2019).
4. Цыдыпова Э. С. Критерии устойчивого развития региона [Электронный ресурс] / Э. С. Цыдыпова // Наука вчера, сегодня, завтра: сб. ст. по матер. XXXI междунар. науч.- практ. конф. – Электрон. дан. – Новосибирск: СибАК, 2016. – № 2(24). Часть II. – Режим доступа: <https://sibac.info/conf/science/xxxi/47182>. (Дата обращения 28.09.2019 г.).

УДК 330.15

К ВОПРОСУ О ВОЗНИКНОВЕНИИ КОНЦЕПЦИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Голденова В. С., канд. экон. наук, доц.,

Слободчикова И. В., канд. экон. наук, доц.

ФГБОУ ВО «Калмыцкий государственный университет им.

Б. Б. Городовикова», г. Элиста

goldenova-vs@yandex.ru

Общеизвестно, что современное экономическое развитие стран и территорий сопровождается увеличением антропогенного воздействия на окружающую среду. При этом процессы глобализации мировой экономики, усиление международного сотрудничества, развитие научно-технического прогресса, внедрение инновационных технологий приводят сегодня к обострению противоречий между экономическими и экологическими интересами. В этой связи проблема устойчивого развития территорий выходит на первый план, является чрезвычайно важной и актуальной, особенно в условиях преодоления последствий глобального экономического кризиса. Следует отметить, что устойчивое развитие предполагает одновременное решение разноплановых и во многом противоречивых проблем экономического роста при условии сохранения качества среды обитания, оцениваемого в первую очередь с позиций экологии и социальной сферы.

К началу 90-х годов XX века относится возникновение экологической экономики, которая представила собой трансдисциплинарную область знаний, изучающую взаимосвязи между экосистемами и экономическими системами в их самом широком понимании. Становление экологической экономики как

науки связано с именами американских исследователей Р. Костанза и Г. Дейли, а также шведского исследователя А. М. Янссона. Эта область знаний представляет собой синтез традиционной неоклассической и ресурсной экономики в сочетании с оценкой влияния экономической деятельности в области окружающей среды, с одной стороны, и экономика окружающей среды с оценкой влияния экономической деятельности в области окружающей среды и традиционной экологией, с другой. Люди-потребители считаются одними из важнейших компонентов интегрированной эколого-экологической системы, а не как доминирующая и центральная сила [4]. Необходимо отметить, что в экологической экономике хозяйственная система рассматривается как подсистема, которая является частью более крупной экосистемы, предоставляющей целый ряд услуг.

Дальнейшее развитие экономической мысли в 1990-х годах привело к формированию новой дисциплины - экономики устойчивого развития. В связи с формированием целей устойчивого развития произошло переосмысление работ ученых, связанных с обоснованием оптимальной экологической нагрузки производственных структур на экосистемы, которая будет соответствовать пропускной способности или мощности последних.

Безусловно, большая роль в формировании современной концепции устойчивого развития отводится научному наследию В. Н. Вернадского. В частности, ему принадлежат идеи о геологической роли живой материи и человеческой деятельности в эволюции Земли за счет увеличения активной энергии, хранящейся в биосфере. В концепции ноосферного развития Вернадский фактически сформулировал задачу формирования устойчивого развития и ответственности человечества за перестройку биосферы в интересах свободномыслящего человечества в целом [2].

Ученый сформулировал основное условие обеспечения ноосферного развития, которое еще не полностью принято современной наукой, и заключается в обеспечении автотрофного характера человечества. Это означает способность человека самостоятельно производить все необходимые для него ресурсы, синтезировать органические вещества из неорганических соединений, используя энергию солнца или энергию химических реакций [3].

Следует подчеркнуть, что в последнее время в странах ОЭСР принята концепция оценки эффективности экономики на основе экологического отпечатка, который понимается как площадь земли, необходимая для получения природных ресурсов, производства продуктов и захоронение продуктов жизнедеятельности общества на душу населения.

Можно также упомянуть имя российского ученого-энциклопедиста советской эпохи Н. Ф. Реймерса. Особенной программой для человечества являются этапы изменения отношений между сформулированными им экономическими и экологическими целями: «экономические цели без экологических ограничений – экономические цели с экологическими ограничениями - экологические цели без экономических ограничений.

Центральным звеном концепции устойчивого развития является экологизация всех сфер хозяйственной деятельности человека. В этой связи

для разработки концепции экологизации экономического развития требуется существенное изменение приоритетов и целей как для всей экономики в целом, так и для ее отдельных секторов и видов деятельности. Возникла необходимость выработки таких принципов и подходов к реформированию, которые позволили бы обеспечить динамичный рост макроэкономических показателей, повысить жизненный уровень населения и его социальную защиту, а также сохранить природную среду [1]. Действительно, от того, насколько рационально и бережно используются природные ресурсы как естественная основа экономического развития, во многом зависят эффективность общественного производства в целом, темпы экономического роста, уровень благосостояния и качество жизни населения

Таким образом, можно сделать вывод о том, что концепция устойчивого развития является методологической концепцией, описывающей трансформации социально-экономической системы. Холистически ориентированная она признает органичность развития общества и природы, исходящее из понимания того, что мир есть живое органическое целое. При этом под устойчивым развитием, по мнению авторов, следует понимать такое развитие, которое не только удовлетворяет потребности настоящего времени, но и не ставит под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности.

Список литературы:

1. Ахмедова, Л. Ш. Устойчивое развитие региона на основе обеспечения экологического равновесия / Л. Ш. Ахмедова, Г. И. Идзиев // Региональная экономика: стратегия и практика. – 2013. – №18 (297). – С. 12-17.
2. Вернадский, В. И. Автотрофность человечества. [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.pobeda.ru/mbnff/biblio/knigi/antrukos/vern1.html>. (Дата обращения 15.08.2017 г).
3. Вернадский, В. И. Несколько слов о ноосфере / В. И. Вернадский // Успехи современной биологии. – 1944. – № 18. – Вып. 2.
4. Милонов, С. А. Эволюция экологизации экономической науки / С. А. Милонов // Вестник РЭУ им. Г. В. Плеханова. Вступление. Путь в науку. – 2012. – №3. – С. 25-32.

УДК 331.108.26

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ОАО «ЛУКОЙЛ»

Гончарова А. В.,

Оленичева Ю. А., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

nastysa.gonhcarova@gmail.com

Введение. Персонал является главным ресурсом хозяйственной деятельности предприятий. Благодаря систематической деятельности сотрудников у предприятия появляется возможность поддерживать свои

позиции на завоеванном рыночном сегменте, обеспечивать производство товаров и услуг на требуемом уровне, что является залогом экономического успеха и выживания в динамически изменяющемся внешнем окружении. Однако для поддержания благоприятных условий в коллективе и предотвращения возможных противоречий между руководителем и подчинёнными необходимо разрабатывать кадровую политику предприятия. В связи с этим формирование кадровой политики позволяет не только контролировать деятельность сотрудников в текущем периоде, но и способствует своевременному реагированию на внутренние изменения предприятия путем моделирования необходимой реорганизации структур управления, что и обуславливает актуальность выбранной темы.

Рассмотрению вопросов, связанных с поиском способов формирования эффективной кадровой политики предприятия посвящены работы таких ученых как А. Кибанов, Т. Базаров, В. Маслов, Б. Андрушкив, Д. Мельничук, Н. Савина и др.

Целью данной работы является рассмотрение особенностей осуществления кадровой политики и поиска инструментов по ее совершенствованию на примере ОАО «ЛУКОЙЛ».

Основные результаты. Формирование кадровой политики предприятия происходит под воздействием как внешних, так и внутренних факторов. В условиях острой рыночной конкуренции завоевание новых рыночных сегментов зависит, в первую очередь, от проводимой руководителем предприятия кадровой политики. Ведь именно руководитель организации обеспечивает эффективный отбор, подбор персонала, его адаптацию, обучение и переобучение в соответствии с потребностями организации, что способствует созданию сплоченной, ответственной, мобильной, высокопроизводительной команды, способной решать любые задачи [1].

Построение эффективной кадровой политики начинается с систематического, непрерывного внутрифирменного развития персонала с учетом его карьерного роста, создания резерва на замещение руководящих должностей и всестороннего профессионального творческого развития по горизонтальным направлениям, освоения новых и вторых профессий, расширения зоны деятельности. В этой связи особую актуальность приобретает регулярное повышение квалификации кадров посредством его систематического обучения на основе проведения тренингов, семинаров, курсов.

Кадровая политика является основным инструментом системы управления персоналом, так как способствует созданию благоприятных условий труда, обеспечивает возможность продвижения по службе и необходимую степень уверенности в завтрашнем дне [2].

С целью наглядного отображения реализации кадровой политики предприятия и поиска путей ее совершенствования в качестве базового места исследования выбрано ОАО «ЛУКОЙЛ». Сферой деятельности компании ЛУКОЙЛ является добыча и поставка на мировой рынок углеводородов. По

оценкам специалистов, на долю компании в настоящее время приходится более 2 % мировой добычи нефти и около 1 % доказанных запасов углеводородов [3].

Кадровая политика управления персоналом ОАО «ЛУКОЙЛ» основана на миссии компании – стать одним из лидеров среди крупнейших энергетических компаний мира, действующих в интересах общества, потребителей, акционеров и работников. Политика управления персоналом исходит из положений бизнес-стратегии, которая определяет цели компании, пути их достижения и ключевые показатели, отражающие степень достижения этих целей.

Основными составляющими кадровой политики компании являются пять взаимосвязанных областей, посредством которых осуществляется содействие достижению бизнес-целей компании и воплощается видение в области управления персоналом:

- повышение результативности работы на всех уровнях;
- привлечение на работу в компанию «лучших из лучших» для обеспечения эффективного использования их возможностей и потенциала;
- обучение и развитие, планирование кадрового потенциала;
- создание эффективной системы общего вознаграждения;
- построение эффективной и динамичной организации, ее непрерывное развитие [4].

Несмотря на существующую кадровую политику ОАО «ЛУКОЙЛ», в реальных условиях предприятие имеет некоторые проблемы в области управления персоналом. К числу таковых можно отнести: нехватку квалифицированных кадров, недостаточное количество молодых специалистов, недостаточно эффективное использование кадров организации.

Для решения вышеперечисленных проблем необходимо:

- разработать комплекс рекомендаций по повышению результативности труда рабочих;
- регулярно привлекать в компанию квалифицированные кадры;
- сформировать эффективную систему мотивации сотрудников;
- проводить систематические мероприятия по повышению квалификации сотрудников.

С целью решения выявленных проблем кадровой политики ОАО «Лукойл» необходимо:

1. Пересмотреть критерии подбора персонала. В процессе осуществления подбора кадров ключевым требованием должно быть соответствие квалификации кандидата предполагаемой должности. Помимо этого, руководство предприятия должно регулярно проводить перееаттестацию персонала, которая будет способствовать повышению квалификации сотрудников.

2. Активнее привлекать молодые кадры. Руководству предприятия необходимо брать на работу выпускников ВУЗов, обладающих свежим видением и взглядом, что в свою очередь будет способствовать

генерированию новых идей, которые будут залогом развития и выживания предприятия на перспективу.

3. Проанализировать преимущества и недостатки существующей кадровой политики.

4. Разработать рекомендации по совершенствованию управления человеческими ресурсами.

Заключение. Кадровая политика является неотъемлемой частью повседневной деятельности предприятия. На основе грамотно сформированной кадровой политики обеспечивается стабильная и эффективная деятельность предприятий. Реализация на практике кадровой политики ОАО «ЛУКОЙЛ» выявила некоторые проблемы. Разработанные мероприятия по совершенствованию кадровой политики в компании ОАО «ЛУКОЙЛ» – это целостный и связный механизм, позволяющий повысить эффективность труда сотрудников и, как следствие, повысить эффективность деятельности компании.

Список литературы

1. Кибанов, А. Я. Оценка экономической эффективности совершенствования управления: учебное пособие / А. Я. Кибанов. – М.: МИУ, 2015. – 332 с.

2. Базаров, Т. Ю. Управление персоналом: учебник для вузов / Т. Ю. Базаров, Б. Л. Ерёмкина. – М.: Издательство: Юнити-Дана, 2012 – 563 с.

3. Развитие мирового рынка до 2010 г. [Электронный ресурс] // ЛУКОЙЛ. Нефтяная компания. – Режим доступа: <http://www.lukoil.ru/Business/Futuremarketrends>.

4. Политика управления персоналом [Электронный ресурс] // ЛУКОЙЛ. Нефтяная компания. – Режим доступа: <http://www.lukoil.ru/Responsibility/SocialPartnership/HumanResources>

УДК 336.02

ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА: СОВРЕМЕННЫЕ СТРАТЕГИИ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Дзюба А. Н.,

Подмаркова И. П., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия», г. Донецк

irina_podmarkowa@list.ru

Финансовая политика государства призвана решить социально-экономические проблемы, стабилизировать экономику и найти пути совершенствования функционирования финансовой сферы в целом.

Актуальность темы выражается в необходимости построения грамотной и эффективной финансовой политики в Донецкой Народной Республике, которая смогла бы не только максимально решить внутригосударственные проблемы, но и вывести страну на уровень выгодного международного сотрудничества.

Финансовая политика преследует цели повышения объема и эффективности использования финансовых ресурсов. При отказе от учета

повышения эффективного использования финансовых ресурсов во время разработки и проведения финансовой политики возможно распыление средств, сокращение источников удовлетворения постоянно растущих экономических и социальных потребностей общества. Разрабатывая финансовую политику, следует учитывать конкретные исторические условия. Финансовая политика предполагает укрепление международных экономических связей, обеспечивая условия для реализации совместных мероприятий.

Наиболее распространены такие проблемы финансовой политики, как: несбалансированность бюджетов всех уровней и государственных внебюджетных фондов; несовершенство налоговой системы; низкие показатели инвестиционного финансирования; отсутствие единства денежно-кредитной и финансовой политики; нестабильность курса отечественной валюты; неэффективное использование государственной собственности [2, с. 414].

Реализация финансовой политики имеет три этапа: определение целей и перспективных задач; выделение основных направлений использования финансовых ресурсов, разработка средств, методов и конкретных способов организации общественных отношений, связанных с финансами; а также подбор кадров, способных организовать выполнение поставленных задач.

К элементам финансовой политики относят: бюджетную, налоговую, денежно-кредитную, ценовую, таможенную, социальную, инвестиционную политику, а также политику в области международных финансов.

Неотъемлемым ресурсом финансовой политики является рациональное использование средств, которые часто направляются не по целевому назначению или остаются неуплаченными в виде налогов. Использование этого мощного резерва зависит от усиления эффективности работы не только бюджетополучателей, но и казначейства, налоговых органов и др.

И. М. Вильгоненко и Л. П. Степанова считают важной проблемой в реализации финансовой политики наличие большого количества ведомств, фактически работающих на реализацию единой цели, которое неизбежно приводит к снижению конечного результата их совместной работы, создаются, таким образом, межведомственные барьеры [1, с. 120].

Что касается построения финансовой политики, то она подразделяется на финансовую стратегию и финансовую тактику. Стратегия обозначает долгосрочные меры по использованию финансов. Постановка долговременных целей и составление целевых программ необходимы для концентрации финансов на главных направлениях экономического и социального развития страны. А тактика – это совокупность способов реализации стратегии.

На финансовую политику и уровень её эффективности большое влияние оказывают противоречивость политических и социально-экономических процессов, различные кризисные ситуации.

Рассмотрим налоговую сферу как важный элемент в финансовой политике. К примеру, в государстве чаще всего не хватает эффективного

налогового стимулирования производств, возможности получения льгот тем, кто в сложившихся условиях создает новые производства или производит модернизацию старого. Основными целями налоговой политики должны быть: поддержка инвестиций, развитие человеческого капитала, повышение предпринимательской активности [3, с. 5].

Непосредственно в Донецкой Народной Республике существует ряд проблем, которые тормозят реализацию эффективной финансовой политики. Прежде всего, это фактическое отсутствие органов местного самоуправления, наличие которых предусмотрено в Конституции ДНР и в Законе «Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в Донецкой Народной Республике». Деятельность таких органов представляет собой важнейший элемент эффективного функционирования финансовой системы. Также существенной проблемой выступает инвестиционная сфера, поскольку отсутствие инвестиций, кредитов тормозит пополнение бюджета. В связи с нестабильной обстановкой в ДНР инвестиционная деятельность находится на низком уровне. Таможенная политика скорее направлена на сохранение стабильности в экономике и межгосударственном сотрудничестве (с РФ), нежели на увеличение собственных финансовых ресурсов (что вполне оправданно в данной ситуации). Налоговая сфера характеризуется активизацией уклонений от уплаты налогов, большим количеством судебных споров. Существующая налоговая система лишь создает препятствия эффективной финансовой политике, поскольку выдвигаются достаточно жесткие требования к налогоплательщикам в контексте сложившейся нестабильной ситуации в Республике. Ведь должно присутствовать стимулирование экономической деятельности субъектов хозяйствования, которым остро необходима поддержка со стороны государства для более эффективной и соответственно прибыльной деятельности, а не наоборот. Предусмотрев льготное налогообложение сейчас, получим стабильное пополнение бюджета, а также более совершенную налоговую систему в будущем.

Таким образом, для реализации основной цели финансовой политики – увеличения финансовых ресурсов страны и повышения эффективности их использования – в Донецкой Народной Республике существует необходимость:

- 1) создания органов местного самоуправления;
- 2) закрепления на нормативно-правовом уровне государственных гарантий инвестиционной деятельности;
- 3) разработки программы расширения экспорта продукции с соответствующими бюджетными, налоговыми и кредитными инструментами поддержки экспорта, а также путей налаживания международных экономических связей. С целью содействия отечественному производителю в данную программу нужно включить возможность использования пониженных налоговых ставок, а также снижения таможенных пошлин на экспорт товаров и/или на импорт сырья (для развития производства и увеличения прибыли отечественного производителя).

4) совершенствования налогового законодательства в области налогообложения субъектов малого предпринимательства (путем предоставления льгот и т.п.).

5) обеспечения финансовыми ресурсами целевых программ, направленных на увеличение объемов финансовых ресурсов государства.

Список литературы:

1. Вильгоненко, И. М. Финансовая политика как разновидность правовой политики государства / И. М. Вильгоненко, Л. П. Степанова // Вестник ВУиТ, 2014. – №1 (80). – С. 112-121.

2. Дроздова, К. С. Современная финансовая политика России: проблемы и перспективы / К. С. Дроздова // Молодой ученый, 2015. – №12. – С. 413-415.

3. Переверзева, Е. С. Финансовая политика стратегия и тактика государства на современном этапе [Электронный ресурс] / Е. С. Переверзева, И. В. Маньшев // Международный студенческий научный вестник. – 2014. – № 1. – Режим доступа: <http://eduherald.ru/ru/article/view?id=11863> (Дата обращения: 24.09.2019 г.).

УДК 334.012.61-022.51(430)-43.86

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Дмитриева Н. С., асс.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

shamota_natalie@mail.ru

Малый и средний бизнес служит базой для обеспечения стабильного развития экономики, являясь одной из движущих сил в создании рабочих мест, основной инноваций и экономики. Малое предпринимательство способствует формированию среднего класса, который является гарантом политической стабильности и движущей силой в развитии демократического общества. Система поддержки малого и среднего бизнеса – это совокупность государственных, негосударственных, общественных и коммерческих организаций, осуществляющих регулирование деятельности предприятий, оказывающих образовательные, консалтинговые и другие услуги, необходимые для развития бизнеса и обеспечивающие среду и условия для производства товаров и услуг.

Целью системы поддержки малого и среднего бизнеса является создание благоприятных условий для развития путем оказания комплексной и адресной поддержки в различных направлениях: информационном, обучающем, научно-техническом, технологическом, финансовом, имущественном, оказания спектра деловых услуг, налаживания деловых контактов и кооперации, а также в прочих аспектах, потребность в которых может возникнуть у предпринимателей.

Система поддержки малого предпринимательства предполагает: развитие инфраструктуры; информационное обеспечение; обучение кадров; выставочно-ярмарочную деятельность, проведение конференций, конкурсов, съездов и других массовых мероприятий.

Важными задачами государственной политики, направленной на поддержку малого и среднего бизнеса, являются формирование и обеспечение устойчивого функционирования организаций, образующих инфраструктурный комплекс на разных уровнях экономики [1].

Наиболее показателен опыт развития малого и среднего бизнеса в Германия, которая, являясь экономическим локомотивом Европейского союза, насчитывает порядка 9 млн. малых и средних предприятий или 80–85 % всех компаний. Почти 70 % (20 млн. чел.) занятого населения Германии работают в малом и среднем бизнесе, производя половину всего ВВП. При этом более 80–83 % всех договоров о повышении квалификации с высшими учебными заведениями заключают именно частные предприниматели [5]. В Европейском союзе доля малого и среднего предпринимательства составляет порядка 90 % от общего числа предприятий, а в небольших фирмах ЕС работает приблизительно- половина занятого населения. Государственная поддержка малого бизнеса в Германии включает в себя имущественную, финансово-кредитную и другую помощь организациям, в том числе финансовую поддержку. При этом необходимо отметить, что в развитых странах государство редко контактирует с малым предпринимательством, основной его задачей является создание и поддержка благоприятных условий в экономике, необходимых для успешного его функционирования и развития.

В период капитализма в Германии стали формироваться торгово-промышленные палаты, которые стали первыми объединениями по сотрудничеству в сфере производства и торговли. Со временем они объединились в специальную ассоциацию, которая представляет интересы хозяйствующих субъектов бизнеса на национальном уровне. Сегодня члены ассоциации непосредственно сотрудничают с резидентами торгово-промышленных палат других стран Евросоюза. Кроме того, ассоциация принимает участие не только в формировании бюджета страны, но и в разработке законодательных актов, регулирующих деятельность предпринимателей. При этом основной задачей торгово-промышленных палат остается поддержка малого предпринимательства в Германии.

В современной Германии действуют программы, которые ориентированы на развитие малого и среднего бизнеса. Во-первых, совершенствование научно-технической политики по отношению к предприятиям малого и среднего предпринимательства. Во-вторых, стимулирование сбережений с целью открытия собственного бизнеса. Первая программа обеспечивает финансирование малого бизнеса в стране. Вторая, создает благоприятные условия для открытия бизнеса. Наряду с этим, в Германии популярна программа микрокредитования (сумма микрокредита составляет до 25 тыс. евро), согласно которой кредит выдается под 4–6 % годовых, а также действуют программы выдачи гарантий под взятые малым и средним бизнесом кредиты. В экономике Германии, распространена такая форма ведения бизнеса, как семейные предприятия и предприниматели-совместители (такие сотрудники крупной компании, которые в свободное от работы время создают собственное малое предприятие). Это особенно

распространено в банковской, страховой, бухгалтерской и юридической сфере. В ФРГ их численность составляет примерно 3,5 млн. единиц, на которых занято около 70 % населения страны и производится почти половина ВВП страны.

У немецких предпринимателей благодаря дотациям со стороны государства, льготному налогообложению, низкой плате за аренду офисных помещений, появляется больше возможностей для ведения бизнеса, который является привлекательным для иностранных инвестиций. Приоритетом для государства является поддержка инновационной деятельности и создание новых рабочих мест для квалифицированных работников, а также развитие экспортных возможностей и др. Финансовую поддержку государство выделяет на федеральном и региональном уровнях в равных долях в виде гарантий и поручительств государственных финансовых институтов.

Стратегия Германии по развитию малого и среднего предпринимательства направлена на достижение следующих целей: 1) создание условий для роста численности граждан, относящихся к среднему классу; 2) повышение интереса молодого поколения к предпринимательскому делу; 3) формирование учебной базы в высших и средних учебных заведениях с целью подготовки молодого поколения к предпринимательской деятельности; 4) увеличение финансовой помощи, а также технической поддержки начинающим организациям для обеспечения их устойчивого развития и дальнейшего роста.

На данный момент в Германии осуществляют свою деятельность более полумиллиона небольших ремесленных компаний, которые осуществляют порядка 100 видов различной деятельности. Четверть из них экспортирует свою продукцию за рубеж, обеспечивая при этом около 15–17 % государственного внешнеторгового оборота. Остальные граждане относятся к работникам «свободных профессий», таких как консультанты, медицинские работники, юристы, аудиторы и т.д. [2]. При этом достаточно упрощена процедура регистрации малого бизнеса (учет в отделении местного торгового представительства). На сегодняшний день развитием малого предпринимательства в Германии занимаются выходцы из других стран Европы, которые открывают небольшие рестораны национальной кухни, задействованы в торговле, работают в парикмахерских и т.д., в то время как немцы трудятся в отраслях, требующих высокой профессиональной подготовки.

Выводы. Таким образом, опыт отдельных стран и ЕС в целом показывает, что малый бизнес является важным звеном экономики, а политика поддержки малых предприятий, набор и качество бизнес-услуг должны быть максимально подстроены под реальные нужды и потребности. При этом необходимо не только оказать помощь в становлении нового поколения предпринимателей, но и создать условия для развития малых и средних предприятий, обладающих потенциалом для роста и превращения таких компаний в очаги обновления экономики страны. В большинстве стран поддержка малого бизнеса направлена не на прямое субсидирование или

обеспечение финансовыми ресурсами, а на создание благоприятных условий для нормального функционирования субъектов малого бизнеса.

Список литературы:

1. Филимонова, Н. М. Экономика и организация малого и среднего бизнеса: учеб. пособие / Н. М. Филимонова, Н. В. Моргунова, Е. С. Никишина. – М.: ИНФРА-М., 2015. – 116 с.
2. Малый бизнес в Германии. Германия на русском [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://germany-in-russian.ru/malyj-biznes-v-germanii.html>. (Дата обращения: 01.10.2019 г.).

УДК 330.341.1:332.122

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФРАНЧАЙЗИНГА ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ
ПРЕДПРИЯТИЙ**

Дордолан В. И.,

Тофан А. Л., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

kf.economy_firm@donnu.ru

Актуальность. Из-за нехватки внутренних ресурсов для финансирования структурных преобразований и недостаточный уровень платежеспособности предприятий промышленности для осуществления реконструкции и модернизации собственных производственных мощностей, особое значение приобретает поиск и использование новых источников, форм и методов финансового обеспечения процесса создания наукоемкой продукции для обеспечения экономической безопасности на промышленных предприятиях.

Целью исследования является исследование существующих возможности использования франчайзинга для финансирования инновационной деятельности промышленных предприятий при обеспечении их экономической безопасности.

Анализ последних исследований и публикаций. Анализ состояния и проблем развития деятельности промышленных предприятий за счет инновационной деятельности посвящено немало специальных исследований и публикаций ученых А. Алимова, А. Амоша, П. Бубенко, А. Гальчинского, В. Гейца, В.Красновой, Л. Мельника, В. Оникиенко, В. Оноприенко, В. Семиноженко, А. Чухно и т.д. [3; 4, 5, 6].

Результаты исследования. Наряду с традиционными банковскими технологиями – кредитам, с помощью которых осуществляется финансирование проектов на промышленных предприятиях, появляются новые – такие как франчайзинг.

Франчайзинг – это предпринимательская деятельность, по которой на договорной основе одна сторона (франчайзер) обязуется передать другой

стороне (франчайзи) за вознаграждение на определенный срок комплекс исключительных прав на использование знака для товаров и услуг, фирменного наименования, услуг, технологического процесса и (или) специализированного оборудования, ноу-хау, коммерческой информации, охраняемой законом, а также других предусмотренных договором объектов исключительных прав (франшизу) [7, с. 103].

Субъектами отношений франчайзинга являются франчайзер (лицо, обладающее правами на марку или технологии) и франчайзи (лицо, приобретающее у франчайзера принадлежащие ему права на товарный знак) [3].

Суть франчайзинга заключается в успешном тираже уже существующего предприятия, в приобретении технологий и торгового знака фирмы. Франчайзером может являться один человек, а франчайзи, которые работают совместно с франчайзером по договору, могут быть несколько человек [5].

Основными преимуществами производственного франчайзинга для франчайзи является возможность использовать ноу-хау франчайзера при реализации произведенной продукции. То есть покупатель франшизы имеет право не только производить продукцию под известным брендом, но и самостоятельно ее реализовывать.

Зачастую для запуска франшизы, франчайзер предоставляет партнерам производственные линии в лизинг. Кроме этого оказывает помощь при закупке необходимого оборудования, сырья.

Итак, основными преимуществами производственного франчайзинга являются:

- использование проверенных технологий при производстве товаров;
- надежность производственных линий;
- обучение партнеров, а также персонала, задействованного в производстве;
- использование высококачественного сырья.

Основными трудностями, с которыми может столкнуться франчайзи на первых этапах запуска франшизы, является поиск подходящего производственного помещения. Кроме этого не стоит забывать о том, что для реализации проекта необходимы большие инвестиции. В связи с тем, что производственный франчайзинг требует больших денежных вливаний, окупается такой бизнес не менее чем через один-два года, и это минимальный срок.

Основной особенностью данной формы франчайзинга является тесная взаимосвязь франчайзера с партнерами. Ведь главное в производственном бизнесе – это качество товара. Для того, чтобы при производстве были соблюдены все стандарты качества, франчайзеру необходимо четко регламентировать деятельность партнеров.

Наиболее известными производственными франшизами в мире являются бренды «Coca-Cola» и «Pepsi».

Производственные франшизы требуют больших инвестиций, а также опыта в производственной сфере. Кроме этого запуск такого бизнеса является трудоемким и достаточно долго окупается.

Франчайзинг обеспечивает повышение жизнеспособности вновь созданных предприятий, оказывает значительное влияние на первичные факторы экономической безопасности предприятия. Если при традиционных форм функционирования на рынке из них выживает лишь 10 %, то за использование франчайзинга – 90%. По данным Ассоциации малого бизнеса США, в этой стране в конце пятого года существования банкротами становятся лишь 14 % предприятий, тогда как для независимых молодых предприятий этот показатель составляет более 65 % [6].

Однако данной формы бизнеса не могли не коснуться определенные проблемы. К ним относятся низкая государственная поддержка, невысокая популяризация данного вида бизнеса, а также несовершенство/отсутствие законодательства в этой области. Для решения существующих проблем необходимо внести изменения в законодательные акты, которые касаются франчайзинговой деятельности, для того, чтобы дать возможность данной интегративной системе бизнеса получить достаточный импульс для развития на отечественном рынке. Также следует уделять особое внимание специальным программам поддержки промышленного франчайзинга.

Выводы. Ключевой детерминантой обеспечения экономической безопасности предприятий промышленности должно быть решение проблемы поиска финансовых ресурсов, необходимых для осуществления научно-технической и инновационной деятельности. Для решения этого вопроса необходимо привлекать различные источники финансирования, такие как кредитование банков и небанковских финансово-кредитных учреждений, а также франчайзинг. В направлении более масштабного использования новых финансовых источников необходимо видеть мощные резервы повышения эффективности функционирования финансового механизма, например, использовать промышленный франчайзинг.

Список литературы:

1. Руководство по франчайзингу для предпринимателей Узбекистана: метод. пособие / А. Э. Шайхов и др.; под. ред. А. Э. Шайхова. – Ташкент: 2008. – 77 с.
2. Алексеев, А. Н. Развитие предпринимательских структур на основе франчайзинга / А. Н. Алексеев, И. В. Сыроватко // В мире научных открытий. – 2012. – №10. – С. 22–33.
3. Бунич, Г. А. Франчайзинг: теория и практика: монография / Г. А. Бунич, Л. В. Федякина. – Москва: Дашков и К⁰, 2013. – 139 с.
4. Васильева, Е. Н. Франчайзинг: коммерческая концессия / Е. Н. Васильева; С. А. Сосна. – М.: ИЦК «Академкнига», 2005. – 146 с.
5. Тагаринов, В. С. Франчайзинг як шлях розвитку міжнародних господарських зв'язків / В. С. Татарінов // Економіка та регіони. – 2009. – № 4. – С. 72–75.

ОБРАЗ И РОЛЬ СОВРЕМЕННОГО ИНЖЕНЕРА В ФОРМИРОВАНИИ УСТОЙЧИВОЙ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

Закотнюк М. А.,

Закотнюк О. Л., канд. экон. наук, ст. преподаватель
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
4520oks@rambler.ru

Новые требования к кадровому потенциалу в современных отраслях хозяйства в XXI столетии являются вызовом конкурентоспособности стран и регионов. Экономика на глобальном и региональном уровне характеризуется прогрессом технологий и высокой скоростью инженерных решений. Такой темп объясняется качеством автоматизированных систем, которые помогают выйти на новый уровень в строительстве, робототехнике, механизации.

Инженер – это специалист, вовлеченный в процессы жизненного цикла технических устройств. Основным содержанием деятельности инженера является разработка новых или оптимизация существующих инженерных решений. Управление в технических системах требует теоретических знаний автоматического и интеллектуального управления объектами и процессами. Современный инженер создает программные и аппаратные проекты и диагностирует их. Востребован такой специалист в следующих отраслях промышленности: в энергетике, на предприятиях легкой, пищевой промышленности, обеспечивают системы автоматики и управления транспортом, в бытовой технике и жизнеобеспечении зданий.

Особенностью экономики Донбасса является уникальное сочетание природных условий и ресурсов, которое позволило сформировать высокотехнологичный промышленный комплекс отраслей: металлургия, энергетика, строительство. В Донбассе традиции инженерии имеют глубокие корни: горные инженеры проектировали шахты, обеспечивали планирование проходки. Традиции горных инженеров семьи автора насчитывают более 60 лет. Востребованы инженерные работы и в настоящее время: сегодня только в Донецкой народной республике осуществляют деятельность 17 шахт (табл. 1).

Инженеры востребованы также в отрасли энергетики. Генерируют энергию РП «Энергия Донбасса» Старобешевская ТЭС и Зуевская ТЭС, где специалисты компании обеспечивают безаварийную работу генерирующих мощностей. Работают инженеры и на 50 предприятиях металлургического комплекса региона. В пищевой отрасли автоматизированные линии обеспечивают стабильную работу более 30 предприятий, например, ООО «Холдинг Донбассхлеб» (г. Донецк), ООО «Фирма Колбико» (г. Макеевка). Требуют новых инженерных решений 16 крупных предприятий транспортного комплекса: ГП «Донецкая железная дорога», ГП «Автодор», ГП «Дорэнергосеть», КП «Донэлектроавтотранс», КП «Харцызскэлектротранс», КП «Трамвайно-троллейбусное управление» г. Горловки, г. Енакиево, ГП «Автовокзалы Донбасса». Бесперебойную работу требуют автоматизированные системы жилищно-коммунального хозяйства:

районные электрические сети, водоканал, аварийно-диспетчерские службы Макеевки, Донецка и др. городов.

Таблица 1

Структура угольной отрасли ДНР [2]

№	Название государственного предприятия	Состав предприятия
1	ГП «Торезантрацит»	ОП «Шахта «Прогресс», ОП «Шахта «Шахтерская-Глубокая», ОП «Шахта «Заря», ОП «Шахтоуправление имени Л. И. Лутугина», ОП «Шахтоуправление «Волынское»
2	ГП «ДУЭК»	ОП «Шахта имени А. А. Скочинского», ОП «Шахта имени М. И. Калинина», ОП «Шахта имени Челюскинцев»
3	ГП «Макеевуголь»	ОП «Шахта «Холодная Балка», ОП «Шахта «Калиновская-Восточная», ОП «Шахта имени С. М. Кирова», ОП «Шахта Иловайская», ОП «Шахта «Ясиновская – Глубокая»
4	ПАО «Шахтоуправление «Донбасс»	СП «Шахта «Щегловская – Глубокая», СП «Шахта №22 «Коммунарская»
5,6	ГП «Шахта Комсомолец Донбасса», ГП «Шахта имени А. Ф.Засядько»	

В то же время индустриальный облик региона меняется. Шахты реструктуризируются, требуют совершенствования производственные процессы в современной металлургии. Специалист должен быть способен на оптимизацию процесса: например, реверсивный инжиниринг. В прошлое уходит инженер, который создает и обслуживает технику, современный профессионал является участником социально-технической системы, может влиять не только на производство отдельных процессов, но и на управление ими, должен владеть экономическими знаниями и пониманием основ управления хозяйством региона [3]. Вызовы времени требуют таких компетенций, как интердисциплинарность, мобильность, социальная активность, творческий потенциал. Инженер будущего – специалист области цифровых технологий и экономики.

Таким образом, подготовка современных инженеров для Донецкого региона является одной из стратегических задач, поскольку устойчивая и конкурентоспособная экономика является основой стабильности и уверенности общества в будущем.

Список литературы:

1. Справочник Предприятия ДНР [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://spravochnik.vsednr.ru/spr-cat/predpriyatiya/>. (Дата обращения 15.09.2019 г.).
2. Министерство угля и энергетики Донецкой народной республики. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://mintek-dnr.ru/news/departament_ugolnoj_promyshlennosti/1-0-2. (Дата обращения 16.09.2019 г.).
3. Оконская, Н. К. Инженер в современном мире: особенности и перспективы прогрессивного становления / Н. К. Оконская, Т. Д. Стерледева // Вестник ПНИПУ. Культура. История. Философия. Право. – 2015. – №2. – С. 48-55.

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ КАРЬЕРЫ В ОРГАНИЗАЦИИ

Иванова В. А.,

Ганич Л. В., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

vikulya.ivanova.17@mail.ru

Важную роль в управлении человеческими ресурсами занимает значение карьеры в организации. Управление карьерой является значимой составляющей системы управления персоналом современной компании и регулируется ее потребностями и стремлением работника к карьерному росту. Повышенный интерес к данному вопросу обусловлен тем, что карьера является сильным мотивирующим фактором для работников. Большинство молодых специалистов покидают те или иные организации не из-за неудовлетворительного уровня оплаты труда, а из-за отсутствия возможности быстрого карьерного роста. Поэтому исследование карьеры в организации и возможности продвижения по служебной лестнице работников в нынешнее время является актуальным вопросом.

Рассматривая данную тему, в работе поставлена следующая цель – исследовать значение карьеры в организации. Учитывая цель, представленная научная работа преследует выполнение таких задач: изучить сущность понятия «карьера»; определить цели карьеры; выявить движущие силы, факторы успеха карьеры; проанализировать этапы развития и виды карьеры; рассмотреть пути развития карьеры на различных этапах жизненного цикла.

В процессе изучения указанной темы использовались научные труды А. Я. Кибанова, Н. И. Архиповой, В. М. Масловой, Л. И. Лукичевой и др.

Анализ литературы показал, что определений «деловая карьера» существует достаточно много. Так, А. Я. Кибанов отмечает, что: «деловая карьера – это поступательное продвижение личности в определенной сфере деятельности, изменение навыков, способностей, квалификационных возможностей и размеров вознаграждения, которые связаны с деятельностью; продвижение вперед по когда-либо выбранному пути деятельности, достижение известности, славы, обогащения» [3, с. 427–428]. Однако карьеру можно понимать и в более широком смысле, т. е. как жизненный и трудовой путь человека (к примеру, карьера управленца, врача, спортсмена). Многие кадровые работники понимают карьеру как продвижение по служебной лестнице, профессиональный рост. Исходя из определений, можно сказать, что основные цели карьеры состоят в том, чтобы:

- 1) занимаемая должность соответствовала самооценке личности и доставляла моральное удовлетворение;
- 2) место работы находилось в местности, природные условия которых благоприятно воздействуют на состояние здоровья человека;
- 3) условия работы становились стимулом к развитию возможностей человека;

4) труд высоко оплачивался;

5) работа позволяла продолжать дальнейшее обучения, давала возможность заниматься семьей, детьми и т.д. [5].

Карьера имеет свои движущие мотивы, благодаря которым человек предпринимает активные усилия для того, чтобы достичь конкретных целей. К таким мотивам относятся: автономия; функциональная компетентность; безопасность и стабильность; управленческая компетентность; предпринимательская креативность; потребность в первенстве; стиль жизни; материальное благосостояние; обеспечение здоровых условий [4].

Успешность продвижения по служебной лестнице работников зависит от двух групп факторов: внешних и внутренних. К внешним факторам, оказывающим влияние на успешность карьеры, относятся:

– общие (внеслужебные и внепрофессиональные взаимоотношения) – семья, политика, культура;

– специальные (профессиональные) – кадровая политика и закономерности кадрового продвижения, правовые нормы, условия труда.

К внутренним факторам можно отнести: уверенность в своих силах, стремление к лидерству, амбициозность; профессиональные знания и опыт; интерес к новым знаниям и опыту; способности человека и сфера его интересов; здоровье и стрессоустойчивость [1].

Этапы развития карьеры делятся на предварительный (до 25 лет), становление (до 30 лет), продвижение (до 45 лет); сохранение (до 60 лет); пенсионный (после 65 лет).

В организационном аспекте выделяют несколько видов карьеры: внутриорганизационная (все стадии развития карьеры работник проходит в одной организации); межорганизационная (профессиональная) (все стадии развития карьеры работник проходит последовательно в разных организациях); специализированная (проходит все стадии развития карьеры в соответствии со своей специализацией); неспециализированная; вертикальная (повышение в должности в соответствии со структурной иерархией), горизонтальная (перемещение в разные функциональные области деятельности); ступенчатая (объединяет элементы вертикальной и горизонтальной карьеры); скрытая (вид карьеры, наименее очевидный для окружающих) [2].

Важное место при анализе карьеры занимает изучение динамики карьеры. Динамика карьеры показывает, как развивается профессиональная деятельность, т. е. каким образом люди продвигаются по служебной лестнице: посредством повышения в должности, увеличения значимости своей роли и т.д. В практике выделены три пути развития карьеры на различных этапах (рис. 1).

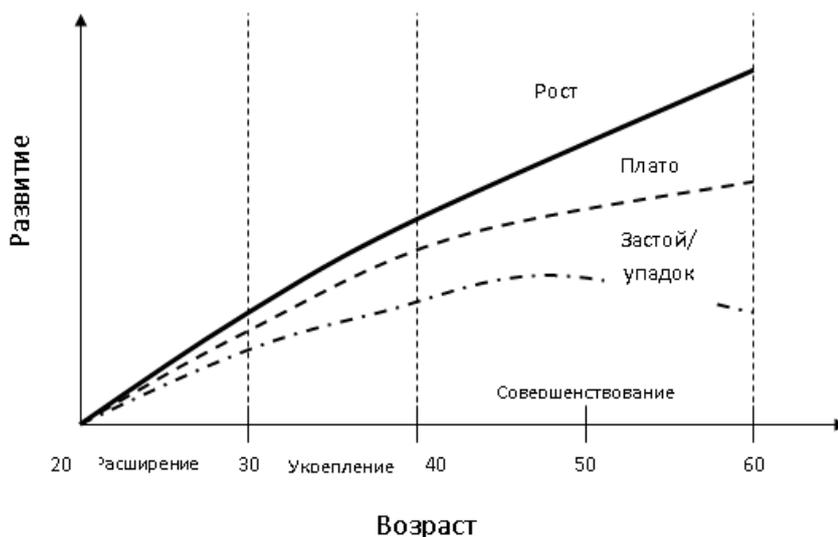


Рис. 1. Динамика развития карьеры

Рис. 1. демонстрирует пути развития карьеры на таких этапах:
 развитие в начале карьеры – приобретение новых навыков, быстрое увеличение количества знаний, рост компетентности;

укрепление в профессионализме – приобретенные знания и навыки применяются и проверяются на практике;

совершенствование – после укрепления на профессиональном пути, работники идут по нему в зависимости от своих способностей, возможностей и мотивации [1].

Итак, изучение сущности карьеры и исследование динамики ее развития является необходимой предпосылкой для разработки политики управления карьерой, продуманность которой является залогом успеха человека в карьерном росте.

Список литературы:

1. Архипова, Н. И. Управление персоналом организации / Н. И. Архипова. – М.: Проспект, 2016. – 224 с.
2. Какие бывают виды карьеры [Электронный ресурс] // Информационный бизнес-проект Superior Seller, 2013. – Режим доступа: <http://superiorseller.com/nuzhno-znat-kazhdomu-kareristu> (Дата обращения 26.09.2019 г.).
3. Кибанов, А. Я. Управление персоналом организации: учебное пособие / А. Я. Кибанов. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 638 с.
4. Лукичева, Л. И. Управление персоналом / Л. И. Лукичева. – М.: Омега-Л, 2013. – 263 с.
5. Маслова, В. М. Управление персоналом / В. М. Маслова. – Люберцы: Юрайт, 2016. – 492 с.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ДОНБАССА

Калмыкова И. А., преподаватель экономических дисциплин
ГПОУ «Горловский техникум» ГОУ ВПО «Донецкий национальный
университет», г. Горловка
your.kalmukova@gmail.com

Транспорт – одна из важнейших инфраструктурных отраслей материального производства, которая обеспечивает производственные и непроизводственные потребности народного хозяйства и населения во всех видах перевозок. Большое значение имеет транспорт для связи между отраслями народного хозяйства, между городом и деревней, между отдельными районами страны. Транспорт способствует общественному территориальному разделению труда, является активным фактором формирования экономической специализации хозяйства отдельных районов, невозможной без обмена продукцией [1].

Выгодное географическое положение Донецкого края, расположенного на пересечении транспортных путей из Закавказья, Средней Азии и России в Европу, имеет большое экономическое значение и торговое значение. Сильное промышленное развитие региона способствуют развитию транспортной сети, необходимой для полноценного функционирования всей республики. До событий 2014 года характерным для региона являлось интенсивное развитие основных видов транспорта: железнодорожного, автомобильного, трубопроводного. Именно транспорт, главным образом, железнодорожный, обеспечивал активное участие района в торговле.

Донбасс имеет одну из самых густых сетей железных дорог в республике. Их протяженность составляет 2832 км, плотность – 53,0 км на 1000 км². Общая длина автомобильных дорог составляет 13 600 км, плотность – 255,6 км на 1000 км².

Трубопроводный транспорт представлен магистральными газопроводами «Союз» и Мариуполь – Ростов-на-Дону – Ставрополь, нефтепроводом Самара – Славянск – Кременчуг, продуктопроводом Лисичанск – Трудовая – Донецк.

Отдельные виды транспорта не функционируют совершенно изолированно, они являются составляющими единой транспортной системы. Транспортная система – территориальное сочетание взаимосвязанных видов транспорта, совместно взаимодействуя, полностью удовлетворяют потребности народного хозяйства и населения в перевозках грузов и пассажиров.

Работу всех видов транспорта обеспечивает транспортная инфраструктура – экономически сбалансированная совокупность путей сообщения, подвижного состава, средств управления и связи, разнообразного технического оборудования.

Эффективность функционирования этой инфраструктуры определяют по уровню экономического сбалансирования всех ее составных частей, которого можно достичь лишь при рациональном распределении общего объема перевозок между отдельными видами транспорта в зависимости от сферы выгодного использования каждого из них. Пространственная зависимость транспортных сетей от размещения производительных сил влияет на территориальную организацию транспорта в целом и, в частности, его составных частей. Это ярко проявляется в существовании первичных форм пространственного сосредоточения транспорта – транспортных узлов, пунктов [3].

Транспортный узел – комплекс транспортных сооружений в пункте, где сходятся, пересекаются или разветвляются не менее три линии одного или двух видов магистрального транспорта, которые во взаимодействии обслуживают транзитные и местные перевозки грузов и пассажиров. В зависимости от видов транспорта, стыкуемых узлы разделяют на железнодорожно-автодорожные.

Воздушный транспорт представлен двумя авиапредприятиями в Донецке и Луганске, а аэропорты Донецка, Луганска и Северодонецка имели международный статус. В данный момент Донецкий и Луганский аэропорты, находящиеся на территории республики, сильно повреждены и на их восстановление потребуется огромное количество средств и времени. Северодонецкий аэропорт в ходе боевых действий был сильно поврежден и власти предприняли попытку его восстановления, но работы так и не начались и сейчас принято решение о его ликвидации.

Основными проблемами развития транспортной системы являются крайне изношенные, морально и физически устаревшие основные фонды и дорожное хозяйство. Это требует обновления подвижного состава в соответствии с изменениями грузо- и пассажиропотока, проведения диверсификации и реструктуризации предприятий области, электрификации железных дорог, реконструкции путей соединений международного значения для увеличения их пропускной возможности. Развитие автомобильного транспорта связано с газификацией автомобильного парка, повышением качества дорожного покрытия, улучшением сервисного обслуживания, свободной конкуренцией на рынке автомобилей и автоуслуг [4].

В данный момент, из-за отсутствия авиасообщения и сильными повреждениями железных дорог, основная роль по перевозке товаров по республике ложится на автомобильные дороги, однако их состояние порой не позволяет быстро и без повреждений доставить груз в пункт назначения.

о начала боевых действий на Донбассе было три международных аэропорта, развитая сеть автомобильных и железных дорог, в крупных городах бесперебойно работал общественный транспорт. В настоящий момент разрушены аэропорты Донецка и Луганска. Крупнейшие железнодорожные узлы Иловайск и Дебальцево частично восстановлены после тяжелых боев. Между Ясиноватой и Луганском запущен дизельный пригородный поезд, так как контактная сеть разрушена.

Пересечение линии разграничения возможно только автомобильным транспортом: личными автомобилями или маломестными микроавтобусами. Транспортные компании предлагают стыковочные рейсы с двух сторон контрольно-пропускных пунктов, при этом пассажиры проходят блок-пост пешком. Перевозка грузов по территории республик осуществляется без ограничений, за исключением транспортировки угля, металла и оборудования, которое может быть расценено как металлолом, на что требуется оформление соответствующих разрешений в Донецке и Луганске. В городах функционирует общественный транспорт, включая трамваи, троллейбусы и автобусы, между городами «республик» налажено регулярное пассажирское сообщение.

Состояние дорог ограничивает возможности развития автомобильных перевозок, делает экономически невыгодной эксплуатацию на отечественных дорогах современных автомобилей с улучшенными техническими и экологическими характеристиками, сужает транзитные возможности республики. Для этого, в первую очередь, необходимо совершенствование транспортных автомагистралей, транспортных средств, создание разветвленной современной автосервисной сети, развитие многофункциональных транспортно-логистических центров и тому подобное.

Список литературы:

1. Абрамов, А. П. Место транспорта в системе общественного производства / А. П. Абрамов. – М.: Высшая школа, 2012. – 80 с.
2. Абрамов, А. П. Проблемы управления эксплуатационными расходами и создание конкурентной среды на транспортном рынке путём совершенствования системы налогообложения / А. П. Абрамов // Труды научно-практ. конф. «Современные проблемы экономики и управления на железнодорожном транспорте». – М.: МИИТ – 2010. – 150 с.
3. Бандман, М. К. Территориально-производственные комплексы: теория и практика предплановых исследований / М. К. Бандман. – Новосибирск: Наука, 2010. – С. 221.
4. Громов, Н. Н. Единая транспортная система / Н. Н. Громов, Т. А. Панченко, А. Д. Гудковский и др. – М.: Транспорт, 2017. – 304 с.

УДК 364.146.2:351.84

СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА НАСЕЛЕНИЯ КАК ОДНО ИЗ НАПРАВЛЕНИЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Карпенко Г. В.,

Кошелева Е. Г., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

poshik95@mail.ru

Актуальность. Социальная защита населения всегда играет огромную роль. Для эффективного развития и процветания любое государство должно являть собой воплощение права и справедливости, поддержки своего

населения. От состояния социально-экономической сферы, эффективности реализуемой государством политики в сфере социальной защиты граждан зависит стабильность общества, его непрерывное и устойчивое развитие, и в конечном итоге – его национальная безопасность. В данной работе обозначены особенности системы социальной защиты населения как одного из направлений деятельности государства.

Степень изученности проблемы. Свой вклад в исследование проблем социальной защиты населения, её особенностей, роли и значимости при реализации государством социальной политики внесли такие ученые, как Тарасова Л. А., Суркина Ф. Ж., Кокшарова Е. С., Ковбасюк Ю. Е., Беркаева А. К., Радонова А. В. и другие.

Целью данной работы является исследование социальной защиты населения как одного из направлений деятельности государства, её актуальных проблем, особенностей, роли и значимости при реализации государством социальной политики.

Результаты исследования. В любом обществе всегда есть люди, которые, в силу естественных, не зависящих от них причин, неспособны собственными усилиями обеспечить себе источники средств существования или самостоятельно выйти из трудной жизненной ситуации. К ним относятся дети, оказавшиеся в неблагоприятных семейных условиях, угрожающих здоровью и развитию, осиротевшие или оставшиеся без попечения родителей, выпускники детских домов, дети с асоциальным поведением, беспризорные, несовершеннолетние родители, малообеспеченные граждане и семьи, одинокие старые и пожилые люди, семьи, в которых проживают инвалиды, семьи с неблагоприятным психологическим микроклиматом, люди, пострадавшие от конфликтов и жестокого отношения в семье, безработные граждане, лица без определенного места жительства, любые люди, временно либо постоянно потерявшие способность трудиться в связи с расстройством здоровья, функциональными расстройствами.

Общество и государство всегда пытались так или иначе защитить таких граждан, оградить их от возможных трудностей. Государство, решая эти проблемы, посредством социальной политики обеспечивает минимальный уровень социальных гарантий, поддерживает оптимальное соотношение между доходами активной части населения и нетрудоспособных граждан, определяет минимальный размер оплаты труда, пенсий, стипендий, социальных пособий и величину прожиточного минимума, создает условия для укрепления здоровья населения, его образования и реализации культурных потребностей, решения жилищных и других повседневных проблем. Социальная политика представляет собой систему мер и мероприятий, направленных на обеспечение нормальной жизнедеятельности.

Одним из механизмов реализации социальной политики государства является развитая и эффективно функционирующая система социальной защиты населения [1].

Система социальной защиты населения Российской Федерации постоянно находится в процессе трансформации, который связан с поисками

наиболее оптимальных форм и механизмов защиты населения от социальных рисков в связи с изменением системы общественно-экономических отношений. Система социальной защиты существует реально, имеет все основания называться рыночной, демократической и находится в процессе формирования, имеет решающую зависимость от экономики. Именно в этой сфере формируются ресурсы, перераспределяемые на социальную политику [2].

Основной проблемой государственной социальной поддержки населения в России является отсутствие единого Федерального закона, который мог бы полностью регулировать государственную поддержку российских семей. В настоящее время существует только проект такого Федерального закона: «Об основах государственной поддержки семьи в Российской Федерации», который устанавливает правовые основы государственной поддержки семьи, определяет цели, принципы и приоритеты государственной поддержки семьи как важного направления государственной социальной политики.

Следует также отметить проблему, связанную с состоянием и перспективами развития пенсионной системы. Данная проблема отнюдь не ограничивается вопросами о возрасте выхода на пенсию. Выдвигаются различные предложения по развитию пенсионной системы путем отмены обязательных пенсионных накоплений, перехода на добровольные накопления, которые будет стимулировать государство и так далее. Решение этих проблем зависит не только от состояния экономики страны, но и от новой концепции пенсионного обеспечения [3].

Экономика России обладает мощным научно-производственным потенциалом и достаточными ресурсами для преодоления указанных проблем за счет активизации внутренних возможностей и конкурентных преимуществ. Это, прежде всего: высокий уровень образования населения и духовные традиции; развитый научно-производственный персонал; наличие собственных научных школ и уникальных передовых технологий; богатые природные ресурсы; значительные валютные резервы; огромная территория и емкий внутренний рынок [4].

Выводы. Система социальной защиты является собой комплекс мер, направленных на обеспечение благосостояния населения. Для решения актуальных проблем, а также повышения эффективности предоставляемых услуг, государству необходимо оперативно реагировать на динамику социально-экономических и духовно-нравственных состояний, а также приложить усилия к созданию всех необходимых условий для минимизации тех негативных явлений, которые существуют в настоящее время.

Список литературы:

1. Социальная защита населения: сущность и принципы осуществления [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studopedia.ru/15_7655_sotsialnaya-zashchita-naseleniya-sushchnost-i-printsipi-osushchestvleniya.

2. Тарасова, Л. А. Деятельность органов государственной власти в сфере социальной защиты населения / Л. А. Тарасова, Ф. Ж. Суркина // Молодой ученый. – 2014. – №14. – С. 187–189.

3. Кокшарова, Е. С. Проблемы социальной защиты населения / Е. С. Кокшарова, Ю. Е. Ковбасюк // Молодой ученый. – 2017. – №11. – С. 225–227.

4. Социальная защита населения как приоритетное направление социальной политики государства. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/sotsialnaya-zaschita-naseleniya-kak-prioritetnoe-napravlenie-sotsialnoy-politiki-gosudarstva>.

УДК 338.48:728

ОПЫТ РАЗВИТИЯ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА В ЕВРОПЕ

Кирязиева И. А.,

Закотнюк О. Л., канд. экон. наук, ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

Kiryazieva.I@yandex.ru

Введение. История развития европейского гостиничного бизнеса насчитывает не одну тысячу лет и непосредственно связана с эволюцией европейской цивилизации. Данная тема является актуальной, поскольку показывает положительный пример хозяйствования для постсоветских стран в данной сфере. В странах Европы гостиничный бизнес формировался по мере развития капиталистического хозяйства. Результатом интенсивных конкурентных отношений стали высокое качество предоставляемых услуг, рациональное использование бюджета при высоком уровне вовлечения трудовых ресурсов.

Цель исследования: проанализировать особенности эволюции гостиничного бизнеса в Европе.

История гостиниц Европы начинается с первых постоялых дворов, где постояльцам сдавалась комната для ночлега. Дальнейшее развитие гостиничного бизнеса и начало эпохи гостиничной индустрии совпадает с расцветом капиталистических отношений. В 1906 г. был создан «Международный союз владельцев гостиниц», который в настоящее время объединяет около 17 тыс. гостиниц в разных странах мира и контролирует, как ведут бизнес его владельцы, также данная организация отслеживает все операции купли-продажи гостиничных комплексов.

В 60-х годах XX столетия началось строительство новых гостиничных комплексов на территории Средиземного моря, а со временем в странах Скандинавского полуострова. С 1970-х годов осуществлялось активное строительство бизнес-отелей, благодаря чему увеличилось число бизнес-поездов. Туризм как отрасль и возрастающая количественно гостиничная сеть, как часть инфраструктуры, превратилась в индустрию услуг, которая в сочетании со сферой развлечений стала источником доходов для предпринимателей.

Управление гостиничным бизнесом в то время способствовало повышению качества услуг, регулировало вопросы ценовой политики, которую предлагали владельцы гостиничного бизнеса. Инфляция, характеризовала экономику всех европейских стран того времени, что сопровождалось повышением цен на недвижимость, а предприятия гостиничного хозяйства поднимали цены на проживание в соответствии с ростом уровня жизни в стране в которой находилась гостиница.

В 1980-х годах возникла потребность в новых методах повышения эффективности, направленных на увеличение спроса, организационно-управленческих, основанных на внедрении новых форм управления. Эпоха «золотой эры» характеризовалась масштабами строительства средств размещения. Основные причины этого явления обусловлены изменением демографической ситуации после Второй мировой войны, развитием туризма, как одной из ведущих отраслей экономики в западных странах и политикой этих стран в социальной сфере.

Изменения в европейской гостиничной индустрии в начале XXI ст. связаны с изменениями в обществе: ускорением темпа жизнедеятельности, перестройкой общества в сторону демократизации, результатом чего является спрос на стандартное обслуживание: комфортное и недорогое. Тем не менее востребованы и отели, гостиницы класса «люкс». Наблюдается процесс «поляризации» отельного бизнеса.

В гостиничном бизнесе возникают компании, акционерные общества, корпорации, которые управляют не только у себя в стране, а также занимаются строительством гостиничных комплексов в других странах (например, синдикат отелей в Лондоне, «Союз владельцев гостиниц» во Франции). Данные организации устанавливают цены на гостиничные номера, обслуживание, развлечение, помимо этого они готовят кадры для работы в сфере обслуживания и способствуют развитию туризма на территории Европы. В крупных городах гостиничные комплексы используются с целью делового туризма: организация приемов, пресс-конференций и т.д.

На сегодняшний день в Европе гостиничный бизнес приносит рекордные капиталы и дает возможность модернизации оборудования и расширение в строительстве комплексов. В этом регионе значительно выше доля независимых предприятий, разнообразят рынок гостиничных услуг, обуславливают высокую его гибкость. Однако мировые процессы интеграции и глобализации дают основания прогнозировать в ближайшем будущем более интенсивное поглощение крупными гостиничными компаниями менее конкурентоспособных компаний, что свидетельствует о процессе монополизации.

Европейская гостиничная индустрия по сравнению с североамериканской характеризуется высокой долей независимых гостиничных предприятий. Чаще продвижение известных компаний осуществляется путем строительства в больших городах гостиниц класса «люкс» и нескольких гостиниц среднего и более низкого класса, которые конкурируют с менее независимыми гостиничными комплексами [1].

В России такую стратегию проводит компания «Marriott», в планах которой строительство пятизвездочных гостиниц в Санкт-Петербурге, Москве, а в таких городах как Нижней Новгород, Казань, Екатеринбург – предусмотрено создание сети гостиниц среднего класса [2].

Крупнейшими сетями в Европе являются «Ibis» (483 отеля), и «Mercure», «Companile» и «Formule 1». Наибольшее количество гостиниц с известными торговыми марками сосредоточено во Франции, меньше всего в Италии и Австрии. Наибольшую часть гостиниц Европы – 71,6 % принадлежат 9 гостиничным корпорациям, в числе которых английская корпорация «Six Continents», а также французская «Accor» [3]. Активные процессы объединения гостиничного бизнеса можно наблюдать в Испании, где в последние годы было зафиксировано несколько крупных сделок по покупке гостиниц.

Европейские гостиничные корпорации, которые являются одними из самых крупных, активно продвигаются на рынке Северной и Восточной Европы. В частности, французская корпорация «Accor» приобрела пакет акций польской сети «Orbis» в которую входят 56 отелей, а корпорация «Hilton International» приобрела контрольный пакет акций шведской сети «Scandic», в которую входит порядка 150 отелей. Таким образом, современной тенденцией европейского гостиничного бизнеса является корпоративность, транснациональность, укрупнение бизнеса и монополизм. В постсоциалистических странах, в том числе РФ в эволюции гостиничного бизнеса присутствуют европейские черты, в частности создание сетей отелей, некоторые подходы к классификации и организации работы учреждений данной сферы.

Выводы. Развитие индустрии гостиничного бизнеса в Европе происходило в условиях высокой конкуренции и сопровождалось созданием гостиничных цепей, высокими количественными показателями на душу населения и качеством предоставляемых услуг.

Развитие гостиничного бизнеса в Российской Федерации, как и на всем постсоветском пространстве, развивается стремительными темпами. Процессы «импортозамещения» требуют повышения сервиса и качества предоставляемых услуг, обучения высококвалифицированных кадров. В то же время, необходимо использовать опыт ведущих европейских стран управления структурой гостиничного бизнеса, налогообложения и системы лицензирования и сертификации в данной сфере туристических услуг.

Список литературы:

1. Развитие индустрии гостеприимства в Европе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tourismway.ru/razvitie-industrii-gostepriimstva-v-evrope.php>
2. Развитие гостиничного бизнеса в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://inn35.ru/razvitie-gostinichnogo-biznesa-v-rossii/>
3. Гостиничный бизнес в Европе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://money-job.ru/gostinichnyj-biznes-v-evrope/>

**ПРИМЕНЕНИЕ СТЕЙКХОЛДЕРСКОГО ПОДХОДА В ОЦЕНКЕ
ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ ПРЕДПРИЯТИЙ ПИЩЕВОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ ДНР**

Кириченко Е. В.,

Тофан А. Л., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

k-kirichenko2013@yandex.ua

Актуальность. В современных условиях компании пищевой промышленности, входящие в состав агропромышленного комплекса страны должны научиться работать в режиме, который максимально учитывает интересы всех заинтересованных сторон (стейкхолдеров). Поддержка тех или иных стейкхолдерах в сложных экономических условиях (неопределенность положения, социализация экономики, войны собственников) важна. Поэтому оценка внешней среды, в которой работает предприятие, с точки зрения стейкхолдерского подхода является актуальным.

Анализ последних исследований и публикаций. При написании работы информационной основой исследования послужили научные разработки зарубежных исследователей по вопросам социальной ответственности, таких как Freeman [2], Donaldson [1], Preston [1] и др.

Целью исследования определить методологические аспекты применения стейкхолдерского подхода при оценке внешнего окружения предприятия.

Результаты исследования. При всех преимуществах стейкхолдерский подход к развитию компании ограничен в практическом применении менеджерами с точки зрения временных границ определения целей заинтересованных лиц. По нашему мнению, цели должны формулироваться из представлений о будущем состоянии, как субъекта, так и объекта развития.

Для выявления всех заинтересованных сторон в развитии предприятий пищевой промышленности предлагается определить основных стейкхолдеров, их интересы и главные цели. Выявление стейкхолдеров в компании, их главных целей и располагаемых ресурсов производится в следующей последовательности: выявление взаимозависимости стейкхолдеров и компании; выявление ключевых стейкхолдеров на основе определения степени влияния стейкхолдера на компанию и наоборот; определение основных приоритетов ключевых стейкхолдеров; согласование интересов с помощью механизма согласования интересов стейкхолдеров в ключевых сферах создания добавленной стоимости; разработка стратегии развития компании.

Главные цели стейкхолдеров выявляются на основе теоретических гипотез и на основании экспертного мнения научного сообщества, изучения мнения практикующих экспертов.

Затем производится определение стейкхолдеров, оказывающих влияние на компанию и являющихся ключевыми игроками в деятельности компании и

формировании стратегии ее развития на основе матрицы определения степени влияния стейкхолдера на развитие компании. По оценкам экспертов выявлено, что у потребителей продукции компании пищевой промышленности высокий уровень интереса и высокий уровень могущества, т.е. потребители, заинтересованы потреблять продукцию компании и при этом компания зависима от интересов потребителей. Поэтому потребителей можно отнести к группе ключевых стейкхолдеров компании. В результате анализа уровня интереса и могущества стейкхолдеров, оказывающих влияние на компанию выявляются основные приоритеты ключевых игроков, которые группируются в табл. 1.

Таблица 1

Определение основных приоритетов ключевых стейкхолдеров

Тип стейкхолдера	Взаимозависимости фирмы и стейкхолдера	Интересы целеполагания	Приоритеты
Потребители	Сила стейкхолдера	Ключевые игроки	Качество-цена
Акционеры	Высокая взаимозависимость	Ключевые игроки	Рост стоимости компании
Работники, включая менеджеров	Сила фирмы	Некоторая зависимость	Рост доходов
Государство	Сила стейкхолдера	Отсутствие интереса	Налоги

Анализ заинтересованных лиц позволяет определить интересы всех стейкхолдеров, которые могут повлиять на экономические решения и действия предприятий.

Проведем анализ интересов и влияния стейкхолдеров для типичного предприятия пищевой промышленности ДНР (табл. 2), что даст возможность определить степень их потенциальной заинтересованности в успешном осуществлении работы предприятия.

Далее проведем экспертную оценку степени влияния стейкхолдеров на предприятие в диапазоне от 1 до 10 баллов, что изображено в табл. 3.

Отсутствует комплексный подход к взаимодействию со стейкхолдерами. Большинство компаний рассматривают стейкхолдеров как важный элемент своего окружения, но степень учета их интересов, используемые инструменты взаимодействия существенно отличаются.

Таблица 2

Ранжирование групп стейкхолдеров по уровню их интереса и степени влияния на предприятие

		Уровень интереса	
		Низкий	Высокий
Влияние	Низкое	группа А	группа В
		4. Акционеры, инвесторы	1. Работники и их объединения. 3. Гос.органы. Правительственные, общественные и международные организации
	Высокое	группа С	группа Д
		6. Медиа, тренинговые агентства, консультационные компании	2. Клиенты и потребители. Правительственные, общественные и международные организации. 5. Поставщики

Уровень влияния стейкхолдеров на деятельность предприятия

Стейкхолдеры	Балл
Работники и их объединения	7
Клиенты и потребители. Гражданское общество.	9
Государственные органы. Правительственные, общественные и международные организации	6
Акционеры и инвесторы	2
Поставщики	7
Медиа, тренинговые агентства, консультационные компании	6

Выводы. Таким образом, применение стейкхолдерского подхода при разработке стратегии развития компании пищевой промышленности позволит учитывать интересы различных групп заинтересованных лиц и согласовывать их интересы между собой для достижения общих целей. Результатом чего может стать повышение эффективности деятельности компании.

Список источников:

1. Donaldson, Th. The Stakeholder Theory of the Corporation: concepts, evidence, and implications / Th. Donaldson, L. Preston // Academy of Management Review. – 1995. – Vol. 24. – N 2. – P. 65–91.
2. Freeman, R. Edward. Strategic Management: A Stakeholder Approach. –Marshfield, MA: Pitman Publishing, 1984.

УДК 338.22.(021.1)

**ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ МОЛОДЕЖНОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ДНР**

Козолуп О. Н.,

Тофан А. Л., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

olyakozolup@gmail.com

Актуальность. В период развития рыночной экономики и технологий, актуальным является вопрос о молодежном предпринимательстве. Поскольку в период технологического прогресса, именно молодежь осваивает новшества быстрее других поколений, а соответственно и информационные технологии которыми в дальнейшем смогут апеллировать [3]. Именно развитие молодежного предпринимательства способно частично уменьшить уровень безработицы, повлиять на решение общих проблем развития малого и среднего бизнеса, оказать воздействие на экономический рост, улучшить социально-экономическое положение молодежи, изменить экономические каноны для более продуктивной деятельности, что и подчёркивает актуальность выбранной темы.

Анализ последних исследований и публикаций. Проблемам молодежного предпринимательства и вопросам развития предпринимательства, посвящены работы таких научных деятелей и ученых, как Милославский В. Г., Карпунина М. А., Савинова С. Ю., Гридиенко А. и др.

Целью исследованию является выяснение главных причин, которые влияют на развитие молодежного предпринимательства в ДНР.

Результаты исследования. Предпринимательство – самостоятельная, инициативная, систематическая, на собственный риск хозяйственная деятельность, осуществляемая субъектами хозяйствования с целью достижения экономических и социальных результатов и получения прибыли [6]. Если субъектом предпринимательства является человек в возрасте от 18 до 30 лет, то такое предпринимательство является молодежным.

Молодежное предпринимательство признается мировыми государствами как одно из приоритетных направлений экономической политики в области поддержки малого и среднего предпринимательства.

Проблемой данного исследования является изучение причин низкого темпа развития молодежного предпринимательства в Донецкой Народной Республике.

Для этого было проведено зондажное исследование настроений учащейся молодежи ведущих донецких ВУЗов. Исследование проводилось в сентябре 2019 года.

Возрастное соотношение составило: 75,2 % опрошиваемых оказались в возрасте от 17 до 20 лет, в возрасте от 20 до 25 лет – 22,9 %, от 25 до 30 лет – 1,9 % всех принявших участие в опросе. Большая часть респондентов, а именно 84,8 % указали что проживают в Донецко-Макеевской агломерации, остальные 15,2 % проживают в таких городах как Горловка, Шахтерск, Енакиево, Ждановка, Амвросиевка, Моспино, Харцызск, Докучаевск, Ясиноватая, Луганск.

На момент опроса большее количество участников 93,3 % обучались в высших учебных заведениях, из которых 20 % человек параллельно с учебой занимаются трудовой деятельностью.

Положительной характеристикой является то, что 66,6 % опрошиваемых готовы заняться предпринимательством, но лишь 11,4 % из них знают, как это сделать.

Респонденты указали, что наиболее актуальными социальными проблемами является низкая оплата труда – для 37,1 % молодежи и нестабильная ситуация в стране – для 42,9 % опрошиваемых.

Получение результаты о предпочтениях в предпринимательской деятельности составили данный показатель: 44,8 % человек хотят реализовать себя в сфере культуры и досуга, сфера торговли привлекает 18,1 %, сетевой маркетинг предпочтителен для 6,7 % опрошенных, 15,2 % молодежи заинтересованы в оказании услуг населению.

Наиболее влиятельной проблемой для реализации молодежного предпринимательства, является отсутствие стартового капитала, что составило 50,5%. Слабые практические навыки применения экономических

законов и механизмов являются главной причиной для 29,5 % респондентов. Психологически не готовы начать предпринимательство 10,5 % опрошенных, из-за страхов и личных барьеров [5].

Несмотря на причины и факторы, повлиявшие на малый процент развития молодежного предпринимательства в Республике, есть и сильные стороны данного вида предпринимательства. Такие, как высокий уровень возможностей систематического обновления своих предпринимательских знаний и навыков в соответствии с меняющимися требованиями производства и рынка, также стоит отметить потенциальную способность молодых людей выдерживать повышенные трудовые и нервные нагрузки, сопровождающие предпринимательскую деятельность, особенно на её стартовом этапе [2].

Выводы: На современном этапе развития Республики следует сконцентрировать внимание становлению долгосрочной политики развития молодежного предпринимательства, что подразумевает под собой систематизацию факторов, влияющих на развитие и формирование молодежного предпринимательства:

- предпринимательская среда;
- качество профессиональной подготовки;
- механизм поддержки и взаимодействия с властью;
- инфраструктурные условия формирования бизнеса.

Путем решения ряда проблем, мешающих реализации, является применение программно-целевого метода, который предоставит возможность ясно определить стратегию привлечения молодых людей в предпринимательскую деятельность и осуществить исполнение основных мер по пропаганде предпринимательства в молодежной сфере [1].

На данный момент, в Донецкой Народной Республике уделяют внимание развитию молодежного предпринимательства, в доказательство этому приведу пример заседания Комитета по экономике и предпринимательству Молодежного Парламента ДНР 26 июня 2019 года, в котором обсуждались вопросы улучшения экономического климата для развития молодежного предпринимательства для увеличения количества рабочих мест и уменьшения оттока специалистов из республики [4].

Список литературы:

1. Зеленин, А. Определение возрастных рамок молодежи / А. Зеленин // Государственная служба. – 2008. – № 3. – С.105–109.
2. Карпунина, М. А. Формирование молодежного предпринимательского сообщества как инструмент повышения предпринимательской активности в России [Электронный ресурс] / М. А. Карпунина, С. Ю. Савинова, Н. Г. Шубнякова // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 2 – Режим доступа: <https://www.science-education.ru/ru/article/view?id=12360>
3. Милославский, В. Г. Молодежное предпринимательство как фундамент развития среднего класса в России [Электронный ресурс] / В. Г. Милославский // Молодой ученый. □ 2016. — №8. — С. 594-597. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/112/28765/>
4. Молодежный парламент [Электронный ресурс] – 2019. – Режим доступа: <https://mpdnr.ru/novosti/557-aleksandr-gridenko-nasha-glavnaya-zadacha-sozдание-uslovij-dlya-razvitiya-molodezhnogo-predprinimatelstva>

5. Романцова, Д. В. Проблемы развития молодежного предпринимательства [Электронный ресурс] / Д. В. Романцова, Е. И. Денисевич // Молодой ученый. – 2015. – №8. – С. 614–618. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/88/17566/>

6. Федченко, Т. Особенности использования личных счетов физических лиц при осуществлении предпринимательской деятельности / Т. Федченко [Электронный ресурс] – 2019. – Режим доступа: <http://www.visnuk.com.ua/ru/pubs/id/7093>

УДК 336.226

ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ: НЕДОСТАТКИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ УСИЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ НАСЕЛЕНИЯ

Коновалова Т. Н.,

Христофорова И. В., канд. экон. наук, доц.

ГОО ВПО «Донецкий институт железнодорожного транспорта», г. Донецк
andrey00711@rambler.ru

В большинстве стран мира доходная часть бюджета в значительной степени зависит от поступлений подоходного налога (налога на доходы физических лиц), поэтому ему уделяется особое внимание при решении социальных проблем общества [1].

Анализируя действующее налоговое законодательство Донецкой Народной Республики, приходим к выводу о том, что в отечественном механизме налогообложения доходов физических лиц не учтена основная особенность этого налога – размер полученных доходов каждым отдельно взятым лицом и его платежеспособность.

В Республике, несмотря на законодательно установленный механизм налогообложения доходов физических лиц и прописанный принцип социальной справедливости в статье 4 Конституции ДНР [2], пока отсутствует целостная концепция формирования социальной направленности данного налога.

Проведенный анализ отечественного механизма налогообложения подоходным налогом доходов физических лиц указал на такие отрицательные элементы:

1) использование единой ставки (13 %) налогообложения доходов для всех физических лиц, без учета размера самих доходов, приводит к тому, что высокооплачиваемые плательщики имеют преимущества в налогообложении. Таким образом, снижение налоговой нагрузки отразилось лишь в отношении плательщиков с высоким уровнем доходов и не повлияло на основную часть налогоплательщиков. Этот факт делает невозможным эффективную социальную направленность налогообложения, что приводит к усиленному расслоению общества и уклонению от налогообложения.

Решить эту проблему возможно только при внедрении системы прогрессивного налогообложения, с помощью которой возможно осуществить перераспределение благ, направить ресурсы на реализацию программы

социальной поддержки населения, поскольку за счет повышенных ставок налогообложения доходов, особенно в части сверхдоходов, обеспечивается социальная программа государства. Поэтому, учитывая специфику республиканской экономики, необходимо вернуться к применению прогрессивного механизма налогообложения доходов физических лиц, благодаря которому будет снята нагрузка с социально необеспеченных слоев населения.

2) отсутствие необлагаемого минимума. При этом в зарубежной практике считается правомерным и даже необходимым приравнивание упомянутого показателя до реального прожиточного минимума, необходимого индивиду для нормальной жизнедеятельности. При этом его следует использовать не только при формировании системы отчислений, льгот, но и, по примеру зарубежных стран, в качестве основного вычета из совокупного дохода.

Внедрение в указанный механизм налогообложения показателя необлагаемого минимума позволит избежать удержаний подоходного налога с суммы дохода, которая идет на потребление, а будет изыматься только из суммы, которая идет на накопление (инвестирование).

3) отсутствие налоговой социальной льготы. Налоговая социальная льгота – это сумма, на которую плательщик подоходного налога может уменьшить сумму своего общего месячного налогооблагаемого дохода, при соблюдении определенных условий. Именно наличие разнообразных налоговых льгот позволяет выполнять данному налогу социальную функцию.

4) отсутствие практики семейного налогообложения. В зарубежных странах в течение длительного периода успешно применяется семейное налогообложение, которое дает возможность рационально и справедливо облагать доходы физических лиц с учетом количества детей, их возраста, наличия детей-инвалидов. Такая система налогообложения доходов физических лиц позволяет максимально реализовать принцип справедливости, учитывая особенности каждой конкретной семьи как налогоплательщика.

В условиях существующей социально-экономической ситуации в Республике, безработицы и социальной незащищенности большей части населения, внедрение практики семейного налогообложения могло бы обеспечить справедливое перераспределение налоговой нагрузки между плательщиками с разным составом семьи и потребностями. При этом максимальный налоговый эффект (экономия) от использования практики семейного налогообложения может быть достигнут путем вычисления налогооблагаемого дохода семей с разными доходами, особенно при наличии в семье нетрудоспособных (пенсионеры, инвалиды, дети) и малообеспеченных членов семьи.

Таким образом, совершенствование социальной направленности механизма налогообложения доходов физических лиц в условиях существующей действительности является необходимым и заключается во внедрении прогрессивного налогообложения доходов путем установления

более высокой ставки для значительных сумм доходов, исходя из объективной величины необлагаемого минимума, приравненного к прожиточному минимуму.

Список литературы:

1. Напряжки посилення соціальної спрямованості оподаткування доходів фізичних осіб в Україні / П. К. Бечко, Л. В. Барабаш, Н. В. Бондаренко, С. А. Власюк // Фінансово-кредитна діяльність: проблеми теорії та практики: зб. наук. пр. – 2018. – Вип. 3. – С. 452–461.
2. Конституция Донецкой Народной Республики [Текст] от 14 мая 2014.

УДК 311.02(071)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНА

Молозин Ф. В.,

Королев М. Е., канд. физ.-мат. наук, доц.

Королев Е. А., канд. физ.-мат. наук, доц.

Автомобильно-дорожный институт ГОУ ВПО «Донецкий национальный технический университет», г. Горловка

kustokust@gmail.com

Проведем анализ экономики региона (табл. 1) на основании субъективных представлений сильных и слабых сторон (в дальнейшем «субъект»).

Таблица 1

Анализ экономики региона

Субъект А – Сильные стороны	Субъект Б – Слабые стороны
(n1) выгодное экономико-географическое положение (граница с РФ, выход к морю)	(n1) разрушение промышленных предприятий; прекращение деятельности ряда предприятий;
(n2) наличие полезных ископаемых и благоприятных природно-климатических условий	(n2) значительное сокращение объёмов реализованной продукции на ведущих промышленных предприятиях
(n3) наличие крупных промышленных предприятий; наличие базовых отраслей промышленности	(n3) востребованность продукции, товаров и услуг товаропроизводителей

Получены исходные матрицы различий по результатам экспертного оценивания двух субъектов [3]:

$$\Delta_1 = \begin{matrix} \mathbf{A} & \mathbf{n1} & \mathbf{n2} & \mathbf{n3} \\ \mathbf{n1} & \begin{pmatrix} 0 & 0,9 & 0,4 \end{pmatrix} \\ \mathbf{n2} & \begin{pmatrix} 0,9 & 0 & 0,1 \end{pmatrix} \\ \mathbf{n3} & \begin{pmatrix} 0,4 & 0,1 & 0 \end{pmatrix} \end{matrix}, \quad \Delta_2 = \begin{matrix} \mathbf{B} & \mathbf{n1} & \mathbf{n2} & \mathbf{n3} \\ \mathbf{n1} & \begin{pmatrix} 0 & 0,2 & 0,7 \end{pmatrix} \\ \mathbf{n2} & \begin{pmatrix} 0,2 & 0 & 0,9 \end{pmatrix} \\ \mathbf{n3} & \begin{pmatrix} 0,7 & 0,9 & 0 \end{pmatrix} \end{matrix}.$$

Применим обобщенную модель поиска индивидуальных различий Такера [1].

1. Построение матриц различий стимулов Δ_s для каждого из субъектов.

2. Построение **S**-матриц скалярных произведений (матриц с двойным центрированием). При этом значения элементов матрицы с двойным центрированием $\Delta_s^* = (\delta_{ijs}^*)$ находят по формуле:

$$\delta_{ijs}^* = -\frac{1}{2}(\delta_{ijs}^2 - \delta_{i.s}^2 - \delta_{.js}^2 + \delta_{.s}^2),$$

Запишем матрицы скалярных произведений (матрицы с двойным центрированием):

<i>Стимул</i>	n1	n2	n3		<i>Стимул</i>	n1	n2	n3	
$\Delta_1^* =$	n1	0,21	-0,22	0	$\Delta_2^* =$	n1	0,21	0,06	-0,09
	n2	-0,22	0,16	0,05		n2	0,06	0,13	-0,20
	n3	0	0,1	-0,05		n3	-0,09	-0,20	0,28

Для индивидуальных матриц скалярных произведений рассчитаем одну общую, т.е. среднюю матрицу скалярных произведений: $\Delta^* = \frac{1}{s} \sum_s \Delta_s^*$, в

нашем случае $\Delta^* = \frac{1}{2}(\Delta_1^* + \Delta_2^*) = \begin{pmatrix} 0,12 & -0,08 & -0,04 \\ -0,08 & 0,15 & -0,07 \\ -0,04 & -0,07 & 0,12 \end{pmatrix}$

3. Поиск приближенных оценок координат стимулов получим методом главных факторов. На основании метода Хотеллинга [2] – запишем матрицу стартовой конфигурации:

$$X^0 = \begin{matrix} X^1 & X^2 \\ n1 \begin{pmatrix} 0,19 & -0,29 \\ -0,39 & 0,02 \\ 0,20 & 0,28 \end{pmatrix} \\ n2 \\ n3 \end{matrix}$$

4. Оценка весовых коэффициентов W^2 . Множество значений образует матрицу **W** с данными по **k** координатным осям и **s** субъектам.

Для нахождения W^2 следует построить две исходные матрицы:

S – объединённую матрицу скалярных произведений субъектов;

B – матрицу координат для сочетающихся пар стимулов.

Матрица W^2 , определяется из уравнения: $W^2 = (BB')^{-1}BS'$

Субъект			
		S1	S2
Координата			
W²=	X1	(1,063	0,935
	X2		

Весовые коэффициенты показывают, как сильно эксперты предают значения отдельным шкалам.

5. Нахождение новых значений координат стимулов – X^1 , по формуле:
 $X^1 = SB'(BB')^{-1}$

Координаты стимулов:

для S1	для S2
n1 (0,218 -0,180),	n1 (0,204 -0,262),
n2(-0,403 -0,106),	n2(-0,378 -0,154),
n3 (0,185 0,285),	n3 (0,174 0,417).

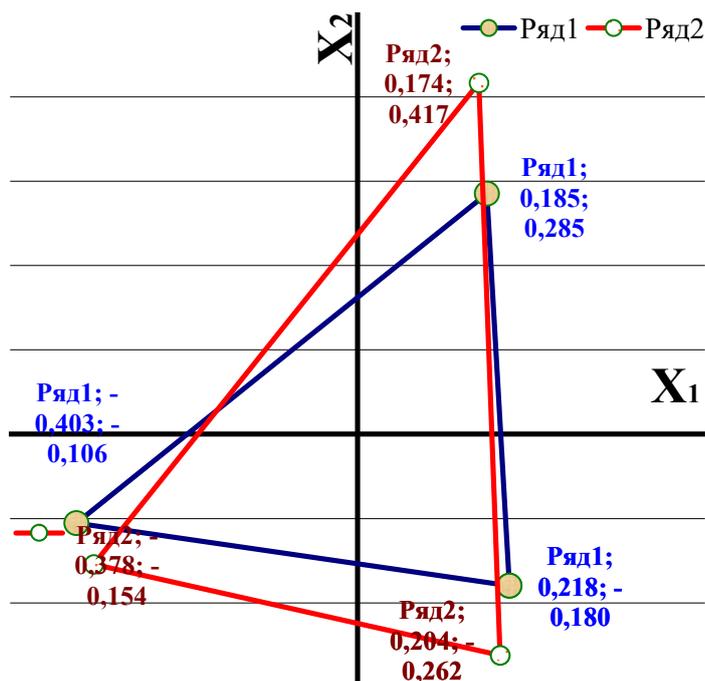


Рис. 1. Шкальное пространство и расположение в нем стимулов по данным экспертного оценивания двух субъектов

Выполненный в работе анализ, основанный на обобщённой модели индивидуальных различий, показал конфигурацию субъективных представлений сильных и слабых сторон в пространстве главных компонент X_1 , X_2 . Распределение стимулов, показанное на рис. 1, позволяет следующим образом идентифицировать шкалы: X_1 – эффективность ресурсопотребления, X_2 – состояние производственного потенциала.

Список литературы:

1. Сошник, Л. А. Многомерный статистический анализ в экономике: учеб. пособие для вузов / Л. А. Сошник В. Н. Тамашкевич. – М: ЮНИТИ-ДАНА, 1999. – 598 с.
2. Королев, М. Е. Неметрические методы оценки в сфере развития автомобильного транспорта / М. Е. Королев, Е. А. Королев, Н. В. Юшков / Азов-ДГТУ: Инновационные технологии в машиностроении, образовании и экономике. – 2018. – Т. 19. – № 4–1 (10). – С. 14–24.
3. Статистика: учеб. для вузов / И. И. Елисеева, [и др.]; под ред. И. И. Елисеевой / СПбГУЭФ. – М.: Высшее образование, 2009. – 566 с.

АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Кондраков И. В., канд. экон. наук, доц.

Кондраков О. В., канд. экон. наук, доц.

Шевяков А. Ю., канд. экон. наук, доц.

ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет имени
Г. Р. Державина», г. Тамбов
kondrakoff@bk.ru

В современных условиях развития рыночных отношений на деятельность коммерческих предприятий, оказывает значительное влияние эффективность материально-технического обеспечения. Важность данного процесса велика, не только в масштабах коммерческого предприятия, но и региональной экономики. Основным критерием качества материально-технического обеспечения хозяйственной деятельности, выступает надежность. Она определяется системой гарантированного бездефицитного обеспечения хозяйствующих структур различными видами сырья, материалов, готовой продукцией в достаточном количестве и высокого качества.

Однако наличие бесперебойных поставок сырья, не обеспечивает эффективность функционирования предприятия как системы. Это объясняется не фактом обеспечения, а теми результатами, к которым они приводят. Вместе с тем, не стоит недооценивать важность запасов в деятельности коммерческих предприятий. Они позволяют осуществлять бесперебойное производство и продажу товаров, тем самым способствуя росту товарооборачиваемости [2].

Наравне с достоинствами, запасы формируют один важный недостаток, в условиях неэффективного управления, они формируют затраты, связанные с их хранением. По этой причине, для каждого предприятия является стратегически необходимо осуществлять постоянный контроль величины запасов и формирование эффективной системы управления ими. Но прежде охарактеризуем сущность запасов в деятельности коммерческого предприятия [2].

Итак, на основании вышеизложенного, запасы оказывают прямое влияние на эффективность производственных и торгово-технологических операций коммерческих предприятий. Следовательно, оптимизация величины и эффективность управления запасами, в равной степени, как для производственной, так и для торговой сферы приобретает важное стратегическое значение и для экономики регионов, поскольку они участвуют в формировании валового регионального продукта.

Материальные запасы представляют собой различные виды сырья, комплектующих, готовой продукции и незавершенного производства, находящихся на различных стадиях производственного процесса или обращения. Они характеризуются различной степенью участия в производственном процессе, обращении или личном потреблении.

Каждый вид запаса, выступающий в форме сырья, готовой продукции расположенной на складах или в зоне сбыта, или потребления, обеспечивают важную функцию предприятия, функцию жизнеобеспечения, смысл которой определяется сущностью использования запасов по обеспечению бесперебойного производства и сбыта товаров [1].

В производстве они выступают в качестве сырья, комплектующих, готовой продукции на складе, незавершенного производства. В торговле они представляются в форме готовой продукции, либо запасов в пути.

Исходя из их роли в производственных или торгово-технологических операциях, запасы выполняют следующий ряд функций на предприятии:

- обеспечивают бесперебойное производство и сбыт товаров;
- способствуют недопущению дефицита запасов;
- способствуют снижению зависимости предприятия от поставщиков, особенно в тех случаях, когда цена на сырье имеет высокую динамику и т.д. [7].

В результате, запасы можно разделить на три большие группы:

- 1) производственные (сырье, материалы, комплектующие);
- 2) незавершенное производство;
- 3) готовые товары.

Для обеспечения эффективности, запасами необходимо качественно управлять. По этой причине, политика коммерческого предприятия, направленная на управление запасами должна выступать частью общей системы управления оборотными активами предприятия и должна заключаться в обеспечении оптимизации размера, а также структуры товарно-материальных запасов. Помимо этого, она должна минимизировать затраты предприятия на их обслуживание.

В процессе разработки политики предприятия по управлению запасами, необходимо охватить ряд последовательных этапов [1].

1. В процессе разработки политики управления запасами обязательным условием является ретроспективный анализ запасов. Основным предназначением этого этапа является определение уровня обеспеченности предприятия определенными видами запаса в прошлом периоде и проведение оценки эффективности способов их использования. Анализ проводится по всем возможным видам запасов.

2. Идентификация основных целей создания запасов. При этом основными причинами создания товарно-материальных запасов могут быть:

- а) обеспечение бесперебойного хода протекания производственного и торгового процесса;
- б) формирование сезонных товарно-материальных запасов, которые в свою очередь обеспечивают осуществление производственной и торговой деятельности в текущем периоде.

3. Следующим этапом, системы управления запасами, является оптимизация структуры текущих запасов. Она ориентирована на предварительное разделение всей совокупности запасов на два вида – производственные и запасы текущего хранения.

Процесс оптимизации структуры запасов в процессе управления ими осуществляется на основе следующих показателей:

1. Оборачиваемость оборотных средств;
2. Качество сервиса и послепродажного обслуживания потребителей;
3. Рентабельность;
4. Критерии исполнения плана реализации товаров;
5. Качество функционирования поставщиков;
6. Оптимизация структуры запасов и др.

Данная группа критериев дает возможность оценивать различные стороны процесса управления товарными запасами предприятия. Вместе с тем, они являются элементом общей системы управления запасами и не могут объективно отражать ее структуру и взаимосвязи объектов.

В рамках хозяйственной деятельности предприятия запасы относятся к числу объектов управления, которые создают потребность в существенных капиталовложениях, по этой причине они являются одним из основных критериев, определяющих политику и стратегию развития предприятия.

Список литературы:

1. Алесинская, Т. В. Основы логистики: Общие вопросы логистического управления / Т. В. Алесинская. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2011. – 121 с.
2. Бабух, А. А. Логистические операции / А. А. Бабух, Н. В. Андрианов // Бизнес и капитал. – 2015. – № 1. – С. 9-12.

УДК 332.13

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ КАК БАЗОВЫЙ КРИТЕРИЙ ФОРМИРОВАНИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ СТРУКТУР РЕГИОНА

Корсакова О. С., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет

имени Тараса Шевченко», г. Луганск

olga.s.korsakova@gmail.com

Ключевым вопросом, от решения которого зависит эффективность рыночных изменений в экономике страны, является формирование системы отношений, которые призваны обеспечить необходимый уровень слияния промышленного и банковского капитала. Взаимодействие этих капиталов может осуществляться с помощью различных механизмов, но на сегодня характер их функционирования до конца не исследован. Задачами промышленной политики интегрированных корпоративных структур, как базовых объединений регионального развития, определено: обеспечение стабильных темпов роста выпуска производственно-технической и потребительской продукции, выход на международный рынок; модернизация и технико-технологическое обновление производственного процесса и внедрение инноваций, направленных на выпуск высокотехнологических видов продукции; налаживание производственно-технических и финансовых

связей, развитие интеграционных процессов и кооперационных связей; финансовое оздоровление деятельности хозяйствующих субъектов и восстановление нормального товарно-денежного оборота; повышение надёжности и увеличение объёмов инвестиций, направляемых в реальный сектор экономики путём объединения финансового и промышленного капиталов; развитие современных эффективных механизмов корпоративного управления; повышение эффективности институциональных реформ и системы управления государственной собственностью [1, с. 123].

Когда формируются территориально-производственные структуры, ставится цель объединения нескольких промышленных предприятий и их компетенций, которые взаимодополняют друг друга. В общем смысле, диверсификация – это расширение хозяйственной деятельности на новые сферы производства. В узком понимании – это «проникновение» предприятий в отрасли и сектора производства, которые не обладают прямой производственной связью или функциональной зависимостью от основной их деятельности [2]. В результате диверсификации предприятия превращаются в сложные региональные полиотраслевые комплексы. Диверсификация в процессе создания интегрированной структуры связана с объединением разнопрофильных предприятий и организаций. При этом достигается так называемый «эффект разнообразия». В современных условиях хозяйствования, ориентированного на рыночные условия, он заметно отодвигает на второй план эффект массового производства однородной продукции.

Экономическое содержание эффекта разнообразия состоит в том, что производство многих видов продукции в рамках интегрированной структуры является более выгодным, нежели производство тех же видов продукции на различных специализированных предприятиях [3]. Это можно назвать эффектом перераспределения инвестиционного риска – при этом временные убытки одного из предприятий-членов корпоративной интегрированной структуры «перекрываются» прибылью иной отрасли деятельности.

Мировой опыт доказал, что хозяйствующие субъекты, которые осуществляют производственную и финансовую деятельность в динамичном окружении, должны стремиться к корпоративной интеграции – особенно это актуально на региональном уровне. Формирование крупных региональных корпоративных интегрированных структур – перспективная стратегия, поскольку: объединение предприятий легче переживает ошибки управления, поток доходов группы предприятий даёт возможность создать запас ресурсов, которые могут быть использованы для решения текущих проблем или стратегических задач; интегрированная корпоративная структура даёт её работникам больше возможностей для реализации себя на интересной работе и для профессионального роста. Доказано также, что диверсификация содействует улучшению показателей использования материальных и нематериальных ресурсов предприятий-членов интегрированного объединения.

Диверсификация раскрывает свою сущность в разных формах. Основным критерием определения типа диверсификации является слияние хозяйствующих субъектов по вертикальному принципу. Вертикальная интеграция, которая является предпосылкой реализации вертикальной диверсификации, заключается в том, что предприятия-члены предпочитают процесс создания необходимых для производства промежуточной и конечной продукции товаров и услуг в рамках интегрированного объединения, а не покупают их у сторонних хозяйствующих субъектов.

Следовательно, стратегия интеграции оправдана, поскольку предусматривается повышение уровня рентабельности объединяющихся производств, повышаются разнообразные стратегические звенья производства и сбыта продукции. Обратная интеграция предприятий предусматривает расширение перечня выполняемых функций, которые ранее выполнялись поставщиками (например, устанавливает контроль над источниками поступления сырья, производством комплектующих и т.п.). Обратная интегрированные структуры более прибыльны, хотя и имеют значительно меньшую стратегическую гибкость, поскольку связаны с приобретением новых дорогостоящих труднореализуемых в будущем активов.

Таким образом, стратегические выгоды диверсификации при объединении предприятий в территориально-производственные структуры обусловлены факторами, наиболее важными из которых являются: потенциал синергизма – сокращение затрат в результате объединения разных производственных процессов за счёт создания единой системы управления, контроля, координации, а также за счёт ускорения срока оборачиваемости; улучшение уровня информационного обеспечения предприятий-участников; приобретение постоянных долгосрочных деловых связей между членами интегрированного объединения, стабильность и обеспеченность поставок.

Список литературы:

1. Костюк, А. Н. Корпоративное управление в банке: монография / А. Н. Костюк. – К.: ДВНЗ «УАБС НБУ», 2008. – 332 с.
2. Ахромкін, Є. М. Міжрегіональне співробітництво: термінологічний аспект / І. В. Заблодська, Є. М. Ахромкін // Молодий вчений. – 2015. – № 2. – С. 72-76.
3. Тренёв, Н. Н. Стратегическое управление: учеб. пособие для ВУЗов / Н. Н. Тренёв. – М.: Приор, 2000. – 288 с.

**ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ НАСЕЛЕНИЯ
ЛУГАНСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ**

Краснокутская Н. С., канд. геогр. наук, доц.
ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет
имени Тараса Шевченко», г. Луганск
nadya_gaev@mail.ru

Национальным богатством каждой страны является народонаселение. В современных условиях необходимости наращивания экономического роста страны особо важное место принадлежит той части населения, физической и интеллектуальной работой которой, создается (или может быть создан) валовый национальный продукт. Эту категорию населения представляют трудовые ресурсы, качество которых определяет трудовой потенциал.

Наличие квалифицированных трудовых ресурсов является главнейшим условием положительного устойчивого социально-экономического развития региона. Знание географии трудовых ресурсов позволяет упреждать рост напряженности на рынке труда, эффективнее использовать трудовой потенциал отдельных регионов и, тем самым, способствовать повышению уровня жизни населения.

К проблематике трудовых ресурсов традиционно обращаются экономисты, социологи, демографы и др. исследователи. Общественно-географические аспекты исследования трудовых ресурсов освещали в своих трудах Г. П. Бабяк, В. С. Грицевич, Б. И. Заставецкая, Ю. С. Занько, В. Н. Коваленко, В. В. Ковтун, В. В. Оникиенко, С. М. Писаренко, А. Ф. Романец, В. С. Сайчук и другие. Наряду с широкой разработанностью темы трудовых ресурсов, современные конкретно региональные исследования остаются недостающими.

Крайне актуальной проблема характеристики трудовых ресурсов является для территорий интенсивного промышленного освоения – старопромышленных регионов, которые находятся в новых рыночных условиях хозяйствования и нуждаются в реструктуризации. Именно таким регионом является Луганская Народная Республика (далее – ЛНР). Цель нашей статьи – дать комплексную характеристику географии трудовых ресурсов ЛНР.

На протяжении истории своего развития Луганщина характеризовалась, как один из плотно населенных и хорошо обеспеченных трудовыми ресурсами регионов страны. Согласно официальным данным с 1990 по 2014 годы на долю Луганщины приходилось от 5,1 % до 5,7 % населения в возрастной категории 15–69 лет от общей численности населения Украины этой возрастной категории. Луганщина по абсолютным показателям численности населения 15–69 лет занимала 5–7 места среди регионов Украины.

В условиях переходного периода произошли значительные изменения количественно-качественных характеристик трудоактивного населения по всем регионам Украины. Однако для Луганщины эти изменения были

наиболее динамичными. Анализ данных за период 2001–2017 годов, свидетельствует о том, что численность населения 15–69 лет в Луганском крае сократилась на 13,2 %.

Важно отметить, что наряду с системным сокращением трудового потенциала Луганщины, абсолютная численность населения трудоспособного возраста остается высокой. Специфика расселения населения Луганщины определила неоднородность распределения этой категории населения по регионам края, большая часть из которых концентрируется на современной территории ЛНР. Доля трудоспособного населения ЛНР составляет 67,7 % населения 15–69 лет всей Луганщины, или 3,6 % населения этой категории всей Украины. В целом на территории ЛНР насчитывается более 1 млн. чел. в трудоспособном возрасте, что составляет около 75,0 % от общей численности населения этой территории.

География трудовых ресурсов ЛНР определяется особенностями территориальной организации хозяйства, спецификой демографических процессов и миграционного движения населения в различных территориальных образованиях. Наибольшая часть трудоспособного населения ЛНР является городским, что соответствует особенностям промышленной специализации районов.

Наибольшая численность трудовых ресурсов сосредоточена в республиканском административном центре – г. Луганске, на который приходится почти 1/3 (29,8 %) всего населения в возрастном интервале от 15 до 69 лет, что в абсолютном выражении составляет 335,4 тыс. человек (рис. 1).

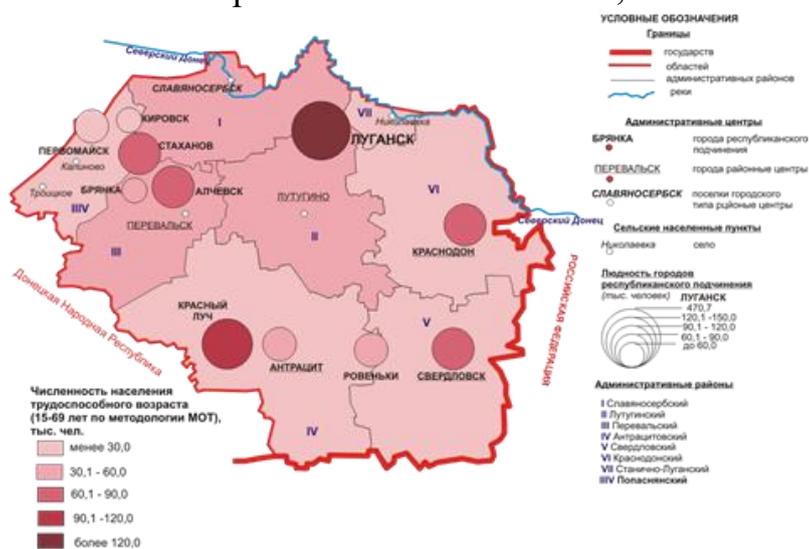


Рис. 1. Распределение населения трудоспособного возраста по административным регионам ЛНР в 2016 г.

(составлено автором по данным Госкомстата ЛНР [1, с. 54])

Высокой концентрацией трудоспособного населения выделяются также Краснолучский, Алчевский и Краснодонский горсоветы, на долю которых приходится 247,1 тыс. человек или 22,0 % от общей численности трудоспособного населения ЛНР.

Относительно доли трудовых ресурсов в численности населения отдельных регионов (рис. 2), то она колеблется от 67,5 % до 76,5 %.

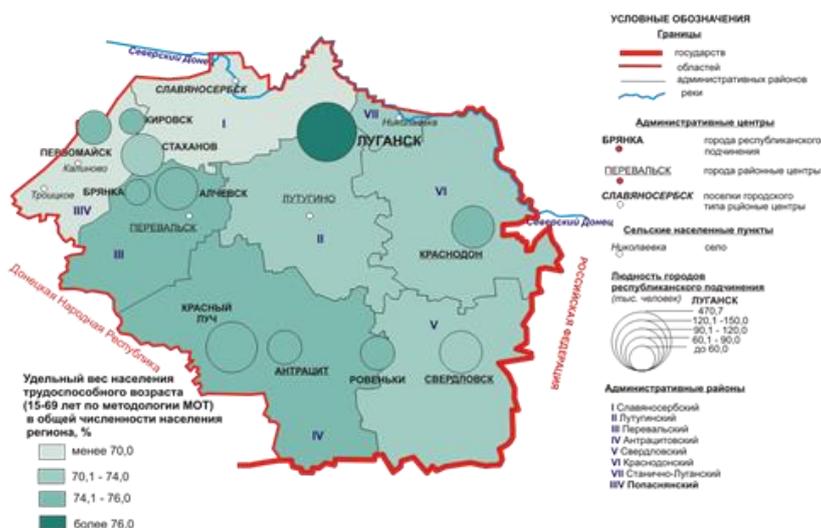


Рис. 2. Удельный вес трудоспособного населения среди жителей административных регионов ЛНР в 2016 г. (составлено автором по данным Госкомстата ЛНР [1, с. 54])

Сравнительный анализ концентрации трудовых ресурсов, свидетельствует о том, что административные районы имеют меньшую долю трудовых ресурсов в населении по сравнению с горсоветами. Причиной этому является дифференциация в уровне экономического развития.

Важным фактором географии трудовых ресурсов ЛНР является географическое положение административных регионов относительно линии разграничения (прифронтовая зона), из-за чего наблюдается отток населения, в том числе трудоспособного, из пограничных населенных пунктов.

Полученные результаты исследования свидетельствуют о том, что в ЛНР административные районы являются «донорами» трудовых ресурсов для городов республиканского значения – центров экономического развития. Наиболее неблагоприятная ситуация в обеспеченности трудовыми ресурсами складывается в Попаснянском, Славяносербском и Станицно-Луганском районах, которые находятся в сложных социально-экономических условиях развития.

Значительная территориальная дифференциация распределения работоспособного трудовых контингентов свидетельствует о невозможности осуществления территориально однородной политики в сфере занятости, а требует учета географических факторов.

Список литературы:

1. Луганская Народная Республика в цифрах 2016: статистический сборник / Государственный комитет статистики ЛНР / ред. И. В. Шаблиенко; ответств. за вып. И. А. Олейникова. – Луганск: Госкомстат ЛНР, 2017. – 177 с.

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ В ДНР

Крикунова Н. М.,

Гордеева Н. В., преподаватель кафедры финансов

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при
Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк

krikunovanatalya86@gmail.com

Актуальность данной темы состоит в том, что на протяжении последних 5 лет бюджетная система Донецкой Народной Республики прошла несколько этапов своего развития, одним из которых явился 2019 год. И если в предыдущих периодах целевые ориентиры бюджетной политики в Республике склонялись к восстановлению объектов инфраструктуры и социальной сфере, то сейчас, по мере выхода из кризисного состояния, акцент, безусловно, смещается в сторону экономического развития.

Целью данной работы является выявление мероприятий, разрабатываемых Министерством Финансов ДНР, которые направлены на социально-экономическое развитие Донецкой Народной Республики, в целях упрощения деятельности субъектов хозяйствования и улучшения жизнедеятельности граждан, что в результате приведет к процветанию Республики.

Так, основными направлениями деятельности Министерства финансов в отчетном году были [1]:

концентрация финансовых ресурсов на приоритетных направлениях социально-экономического развития Республики, городов и районов;

целевое финансирование общереспубликанских целевых программ и текущих потребностей;

усовершенствование методов финансово-бюджетного планирования и финансирования;

повышение эффективности осуществления финансового контроля за рациональным и целевым расходованием бюджетных средств и средств республиканских фондов.

В ходе исследования выявлено, что экономика Донецкой Народной Республики до 2017 года имела отрицательную динамику показателей из-за непростой сложившейся политической ситуации. В период 2014-2017 гг. можно заметить резкое сокращение промышленного производства в сравнении с прошлым периодом (до 2014 г.). Причин ухудшения производства множество, но ключевыми из них являются:

сложность поставки сырья и отгрузки продукции;

экономическая нестабильность.

Но, не смотря на столь негативную позицию в плане экономики и имеющиеся риски, в 2018-2019 гг. наблюдается рост экономических показателей.

Так, в 2019 году увеличились объемы реализованной промышленной продукции в сравнении с 2018 годом на 58,3 млрд. руб. Исходя из полученных

данных, можно проанализировать объемы реализованной продукции, которые выросли в определенных видах деятельности, которые изображены на рис. 1 [1; 3].

Также можно выделить производственную структуру реализованной промышленной продукции по видам экономической деятельности и представить следующим образом – рис. 2. [1].



Рис. 1. Процентное соотношение увеличения объёмов реализованной продукции

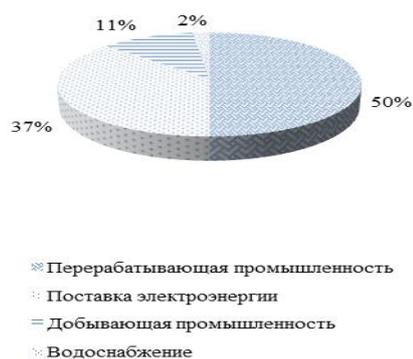


Рис. 2. Структура реализованной промышленной продукции по видам экономической деятельности, 2018 г

Исходя из анализа экономического состояния Республики на конец 2018– начало 2019 гг. можно увидеть, что положительная динамика объема реализованной продукции промышленного производства растет по сравнению с началом геополитической ситуации в Донецкой Народной Республике (2014 г.) [2].

Список литературы:

1. Официальный сайт Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dnr-online.ru>.
2. Переверзина, Т. Итоги работы функционирования блока Правительства по бюджету и финансам за 2018 г.: доклад, Донецк. [Электронный ресурс] / Т. Переверзина, 2019. – Режим доступа: <https://dnrsovet.su/doklad-tatyany-pereverzevoj-ob-itogah-raboty-funktionalnogo-bloka>.
3. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований» в рамках сотрудничества с Институтом народнохозяйственного прогнозирования Российской академии наук / ред. А. В. Половян, Р. Н. Лепа; Министерство образования и науки Донецкой Народной Республики, Государственное учреждение «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – 260 с.

УДК 911.3 [338.483 – 047.48 – 047.44 (477.61)]

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ ОЦЕНКИ ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Кузьминская О. А.,

Краснокутская Н. С., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет

имени Тараса Шевченко», г. Луганск

ocsana135@yandex.ru

Современные условия становления государственности Луганской Народной Республики определяют крайнюю актуальность диверсификации хозяйственного национального комплекса. Положительные приоритеты социально-экономического развития имеет развитие рекреационно-туристической сферы. В этом контексте, важной основой оптимизации пространственной и экономической организации территориальных туристско-рекреационных систем является оценка туристско-рекреационного потенциала территории.

Практическая реализация Определеение основных понятий, связанных с явлением рекреации и туризма оказывается в высшей степени сложным. Так, под «*рекреационным потенциалом*», по Т. В. Николаенко, понимается совокупность природных, культурно-исторических и социально-экономических предпосылок для организации рекреационной деятельности на определенной территории или наличие на данной территории уникальных, интересных, не только для местных жителей, объектов. Однако рекреационный потенциал территории изменчив и зависит от особенностей социокультурного образования, в пределах которого расположен [11].

Даринский А. В. определяет «*рекреационный потенциал*» как «туристские ресурсы, туристская индустрия и туристская инфраструктура» [3]. Зориным И. В. в теории туризма используются следующие понятия: «*потенциал рекреационный*» – отношение между фактической и предельно возможной численностью туристов, определяемой исходя из наличия рекреационных ресурсов и понятие «*потенциал природно-ресурсный*» – совокупность природных ресурсов туристского региона, которые используются или могут быть использованы в индустрии туризма с учетом тенденций их развития; «*рекреационно-ресурсный потенциал территории*» – совокупность природных возможностей конкретного региона с учетом сложившихся в нем культурно-исторических и социально-экономических предпосылок для организации разнообразной рекреационной деятельности [5].

Рассматривая ресурсные возможности территории для организации отдыха, как местного населения, так и гостей, необходимо расширить научную трактовку рекреационных ресурсов, включив в анализ социально-экономические ресурсы. Данное обстоятельство делает целесообразным использовать понятие туристско-рекреационные ресурсы территории. Под «*туристско-рекреационными ресурсами*» следует понимать компоненты

географической среды, объекты антропогенной деятельности, природные явления, которые могут быть использованы для организации различных видов туризма и рекреационных занятий.

Выделяются следующие категории ключевых туристско-рекреационных ресурсов: природные, культурно-исторические, информационные и социально-экономические.

Природные туристско-рекреационные ресурсы подразделяются на: физические и биологические. Физическими туристско-рекреационными ресурсами являются все компоненты неживой природы, отнесенные к физико-географическим ресурсам (геологические, геоморфологические, климатические, гидрологические, включая термальные). Биологические туристско-рекреационные ресурсы – это все компоненты живой природы, включая почвенные, фаунистические и флористические.

Культурно-исторические туристско-рекреационные ресурсы – объекты и явления социокультурной среды. Культурно-исторические ресурсы подразделяются на пять основных видов: истории, археологии, градостроительства и архитектуры, искусства, документальные памятники. Особую категорию туристско-рекреационных ресурсов составляют объекты культурного наследия разных уровней.

Информационные туристско-рекреационные ресурсы – информация о территории, ее истории, культуре, природе и людях, полученная рекреантами непосредственно во время путешествия, в ходе подготовки к нему или по прошествии некоторого времени.

Важной основой оптимизации проектирования, размещения и развития туристско-рекреационных систем является оценка туристско-рекреационного потенциала территории. Развитие данного научного направления в отечественной науке ведется более сорока лет, начало которому положили работы В. С. Преображенского, А. А. Минца, Ю. А. Веденина, Л. И. Мухиной, В. Б. Нефедовой, Н. Н. Мирошниченко, Б. Б. Родомана и других ученых. В этих работах определено применение оценочного подхода, однако оно сдерживается слабой проработанностью теоретических и методологических проблем.

В рамках исследования текущей проблематики нами был проведен анализ методик оценки туристско-рекреационного потенциала таких, как: методика оценки туристического потенциала Е. Ю. Колбовского [4]; покомпонентная оценка туристско-рекреационных ресурсов А. В. Дроздова [3] и О. Е. Афанасьева [1]; методика интегральной оценки туристско-рекреационного потенциала территории Ю. А. Худеньких [14]; диагностика потенциала туристского кластера А. Г. Воронина [2]; методика оценки рекреационного потенциала М. Д. Шарыгина [15]; факторная методика Н. Н. Лысенко [5].

Комплексный теоретико-методологический анализ методик оценки туристско-рекреационного потенциала, позволил определить важность системного подхода. В частности, используя системный подход, туристско-рекреационный потенциал может быть представлен как совокупность частных

потенциалов: природного, культурно-исторического, социально-экономического, информационного и других потенциалов, возникающих в результате хозяйственного освоения ресурсов территории и определяющих возможности и условия их туристско-рекреационного использования.

В итоге наибольшей привлекательностью обладают территории с максимально широкими возможностями развития рекреационных услуг, оставляющих право выбора вида отдыха за человеком. Рекреационная ценность территории снижается по мере уменьшения разнообразия компонентов ландшафта, имеет наименьшую значимость при монотонном рельефе, суровом климате, длительно ограничивающем пребывание на открытом воздухе, при дефиците воды, скудно представленной флоре, фауне и отсутствии объектов историко-культурного наследия.

Таким образом, эффективная реализация туристско-рекреационного потенциала территории возможна при комплексном анализе его ресурсной составляющей, территориальном сочетании ресурсов и условий их реализации.

Список литературы:

1. Афанасьев, О. Е. Методика оценки туристско-рекреационных ресурсов зависимых стран и территорий мира [Электронный ресурс] / О. Е. Афанасьев // Сервис plus. – 2016. – № 2. – Т. 10. – С. 54–63. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/metodika-otsenki-turistsko-rekreatsionnyh-resursov-zavisimyh-stran-i-territoriy-mira>.
2. Воронин, А. Г. Искусство управления населенной территорией / А. Г. Воронин. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 160 с.
3. Даринский, А. В. Туристские районы Российской Федерации и ближнего зарубежья. / А. В. Даринский. – СПб: СПбГУПМ, 1994. – 106 с.
4. Дроздов, А. В. Туристские ресурсы и туристский продукт национальных парков России / А. В. Дроздов. – М.: ЭкоЦентр «Заповедники», 2000. – 61 с.
5. Зорин, И. В. Энциклопедия туризма / И. В. Зорин, В. А. Квартальнов – М.: «Финансы и статистика», 2001. – 450 с.
6. Колбовский, Е. Ю. Экологический туризм и экология туризма: учебное пособие для студентов вузов. – М.: Академия, 2006.
7. Минц, А. А. Функция места и ее изменение / А. А. Минц, В. С. Преображенский // Известия АН СССР. – 1979. – № 6. – Серия: География. – С. 118–131.
8. Нефедова, В. Б. Методы рекреационной оценки территорий / В. Б. Нефедова, Е. Д. Смирнова, Л. Г. Швидченко // Вестник Московского университета. – 1973. – № 5. – Серия: География. – С. 118–128.
9. Николаенко, Д. В. Российское пространство и время: программы социокультурного развития / Д. В. Николаенко, Т. В. Николаенко // Культура народов Причерноморья. – 1998. – № 2. – С. 4–58.
10. Худеньких, Ю. А. Подходы к оценке туристского потенциала территории на примере районов Пермского края / Ю. А. Худеньких // География. – 2006. – № 2. – С. 217–230.
11. Шарыгин, М. Д. Природно-ресурсный потенциал и его оценка / М. Д. Шарыгин // Эко. – 1995. – С. 108–118.

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ КОММЕРЧЕСКОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ

Лапшин В. Ю., д-р экон. наук, доц., проф.,

Шевяков А. Ю., канд. экон. наук, доц.,

Лапина И. М., канд. экон. наук, доц.,

Кондраков И. В., канд. экон. наук, доц.

ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет имени

Г. Р. Державина», г. Тамбов

lapshinvy@mail.ru

В настоящее время устойчивое экономическое развитие компаний и обеспечение конкурентоспособности невозможно без эффективного управления коммерческой деятельностью. Важнейшей задачей современного этапа адаптации хозяйствующих субъектов к рыночной экономике является использование системного подхода к управлению коммерческой деятельностью предприятия.

Понятие «система» является основным положением системного подхода. В целом, система – это совокупность взаимосвязанных элементов, образующих единое целое. Каждый из элементов системы вносит свой вклад в характеристику целого. На данном этапе системный подход, в менеджменте, является приоритетным, позволяющим рассматривать «коммерческое предприятие как единую систему, имеющую составные элементы, характеристики функционирования и цели деятельности» [3].

Характеристика объекта как системы строится на выделении ряда свойств и признаков. Существуют четыре основных признака, наличие которых позволяет говорить о коммерческой деятельности как системе: взаимодействие и целостность, связи, организация, а также интегративные качества.

Наличие системы позволяет ее объектам проявить такие качества, которыми не обладает ни один из них в отдельности. При этом отдельно следует выделить главный признак – наличие у элементов системы общей цели, которая является фундаментом для стратегического и тактического планирования. Установление ключевых целей позволяет выбрать направления деятельности для функциональных подсистем – закупочной деятельности, производства, хранения, маркетинга, НИР.

В соответствии с теорией систем функционирование коммерческой деятельности обеспечивается на основе трех параметров: вход, процесс и выход. Вход представляет собой все виды необходимых системе ресурсов – материальных, финансовых, технических, трудовых. Процесс подразумевает технологии коммерческой деятельности, используемые при реализации товара. Выход представлен сферой потребления, в которой реализуется продукция.

Для описания функционирования системы управления коммерческой деятельности используются понятия «открытой системы». В условиях

рыночной экономики принято говорить, что система управления является результатом действия как самой организации, так и внешних факторов. В таком случае успех ее деятельности зависит во многом от того, как предприятие приспособится к влиянию внешней среды [1].

Эффективная система управления коммерческой деятельностью организации состоит из отделов компании, ее подсистем и взаимодействий, а также из действий, которые обеспечивают установленное функционирование. Можно выделить три основных подсистемы:

1. Закупочная деятельность – поиск и обеспечение системы необходимыми ресурсами;
2. Управление запасами – управление ресурсными потоками в процессе их движения и выполнения различных операций;
3. Сбытовая деятельность – обеспечение выбытия произведенных товаров из системы.

Упорядоченность элементов системы управления коммерческой деятельности достигается за счет построения оптимальной организационной структуры. Организационная структура управления коммерческой деятельности является совокупностью элементов, функционирующих как единое целое для удовлетворения потребностей рынка и получения прибыли. Такая структура должна соответствовать характеру деятельности организации, поэтому ее построение происходит с учетом множества факторов, таких как вид осуществляемой коммерческой деятельности, численность персонала, количество поставщиков и потребителей и др.

Контроль за функционированием такой сложной системы осуществляется за счет реализации принципа обратной связи. Информация о ходе выполнения работ и поручений является неотъемлемым элементом управленческой деятельности. На ее основе проводится анализ, принимаются решения, оценивается работа исполнителей. Кроме того, обратная связь позволяет руководителю определить слабые места в организации, своевременно проводить корректировку стратегии и тактики управления. Нарушение обратной связи несет негативные последствия для всей системы управления.

Таким образом, успех использования системного подхода определяется сложностью управления организациями в современных условиях, обуславливающих необходимость учета взаимосвязи подсистем организации и факторов внешней среды. Непосредственной задачей системного подхода является упорядочение коммерческих процессов и операций, обеспечение согласованности и координации совместной деятельности работников организации [4].

Одним из эффектов от использования системного подхода в управление коммерческой деятельностью является формирование системного мышления, которое позволяет руководителю принимать более эффективные решения, а также проводить комплексную оценку производственно-хозяйственной деятельности. Все это способствует построению многофакторных моделей развития организации.

Эффективность системы управления коммерческой деятельностью определяется не только возможностью достижения целей предприятия, но и способностью организации реагировать на происходящие изменения [2]. Для этого менеджеры предприятия должны вести активный поиск новых способов и методов управления, внося изменения в существующую систему.

Совершенствование системы управления коммерческой деятельностью организации представляет собой внесение прогрессивных изменений в управление, направленных на повышение эффективности деятельности предприятия. Необходимость таких изменений обусловлена как внешними факторами, такими как обострение конкуренции предприятий, наличие неопределенности, так и внутренними – увеличением количества организационной информации, необходимостью стратегического планирования.

Система управления коммерческой деятельностью во многом связана с внешней средой, поэтому ее совершенствование должно быть направлено на адаптацию к изменяющимся условиям в соответствии с тенденциями рынка. Использование системного подхода к управлению коммерческой деятельностью дает организации возможность вести высокоэффективную деятельность за счет формирования оптимального взаимодействия всех элементов.

Список источников:

1. Кузнецов, Ю. В. Теория организации / Ю. В. Кузнецов, Е. В. Мелякова. – М.: Изд-во Юрайт, 2015. – 365 с.
2. Лапшин, В. Ю. Индикативная система стратегической оценки уровня экономической безопасности хозяйственной системы России / В. Ю. Лапшин, Н. В. Лапшин // Лесотехнический журнал. – 2016. – Т.6. – №1 (21). – С. 243.
3. Левкин, Г. Г. Основы коммерции / Г. Г. Левкин. – М.: Директ-Медиа, 2016. – 109 с.
4. Лапшин, В. Ю. Проблема воспроизводства трудовых ресурсов в контексте обеспечения экономической безопасности регионов Центральной России / В. Ю. Лапшин, Е. А. Колесниченко и др. // Лесотехнический журнал. – 2017. – Т. 7. – №4 (28). – С. 274–281.

УДК 330.332:33.012.334

**ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ**

Малышев Е. А.,

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

egor.malyshv.99@list.ru

В данный этап развития экономики республики многие задаются вопросом о развитии экономической политики государства. Одной из основной её составляющей является инвестиционная политика

муниципального образования. В данный момент вопрос о бюджетной самостоятельности местного самоуправления затрагивает все больше и больше людей. Одна из самых важных целей и задач органов муниципального управления, является активизация инвестиционной деятельности, от которого зависит решение многих проблем муниципального образования.

Муниципальное образование в Донецкой Народной Республике – это гарантированное государством право и реальная способность территориальной общины – жителей села или добровольного объединения или под ответственность органов и должностных лиц местного самоуправления решать вопросы местного значения в пределах Конституции и законов Донецкой Народной Республики [1].

Муниципальное инвестиционную деятельность или её политику можно определить, как направленную научно-исследовательскую деятельность органов местного самоуправления по привлечению и эффективному применению вложенных ресурсов, для достижения социально-экономического развития населения данного образования.

Деятельность инвестиционной политика муниципального образования зависит от инвестиционной рентабельности объекта инвестирования. Можно выделить несколько основных факторов, которые затрагивают инвестиционную рентабельность ресурсов муниципального образования. К таким факторам можно отнести территориальные:

- инфраструктурные;
- экономические;
- политические.

Так же огромную роль играют точечные факторы:

- инфраструктурные;
- состояние менеджмента [2].

Принципы региональной инвестиционной политики:

– формирование оптимальной структуры хозяйственного комплекса региона, с учётом его потенциала и поддержки инвестиционно-инновационного направления развития.

– повышение уровня конкурентоспособности предприятий региона, прежде всего среднего и малого сегментов бизнеса.

– развитие межрегиональных хозяйственных и экономических связей, направленных на интеграцию средних и малых предприятий с целью привлечения дополнительных источников [3].

Одним из основных фактором привлечения инвестиций в муниципальные образования являются мероприятия, повышающие открытость, откровенность ситуации, что в свою очередь снижает уровень риска для инвестора и даёт ему возможность взглянуть на инвестиционную ситуацию шире. Получается, что задача муниципального образования заключается в активизации инвестиционного процесса, что в свою очередь предполагает проводить определенную инвестиционную политику, связанную с организацией подобных мероприятий для привлечения инвесторов.

Инвестиционная политика муниципалитета осуществляется на основе концепции разработки и реализации социально-экономического развития города и носит в себе следующие принципы:

- определение приоритетов, целей и задач инвестиционной политики, т.е. формирование инвестиционной стратегии;
- разработку комплекса мероприятий по инвестированию;
- определение потребности в инвестиционных ресурсах;
- поиск и выбор источников инвестиций;
- формирование инвестиционных возможностей и мер по их расширению.

Инвестиционная политика муниципальных образований в ДНР направлена на активное привлечение инвесторов, стимулирования их деятельности [4]. В связи с военной ситуацией темпы данной политика замедлены. Но, несмотря на это всё равно в последние года проводятся активная работа на построение прозрачного механизма инвестиционной деятельности в муниципальных образованиях.

Приоритет инвестиционной деятельности муниципалитетов в ДНР направлен на:

- жилищное строительство и модернизация соответствующей коммунальной и инженерной инфраструктуры городского округа;
- развитие инфраструктуры туризма муниципалитета;
- развитие транспортно-логистических возможностей городского округа [5].

Таким образом, практической деятельностью привлечения инвесторов в муниципальные образования могут стать объекты незавершенного строительства. Для этого необходимо провести инвентаризацию таких объектов, оценить степень их строительной готовности и возможность перепрофилирования с учетом стратегических целей развития муниципального образования. Еще одним из возможных методов стимулирования инвестиционной деятельности могут стать производства, которые уже не функционируют или на грани закрытия. Их можно использовать при размещении новых производств по инвестиционным программам. Еще одной формой стимулирования инвестиционной деятельности на муниципальном уровне является муниципально-частное партнерство, которое поможет развитию общественных благ и станет стимулом развития социально-экономической деятельности в муниципальном образовании.

Список литературы:

1. О местных выборах Донецкой Народной Республики: Закон ДНР № 01-ИНС от 28.11.2014, действующая редакция по состоянию на 10.08.15 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dnrsouvet.su/zakonodatelnaya-deyatelnost/prinyaty/zakony/zakon-dnr-o-mestnyh-vyborah/>

2. Министерство экономического развития Донецкой Народной Республики «О местных выборах Донецкой Народной Республики» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mer.govdnr.ru/?catid=0&id=13>.
3. Пикулькина, А. В. Экономика муниципального сектора / А. В. Пикулькина – Москва: ЮНИТИДАНА, 2007. – 518 с.
4. Принципы региональной инвестиционной политики [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://spravochnick.ru/investicii/investicionnaya_ekonomicheskaya_politika/principyu_investicionnoy_politiki.
5. Инвестиционный портал Донецкой Народной Республики – демонстрация экономического потенциала [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://mer.govdnr.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=2462:invest-portal-070217&catid=8&Itemid=141.

УДК 33:338

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ

Манукьян Н. С.,

Зайцева А. М., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

zaitstvaanna@mail.ru

Особую важность настоящее время приобретают вопросы, связанные со становлением такого института народовластия как местное самоуправление. Основой для эффективного оказания государственных и муниципальных услуг выступает информационная база соответствующего уровня.

Актуальность выбранной темы состоит в том, что информационное обеспечение является одной из важнейших государственных задач, так как эффективность работы муниципального образования напрямую зависит от качественного обеспечения. Поиск новых методов организации обработки информационных процессов обуславливается непрерывным увеличением потоков информации, а также необходимостью в более качественной обработке получаемых данных.

Информация – это система сведений о том, какие изменения возникают в результате деятельности муниципалитета, характеризующих внутреннее состояние дел, а также сведений о внешней среде, в которой функционирует данная организация. Именно информация выступает как основа процесса управления, так как те или иные управленческие решения принимаются вследствие обработки достаточного количества информации.

Под информационным обеспечением оказания государственных и муниципальных услуг будем понимать совокупность внешних и внутренних потоков, состоящую из разработки методов и форм работы с информацией. Оно должно отражать систему государственного и муниципального управления, над которой осуществляется контроль или управление, а также организацию этой информации в целях эффективного ее хранения,

использования и обмена между системой государственного, муниципального управления и организациями, осуществляющими свою деятельность на территории муниципального образования.

Все типы информации формируют систему, представляющую собой совокупность различных видов информации, технических средств и каналов связи, связывающих элементы системы управления для ее более эффективного развития и функционирования. Квалифицированный подход к решению вопроса информационного обеспечения позволяет улучшить непосредственно процесс управления, что существенно отражается на эффективном использовании местных ресурсов, повышении доверия к власти со стороны населения, а также снятия социальной напряженности в обществе. Основные направления информационного потока представлены на рис. 1.



Рис. 1. Структура информационного потока

Муниципальные услуги, предоставляемые муниципалитетом, классифицируется по следующим видам:

- социальное обеспечение;
- транспорт и реклама;
- предпринимательство и сельское хозяйство;
- культура и спорт;
- земельно-имущественные отношения.

В процессе организации информационного обеспечения выполняются следующие задачи:

- формулирование состава информации по подсистемам (функциональным и целевым);
- установление потребителей и источников информации, а также урегулирование связи между ними;
- снабжение информацией о фактическом и желаемом состоянии системы, выяснение искажений и отклонений;
- нормативность предоставляемой информации;
- проработка методов по сбору, хранению и обновлению данных;
- грамотный подбор технических средств по обеспечению информацией;

– разработка различных методов и средств по урегулированию информационного обеспечения (инструкции, словари и пр.)

Нормативная база, регламентирующая оказание государственных и муниципальных услуг, должна отражать определенную степень открытости – под каждым видом услуги имеется ссылка на нормативный документ. Например, муниципальная услуга «Выдача архивных справок, архивных выписок и копий архивных документов, подтверждающих право на землю и иные имущественные права» регламентируется Постановлением №398 от 26.02.2019 г. «Об утверждении Административного регламента по предоставлению муниципальной услуги «Выдача архивных справок, архивных выписок и копий архивных документов, подтверждающих право на землю и иные имущественные права». Функционирование Многофункциональных центров значительно улучшает качество обслуживания, оказывая населению более 200 государственных и муниципальных услуг в режиме «одного окна». Граждане могут воспользоваться государственными и муниципальными услугами в максимально короткий срок непосредственно в своем поселении.

Таким образом, изучив открытые источники по информационному обеспечению органов местного самоуправления, можно сформировать основные направления его совершенствования:

- разработка и усовершенствование нормативно-правовых актов, регламентирующих отношения в информационной сфере, и нормативных методических документов по вопросам обеспечения информационной безопасности государственных и муниципальных органов;
- совершенствование системы статей бюджетных расходов;
- совершенствование электронных средств и систем для коллективного анализа и обсуждения принимаемых решений.

Список литературы:

1. Информационные технологии в государственном и муниципальном управлении: учебное пособие / В. И. Рыжков. – Хабаровск: Дальневост. акад. гос. службы, 2014. – 220 с.
2. Шмаков, В. И. Социально-информационные технологии управления системами качества в муниципальных образованиях // Местное самоуправление в России. – Москва: Ось-89, 2013. – С. 372-378.
3. Никитов, В. А. и др. Информационное обеспечение муниципального управления. – Москва: ИНФРА, 2010. – 350 с.
4. К вопросу об организации и использовании информационных ресурсов для управления на региональном и муниципальном уровнях / Ю. А. Михеев, Е. А. Бастанжиева // Регион: экономика и социология. – 2010. – № 1. – С. 155-157.
5. Муниципалитет [Электронный ресурс] // Официальный сайт внутригородского муниципального образования «Всеволожский муниципальный район» Ленинградской области [сайт]. – Режим доступа: <https://www.vsevreg.ru/city/> (Дата обращения 25.09.2019 г.).

К ВОПРОСУ О ДОСТУПНОСТИ И КАЧЕСТВЕ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Манжикова Е. Н.,

Слободчикова И. В., канд. экон. наук, доц.

ФГБОУ ВО «Калмыцкий государственный университет

имени Б.Б. Городовикова», г. Элиста

manzhikova@gmail.com

Отрасль здравоохранения – основной элемент социальной сферы любого государства, целью которого является сохранение и укрепление здоровья населения посредством организации лечебной, профилактической и иных видов деятельности медицинских учреждений. Ст. 2 Конституции РФ закрепляет, что охрана здоровья граждан входит в число наиболее важных обязанностей российского государства. основополагающая роль охраны здоровья как неотъемлемого условия жизни общества признается в Основах законодательства Российской Федерации об охране здоровья граждан [1].

Эффективность национальной системы здравоохранения, качество оказываемых медицинских услуг населению во многом определяют состояние трудового и интеллектуального потенциала национальных экономик. Международные организации, и в первую очередь Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ), указывают на то, что не только специфика построения системы здравоохранения в стране и уровень качества медицинских услуг определяют состояние национального здоровья (а значит, и наличие трудового / интеллектуального потенциала в экономике страны), но и отношение самого населения к своему здоровью, в том числе в контексте доверия научной (доказательной) медицине [2].

Американское агентство финансово-экономической информации Bloomberg ежегодно представляет рейтинг стран мира по показателю эффективности систем здравоохранения, основанный на основании данных Организации Объединенных Наций, Всемирной организации здравоохранения и Всемирного банка. Ежегодный рейтинг по эффективности национальных систем здравоохранения агентства Bloomberg в 2018 году определил Россию на – 53 место из 56 стран, представленных в рейтинге. Критериями оценки здравоохранения являются: ожидаемая продолжительность жизни, подушевые расходы на здравоохранение. В первую десятку стран вошли: Гонконг, Сингапур, Испания, Италия, Южная Корея, Израиль, Япония, Австралия, Тайвань, ОАЭ [3].

Государственные расходы на здравоохранение в РФ в 2018 г. составили 3296 млрд руб. (3,3 % к ВВП), они складываются из трех источников: средств Федерального фонда обязательного медицинского страхования (ФОМС), средств федерального и региональных бюджетов [4].

При этом объем платных медицинских услуг населению с 2014 г. вырос на 37 %. Удельный платных медицинских вес услуг в общем объеме платных услуг, оказанных населению, имеет положительную динамику.

На сегодняшний день здравоохранение представлено двумя различными частями. Та часть здравоохранения, которая относится к механизму государства (и муниципальных образований), представлена государственными (и муниципальными) органами. Другая часть здравоохранения, которая производит и реализует товары, работы и услуги медицинского назначения, представлена хозяйствующими субъектами [5].

Сфера услуг – одна из основных составляющих экономики (наряду с промышленностью и сельским хозяйством), включающая отрасли, труд работников которых непосредственно направлен на создание особого вида продукта, потребляемого непосредственно в процессе его производства. Данная сфера включает в себя как виды коммерческих, так и некоммерческих услуг.

Если рассматривать в целом рынок услуг, то в структуре отечественного рынка платных услуг населению доля медицинских услуг занимает около 6% объема рынка. Однако, как отмечают специалисты, с каждым годом число россиян, обращающихся за медицинской помощью на платной основе, возрастает [6].

По данным Федеральной службы государственной статистики, объем платных медицинских услуг (коммерческая легальная медицина) в России составил 591,5 млрд. руб., что на 3,3% больше чем в предыдущем периоде. По оценкам экспертов, на протяжении последних пяти лет на коммерческую легальную медицину в России приходится в среднем 63% в стоимостном выражении. В ближайшие годы доля этого сегмента будет стабильна в пределах 70% от всего платного медицинского рынка [7].

Основная причина неразвитости рынка добровольного медицинского страхования, который мог бы увеличить не только доступность, но и качество медицинских услуг, состоит в низкой платежеспособности и низкой грамотности населения в вопросах снижения социальных рисков за счет страхования.

В стране социальные расходы все больше перекладываются непосредственно на граждан, сохраняется разрыв между декларируемыми государственными гарантиями и реальными условиями оказания медицинской помощи населению. Реформы здравоохранения в РФ стимулировали рост платных медицинских услуг, и как результат – альтернативой бюджетному здравоохранению стала система частных клиник и платных медицинских услуг [8].

Таким образом, развитие здравоохранения является важнейшим направлением социально-экономического совершенствования государства, так как состояние экономики зависит от качественного уровня производительных сил, где главной составной частью являются люди, нуждающиеся в получении высококачественных медицинских услуг. Одна из ключевых социально-экономических проблем – это недостаточно высокое качество медицинских услуг, поэтому повышение уровня медицинского обслуживания населения является стратегической задачей на современном этапе развития страны.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации. – М.: Юридическая литература, 2015. – 77 с.
2. World health statistics 2015. Luxembourg: World Health Organization, 2015; Global burden of disease (2017) // World Health Organization (WHO) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.who.int/gho/publications/world_health_statistics/2015/en/.
3. Электронный источник. - Режим доступа: <https://www.bloomberg.com/>.
4. Электронный источник. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=PRJ&n=178406&dst=100505#047002809053035643>.
5. Вторенко, В.И. Реформа здравоохранения: что не попадает в поле зрения журналистов // Теория и практика современных СМИ. – №1-2(21-22). – 2016. – С. 106-114.
6. Наджафова, М.Н. Рынок платных медицинских услуг с позиции экономических отношений в здравоохранении // В сборнике: Моделирование и прогнозирование развития отраслей социально-экономической сферы сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. - Курск, 2019. – С. 103.
7. Электронный источник. - Режим доступа: http://medresearch.ru/wp-content/uploads/2018/06/SYNOPSIS_rus_med_market_regions_2018_free.pdf.
8. Третьяков, А.А., Сертакова, О.В., Дудин, М.Н. Государственное регулирование здравоохранения и качества медицинских услуг как составляющая социальной функции государства // Государственное управление. Электронный вестник. – 2019. – № 72. – С. 195.
9. Федеральная служба государственной статистики – Режим доступа: <https://www.gks.ru/>.
10. Министерство здравоохранения Российской Федерации – Режим доступа: <https://www.rosminzdrav.ru/>.

УДК 33.021:35.075.5:330.3.35

АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА КАК ОДНОГО ИЗ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Меликова В. В.,

Кулешов А. Э., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при
Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк

melanika.melanika@yandex.ru

Активизация развития экономики отдельных регионов, усиление процессов межрегиональной конкуренции и интеграции на основе использования внутренних ресурсов роста актуализировали необходимость пространственного измерения этих процессов, обусловили формирование новых взглядов на особенности использования такого важного стратегического ресурса как региональный потенциал государства.

В настоящее время в сфере государственного управления большое распространение получают принципы устойчивого и стабильного развития.

Сущность стратегии устойчивого развития проявляется в региональном аспекте. Особенностью данной стратегии является реализация на определенных территориях, в каждой из которых социальные, экономические, природные, экологические и другие составляющие создают единую систему (региональный комплекс).

Проблемам анализа социально-экономического развития региона посвящены труды отечественных и зарубежных ученых, в том числе Любовного В. Я., Петросяна Д. С. и Фурасова В. Д. [1-3] и др.

На основе проанализированной литературы было сформулировано определение региона, учитывающее требования стратегии устойчивого развития региона. Регион – это совокупность социальных, природных и хозяйственных компонентов, которые обладают определенным единством, выступают как самостоятельный полноценный субъект отношений на различных уровнях (региональном и международном), способный к саморазвитию за счет имеющихся конкурентных преимуществ, позволяющих удовлетворять основные жизненные потребности населения, проживающего как на данной территории, так и вне. Такой подход позволяет учесть весь комплекс факторов и условий, влияющих на региональное развитие и разработать модель социально-экономического развития региона на основе требований устойчивого развития.

Выявление современных тенденций развития показало существенное расширение комплекса факторов, условий, показателей, влияющих на развитие региональных систем. Необходимость привлечения этих факторов в практике стратегического управления обусловлена тем, что неудачи и проблемы реализации многих стратегий и программ развития обусловлены несоответствием существующей структуры требований и задач к проблемам устойчивого развития, слабой скоординированности действий органов власти и управления по реализации стратегии на отдельных территориях, расплывчатостью целей и показателей оценки достижения целей и т.п.

Ключевую роль в стратегии устойчивого развития региона играют информационные факторы, без которых в настоящее время невозможно успешное достижение целей устойчивого развития региона. В результате создания телекоммуникационных и информационных сетей, выходящих за рамки отдельных регионов, и совершенствования международной транспортной инфраструктуры уменьшается так называемое экономическое расстояние между регионами.

Эффективное управление любой социально-экономической системой невозможно без использования комплекса показателей, всесторонне отражающих цели и задачи управления, позволяющих проверить степень достижимости целей, оценить качество как отдельных управленческих действий и мероприятий, так и всей системы управления в целом.

Таким образом, были выделены основные факторы, с помощью которых можно проводить диагностику социально-экономического развития региона, их группировки и определения приоритетных направлений развития. Основными из них являются: ВВП на душу населения; расходы на

исследования и разработки; уровень безработицы; уровень бедности; уровень развития сферы обслуживания; производственный потенциал; индекс промышленной нагрузки на окружающую среду; уровень затрат на охрану окружающей среды; а также внешние факторы, непосредственно влияющие на социально-экономическое развитие региона (например, кризисное состояние страны, уровень инфляции, нормативно-правовая база и т.д.).

Важным методическим элементом перехода к системе управления регионом на принципах устойчивого развития является разработка и внедрение комплексной системы показателей оценки его развития, адекватной новым целям и задачам.

Диагностика социально-экономического уровня развития региона осуществляется посредством выполнения следующих задач: анализ нормативно-правовой базы, регулирующей направления регионального развития на уровне государства и области; выявление сильных и слабых сторон региона; выявление внутренних и внешних угроз и возможностей дальнейшего развития региона; определение стратегических направлений развития региона; конкретизация отдельных мероприятий по повышению уровня жизни в регионе.

Инновационные инструменты социально-экономического развития региона являются дополнительным стимулом его развития. Активизация использования указанных факторов, интеллектуальных возможностей, формирования нового портфеля ресурсов и стимулирования роста подобных активов могут стимулировать развитие региона.

Таким образом, отдельно взятые регионы начинают рассматриваться как единая организация, у которой, соответственно, есть конкурентный потенциал, в широком смысле выражающийся социально-экономическим развитием региона. Чем выше уровень жизни населения, инфраструктура, урбанизация и т.д., тем привлекательнее регион становится для дальнейших капиталовложений и инвестиций.

Список литературы:

1. Любовный, В. Я. Москва и столичный регион. Проблемы регулирования социально-экономического и пространственного развития / В. Я. Любовный. – М.: Экон-Информ, 2016. – 344 с.
2. Петросян, Д. С. Институциональная экономика. Управление формированием и развитием социально-экономических институтов / Д. С. Петросян. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 288 с.
3. Фурасов, В. Д. Динамический анализ статистики социально-экономического развития. Пики-2008 / В. Д. Фурасов. – М.: Спутник+, 2018. – 236 с.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЧИСЛЕННОСТИ И РАЗМЕЩЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ЛУГАНСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Мерезко Д. Р.,

Спорняк С. А., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет имени

Тараса Шевченко», г. Луганск

merzhko.darya@mail.ru

Статистическое исследование населения подразумевает выяснение основных тенденций, которые дают возможность объяснить результаты произошедших изменений и разработать соответствующие мероприятия государственной демографической политики.

Показателем, с которого начинается анализ населения и его изменений, является абсолютная численность населения, этот показатель является моментным. Данные об абсолютной численности населения получают или в результате проведения переписей населения, или расчетным путем: исходя из информации о числе родившихся, умерших, а также о сальдо миграции. Для анализа численности населения сравним численность наличного и постоянного населения в ЛНР за 2012-2019 годы (табл. 1).

По состоянию на 1 января 2019 г. на территории Луганской Народной Республики проживало 1457,9 тыс. человек, из них 1368,4 тыс. чел. (93,9 %) – в городских поселениях, 89,5 тыс. чел. (6,1 %) – в сельской местности [4].

Из табл. 1 мы видим, что численность наличного населения по сравнению с 2012 г. снизилась на 227214 человек, постоянного населения – на 227377 человек. Исходя из данных таблицы, абсолютная убыль населения возрастает с 2012 по 2019 гг. Наибольший скачок абсолютного прироста населения был замечен в 2015 г. (абсолютный прирост населения составил - 106915 чел.).

Таблица 1

Динамика численности населения Луганской Народной Республики*

Год	Расчетная численность населения (по состоянию на 01.01 каждого года)			
	наличное		постоянное	
	человек	абсолютный прирост (убыль), ±	человек	абсолютный прирост (убыль), ±
2012	1685100	–	1680300	–
2013	1633200	- 51900	1628700	- 51600
2014	1621900	- 11300	1617000	- 11700
2015	1514985	-106915	1510022	- 106978
2016	1503976	- 11009	1499013	- 11009
2017	1488290	- 15686	1483264	- 15749
2018	1472999	- 15291	1468036	- 15228
2019	1457886	- 15113	1452923	- 15113

* расчетная численность населения за 2012-2014 гг. рассчитана автором по районам, входящим в состав ЛНР на основе данных [5]

Таким образом, наблюдается тенденция снижения численности населения на территории ЛНР. Естественная убыль населения повлияла на общее сокращение численности населения на 96,02 %. В целом по Республике в 2018 г. превышение числа умерших над числом родившихся составило 3 раза. Миграционное движение населения в 2018 г. положительно повлияло на динамику населения – миграционный прирост составил 5,14 % [4].

Одна из важных задач статистического исследования демографической ситуации - анализ распределения населения по территории страны. На рис. 1 представлена динамика плотности населения ЛНР за 2012-2019 гг.

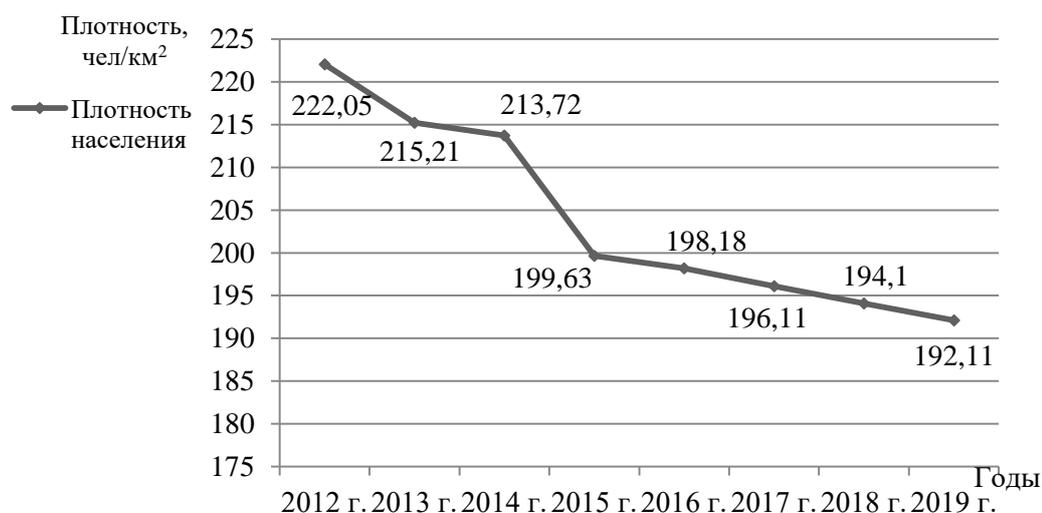


Рис. 1. Динамика плотности населения ЛНР за 2012-2019 гг. (плотность населения за 2012-2014 гг. рассчитана автором по районам, входящим в состав ЛНР на основе данных [5]).

Расселение населения – процесс распределения и перераспределения населения по территории. Среди основных показателей, применяемых при изучении расселения населения, можно назвать такие, как: численность населения региона; доля населения региона в общей численности населения страны; плотность населения (человек на 1 км²). (Площадь территории ЛНР составляет 7588,89 км [4]).

Наблюдается тенденция уменьшения плотности населения ЛНР с 2012 по 2019 гг. на 29,94 чел/км².

Для анализа размещения населения ЛНР также необходимо выявить долю населения региона в общей численности населения страны.

Наибольшую плотность населения имеет г. Красный Луч (2236,33 чел/км²), наименьшую – Свердловский район (9,89 чел/км²). Наибольший удельный вес среди регионов имеет г. Луганск (29,25 %), наименьший – Станично-Луганский район (0,19 %) [4].

Таким образом, в результате статистического анализа было выявлено, что из года в год численность населения ЛНР снижается. Стоит заметить, что в 2019 г. убыль населения связана с естественными причинами – превышением

смертности над рождаемостью; но динамика миграционных процессов является положительной, и в последнее время количество прибывших в регион превышает количество выбывших из него.

Решить данные проблемы возможно путем разработки и проведения определенных мероприятий государственной социальной политики, способствующих увеличению уровня жизни населения, качества здравоохранения, что в совокупности приведёт к положительной динамике показателей естественного прироста населения ЛНР.

Список литературы:

1. Бойко, А. И. Экономическая демография: учебно-практическое пособие / А. И. Бойко, М. В. Карманов. – М: МЭСИ, 1999. – 85 с.
2. Боярский, А. Я. Демографическая статистика: учебник / А. Я. Боярский. – М: Государственное статистическое издательство, 1951. – 344 с.
3. Громыко, Г. Л. Теория статистики: практикум, Г. Л. Громыко. – М.: ИНФРА-М, 2004. – 205 с.
4. Государственный комитет статистики Луганской Народной Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gkslnr.su> (Дата обращения: 25.09.2019 г.).
5. Державна служба статистики України [Электронный ресурс] / Официальный сайт. – Режим доступа: <http://ukrstat.gov.ua/> (Дата обращения: 25.09.2019 г.).

УДК 336.1

ОТ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ К ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ

Меженская С. И., канд. экон. наук, доц.

ГУ ЛНР «Луганская академия внутренних дел имени Э. А. Дидоренко»,

г. Луганск

mezhenkaya.p@mail.ru

До недавнего времени таким понятиям как «экономическая безопасность» и «финансовая безопасность» в экономической науке уделялось недостаточное внимание. Исследования, которые проводились, чаще всего носили бессистемный характер, и преобладал избирательный подход к раскрытию отдельных аспектов этой важной проблематики.

Исследование указанных вопросов имеет важнейшее значение для нашей молодой Республики. Первоочередное значение при разработке и создании системы национальной безопасности имеет определение национальных экономических интересов, обеспечение которых невозможно без решения проблем финансовой безопасности.

Учитывая различные подходы к определению финансовой безопасности можно рассматривать её как защищенность финансовых интересов на всех уровнях финансовых отношений, определенный уровень независимости, стабильности и стойкости финансовой системы государства в условиях влияния на неё внешних и внутренних дестабилизирующих факторов,

которые в совокупности составляют угрозу финансовой безопасности; способность финансовой системы обеспечить эффективное функционирование национальной экономической системы и экономический рост.

Безусловно, финансовая безопасность является базовой составляющей экономической безопасности любого государства. В свою очередь финансовая безопасность является чрезвычайно сложной многоуровневой системой, состоящей из целого ряда подсистем, каждая из которых имеет собственную структуру и логику развития. В её состав включается: бюджетная, налоговая, долговая безопасность, финансовая безопасность банковской системы, валютная, кредитно-денежная, инвестиционная безопасность, финансовая безопасность страхового и фондового рынка.

Учитывая многоаспектность понятия финансовой безопасности, сложность взаимосвязей и взаимозависимостей разных её элементов, необходимо обратить внимание на зависимость финансовой безопасности государства от состояния финансовой безопасности хозяйствующих субъектов (предприятий) и подчеркнуть, что финансовая безопасность каждого предприятия во многом зависит в свою очередь от состояния экономики и финансовой политики, проводимой в государстве.

Обобщая имеющиеся по данному вопросу теоретические исследования можно утверждать, что финансовую безопасность предприятия следует рассматривать с точки зрения количественного и качественного уровня его финансового состояния, обеспечивающего стабильную защищенность его финансовых интересов от реальных и потенциальных угроз внешнего и внутреннего характера, параметры которого определяются на основе его финансовой политики и создают необходимые предпосылки финансовой поддержки его устойчивого роста в текущем и перспективном периоде.

Сущность финансовой безопасности предприятия состоит в способности предприятия самостоятельно разрабатывать и проводить финансовую стратегию, в соответствии с целями корпоративной стратегии, в условиях неопределенной и конкурентной среды, что может ему обеспечить соответствующая нормативно-правовая база [1, с. 67].

В ЛНР для повышения уровня конкурентоспособности экономики и обеспечения финансовой безопасности необходимо создание благоприятных финансово-экономических, организационных и правовых условий развития предприятий и для международной экономической интеграции.

Для Республики также важно восстановление кооперационных связей между производственными предприятиями, что является ключевым фактором развития экономики ЛНР.

Промышленные предприятия первоначально должны использовать как финансовые инструменты поддержки, так и нефинансовые, активизировать все имеющиеся на данный момент ресурсы. Важным является то, что развитие кооперации даст возможность создания рабочих мест и восстановления внешних торговых связей Республики [2, с. 65].

В настоящее время прослеживается положительная динамика роста розничного товарооборота и снижения ценовых котировок, причем не только вследствие воздействия сезонных колебаний, но и за счет насыщения рынка товарами и услугами, а также грамотной регуляторной политики руководства Республики [3].

В современных условиях особую актуальность приобретает необходимость разработки государственной стратегии финансовой безопасности, которая должна включать как минимум:

- определение критериев и параметров (количественных и качественных пороговых значений) финансовой системы ЛНР, отвечающих требованиям финансовой безопасности;
- разработку механизмов и мер идентификации угроз финансовой безопасности ЛНР и их носителей;
- определение вероятных областей их проявления;
- разработку методологии прогнозирования, выявления и предотвращения возникновения факторов, определяющих возникновение угроз финансовой безопасности, проведения исследований по выявлению тенденций и возможностей развития таких угроз;
- организацию системы органов государственного финансового контроля;
- определение объектов, предметов, параметров контроля за обеспечением финансовой безопасности.

Обеспечение экономической и финансовой безопасности, безусловно, подразумевает и создание механизма защиты национальных интересов Республики в указанных областях. Должны быть четко определены обязанности государственных органов исполнительной власти, которые необходимо выполнять на всех стадиях хозяйственной деятельности государства. В решении этих задач необходимы координация, кооперация и сотрудничество. Правильное использование как политических, так экономических и финансовых рычагов управления, приведет к стабильному развитию всех субъектов государства и, в конечном итоге, будет способствовать укреплению финансовой безопасности.

Список литературы:

1. Давыдова, Е. Ю. Финансовая безопасность предприятия в современных экономических условиях / Е. Ю. Давыдова, А. В. Брякина // Территория науки. – 2016. – №2. – С. 66-70.
2. Антонюк, С. В. Особенности оценки экономического потенциала отраслей ЛНР / С. В. Антонюк // Механизмы обеспечения экономической безопасности в условиях развития трансграничного сотрудничества: Материалы I Междунар. науч.-практ. конф. молодых учёных (г. Луганск, 21–23 марта 2017 г.) // Под ред. д-ра экон. наук, доц. В. Ю. Ильина. – Луганск: «НОУЛИДЖ», 2017. – 640 с.
3. Сайт Государственного комитета статистики Луганской Народной Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gkslnr.su/>.

ИНФОРМАЦИОННАЯ ВОЙНА КАК СРЕДСТВО ЗАВОЕВАНИЯ ГОСУДАРСТВ И УСТАНОВЛЕНИЯ МИРОВОГО ГОСПОДСТВА

Мироненко Д. С.,

Шавыркин Б. Б., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия», г. Донецк

mironencko.daniil01.sergeyevich@mail.ru

Что такое информационная война? Это миф или обыденная реальность? Реальность, которую тщательно пытаются замаскировать термином «геополитика»? Для чего она ведётся и какие цели она преследует? Над этими, и не только этими вопросами ведутся дискуссии многих учёных, специалистов, да и просто граждан, интересующихся политикой.

Большой вклад в определение понятий «информация», «информационное воздействие», «информационная война», внесли в своих научных работах Р. А. Абдуллаева [1], А. Н. Брусницын [2], И. Н. Панарин [3], Г. Г. Почепцов [4], С. П. Расторгуев [5] и др.

Война – это борьба между государствами, на которую тратятся очень большие ресурсы, как материальные, так и человеческие. Но как можно выиграть войну не применяя танков, ружей, кровавых бомбардировок? Для этого необходимо использовать более тонкие инструменты, направленные на разум врага. На сегодняшний день такие мероприятия принято называть «информационной войной». Основными задачами, которые ставит перед собой информационная война в военное время являются:

- 1) деморализовать армию врага;
- 2) заставить население противника утратить веру в силу своего правительства, и тем самым заставить его капитулировать;
- 3) защитить своих граждан от воздействия на них психологических атак и информационных вбросов противника.

Если термин «информационная война» появился сравнительно недавно, то методы и средства, которые используются в современности, реализовывались ещё задолго до появления первых компьютеров, смартфонов, социальных сетей.

История развития информационных войн – это история развития человечества, история борьбы цивилизаций. Одним из первых кто утверждал необходимость ведения информационных операций был китайский военачальник Сунь-Цзы, свои идеи он изложил в своем трактате «Искусство войны»: «Одержатъ сотню побед в сражениях – это не предел искусства. Покорить противника без сражения – вот венец искусства» [6]. В качестве примера можно привести армию Чингисхана, которая шла в след за слухами и рассказами об их жестокости и непобедимости, что по сути разрушало моральный дух противников и лишало их всяческой надежды на победу. При виде монгол, жители городов, охваченные паникой, практически сразу капитулировали и отдавались на милость победителей.

Однако наибольшую изощренность информационная война приобрела во время Первой мировой войны. Именно в этот период отмечается создание специальных министерств, ведомств, служб, основная задача которых состояла в подрыве авторитета государства-противника, а также в увеличении собственного авторитета в глазах своей армии и населения. Для достижения поставленных целей использовались разнообразные методы, такие как: пропаганда, дезинформация, запугивание, изменение статистических данных и т.д.

Одной из блестящих информационных технологий того времени, была так называемая пропаганда ужасов, которую ангlosаксы использовали против немцев. В авторитетных британских газетах печатались абсолютно лживые материалы о зверствах немецких солдат: насилии монашек и детей, казни и издевательства над священниками, разрушение церквей и детских домов, жестокие убийства британских солдат и т.д.

Самой изощренной выдуманной историей того времени является английский фейк о том, что немцы перерабатывают трупы своих и чужих солдат для корма свиней. Он вызвал целую бурю негодования во всем мире: после этой новости Китай присоединился к Антанте, а в самой Англии и в Америке материал вызвал небывалый наплыв добровольцев, желающих отправиться на фронт.

В период Второй мировой войны все участники конфликта уделяли информационной войне огромное значение. Особенностью этого конфликта стала еще большая роль масс медиа, появилось радио и кинематограф. Можно с уверенностью сказать, что главным мастером и «художником» пропаганды в этот период была Германия. Немцы, для увеличения собственного авторитета в глазах граждан, снимали специальные пропагандистские кинофильмы, в которых отображалось всё могущество и сила Фашистской Германии. Они искусно изменяли статистические данные и всячески увеличивали героичность, непобедимость и силу своей армии. Каждая незначительная победа становилась величайшей, каждое отступление или поражение трактовалось как стратегический маневр. Советский Союз тоже активно принимал участие в информационной войне. Советские пропагандисты на фронте активно использовали громкоговорители, через которые к немецким солдатам обращались пленные, призывая своих товарищей сдаться. Помимо этого, были разработаны специальные технологии, например, синхронное вещание на используемых в Германии частотах. Это позволило беспрепятственно проникать в нацистские радиопередачи прямо среди вещания. При этом мог имитироваться голос Гитлера или Геббельса. Подобные приемы оказывали сильное воздействие на слушателей [1].

Негативные информационные воздействия способны глубоко деформировать морально-политический климат в обществе, индивидуальное, групповое и массовое сознание. Поэтому локальные масштабы последствий использования «грязных» информационных технологий постепенно перерастают в глобальные – отчуждение граждан от своего государства.

После окончания «холодной войны» и распада Советского Союза Соединённые Штаты упорно стремятся утвердиться в качестве глобального политического и военного лидера. Одним из приоритетных направлений, от развития которого зависит сохранение и упрочение их положения в мире, является информационное превосходство над любым возможным противником. Не случайно в американском экспертном сообществе одной из наиболее дискутируемых тем является концепция информационной войны как форма межгосударственного противоборства в постиндустриальном обществе и средство завоевания государств и установления мирового господства.

В настоящее время современные информационные технологии вывели психологическую войну на абсолютно новый уровень. Компьютерные технологии практически стерли государственные границы, превратив планету в единое информационное поле. Современные средства массовой информации имеют колоссальные возможности по сравнению даже с великими пропагандистами прошлого.

В нашем докладе приведена лишь малая часть тех средств и технологий, которые использовали, используют и будут использовать государства в информационных войнах, с целью установления мирового господства.

Список литературы:

1. Абдуллаева, Р. А. Информационная война: прошлое и настоящее / Р. А. Абдуллаева // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. – № 12-3. – С. 544-548.
2. Брусницын, А. Н. Информационная война и безопасность / А. Н. Брусницын. – М.: Вита-пресс, 2001. – 280 с.
3. Панарин, И. Н. Информационная война, PR и мировая политика / И. Н. Панарин. – М.: Горячая линия – Телеком, 2006. – 352 с.
4. Почепцов, Г. Г. Информационные войны. Основы военно-коммуникативных исследований / Г. Г. Почепцов. – М.: «Рефл-бук», «Ваклер», 2000. – 576 с.
5. Расторгуев, С. П. Информационная война / С. П. Расторгуев. – М.: Радио и связь, 1999. – 416 с.
6. Сунь-Цзы. Искусство войны. Основы китайской военной стратегии. – С-П.: Диля, 2006. – С. 38.

УДК 69.003

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РОЛИ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Михалёва Н. В.,

Корниенко Е. В., канд. экон. наук, доц.

ЧОУ ВО «Таганрогский институт управления и экономики», г. Таганрог

nadusha_michaleva@rambler.ru

Строительный комплекс, как и любая сфера экономической деятельности, требует надлежащего контроля со стороны государства.

Профессор, доктор экономических наук Бузырев В.В. считает, что строительство как отрасль материального производства имеет свои технико-экономические особенности, которые определяются характером строительного комплекса. Также эта сфера отличается достаточной продолжительностью цикла строительных работ. Кроме того, возведение каждого объекта требует значительных материальных, финансовых и трудовых затрат и отвлечения ресурсов на длительное время [2].

Строительный комплекс относится к ключевым отраслям экономики и, по мнению Ланцева Д. М., «во многом определяет уровень экономических, социальных, технических проблем территории муниципального образования» [7].

Согласно отчету Государственного Совета РФ «О развитии строительного комплекса и совершенствовании градостроительной деятельности в российской федерации – 2016», в строительном комплексе осуществляется полный цикл работ по созданию новых объектов от их проектирования до ввода в действие, которые сопровождаются созданием необходимой для этого строительной базой и производством специальных видов материальных ресурсов.

В состав строительного комплекса большинство исследователей включают непосредственно строительство, производство строительных и отделочных материалов и санитарно-технического оборудования, производство строительных конструкций, в том числе сборного железобетона, конструкций из металла и дерева и др.[1].

Каменецкий М. И. и Донцова Л. В. считают, что в состав строительного комплекса входят следующие составные части:

1. Капитальное строительство;
2. Производящие товары и оказывающие рыночные услуги для строительной сферы);
3. Строительное проектирование, обеспечивающее возможность профессионального функционирования строительного производства [6].

По мнению профессора Зотова В. Б. – строительный комплекс является системой организаций и фирм, осуществляющих весь объем строительномонтажных работ, начиная с проектирования до завершения всей совокупности работ по строительству объектов, необходимых для обеспечения ввода производственных мощностей и основных фондов в эксплуатацию». Также в структуру строительного комплекса входит проектно-изыскательские и научно-исследовательские организации; подрядные строительные и монтажные организации и обслуживающие их транспортные подразделения; предприятия стройиндустрии и производства строительных материалов; организации, осуществляющие снабжение и производственно-технологическую комплектацию строительными материалами, конструкциями и деталями [4].

По мнению Осипян Ю. Н. капитальное строительство является деятельностью государственных и иных органов, юридических и физических

лиц, направленной на создание новых и модернизацию имеющихся основных фондов производственного и непроизводственного назначения [8].

По мнению доктора экономических наук, профессора Шиндиной Т. А. понятия «строительный сектор», «строительная сфера» и «строительная отрасль» имеют разные значения, и в структуре современного строительного комплекса выделяются 3 уровня:

1) производственный (определяется объемом продукции и услуг, которые может обеспечить строительный комплекс);

2) хозяйственный (регулирует объем продукции и услуг, необходимых для социально-экономического развития территории);

3) институциональный (регламентирует основы управления в строительном комплексе и решает задачи, связанные с инвестиционной, хозяйственной и нормативно-законодательной деятельностью) [5].

Между деятельностью строительного комплекса и уровнем социально-экономического развития муниципального образования существует непосредственная связь и зависимость. Именно строительной сфере принадлежит особая обеспечивающая роль в процессе удовлетворения потребностей человека.

Как указывает доктор экономических наук, профессор Загидуллина Г. М., ввод в действие производственных и социальных объектов положительно влияет на общеэкономическое положение муниципального образования, решает проблемы занятости населения, улучшает социально-бытовые условия жизни населения [3].

Следовательно, исходя из этого, можно сделать вывод, что воздействие муниципальной социально-экономической системы на функционирование строительного комплекса рассматривается как система элементов, часть из которых направлена на развитие строительной деятельности, а другая часть – накладывает на нее ограничения.

Таким образом, строительство само должно быть устойчивым по отношению к муниципальной социально-экономической системе.

Воздействие муниципальной социально-экономической системы на функционирование строительного комплекса направлено на развитие строительной деятельности. В свою очередь влияние строительного комплекса на муниципальную социально-экономическую систему заключается в том, что, создавая капитал, строители по воле заказчиков (инвесторов) рассредоточивают его по различным отраслям. Поэтому при управлении деятельностью строительного комплекса как социально-экономической системы необходимо рассматривать три составляющих: социальную, экологическую и экономическую эффективность его функционирования и развития.

Список литературы:

1. Рабочие материалы ко второму заседанию рабочей группы Государственного совета (версия v.3 от 26.02.2016) «О развитии строительного комплекса и совершенствовании градостроительной деятельности в Российской Федерации

[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://nostroy.ru/nostroy/1.pdf> (Дата обращения 22.09.2019 г.).

2. Бузырев, В. В. Экономика строительства: учебное пособие / В. В. Бузырев. – 3-е изд. – М.: Академия, 2010. – 336 с.

3. Загидуллина, Г.М. Экономика строительства: учебник / Г. М. Загидуллина, А. И. Романова, А.И. [и др.]. – 2-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 360 с.

4. Зотов, В. Б. Система муниципального управления: учебник / В. Б. Зотов. – М.: КНОРУС, 2018. – 680 с.

5. Шиндина, Т. А. Методологические основы развития строительного комплекса и оценки межфирменных взаимоотношений / Т. А. Шиндина // Автореферат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pandia.ru/text/78/105/1493.php> (Дата обращения 22.09.2019 г.).

6. Каменецкий, М. И. Строительный комплекс: состояние, проблемы, основные тенденции долгосрочного развития / М. И. Каменецкий, Л. В. Донцова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/stroitelnyy-kompleks-sostoyanie-problemy-osnovnyye-tendentsii-dolgosrochnogo-razvitiya> (Дата обращения: 22.09.2019 г.).

7. Ланцев, Д. М. Проблемы и перспективы комплексного социально-экономического развития муниципальных образований России / Д. М. Ланцев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.urbanecomomics.ru/node/4505> (Дата обращения: 22.09.2019 г.).

8. Осипян, Ю. Н. Направления повышения эффективности муниципального управления капитальным строительством [Электронный ресурс] / Ю. Н. Осипян // Актуальные тенденции экономических исследований. Социальные науки, 2018. – № 2 (21) – Режим доступа: <http://www.academymanag.ru/journal/tn21.html>

УДК 332.142

МЕХАНИЗМ ВЫБОРА МЕТОДОВ И ПОДХОДОВ К ДОСТИЖЕНИЮ ДЕПРЕССИВНОЙ ТЕРРИТОРИЕЙ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

Orlova_liliya@mail.ru

Введение. В современных условиях в мировой практике управления все большую популярность приобретает концепция устойчивого развития, предполагающая достижение баланса экономических, социальных и экологических интересов на всех уровнях.

Вопросам достижения устойчивого развития государств, регионов, территорий посвящены труды ряда исследователей, среди которых Дидык В. В., Кузнецова М. Н., Орлов Р. А. и др. В то же время, проблемы устойчивого развития депрессивных территорий были слабо изучены в научной литературе.

Целью работы является формирование механизма выбора методов и подходов к достижению депрессивной территорией устойчивого развития.

Основная часть. Депрессивные территории предполагают наличие ряда проблем в социально-экономической сфере, носящих долговременный характер и препятствующих их устойчивому развитию. Соглашаясь авторами исследования [4] отметим, что анализ таких проблем и поиск механизмов

достижения именно депрессивными регионами реализации концепции устойчивого развития, является задачей первоочередной важности.

В связи с этим, интерес приобретает определение цели устойчивого развития, которая вытекает из его определения: сбалансированное развитие в условиях увязки и согласования интересов различных социальных групп, субъектов управления и хозяйствования, функционирующих в городе и обеспечивающих соблюдение баланса триады «население – хозяйство – природа», что подразумевает сочетание принципов социальной справедливости, экономической эффективности и экологической безопасности для удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений жителей города [1].

Агрегируя в себе три основных направления, устойчивое развитие региона находится под влиянием ряда факторов. В источниках [1, 3] предложено выделение таких групп факторов, оказывающих непосредственное влияние: природно-экологические; общественно-политические; экономические; социальные.

При этом, на выбор методов и подходов к достижению устойчивого развития депрессивной территории, делая такую территорию отличной от других, оказывают проблемы, с которыми сталкивается регион (рис. 1).



Рис. 1. Механизм выбора эффективных методов и подходов к достижению депрессивной территорией устойчивого развития (составлено автором)

Как видно из рисунка, проблемы, с которыми сталкиваются депрессивные территории, лежат в плоскости всех трех основных направлений устойчивого развития. Таким образом, достижение устойчивого развития депрессивной территории возможно за счет преодоления указанных проблем. При этом, исходя из концепции устойчивого развития, изменение в любой из трех областей провоцирует изменение во всех трех областях за счет их взаимосвязи и взаимозависимости. Таким образом, методы и подходы, выбор которых осуществляется в рамках авторского механизма, могут затрагивать решение наиболее насущных проблем депрессивных территорий, приводя к изменениям по двум другим направлениям.

Таким образом, в рамках настоящего исследования были изучены сущность, цели и направления устойчивого развития, проанализированы факторы, оказывающие на него воздействие, а также определены проблемы, препятствующие устойчивому развитию территории. Основываясь на проведенном исследовании, был предложен механизм выбора эффективных методов и подходов к достижению депрессивной территорией устойчивого развития, предполагающий концентрацию на наиболее насущных проблемах региона.

Список литературы:

1. Дидык, В. В. Исследование предпосылок постановки и реализации стратегических целей устойчивого развития городов Севера [Электронный ресурс] / В. В. Дидык // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – Электрон. дан. – 2010. – №2. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-predposylok-postanovki-i-realizatsii-strategicheskikh-tseley-ustoychivogo-razvitiya-gorodov-severa>. (Дата обращения: 26.09.2019 г.).
2. Кузнецова, М. Н. Обеспечение устойчивого сбалансированного развития региона на основе повышения качества человеческого капитала: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 / Кузнецова Марина Николаевна. – СПб., 2014. – 175 с.
3. Орлов, Р. А. Факторы и условия, оказывающие влияние на устойчивое сбалансированное развитие региона [Электронный ресурс] / Р. А. Орлов // Вестник ТГУ. – 2015. – №11 (151). – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-i-usloviya-okazyvayushchie-vliyanie-na-ustoychivo-sbalansirovannoe-razvitie-regiona>. (Дата обращения: 25.09.2019 г.).
4. Яковенко, Н. В. Социально-экономическая устойчивость депрессивного региона (Ивановская область) [Электронный ресурс] / Н. В. Яковенко // Вестник российских университетов. Математика. – Электрон. дан. – 2013. – №2. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialno-ekonomicheskaya-ustoychivost-depressivnogo-regiona-ivanovskaya-oblast>. (Дата обращения: 27.09.2019 г.).

ОСНОВНЫЕ ВЕКТОРЫ ПРЕОДОЛЕНИЯ СОСТОЯНИЯ ДЕПРЕССИВНОСТИ ТЕРРИТОРИИ НА ПРИМЕРЕ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Некрасов М. А.,

Оленичева Ю. А., кан. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
olenich5j@yandex.ru

Определение основных векторов преодоления депрессивности территории обусловлено преобладанием негативных преобразований в регионе, обусловленных турбулентными внутривнутристрановыми изменениями, а также негативным влиянием внешней среды. Исходя из этого депрессивный регион – это территория, на которой производственно-ресурсная база вошла в фазу устойчивого спада, исключающего возникновение новых стимулов развития [1, с. 26]. Особенность управления экономикой депрессивных регионов заключается в необходимости корректирующих государственных воздействий, направленных на выход данных территорий из депрессивного состояния, которые должны содержать: обоснованность выбора объекта помощи; селективность политики государственной поддержки регионов; адресность и локализация помощи, а также ее легитимность и контролируемость.

Сам факт существования депрессивных территорий делает невозможной реализацию в их пределах конституционных прав, свобод и гарантий, отсюда вытекает безусловная необходимость разработки и использования комплекса антидепрессивных мер [2, с. 24].

Санация территорий – это эффективная система мер по решению проблемы депрессивности или отсталости того или иного территориального образования. Набор, последовательность и целевая ориентация мероприятий по санации в каждом конкретном случае индивидуальны, в силу чего их реализация требует специально разработанной программы, определяющей основные векторы преодоления депрессивного состояния территории.

Определяющим элементом в выборе вариантов санации депрессивных территорий является ее конечная цель, это может быть:

- временная консервация депрессивного состояния (средства внешней по отношению к данной территории поддержки препятствуют дальнейшей деструкции, не устраняя, однако, ее причин);
- реструктуризация (трансформация экономического потенциала, социальная разгрузка территории, устранение причин экологических катастроф и т.д.);
- тотальная санация, т.е. полный вывод из зоны депрессии промышленных объектов, переселение из нее жителей.

Средствами (путями) санации региона являются: действия органов власти по социальной защите населения: мероприятия по банкротству предприятий; регулирование миграции; воздействие на чрезвычайные

ситуации; государственная поддержка отраслей и территорий по каналам бюджетов и различных программ; упорядочение отношений собственности; регулирование земельных отношений; формирование и использование бюджетов и налогов; заключение многосторонних соглашений [4, с. 196].

Специфическими проблемами добывающих депрессивных регионов, к которым относится Донбасс, являются: отсутствие возможностей для формирования новой хозяйственной специализации; содержание социальной инфраструктуры (зачастую за счет градообразующих предприятий); необходимость переселения избыточного населения.

В проекте «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года» описана программа перехода к модели сбалансированного социально-экономического развития российских регионов, которую можно взять за основу в ДНР [5]. Она предполагает:

- формирование новых центров социально-экономического развития и сети территориально-производственных кластеров, реализующих конкурентные преимущества регионов, создания условий для реализации их экономического потенциала путем развития производственной и социальной инфраструктур;

- выравнивания уровня социально-экономического развития регионов страны, сокращения дифференциации уровня и качества жизни на определенной территории.

Главными для ДНР являются следующие признаки депрессивности:

- низкая конкурентоспособность региональной экономики, обусловленная производственной, а не сырьевой специализацией экономической деятельности и недостаточным развитием социальной, производственной, транспортной и рыночной инфраструктур;

- низкие заработная плата и общий уровень жизни, высокий уровень бедности и безработицы, а также нестабильная демографическая ситуация в результате отрицательного сальдо миграции, высокого общего коэффициента смертности и низкого уровня рождаемости.

Наиболее эффективным путем выхода из депрессивного состояния является изменение ориентации механизмов управления в сторону справедливого распределения произведенных благ, устойчивого повышения качества жизни людей как через сферу экономики, так и через социальную сферу.

Суть предлагаемой нами программы по преодолению депрессивности в нашем регионе заключается в повышении эффективности социального развития, создании социально-экономических, правовых и организационных условий, способствующих свободному развитию и самореализации каждого человека. Для этого необходимо:

- в части реализации новой государственной политики пространственного развития создать систему мер по заинтересованности регионов в саморазвитии;

- содействовать разработке и совершенствованию механизмов государственной финансовой поддержки регионов ДНР, направленных на их стимулирование и наращивание экономического потенциала;
- при реализации бюджетной политики на кратко-, средне- и долгосрочную перспективы учитывать необходимость первоочередного повышения благополучия и благосостояния населения, в первую очередь из наиболее социально незащищенных слоев общества;
- создать правовую базу, гарантирующую равную доступность социальных благ для любого члена общества;
- разработать и принять долгосрочные программы устойчивого социально-экономического развития дотационных регионов;
- создать для трудоспособного населения экономические условия, позволяющие гражданам своим трудом и предприимчивостью обеспечивать более высокий уровень благосостояния и социального потребления, включая комфортное жилье, лучшее качество услуг в сфере образования и здравоохранения, достойный уровень жизни в пожилом возрасте;
- обеспечить реальными гарантиями социальной защищенности и поддержки социально уязвимых граждан, не обладающих возможностями для самостоятельного решения социальных проблем и объективно нуждающихся в государственной поддержке;
- осуществить реорганизацию пенсионной системы таким образом, чтобы пенсия не превращалась в пособие по старости, а оставалась ее связь с заработной платой и трудовым стажем работника;
- изменить систему оплаты труда, увеличив минимальную заработную плату до уровня прожиточного минимума при сохранении динамики роста прожиточного минимума;
- обеспечить всеобщую доступность и общественно приемлемый уровень качества базовых социальных благ, к числу которых относятся, прежде всего, медицинское обслуживание и общее образование.

Список литературы:

1. Суркова, С. А. Депрессивные регионы: типологические особенности и механизмы преодоления депрессивности / С. А. Суркова, В. В. Шушарина // Экономика и управление. – № 1 (94), 2009. – С. 25-37.
2. Бабаев, Б. Д. Депрессивный старопромышленный регион: актуальные проблемы / Б. Д. Бабаев, Д. Б. Бабаев // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. – № 3 (55), 2018. – С. 23-39.
3. Глазьев, С. Ю. О стратегии и концепции социально-экономического развития России С. Ю. Глазьев [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www. uies. ru/5](http://www.uiес.ru/5).
4. Ефименков, В. И., Основные направления территориальных изменений социально-экономического развития / В. И. Ефименков, С. А. Суркова // Реструктуризация регионального промышленного комплекса: от индустриальной к социально ориентированной модели. В 2 т. Т. II / Под общ. ред. А. И. Татаркина. – М.: ЗАО «Изд-во «Экономика», 2005. – С. 196.
5. Концепция стратегии социально-экономического развития регионов Российской Федерации, рассмотренная на заседании Правительства Российской Федерации 30 июня

2005 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.minregion.ru/> / (Дата обращения 20.09.2019).

6. Оценка качества жизни: проблемы оценки и анализа. Аналитическая работа / Под ред. Н. Д. Кремлева. – Курган: Курганстат, 2005.

7. Поздняков, А. Политика регионального выравнивания в России (основные подходы и принципы) / А. Поздняков, Б. Лавровский, В. Масаков // Вопросы экономики. – 2015. – № 10. – С. 74-91.

УДК: 334.72

СТРУКТУРНЫЙ АНАЛИЗ ПРЕДПРИЯТИЙ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ И СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ

Павленко Т. Н.,

Селиванова Ю. В., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

pea.norm@mail.ru

Актуальность и постановка проблемы. На сегодняшний день создание любого предприятия начинается с выбора его формы собственности, вида деятельности и организационно-правовой формы. Именно от правильного выбора этих критериев зависит эффективность функционирования каждого предприятия и национальной экономики в целом, что обуславливает актуальность выбранной темы.

Анализ последних исследований и публикаций. Исследование и сравнение организационно-правовых форм, форм собственности и видов деятельности предприятий нашло отражение в работах таких ученых: Т. В. Медведевой, Е. В. Хистаева, Е. В. Анохина, М. Е. Складовой, Ю. А. Фомина, И. З. Погорелова и др. Вместе с тем, высокая динамичность внешней среды и многогранность протекающих в ней процессов обуславливает необходимость дальнейших исследований в этом направлении и предопределяет выбор темы данной статьи, её цель.

Целью исследования является сравнительный анализ структуры предприятий в отечественной экономике и странах ближнего зарубежья в разрезе их организационно-правовых форм, форм собственности и видов деятельности.

Результаты исследования. На современном этапе развития экономики существуют различные подходы к классификации предприятий по формам собственности. Так, в Российской Федерации в соответствии с классификатором технико-экономической и социальной информации выделяют государственную, муниципальную и частную собственность, собственность общественных и религиозных организаций (объединений), а также прочие виды собственности [2]. Из 4,562 млн. организаций, данные о которых имеются в органах государственной статистики, наибольший удельный вес занимают предприятия частной формы собственности (86,3 %). На муниципальную форму собственности приходится 4,3 % организаций, на

государственную – 2,2 %. Еще около 3,1 % составляет собственность религиозных и общественных организаций, 4,1 % – пришлось на прочие формы собственности, включая смешанную российскую, собственность государственных корпораций, иностранную, совместную российскую и иностранную. При этом следует отметить, что в последние годы в Российской Федерации наметилась тенденция сокращения предприятий государственной формы собственности (с 4,5% в 2000 г. до 2,2% в 2017 г.) и увеличения доли частных предприятий (с 75% в 2000 г. до более 86 % в 2017 г.) [2].

Характеризуя субъекты хозяйствования Российской Федерации в разрезе их организационно-правовых форм, стоит отметить, что в 2014 г. удельный вес коммерческих организаций составлял более 87%, из них 94,6% – ООО и ОДО, 3,5 % – АО. Незначительный удельный вес имели хозяйственные товарищества, производственные кооперативы, унитарные предприятия и крестьянские хозяйства. На некоммерческие же организации приходилось около 13 % [4].

Вместе с тем, в Беларуси существует иная классификация. Здесь принято выделять государственную, частную, частную с долей государственной и иностранную форму собственности. Наибольший удельный вес, как и в Российской Федерации, занимают организации частной собственности (82%) (рис. 1). Организации государственной формы собственности занимают около 11,2 %. При этом в последние годы в Беларуси наметилась тенденция роста предприятий иностранной формы собственности.

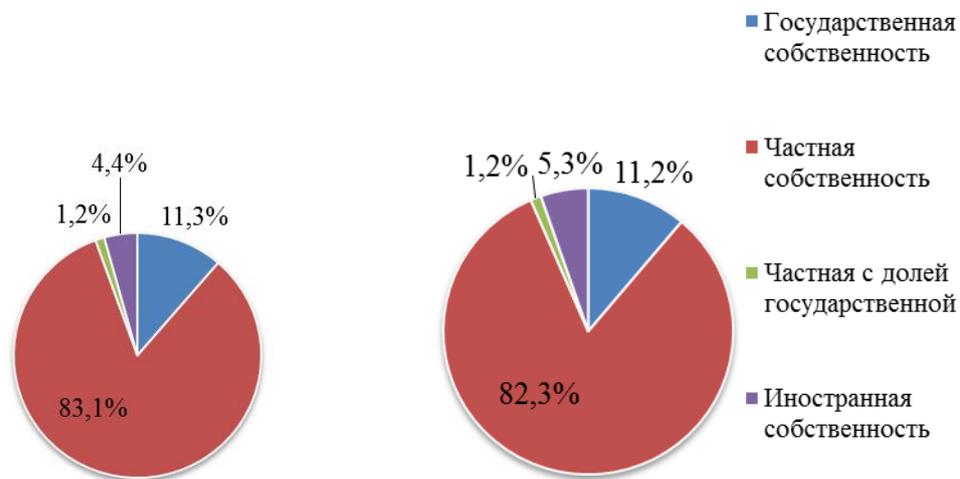


Рис. 1. Распределение предприятий и организаций Беларуси по формам собственности [1].

Классифицируя же субъекты хозяйствования Беларуси по организационно-правовым формам, отметим, что на коммерческие организации в 2018 г. приходилось более 81,5% или 115 256 предприятий, из них наибольший удельный вес занимали ООО (около 50 %) и унитарные предприятия (более 39%). Акционерные общества составляли 3,3 %, из них 1,9 % – ОАО и 1,4% – ЗАО. Удельный же вес некоммерческих организаций в 2018 г. достиг 18,5% или 26162 предприятия, из них потребительские

кооперативы – 14% и учреждения – 56,5 %. Отметим, что в последние годы в Беларуси наблюдается рост числа некоммерческих организаций (с 25169 в 2015 г. до 26162 в 2018 г.) и сокращение коммерческих (с 145106 в 2015 г. до 141418 в 2018 г.) [1].

В Донецкой Народной Республике выделяют государственную, частную и муниципальную (коммунальную) формы собственности. При этом на частную собственность в 2017 г. приходилось около 86 % зарегистрированных организаций, на государственную и муниципальную – 9,5 % и 4,5 % соответственно. При этом в Донецкой Народной Республике количество предприятий и организаций всех форм собственности ежегодно возрастает. Так, количество предприятий государственной формы собственности в период с 2016 по 2017 гг. выросло на 75%, а частной – на 36%. Количество же предприятий муниципальной формы собственности за рассматриваемый период увеличилось более, чем в 3 раза. Среди организационно-правовых форм в ДНР принято выделять ООО, ОДО, ЧАО и ПАО. Наибольший удельный вес в 2017 г. приходился на ООО – 72,5 %; эта категория была представлена 138 предприятиями разных отраслей народного хозяйства. Еще 15,3% составляли ЧАО, на другие же организационно-правовые формы приходилось около 12,2 % [5].

Характеризуя структуру организаций по видам экономической деятельности, подчеркнем, что наибольшее количество предприятий приходится на торговлю. К примеру, в Российской Федерации к сфере торговли принадлежат 32,1 % зарегистрированных предприятий [2], а в Беларуси 30,9 % [1].

Выводы. Таким образом, в результате проведенного исследования можно выявить некоторые закономерности. Так, в Российской Федерации, Беларуси и Донецкой Народной Республике наибольший удельный вес приходится на предприятия и организации частной формы собственности, образованные в виде обществ с ограниченной ответственностью и занятые в сфере оптовой и розничной торговли.

Список литературы:

1. Беларусь в цифрах: Статистический справочник / Ред. колл. И. В. Медведева, И. С. Кангро и др. – Минск: Национальный статистический комитет Республики Беларусь, 2018. – 72 с.
2. Российский статистический ежегодник. 2018: Статистический сборник / Ред. колл. А.Е. Суринов и др. – М.: Росстат, 2018. – 694 с.
3. Анохин, Е. В. Влияние развития форм собственности на конкурентоспособность экономики России / Е. В. Анохин // Актуальные проблемы экономики и права, 2015. – №2. – С.41–52.
4. Медведева, Т. В. Анализ организационно-правовых форм хозяйствования в регионах РФ и мире / Т. В. Медведева, А. А. Евдокимова // Научно-методический электронный журнал «Концепт», 2015. – № 9. – С. 86–90.

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ И ПОСТРОЕНИЯ
СИСТЕМ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК**

Перевозчиков А. Н., ведущий инженер-программист
ГУ «Институт экономических исследований», г. Донецк
minina17@mail.ru

Государственные закупки представляют собой заказ и приобретение товаров, работ и услуг для нужд государства за счет бюджетных средств. Такие закупки охватывают все сферы деятельности компаний-заказчиков. Основными принципами, положенными в основу организации конкурсных процедур для проведения госзакупок, являются:

- справедливость и равенство по отношению к участникам торгов;
- открытость и прозрачность;
- эффективное использование государственных средств;
- закрепление ответственности [1].

На сегодняшний день в мире нет универсальной общепризнанной модели построения системы управления государственными закупками. Каждая из стран имеет индивидуальные отличия в уровнях политического, экономического и технологического развития. В каждой из стран сформировано свое собственное понимание ключевых понятий системы управления закупками, отраженное в ее законодательстве.

Основываясь на практических результатах и опыте организации закупочного процесса в разных странах, можно условно выделить три модели по их типу организационной структуры государственных закупок и распределению полномочий [2].

централизованная структура – объединение закупочных функций и их передача одному или нескольким ведомствам;

децентрализованная структура – в которой многочисленные заказчики самостоятельно организуют обеспечение своих нужд;

гибридная структура – демонстрирующая объединение подходов первых двух моделей.

В системах государственного управления сегодня просматривается усиливающаяся стратегическая роль публичных закупок при проведении государственной политики и достижении заявленных целей развития. Многие эксперты отмечают, что повышение эффективности при проведении госзакупок является необходимым фактором обеспечения выживания и прибыльности частных компаний, а также это влияет на эффективность получения необходимых ресурсов для социальных нужд и снижения налогов в государственном секторе экономики.

Еще одним фактором, который способствует формированию тенденции использования централизованных организационных моделей или применению отдельных элементов централизации, является объективный процесс консолидации государственного спроса.

К основным преимуществам централизованной модели относится возможность проводить единую закупочную политику за счет средств государственного бюджета и усиление эффекта синергии. Максимальный эффект от централизации возникает при создании специальной организационной структуры, отвечающей за все государственные заказы.

При такой модели сокращаются производственные и непроизводственные издержки закупочной деятельности. За счет экономии на масштабе отдельной закупки происходит снижение себестоимости единицы закупаемой продукции. При этом усиливаются факторы оптимизации логистики и дистрибуции. Происходит стандартизация закупаемых товаров и унификация закупочных процессов. Концентрация высококлассных специалистов в рамках отдельного ведомства позволяет сформировать экспертную группу профессионалов для изучения рынка и координировать подготовку и реализацию разрабатываемых стратегий.

Недостатком данной модели является тот факт, что при централизации закупок нужды многих заказчиков объединяются, что приводит к увеличению объемов отдельного заказа, увеличиваются финансовые риски, а также усложняется логистика. Дополнительные риски централизации состоят в том, что любой срыв масштабной закупки уполномоченным ведомством может привести к сбою в поставках и нарушению снабжения одновременно для многих субъектов. Централизации в области госзакупок отдают предпочтение в Великобритании, Польше, Болгарии, Корее и странах Южной Америки [3].

Преимуществом децентрализованной модели организации управления государственными закупками состоит в том, что она наиболее точно соответствует интересам организаций, наделенных правом расходования бюджетных средств. По сравнению с централизованной децентрализованная модель госзакупок лучше ориентирована в вопросах удовлетворения нужд конечного потребителя. В децентрализованной закупочной модели организации закупки идут легче и быстрее. Децентрализованная модель более динамична и позволяет оперативно выявлять потребности заказчика и находить необходимые источники средств на их удовлетворение. Данная модель позволяет оптимально адаптироваться при чрезвычайных ситуациях.

Недостатком децентрализованной модели является возрастающие общие финансовые издержки на функционирование контрактной системы. Происходит увеличение затрат на обеспечение закупочных организаций. Возрастает риск дублирования функций. Еще одна важная проблема, над решением которой работают страны с децентрализованной моделью госзакупок – это риск снижения эффективности работы в отдельных организациях.

К странам, использующим децентрализованную модель, относятся Финляндия, Германия, Канада [4].

Основным преимуществом гибридных моделей закупок является возможность консолидировать спрос и использовать методы концентрации и перегруппировки профессиональных кадров для проведения наиболее

сложных и значимых закупок. Несмотря на высокую степень централизации, такая модель госзакупок остается достаточно гибкой и подвижной.

К ее недостаткам относится ситуация, когда со временем распределение закупок по моделям – централизованным или децентрализованным – становится слишком размытым. При этом неизбежно возникают разногласия по вопросам разграничения обязанностей и возрастают риски нехватки профессиональных кадров. Вследствие этого, координация и контроль закупочной деятельности в такой модели осложнены. Этой модели закупок отдают предпочтение США, Франция и Австрия.

В системе государственных и корпоративных закупок выбор между централизацией или децентрализацией не обязан быть категоричным. Детальный анализ организационных структур разных стран подтверждает, что на практике в чистом виде ни одна из моделей организации государственных закупок не представлена. Многие авторитетные эксперты отмечают, что чаще всего наиболее выигрышной стратегией является оптимальная комбинация элементов двух основных типов моделей – централизованной и децентрализованной.

На настоящем этапе развития ведущими экспертами в области госзакупок отмечается возрастающая популярность централизованных и смешанных моделей систем госзакупок.

Список литературы:

1. Руководство по закупкам: учеб. пособие / под ред. Н. Димитри, Г. Пига, Дж. Спаньоло; пер. с англ. М. М. Форже, Е. В. Хилинской под ред. И. В. Кузнецовой. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2013. – 695 с.

2. Анчишкина, О. В. Стратегия «Контрактная система 2.0»: модернизация института госзаказчика / О. В. Анчишкина // «Госзаказ: управление, размещение, обеспечение» – № 49 – С. 8-13.

3. Основные функции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.pps.go.kr/eng/jsp/koneps/major.eng>

4. Управление государственной торговли [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://en.wikipedia.org/wiki/Office_of_Government_Commerce

УДК 338.22

ПРЕДПОСЫЛКИ И ФАКТОРЫ ПЕРЕХОДА ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ СИСТЕМ НА ИННОВАЦИОННЫЙ ТИП РАЗВИТИЯ

Перевозчикова Н. А., канд. экон. наук, доц.

ГУ «Институт экономических исследований», г. Донецк

minina17@mail.ru

На современном этапе развития мировой экономики важнейшей целью любого государства является его становление в качестве передовой научно-технической державы, опирающейся на собственное производство научных знаний и эффективное коммерческое использование результатов исследований и разработок в экономике.

Очевидно, что эффективность государственной инновационной системы во многом определяется уровнем развития региональной инновационной системы. Стратегический характер цифровизации региональной экономики обусловлен необходимостью формирования благоприятных условий жизни населения территории, в соответствии с тенденциями научно-технического прогресса, с учетом политической ситуации и с учетом имеющихся у территорий ресурсов. Эффективное развитие территориальных систем зависит от уровня внедрения инноваций в производственные процессы.

Инновационный тип развития имеет следующие признаки. Во-первых, он характеризуется новаторскими целями и соответствующими результатами, во-вторых – инновационными способами достижения поставленных целей, и, в-третьих – совокупностью внешних и внутренних условий, обеспечивающих инновационную деятельность. К основным предпосылкам перехода территориальных систем на инновационный тип развития следует отнести: рост интеграции науки, образования и производства; повышение уровня интеллектуализации всех видов труда (физического, предпринимательского, организационно-управленческого, научно-исследовательского); необходимость повышения качества жизни населения, увеличение взаимозависимости хозяйственных систем разного уровня (государство, территориальные системы, корпорации, фирмы и т.д.) [1, 2].

На сегодня в республике имеются существенные фундаментальные и технологические заделы, научно-производственная база и высококвалифицированные специалисты, что в совокупности позволит территории (и ее структурным элементам) перейти на инновационный тип развития. В то же время, специфика сложившейся ситуации для ДНР заключается в резком расхождении между сохранившимся еще достаточно высоким уровнем научно-технического потенциала, т.е. наличием предпосылок, и отсутствием инвестиций из-за политической неопределенности территории. Основная проблема для ДНР заключается в том, что в республике на данном этапе отсутствует такая инновационная среда, которая благоприятствовала бы внедрению инновационных идей. Первым шагом к решению данной проблемы является анализ факторов перехода территориальных систем на инновационный тип развития.

Факторы перехода территориальной системы на инновационный тип развития условно можно разделить на две группы: внутренние и внешние. К внутренним факторам относятся движущие силы, которые могут повлиять на появление изменений и эволюцию инновационной системы. К ним, в первую очередь, следует отнести: уровень развития инновационного бизнеса, степень обновления базы производства, готовность топ-менеджмента к применению инновационного стиля производства и новых организационных структур, инновационную культуру на предприятиях.

Внешние факторы представляют собой движущие силы, позволяющие реализовать имеющийся потенциал территориальной системы. Это – динамичность покупательского спроса, скорость появления новых видов продукции, уровень развития инновационной структуры территории и др.

Очевидно, что и внешние, и внутренние факторы могут носить как стимулирующий характер, так и характер, препятствующий развитию инновационной деятельности. К внешним факторам, оказывающим положительное воздействие на развитие инновационной деятельности, следует отнести: разработку стратегии инновационного развития территории, государственную поддержку инновационных программ, возможность кооперирования промышленных предприятий, образовательных учреждений и научных организаций, поощрение участников инновационного процесса, возможность привлечения собственных средств для осуществления инновационной деятельности, привлечение иностранного капитала, повышение компетентности управленческого и производственного персонала, готовность руководителей фирм и предпринимателей к инновационному прорыву. К факторам, препятствующим инновационной деятельности, относятся, прежде всего, отсутствие политической признанности территории, политическая нестабильность, несовершенство законодательной базы в сфере инновационной деятельности, отсутствие инструментов, стимулирующих инновационную активность, отсутствие механизмов взаимодействия органов государственного управления с предпринимательским сектором [3, 4].

Исходя из этого, можно утверждать, что переход территориальных систем на инновационный тип развития требует:

усиления роли органов государственной власти в формировании и развитии инновационных процессов;

совершенствования законодательной базы инновационного развития экономики;

создания специальной институциональной инфраструктуры, стимулирующей инновационный процесс;

создания специального ведомства, которое отвечало бы за формирование инновационной экономики;

формирования горизонтальных научных сетей, национальных инновационных систем (объединение предприятий по технологическому профилю с участием вузов, научно-технических лабораторий и предприятий по реализации продукции, производимых в этих сетях).

Таким образом, одним из важнейших приоритетов республики и входящих в нее территориальных систем является выбор пути инновационного развития, предусматривающий развитие науки и техники наряду с такими важными направлениями государственной политики как повышение качества жизни населения и достижение экономического роста.

Список литературы:

1. Днепро́вская, Н. В. Требования к инновационной среде при переходе к цифровой экономике / Н.В. Днепро́вская // Статистика и экономика. – 2018. – Т. 15. – №6. – С. 58–67.

2. Осовин, В. И. Особенности построения российской модели цифровой экономики: проблемы и пути их решения [Электронный ресурс] / В. И. Осовин // Проблемы современной экономики. – 2018 – № 3 (67). – Режим доступа: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtid=6397>.

3. Пухова, Л. А. Проблемы перехода экономики России на инновационный тип развития / Л. А. Пухова // Молодой ученый. – 2014. – №7. – С. 395–398. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/66/11007/> (дата обращения: 05.07.2019).

4. Савченко, Г. И. Вызовы глобализации инновационному развитию России // Г. И. Савченко // Вестник Московского университета. Серия 6. Экономика. – 2010. – №5 – С. 108–113.

УДК 351.82: 332.012.2

**СТРАТЕГИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ**

Петухова С. В.,

Сподарева Е. Г., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной
службы при Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк

len_spod@inbox.ru

Процесс институционального развития экономики Донецкой Народной Республики имеет недостаточно целенаправленный характер из-за условий неопределенности, несовершенства, неэффективности и несоответствия действующих формальных институтов.

Институциональные преобразования должны обеспечиваться соответствующим государственным управлением для эффективной социально-ориентированной экономики в республике. Целью государства должно стать содействие созданию институциональной среды для соблюдения национальных интересов, а именно, обеспечение занятости и поступлений в бюджет, экономической безопасности и оборонной способности страны.

В Донецкой Народной Республике на данный момент не сформирована эффективная институциональная система из-за неопределенности ее существования, которая обеспечила бы оптимальное использование национального экономического потенциала и могла бы стать основой общественного консенсуса относительно стратегических задач социально-экономического развития.

Ключевой предпосылкой повышения эффективности государственного управления и регулирования социально-экономического развития является создание механизмов политической, административной и правовой ответственности должностных лиц правительства за принятые и реализуемые решения. Правительство в современном государстве является социальным институтом. Сущность власти заключается в слиянии правовой, социальной и экономической составляющих.

В то же время для обеспечения появления и развития новых эффективных, социально-приемлемых рыночных институтов недостаточно экономической власти и экономической свободы независимых участников

рынка, их спонтанной рыночной самоорганизации. Институциональные соглашения не могут отражать эффективный результат свободных добровольных взаимодействий, потому что в Донецкой Народной Республике есть серьезные социальные ограничения свободного выбора экономических агентов. Определяющим фактором во взаимодействии сторон является власть.

Из-за критического разрыва между экономическими и институциональными реформами государству необходимо разработать стратегию государственного управления рыночными институтами.

Основными задачами в области государственного управления социально-экономическим развитием должны стать:

- 1) укрепление институциональных структур национальной экономики;
- 2) стабилизация национальной валюты;
- 3) создание условий для преодоления кризиса производства и повышения его конкурентоспособности;
- 4) утверждение открытого типа экономики, обеспечение прозрачности экономических процессов;
- 5) защита отечественного товаропроизводителя путем создания финансового, кредитного и налогового механизмов, которые стимулируют производство;
- 6) создание экономики республики как самодостаточной системы;
- 7) переход отношений между субъектами хозяйствования с бартерных принципов на денежный (товарно-денежный)
- 8) легализация «теневых» капиталов и «теневой» экономики и др. [1].

Модель социально-экономического развития Донецкой Народной Республики предусматривает поэтапное осуществление целенаправленной, научно обоснованной программы выхода из кризиса путем сочетания регулирующего воздействия государственных органов на экономику и введение рыночных отношений.

Ключевым фактором в создании экономической сферы, благоприятной для предпринимательской деятельности, является государство, которое, не вмешиваясь в деятельность частных предприятий, управляет рынком и поддерживает его, сдерживает негативные тенденции через соответствующие юридические рычаги – программы налогообложения, монетарную политику. Государство призвано заботиться о сочетании частных и общественных интересов.

Список литературы:

1. Ткач, А. А. Институциональная экономика [Электронный ресурс] / А. А. Ткач // Новая институциональная экономическая теория, 2012. – Режим доступа: <http://www.twirpx.com/file/619836/>.
2. Беляев, А. А. Социальная экономика / А. А. Беляев, М. И. Дыба // Государственное регулирование социального развития регионов и территориальных единиц: сб. науч. трудов / под ред. В.И. Кириленко. – М.: Финансы, 2011. – 196 с.

**СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ВОЙНЫ: ТЕХНОЛОГИИ,
МЕТОДЫ, ПРИЕМЫ**

Пирогова Е. П.,

Шавыркин Б. Б., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия», г. Донецк

borisb69@mail.ru

Актуальность данной темы в условиях цифровизации экономики и общества в целом обусловлена появлением и ростом преступлений, совершенных нетрадиционными методами и способами, с помощью применения современных информационных технологий. Простота получения и искажения информации делает возможным контролировать ситуацию в обществе, вводить в обман пользователей этой информации.

Информация стала важнейшим стратегическим ресурсом, который влияет на качество управления политико-правовыми, экономическими и социокультурными процессами в государстве, определяет их выживание и сохранение суверенности. В первую очередь, это относится к сфере информационной безопасности, которая тесно связана с информационным противоборством и информационными войнами.

Целью исследования является анализ и систематизация знаний о современных информационных войнах и о их методах и приемах.

Двадцать первый век принято считать веком инноваций и внедрением в жизнедеятельность общества новейших информационных технологий. Таким образом, обществу доступно большое количество информации, но не все ею владеют законно.

К определению информационной войны относится множество различных мнений авторов, но самое удачное из них, на наш взгляд, выдвинул Манойло А. В. Он определяет информационную войну как процесс противоборства человеческих общностей, направленный на достижение политических, экономических, военных или иных целей стратегического уровня, путём воздействия на гражданское население, власти и вооружённые силы противостоящей стороны посредством распространения специально отобранной и подготовленной информации, информационных материалов, и, противодействия таким воздействиям на собственную сторону [3, с. 46].

Для противоборства информационным войнам в Российской Федерации используется множество законодательных актов, в том числе «Доктрина о информационной безопасности» РФ, утвержденная Указом Президента РФ от 05.12.16 г. №646, в которой изложено определение информационной безопасности [1].

В современных информационных войнах постоянно применяются и совершенствуются такие методы воздействия как:

– скрывание существенной информации – этот метод состоит в умалчивании информации, существенно влияющей на принятие решения или просто интересной обществу;

– информационный мусор – если есть цель, чтобы человек не имел доступ к качественной информации, а скрыть ее не получается, можно забить её информационные каналы мусором. Отсюда фактическое поощрение мусора в почтовых ящиках, спама, телефонного обзвона с рекламными предложениями. В США есть закон о частной жизни, где предусматривается наказание за доставку информации без запроса абонента;

– смещение понятий – этот метод состоит в том, что общепризнанный термин используется не по назначению, вводя человека в заблуждение;

– отвлечение внимания – этот метод состоит в том, что внимание человека, выбирающего информацию, привлекается к незначимым событиям, отвлекая его от существенных событий;

– прямая ложь – этот метод состоит в распространении информации, заведомо ложной даже с точки зрения ее распространителя. Особо популярна так называемая «ложь во спасение» [4].

Многие из процветающих видов киберпреступности базируются на эксплуатации уязвимостей, известных как минимум уже с десятков лет. Одним из наиболее ярких примеров являются многочисленные уязвимости в широко распространенном программном продукте Microsoft Office, которым с возрастающим успехом пользуются киберпреступники. Стабильно увеличивается онлайн преступность, связанная с дешифровкой протоколов и нарушением целостности программных инфраструктур электронной торговли, в первую очередь, продажи авиабилетов, проката автомобилей, заказа гостиниц и т. п. Использование программ вымогателей продолжает оставаться одной из доминирующих проблем для правоохранительных органов [2, с. 104].

Традиционный прямой способ воздействия на общественное сознание людей основан на убеждении людей, обращении к их разуму с применением рациональных аргументов, логики. Необходимой составной частью проведения такой разъяснительной политики, обращенной к разуму людей, является учет реальной обстановки. Во всех случаях воздействия на сознание людей незримо присутствует фактор повторяемости. Система большой (и малой) лжи дает эффект только на определенное ограниченное время. В подсознании человека заложено сомнение, необходимость проверки, подкрепления информации. Поэтому при информационном воздействии в статических условиях посылка заведомо ложной информации невыгодна. Эффективное управление людьми, манипулирование ими с помощью информационного воздействия становится возможным лишь при наличии обратной связи [4].

Стратегическими целями обеспечения информационной безопасности в области государственной и общественной безопасности являются защита суверенитета, поддержание политической и социальной стабильности, территориальной целостности государства. А деятельность государственных органов по обеспечению информационной безопасности сводится к законности, конструктивному взаимодействию, соблюдению баланса между потребностью граждан в свободном обмене информации [1].

Выводы. На основании приведенных данных, можно сделать выводы:

1. Современная информационная война обладает рядом методов, которые эффективно влияют на общественное сознание.
2. Современная информационная война является мощным оружием для общества, однако с помощью правоохранительных органов и специальных актов, регулирующих деятельность киберпользователей можно минимизировать ущерб, причиненный обществу или государству.
3. Для уменьшения преступлений в сфере цифровизации ведется активная борьба с пользователями-мошенниками.

Список литературы:

1. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации, утв. Указом Президента РФ от 5 декабря 2016 г. № 646 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: rg.ru/2016/12/06/doktrina-infobezobasnost-site-dok.html.
2. Криминология цифрового мира: учебник для магистратуры [Электронный ресурс] / В. С. Овчинский. – М.: Норма: ИНФРАМ, 2018. – 352 с. – Режим доступа: [file:/// C: / Users / Pirogoff / Downloads / Ovchinskiy _ Kriminologia – tsifrovogo – mira _ Uchebnik.pdf](file:///C:/Users/Pirogoff/Downloads/Ovchinskiy_Kriminologia_tsifrovogo_mira_Uchebnik.pdf).
3. Сулейманова, Ш. С. Информационные войны: история и современность: Учебное пособие / Ш. С. Сулейманова, Е. А. Назарова [Электронный ресурс] – М.: Международный издательский центр «Этносоциум», 2017. – 124 с. – Режим доступа: [https://mgimo.ru/upload/iblock/486/Сулейманова %20Ш.С.%20Назарова%20Е.А.%20-%20ИНФОРМАЦИОННЫЕ%20ВОЙНЫ.pdf](https://mgimo.ru/upload/iblock/486/Сулейманова_%20Ш.С.%20Назарова%20Е.А.%20-%20ИНФОРМАЦИОННЫЕ%20ВОЙНЫ.pdf).
4. Методы и приемы информационной войны [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https:// studwood.ru / 1190856 / zhurnalistika / metody _ priemy _ informatsionnoy _ voyny](https://studwood.ru/1190856/zhurnalistika/metody_priemy_informatsionnoy_voyny).

УДК 005.591.3:332.1

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Подгорный В.В., д-р экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы при
Главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк
vlad60127@mail.ru

Теория устойчивого развития сложных социальных систем, к каким относится регион, в настоящее время находится в стадии становления. По этой причине не существует единого подхода к формированию модели устойчивого развития и, что особенно важно, отсутствует единое понимание того, каким образом формируется устойчивость развития региона. Общепринятый подход к устойчивому развитию как к взаимодействию экономического, социального и экологического развития, не отличается целостностью и системностью, что не позволяет установить факторы, определяющие устойчивость развития региона. Попытки применения данного подхода на практике показали его несостоятельность. Всё это актуализирует проблему формирования

устойчивости развития региона и вызывает необходимость проведения соответствующего исследования.

Основным недостатком существующих подходов к устойчивому развитию является игнорирование факта влияния управления на формирование устойчивости в процессе развития региона. Устойчивое развитие без управления невозможно в принципе. В процессе управления происходит формирование локальных видов устойчивости, которые в совокупности и обеспечивают устойчивость развития региона [1].

Анализ подходов к определению понятия «устойчивость развития региона» позволил сформулировать его авторскую версию. Под устойчивостью развития региона предлагается понимать его способность увеличивать собственный потенциал и использовать его на достигнутом уровне за счёт встраивания региональных структур в систему средовых взаимодействий для адаптации региона к происходящим изменениям [2].

Согласно положениям теории управления в управлении регионом различают управление развитием, функционированием и трансформацией. Отсюда устойчивость региона как результат управления им включает в себя устойчивость развития, функционирования и трансформации региона. Соответствующая логика формирования устойчивости развития региона в процессе управления регионом представлена в таблице 1.

Таблица 1

Формирование устойчивости развития региона в процессе управления регионом

Управление / цель управления / вид устойчивости	Составляющие элементы модели управления регионом (факторы устойчивости) / локальные цели управления / локальные виды устойчивости							Результат управления / цель управления / вид устойчивости
	Экономика региона	Официальная идеология страны	Цивилизационная культура	Государственно-управленческая деятельность	Стратегия региона	Регулирование экономики региона	Социальная система (региональное сообщество)	
1. Управление развитием региона	Экономический рост	Общественное мировоззрение	Социальное самовоспитание	Эффективная реализация управленческих решений	Стратегическая конкурентоспособность	Удовлетворение общественных потребностей	Создание условий для устойчивого развития региона	Увеличение потенциала региона и обеспечивать рост уровня его использования
Цель управления развитием региона	Экономический рост	Общественное мировоззрение	Социальное самовоспитание	Эффективная реализация управленческих решений	Стратегическая конкурентоспособность	Удовлетворение общественных потребностей	Создание условий для устойчивого развития региона	Увеличение уровня его использования
Виды формируемой устойчивости развития	Устойчивость материальной базы благосостояния	Устойчивость равноправных отношений в	Устойчивость системы общественных отношений	Ресурсоустойчивость	Устойчивость высокой конкурентной позиции региона	Устойчивость рационального потребления	Устойчивость возможностей развития региона	Устойчивость управления развития региона

тия региона	регионального сообщества	обществе						
2. Управление функционированием региона	Законы	Регион	Контрольно-распорядительная власть	Законодательная власть	Исполнительная власть	Политико-правовой режим	Интересы региона	Использование потенциала региона на уже достигнутом уровне
Цель управления функционированием региона	Регламентация жизнедеятельности регионального сообщества	Обеспечение территориального развития в составе страны	Обеспечение эффективности функционирования региона	Институциональное сопровождение развития региона	Организация исполнения законодательства региона и страны	Осуществление политической власти посредством системы методов и средств	Выражение потребностей и ценностей объединённой в регион социальной общности	
Виды формируемой устойчивости функционирования региона	Институциональная устойчивость	Устойчивость территориального развития страны	Устойчивость функционирования региона	Устойчивость институционального обеспечения развития региона	Устойчивость удовлетворения общественных интересов, запросов и нужд населения	Устойчивость политической власти	Устойчивость будущего развития региона	Устойчивость управления функционирования региона
3. Управление трансформацией региона	Концептуальное управление	Государственное управление	Общее управление	Институциональное управление	Функциональное управление	Экономическое управление	Самоуправление	Оптимизация социального поведения в ответ на динамично меняющиеся ситуативные переменные и адаптации региона внешней среде
Цель управления трансформацией региона	Целесообразная социальная деятельность	Разработка стратегии долгосрочного развития региона	Создание квалифицированного персонала управления	Институциональное обеспечение управления регионом	Выражение ценностной позиции руководства региона в рамках отдельных функций	Получение и постоянное увеличение прибыли	Рациональное использование ресурсов	
Виды формируемой устойчивости развития региона	Устойчивость управления регионом	Устойчивость влияния руководства региона	Устойчивость работы органов региональной власти	Институциональная устойчивость	Функциональная устойчивость	Устойчивость экономики региона	Ресурсоустойчивость	Устойчивость развития региона

Управление развитием региона направлено на увеличение потенциала региона и рост уровня его использования. Последнее обеспечивается посредством экономики региона, официальной идеологии страны, цивилизационной культуры, государственно-управленческой деятельности, стратегии региона, регионального сообщества, которые являются одновременно как элементами управленческого процесса, осуществляемого органами власти, так и факторами устойчивости [3].

Управление функционированием региона обеспечивает использование его потенциала на уже достигнутом уровне. Оно предполагает разнообразные действия руководства региона в лице контрольно-распорядительной, законодательной и исполнительной власти, направленные на разработку и реализацию законов на территории региона для поддержания существующего в стране политико-правового режима и защиты интересов региона.

Управление трансформацией региона ориентировано на формирование социальной среды с целью оптимизации социального поведения в ответ на динамично меняющиеся ситуативные переменные и адаптации регионального хозяйства к внешней среде на основе оперирования методами и средствами концептуального, государственного, общего, институционального, функционального, экономического управления и самоуправления.

Взаимозависимость и взаимосвязь управления развитием, функционированием и трансформацией региона обеспечивают формирование соответствующих локальных видов устойчивости, синергия которых и определяет устойчивость развития региона.

Таким образом, устойчивость развития региона формируется в процессе управления регионом, составляющие которого выступают в качестве факторов локальной устойчивости. Степень влияния этих факторов на устойчивость прямо зависит от эффективности управления регионом, которая, в свою очередь, определяется концепцией управления региона и сформированной на её основе соответствующей моделью.

Список литературы:

1. Бекетова, Е. Н. Социально-философские основания концепции устойчивого развития в контексте цивилизационного развития / Е. Н. Бекетова // Историческая и социально-образовательная мысль, 2012. – №6. – С. 222–225.
2. Порохин, А. В. Устойчивость как определяющая характеристика состояния социально-экономической системы / А. В. Порохин // Фундаментальные исследования, 2014. – №12–4. – С. 816–821.
3. Подгорный, В.В. Методологические основы общегосударственной концепции управления / В. В. Подгорный // Вопросы управления, 2019. – №2(38). – С. 16–30.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ МОДЕЛИ УСТОЙЧИВОЙ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

Подгорный Р. В.,

Химченко А. Н., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

ruslanpodgorny066@gmail.ru

Динамичные изменения, происходящие в современном мире, рождают новые проблемы, активизируют методологические поиски, формируют новые парадигмы изучения процессов устойчивого развития. Одной из актуальных задач научных исследований, проводимых в настоящее время в данном направлении, является поиск решения проблемы устойчивости экономики страны.

В научной литературе решению проблемы устойчивости экономики посвящено большое количество исследований. Исследователи предлагают различные подходы к решению проблемы устойчивости экономики. Опираясь на результаты системного анализа, исследователи выделяют разнообразные ресурсы и факторы, определяющие формирование экономики как целостной структуры полноценной модели, способствующей долгосрочному и относительно стабильному процветанию общества, в частности: создание благоприятного инвестиционного климата, развитие науки и технологий, создание и поддержка конкурентных условий, стимулирование гибкой институциональной среды и т.д. [1].

Вместе с тем, результаты анализа эффективных моделей экономики показали, что рассмотренные модели не в полной мере учитывают факторы, формирующие рациональное экономическое поведение общества. Всё это подводит к выводу о необходимости обоснования концептуальных основ формирования модели устойчивой экономики страны [2].

Устойчивую экономику можно представить как структурную организацию деятельности хозяйствующих субъектов на внутреннем и внешнем рынках, направленную на удовлетворение рыночных потребностей и осуществляемую в процессе осуществления экономической деятельности, экономического поведения и связанными с ними структурными изменениями, в ходе которых обеспечивается эффективное использование факторов производства и интенсивное воспроизводство, способствующее повышению эффективности промышленного производства и экономическому росту (рис. 1).

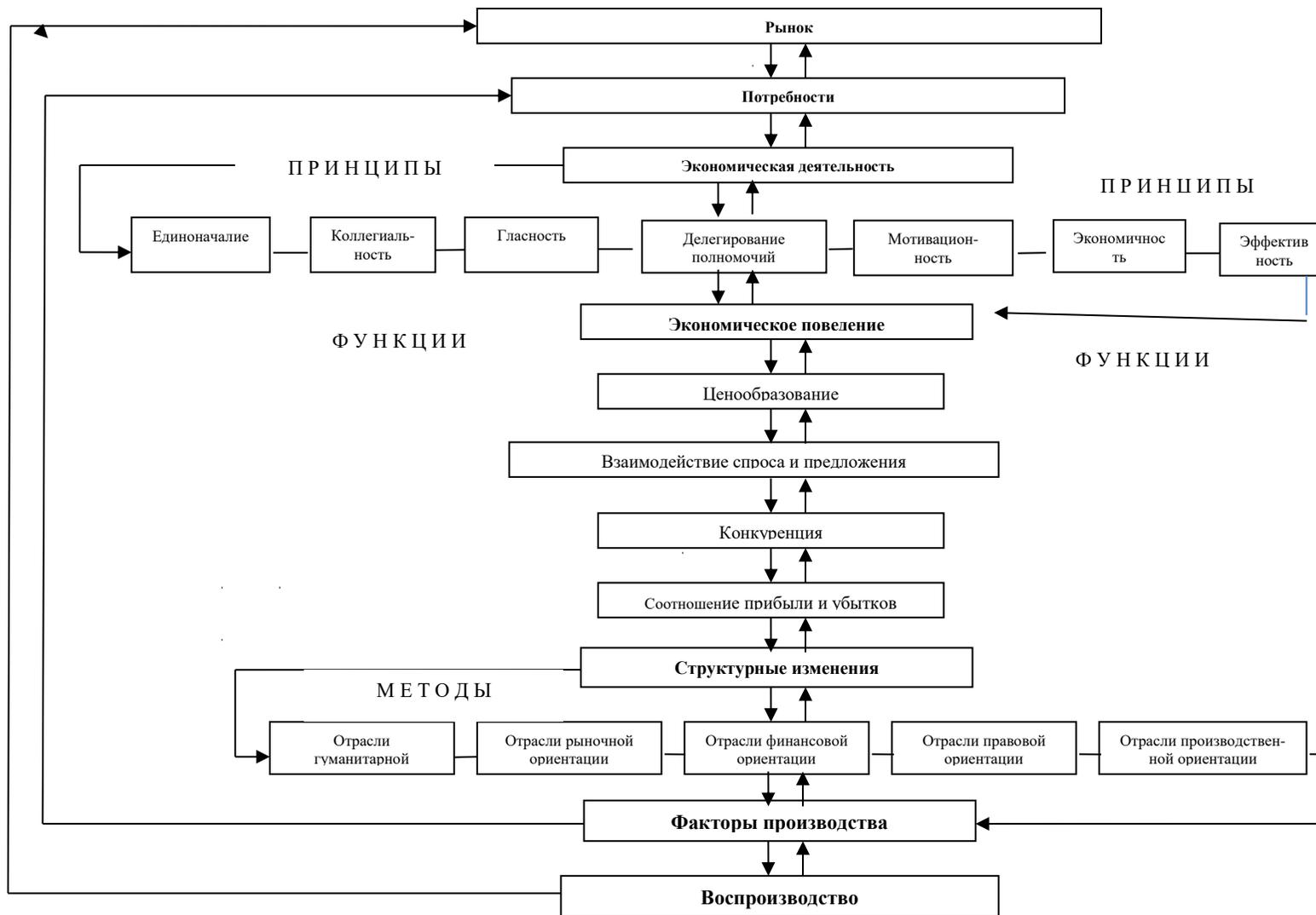


Рис. 1. Структурная организация модели устойчивой экономики страны [2]

Системообразующим элементом устойчивой экономики является рынок, представляющий собой совокупность экономических отношений, базирующихся на регулярных обменных операциях между производителями товаров и потребителями. Функционирование рынка содействует удовлетворению потребностей людей.

Потребности – нужда, необходимость в товарах и услугах, которые производятся в процессе осуществления экономической деятельности, экономического поведения и непосредственно связанных с ними структурными изменениями, обеспечивающими адаптацию экономики к изменениям внешней среды.

Экономическая деятельность как принципиальная основа модели устойчивой экономики представляет собой совокупность действий хозяйствующих субъектов на разных уровнях экономики. Её направленность определяется экономическим поведением, выступающим в качестве функциональной основы рассматриваемой модели.

Экономическое поведение – это перебор экономических альтернатив с целью рационального выбора, обуславливающего экономические изменения.

Структурные изменения – это изменения удельных весов отдельных отраслей в ВВП страны. Они происходят в результате действия рыночных механизмов конкуренции и стремления предпринимателей к получению максимального чистого дохода [3].

Взаимосвязь вышеназванных элементов экономики обеспечивает успешное преобразование факторов производства в готовый продукт. Факторы производства представляют собой основные компоненты, используемые в процессе производства продукции. Их эффективное использование создает условия для интенсивного воспроизводства как процесса увеличения объема производства за счет качественного улучшения технологий и техники.

Таким образом, функционирование модели устойчивой экономики в предложенном виде способствует повышению эффективности промышленного производства и экономическому росту.

Список литературы:

1. Воробьева, И. П. Устойчивость экономики и проблемы её обеспечения в современной России / И. П. Воробьева // Вестник Томского государственного университета. – 2012. – №1(17). – С. 17–25.
2. Клейнер, Г. Устойчивость российской экономики в зеркале системной экономической теории / Г. Клейнер // Вопросы экономики, 2015. – №12. – С. 107–112.
3. Мельник, М. В. Основные элементы устойчивости экономики в современных условиях / М. В. Мельник // Учёт. Анализ. Аудит. – 2015. – №4. – С. 15–22.

**ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ И ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА
(НА ПРИМЕРЕ ДНР)**

Подмаркова И. П., канд. экон. наук, доц.,
ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия», г. Донецк
irina_podmarkowa@list.ru

Финансовая безопасность является одной из основных составляющих экономической безопасности государства, наряду с энергетической, продовольственной, технологической, социальной безопасностью и др. Во многом финансовая безопасность определяется характером и особенностями финансово-кредитной политики государства, реализуемой в условиях воздействия разного рода внутренних и внешних факторов. Для молодых частично признанных или непризнанных государств, к которым относятся, в частности, ДНР и ЛНР, финансовая безопасность выступает одним из неотъемлемых условий выживания и возможности признания республик в перспективе. Кроме того, с учетом наметившейся в последние годы тенденции цифровизации экономики, условия для выполнения задачи обеспечения финансовой безопасности любого государства существенно изменяются, что влечет за собой как ряд новых проблем, так и определенные преимущества. Отставание республик в развитии и применении цифровых технологий может не только усугубить имеющиеся сложности с обеспечением финансовой безопасности, но и добавить новых проблем, часть которых возможно решить только путем внедрения цифровых технологий в сферу финансов государства, субъектов хозяйствования и населения.

Вопросы финансовой безопасности государства исследовались в работах таких ученых, как Л. Абалкин, В. Амитан, Г. Вечканов, В. Геец, Г. Пастернак-Таранущенко, А. Хорошева и др.

Под финансовой безопасностью государства понимается защищенность интересов государства в финансовой сфере, или такое состояние бюджетной, налоговой и денежно-кредитной систем, которое гарантирует способность государства эффективно формировать, сберегать от чрезмерного обесценения и рационально использовать финансовые ресурсы страны для обеспечения социально-экономического развития и обслуживания финансовых обязательств [1, с. 90]. От состояния финансовой безопасности существенно зависит функционирование реального сектора экономики, уровень жизни и социальной защищенности населения, стабильность и эффективность экономической системы в целом.

Устойчивость финансовой системы государства определяется уровнем дефицита бюджета, стабильностью цен, оптимизацией финансовых потоков и расчетных отношений, устойчивостью банковской системы и национальной валюты, степенью защищенности интересов вкладчиков, размером валютных резервов, развитием отечественного финансового рынка, состоянием внешней и внутренней задолженности, величиной дефицита платежного баланса,

инвестиционным климатом и др. [2, с. 8]. Также уровень финансовой безопасности страны обусловлен степенью развития фондового рынка и участия в нем населения, мерой открытости внутреннего рынка.

Уровень финансовой безопасности страны определяется в первую очередь эффективностью бюджетной, налоговой и денежно-кредитной политики и степенью управляемости всех перечисленных сфер финансовой системы со стороны государства и его органов.

Для обеспечения финансовой безопасности государства необходима эффективно работающая нормативно-правовая база.

Основной закон ДНР – Конституция от 14 мая 2014 года – закрепила полномочия высшего законодательного органа государственной власти – Народного Совета ДНР в сфере бюджетно-налоговых отношений. Ст. 69 Конституции определяет, что к ведению Народного Совета относится, в частности: утверждение бюджета ДНР и отчета о его исполнении; утверждение бюджетов государственных внебюджетных фондов ДНР и отчетов об их исполнении; установление республиканских налогов, а также порядка их взимания.

Ст. 70 гласит, что утверждение указанных бюджетов, а также республиканских налогов и сборов и порядок их взимания определяется законом ДНР. В ч. 3 ст. 72 отмечается, что законопроекты о введении или об отмене налогов, освобождении от их уплаты, изменении финансовых обязательств ДНР, другие законопроекты, предусматривающие расходы, покрываемые за счет средств бюджета ДНР, рассматриваются по представлению Главы ДНР или при наличии заключения Главы ДНР.

В ст. 77 определены полномочия постоянно действующего высшего исполнительного органа государственной власти – Правительства (ранее – Совета Министров) ДНР. Так, в сфере обеспечения финансовой безопасности на него возложены разработка для представления Главой ДНР в Народный Совет ДНР проекта бюджета ДНР и проектов программ социально-экономического развития ДНР, а также обеспечение их исполнения и подготовку отчетов [3].

Позитивным шагом в данном направлении стало принятие Закона ДНР «Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в Донецкой Народной Республике» от 28.06.2019 № 46-ПНС.

Финансовый мониторинг в отношении организаций и физических лиц проводится на основе Временного положения о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма, утвержденного Постановлением Совета Министров ДНР № 24-3 от 04.12.2015 г.

В отношении налогового законодательства следует отметить, что еще осенью 2014 года Министерством доходов и сборов ДНР было принято Временное положение о налоговой системе ДНР (действовало до 19.01.2016 г.) с целью обеспечить наполнение доходной части бюджета Республики. Положение также запретило на территории ДНР деятельность по выпуску и обращению ценных бумаг.

С 2016 года в ДНР вступил в силу Закон «О налоговой системе» от 18 января 2016 года № 99-ІНС, установивший ряд республиканских налогов и местных налогов и сборов.

Банковская система Республики до 25.10.2018 г. являлась централизованной монобанковской одноуровневой нерыночной системой, поскольку состояла из единственного государственного банка – ЦРБ. Появление в Республике Филиала № 1 ООО «Международный расчетный банк» Республики Южная Осетия, ставшего единственным банком второго уровня, не привело к сокращению функций, выполняемых ЦРБ, и к подрыву его монополии на рынке банковских услуг.

Выводы. Нормативно-правовая база для обеспечения финансовой безопасности ДНР частично сформирована, однако требует существенных доработок с целью ее оптимизации и взаимосогласованности. Особую актуальность имеет задача разработки государственной стратегии финансовой безопасности ДНР.

Финансовая безопасность государства – это защищенность финансовых интересов государства в финансовой сфере, устойчивость и независимость государственной финансовой системы от внутренних и внешних факторов.

Несмотря на определенные положительные сдвиги в формировании нормативно-правовой основы финансовой безопасности ДНР, в данной сфере остается еще немало проблем, во многом обусловленных непрезнанностью Республики. К ним относятся: отсутствие собственной денежной единицы и возможностей полного контроля денежной массы; недостаточность собственных налоговых поступлений для покрытия расходов бюджета; низкий уровень денежных доходов на душу населения; финансовая и экономическая блокада со стороны Украины; низкая инвестиционная привлекательность; непрекращающиеся боевые действия, сопровождающиеся людскими потерями и разрушениями и требующие расходов на компенсации и восстановление; необходимость содержать и вооружать собственные военные и правоохранительные структуры.

Список литературы:

1. Хорошева А. С. Условия обеспечения финансовой безопасности государства / А. С. Хорошеева // Финансы, учет, банки. – 2008. – №14. – С. 90–96.
2. Ткаченко, В. Г. Об особенностях финансовой безопасности Украины в условиях рыночных трансформационных процессов / В. Г. Ткаченко // Міжнародний науково-виробничий журнал «Економіка АПК». – 2009. – №6. – С. 8–14.
3. Конституция Донецкой Народной Республики от 14 мая 2014 года.

ФОРМИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОЦЕНКИ СИСТЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Пономарёв А. А., аспирант

ГОУ ВПО ЛНР «Луганский национальный университет
имени Тараса Шевченко», г. Луганск

dofes@list.ru

Одной из приоритетных задач развития социально-экономических систем, в том числе регионов, является повышение качества жизни населения. Решение данной проблемы органами регионального управления возможно только при условии использования полной, своевременной, информации о динамике развития социально-экономических систем и состоит в научном обосновании стратегических действий их устойчивого развития, совершенствовании управленческих методов.

Создание качественного инструментария диагностики является на сегодняшний день задачей первоочередного характера в формировании методологии эффективной системы устойчивого развития региональных социально-экономических систем.

Вопросом изучения и создания методик диагностики развития регионов занималось значительное количество авторов. Некоторые авторы, такие как Рахимов Т. Р. [1], Летуновская М. Е., Сандомирская И. К. [2], Тухватуллин Р. Ф. [3], Буренина И. В., Быль Е. А. [4], Шедько Ю. Н. [5], Кудревич В. В. [6], Литвинова В. В. [7], Печенкина А. В. [8] изучив ряд методик, попытались их классифицировать.

С нашей точки зрения, в научной литературе в настоящий момент недостаточно глубоко рассмотрен вопрос классификации методик развития регионов.

В табл. 1 представлен сводный анализ существующих классификаций.

Таблица 1

Анализ классификаций методик диагностики развития регионов

Группа признаков	Рахимов Т. Р. [1]	Летуновская М. Е., Сандомирская И. К. [2]	Тухватуллин Р. Ф. [3]	Буренина И. В., Быль Е. А. [4]	Шедько Ю. Н. [5]	Кудревич В. В. [6]	Литвинова В. В. [7]	Печенкина А. В. [8]	Итого
Методы оценки развития региона		+	+			+			3
Происхождение методики	+						+		2
Количество уровней в структуре оценки	+						+		2
Форма представления результатов	+						+		2

Динамичность набора частных показателей	+						+		2
Построение системы индикаторов		+			+				2
Используемые методы оценки	+							+	2
По субъектам сравнения				+				+	2
Горизонт применения методики	+								1
Степень охвата элементов	+								1
Масштаб оценки	+								1
По задачам системы индикаторов (показателей)					+				1
Используемый подход							+		1
Итого	8	2	1	1	2	1	5	2	

На основании проведенного сравнительного анализа нами создана классификация методик развития регионов (табл. 2).

Таблица 2

Авторская классификация методик развития региона

Классификационный признак	Вид
Происхождение методики	Зарубежные
	Отечественные
	Смешанные
Горизонт применения методики	Единичные
	Универсальные
Степень охвата элементов	Общие методики
	Частные методики
Количество уровней в структуре оценки	Одноуровневые
	Двухуровневые
	Трёхуровневые
Форма представления результатов	Одномерная
	Количественная оценка
	Двухмерная шкала (матрица)
Используемые методы оценки	Количественные методы оценки (КМО)
	Методы экспертной оценки (качественные)
	Смешанные
Динамичность набора частных показателей	С динамичным набором
	С фиксированным набором
Масштаб оценки	Национальные (страновые)
	Региональные
	Универсальные
Построение системы индикаторов	Интегральный, агрегированный индикатор
	Система индикаторов
Методы оценки развития региона	Комплексного показателя социально-экономического развития региона
	Гуманистический подход
	Инновационный потенциал
	Инвестиционный рейтинг

	Уровень развития предпринимательского климата
	Индекс развития человеческого потенциала
	Индекс конкурентоспособности
	Индекс конкурентоспособности роста
	Оценка эффективности развития регионов
	Оценка межрегиональной социально-экономической дифференциации
	Определение темпа сбалансированного экономического роста
	Уровень и направленность функционирования экономики, уровень финансирования
	Уровень угроз СЭРР
	Уровень социально-экономического развития
	Уровень развития производства, внутреннего рынка, финансовой сферы, качества жизни населения, формирование приоритетов инвестиционных проектов
	Уровень бюджетной устойчивости
	Уровень экономической активности
	Внутреннее сравнение (в динамике)
По субъектам сравнения	Сравнение с другими объектами (мировые, внутристрановые)
	Сравнение с эталонным (стандартным) объектом
По задачам системы индикаторов (показателей)	Определение стратегических и тактических целей развития
	Оперативное управление развитием региона
	Оценка положения региона в стране и мире
	Обеспечение участия общества в управлении устойчивым развитием
Используемый подход	Узкий
	Факторный
	Рисковый
	Временной
По субъектам разработки	Рейтинговых агентств
	Международных организаций
	Государственные
	Научные
По организации проведения	Внутренние
	Внешние
	Распределительные
Глубина исследования и полнота информационной базы	Экспресс-диагностика
	Детализированная, комплексная (углубленная)

Как видно из таблицы в авторской классификации насчитывается шестнадцать основных признаков.

Таким образом, вновь созданная классификация методик развития региона может являться отправной точкой для разработки новых методик или совершенствования уже существующих. На базе данной классификации

выявлены зависимости видов методик развития региона от внешних и внутренних факторов и установлены закономерности, которые характерны для большинства методик развития региона. Данная классификация позволит создать «паспорт» новых методик или усовершенствовать «паспорт» уже существующих, который укажет основные направления применения данных методик.

Список литературы:

1. Рахимов, Т. Р. Классификация методик оценки инвестиционного климата и ее применение для целей регионального развития / Т. Р. Рахимов // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. – №2 (14).
2. Летуновская, М. Е. Некоторые методологические вопросы оценки устойчивого развития приграничных регионов / М. Е. Летуновская, И. К. Сандомирская // Научные труды СЗИ РАНХиГС. – Т. 3. – Выпуск 1. – 2012. – С. 107–118
3. Тухватуллин, Р.Ф. Методы оценки социально-экономического развития реального сектора региона (на примере Приволжского федерального округа) / Р. Ф. Тухватуллин // Российское предпринимательство, 2015. – №22. – С. 88–99.
4. Буренина, И. В. Рейтинговая система оценки устойчивого развития территориальных субъектов: российский и мировой опыт / И. В. Буренина, Е. А. Быль // Вестник евразийской науки, 2016. – №2 (33).
5. Шедько, Ю. Н. Анализ методик оценки устойчивости развития территориальных социо-эколого-экономических систем / Ю. Н. Шедько // Современные проблемы науки и образования, 2015. – № 1–1.
6. Кудревич, В. В. Совершенствование механизма формирования стратегии сбалансированного социально-экономического развития региона (на примере Республики Крым): дис. канд. экон. наук: 08.00.05. – Севастополь, 2018. – 186 с.
7. Литвинова, В. В. Инвестиционная привлекательность и инвестиционный климат региона / В. В. Литвинова. – М.: Финансовый университет, 2013. – С. 40.
8. Печенкина А. В. Методы оценки привлекательности региона для субъектов бизнеса: автореф. дис. канд. экон. наук / А. В. Печенкина. – Иркутск, 2008. – 24 с.

УДК 338.49

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО СООБЩЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Ратундалова Л. В.,

Калмыкова И. А., преподаватель экономических дисциплин

*ГПОУ «Горловский техникум» ГОУ ВПО «Донецкий национальный
университет», г. Горловка
lidiaratundalova@gmail.com*

Донецкая Народная Республика – густонаселённое государство с преимущественно городским населением и развитой промышленностью.

Донецкий экономический район – мощный межрегиональный территориально-производственный комплекс, который включает Донецкую и Луганскую области. Он представляет собой весомую часть экономического потенциала республики. При численности населения, доля которого равняется

15,2 % от общего количества населения республики, район производит электроэнергии – 24,7 %, продукции топливной промышленности – 63,5 %, черной металлургии – 43,1 %, химической и нефтехимической промышленности – 31,3 %, машиностроение – 13,3 %, строительных материалов – 16,6 %, из них цемента 23,3 %. Здесь вырабатывают 13,6 % продукции легкой промышленности и 20,9 % – пищевой промышленности [8].

Через Донецкий экономический район проходят важнейшие транснациональные магистрали, транзитные нефте- и газопроводы. Благодаря выгодному экономико-географическому положению район активно вовлечен в развитие межрегиональных связей, а также в торговые, производственные и научно-технические взаимоотношения с другими странами [7].

Транспорт Донецкой Народной Республике является одной из крупных базовых отраслей хозяйства, важнейшей составной частью производственной и социальной инфраструктуры. Транспортные коммуникации объединяют все города и районы Республики, что является необходимым условием ее территориальной целостности и единства экономического пространства [3].

Донбасс – уникальный промышленный регион, сшитый скоростными магистралями. И в первую очередь – железными дорогами, которые можно сравнить с кровеносными сосудами в теле человека. Они везут грузы и людей. Замрут дороги, и регион начнет умирать.

Донецкая железная дорога – уставное государственное предприятие, входящее в сферу управления республиканского органа исполнительной власти, обеспечивающего формирование и реализацию государственной политики в сфере транспорта, в состав которого входят объекты инфраструктуры железнодорожного транспорта общего пользования и железнодорожный подвижной состав на основе централизованного управления, и выполняющее функции оператора инфраструктуры железнодорожного транспорта общего пользования, функции оператора железнодорожного подвижного состава, государственного перевозчика, другие функции, определенные настоящим Законом и другими законами и нормативными правовыми актами, и осуществляющее перевозки во внутреннем, межреспубликанском и международном железнодорожном сообщении [1].

Донецкая железная дорога – особое место, важнейшая стратегическая отрасль Республики, а значит, отношение к этой отрасли должно быть особое.

Донецкая железная дорога – основной вид транспорта, обслуживающая пассажиров и большое количество различных промышленных объектов: угольные шахты, металлургические, коксохимические и трубные заводы, машиностроительные и станкостроительные заводы, предприятия химической, легкой, пищевой и других отраслей промышленности [6].

Основная задача – обеспечение бесперебойных и безопасных перевозок грузов и пассажиров (обеспечение потребностей Республики, юридических и физических лиц в железнодорожных перевозках, работах и услугах, оказываемых железнодорожным транспортом).

Единственная страна, на помощь которой еще могут рассчитывать проживающие в Донбассе люди, – это именно Россия. В последние годы как раз регулярно отправляла в регион грузовики с гуманитарной помощью, чтобы помочь людям выжить. Так же в феврале этого года Москва, чтобы поддержать местных жителей, согласилась официально признать паспорта Донецкой и Луганской народных республик.

В текущем году в ДНР планируется открыть железнодорожное сообщение между Республиками (ЛНР, ДНР) и Россией. Пассажирские перевозки существенно облегчат путешествие в соседнюю страну. Об этом 9 июля рассказал министр транспорта ДНР Дмитрий Подлипанов.

Предполагается, что из Донецкой Республики будет запущен поезд в Россию. Кроме того, есть планы запустить электричку напрямую до Ростова. Стоит отметить, что сейчас из ДНР ходит электричка, но только до КПП «Успенка». Там люди вынуждены пересаживаться и уже на другом электропоезде ехать до Ростова.

При успешном исполнении всех запланированных мероприятий и соблюдении условий договоренностей запуск железнодорожного сообщения с Россией планируется открыть в текущем году. Сообщение будет осуществлять государственное предприятие «Донецкая железная дорога» [5].

Для запуска маршрута уже ведется подготовка персонала «Донецкой железной дороги». Также выделяются деньги для реализации этого проекта.

Не только министерство транспорта ДНР заинтересовано в том, чтобы жители Республики могли выезжать на территорию России с помощью «Донецкой железной дороги». В подготовке перевозок также участвуют коллеги из Российской Федерации.

Строительство железной дороги вполне вписывается в текущую концепцию развития событий. Даже несмотря на военное положение, жизнь на Донбассе не останавливается, многие промышленные предприятия продолжают свою работу, а Россия была и остается для них основным рынком сбыта. Таким образом, строительство новой железнодорожной ветки ДНР еще плотнее сотрудничать с Российской Федерацией и наладить прямые поставки промышленной или продовольственной продукции в обе стороны.

Что дает установление прямого железнодорожного пассажирского сообщения Донбасса с Россией? Во-первых, вырастет безопасность поездок дончан и луганчан. Во-вторых, большее количество людей одновременно смогут в случае надобности ехать в Российскую Федерацию, в-третьих, это элементарно удобней для пассажиров, ведь поезд и автобус – это же совсем разные вещи в плане комфорта при дальних странствиях. Кроме того, улучшится контроль за перемещением граждан республик в Россию, а Донецкая дорога сможет получить дополнительный стимул для возрождения и развития.

Список литературы:

1. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / коллектив авторов ГУ «Институт экономических

исследований»; под науч. ред. А. В. Половяна, Р. Н. Лепы; ГУ «Институт экономических исследований». – Донецк, 2018. – Ч.1.

2. Социально-экономическая география Украины: Конспект тем по Программе Министерства образования и науки Украины. 9 класс. / сост. Е. Д. Денисова. – Донецк: ЦПА, 2001. – 256 с.

3. Заставный, Ф. Д. Экономическая и социальная география Украины. 9 класс / Ф. Д. Заставный. – 5-е изд., доп. – Киев: 2007. – 255 с.

4. О железнодорожном транспорте: закон Донецкой Народной Республики № 94-ІНС от 13.11.2015, ред. на 10.07.2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dnrsovetsu/zakonodatelnaya-deyatelnost/prinyaty/zakony/zakon-o-zheleznodorozhnom-transporte-donetskoj-narodnoj-respubliki/>

5. Андриенко, И. А. Инновационные перспективы развития транспортной отрасли Донецкой Народной Республики / И. А. Андриенко, О. В. Акименко, Т. Е. Василенко [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://donmintrans.ru/o-min/transportnoe-obrazovanie/nauchnaya-deyatelnost/konferentsii/31-stati/2-innovatsionnye-perspektivy-razvitiya-transportnoj-otrasli-dnr>

УДК 330.322.4

РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ДНР

Рыбалко А. В.,

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

rybalko202@mail.ru

Инвестиционная деятельность представляет собой одну из важнейших форм экономической деятельности человека. Она подразумевает решение значимых государственных проблем воспроизводства и роста экономической системы.

В теории и практике термин «инвестиционная деятельность» рассматривают в широком и узком смысле. В широком смысле, инвестиционная деятельность – это деятельность, связанная с вложением средств в объекты инвестирования с целью получения дохода. Узкое определение гласит, что инвестиционную деятельность следует определить как процесс трансформации инвестиционных ресурсов во вложения [4].

Основными элементами инвестиционной деятельности являются: инвестиции, инвестиционный потенциал, инвестиционные процессы и инвестиционная политика [3]. Инвестиционная деятельность, как правило, направлена на решение важных социальных и экономических задач:

- развитие или расширение производства в целях обеспечения роста доходов, а также стабильного функционирования предприятий в будущем;

- оперативное обновление основных производственных фондов экономического субъекта, контроль и предотвращение их чрезмерного морального и физического износа;

- внедрение новейших технологий и разработок с целью повышения технического уровня производства;

- контроль и повышение качества продукции, обеспечение ее конкурентоспособности [7].

Реализация и управление инвестиционным процессом осуществляется посредством инвестиционной политики государства. В свою очередь, инвестиционная политика направлена на использование и формирование инвестиционного потенциала, который представляет собой результат инвестиционных процессов и основан на инвестициях.

Донецкая Народная Республика является сравнительно молодым государством. Военный конфликт нанес существенный ущерб экономике Республики. Именно поэтому вопросы инвестиционной деятельности играют важную роль для восстановления промышленного потенциала ДНР и установления новых хозяйственных связей. Инвестиционной деятельности отводится ключевое место в процессе проведения экономических и социальных преобразований, направленных на создание благоприятных условий для устойчивого экономического роста.

На протяжении последних лет руководством ДНР ведется работа по разработке законодательства в сфере инвестиционной деятельности. На постоянной основе осуществляется работа с предпринимателями с целью учета всех замечаний, предложений и опасений, которые есть у бизнеса. Проекты Законов об инвестиционной деятельности имеют тесную взаимосвязь с налоговым законодательством. При разработке проектов Законов об инвестиционной деятельности необходимо учитывать передовой мировой опыт, в том числе РФ.

В рамках инвестиционной деятельности в декабре 2015 года Постановлением Совета Министров Донецкой Народной Республики была утверждена Концепция инвестиционного сотрудничества в ДНР, согласно которой приоритетными инвестиционными проектами являются проекты государственных и градообразующих предприятий. Инвестиционное сотрудничество осуществляется в форме кредитования, инвестиционных займов, проектного финансирования, создания совместного предприятия. Важная роль в осуществлении и регулировании инвестиционной деятельности, реализации инвестиционных проектов возложена на Министерство экономического развития ДНР [1].

Для роста инвестиционной привлекательности ДНР в мае 2017 года был запущен инвестиционный портал, который дает наглядное представление о ресурсной базе и инфраструктуре Республики, потенциальных направлениях для инвестирования, инвестиционных предложениях и площадках [6]. Основная задача инвестиционного портала – эффективно представлять Республику инвесторам: демонстрировать в наглядной форме достоверную и актуальную информацию о территории, об экономическом потенциале, ее конкурентных преимуществах, отражать истории успеха. Благодаря данному portalу инициаторы инвестиционных проектов имеют возможность поиска информации для своих проектов, а инвесторы, ознакомившись с реестром инвестиционных предложений, могут принимать решение об инвестировании в конкретные проекты на территории ДНР.

Администрация г. Донецка представила паспорта инвестиционных площадок с целью привлечения вероятных инвесторов и стимулирования притока инвестиций в экономику города [5].

В настоящее время характерной чертой хозяйственного комплекса ДНР является сочетание промышленности с многоотраслевым сельским хозяйством и развивающейся транспортной системой. По мнению экспертов, традиционно инвестиционнопривлекательной отраслью является машиностроение. Большинство машиностроительных предприятий Республики имеют в своем распоряжении уникальное оборудование и технологии, востребованные не только на внутреннем рынке, но и предприятиями Российской Федерации и зарубежья [2].

Кроме машиностроения, инвестиционно привлекательной отраслью ДНР является сельское хозяйство. В этом направлении разрабатываются республиканские программы по развитию свиноводства, скотоводства, теплиц, садов. Так, по данным Программы развития скотоводства в ДНР в планах – увеличить поголовье крупного рогатого скота к концу 2022 года до 10 тыс., повысить надой молока – до 20 тыс. тонн в год, выращивание крупного рогатого скота на мясо – до 1250 тонн.

Таким образом, одним из приоритетных направлений социально-экономического развития ДНР является развитие, в частности, инвестиционной деятельности. По мнению экспертов, инвестиционнопривлекательным направлением в Донецкой Народной Республике является и производство кормов, удобрений, средств защиты растений, которые имеют достаточно высокий уровень рентабельности. Вызывают интерес также химическая, фармацевтическая, строительная и многие другие отрасли. Однако, нельзя направлять все усилия на привлечение иностранных инвесторов, ведь многим известно, что лучший инвестор – внутренний инвестор [2].

Список литературы:

1. Постановление Совета Министров Донецкой Народной Республики «Об утверждении концепции инвестиционного сотрудничества в Донецкой Народной Республике» № 23-3 от 02.12.2015 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gisnpra-dnr.ru/npra/0003-23-3-2015-12-02/>.
2. Антипов, О. Инвестиционные перспективы ДНР / О. Антипов [Электронный ресурс] // Донецкое время. – 2017. – № 29 (94). – Режим доступа: <http://dnr-news.com/prensa/41429-investigacionnye-perspektivy-dnr.html>.
3. Блау, С.Л. Инвестиционный анализ: учебник для бакалавров / С. Л. Блау – Москва: Дашков и К, 2018. – 256 с.
4. Игонина, Л. Л. Инвестиции: учеб. пособие /Л. Л. Игонина; под ред. д-ра экон. наук, проф. В.А. Слепова. – М.: Экономистъ, 2005. – 478 с.
5. Инвестиционные площадки города Донецка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gorod-donetsk.com/images/docs/2218.pdf>.
6. Инвестиционный портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://invest.govdnr.ru/#>.
7. Мартынова, Н. С. Сущность и классификация инвестиций / Н. С. Мартынова // Международный бухгалтерский учет, 2007. – С. 26-29.

ПРОБЛЕМЫ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Стёпина В. Ю.,

Галушка В. О., кан. гос. упр., доц.

ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия», г. Донецк

donbassla@mail.ru

Введение. XXI век – век технологического прогресса и глобализации, неудивительно, что многие компании в различных странах предпочитают вести бизнес сразу на территории двух, а иногда и более государств. Однако в процессе налогообложения своей прибыли, данные компании оказываются в очень непростом положении. В момент последовательного налогообложения доходов предприятия в стране получения доходов и в стране регистрации возникает двойное международное налогообложение.

Цель. Именно поэтому одной из основных проблем, стоящих перед налоговыми органами ДНР, а также других стран, является устранение двойного налогообложения. Особенно остро ощущается данная проблема предприятиями ДНР, которые вынуждены платить налоги, как на территории Республики, так и за рубежом.

Основная часть. Проблема «двойного налогообложения» не нова, уже в начале XX века её разрешением были обеспокоены ведущие организации Мира. Так, в 1928 г. под эгидой Лиги Наций были одобрены четыре модели конвенций в сфере налогообложения:

- об административной помощи по вопросам налогообложения;
- об избежании двойного обложения налогами на наследство;
- об избежании двойного налогообложения прямыми налогами;
- о помощи в сборе налогов [1, с. 2].

Эти документы стали поводом к активному сотрудничеству государств в сфере налогообложения. Начали заключаться различные соглашения по поводу налогообложения, среди которых особую роль играли договорённости об избежании двойного налогообложения. Главной целью этих договорённостей являлось разрешение всевозможных противоречий в налоговых законодательствах двух и более государств в отношении: отдельных юридических и физических лиц; прав на налогообложение пересекающих национальные границы товаров и услуг; доходов и капиталов [3, с. 35]. Подобные коллизии происходят из-за правовых основ государства в сфере налогообложения (фискального суверенитета), согласно которым государственная власть самостоятельно, в полном объёме устанавливает объекты налогообложения, круг налогоплательщиков, ставки и способы взимания налогов. Для определения круга национальных налоговых правомочий, используются два основных критерия:

1. Резиденство. Налогообложению подлежат все доходы резидента данного государства (т.е. лица, зарегистрированного в данной стране), независимо от места нахождения его источников дохода, а нерезиденты

уплачивают налоги только с тех доходов, которые они получают из источников в этом государстве.

2. Территориальность. Налогообложению в данной стране подлежат все доходы, которые извлекаются в пределах её территории, независимо от места проживания налогоплательщика [4, с. 175].

Проанализировав нормы, касающиеся урегулирования вопроса международного налогообложения, можно отметить, что государства, обладая суверенитетом, стремятся обеспечить, прежде всего, свои интересы, закрепляя в национальном законодательстве нормы, определяющие порядок налогообложения не только их граждан, но и иностранных лиц, которые получают доход на их территории (стоит сказать, что данный доход должен быть связан с ведением хозяйственной деятельности). Однако такой подход напротив лишь способствует развитию двойного налогообложения, а не борется с ним, и только международное сотрудничество при разработке общих для всех стран подходов может способствовать разрешению проблем, связанных с налогообложением.

Причинами двойного налогообложения являются:

1. Признание одного и того же субъекта резидентом двух и более стран.
2. Различия в дефинициях, классификации доходов между государствами.
3. Различия в порядке и размерах зачёта понесённых расходов.
4. Обложение одного и того же объекта налогообложения в одном государстве на основании резидентства, а в другом – в соответствии с законодательством об источнике доходов.
5. Отсутствие в национальном законодательстве одной из заинтересованных стран положений о зачёте определённых видов налогов, уплаченных в другой заинтересованной стране [2, с. 53].

Расхождения в налоговых законах различных стран могут стать причиной не только международного двойного налогообложения, но и международного уклонения от уплаты налогов.

Развитие международного налогового права, по нашему мнению, позволит государствам сообща найти более действенные способы борьбы с международным двойным налогообложением и уклонением от уплаты налогов.

Заключение. По нашему мнению, путь решения проблемы двойного налогообложения лежит «на поверхности», и заключается в активном сотрудничестве государств между собой по вопросам налогообложения, а также в заключении международных соглашений, которые регулировали бы вопросы взимания налогов и сборов, и способствовали не только удовлетворению государственных интересов (в частности пополнение казны), но и интересов налогоплательщиков.

На данном этапе исторического развития предложенный нами способ решения проблемы двойного налогообложения несколько не подходит для ДНР, поскольку последняя является непризнанным государством. На текущий момент среди государств, заключивших с нашей Республикой международные

соглашения, можно выделить лишь ЛНР и Южную Осетию, международный статус которых так же имеет довольно неопределённое положение. Однако проанализировав налоговое законодательство этих стран можно прийти к выводу, что никаких существенных различий в подходе к налогообложению между ними и ДНР нет, а значит предложенный нами путь решения, станет актуальным для Республики лишь после международного признания.

Проблема двойного налогообложения остаётся весьма актуальной и болезненной по сей день для субъектов хозяйствования ДНР, осуществляющих свою деятельность, получающих доходы или имеющих имущество за рубежом и время её разрешения неизвестно. Правительству Республики в сложившейся ситуации остаётся только обогащать национальное законодательство путем заимствования у иностранных государств всего того, что приемлемо для наших реалий и современной правовой системы, а также активно добиваться международного признания со стороны мирового сообщества.

Список литературы:

1. Воронина, Н. В. Двойное налогообложение и уклонение от уплаты налогов как проблемы международного характера / Н. В. Воронин, В. А. Бабанин // Все для бухгалтера. – 2007. – № 10. – С. 30–40.
2. Абакарова, Р. Ш. Основные проблемы двойного налогообложения / Р. Ш. Абакарова // Финансы и кредит. – 2014. – № 2(578). – С. 52–55.
3. Шепенко, Р. А. Система положений международных договоров об обмене информацией / Р. А. Шепенко // Зарубежный опыт. – 2012. – № 1. – С. 33–38.
4. Мальцева, Н. Н. Сущность и пути решения проблемы двойного налогообложения / Н. Н. Мальцева // Вестник МГУП. – 2012. – №5. – С.174–177.

УДК 330.322(477.62) «2014/...»

УСЛОВИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ДНР

Сурнина А. А.,

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

surkina_lina@mail.ru

Одним из условий успешного развития любого государства является привлечение инвестиций, сотрудничество с внутренними и внешними инвесторами. Инвестиции являются важнейшей экономической категорией – они позволяют модернизировать и расширять производство, внедрять новейшие технологии в экономику и промышленность, способствуют структурным преобразованиям и максимизации прибыли. Однако для привлечения инвестиций как на микро-, так и на макроуровне, необходимы определенные условия, изучение и выполнение которых будет способствовать гарантированному сотрудничеству с инвесторами, реализации перспективных инвестиционных проектов. Именно поэтому исследование условий

привлечения инвестиций является очень актуальной темой, особенно для «молодых» государств, таких как Донецкая Народная Республика (далее ДНР).

Учитывая выбранную тему, целью работы является изучение условий привлечения инвестиций в ДНР. В ракурсе изучаемой проблемы, речь идет как о внутренних инвестициях, так и о внешних, иностранных.

Говоря об иностранных инвестициях, объем таковых является одним из показателей, которые характеризуют степень интеграции государства в мировое сообщество и напрямую зависит от привлекательности объекта инвестирования. Кроме того, условия их привлечения являются фактором, характеризующим инвестиционную деятельность и способствующим дальнейшему развитию внешнеэкономических связей [2].

Иностранными инвесторами являются субъекты, осуществляющие инвестиционную деятельность на территории выбранного государства. В настоящее время получение прибыли, как конечной цели процесса инвестирования, способствует привлечению иностранного капитала. Инвесторы изучают экономику государства, ее законодательную систему, ресурсы для определения объекта капиталовложений с более высокой отдачей, т. е. в целом оценивают условия инвестирования.

Анализ теоретического и практического материала по данной тематике показал, что основными условиями привлечения иностранных инвестиций являются:

- стабильность политической обстановки;
- безопасность и достоверность информационного обеспечения;
- свобода действий для частного предпринимательства;
- сообразное и прогнозируемое налогообложение;
- юридические гарантии и гарантии выполнения соглашений;
- снижение влияния бюрократического аппарата управления;
- возможность пользоваться услугами инфраструктуры;
- отсутствие контактов с криминальными структурами и т.д. [5].

Иностранные инвестиции могут осуществляться в различных формах, но основными из них являются государственные и частные инвестиции. Государственные иностранные инвестиции производятся в национальных интересах, соответственно, получение прибыли не является их основной целью. Частные инвестиции, такие как прямые, портфельные, кредитные и т.д., осуществляются собственниками капитала, которые производят долгосрочные вложения средств в отрасли экономики.

Касательно ДНР, существуют определенные факторы, влияющие на прямые иностранные инвестиции. Преимуществами для прямых иностранных инвестиций в экономику ДНР являются: выгодное географическое положение, благоприятные природные условия, наличие трудовых ресурсов, высокий уровень образования населения и квалификации рабочей силы, низкий уровень заработной платы, низкий уровень конкуренции. В то же время, препятствиями для иностранных инвесторов являются: наличие вооруженного конфликта на территории Республики, неопределенность в признании ДНР

мировым сообществом, нестабильность в законодательстве, бюрократический аппарат с низким уровнем доходов, отсутствие инициативы принятия решений, длительный срок рассмотрения документов, отсутствие государственных гарантий для иностранных инвестиций, которые могли бы защититься в суде, неразвитый внутренний финансовый рынок и т.д.

Важным условием для привлечения внутренних и иностранных инвестиций в экономику ДНР является разработка и принятие законодательных документов, регулирующих инвестиционную деятельность на территории Республики и защищающих права инвесторов. В данном направлении на законодательном уровне был принят ряд документов: Концепция инвестиционного сотрудничества в ДНР, утвержденная Постановлением Совета Министров от 02.12.2015 г. № 23-3 [4]; Закон «О государственно-частном и муниципально-частном партнерстве», принятый Постановлением Народного Совета 11 августа 2017 года [1]; Порядок предоставления льгот по налогу на прибыль для субъектов хозяйствования, участвующих в инвестиционной политике, в рамках республиканских программ ДНР, утвержденный Приказом Министерства доходов и сборов ДНР, Министерства экономического развития ДНР, Министерством финансов ДНР от 18 августа 2016 г. № № 244/87/173 [6]. Кроме того, находится на рассмотрении проект Закона «Об инвестиционной деятельности». Указанные документы гарантируют права и свободы инвесторов, способствуют защите их интересов, финансово стимулируют вложение средств в экономику ДНР.

Благоприятным условием для привлечения внутренних и иностранных инвестиций также является создание в 2017 году Инвестиционного портала ДНР – веб-портал Республики, целью которого является повышение инвестиционной привлекательности государства путем обеспечения информационной открытости для потенциальных инвесторов, органов государственной власти, а также других лиц, принимающих участие в инвестиционной деятельности, а также свободного доступа к полной и актуальной информации об инвестиционном, инфраструктурном и ресурсном потенциале ДНР [3].

На основании изученного материала можно сделать вывод: несмотря на вооруженный конфликт на территории ДНР, повлекший за собой значительное разрушение промышленного комплекса и инфраструктуры города, руководящим составом Республики, соответствующими министерствами, ведомствами и иными уполномоченными органами проводится работа по созданию благоприятных условий для привлечения инвестиций в экономику государства, разрабатывается инвестиционная политика на микро- и макроуровне.

Список литературы:

1. О государственно-частном и муниципально-частном партнерстве: Закон ДНР [Электронный ресурс] / Народный Совет ДНР [Электронный ресурс], 2019. – Режим доступа: <https://dnrsovet.su/zakonodatelnaya-deyatelnost/prinyatye/zakony/zakon-donetskoj-narodnoj-respubliki-o-gosudarstvenno-chastnom-i-munitsipalno-chastnom-partnerstve/>.

2. Гуткевич, С. А. Условия привлечения иностранных инвестиций в экономику Украины [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://nam.kiev.ua/ape/n_01_5-6/Gytkevih.htm.
3. Инвестиционный портал [Электронный ресурс] / Министерство экономического развития ДНР, 2017. – Режим доступа: <https://invest.govdnr.ru/#>.
4. Концепция инвестиционного сотрудничества в ДНР [Электронный ресурс] / Совет Министров ДНР, 2015. – Режим доступа: <http://smdnr.ru/wp-content/uploads/2016/05/23-3.pdf>.
5. Кучарина, Е. А. Инвестиционный анализ / Е. А. Кучарина. – М.: Питер, 2016. – 160 с.
6. Порядок предоставления льгот по налогу на прибыль для субъектов хозяйствования, участвующих в инвестиционной политике, в рамках республиканских программ Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс] / Министерство доходов и сборов ДНР, 2016. - Режим доступа: <http://mdsdnr.ru/index.php/normativnye-dokumenty>.

УДК 330.322:330.3

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ДНР

Тищенко И. А.,

Орлова Л.В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

tisenkoinnessa@gmail.com

В современном обществе с понятием «инвестиционная деятельность» столкнулись сравнительно недавно. Отечественные ученые, эксперты, теоретики и практики, изучая опыт рыночных отношений в зарубежных странах, пришли к выводу, что развитие, стабильность и успех экономической единицы во многом зависит от продуманной и спланированной инвестиционной стратегии и политики. Именно поэтому изучение проблем и перспектив развития инвестиционной деятельности является в настоящее время столь актуальным.

Целью настоящей работы является исследование проблем и перспектив развития инвестиционной деятельности на примере Донецкой Народной Республики. Задачами исследования являются: провести теоретический обзор основных понятий по данной теме; определить возможные риски в инвестиционной деятельности и связанные с ними проблемы; выявить проблемы и перспективы развития инвестиционной деятельности в Донецкой Народной Республике.

Для исследования выбранной темы, обратимся к теоретическим аспектам. В учебном пособии А. С. Несшитого дается следующее определение: «Инвестиционная деятельность – это вложения средств (инвестирование) и осуществление практических действий в целях получения дохода и достижения полезного эффекта» [5, с. 5].

В инвестиционной деятельности выделяют такие понятия, как субъект и объект инвестиционной деятельности. Субъектами инвестиционной

деятельности выступают физические и юридические лица, принимающие непосредственное участие в процессе инвестиционной деятельности (рис. 1.1.).

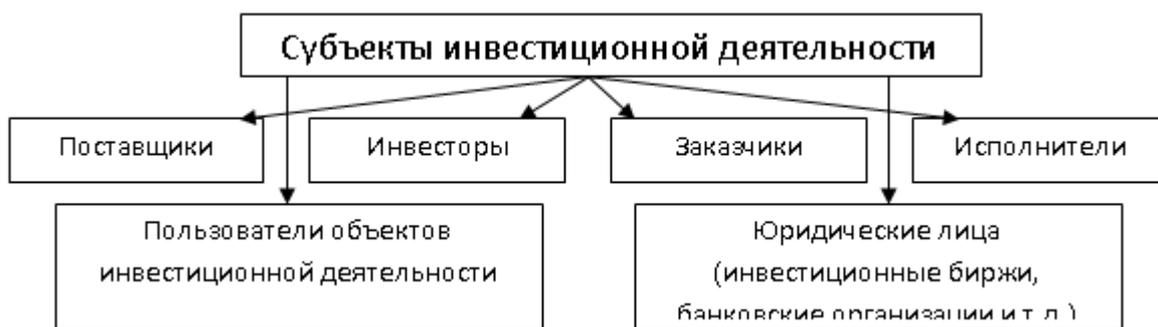


Рис. 1.1. Субъекты инвестиционной деятельности

В мировой практике не существует единого подхода к определению того, что является объектом инвестиционной деятельности по нескольким причинам: во-первых, достаточно сложно разделить инвестиционные объекты, т. к. во многих случаях границы между инвестором и объектом инвестирования весьма условны; во-вторых, существует огромное количество форм и способов инвестирования [6]. Примерами объектов инвестиционной деятельности могут выступать: недвижимое имущество, предприятия, ценные бумаги, интеллектуальная собственность и т. д.

Главной целью инвестиционной деятельности является обеспечение наиболее эффективных путей реализации инвестиционной стратегии. В свою очередь, инвестиционная стратегия представляет собой формирование системы долгосрочных целей инвестиционной деятельности и выбор наиболее эффективных путей их достижения [4, с. 9].

Проблемы в инвестиционной деятельности непосредственно связаны и обусловлены рисками, которые условно можно разделить на общие и специфические. Эксперты в области инвестиционной деятельности к общим рискам относят: внешнеэкономические, внутриэкономические, социально-политические, экологические, конъюнктурные, инфляционные риски, а также риски, связанные с мерами государственного регулирования. Специфические риски делятся на: риски инвестиционного портфеля (риск несбалансированности, излишней концентрации, капитальный, селективный риск) и риски объектов инвестирования (страховой, отраслевой, региональный, временной, кредитный, операционный риски, риск ликвидности) [1].

Изученный теоретический материал позволяет провести обзор основных проблем и перспектив развития инвестиционной деятельности в Донецкой Народной Республике.

До начала военного конфликта Донбасс был достаточно инвестиционно привлекательным регионом для внутренних и внешних инвесторов, что обусловлено выгодным географическим расположением, наличием на данной территории собственных топливно-энергетических и сырьевых ресурсов, электроэнергетической системы, производственных мощностей, трудовых

ресурсов и т. д. Следует указать, что в 2013 году Донецкая область сотрудничала более чем с 15 регионами иностранных государств, Европейской Бизнес Ассоциацией, являлась участником Еврорегиона «Донбасс» и т.д.

За период военного конфликта значительно пострадала инфраструктура области, разрушены важные промышленные объекты (по оценкам экспертов только за 2014-2015 гг. ущерб от боевых действий составил более 4,6 млрд. руб. [2], повреждены жизненно важные путепроводы, автомобильные дороги, мосты и т.д. Данная ситуация не могла не повлиять на инвестиционную деятельность в регионе. В связи с чем, проблемы в инвестиционной деятельности в ДНР можно обозначить так: отсутствие возможности проводить международные инвестиционные саммиты; прекращение функционирования Агентства инвестиционного развития; недостаточная защита прав инвесторов в правовом поле; недостаток высококвалифицированных специалистов в сфере международной инвестиционной деятельности; несовершенство законодательства в сфере инвестиционной деятельности и т.д.

Решение указанных проблем будет благотворно влиять на инвестиционный климат в регионе. Однако в ДНР имеются определенные перспективы развития инвестиционной деятельности: планомерная разработка законодательства в сфере инвестиционной деятельности ДНР будет способствовать привлечению внутренних и внешних инвесторов (в декабре 2015 года Постановлением Совета Министров ДНР утверждена Концепция инвестиционного сотрудничества в ДНР); подготовка ВУЗами ДНР специалистов в сфере инвестиционной деятельности и их стажировка в Российской Федерации; постепенное восстановление промышленности, сельского хозяйства и установление новых хозяйственных связей; запуск Инвестиционного портала ДНР и создание инвестиционного паспорта города способствует привлечению потенциальных инвесторов; наличие сырьевых, природных и трудовых ресурсов; привлечение частных инвестиций в развитие крупных предприятий [3].

Таким образом, детальная проработка имеющихся проблем в сфере инвестиционной деятельности, поиск рациональных решений и использование перспектив будет способствовать улучшению инвестиционного климата и повышению инвестиционной привлекательности Донецкой Народной Республики.

Список литературы:

1. Гибсон, Р. Формирование инвестиционного портфеля. Управление финансовыми рисками / Р. Гибсон. – М.: Альпина Паблишер, 2015. – 274 с.
2. Зеников, С. Ущерб от боевых действий в ДНР [Электронный ресурс] / С. Зеников // Новостной сайт Пронедра. 2015. – Режим доступа: <https://pronedra.ru/war/2015/01/11/dnr-usherb> (дата обращения 24.09.2019).
3. Инвестиционный портал ДНР [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://invest.govdnr.ru/#> (дата обращения 20.09.2019).

4. Марковина, Е. В. Инвестиции: учеб.-практ. пособие / Е. В. Маркова, И. А. Махунина. – М.: Флинта, 2011. – 120 с.
5. Нешиной, А. С. Инвестиции: Учебник / А. С. Нешиной. – 5-е изд., перераб. и испр. – М.: ИТК «Дашков и Ко», 2007. – 372 с.
6. Объекты инвестиционной деятельности [Электронный ресурс] // Образовательный портал «Бизнес и свобода», 2019. – Режим доступа: <http://tv-bis.ru/ponyatiya-ob-investitsiyah/193-obektyi-investitsionnoy-deyatelnosti.html> (Дата обращения 23.09.2019 г.).

УДК 330.354

ВВП КАК ОСНОВНОЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В ГОСУДАРСТВЕ

Ткаченко Т. В.,

Прокофьева Р. В., преподаватель кафедры экономико-правовых дисциплин
ГОУ ВПО «Донбасская юридическая академия», г. Донецк
tanyukha.tkachenko@mail.ru

Каждое государство в процессе своего становления, функционирования и развития стремится к благосостоянию и процветанию.

Благосостояние и процветание государства можно отразить с помощью показателя экономического роста, который является основополагающим элементом для признания государства мировым лидером.

Проблема благосостояния государства рассматривалась еще со времен возникновения классической школы, основоположником которой, как принято считать, является А. Смит, который в своих трудах указывал, что благосостояние государства зависит от экономического роста [1, с. 12].

Экономический рост, как считал А. Смит, а далее и его последователь Ж.-Б. Сэй, определяется как увеличение количественных показателей производства [1, с. 13].

В свою очередь, К. Маркс определял экономический рост как расширенное воспроизводство [1, с. 13].

В настоящее время в научной литературе экономический рост определяется как ежегодное увеличение масштабов производства страны, при рациональном расходовании ресурсов и наращивании объемов выпускаемой продукции, то есть количественное увеличение и качественное совершенствование общественного производств [2, с. 10].

Опираясь на данное определение можно выделить два вида экономического роста [2, с. 10]:

- интенсивный экономический рост – рост производства, который происходит за счет повышения качества факторов производства, к примеру, повышение квалификации работников, усовершенствования оборудования;
- экстенсивный экономический рост – рост производства, который происходит за счет увеличения факторов производства, к примеру, увеличение числа работников, рабочего времени, числа оборудования.

Экономический рост выражается при расчете определенных показателей.

Основным и наиболее важным показателем экономического роста является ВВП, так как именно он отражает стоимостную оценку товаров и услуг, которые произведены на территории государства.

Валовый внутренний продукт – это совокупная стоимость продукта, который выпущен за календарный год во всех экономических отраслях на территории определенной страны, то есть это абсолютно вся продукция, которая произведена в стране и выражена в денежном эквиваленте [3, с. 45].

ВВП в свою очередь может быть реальным и номинальным [2, с. 11].

Номинальный ВВП – это рыночная стоимость конечных товаров и услуг, подсчитанных в ценах текущего периода.

Реальный ВВП – это рыночная стоимость конечных товаров и услуг, подсчитанных в базисных ценах.

ВВП не во всем точно отражает качество и уровень жизни [4, с. 5].

При использовании показателя ВВП в качестве критерия уровня благосостояния важно учитывать не только его абсолютный, но и относительный объем. Речь идет о показателе ВВП на душу населения.

При этом многое решает пропорция между темпами роста ВВП и увеличением численности населения. Если прирост населения происходит быстрее увеличения ВВП, тогда реальный уровень благосостояния, несмотря на абсолютный рост ВВП понижается.

Существует еще одна слабая сторона показателя ВВП применительно к оценке благосостояния.

Она, как известно, определяется не только произведенным объемом продукта, но и характером его распределения. Определенный темп роста ВВП не во всем однозначно показывает аналогичный прирост благосостояния всей нации.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что экономический рост является основной целью государства.

Наиболее важным показателем экономического роста является ВВП, который несмотря на свои слабые стороны все равно отражает экономический рост рациональнее нежели другие показатели.

Список литературы:

1. Дадашова, Т. А. Диалектика понятий «экономический рост» и «экономическое развитие» / Т. А. Дадашова // Вестник Омского университета. – 2017. – № 2. – С.11–18.
2. Лавров, Е. И., Капогузов, Е. А. Экономический рост: теории и проблемы: учебное пособие / Е. И. Лавров, Е. И. Капогузов. – Омск: Изд-во ОмГУ, 2006. – 214 с.
3. Сухарев, О. С. Экономический рост, институты и технологии / О. С. Сухарев. – Москва: Финансы и статистика, 2014. – 464 с.
4. Теняков, И. М. Современный экономический рост: источники, факторы, качество / И. М. Теняков. – Москва: Самиздат, 2016. – 12 с.

**НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ НЕОБХОДИМОСТИ УСИЛЕНИЯ РОЛИ
РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНСТИТУТОВ РАЗВИТИЯ В СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНА**

Тюрбеев О. Г., аспирант

ФГБОУ ВО «Калмыцкий государственный университет им. Б.Б.

Городовикова», г. Элиста

otyurbeev@mail.ru

Около десятилетия назад в российской практике государственного управления появилась такая институциональная структура как «институты развития», которые были призваны способствовать более эффективной реализации различных инструментов государственной экономической политики.

Ключевыми задачами создания и функционирования институтов развития стали переход российской экономики на инновационный путь развития, комплексная модернизация всей экономики, а также минимизация зависимости от экспорта продукции. С номинальной точки зрения ключевое предназначение институтов развития состоит в том, что они должны решать проблемы, которые не в состоянии воплотить на практике рыночный механизм (т.е. минимизация так называемых «провалов рынка»).

Согласно определению, которое было дано российским Минэкономразвития, институты развития обязаны помогать развивать экономическую и социальную инфраструктуру, устранять региональные дисбалансы в модернизации (поддерживать проекты в транспортной отрасли, в сфере услуг ЖКХ и т.д.).

По многим из обозначенных моментов институты развития грамотно и эффективно реализуют государственную политику. Таким образом, в ускоренном режиме развиваются критичные (если брать в расчет модернизацию) отрасли и экономические сектора. Еще происходит вовлечение в данную процедуру инвесторов-частников, предлагающих не просто финансы, но и требуемые полномочия.

Задача таких институтов развития – гарантия реализации мер по появлению в России модернизированной инновационной экономики, включая и комплексную модернизацию.

С учетом того, что вложений частных не хватает, ключевое значение передается непосредственно региональным институтам развития (РИР). Основная цель РИР – непрерывное финансирование на каждом этапе становления и развития проекта (то есть, создание так называемого инновационного лифта).

В качестве выполняемых функций региональных институтов развития можно перечислить комплексную поддержку приоритетных проектов путем использования финансовых и нефинансовых инструментов государственной экономической политики.

Вторая задача – разработка инфраструктуры – гарант организациям ключевых отраслей местной экономики доступа к требуемым ресурсам (финансового, инновационного и информационного характера).

Третья цель – устранение административных барьеров, внесение изменений в местные законодательные акты.

И, наконец, в-четвертых, содействие импортозамещению и обеспечение конкурентоспособной продукцией и услугами отечественные высокотехнологичные отрасли экономики, в прошлом закупавшие эту продукцию и услуги у зарубежных производителей.

Таким образом, одной из важнейших целей развития РИР становится поддержка инновационных проектов, которые смогут удовлетворить рыночные потребности в масштабном импортозамещении высокотехнологичной продукции и услуг, что будет способствовать социально-экономическому развитию регионов. Также для реализации своих целей региональные институты развития могут использовать не только собственные ресурсы, но и привлекать финансовую и нефинансовую помощь региональных органов власти и региональных бюджетов.

Важнейшими направлениями деятельности региональных институтов развития являются содействие развитию предпринимательства, стимулирование инновационной активности, сокращение технологического отставания от развитых стран и многое другое. Наиболее часто используемыми формами региональных институтов развития являются корпорации развития и фонды поддержки малого и среднего бизнеса. Также могут применяться такие формы как региональные венчурные фонды, бизнес-инкубаторы, технологические площадки, свободные экономические зоны и другие.

Несмотря на поставленные перед институтами развития конкретные задачи стимулирования социально-экономического развития регионов, в настоящее время можно констатировать, что они данные задачи выполняют не в полной мере. Особенно это касается тех региональных институтов развития, целью создания которых являлось комплексное социально-экономическое развитие территории посредством стимулирования инновационной деятельности, кластерную активацию, поддержку малого и среднего бизнеса и др.

Объяснить такую ситуацию можно тем, что направления функционирования данных институциональных структур детально не вписаны в федеральную стратегию развития регионов, также отсутствует место и роль региональных институтов развития в стратегиях социально-экономического развития регионов, либо их роль в стратегиях выражена крайне нечетко [7]. Еще одним объяснением может служить тот факт, что крупные инвестиционные проекты, получающие финансовую поддержку как со стороны федеральных, так и со стороны региональных институтов развития, как правило, включаются в федеральные целевые проекты, и роль региональных институциональных структур размывается.

Зачастую создание РИР происходит в форме копирования регионами федеральных институтов развития с аналогичным функционалом без учета специфики проблем конкретного региона и требуемых направлений социально-экономического развития. В работе региональных институтов развития в недостаточно полной мере используются программно-целевые способы управления и бюджетирования, также в работе РИР недостаточно используются механизмы ГЧП и практически не задействовано инновационное предпринимательство.

Список литературы:

1. Mantaeva, E. I. Cluster Development As A Factor To Increase The Investment Attractiveness Of The Region / E. I. Mantaeva, V. S. Goldenova, I. V. Slobodchikova // *Mediterranean Journal of Social Sciences*, 2015. – Т. 6. – № 5 S2. – pp. 358–361.

2. Голденова, В. С., Мантаева, Э.И., Савченко-Бельский, К.А. Инвестиционная привлекательность и доходы регионального бюджета / В. С. Голденова, Э. И. Мантаева, К. А. Савченко-Бельский // *Финансы*. – 2016. – № 10. – С. 57–60.

3. Мантаева, Э. И. Некоторые аспекты перехода к устойчивому развитию экономических систем на мезо- и макроуровнях / Э. И. Мантаева, Б. С. Батаева, В. С. Голденова, И. В. Авадаева // *Вестник Астраханского государственного технического университета*. Серия: Экономика, 2018. – № 1. – С. 7–17.

4. Мантаева, Э. И. К вопросу о роли промышленного кластера в развитии региональной экономики / Э. И. Мантаева, В. С. Голденова // *Вестник Волгоградского государственного университета*. Серия 3: Экономика. Экология, 2017. – Т. 19. – № 1 (38). – С. 45–51.

5. Мантаева, Э. И. Промышленный кластер как фактор повышения инвестиционной привлекательности региона / Э. И. Мантаева, В.В. С. Голденова // *Экономическая безопасность и финансово-кредитные отношения в современных условиях: подходы, проблемы и направления совершенствования: Сборник трудов конференции*. Калмыцкий государственный университет им. Б. Б. Городовикова, 2016. – С. 156–161.

6. Мантаева, Э. И. Промышленный кластер как фактор повышения инвестиционной привлекательности региона (на материалах Республики Калмыкия) / Э. И. Мантаева, В. С. Голденова, С. С. Пахомкин // *Вестник Астраханского государственного технического университета*. Серия: Экономика. – 2015. – № 4. – С. 39–48.

7. Мантаева, Э. И. Экологическая составляющая экономического развития: эволюция взглядов на проблему / Э. И. Мантаева, В. С. Голденова, И. В. Слободчикова // *Вестник Волгоградского государственного университета*. Серия 3: Экономика. Экология. – 2018. – Т. 20. – № 3. – С. 34–41.

8. Мантаева, Э. И. Промышленный кластер как фактор устойчивого эколого-экономического развития региона / Э. И. Мантаева, К. А. Савченко-Бельский, В. С. Голденова // *Экономика и управление в машиностроении*. – 2017. – № 4. – С. 24–27.

**ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО
ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ
РЕСПУБЛИКЕ**

Фальченков В. Е.,

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
falchenkov00@mail.ru

На данном этапе развития общества стоит отметить, что неотъемлемым элементом функционирования государства является его взаимодействие с частным сектором, одна из задач которой лежит в решении каких-то общественно значимых задач, а также улучшить жизненный уровень в государстве [1].

В данной работе мы рассмотрим историю государственно- частного партнерства, проблемы партнерства на современном этапе в Донецкой Народной Республике, как в старо-промышленном районе, пути решения их проблем и подведем итоги [3].

Государственно-частное партнерство – юридически оформленное на определенный срок и основанное на объединении ресурсов сотрудничества публичного партнера с одной стороны и частного с другой, которое осуществляется на основании соглашения о государственном и муниципальном частном партнерстве, заключенных в соответствии с законом в целях привлечения в экономику частных инвестиций и обеспечения органами государственной власти и органами местного самоуправления доступности товара и услуг, повышения их качества [4].

В Российской Империи в XIX веке был использован такой опыт, как использование концессий (концессии – это один из видов договора о создании или же реконструкции за счет инвесторов объектов недвижимого имущества, которые находятся в государственной собственности, в результате чего инвесторы получают возможность эксплуатировать объекты на возмездной основе). В 1836 году император Николай I предоставил концессию на строительство железнодорожной ветки из Петербурга в Царское Село Францу Антону фон Герстнеру. Под реализацию указанного проекта государством были бесплатно выделены земельные участки и предоставлены гарантии [4].

В Украине же в октябре 2010 года вступил в силу закон «О государственно-частном партнерстве», который отразил позицию Украины по поводу принципов, условий и форм взаимодействия государства и бизнеса [3].

Донецк регион всегда был промышленным гигантом, на территории которого находились важные в экономическом плане предприятия, чьи товары шли на экспорт. Донбасс только за время нахождения в составе Украины обеспечивал 24,6% общего производства в том числе: Донецкая область – 18,5%. В связи со сложившейся ситуацией Донецкая Народная Республика проходит этап развития, как молодое государство. Стоит отметить, что экономическая ситуация в сравнении с тем же 2015-м годом значительно

улучшилась. Роль государственного частного партнерства играет значительную роль в развитии экономического положения молодой страны [1].

Уже на сегодняшний день были приняты законопроекты по государственному частному партнерству: 11 августа 2017 года Народным Советом был принят закон «О государственно-частном и муниципально-частном партнерстве», который вступил в силу 25 августа того же года, данный закон направлен на привлечение инвестиций в экономику Донецкой Народной Республики, определяет задачи, цели, основы правового регулирования и общие принципы отношений, сложившихся в рамках подготовки, заключения, исполнения, а также прекращения договора о государственно-частном партнерстве, договора о муниципально-частном партнерстве [2].

У Республики, как у молодого государства в состоянии войны также можно выделить ряд проблем ГЧП:

- отсутствие налаженного механизма финансирования проектов;
- краткосрочный подход к планированию экономического развития, а именно бюджет ДНР, основной финансовый документ, принимается сроком на 3 года. Вследствие этого органы государственного, муниципального управления не могут брать на себя обязательства в рамках контракта, срок исполнения которого выходит за рамки бюджетного периода;
- отсутствие партнеров, которые бы предоставляли проекты и взялись бы за их реализацию;
- отсутствие органа власти, который занимался бы реализацией проектов и отвечал за весь комплекс ГЧП.

Пути решения представленных проблем:

- привлечение инвесторов, которые заинтересованы в инвестициях в определенный проект;
- создание законодательной базы;
- создание различных конкурсов, которые могли бы заинтересовать частную сторону;
- создание органа, который занимался бы реализацией проектов, регулированием, а также предоставлял показатели и итоги за весь комплекс ГЧП в Донецкой Народной республике.

Подводя итоги стоит сказать, что развитие комплекса государственно-частного партнерства играет значительную роль в развитии экономики не только в сфере промышленных комплексов, а также в сфере социальной инфраструктуры, что существенно влияет на уровень жизни в государстве.

Список литературы:

1. Вступил в силу Закон ДНР «О государственно-частном и муниципально-частном партнерстве» [Электронный ресурс]. Народный совет Донецкой Народной Республики, 2019. URL: <https://dnrsovet.su/vstupil-v-silu-zakon-dnr-o-gosudarstvenno-chastnom-i-munitsipalno-chastnom-partnerstve> (Дата обращения 22.09.2019 г.).
2. Депутаты усовершенствовали процедуру подготовки проекта государственно-частного и муниципально-частного партнерства [Электронный ресурс]. Народный совет

3. Донецкой Народной Республики, 2019. URL: <https://dnrsovet.su/deputaty-usovershenstvovali-protседuru-podgotovki-proekta-gosudarstvenno-chastnogo-i-munitsipalno-chastnogo-partnerstva> (Дата обращения 22.09.2019 г.).

4. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад /коллектив авторов ГУ «Институт экономических исследований» в рамках сотрудничества с Институтом народнохозяйственного прогнозирования Российской академии наук; под науч. ред. А. В. Половяна, Р. Н. Лепы; Министерство образования и науки Донецкой Народной Республики. Государственное учреждение «Институт экономических исследований». – Донецк, 2017. – 84 с.

УДК 330.322:338.124.4

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В АНТИКРИЗИСНОМ УПРАВЛЕНИИ

Фещук Л. А.,

Орлова Л. В., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

Feshuck.lilya@yandex.ru

В настоящее время многие предприятия и даже целые регионы сталкиваются с различного рода кризисами (стратегический, кризис результатов, кризис ликвидности, банкротство и т.д.). Для выхода из сложившейся ситуации в мировой и отечественной практике используется антикризисное управление.

Антикризисное управление на уровне региона выступает как совокупность информационно-аналитических, нормативных, методических и организационных механизмов регулирования всей региональной экономической системой [6, с. 148]. Под антикризисным управлением в условиях кризиса понимается либо управление в условиях кризиса, либо управление, которое направлено на вывод экономической системы из долговременного кризисного состояния.

Целью антикризисного управления является разработка и реализация мер, которые направлены на предотвращение и преодоление последствий наиболее опасных факторов, приводящих к кризисному состоянию [6, с. 149].

Успех выхода предприятия или региона в целом из кризиса во многом зависит не только от эффективного антикризисного управления, но и от правильно выбранной инвестиционной политики в условиях кризиса.

Инвестиционная политика в антикризисном управлении представляет собой совокупность мер, которые направлены на установление структуры и объемов инвестиций, направлений их использования и источников получения в сферах и отраслях экономики [2].

С целью достижения успеха инвестиционной антикризисной политики необходимо обеспечить связь между стратегическими и тактическими решениями в области инвестиций, а также следует четко определить цели инвестирования (техническое перевооружение, реконструкция действующих

предприятий либо создание новых, усовершенствование оборудования и т.д.); в соответствии с обозначенными приоритетами выбрать объекты инвестирования; определить реальные источники инвестиций.

Важной задачей инвестиционной политики в антикризисном управлении является определение источников инвестиций, которые, как правило, делятся на внутренние (собственные) и внешние (заемные и привлеченные). В условиях сложившейся ситуации в Донецкой Народной Республике Постановлением Совета Министров ДНР № 23-3 от 02.12.2015 г. утверждена концепция инвестиционного сотрудничества [1], которая регулирует вопросы привлечения инвестиций (как внутренних, так и внешних).

Особая роль в реализации инвестиционной политики в Донецкой Народной Республике отводится Министерству экономического развития ДНР, которое формирует базу инвестиционных проектов предприятий Республики, которые нуждаются в инвестициях.

Инвестиционное сотрудничество в ДНР осуществляется в форме кредитования, инвестиционных займов, проектного финансирования, создания совместного предприятия.

В рамках инвестиционной политики в Донецкой Народной Республике Министерство экономического развития ДНР разработало и внедрило на практике Инвестиционный портал [3], на котором потенциальные инвесторы могут ознакомиться с инвестиционными предложениями и площадками Республики (на дату обращения, на сайте зарегистрировано 63 инвестиционных предложения и 142 инвестиционных площадки), информационным каталогом предприятий, аналитическим материалом и другими важными сведениями, необходимыми для принятия решения об инвестировании. Кроме того, данный портал дает возможность потенциальному инвестору ознакомиться с пошаговой инструкцией реализации плана инвестирования.

Несмотря на все сложности в условиях военного конфликта, Министерство экономического развития ДНР в области инвестиционной политики координирует осуществление инвестиционной деятельности на территории Республики, занимается разработкой и реализацией программ и мероприятий, которые направлены на развитие инвестиционной деятельности в ДНР, проводит мониторинг показателей инвестиционной деятельности в ДНР, участвует в реализации мероприятий государственных инвестиционных программ и программ трансграничного сотрудничества на территории Республики, осуществляет организационно-методическое сопровождение работы отечественных и иностранных инвесторов при Совете Министров ДНР, организует проведение рабочих встреч инвесторов с представителями предприятий Донецкой Народной Республики, органов исполнительной власти ДНР, иных заинтересованных сторон и т.д. [4].

В ракурсе результативности инвестиционной политики в нынешних условиях, необходимо отметить, что в феврале 2017 г. Центральным Республиканским Банком ДНР был зарегистрирован первый договор на

получение кредита от иностранного инвестора – предприятие-заемщик работает в пищевой отрасли промышленности. За счет привлечения в Донецкую Народную Республику средств иностранных инвесторов становится возможным выполнение модернизации производственных мощностей, увеличение их объемов, что приведет к созданию новых рабочих мест и, в целом, к улучшению состояния экономики [7]. Кроме того, в Министерстве агропромышленной политики и продовольствия ДНР отметили, что развитие сельского хозяйства становится привлекательным для внешних и внутренних инвесторов [5].

Исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод: продуманная инвестиционная политика в антикризисном управлении является эффективным средством выхода из кризиса как отдельно взятых предприятий, так и региона в целом. К реализации инвестиционной политики необходимо подходить комплексно, учитывая все факторы, которые могут повлиять на конечный результат.

Список литературы:

1. Об утверждении концепции инвестиционного сотрудничества в Донецкой Народной Республике: Постановление Совета Министров ДНР от 02.12.2015 г. № 23-3 [Электронный ресурс] // Официальный сайт Совета Министров ДНР, 2015. – Режим доступа: <http://smdnr.ru/wp-content/uploads/2016/05/23-3.pdf> (Дата обращения 23.09.2019 г.).
2. Ивасенко, А. Г. Антикризисное управление: учебное пособие / А. Г. Ивасенко, Я. И. Никонова, М. В. Каркавин. – М.: КноРус, 2019. – 478 с.
3. Инвестиционный портал ДНР [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://invest.govdnr.ru/#> (Дата обращения 22.09.2019 г.).
4. Официальный сайт Министерства экономического развития Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://mer.govdnr.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=8&Itemid=110 (Дата обращения 23.09.2019 г.).
5. Развитие сельского хозяйства в ДНР становится привлекательным для внутренних и внешних инвесторов [Электронный ресурс] // Официальный сайт Совета Министров Донецкой Народной Республики 2016. – Режим доступа: (Дата обращения 21.09.2019 г.).
6. Трифонов, А. Ф. Антикризисное управление регионом / А. Ф. Трифонов // Российское предпринимательство, 2009. – № 4 (2). – С.148-152.
7. ЦРБ ДНР зарегистрирован первый договор на получение кредита от иностранного инвестора [Электронный ресурс] // Официальный сайт Совета Министров Донецкой Народной Республики, 2017. – Режим доступа: <http://smdnr.ru/crb-dnr-zaregistrirovan-pervyj-dogovor-na-poluchenie-kredita-ot-inostrannogo-investora/> (Дата обращения 21.09.2019 г.).

СУЩНОСТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ КАТЕГОРИИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Финогеев С. А.,

Артёмова А. Ю., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкая академия управления и государственной службы
при главе Донецкой Народной Республики», г. Донецк
bgdicz_artymova@mail.ru

Быстрые изменения деловой среды, связанные с развитием конкуренции, глобализацией бизнеса, новыми технологиями и другими факторами экономики приводят к возникновению в любой организации различного рода кризисных явлений. В современных условиях решается проблема развития предприятия, которая направлена на предотвращение и преодоление экономического кризиса. Кризисное состояние проявляется в снижении финансовых результатов деятельности предприятий, рыночных дисбалансов и турбулентности экономических процессов, актуализирует вопрос рассмотрения антикризисной деятельности. И хотя термин «антикризисная деятельность» возник сравнительно недавно, понятия «кризис», «безопасность», «антикризисное управление» широко применяются практически во всех жизненно важных сферах.

Хотя кризис затрагивает самые разные сферы производства – финансовую и экономическую, сферы менеджмента и маркетинга, и т.д., основной сферой применения антикризисных теорий является управление предприятием, поэтому концепция М. Мескон актуальна [1]. Но эта концепция имеет определенные недостатки: она очень общая, в ней не учтены особенности кризиса, и, соответственно, цель и особенности осуществления антикризисного управления.

Кризис – это ситуация, которая возникает в результате воздействия внешних или внутренних факторов и приводит к негативным последствиям. Под действием негативного влияния кризиса предприятие может быть вынуждено прекратить свою производственную деятельность, или должно провести реструктуризацию [2].

Кризис является сложным процессом взаимодействия многих факторов, обуславливает существование различных видов кризисов и углубляет их негативное влияние, поскольку одни виды кризиса усиливают влияние других. Многофакторность кризиса предусматривает комплексный подход к выводу предприятия из неблагоприятной ситуации.

Соответственно, антикризисное управление – это постоянно организуемое управление, направленное на предотвращение, выявление и устранение кризисных явлений с помощью механизма, который включает совокупность целей, методов, принципов и задач.

Содержание термина «антикризисное управление» ученые трактуют по-разному. Большинство акцентируют внимание не на преодолении кризиса, а

на мероприятия по его предупреждению и реализацию механизма банкротства.

Антикризисное управление в целом можно рассматривать в двух аспектах: комплекс мероприятий, направленных на предотвращение кризисной ситуации на предприятии; организация мероприятий, направленных на вывод предприятия из кризисного состояния.

Теоретические положения антикризисного управления основаны на творческом сочетании (интеграции) теорий управления, с учетом специфики антикризисного процесса и специфики деятельности предприятия в кризисном состоянии.

Важнейшим методологическим положением антикризисного управления является системно-комплексный подход к его осуществлению.

До недавнего времени проблемы антикризисного управления были предметом рассмотрения в основном западных специалистов. Российские исследователи обратились к ним сравнительно недавно, чем и объясняется сравнительно незначительное количество научных работ в этой области. Появление данной категории обусловлено трансформацией экономики с целью формирования эффективной системы хозяйствования и последующей интеграцией в систему мирохозяйственных связей.

Однако в последнее время появилось достаточное количество отечественной литературы, посвященной теории антикризисного управления. Отечественными учеными были рассмотрены различные теории, большинство авторов отмечает отличие антикризисного управления от обычного. Однако к настоящему времени среди экономистов так и не сложилось единого мнения относительно понятия «антикризисное управление».

Особенностью антикризисного управления является то, что предприятие имеет свою целью не максимизацию прибыли, а выход из кризисной ситуации и создание стабильного положения.

Таким образом, категория антикризисного управления предприятия появилась и приобрела актуальность в связи с формированием экономики рыночного типа. Антикризисное управление является синтетической категорией экономической теории и политологии. Антикризисное управление является универсальной категорией, действие которой оказывается на всех уровнях - начиная с национальной экономикой и заканчивая отдельно взятым предприятием.

Список литературы:

1. Мескон, М. Х. Основы менеджмента; пер. с англ. / М. Х. Мескон, М. Альберт, Ф. Хедоури. – М.: Дело, 2011. – 800 с.
2. Ткаченко, А.М. Контроль як функція антикризового управління / А. М. Ткаченко // Вісник ХНУ, 2010. – № 4. – Т. 2. – с. 21–25.

СОЗДАНИЕ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ МЕЖДУ ХАНТЫ-МАНСЬСКИМ АВТОНОМНЫМ ОКРУГОМ И ВОСТОЧНОЙ СИБИРЬЮ ЧЕРЕЗ ТОМСКУЮ ОБЛАСТЬ

Цой А. А.,

Козлова И. В., ст. преподаватель, г. Томск
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Томский государственный университет»
tsoj.alexandr@yandex.ru, ingrid_k@mail.ru

В настоящее время на территории Западной Сибири и других районов страны, удалённых от её административного центра, остро стоит проблема доступности территорий и населённых пунктов классическими наземными видами транспорта (авто-, железнодорожный транспорт). Кроме того, наблюдается проблема отсутствия социально-экономической связности как между различными регионами, так и между населёнными пунктами и районами внутри регионов. Отсюда исходит третья проблема – социально-экономическая отсталость населённых пунктов, находящихся в стороне от основных транспортных коридоров страны [4].

Решением этих проблем выступает усовершенствование дорожно-транспортной сети, что предусматривает строительство новых железнодорожных и автомобильных дорог [5].

Томская область имеет периферийное транспортно-географическое положение в силу того, что через регион не проходят основные железнодорожные и автомобильные транспортные магистрали. Транссибирская магистраль и автомобильные федеральные трассы «Сибирь» и «Иртыш» проходят южнее в соседних Новосибирской и Кемеровской областях. Однако автодорога «Сибирь» имеет ответвление в Томск, которое является тупиковым. На территории региона эта автомобильная трасса проходит небольшим участком лишь в самой южной части области. На остальной территории региона федеральные трассы отсутствуют. Томская область соединена с Транссибирской магистралью Томской железнодорожной веткой, соединяющей ст. Тайга, расположенную на Транссибирской магистрали, с гг. Томском, Асино и пгт. Белый Яр на территории области. К тому же минусом является тот факт, что эта железнодорожная ветка однопутна на всём её протяжении и электрифицирована лишь между ст. Тайга и ст. Копылово, что усложняет транспортную доступность региона железнодорожным транспортом [6].

Однако Томская область имеет потенциально выгодное транспортно-географическое положение, находясь между богатым нефтью Ханты-Мансийским автономным округом (ХМАО) на северо-западе и «алюминиевым» Красноярском на востоке. Оно может стать действительно выгодным при создании новых железнодорожных и автомобильных транспортных коридоров, проходящих через территорию Томской области.

Создание субширотного железнодорожного коридора предусматривает строительство железной дороги между пгт. Белый Яр в Томской области и г. Нижневартовск в ХМАО. Первый участок строительства этой железной дороги в Томской области может быть осуществлён между пгт. Белый Яр и г. Колпашево вдоль левого берега р. Кеть и гравийной автомобильной дороги Белый Яр – Колпашево. Далее железной дорогой нужно соединить гг. Колпашево и Стрежевой. Здесь возможны два варианта. Первый, – по левобережью Оби с двумя мостами через р. Обь – у гг. Колпашево и Стрежевой через населённые пункты (райцентры) – сс. Парабель, Каргасок, Александровское, вдоль просёлочных дорог, нефте- и газопроводов между ними. Второй вариант – по правобережью Оби с мостом через р. Кеть вблизи г. Колпашево, мимо сс. Копыловка, Нарым, Сосновка, Тымск, Усть-Тым, Назино, Лукашкин Яр, где практически отсутствуют автомобильные дороги, но без строительства мостов через р. Обь с её обширными поймами и протоками.

Также востребовано строительство субмеридианального отрезка железной дороги между гг. Нижневартовск и Стрежевой, и далее на юго-восток до пгт. Белый Яр. Здесь железная дорога пройдёт вдоль ныне существующей автомобильной дороги Нижневартовск – Стрежевой. Линия Белый Яр – Нижневартовск – это участок планируемой Северо-Сибирской железной дороги, проходящей субширотно как северная альтернатива Транссибирской железнодорожной магистрали, с запада на восток соединяющая европейскую часть России с Восточной Сибирью и Дальним Востоком – систему Свердловской железной дороги с БАМом (Пермь – Серов – Усть-Аха – Салым – Сургут – Нижневартовск – Белый Яр – Лесосибирск – Карабула – Усть-Илимск) [1, 2].

Во время ввода первой очереди – Белый Яр – Нижневартовск возрастёт нагрузка на нынешнюю Томскую железнодорожную ветку, в особенности на участке ст. Тайга – Томск, поэтому на этом участке необходимо строительство в ближайшие сроки второго пути железной дороги. В дальнейшем с ростом нагрузки нужно своевременно осуществлять строительство вторых путей железной дороги на всём протяжении Северо-Сибирской железной дороги. А после – на БАМе.

Первые планы по строительству Северо-Сибирской железной дороги появились ещё в конце прошлого века, но сроки строительства постоянно откладывались – сначала на первое, затем на начало второго десятилетия XXI века (администрация Томской области рассчитывала построить дорогу в 2010-2015 гг.). Сегодня, в конце второго десятилетия, работы по строительству ещё не начаты [1].

Создание автомобильного транспортного коридора предусматривает соединение гг. Томск и Нижневартовск. Для этого необходим капитальный ремонт существующих автодорог: участка Томск – Мельниково – Каргасок с заменой гравийного и грунтового покрытия асфальтобетонным на трассе Мельниково – Каргасок. Затем – строительство дороги Каргасок – Александровское – Стрежевой преимущественно на левом берегу Оби с

мостом через р. Обь вблизи г. Стрежевой вдоль существующих просёлочных дорог, нефте- и газопроводов, а также проектируемой Северо-Сибирской железной дороги в случае выбора первого варианта, обозначенного выше [3]. Трасса Нижневартовск – Стрежевой находится в удовлетворительном состоянии. На восточном направлении требуется ремонт дороги Томск – Мариинск со строительством объезда последнего. После завершения всех работ признать трассу Нижневартовск – Мариинск федеральной и присвоить название «Обь».

Насущная необходимость создания транспортных коридоров, проходящих через Томскую область, обусловлена, прежде всего, формированием условий для хозяйственного освоения труднодоступных территорий региона, возрастанием в западном направлении потока угля Кузбасса и Канско-Ачинского топливно-энергетического комплекса, с которым не справляется Транссибирская магистраль. Наличие развитой инфраструктуры позволит обеспечить рост населения ряда районных центров области, испытывающих в настоящее время убыль населения. За несколько десятков лет они могут вырасти в разы с 8-42 тыс. до 50 и даже 100 тыс. человек. Увеличение населения в населённых пунктах и области в целом послужит строительству новых промышленных предприятий, росту регионального дохода и бюджета области, которая сможет успешно конкурировать со своими южными соседями, Новосибирской, Кемеровской областью, и другими регионами Сибири. В результате Томская область сможет перейти из состояния региона-реципиента в состояние региона-донора, следствием чего явится повышение уровня жизни и её средней продолжительности, естественного и миграционного прироста населения, индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП), коэффициента счастья в регионе, а значит, повысить эти показатели в среднем по Сибири и стране.

Список литературы:

1. История Северо-Сибирской железной дороги / Интернет-журнал «Эксперт online» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://expert.ru/ural/2008/24/zheleznye_dorogi/ (дата обращения: 24.09.2019).
2. В ХМАО намерены реанимировать проект строительства железнодорожной ветки через Томскую область / Томская интернет-газета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gt.tomsk.ru/news/v-xmao-namereny-reanimirovat-proekt-stroitelstva-zheleznodorozhnoj-vetki-cherez-tomskuyu-oblast/> (дата обращения: 24.09.2019).
3. Реконструкция дороги Парабель-Чажемто завершится в сентябре / РИА Новости [Электронный ресурс]: URL: <https://ria.ru/20120426/497247606.html> (дата обращения: 24.09.2019).
4. Депутаты Законодательного Собрания Новосибирской области поддержали Транспортную стратегию региона / Министерство транспорта и дорожного хозяйства Новосибирской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mintrans.nso.ru/news/2451> (Дата обращения: 24.09.2019 г.).
5. Торги здесь неуместны? / Российская газета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2018/08/09/reg-sibfo/chto-meshaet-stroit-kachestvennye-dorogi-v-sibiri.html> (Дата обращения: 24.09.2019 г.).
6. Томская ветвь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://towiki.ru/view/Томская_ветвь (Дата обращения: 24.09.2019 г.).

**ПРОБЛЕМЫ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН
(ИЗ ОПЫТА РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ В
ТРАНСФОРМАЦИОННЫХ УСЛОВИЯХ)**

Чернявская Т. Г.,

Закотнюк О. Л., канд. экон. наук, ст. преподаватель
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк
4520oks@rambler.ru

Введение. Обострение геополитической ситуации и общемировая нестабильность развития национальных экономик провоцирует появление потребности в поиске особого механизма регулирования процессов инвестирования и предпринимательской деятельности. Таким инструментом является создание свободных экономических зон (СЭЗ).

Возникновение вооруженного конфликта на территории Донецкой Народной Республики (ДНР, Республика) предопределило зарождение ряда проблем во всех сферах жизнедеятельности государства. Возникает необходимость поиска возможностей для создания и урегулирования устойчивой и сбалансированной экономики. Одним из способов решения задач социально-экономического развития в направлении привлечения капитала, развития экспортной базы, создания рабочих мест, является формирование в рамках Республики режима СЭЗ.

Целью данного исследования является изучение опыта создания и работы свободных экономических зон на территории ДНР и ближайшего зарубежья.

Результаты исследования. Понятие СЭЗ появилось в 70-х гг. XX века в странах Юго-Восточной Азии. СЭЗ можно определить как территории, на которых, благодаря введению беспощинного режима, а также с помощью других экономических и организационных регуляторов, стимулируется внешнеэкономическая деятельность с привлечением иностранных инвестиций [1].

Анализируя практику особенностей функционирования СЭЗ, можно выделить такие направления: сокращение объемов и сфер влияния государственного контроля, освобождение новых предприятий от налога на доходы с капитала, льготные цены на аренду земли, нулевые таможенные пошлины, наличие бизнес-инкубаторов для поддержки старт-ап-проектов, предоставление системы «одного окна» и др.

Приоритетным направлением по преодолению создавшихся проблем в ДНР является создание благоприятного инвестиционного климата посредством активного трансграничного взаимодействия.

Одной из наиболее распространенных форм такого взаимодействия является еврорегион, который является способом тесной интеграции нескольких соседствующих государств. Подобный (Еврорегион Донбасс) был создан в 2010 г. на основе Луганской, Донецкой (Украина), Ростовской и Воронежской областей (РФ) с целью совместной реализации ряда проектов.

Первоначальные показатели сотрудничества Ростовской области и Донецкой области за 2011 г. были оптимистичны: объем внешней торговли по сравнению с аналогичным периодом 2010 г. увеличился в 2,2 раза; экспорт в Донецкую область за 8 месяцев 2011 г. увеличился почти в 5 раз по сравнению с аналогичным периодом 2010 г.; импорт из Донецкой области за 8 месяцев 2011 г. увеличился по сравнению с аналогичным периодом 2010 г. более чем в 2 раза [2]. Положительная динамика показывает возможность подобного взаимодействия и выгоду для обеих сторон. Примечательно, что подобный режим на территории Донбасса – специальные экономические зоны «Донбасс» и «Азов» создавались на срок 60 лет, в 2005 году по решению Правительства их деятельность была приостановлена, поскольку в целом объемы предоставляемых государством льгот резидентам данных зон практически равнялись, а иногда превышали объемы получаемых инвестиций. На это повлияли, прежде всего: теннизация экономики; неравномерное межрегиональное распределение инвестиций; отсутствие эффективной системы контроля со стороны власти за достижением результатов хозяйствующих субъектов (в т. ч. явление коррупции).

Необходимым является заметить, что в одной из проблем развития таких зон является превращение СЭЗ в офшоры. На это указывает опыт Республики Крым, где за три года функционирования зоны (2015–2018 гг.) крымский бюджет недополучил не менее 11 миллиардов рублей из-за льготного налогообложения (при том, что зарегистрировано 1409 участников) [3].

Существует и положительный опыт функционирования СЭЗ. К примеру, в Республике Беларусь зарегистрировано и действует всего 41 резидент на конец 2018 г. При этом инвестиции в основной капитал в 2018 г. по сравнению с 2017 г. составил 123,5 % [4].

Появление СЭЗ на современной территории Донецкого региона представляется возможным при условии учета допущенных в прошлом ошибок, а именно: возврат резидентами предоставляемых льгот в объеме реализованных товаров, работ, услуг; ответственность управленческого аппарата за недостижение запланированных результатов; с целью минимизации коррупционных проявлений в органах власти, предполагается возложение управленческих функций на государственное предприятие, созданное в форме акционерного общества; создание «полосов роста» на территории СЭЗ.

Основная деятельность предприятий, функционирующих в подобной зоне, будет ориентирована на производство товаров в отраслях приборостроения, машиностроения, инновационных проектов по созданию новых материалов и электротехники. Интересным является направление по развитию сельского хозяйства: на основе компенсационной сделки предполагается производство сельскохозяйственной продукции в Республике на оборудовании, изготовленном в Ростовской области. С целью привлечения российских инвесторов возможно создание на базе научных школ бизнес-акселераторов. При этом для потенциальных инвесторов и резидентов СЭЗ предлагается сформировать систему льгот и преференций.

Выводы. Таким образом, внедрение и использование специальных (свободных) экономических зон является достаточно эффективным инструментом в системе рыночных идей, способствует развитию здоровой конкуренции, создает новые и эффективные модели управления производством, экспортом и инновациями, что является залогом эффективного экономического роста. Данная форма организации сотрудничества имеет различный опыт эффективности реализации экономических взаимоотношений, однако не утратила значение и сегодня.

Перспективами дальнейших исследований является детальный анализ ошибок и успешного зарубежного опыта создания СЭЗ и способов его имплементации в отечественную практику.

Список литературы:

1. Баландина, А. С. Создание и функционирование особых экономических зон в развивающихся странах / А. С. Баландина, К. А. Баннова, А. А. Брайченко // Проблемы учета и финансов, - 2016. – №3 (23). – С. 49-51.
2. Экономическое сотрудничество участников Еврорегиона / Еврорегион Донбасс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://euroregion-donbass.ru/programseconomic.php>.
3. Российская СЭЗ Крыма: особая экономическая зона или офшор? / Крым. Реалии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.krymr.com/a/rossiyskaya-sez-kryma-osobaya-ekonomicheskaya-zona-ili-ofshor/29530390.html>.
4. Основные показатели деятельности резидентов свободных экономических зон Республики Беларусь в 2018 году / Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>.

УДК 336.7

ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

Шуграева К. Д.,

Слободчикова И. В., канд. экон. наук, доц.

ФГБОУ ВО «Калмыцкий государственный университет

имени Б.Б.Городовикова», г. Элиста

25gold06@gmail.com

Проблемы устойчивого развития банковского сектора на сегодняшний день играют значительную роль в российской экономике. Связано это с необходимостью повышения эффективности государственного регулирования денежно-кредитных отношений в условиях финансово-экономического кризиса и негативных тенденций в международных отношениях, в том числе в банковской сфере. В условиях санкций перед банковской системой страны встают новые задачи и возникают новые условия дальнейшего развития. Наиболее актуальным вопросом в современных экономико-политических условиях является обеспечение устойчивого развития банковской системы страны.

Стабильное функционирование банковского сектора является основным приоритетом государственной политики. При этом конкурентоспособность российских коммерческих банков зависит от многих факторов: ситуации в России и мире, политики руководства конкретного банка, введения банковских инноваций. Целью деятельности банка является удовлетворение потребностей клиентов, значит, конкурентоспособность банка в большей степени определяется уровнем доверия его клиентов. Государство и банки должны участвовать в решении проблемы низкого доверия путем повышения защищенности потребителей, организации системы эффективного мониторинга за финансовым состоянием кредитных организаций и раннего предупреждения возможных проблем [1].

В устойчивости банковской системы лежит залог развития экономики государства в целом. В ней заинтересованы граждане, предприятия, общество, правительство, надзорные органы, организации, составляющие банковскую систему. Формирование и развитие банковской системы, выступает одной из ключевых задач в экономической политике. Главную роль в развитии играет банковский сектор. Что касается банковского сектора, то именно он является одним из важных элементов экономики. Банковский сектор аккумулирует временно свободные денежные ресурсы с целью трансформации их в кредиты реальному сектору экономики, а также населению страны. Поэтому банковская система обеспечивает непрерывность воспроизводства, упорядочение денежного оборота, решает многие социальные задачи [2].

Современная структура банковского сектора представлена банками с государственным участием, напрямую и косвенно контролируемые государством или Центральным Банком РФ; банками с иностранным капиталом, контролируемые нерезидентами; частными банками, обслуживающими отраслевые экономические субъекты и финансово-промышленные группы (каптивные банки); частными банками, специализирующимися на каком-либо виде банковского обслуживания. Согласно статистическим данным, совокупные активы (пассивы) банковского сектора России на начало 2019 г. составили 94 083,7 млрд руб., или 90,8 % ВВП. При этом собственные средства (капитал) составили 10 269,3 млрд руб., или 9,9 % ВВП. Кредитные организации показывают положительную динамику финансовых результатов с июля 2017 г. [3].

Цифровая экономика основана на широком использовании передовых информационно-коммуникационных технологий. Банковская сфера, как и многие другие составляющие финансового рынка, преобразуется с учетом новых требований. На сегодняшний день цифровые технологии стали незаменимым инструментом в банковском секторе и стремительно развиваются. Процесс цифровизации является объективным и неизбежным. В настоящее время цифровая экономика активно проникает во все сферы, в том числе в финансовую [4].

В эпоху цифровых технологий лидеры бизнеса в разных отраслях экономики понимают необходимость преобразования модели бизнеса, чтобы, учитывая тренды развития трансформировать свои решения, учитывая

предпочтения клиентов. Современные технологии создали новые возможности для банковского бизнеса, чтобы взаимодействовать с существующими и потенциальными клиентами. Банковская индустрия не является исключением, и цифровизация становится приоритетным направлением развития. С изменением требований и ожиданий клиентов, банки понимают, что без применения современных технологий успешно конкурировать в банковском секторе будет невозможно. Важным конкурентным преимуществом банка являются инновационные технологии, которые будут интересны и привлекательны для клиентов [5].

Банковский сектор остается одним из основополагающих институтов национальной экономики, состояние и устойчивость которого зависят от множества факторов внешнего и внутреннего характера. В свою очередь, состояние банковской системы во многом определяет тенденции и качество развития народного хозяйства. Для решения существующих проблем в банковской системе следует опираться как на государственную помощь, так и на внутренние ресурсы банков. Необходимо повышать значимость отечественных кредитных учреждений на мировом рынке банковских услуг [6].

Таким образом особую значимость для развития национальной экономики приобретают банковские услуги. Роль банков в обеспечении экономического роста, в реализации программ социально-экономического развития с каждым годом усиливается. В современных условиях особое значение имеет процесс адаптации банковского сектора к быстро изменяющимся условиям, что в свою очередь отражается на качестве и конкурентоспособности банковских услуг. Повышение качества банковских услуг является залогом социально-экономического развития современного государства. При этом, современные процессы, происходящие в мировой и национальной экономике, подтверждают необходимость внедрения новых подходов к государственному регулированию банковского сектора с целью повышения его эффективности. Определение тенденций развития банковского сектора, в свою очередь, позволяет своевременно планировать и прогнозировать развитие как самого банковского сектора, так и всей экономики.

Список литературы:

1. Хольнова, Е. Г. Актуальные тенденции развития банковского сектора России, отражающиеся на конкурентоспособности отечественных банков / Е. Г. Хольнова, А. А. Балчугова // В сборнике: Проблемы и перспективы экономических отношений предприятий авиационного кластера III Всероссийская научная конференция. – Ульяновск, 2019. – С. 75-81.
2. Рябова, Я. В. Устойчивость банковской системы РФ и стратегии ее развития / Я. В. Рябова, К. И. Шаленая // Академическая публицистика. – 2019. – № 6. – С. 158–161.
3. Информация о банковской системе РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru>.
4. Александрова, В. К. Трансформация банков в условиях цифровой экономики / В. К. Александровна // Проблемы и перспективы развития кооперации и интеграции в

современной экономике Сборник статей Международной научно-практической конференции. – Саратов, 2019. – С. 2–5.

5. Попенко, В. А. Роль современных банковских технологий как фактор обеспечения конкурентоспособности в банковском секторе / В. А. Попенко, И. А. Орлова // Инновационные технологии в машиностроении, образовании и экономике. – 2018. – Т. 14. – № 1-2 (7). – С. 461–464.

6. Марусинина, Е. Ю. Банковская система РФ: современное состояние, проблемы и перспективы развития / Е. Ю. Марусинина, Н. А. Вихлянцева // Бизнес. Образование. Право. – 2018. – № 1 (42). – С. 89–94.

7. Борисова, Е. Р. Российский банковский сектор: тенденции развития / Е. Р. Борисова // Вестник Российского университета кооперации. – 2019. – № 2 (36). – С. 30–33.

УДК 331.108.45

ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА

Яцкив Д. Ю.,

Ганич Л.В., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

ikviki2806@gmail.com

Профессиональные качества и уровень профессиональной подготовки развиваются у человека в процессе его деятельности. Именно личностное развитие позволяет людям достигать поставленных целей практически во всех сферах жизни, в том числе карьере. Данная проблематика является достаточно значимой и касается как индивидуального развития, так и планирования руководителем развития своих сотрудников. Формирование профессиональных и личностных качеств у персонала, является важным этапом на пути их профессионально становления. Грамотное планирование позволяет успешно преодолевать проблемы, возникающие в процессе повышения квалификации персонала. Именно поэтому выбранная тема является очень актуальной и заслуживает пристального внимания.

Цель работы – изучение сущности планирования профессионального развития личности. Задачи работы: дать определения понятиям «личное развитие» и «профессиональное развитие личности»; изучить стадии профессионального развития личности; определить этапы и механизмы планирования профессионального развития личности.

Теоретической базой изучения выбранной темы послужили научные труды таких авторов, как Майкл Армстронг [2], С. В. Потапов [3], В. Н. Дружинин [4], Стивен Р. Кови [5] и др.

Личное или личностное развитие человека представляет собой процесс, продолжающийся в течение всей жизни. Это один из главных способов, с помощью которого люди получают возможность оценить свои навыки и качества, пересмотреть свои жизненные цели и поставить новые, чтобы реализовать и максимизировать свой потенциал [1].

В теории и практике выделяют личностное развитие человека, т. е. с психологической точки зрения, и профессиональное развитие личности, с точки зрения приобретения человеком профессиональных навыков в процессе трудовой деятельности. Остановимся более подробно на изучении планирования профессионального развития личности.

В обобщенном виде, профессиональное развитие личности представляет собой процесс целостного развития личности как активного участника профессиональной деятельности, который обусловлен ведущей деятельностью, творческими возможностями и социальной ситуацией человека. Оно является достаточно сложным процессом и имеет две стороны: в ходе профессионального развития человек может не только совершенствоваться и развивать свои знания, умения, навыки, профессиональные способности, но и может испытывать его отрицательное воздействие, т. е. в данном случае речь идет о прогрессивной и регрессивной стадиях профессионального развития.

Прогрессивная стадия профессионального развития связана с формированием мотивов профессиональной деятельности и структур профессиональных способностей, знаний, умений и навыков [4, с. 416]. Регрессивная стадия связана с отрицательным воздействием профессии на человека. Негативное воздействие профессии на личность может носить как частичный, так и полный характер: при частичном – затрагивается какой-либо один его элемент, при полном – отрицательные процессы затрагивают отдельные структуры психологической системы деятельности, приводя к их разрушению, что, в свою очередь, может снижать эффективность выполнения деятельности. Признаком негативного влияния профессиональной деятельности на личность может быть появление профессиональных деформаций или специфических состояний, к которым, к примеру, относят психическое выгорание, агрессивность [4, с. 422].

Планирование профессионального развития является очень важным аспектом в жизни каждого человека. Стремясь повысить эффективность использования своего времени, работник на определенном этапе сталкивается с проблемой изменения своих трудовых привычек. Изучая затраты времени в течение дня, можно прийти к выводу, что количественное сокращение временных промежутков, которые отводятся на ту или иную работу, не дает ощутимых результатов. И здесь необходимо задуматься не столько над тем, что он делает в течение рабочего дня, сколько над тем, как он это делает. Иными словами, он должен подробно рассмотреть свои трудовые навыки и произвести их оценку с точки зрения эффективности и возможностей усовершенствования, т. е. определить для себя направления личного профессионального развития. Наиболее простым и результативным способом в этой ситуации является ведение систематического учета расходов времени, т. е., другими словами, ведение дневника, благодаря которому можно не только выявить «пустые» затраты времени, но и откорректировать план действий на будущий период [3].

Согласно мнению Майкла Армстронга, планирование профессионального развития осуществляется непосредственно самими сотрудниками, а при необходимости – вышестоящим руководством. План личного профессионального развития включает перечисление действий, которые люди должны совершить для своего научения и развития. Главная цель планирования – это создание «самоорганизованной структуры обучения». Планирование профессионального развития включает в себя следующие этапы:

- 1) анализ имеющейся ситуации и потребности в развитии;
- 2) обозначение цели (повышение показателей текущей работы, усовершенствование или приобретение навыков, получение новых, необходимых в работе, знаний и т.д.);
- 3) подготовка плана действий – описывает, что и как необходимо сделать; содержит разделы: ожидаемые результаты, развитие определенных видов деятельности, ответственность за развитие, график;
- 4) применение на практике, т. е. совершение запланированных действий [2].

В планировании профессионального развития важную роль играет составление индивидуального плана развития. Индивидуальный план профессионального развития представляет собой перечень мероприятий, направленных на повышение эффективности работы человека и его профессиональный рост [5].

Таким образом, можно сделать вывод: профессиональное развитие личности является важным процессом в жизни каждого человека. Благодаря планированию профессионального развития личности возможно достижение человеком наилучших результатов в сфере профессиональной деятельности и «покорение профессиональных высот». При планировании профессионального развития следует придерживаться определенных этапов. Важное место в данном процессе занимает составление индивидуального плана развития, а также ведение дневника.

Список литературы:

1. Личное развитие [Электронный ресурс] / Блог «На воздух! За здоровым образом жизни!», 2019. – Режим доступа: <https://navozdyx.ru/psihologiya/lichnoe-razvitie.html> (Дата обращения 23.09.2019 г.).
2. Армстронг, А. Практика управления человеческими ресурсами / Майкл Армстронг. – СПб.: Питер, 2017. – 848 с.
3. Потапов, С. В. Как управлять временем с максимальной отдачей, без спешки. – М.: ЭКСМО, 2006. – 160 с.
4. Психология: Учебник для гуманитарных вузов. 2-е изд. / Под общ. ред. В. Н. Дружинина. – СПб.: Питер, 2009. – 656 с.
5. Стивен, Р. Кови Семь навыков высокоэффективных людей: Мощные инструменты развития личности / Р. Кови Стивен [Электронный ресурс] // Электронная библиотека «Либ Кат», 2011. – Режим доступа: <https://libcat.ru/knigi/nauka-i-obrazovanie/psihologiya/psy-personal/54915-stiven-kovi-sem-navykov-vysokoeffektivnyh-lyudej-moshhnye-instrumenty-razvitiya-lichnosti.html#text> (Дата обращения 23.09.2019 г.).

**ИНВЕСТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ
ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ***Яцкив Д. Ю.,**Зайцева А. М.,* канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

ikviki2806@gmail.com

В настоящее время в условиях рыночной экономики одной из приоритетных задач каждой страны является достижение устойчивого экономического роста. К одному из определяющих факторов, которые влияют на экономический рост, относится инвестирование. Грамотное использование инвестиций способствует социально-экономическому развитию государства и его модернизации, повышает его конкурентоспособность на мировом рынке. Ввиду этого, изучение теоретических и практических аспектов инвестирования как способа развития экономики является очень актуальным.

Целью данного исследования является изучение инвестирования в аспекте устойчивого развития государства и региона, а также анализ состояния инвестиционной деятельности в Донецкой Народной Республике.

Инвестирование может быть нацелено не только на получение дохода, но и на завоевание рынка, наращивание капитала, решения социальных задач, а в случае Донецкой Народной Республики – на восстановление и модернизацию промышленности, сельского хозяйства, развитие экономики. Инвестиции позволяют расширить и увеличить производственные мощности, повысить зарплату, а, значит, и создать новые рабочие места, что очень актуально для нашего государства в нынешней ситуации.

С целью обеспечения постоянного роста экономики необходимо поддерживать объемы инвестируемых средств, что позволяет покрывать амортизационные расходы и расширять производство [3]. Анализировать экономическое развитие страны можно по показателю чистой инвестиций. Чистая инвестиция ($I_{\text{ч}}$) рассчитывается как разница между общей инвестицией ($I_{\text{о}}$) и значением амортизационного фонда ($A_{\text{ф}}$):

$$I_{\text{ч}} = I_{\text{о}} - A_{\text{ф}} \quad (1)$$

Если получено отрицательное значение чистых инвестиций в экономике страны, то наблюдается спад производства, если же положительное – значит в экономике страны – подъем. Если показатель чистых инвестиций равен нулевому значению, значит экономика находится на стабильном уровне – нет ни спада, ни подъема [2, с. 215].

Инвестиции являются «обеспечивающей» составляющей стратегии устойчивого развития государства и региона. Обязательным элементом инвестиционной деятельности являются субъекты, между которыми возникают отношения по согласованию экономических интересов (рис. 1).

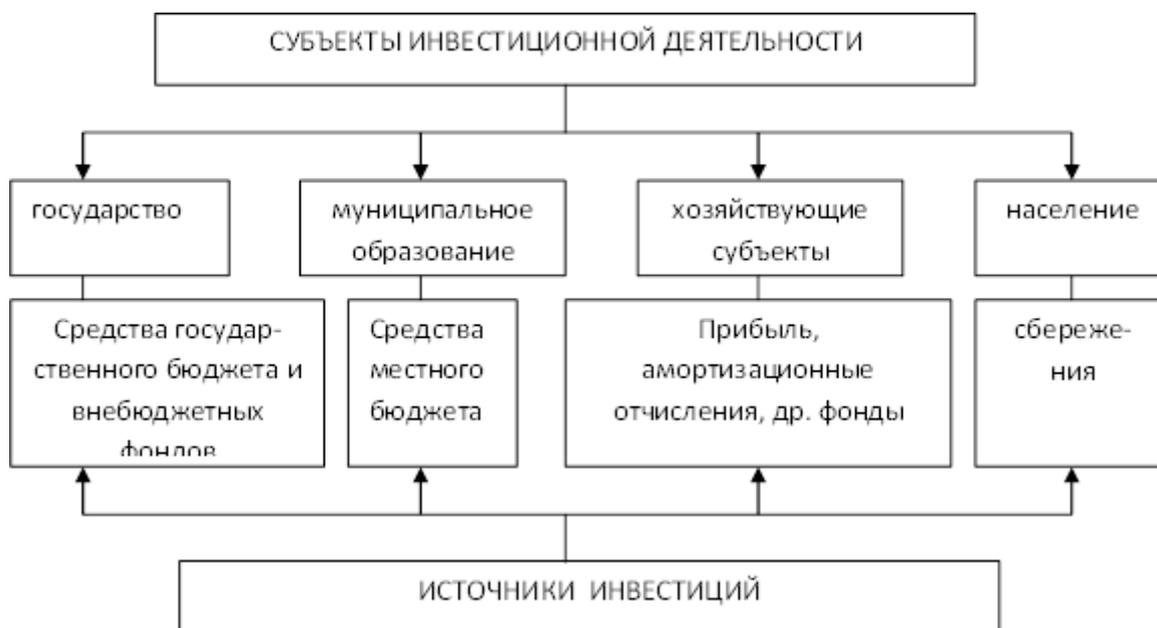


Рис. 1. Субъекты инвестиционной деятельности и их источники

В связи с вооруженным конфликтом на Донбассе и значительными разрушениями промышленного комплекса, инфраструктуры города, оттоком рабочей силы и другими факторами, Донецкая Народная Республика остро нуждается как во внутреннем, так и во внешнем инвестировании. Военные действия мешают заходить инвесторам на рынок Республики. С целью развития экономического потенциала, Министерством экономического развития ДНР проводится планомерная работа по привлечению инвестиций как государственного уровня, так и иностранного происхождения:

- разрабатываются законодательные акты, регулирующие инвестиционную деятельность (к примеру, Концепция инвестиционного сотрудничества в ДНР);
- создан веб-сайт «Инвестиционный портал» ДНР [1];
- организуются ежегодные выставки на международном уровне, демонстрирующие потенциал Республики. К примеру, с 17 по 21 сентября в столице Сирийской Арабской Республики городе Дамаске прошла 5-я международная выставка и конференция по инвестициям в проекты реконструкции Сирии Re-Build Syria 2019, в которой представители ДНР приняли активное участие [4].

В 2014-2015 годах Донецкий регион занимал лидирующее место по производству продукции не только на государственном, но и на международном уровне в следующих отраслях: угольная промышленность – производственная мощность угледобывающих предприятий составляла 38 млн.т. угля в год; электроэнергетика – общая мощность 10,2 тыс. МВт; черная и цветная металлургия; предприятия химической промышленности (23 предприятия); машиностроительный комплекс (152 предприятия); пищевая промышленность (104 предприятия); сельское хозяйство (561 сельскохозяйственное предприятие и 1,5 тыс. фермерских хозяйств).

Военные действия на Донбассе привели к резкому сокращению промышленного производства ДНР по отношению к предыдущему периоду – объем реализованной промышленной продукции сократился на 67,4 %. Наблюдавшаяся положительная динамика роста добычи объемов угля в довоенные годы была связана с наличием рынка сбыта для металлургии, коксохимии и электроэнергетики. В связи с «угольной блокадой» была произведена переориентация на российский рынок, что повлекло за собой необходимость инвестирования в развитие данного направления. В 2016 году предприятиями всех форм собственности по сравнению с 2015 добыча твердого топлива возросла более чем на 2,5 млн. т. В связи с инвестированием угольной отрасли восстановление объемов производства, в сравнении с другими отраслями, происходит наиболее динамично [5].

Касательно металлургической промышленности, запуск Юзовского металлургического завода обеспечил прирост объемов производства металлургической продукции на 19%. Наблюдается также рост объемов производства и в машиностроении.

Приведенных показателей удалось достичь благодаря частичному инвестированию в экономику ДНР средств как внутренних инвесторов, так и внешних. Проведенный анализ убедительно доказал, что инвестирование является эффективным способом развития экономики. Однако экономика ДНР все еще нуждается в инвестициях с тем, чтобы выйти на прежний уровень развития.

Список литературы:

1. Инвестиционный портал Донецкой Народной республики [сайт]. – Режим доступа: <https://invest.govdnr.ru> (дата обращения 23.09.2019).
2. Ример, М.И Экономическая оценка инвестиций / М. И. Ример, А. Д. Касатов, Н. Н. Матиенко. – СПб.: ПИТЕР, 2008. – 480 с.
3. Роль инвестиций в развитии экономики [Электронный ресурс] // Финансовый портал BankExplorer.ru [сайт]. – Режим доступа: <https://bank-explorer.ru/finansy/investicii/rol-investicij-v-razvitii-ekonom> (дата обращения 24.09.2019).
4. Торгово-промышленная палата Донецкой Народной Республики [сайт] // Официальный сайт. – Режим доступа: <http://tppdnr.ru/> (дата обращения 24.09.2019).
5. Экономика Донецкой Народной Республики: состояние, проблемы, пути решения: научный доклад / под науч. ред. А. В. Половяна, Р. Н. Лепы. – Донецк: ГУ «Институт экономических исследований», 2017. – 84 с.

Секция «Современные подходы в преподавании географии»

УДК 37.04-057.87

ФОРМИРОВАНИЕ КЛЮЧЕВЫХ КОМПЕТЕНТНОСТЕЙ УЧАЩИХСЯ

Гавенко Н. В., учитель географии
МОУ «Школа №118 г. Донецка», г.Донецк
nataligavenko@mail.ru

В Законе «Об образовании» Донецкой Народной Республики, принятом в 2015 году, одной из определенных главных задач государства является «свобода выбора получения образования согласно склонностям и потребностям человека, создание условий для самореализации каждого человека, свободное развитие его способностей, включая предоставление права выбора форм получения образования» и т.д. [1].

Поэтому, на сегодняшний день стоит задача внедрения компетентностного подхода в сфере образования, новых методик и технологий обучения, нового подхода к подготовке будущих специалистов с точки зрения не как набора знаний, умений и навыков, а как набора компетенций и возможностей выпускника выполнять поставленную работу, значимы на современном рынке труда. Поэтому вопросы, связанные с определением понятий «компетенция» и «компетентность» актуальны.

Развитие современного общества затрагивает многие сферы его деятельности, включая географическое образование как один из важнейших инструментов формирования общей культуры. «Приведем пример знаменитого высказывания английского писателя и прозаика Бернарда Шоу: «Единственный путь, ведущий к знанию, - это деятельность». Сегодня это выражение очень точно отражает требования, предъявляемые к современному образованию» [10].

Компетентностный подход в обучении сосредотачивается на том, чтобы не увеличивать объем информированности ученика, а помочь самостоятельно решать проблемы в незнакомых ситуациях. «Ключевые компетенции» является «ключом», владение которым позволяет ученику быть успешным в любой сфере деятельности и особенно в обучении.

Поэтому тема опыта «Формирование ключевых компетентностей учащихся» вполне актуальна.

В конце 1960 – начале 1970-х гг. В западной, а в конце 1980-х гг. в отечественной литературе зарождается компетентностный подход в образовании.

Анализ последних исследований и публикаций свидетельствует о том, что зарубежные и отечественные исследователи по-разному дают определение терминам «компетенция» и «компетентность». Вопросами структуры и сущности понятий терминов «компетенция» и «компетентность», а также проблемами формирования ключевых компетенций в области образования занимались Н. М. Бибик, Н. В. Кузьмина, П. П. Борисов, С. Е. Шишов, Дж. Равен, В. В. Краевский, А. В. Хуторской, М. А. Леонтьев,

А. Н. Киселева, М. Г. Яковлева, Г. Селевко, А. И. Пометун, Р. Пастушенко, О. В. Овчарук и другие отечественные и зарубежные дидакты.

Определение «компетенции» и «компетентности» дают такие международные организации как ЮНЕСКО, Европейский Союз, Международная комиссия Совета Европы и другие.

«Компетенция – это готовность человека к мобилизации знаний, умений и внешних ресурсов для эффективной деятельности в конкретной жизненной ситуации.

Компетентность – это готовность действовать в ситуации неопределенности.

Ключевые компетенции – это компетенции универсальные, применяемые в различных жизненных ситуациях» [15].

Формирование компетентностей учащихся обусловлено не только реализацией соответствующего обновленного содержания образования, но и адекватных методов и технологий обучения. Перечень этих методов является достаточно широким, их возможности – разноплановыми, поэтому целесообразно выделить ведущие стратегические направления, определив, что единого рецепта на все случаи жизни, конечно, не существует.

Формирование у старшеклассников ключевых компетенций мы рассматриваем как инновационную педагогическую деятельность, в которой традиционные формы и методы обучения должны уступить образовательным технологиям в целом и технологии обучения в частности.

Готовясь к уроку, учитель должен проанализировать, как определенный учебный материал можно использовать для развития у учащихся как предметных, так и базовых компетенций. Для этого составляется их ориентировочный перечень, который вместе со структурными компонентами компетенции отражается в планах уроков.

Содержание и методика преподавания любого учебного предмета имеют определенные специфические черты по формированию компетенций учащихся. Охарактеризуем предметный арсенал по формированию компетенций учителями географии.

Чтобы сформировать социальную компетентность привлекаем детей к проведению нестандартных уроков: уроков-путешествий, фестивалей, игр, театрализаций, телевизионных мостов и тому подобное; посещаем выставки; проводим экскурсии на производство, особенно при изучении экономической географии; стимулируем инициативы детей: проведением диспутов, марафонов идей и тому подобное; организуем экологические тропы; организуем природоохранную, краеведческую и туристическую работу; стимулируем общественную активность учащихся.

С целью формирования поликультурной компетентности используем достижения культуры страны, которую изучаем (прослушивание музыкальных фрагментов, демонстрация слайдов архитектурных памятников, произведений живописи и т.д.); проводим интегрированные уроки, например, география-иностранный язык по теме «Великобритания», география-история

на тему «Мировые религии» и др.; проводим обобщающие уроки, например, «Фестиваль народов мира».

Использование загадок, поговорок, стихов, наследия народного творчества способствует формированию коммуникативной компетентности. Также проведение ролевых игр, в которых задействованы журналисты, экскурсоводы и т.д.; проведения нестандартных уроков, которые предусматривают активное общение школьников (конференция, дискуссия и т.д.); создание визитки-презентации изучаемой страны в том числе пользуясь иностранными языками; проведение устных журналов.

Формированию информационной компетентности поможет стимулирование работы с различными источниками информации (учебник, документы, справочники, карты, документальные фильмы, научные журналы и т.д.); использование задач, связанных с анализом таблиц, схем, диаграмм, графиков; обеспечение совместного обсуждения информации в группе (уметь слушать, не переходить на личности, общаться рационально).

Развитие интереса учащихся к предмету – это одна из ступеней в формировании компетентности самообразования и саморазвития, затем создание индивидуальных программ для одаренных детей. Таким образом, самообразование во многом основывается на обработке информации и, в свою очередь, является основой для развития творчества ребенка.

Формирование компетентности продуктивной творческой деятельности начинается с обучения учащихся решать проблемы в индивидуальной деятельности и в группе; использование приемов педагогической техники ТРИЗ (теория решения изобретательских задач), реализация учебных и некоторых социальных проектов (например, социологический опрос) привлечение учащихся к сдаче кроссвордов, шарад, ребусов, сказок, стихов, изготовление поделок; использования в процессе преподавания географии особых творческих способностей учащихся: ученики, которые занимаются музыкой, могут быть привлечены к подготовке музыкального оформления урока; юные математики могут подготовить таблицы и схемы; юные литераторы – подготовить стихи, взять интервью, разработать анкеты.

Результативность деятельности школьников зависит от внедрения принципа последовательности, от постепенного усложнения содержания и организации поисковых задач.

Список литературы:

1. Об образовании: Закон ДНР от 19.06.2015.
2. Ермаков И. Проектное видение компетентно направленной 12-летней средней школы [Текст]: практико-ориентированный пособие / И. Г. Ермаков, Д. О. Пузиков. – Запорожье: Центрион, 2005. – 112 с.
3. Жизненная компетентность личности: от теории к практике: Научно-методическое пособие / под ред. И. Г. Ермакова – Запорожье: Центрион, 2005. – 640 с.
4. Киселева, А. Н. Формирование ключевых компетенций учащихся через их проектную деятельность на уроках географии и во внеурочное время / выступление на конференции 2009 г / А. Н. Киселева [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [Kompitenz.doc.schoolber.ucozru / newstand /](http://Kompitenz.doc.schoolber.ucozru/newstand/)

5. Компетентностный подход в современном образовании: мировой опыт и украинские перспективы / Под общ. ред. О. В. Овчарук. – К.: К.И.С., 2004. – 112 с.
6. Леонтьян, М. А. Поняття «компетенція» і «компетентність» у теорії освіти / М. А. Леонтьян // Наукові праці [Чорноморського державного університету імені Петра Могили комплексу «Києво-Могилянська академія»]. Сер.: Педагогіка. – 2012. – Т. 188, Вип. 176. – С. 73–75. – Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Npchduped_2012_188_176_18
7. Овчарук, А. компетентности как ключ к обновлению содержания образования / А. Овчарук // Стратегия реформирования образования в Украине. – М.: «К.И.С.», 2003. – С. 13–41.
8. Ожегов, С. И. Словарь русского языка. 70000 слов / Под ред. Н. Ю. Шведовой. – Двадцать третий изд., испр. – М.: Русский язык, 1990. – 917 с.
9. Родыгина, И. В. Компетентностно ориентированный подход к обучению. – М.: Изд. группа «Основа», 2005. – 96 с.
10. Родигіна, І. В. Структура компетентності як педагогічного явища в контексті сучасного навчально-виховного процесу / І. В. Родигіна // Наукова скарбниця освіти Донеччини. – 2011. – №1. – С. 46–50.
11. Сергеев, Я. Б. Формирования жизненных компетенций учащихся средствами учебных проектов на уроках математики / Я. Б. Сергеев // Наукова скарбниця освіти Донеччини. – 2009. – №2. – С. 51–54.
12. Хуторской, А. Ключевые компетенции как компонент личностно-ориентированной парадигмы образования / А. Хуторской // Народное образование. – 2003. – № 2. – С. 58–64.
13. Шишов, С. Понятие компетенции в контексте качества образования / С. Шишов // Дайджест педагогических идей и технологий. Школа-парк. – 2002. – № 3. – С. 20-21.
14. Энциклопедия образования / академия педагогических наук Украины, главный ред. В. Кремень. – К.: Одиссей, 2008. – 1040 с.
15. Яковлева, М. Формирование ключевых компетенций на уроках географии как условие повышения качества образования обучающихся / И. Яковлева [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.uozima.ru/doc/npk/tezyak.doc/

УДК 74.262.6

НЕХВАТКА ПРАКТИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В ПРЕПОДАВАНИИ ГЕОГРАФИИ И СОВРЕМЕННЫХ ПОДХОДОВ ЕЕ ПРИМЕНЕНИЯ

Гусельникова М. Г., учитель географии

МОУ «Школа №126 г. Донецка»

Ефимова А. Ю., ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

marina.panchenko@mail.ru

Введение. Воспитывая детей, мы воспитываем будущую историю нашей Республики, а значит сами пишем историю нашего мира [2]. Образование представляется именно тем ресурсом, который способен обеспечить движение вперед – к развитию высоких технологий, конкурентоспособности и последующему процветанию.

Концепция развития непрерывного воспитания детей и учащейся молодежи Донецкой Народной Республики ориентирована на качественно

новый общественный статус социальных институтов воспитания, обновление воспитательного процесса на основе оптимального сочетания отечественных традиций, современного опыта, достижений научных школ, предусматривающих культурно-исторический и системно-деятельностный подходы к развитию личностного потенциала детей и подростков [2].

Цель данного исследования – изучить нехватку практической направленности в преподавании географии и современных подходов ее применения.

Основные результаты. Следуя этому утверждению, одной из задач, решаемых современным учителем географической науки, должно стать формирование у обучающихся понятия применения географических знаний в современном мире, а именно: практическая направленность географических знаний.

О важности географии в образовании, о ее весомости в общечеловеческой культуре высказывали мысли многие выдающиеся личности – М. В. Ломоносов, Н. В. Гоголь, К. Д. Ушинский и другие. Многие исследователи, ученые-географы (Н. Н. Баранский, Ю. Г. Саушкин, И. Ф. Крузенштерн и другие) писали о ценности географической науки [1].

Важнейший предмет географического изучения – взаимодействие человека и природы, закономерности размещения и взаимодействия компонентов географической среды и их сочетаний на локальном, региональном, государственном, глобальном уровнях.

Для реализации целей преподавания учитель использует различные методы: словесно-иллюстративный, проблемно – поисковый, активный и интерактивный, различные формы работы [5]. Но даже практические работы ограничиваются лабораторной и практической работой в классе, а также имеют однотипность и временные рамки.

Быстрыми темпами растет объём информации, появляются новые технологии на производстве, в науке. Идет большой поток разносторонней, многопрофильной информации. Учащиеся не успевают ранжировать, фильтровать, применять и осознать полученные знания. Современные подростки не испытывают трудностей в получении информации. Трудность возникает в получении «нужной» информации и возможности ее практического применения.

Личный опыт преподавания в современной школе все больше убеждает – эффективно то обучение, в условиях которого ученик становится активным участником процесса, способным приобретать, применять и преобразовывать знания. Учебный план необходимо построить так, чтобы знания стали действенными [4].

Географическая наука должна быть одной из интереснейших предметов. Изучать эту науку возможно даже по событиям в мире. Но сталкиваясь с детьми различного возраста, можно сделать вывод, что у обучающихся нет образного представления о совершенно примитивных вещах и как следствие, у них теряется интерес, желание узнавать что-то новое и не изведенное. Формальные уроки географии не могут дать образного представления об

окружающем мире, о рельефе, об океане, об особенностях растительности, и поэтому не подкрепляют интереса к ее изучению.

Необходимо пробудить у учащихся живой интерес к одному из главных мировоззренческих предметов в образовательных учреждениях – географии. Если не провоцировать учащихся прилагать усилия, будет уничтожаться интерес к дальнейшему изучению. Важно не давать сформированный ответ на поставленный вопрос, а подсказать, в каком направлении нужно его искать, стать фасилитатором. Для успешного освоения географической науки нужны впечатления, образное мышление, интерес.

Начало каждого урока имеет в своей структуре мотивацию учебной и познавательной деятельности. Этот пункт должен содержать в себе такую информацию, которая даст четкое понимание высокой важности и нужности нового материала, сформировать познавательный компонент, заинтересованность.

Обычный «потребительский» формат урока необходимо переводить на активное взаимодействие учащихся и преподавателя, которое позволит ввести детей в состояние активного освоения предмета, поиска ответов на вопросы. На пример: формат симпозиума, круглые столы, конференции, дискуссии, организация группового взаимодействия, игровые технологии, метод проектов (кейс – технологии). Кроме основных функций, учитель выступает при этом в роли фасилитатора и консультанта, учит поддерживать инициативу, обосновывать, и прогнозировать.

Живые впечатления: учащиеся не просто слушают, а еще и производят анализ услышанного, формулируют проблемные вопросы, знакомятся с культурой и протоколом ведения научных дискуссий и обсуждений, учатся слышать и слушать друг друга, задавать вопросы, размышлять, получать от этого своеобразный внутренний результат, делать выводы и заключения, развивать критическое мышление (критически относиться ко всем утверждениям).

В учебном процессе постоянно должны применяться способы практического обучения учащихся по описанию и анализу различных областей географической информации (картограмм схем местности, материалов статистики, географических планов, геоинформационных ресурсов), что войдет в специфику методической системы преподавателя географии. Учащегося необходимо «сопроводить» в широком спектре информационного поля, а именно выявить ориентиры практического применения современной географической науки, подобрать подход к отбору содержания учебного материала.

Концепция личностно-ориентированного обучения не случайно приобретает большую популярность в учительской среде, ведь личный интерес обучающегося – это решающий фактор процесса образования. Она позволяет рассмотреть процесс обучения с новых точек зрения и осваивать психологические механизмы формирования личности, добиваясь более качественных результатов [2]. В то же время реализация этой концепции находится на своем начальном этапе, и не приобрела еще характера целостной

системы. Завершенность ей может придать практико-ориентированная направленность образования.

Заключение. В современном мире довольно сложно минимизировать общее стремление к бесконтрольному информационному познанию, почти невозможно, но основная задача в преподавании географии сегодня: преобразовать географическое образование наших учащихся, направить по этому вектору, задать смысл тому, чем они занимаются и соединить разрозненные знания в целостную картину мира.

Список литературы:

1. Губарев, В. К. География мира: Справочник школьника и студента / В. К. Губарев. – Донецк: ООО «ПКФ «БАО», 2011. – 608 с.
2. Концепция развития непрерывного воспитания детей и учащейся молодежи Донецкой Народной Республики / Приказ МОН ДНР №832 от 16.08.2017 г.
3. Макаренко, А. С. Собрание сочинений / А. С. Макаренко. – Москва: Правда, 2011. – 55 с.
4. Панкина, В. Е. Примерная основная образовательная программа по учебному предмету «География. 6-9 кл.» [Электронный ресурс] / сост. В. Е. Панкина, О. Н. Харченкова, Н. В. Гавенко, В. А. Николенко, Н. Н. Степанова. – Электрон. дан. – 3-е изд., перераб., доп. – Донецк: Истоки, 2019. – 69 с. – Режим доступа: https://drive.google.com/file/d/13Qacz47SbhgTxjvmYHA7v22zq4X_gANZ/view.
5. Сахаров, В. Ф. Педагогические основы системы профессиональной ориентации учащихся / В. Ф. Сахаров. - Москва: Мысль, 2005. – 34 с.
6. Харламов, И. Ф. Педагогика / И. Ф. Харламов. – Москва: Гардарики, 2009. – 320 с.

УДК 372.891

РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКОЙ ЛИЧНОСТИ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ

Денисова Е. Д., заведующий отделом естественных дисциплин

ГОУ ДПО «Донецкого республиканского института

дополнительного педагогического образования», г. Донецк

ipopriroda@yandex.ru

Воспитание поколения людей, которое имело бы более высокий уровень образованности, профессионального мастерства, культуры, жизнестворчества – дело всего общества, но фундамент этой сложной задачи закладывается в школе. А это значит: формирование творческой личности обучающихся стало главной задачей каждого педагога.

Одной из важных характеристик работы педагога является ее творческий характер. Это обусловлено тем, что неоднозначность педагогических ситуаций, требуют от педагога разноплановых подходов к решению вытекающих из них задач.

Педагогическая деятельность – процесс постоянного творчества, результатом которого является развитие творческой личности. У каждого педагога, работающего творчески, создается свой индивидуальный

педагогический стиль или технология, которые являются средством для получения высоких результатов.

Андреев В. И., выделяет ряд **признаков творческой деятельности**, характеризующих ее как целостный процесс:

- творческая задача;
- личная значимость и прогрессивный вклад в развитие личности;
- наличие объективных предпосылок и условий для творчества;
- наличие личностных качеств – предпосылок для творчества (мотивация, знания, умения, творческие способности личности);
- новизна и оригинальность процесса и результатов.

В случае исключения хотя бы одного параметра, заявляет автор, творческая деятельность может не состояться [3].

В литературе встречаются разные перечни признаков творческой личности, но, несомненно, одно: она умеет вникать в проблему, предлагает эффективные пути ее решения и умеет обосновать свой выбор. Е. С. Громов и В. А. Моляко выделяют семь признаков креативности: оригинальность, эвристичность, фантазия, активность, концентрированность, четкость, чувствительность [3].

В творческой деятельности учителя географии в единстве проявляются эмоционально-волевой, познавательный и мотивационный компоненты развития творческой личности.

Развитие полноценной личности ученика и его выраженных индивидуальных способностей происходит только при наличии положительной мотивации к процессу учения и ее развитию. Мотив – это то, что побуждает человека к действию. Мотивация – это внутренняя психологическая характеристика личности, которая находит выражение во внешних проявлениях, в отношении человека к окружающему миру, различным видам деятельности.

Древняя мудрость гласит: можно привести коня к водопою, но заставить его напиться нельзя. Можно добиться на уроке идеальной дисциплины, но без внутренней мотивации эффективного усвоения знаний не произойдет – это будет только видимость участия в учебной деятельности. Как пробудить у ученика желание учиться?

Все дети хотят учиться, когда приходят в школу. Почему желание постепенно снижается? Кто в этом виноват? И главное, что делать?

Психологические исследования показали: для того, чтобы у учащихся была внутренняя мотивация, нужно чтобы ему было интересно от начала до конца урока, и он понимал для чего это ему нужно.

Мотивационно-целевой этап урока.

Задача учителя – научить обучающихся целеполаганию и путях ее реализации.

На этом этапе урока ученики должны осознать: для чего нужно им изучить именно эту тему, что должны они сделать, чтобы выполнить учебная

задача была решена успешно. Этот этап может состоять из таких учебных действий:

1. Создание проблемной ситуации;
2. Формулировка учебной задачи;
3. Самоконтроль и самооценка предстоящей деятельности по изучению данной темы.

Методические приёмы:

- Незавершённость учебной деятельности, из-за дефицита знаний.
- Приём «лови ошибку», выяснение причин ошибок и определение последующих действий.
- Разноуровневые задания и самостоятельный выбор учащимися определенного уровня выполнения заданий, совместное планирование учебной деятельности на уроке.
- Практическая направленность, через опору материала на конкретную жизненную ситуацию.

Например, эффективно использовать на уроках географии прием «Заполнение таблицы – ЗХУ – знаю, хочу узнать, узнал»

После объявления темы урока учитель дает следующее задание:

- Вспомните, что вы уже знаете по этой теме? Заполните первую графу таблицы в течение 1-2 минуты. Учитель проверяет или спрашивает нескольких учеников. Дает дополнительные бонусы, тем, кто правильно выполнил задание.

– Что бы вы хотели узнать нового по этой теме? Заполните вторую графу таблицы в течение 1-2 минуты (работа по той же схеме).

На стадии рефлексии ученики заполняют третью графу таблицы (схема работы та же) [1].

Познавательный этап урока.

Задача учителя – организация учебной деятельности.

На этом этапе обучающиеся усваивают содержание темы и овладевают как общеучебными так и предметными умениями и навыками. Эффективность данного этапа зависит от того, насколько понятна цель данного этапа и учебных действий для решения учебной задачи, которая была поставлена на мотивационном этапе.

Методические приёмы:

1. Необычная форма подачи учебного материала.
2. Коллективная деятельность учащихся, через организацию работы в парах, малых группах, игровые формы работы, коллективный поиск решения проблемы, через приём «брейнсторминг» или «мозговой штурм» [2].
3. Стимулирование деятельности через похвалу, поощрение, оценку.
4. Привлечение обучающихся к собственной оценочной деятельности и самооценки.

5. Прием «Доска вопросов», с целью работы над пробелами учащихся. Если кто-то из учащихся что-то не понял – он формулирует свой вопрос и

записывает его на доске, в отведенном для этого месте учителем, а в конце урока все вопросы разбираются учителем вместе с учащимися.

6. Эвристическая беседа, учебная дискуссия, моделирование, обобщение, вывод.

Прием «Инсерт» – чтение текста с пометками: «+» – уже знал; «V» – новое; «-» – думал иначе; «?» – не понял, есть вопросы.

Во время чтения текста нужно попросить учащихся делать на полях пометки карандашом, а после прочтения текста, можно заполнить таблицу, где значки станут заголовками граф таблицы. Сведения из текста заносятся в таблицу [1].

Стратегия «Fishbone» (постановка и решение проблемы) – модель постановки и решения проблемы, которая позволяет описать и попытаться решить целый круг проблем. Обучающимся предлагается информация (текст, видеофильм) проблемного содержания и схема Fishbone (рыбная кость) для систематизации этого материала.

На верхней «косточке» записывается проблема, на нижней – факты, подтверждающие, существование данной проблемы. Работать можно как индивидуально, так и в группах. Затем идет презентация каждого мини-проекта. Ход дальнейшей работы определяет учитель: на этом может быть закончена работа или исследование продолжается, например, дома [3].

Особое внимание важно и нужно уделять рефлексивно-оценочному блоку, потому что, как показывает опыт, только 60 % учителей проводят этот этап урока на высоком научно-методическом уровне.

Рефлексия – самоанализ своей деятельности и ее результатов. В упрощённом определении, – это «разговор с самим собой». Она помогает ученикам сформулировать полученные результаты, определить цели своей дальнейшей работы.

Рефлексия может осуществляться как на любом этапе урока, так и после изучения темы, раздела, учебной четверти, года и т.д.

Психологи различают эмоциональную и оценочную рефлексии.

Рефлексия эмоциональная.

Прием «Комплимент» – Подумайте, кого можно похвалить и за что. Дайте оценку работы любого участника урока. Поблагодарите друг друга и учителя за проведенный урок.

Прием «Цепочка пожеланий». Предлагается по цепочке обратиться с пожеланиями к себе и другим по итогам взаимодействия, или по поводу предстоящей работы. Можно при этом передавать символ, олицетворяющий идею урока.

Прием «Цветное настроение». Обыграть любую форму заполнения цветом. Настроению соответствует цвет:

красный – восторженное;

оранжевый – радостное, теплое;

желтый – светлое, приятное;

зеленый – спокойное;

синий – неудовлетворенное, грустное;

фиолетовый – тревожное, напряженное;
черный – упадок, уныние [2]

Такие варианты окончания урока дают возможность в признании личностной значимости каждого ученика в классе.

Рефлексия оценочная

Приём «Плюс-минус-интересно». «П» «М» «И» – что понравилось, что не понравилось, любопытные факты или вопрос учителю.

Этот прием можно выполнять как устно, так и письменно в виде таблицы, в зависимости от наличия времени.

В графу «П» – «плюс» записывается все, что понравилось на уроке.

В графу «М» – «минус» записывается все, что не понравилось.

В графу «И» – «интересно» – записывают все интересные факты, о которых узнали на уроке, что бы еще хотелось узнать по данной проблеме и вопросы к учителю [1].

Прием «Расскажи по схеме»: я знаю; я запомнил; я смог.

Прием «Определите, на каком уровне вы находитесь»: не знаю; сомневаюсь, что знаю; знаю; знаю и объясню другому.

Формирование и развитие творческой личности процесс системный, в котором обязательно участвуют обе стороны: и учитель, и ученик. В работу на уроке географии должны выполнять сами ученики, а учитель лишь учит их, как это сделать наиболее эффективно, а если это необходимо – оказывает дозированную помощь.

Использование этих простых методических приемов поможет каждому учителю на своих уроках развивать творческую личность учащихся и тем самым повышать качество географического образования.

Список литературы:

1. Галеева, Н. Л. Сто приемов для учебного успеха ученика на уроках биологии: Методическое пособие для учителя / Н. Л. Галеева. – М.: «5 за знания», 2006. – 144 с. (Методическая библиотека).

2. Гин, А. А. Приемы педагогической техники: Свобода выбора. Открытость. Деятельность. Обратная связь. Идеальность: Пособие для учителей / А. А. Гин. – Луганск: Учебная книга, 2003. – 100 с.

3. Хуторской, А. В. Современная дидактика / А. В. Хуторской. – СПб.: Питер, 2001. – 544 с.

ЭКОНОМИКА ВПЕЧАТЛЕНИЙ: ДОНЕЦКИЙ АСПЕКТ

Древицкая И. В.,

ГПОУ «Донецкий электрометаллургический техникум», г. Донецк

Древицкая И. Ю., канд. гос. упр.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

drevickaalilia@gmail.com

Термин «экономика впечатлений», как известно, принадлежит американским маркетинговым Б. Джозефу Пайну II и Джеймсу Гилмору в книге «Экономика впечатлений: работа – это театр, а каждый бизнес – сцена» [3].

По их мнению, сегодня имеет место четвертая фаза экономики в виде экономики впечатлений. Собственно, в настоящее время туристы во многом уже пресыщены теми ощущениями, которые предлагают им производители туристских услуг. Действительно, чем можно удивить нынешнего туриста, по сути уже видевшего всё или почти всё в традиционных туристских центрах? Уровень комфорта во многих отелях уже зашкаливает, аниматоры вполне предсказуемы в своих действиях и т.д. Усилия, прилагаемые туроператорами к удовлетворению потребителей, нередко остаются тщетными, а неудовлетворённый клиент способен создать отрицательный имидж туристской фирме.

В контексте экономики впечатлений рассматривается следующий подход: авторы являются режиссёрами, предлагающими определённое зрелище, а потребители – зрителями или гостями.

Традиционно теоретики предлагают погружение в определённое время, не совпадающее с реальным, или пребывание в некоторой среде, отличной от существующей, а также прослушивание определённых историй, легенд, былин. Это могут быть квесты, реконструкции, театрализованные представления различных жанров, реалити-шоу и т.д.

Вместе с тем, по мнению авторов, такой подход носит дискуссионный характер. Реальная жизнь сегодня предполагает наличие различных ситуаций, которые, не будучи искусственно смоделированы, тем не менее, производят глубокое впечатление на потребителей.

По мнению авторов, экономика впечатлений, о которой сегодня много говорят, традиционно была развита в промышленных городах Донбасса.

Более традиционное её наименование, промышленный туризм, являлся важным и востребованным направлением развития туризма в регионе. Особым спросом пользовались посещения предприятий пищевой промышленности, металлургических и коксохимических предприятий, тепловых электростанций.

Масштаб данных предприятий производил впечатление на посетителей, а технологические процессы заставляли задуматься не только об их содержательной стороне, но и о мужестве работающих здесь людей, попытаться поставить себя на их место.

В настоящее время, как правило, престижность рабочих и инженерных профессий не особенно высока, что показывают и конкурсы в высшие и средние специальные учебные заведения, поэтому значимость промышленного туризма с точки зрения его профориентационного значения трудно переоценить.

В отдельных случаях, возможно, также некоторое включение потребителей услуг в процесс – допустим, принять участие в транспортировке хлебобулочных изделий, дегустации продукции.

Следует отметить, что боевые действия, которые проходили и продолжаются на территории ДНР, оказали двойное воздействие на туризм в Донецкой Народной Республике – с одной стороны, в ходе боевых действий было разрушено и повреждено много объектов туристской сферы, с другой стороны – стойкость духа жителей, защищающих свой выбор, сделали Донецкую Народную Республику известной во всем мире и пробудили живой интерес к путешествиям в наше государство. Кроме того, возник трагический перечень аттрактивных объектов – Саур-Могила, Донецкий аэропорт и т.д.

В Донецкой Народной Республике уже появляются туристы, в том числе и из стран Европы, которые склонны к получению впечатлений от последствий боевых действий и даже стремятся попасть на передовую. Конечно, военный туризм для принимающей стороны – это не цель и не то направление работы, к которому стоит стремиться, но реальность такова, что именно военный туризм укрепляет сегодня позитивный имидж республики и популяризирует регион.

Жители Донецкой Народной Республики, более пяти лет живущие в прифронтовой зоне, имеют собственное восприятие действительности. Годы, проведенные в опаснейших условиях, наложили, естественно, отпечаток на их психику, а потери родных и близких, а также материальных ценностей заставили переосмыслить очень многое, в частности, чаще задумываться о ценности человеческой жизни, её хрупкости, но вместе с тем они стали ещё более открыты и доброжелательны к гостям, всегда готовы проявить гостеприимство и ответить на любые вопросы.

Конечно, с точки зрения организации конкретных туров есть очень много сложностей – пожалуй, ни одна страховая компания не решится застраховать туриста, направляющегося в зону реальных военных действий, как бы их не называли политики. Естественно, требуются и специально подготовленные гиды, и особые методики проведения экскурсий, однако это решаемые проблемы.

Развитие экономики впечатлений в Донецкой Народной Республике имеет, помимо имиджевого, и вполне прагматическое значение – каждый турист вносит свой вклад в бюджет молодой республики, а проживающие здесь граждане смогут получить дополнительные рабочие места.

Сегодня многие объекты, которые создавались как элементы туристской инфраструктуры, используются не по назначению – в них проживают военнослужащие, размещены гражданские лица, лишившиеся жилья в

результате обстрелов, но хочется верить, что все эти сложности носят временный характер.

Есть в Донецкой Народной Республике и такие объекты, которые не вписываются в общее представление о воюющей республике. Так, на территории Донецкой Народной Республики насчитывается 42 объекта природно-заповедного фонда, вот только расскажут там посетителям не совсем обычные вещи – например, как прятали от обстрелов бизонов в РЛП «Донецкий Кряж», как лечили раненых животных в зоопарке села Придорожное Старобешевского района.

Таким образом, развитие экономики впечатлений на территории Донецкой Народной Республик является перспективным и имеющим реальные возможности для развития направлением туристической деятельности, способствующим решения как экономических, так и имиджевых проблем, стоящих перед молодой республикой.

Список источников:

1. Громова, Е. Ю. Экономическая устойчивость региона и ее теоретические аспекты / Е. Ю. Громова // Материалы международной научной конференции «Актуальные проблемы и инновации в экономике, управлении, образовании, информационных технологиях». – Ставрополь: СевКавГТИ, 2009.

2. Древицкая, И. Ю. Развитие туризма как фактор формирования позитивного имиджа Донбасса / И. Ю. Древицкая, Я. С. Клейнер // Современные проблемы сервиса и туризма. - 2017. – №11(1) – С. 97-104.

3. Пайн, Д. Б. Экономика впечатлений: работа – это театр, а каждый бизнес – сцена / Д. Б. Пайн, Х. Д. Гилмор. – М.: Вильямс, 2005. – 304 с.

УДК 371.84:334.021.1

О ПРОЕКТЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННОГО КЛАСТЕРА В ШКОЛЕ

Кушнарёва Ю. В.,

Закотнюк О. Л., канд. экон. наук, ст. преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

4520oks@rambler.ru

В условиях кризиса рынка труда требуются новые подходы к подготовке специалистов и предъявляемым им профессиональным требованиям. Важным фактором подготовки будущих участников экономического процесса региона и страны является системный подход к ранней профессиональной ориентации молодежи. Такой подход осуществляется через профессионально ориентированную деятельность.

Целью профориентации согласно документам Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Экспертной группы Еврокомиссии по непрерывной профориентации является оказание помощи в направлении обучения, профессиональной подготовки и управлении собственной карьерой. Причем данная помощь должна быть направлена на

людей различного возраста [1]. Профессиональное самоопределение осуществляется в соответствии с потребностями экономики в кадрах.

В плановой экономике профессиональная ориентация являлась частью системы воспитания, одним из средств рационального распределения трудовых ресурсов. Профессионально ориентированная работа в советском обществе началась в 20х годах XX столетия и состояла в ознакомлении молодежи с отраслями хозяйства, потребностями в кадрах и возможностями трудоустройства. Актуальным на заре становления советского государства было формирование интереса к рабочим специальностям. Учащиеся ознакомились с трудовыми процессами на межшкольных учебно-производственных комбинатах, организованных при исполнительных комитетах городских советов депутатов с участием промышленных предприятий и организаций. Традиционными формами работы были экскурсии на производство и профессиональные консультации с представителями различных профессий [2].

Современные формы профессиональной ориентации молодежи основаны на традициях советской школы, а также активных видах, сочетающих прогрессивные педагогические технологии с запросами экономики. Так, например, в соответствии с мировыми стандартами профессий в РФ разработан ряд проектов и конкурсов для оценки профессиональных навыков. Национальный проект WorldSkillsRussia стал частью международного профессионального движения (80 стран-участниц), целью которого является повышение стандартов подготовки кадров [3].

С 2017 года в чемпионате появилась возрастная линейка 16 и младше лет, что свидетельствует о востребованности экономикой ранней профориентации. Поэтому необходимо от формальных подходов в школах перейти к современным, соответственно требованиям времени.

Проект профессионально ориентированного кластера в школе поможет создать центр притяжения заинтересованных участников, которыми могут стать учащиеся школы, родители, психолог школы, представители средних специальных и высших учебных заведений, представители частных предприятий, фирм. К работе кластера актуально привлечь один из секторов школьного самоуправления, например информационный.

Создание профессионально ориентированного кластера в школе будет способствовать гармоничному переходу учащихся в период последующего обучения и далее в профессиональную жизнь. Организовать работу кластера возможно, например, в форме Клуба «Профессионал».

На рис. 1 представлена модель кластера.

Организационная структура кластера многокомпонентная и включает на первом организационном уровне участников образовательного процесса в школе, на втором уровне, на примере советской школы, представителей учебно-производственных комбинатов, центра занятости, представителей высших учебных заведений, а также техникумов и колледжей. Третий уровень кластера представляют потенциальные работодатели. Новизна заключается в том, что центральным субъектом кластера является школа, в которой на

постоянной основе осуществляется профессионально ориентированная деятельность.



Рис. 1. Модель организации профессионально ориентированного кластера в школе

Предполагается, что подобная организация будет способствовать осознанному выбору профессии, уменьшит случайный выбор направления дальнейшего обучения, улучшит понимание учащимися личных целей, усилит качество обучения (через стимулирование целей и задач обучения). Системный профессионально ориентированный подход к воспитанию будущего специалиста будет способствовать укреплению рынка труда и экономики страны в целом.

Список литературы:

1. OECD and European Commission, Career guidance: a handbook for policy makers, Organisation for Economic Cooperation and Development. – Paris. – 2004. – P. 10.
2. Аверичев, Ю. П. Большая советская энциклопедия / Ю. П. Аверичев. – М.: Советская энциклопедия. 1969 – 1978. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/bse/124602/>.
3. Движение WorldSkills [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://worldskills.ru/>.
4. Фурсов, А. Л. Система профессиональной ориентации населения с позиций междисциплинарного и системного подходов: монография / А. Л. Фурсов. – Саратов: АНО «Пресс-Лицей», 2015. – С. 170–172.

**ИННОВАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В
КОНТЕКСТЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
ГАРАНТИЙ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ РАБОТНИКОВ**

Попова Е. С.,

Дариенко О. Л., асс.

Автомобильно-дорожный институт

ГОУ ВПО «Донецкого национального технического университета»,

г. Донецк

inst@adidonntu.ru

В мировом социально-политическом пространстве все большее значение приобретает сфера образования. Поскольку уровень развития системы образования определяет, в конечном итоге, и уровень развития общества в целом, успешное развитие системы образования является вопросом, который интересует как специалистов в этой сфере, так и всех участников учебно-воспитательного и образовательного процессов.

Особое значение в процессе развития прогрессивного, экономически развитого общества, способного конкурировать на рынке инновационных технологий, имеет высшая школа, поскольку именно здесь осуществляется профессиональная подготовка специалистов для различных сфер человеческой деятельности – экономики, промышленности, культуры, науки, государственной службы и других.

За годы становления государственности в Донецкой Народной Республике произошли серьезные изменения во всех сферах общественной жизни. Не обошли эти изменения и систему образования. Наряду с положительными явлениями в данной сфере возник целый ряд негативных проявлений. Современное состояние системы образования в целом и высшей школы в частности, не отвечает новейшим запросам общества: обострилась проблема качества подготовки молодых специалистов и не соответствия их профессиональной квалификации требованиям, предъявляемым рынком труда, который имеет тенденции интеграционного развития.

Необходимо также отметить, что основополагающие принципы государственного управления высшим образованием ряда постсоветских стран только в течение последних пяти лет начали медленно приближаться к требованиям мирового сообщества. Многие авторы отмечают, что высшая школа данных стран переживает системный кризис [1, 2].

На сегодняшний день наблюдается тенденция значительного снижения статуса научно-педагогических работников в связи с растущим отставанием размера их денежного содержания от уровня оплаты труда аналогичных по квалификации работников внебюджетного сектора экономики. Это способствует оттоку высококвалифицированных специалистов из системы высшего образования, а, следовательно, и ослаблению деятельности государственного аппарата данной сферы.

Для повышения престижа научной и преподавательской работы и авторитета научно-педагогических работников необходимо повысить оплату их труда с возможным усилением дифференциации в оплате в зависимости от уровня занимаемых должностей, поскольку обеспечение выполнения соответствующих функций требует от научно-педагогических работников различного уровня профессиональной компетенции, ответственности и, соответственно, оплаты. При этом социально-правовая защита научно-педагогических работников, наряду с материальным обеспечением, должна учитывать их психологию, самоуважение и признание со стороны коллег, руководства и общества в целом. В связи с этим актуализируется задача создания положительного делового имиджа научной и преподавательской работы, а также личностно-профессионального развития научно-педагогических работников, которое должно сосредоточиться, главным образом, на развитии их способностей и профессионально приоритетных качеств.

Одним из основных факторов эффективного функционирования системы образования является система менеджмента. Для эффективного управления необходимо придерживаться определенного управленческого алгоритма, который состоит из комплекса последовательных действий, взаимосвязанных между собой и имеющих инновационный вектор развития. Наиболее эффективным механизмом государственного управления высшим образованием является механизм организационной образовательной инновации, направленный на использование компьютерных и телекоммуникационных технологий в образовательной сфере.

На сегодняшний день отечественная образовательная система работает в рыночных условиях, где информация и знания, полученные во время обучения, превращаются в основной капитал. Сегодня рынок образовательных услуг находится в условиях двойного кризиса – экономического и демографического. Сокращение количества студентов высших учебных заведений означает сокращение доходов от платных образовательных услуг. В сложной экономической ситуации выживут только те высшие учебные заведения, которые переориентируются на научно-инновационную деятельность и смогут обеспечивать себя, выполняя научно-исследовательские разработки. Поэтому выход один – высшие учебные заведения должны сосредоточить свое внимание на научно-инновационной деятельности, то есть применении инновационных технологий в образовательном процессе. Внедрение новых технологий должно быть направлено на повышение качества образования и, как следствие, на повышение конкурентоспособности учебных заведений.

Для обеспечения инновационного развития высшего учебного заведения предполагается использование следующих задач:

– введение на конкурсной основе отбора высококвалифицированных компетентных научно-педагогических кадров нового поколения, способных разрабатывать и внедрять новейшие технологии обучения и диагностики уровня знаний;

- осуществление подготовки кадров высшей квалификации из числа собственного преподавательского корпуса для создания мощного научного потенциала высшего учебного заведения;
- внедрение инновационных и информационных технологий обучения;
- обобщение теоретико-методических основ, необходимых для создания и внедрения новейших технологий обучения;
- введение моделей стажировки перспективных преподавателей в зарубежных высших школах, осуществление учебных туров в ведущие высшие учебные заведения.

Основой инновационной деятельности должна стать ориентация на рынок потребителей инноваций, а не на производителей образовательных услуг. Сегодня на базе высших учебных заведений необходимо создавать научно-инновационные парки, целью которых будет осуществление интеграции образования, науки и производства. Для их успешного функционирования необходимо стимулировать преподавателей к эффективной работе, что позволит дополнить образовательную систему подготовки динамической системой производства инновационных продуктов.

Стратегия развития высшего учебного заведения определяет ключевые направления реализации инновационных проектов для реализации текущего функционирования, а также создание основы для перспективных видов деятельности. Баланс этих направлений инновационной активности обеспечивает инновационное развитие вуза. Основным инструментом реализации является введение комплексной программы совершенствования организации и содержания образования на государственном уровне.

Организационное обеспечение инновационного развития высшего учебного заведения – это процесс принятия важных управленческих решений, решения организационных задач, внедрения методов регулирования организационных направлений развития инновационной стратегии вуза.

Список литературы:

1. Балыхин, Г. А. Управление развитием образования: организационно-экономический аспект / Г. А. Балыхин. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2003. – 143 с.
2. Петрецькая, Н. К. проблеме нормативно-правового обеспечения статуса научно-педагогического работника / Н. К. Петрецькая // Закон и жизнь. – 2013. – №9/3. – С.147–151.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРЕНИНГА В ОРГАНИЗАЦИИ

Рыбалко А. В.,

Ганич Л. В., канд. экон. наук, доц.

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

rybalko202@mail.ru

В современном обществе возрастает активное внедрение новейших технологий во все сферы жизнедеятельности. Возрастающий поток информации, ее насыщенность и разнообразие требуют появления соответствующих форм обучения, которые способны за короткий промежуток времени обучить персонал необходимым навыкам. Как правило, в арсенале успешно развивающихся компаний имеется достаточное количество эффективных методов обучения, среди которых достойное место занимают различного рода тренинги. Однако, проблема состоит в том, что в отечественной практике далеко не все руководители используют такой эффективный метод обучения персонала как тренинг из-за недостатка знаний о его сущности и преимуществах.

Целью данной работы является изучение сущности тренингов, как одного из наиболее эффективных методов обучения персонала. Исходя из указанной цели, в работе поставлены следующие задачи: раскрыть сущность тренингов как метода обучения персонала; выявить преимущества и недостатки тренингов; обозначить функции тренингов; изучить различные виды тренингов для персонала; выявить способы определения эффективности тренингов.

В работе использованы научные труды таких авторов, как И. А. Епишкин, Г. И. Москвитин, публикации А. А. Федяевой и А. Чернова, а также актуальная информация информационных порталов сети Интернет.

Тренинг (англ. training от train – обучать, воспитывать) представляет собой метод активного обучения, который направлен на развитие знаний, умений, навыков и социальных установок. В ходе такого обучения теоретические блоки материала минимизированы, а основное внимание уделяется практической отработке навыков и умений. В процессе реализации или моделирования специально заданных ситуаций обучающиеся получают возможность развить и закрепить необходимые навыки, освоить новые модели поведения, изменить отношение к собственному опыту и подходам, ранее применяемым в работе [2, с. 146].

В тренингах обычно широко используются разнообразные методы и техники активного обучения: деловые, ролевые, имитационные игры, метод кейса, разбор конкретных ситуаций, групповые дискуссии, мозговой штурм. Популярность тренинга связана с его способностью быстро реагировать на изменения внешней и внутренней среды.

Тренинг, как и любая другая активная форма обучения персонала, имеет свои преимущества и недостатки. К преимуществам тренинга необходимо отнести:

- достижение максимальной концентрации внимания участников;
- высокий уровень усвоения знаний;
- усиление мотивации сотрудников;
- акцент на практику: сотрудники усвершенствуют навыки, которые в недалеком будущем могут использоваться в работе;
- эмоциональный заряд: удачный тренинг позволяет сотруднику поверить в себя и сконцентрироваться на дальнейшем карьерном росте;
- обмен опытом: сотрудники имеют возможность поделиться личными достижениями и получить ответы на интересующие вопросы [1].

Однако, тренинг, как форма обучения, имеет и свои недостатки:

- тренинги необходимо проводить регулярно, т. к. большая часть пройденного материала со временем забывается, если его не использовать на практике [1];
- с тем, чтобы сотрудники использовали приобретенные умения на практике, необходимы поддержка и контроль [3].

Тренинг является одним из наиболее действенных методов обучения персонала и выполняет следующие функции: развивает необходимые профессиональные навыки, знания и умения; передает знания, которые позволяют сотруднику легко ориентироваться в изменениях окружающей среды; повышает мотивацию; улучшает командный дух; способствует адаптации новых сотрудников; обучает новым технологиям; повышает профессиональные показатели и квалификацию для дальнейшего карьерного роста [4].

В настоящее время достаточно актуальными являются вводные тренинги для сотрудников, которые позволяют новичкам лучше узнать об особенностях компании. Тренинги делятся на внешние и внутренние. Внешние тренинги проводятся сторонними специалистами, а внутренние – высококвалифицированными сотрудниками компании, которые могут передать знания молодым специалистам [5].

Проведенное исследование по данной тематике позволило выделить наиболее часто используемые виды тренингов для персонала:

- психологические тренинги: позволяют повысить самооценку каждого члена коллектива, вселить уверенность в собственных умениях;
- тренинги, посвященные тайм-менеджменту: позволяют сотруднику правильно спланировать свое время и успешно справиться с задачами;
- тренинги, посвященные навыкам коммуникации: помогают наиболее эффективно разрешить конфликтные ситуации и найти альтернативные варианты решения проблемы;
- тренинги, посвященные навыкам управления: позволяют выявить лидерские качества сотрудников, умение сплотить коллектив;
- тренинги, посвященные профессиональным навыкам: учат вести переговоры, правильно организовать продажи и т.д. [6].

На сегодняшний день исходной для построения многих систем оценки эффективности обучения является модель Киркпатрика, которая включает четыре уровня оценки:

1. Реакций (фиксируются субъективные мнения, суждения и оценки участников тренинга).

2. Усвоения (оценивается уровень усовершенствования знаний, развития умений и изменения установок участников тренинга).

3. Поведения (оцениваются практические результаты тренинга).

4. Результатов (оценивается влияние результатов обучения на деятельность всей компании).

Для оценки эффективности тренинга, как правило, проводится анкетирование, опрос участников, интроспекция и самоанализ. В практике используются контрольные упражнения, которые позволяют определить уровень овладения необходимыми навыками, умениями и знаниями.

Подводя итог, можно сказать, что проведение тренингов для персонала – это выгодное капиталовложение, т.к. высокий уровень квалификации сотрудников, профессиональные знания и умения являются одной из основных составляющих успешной деятельности всей компании.

Список литературы:

1. Виды и методы обучения персонала: обзор основных технологий и принципов [Электронный ресурс] // Информационный портал компании iSpring. – Электрон. дан. – [2016]. – Режим доступа: <https://www.ispring.ru/elearning-insights/metody-obucheniya-personala>. (Дата обращения 22.09.2019 г.).

2. Епишкин, И.А. Управление человеческими ресурсами: учеб. пособие для бакалавров / И. А. Епишкин. – М.: МИИТ, 2013. – 242 с.

3. Копилка эффективных методов обучения [Электронный ресурс] // Информационно-образовательный портал по управлению персоналом. – Электрон. дан. - [2017]. – Режим доступа: <https://yandex.ua/turbo?text=http%3A%2F%2Fhr-elearning.ru%2Fkopilka-yeffektivnykh-metodov-obucheniya-personala%2F&d=1>. (Дата обращения 21.09.2019 г.).

4. Москвитин, Г. И. Инновационные технологии в экономике и менеджменте: сб. ст. / Г. И. Москвитин – М.: Русайнс, 2017. – 192 с.

5. Федяева, А. А. Тренинг как метод обучения и развития персонала [Электронный ресурс] // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – Электрон. дан. – [2017]. – Режим доступа: <http://ekonomika.snauka.ru/2017/05/14925>. (Дата обращения 22.09.2019 г.).

УДК 37.16(91+33)

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ПРЕПОДАВАНИЯ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЗНАНИЙ УЧАЩИХСЯ ПО ГЕОГРАФИИ И ЭКОНОМИКЕ

Филиппова Е. И., учитель географии, экономики
МОУ «Школа № 120 города Донецка», г. Донецк
school120@list.ru

Современному стремительно развивающемуся обществу в процессе социально-экономической модернизации необходим грамотный человек. Современный человек получает и обрабатывает огромный поток информации, которая растёт ежесекундно. Чтобы подготовить школьника для жизни в таких

условиях, необходимы абсолютно новые качества. В современном мире недостаточно быть «человеком знающим». Любому государству необходим человек, способный творчески мыслить, действовать, саморазвиваться, самосовершенствоваться. В таких условиях правильно построенный учебно-воспитательный процесс в школе способствует развитию таких качеств, которые нужны современному обществу. Перед современным учителем стоит задача: повышение качества знаний учащихся через применение современных методов преподавания, получить более высокие показатели, чем имеются на сегодняшний день.

Основная цель – повышение конкурентоспособности образования, развитие человеческого капитала путём обеспечения доступности качественного образования для устойчивого развития экономики. Сегодня образование вступило в стадию фундаментальных реформ, основу которых составляет принципиально новое мышление.

Всемирный экономический форум обозначил 16 видов знаний и умений человека, успешного в XXI веке это:

- навыки работы в команде;
- лидерские качества;
- инициативность;
- IT-компетентность (айти-компетентность);
- финансовая и гражданская грамотность и другие

Сегодня образование отказывается от традиционных подходов в обучении, а принципиальные изменения в деятельности учителя связываются с переходом к обновлённой образовательной парадигме. Также изменяются и технологии обучения. Современные методы обучения создают необходимые условия для развития умений самостоятельно мыслить, ориентироваться в новой ситуации, находить свои подходы к решению проблем, устанавливать деловые контакты с аудиторией.

В результате использования современных методов в учебном процессе повышается эмоциональный отклик учащихся на процесс познания, мотивацию учебной деятельности, интерес на овладение новыми знаниями, умениями и практическом их применении способствуют развитию творческих способностей учащихся, устной речи, умения формулировать и высказывать свою точку зрения, активизируют мышление.

Использование учителем современных методов обучения в процессе обучения способствует преодолению стереотипов в обучении, выработке новых подходов к практическим ситуациям, развитию творческих способностей учащихся. На пути формирования научной функциональной грамотности учащихся учителю географии необходимо выбирать новые методы обучения из предложенных современных технологий обучения.

Метод обучения (преподавания) – понятие весьма сложное и неоднозначное. До сих пор дидакты, занимающиеся этой проблемой, не пришли к единому пониманию и толкованию сути этой педагогической категории. По мере накопления знаний о человеке, его психических возможностях и способностях меняются взгляды на процесс обучения,

открываются новые стороны и направления работы, новые ориентиры. Это приводит к разработке и созданию новых способов обучения и вследствие этого появлению других определений понятия «метод». Слово «метод» происходит от греческого «methodos», что в дословном переводе на русский язык означает «путь исследования, теория» и способ достижения какой-либо цели или решения конкретной задачи.

И. Ф. Харламов наряду с организацией учебной деятельности учащихся выделяет в методах обучающую работу учителя. Он даёт следующее определение: «Под методами обучения следует понимать способы “обучающей работы учителя и организации учебно-познавательной деятельности учащихся по решению различных дидактических, задач, направленных на овладение изучаемым материалом».

Автор ставит деятельность учителя на первое место. По его мнению, метод обучения органически включает в себя обучающую работу учителя (изложение, объяснение изучаемого материала) и организацию активной учебно-познавательной деятельности учащихся. Но эта классическая модель, когда учитель обучает, уже не даёт необходимых результатов, а тем более высоких показателей качества знаний. Уход от традиционных методов к современным технологиям позволяет устранить однообразие, монотонность, скуку.

Сегодня необходимо выбирать модульное обучение, рефлексивное обучение, проектное обучение и т. д.

В условиях реализации требований новых стандартов наиболее актуальными становятся технология развития критического мышления, проблемное обучение, педагогика сотрудничества и т. д. Сегодня, в рамках обновления содержания общего среднего образования, повсеместно активно внедряется технология развития критического мышления.

Критическое мышление (с англ. – critical thinking) — система суждений, которая используется для анализа вещей и событий с формулированием обоснованных выводов и позволяет выносить обоснованные оценки, интерпретации, а также корректно применять полученные результаты к ситуациям и проблемам. Критическое мышление – это ведущее современное педагогическое понятие, актуальное для развития преподавания и обучения в Казахстане. Оно может быть представлено как «мышление о мышлении», подразумевая умение рассуждать по принципиальным вопросам и размышлять над практическим опытом. Критическое мышление предполагает развитие таких навыков, как приобретение доказательств посредством наблюдения и слушания, с учётом контекста, и применение соответствующих критериев для принятия решений.

Основу технологии критического мышления составляет базовая модель из трёх этапов организации урока:

1 этап – вызов – актуализация знаний и представлений об изучаемом, определение целей;

2 этап – осмысление – изучение нового, формирование собственной позиции понимания материала;

3 этап – рефлексия – построение умозаключений и доказательств, выражение своих мыслей, представление кластеров, построение вопросов сложного порядка.

В процессе работы активно используются общеизвестные приёмы, практикуемые многими учителями: кластер (постер), мозговой штурм, инсерт, корзина идей, синквейн, да-нет, взаимоопрос, взаимообучение, чтение с остановками, таблица ЗХУ (Знаю, Хочу узнать, Узнал) и т. д. Всё это даёт хороший положительный отклик в работе с учащимися. Как результат, повышается качество знаний по географии, увеличивается число детей, которые ищут новые знания за пределами учебника и активно делятся информацией с другими детьми.

Появляется, так называемый, «дух соревновательности». А то, что в процессе соревнования (взаимообучения, передачи информации, которую никто не знает) повторяется неоднократно, остаётся у учащихся прочными знаниями, что опять же способствует повышению качества знаний.

География – это, пожалуй, один из немногих предметов, который охватывает широкие межпредметные связи и обладает громадным развивающим потенциалом. Поэтому урок географии, организованный с использованием технологии развития критического мышления учащихся, обладает рядом преимуществ:

- цель и задачи урока, в соответствии с таксономией Блума, формулируются вместе с учащимися, при их активном участии, а не просто транслируются учителем;

- новые знания «наращиваются» через активную мыслительную деятельность, как правило в групповой работе;

- рефлексия проводится совместно учащимися с учителем, при координирующей роли последнего;

- оценка знаний проводится в перспективе самими учащимися по определённым критериям, причём как самооценка, так и в последствие, адекватная взаимооценка, без примесей симпатии и антипатии.

Подобная работа на уроках географии даёт хорошую основу для развития таких ценностей, как самостоятельность, инициативность, независимость, толерантность, ответственность; развиваются лидерские качества, умение работать в команде и отвечать за свою работу и т. д.

На сегодняшний день могу сказать, что применение технологии развития критического мышления даёт хороший результат в повышении качества знаний. Существует много других технологий, и здесь каждый педагог волен выбирать ту, которая даст именно ему и его учащимся нужный результат, так как выбор зависит от очень многих факторов, как объективных, так и субъективных. Но безусловно можно отметить, что стратегии данной технологии перспективны, так как очень хорошо совмещаются с использованием информационных образовательных платформ в сети Интернет.

Предмет «Экономика» введён в школьную программу, как «школьный компонент», с начала 90-х годов 20 века. Обучающиеся с интересом относятся к этому предмету.

Изучение «Экономики» позволяет подросткам лучше ориентироваться в современной жизни. Поэтому целью предмета «Экономика» помимо изучения её теоретических понятий должно быть формирование основ будущей успешности в предполагаемой сфере деятельности. Выбирая профессию, школьники должны чётко представлять её перспективность и востребованность. Изучение экономических дисциплин в школе предполагает развитие у обучающихся реального видения и перспективности вопросов и проблем в решении задач будущей трудовой деятельности.

Так же одним из способов познания окружающей действительности является проектная деятельность обучающихся. За последние 2 года старшеклассниками нашей школы создано более 20-ти проектов по экономике. В своих работах авторы рассматривают вопросы, содержание которых вышло далеко за рамки школьной программы, а именно: о сущности и функциях кредитования, об условиях и формах кредитов, о роли и миграции населения в России и Свердловской области.

Изменившиеся условия жизни нашего общества остро ставят перед школой, перед каждым педагогом и родителем проблему формирования у детей универсальных учебных умений и способностей, личностных качеств созидателя, творца как условие успешной самореализации каждого отдельного человека и развития общества в целом.

Именно поэтому перед педагогом стоит задача формирования у учащихся межпредметных умений и способностей к самостоятельной учебной деятельности, готовности к самоизменению, самовоспитанию и саморазвитию. В условиях решения проблем экономической грамотности подростка, важнейшими качествами личности становятся инициативность, способность творчески мыслить, находить нестандартные решения, умение выбирать профессиональный путь, готовность обучаться в течение всей жизни.

Изучение предмета «Экономика» необходимо не только тем, кто выбирает экономические специальности, а подавляющему большинству выпускников. Это поможет найти им своё место в жизни, реализовать свои возможности и преуспеть.

Сегодняшние школьники – будущие работники – должны иметь более реальное представление как в этих условиях быть успешными. Поэтому считаю, что сохраняя наработки в преподавании экономики в школе, по которым получены положительные результаты, необходимо формирование реального представления как в новых условиях стать успешным. Это связано с выбором профессии и, главное, с уверенностью возможности плодотворного участия в выбранной сфере деятельности: работе на предприятии, в фирме или создание малого, семейного либо индивидуального предприятия. О том, как грамотно организовать свой бизнес, как юридически правильно оформить индивидуальное предприятие, необходимо более подробно знакомить

школьников сегодня. Это направление интересует ребят и, смею утверждать, будет им полезно в дальнейшей жизни.

УДК 371.3:0044.418:91

**ТЕХНОЛОГИИ WEB 2.0 КАК СРЕДСТВО АКТИВИЗАЦИИ
ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧАЩИХСЯ В
ГЕОГРАФИЧЕСКОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ**

Харченкова О. Н., учитель географии

МОУ «Гимназия города Макеевки», г. Макеевка

olgaharchenkova31@gmail.com

Аннотация. В данной статье рассмотрены области применения средств Web 2.0 в работе учителя географии для развития познавательной активности учащихся. Предложен опыт оптимизации преподавания географии посредством использования сетевых сервисов.

Ключевые слова: познавательная активность, Web 2.0; информатизация образовательного процесса в школе; информационные технологии на уроках географии.

Мы живем в мире постоянно нарастающего потока информации. Наши учащиеся – активные члены информационного общества. XXI век – век высоких компьютерных технологий и современный ребёнок развивается в этих условиях: мобильные технологии, Интернет, компьютерные программы. Меняется и роль педагога – он должен стать координатором информационного потока. Следовательно, учителю необходимо владеть современными методиками и новыми образовательными технологиями, чтобы общаться на одном языке с учащимися.

Сейчас практически каждый из нас использует сервисы Web2.0 для получения информации, развлечений, общения, работы. Идея использовать возможности этих сервисов в учебной деятельности логически вытекает из всей нашей современной жизни. Упростить некоторые виды учебной деятельности, сэкономить материальные ресурсы, повысить использование наглядности (что для географии весьма важно) и при этом использовать ранее недоступные в педагогической деятельности возможности.

Современное образование отказывается от традиционного представления результатов обучения в виде знаний, умений и навыков, приоритет отводится реальным видам деятельности. Для учителя использование сервисов Web 2.0 (блоги, вики, социальные медиохранилища и поисковые системы) в образовательном процессе наряду с традиционными средствами обучения становится необходимостью. Каждый из этих сервисов отличает простота, доступность и надежность [1].

С целью активизации познавательной деятельности учащихся необходимо использовать разнообразные виды работ, активизирующие учебную деятельность, воспитывающие у них активную жизненную позицию,

развивающие логическое мышление, познавательные интересы и потребности, побуждающие активно искать решение проблем, находить способы преодоления трудностей: проблемно-поисковые ситуации, самостоятельная работа, мини-исследования, задания творческого характера и другие. Применение сервисов Web 2.0 оправдано и эффективно на любом этапе урока и при подготовке домашнего задания.

Для изучения нового материала можно использовать возможности Google Диска, а именно создание презентаций, где возможна совместная работа и комментирование слайдов, и редактирование графических схем несколькими пользователями, что дает возможность организовать коллективную деятельность. Это способствует эффективному планированию деятельности, активизации деятельности обучающихся при проведении практических занятий, формированию универсальных учебных действий, связанных с восприятием, переработкой и обменом информации, это хорошее средство визуализации, которое помогает при запоминании материала.

Для закрепления изученного материала в сервисах «Фабрика кроссвордов» и learningapps.org, можно быстро создать кроссворды и интерактивные задания для работы учащихся.

Для контроля знаний учащихся эффективно применение Google форм, которые предоставляют возможности создания тестов разных типов. Полученные данные автоматически собираются в таблицы, имеется также возможность автоматической статистической обработки получаемых данных.

Для проверки домашнего задания можно использовать еще один из сервисов Google Диска: рисунок Google, который учащиеся используют для создания интерактивных листов. Хорошо зарекомендовали себя задания в формате рерайттекста+фото+видео+вопросы по тексту. Здесь и развитие навыков поиска информации, и преобразование текста, и развитие навыков читательской грамотности. Так в рамках одного задания учащиеся должны поработать с поисковыми системами, с текстом по какой-либо географической теме, при этом должны быть внимательными и всё запоминать, ведь в классе им ещё отвечать на вопросы [3].

Использование традиционных и новых методов обучения способствует достижению главной цели – привлечение внимания учащихся к изучаемому материалу и вовлечение их в более активную познавательную деятельность, что влияет на повышение качества знаний учащихся, на положительную динамику текущих и итоговой отметок.

Наблюдения показали, что при использовании на уроках сервисов Web 2.0 учащиеся проявляют повышенную активность, легче вступают в диалог, стремятся к самореализации.

Систематизация наработанных материалов происходит через работу персонального предметного сайта, на главной странице которого размещено приветствие всем посетителям сайта, цели создания продукта, адресная аудитория.

На страницах сайта для каждого класса (5-11) учащиеся могут найти шаблоны выполнения практических работ и творческих проектов, контурные карты и ссылки на образовательные сетевые ресурсы.

При систематическом использовании сервисов Web 2.0 наблюдаются следующие результаты:

- активное включение всех учащихся в процесс приобретения новых знаний, в атмосферу сотрудничества, совместной деятельности учителя и учащихся;

- формирование таких качеств личности, как ответственность, любознательность, стремление к активной познавательной деятельности, умение работать с дополнительной литературой, используя возможности компьютера, Интернета;

- формирование потребности личностного роста и самообразования [2].

Благодаря таким характеристикам, как простота использования, доступность, эффективность организации информационного пространства, интерактивность, мультимедийность, надежность и безопасность, сервисы web 2.0 открывают перед образовательной практикой широкие возможности: использование свободных электронных ресурсов, которые могут быть использованы в учебных целях; самостоятельное создание сетевого контента; межличностные взаимодействия субъектов образовательного процесса.

Использование в учебном процессе Web 2.0 технологий также способствует освоению таких навыков, как критическое мышление, учебная автономия, творческое саморазвитие, рефлексивная и коммуникативная культуры.

Список литературы:

1. Осетрова, Н. В. Книга и электронные средства в образовании / Н. В. Осетрова. – М.: Изд. сервис Логос, 2010. – 144 с.
2. Уваров, А. Ю. Российская школа и ИКТ: облачные вычисления / А. Ю. Уваров // Информатика. – 2014. – № 1. – С. 4–15.
3. Макарова, Е. В. Использование технологий web 2.0 на уроках информатики и ИКТ как фактор, способствующий повышению познавательной активности учащихся / Е. В. Макарова // Молодой ученый. – 2016. – №29. – С. 27–30.

УДК 371.8.07:338.24.01

САМОУПРАВЛЕНИЕ В ШКОЛЕ НА ПУТИ К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ СФЕРЫ ОБРАЗОВАНИЯ

Юшко А. В.,

Закотнюк О. Л., канд. экон. наук, ст.преподаватель

ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», г. Донецк

4520oks@rambler.ru

Современное образование является приоритетной отраслью в стратегии устойчивого развития общества. Исследования и программы международной

организации ЮНЕСКО подтверждают идею о центральной роли образования в развитии человеческого потенциала и экономики в целом. Школа формирует основу, фундамент развития общества – будущих специалистов в различных отраслях хозяйства, как региона, так и республики [1, 2].

Тем не менее, перед современной школой стоит ряд сложностей, вызовов. Быстро изменяющиеся социально-экономические условия жизни, совершенствование технологий и новые информационные ресурсы требуют мобильности в управлении. Достичь этого возможно, используя потенциал активной молодёжи. Речь идёт о взаимоотношениях учащихся и учителей, как компаньонов, партнёров, которые совместно разрабатывают стратегию жизни школы. При такой организации инициатива и творческие подходы к ее решению часто поступают от учеников, чем достигается эффект своевременности, а иногда опережения.

Идея самоуправления далеко не нова, но от формального подхода сегодня школа переходит к самоуправлению, как к системе, которая содействует лучшему взаимопониманию поколений и даёт результаты вовлеченности и интереса к образованию. Практический опыт ведущих учебных заведений республики показывает, что благодаря организации самоуправления достигаются лучшие результаты участия в конкурсах, творческих мероприятиях, выпускники социально адаптированы и определились с будущей профессией. Поддержка социальных партнеров часто играет определяющую роль в выборе отрасли обучения высшего образования и специальности обучения.

Самоуправление на примере Гимназии №107 г. Донецка осуществляется в соответствии с уставом образовательного заведения по нескольким направлениям: образование, туризм и спорт, гражданско-патриотическое, волонтерское направление (в том числе экологическое волонтерство), культура и отдых, информационное направление (СМИ). Согласно уставу, школьное самоуправление – это общественное, самодеятельное, самоуправляемое, некоммерческое, добровольное объединение учеников, представителей администрации гимназии и родительского комитета. Реализация каждого направления осуществляется через актив. Курируют каждый сектор организации учащиеся старших классов, а координируют педагоги гимназии при участии родителей [3]. На рис. 1 представлена схема организации самоуправления в гимназии.

В конце каждого учебного года утверждается план работы каждого направления и социальные партнёры. Так, например, социальным партнёром направления «Культура и отдых» является Дом творчества, районная детская библиотека, «Военно-патриотическое» направление поддерживает – «Юнармия», Союз ветеранов Афганистана. Совместные мероприятия школы с учреждениями района и города осуществлялись всегда, тем не менее, современный подход позволяет более активно и эффективно взаимодействовать. В плане рассматривается организация и проведение конкурсов, выставок, тематика работы ученической ячейки СМИ и ее сотрудничество с городской газетой и телевидением. Ученики совместно с

педагогом-организатором составляют сценарии мероприятий. Сотрудничество и принцип партнёрства позволяет ученикам младших классов повысить интерес к учебе и к школе в целом, а ученикам старших классов социализироваться, определиться с выбором профессии.



Рис. 1. Схема организации самоуправления в гимназии №107 г. Донецка

Особо необходимо отметить гражданское направление, которое координируется в гимназии помощником начальника территориального штаба из числа учащихся, реализует патриотическое воспитание и реализует взаимодействие с органами государственной власти. Участие в организации и проведении мероприятий по увековечению памяти защитников Отечества, расширение знаний о культуре, выдающихся людях республики способствует формированию у учеников гимназии активной гражданской позиции. А соорганизация туристско-краеведческих игр, походов, экскурсий формирует позицию здорового образа жизни, участие в управлении образовательным процессом, как на уровне гимназии, а также навыки управления.

Таким образом, практикуемая схема самоуправления помогает учащимся от гармоничной организации процесса обучения и внеурочно-досуговой деятельности в гимназии перейти к следующему периоду жизни, выбору профессии. На основе активной жизненной позиции с полученными навыками выпускник готов влиться в дальнейший процесс обучения и в дальнейшем стать полноценным участником устойчивой экономики. Формируется система взаимоотношений, обеспечивающих равновесие в сфере образования: учащиеся – основные образовательные учреждения – специальные и высшие образовательные учреждения – профессиональная среда, причем активными участниками являются родители и педагоги. Общество устойчивого развития выполняет важную миссию – обеспечивает

ценности, навыки, компетенции для гармоничного развития людей и является ключевым фактором прогресса.

Список литературы:

1. Образование в интересах устойчивого развития [Электронный ресурс]. Официальный сайт ЮНЕСКО в РФ. – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://ru.unesco.org/themes/obrazovanie-v-interesah-ustoychivogo-razvitiya-0>.
2. Зубенко, Н. Ю. Образование в контексте устойчивого развития / Н. Ю. Зубенко // Успехи современной науки и образования. МГПУ. – 2016. – Т.1. – №12. – С. 132–138.
3. Блог Гимназии №107 г. Донецка [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://vk.com/gymnasiumn107>.

СОДЕРЖАНИЕ

Секция «Физико-географические аспекты устойчивого развития государства и региона»

Дубель В. М., Агаркова В. А. ПРОБЛЕМЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ	7
Верех-Белоусова Е. И. К ВОПРОСУ НЕГАТИВНОГО ВЛИЯНИЯ ПОРОДНЫХ ОТВАЛОВ УГОЛЬНЫХ ШАХТ ЛУГАНЩИНЫ НА ПРИЛЕГАЮЩИЕ ЛАНДШАФТЫ	10
Ермакова В. А. МЕТОДЫ БИОИНДИКАЦИИ КАК ОДИН ИЗ АСПЕКТОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ	13
Жуков С. П. ГЕОГРАФО-ИСТОРИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗВИТИЯ ВИНОГРАДАРСТВА И ВИНОДЕЛИЯ В НАРОДНЫХ РЕСПУБЛИКАХ ДОНБАССА	14
Кандауров В. В. НЕГАТИВНОЕ ВЛИЯНИЕ ДОБЫЧИ УГЛЯ ОТКРЫТЫМ СПОСОБОМ НА ПРИРОДНЫЕ УСЛОВИЯ СЕВЕРНОЙ ЧАСТИ ДОНБАССА	17
Коршикова И. А. ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	20
Лапшин В. Ю., Кузнецов И. А., Шевяков А. Ю. СОЦИАЛЬНЫЙ ТУРИЗМ: ПОНЯТИЕ, РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ В РАЗВИТИИ РЕГИОНА	23
Закотнюк О. Л., Леонтьева Л. Н. ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННЫМ КОМПЛЕКСОМ И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ РЕГИОНА	26
Нови И. Н. ФИЗИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ ТАГАНРОГА	29
Дубель В. М., Плужник А. А. «ЗЕЛЕНАЯ ЭКОНОМИКА» КАК НОВЫЙ ТИП ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ	32
Полшков Ю. Н. ОБ ОСОБЕННОСТЯХ АНАЛИЗА ФИЗИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ МАКРОРЕГИОНА	35
Чижикова О. А., Пылюгин В. Б. СОЛНЕЧНЫЕ ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ – МЕТОД РЕШЕНИЯ ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА	38
Дубель В. М., Рябцева Н. А. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ ДОНБАССА	40
Дубель В. М., Сиканевич Е. О. ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ БЕЗОТХОДНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	43
Чижикова О. А., Тарасова Е. С. СОВРЕМЕННЫЙ ЭКОТУРИЗМ: ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ, НАПРАВЛЕНИЯ И ФОРМЫ	46
Глухов А. З., Стрельников И. И., Мудрецова К. В. ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ СЕТЕВОГО АНАЛИЗА ДЛЯ ОЦЕНКИ ПРОСТРАНСТВЕННОЙ СТРУКТУРЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СЕТИ ДОНБАССА	48
Дубель В. М., Чернобай Д. С. ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ОТ ВВЕДЕНИЯ ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ	51
Чижикова О. А. ГОУ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРИРОДНЫХ КОМПЛЕКСОВ К АНТРОПОГЕННОЙ НАГРУЗКЕ – ОСНОВА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ	54
Ефимова А. Ю., Щигельская А. В. К ВОПРОСУ КРИОЛИТОЛОГИИ В КОНТЕКСТЕ ИЗУЧЕНИЯ ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЫ В СОВРЕМЕННОМ КЛИМАТЕ	57

*Секция «Социально-экономические аспекты устойчивого развития
государства и региона»*

Дубель В. М., Аксенова В. А. МИРОВОЙ ОПЫТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ЗЕЛЕННЫХ РАБОЧИХ МЕСТ	61
Азарова А. В. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ СИСТЕМ	64
Орлова Л. В., Алёшкина О. А. СУЩНОСТЬ ВЕНЧУРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	68
Тофан А. Л., Алябьева А. Ю. РАЗВИТИЕ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	71
Орлова Л. В., Бибикова А. В. МОДЕЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЦЕССА В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ	74
Воробьева Ю. С. СЛОЖНОСТИ ИМПЛЕМЕНТАЦИИ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ УСТОЙЧИВОЙ БИЗНЕС-МОДЕЛИ	77
Орлова Л. В., Гоцуцова М. А. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ: ФАКТОРЫ И ОЦЕНКА. НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ СОСТОЯНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В РЕГИОНАХ РФ	80
Грузан А. В. ЭФФЕКТИВНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА КАК ЗАЛОГ УСПЕШНОЙ СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ	82
Голденова В. С., Слободчикова И. В. К ВОПРОСУ О ВОЗНИКНОВЕНИИ КОНЦЕПЦИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ	85
Оленичева Ю. А., Гончарова А. В. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ОАО «ЛУКОЙЛ»	87
Подмаркова И. П., Дзюба А. Н. ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА: СОВРЕМЕННЫЕ СТРАТЕГИИ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ	90
Дмитриева Н. С. ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА	93
Тофан А. Л., Дордолан В. И. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФРАНЧАЙЗИНГА ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	96
Закотнюк О. Л., Закотнюк М. А. ОБРАЗ И РОЛЬ СОВРЕМЕННОГО ИНЖЕНЕРА В ФОРМИРОВАНИИ УСТОЙЧИВОЙ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА	99
Ганич Л. В., Иванова В. А. РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ КАРЬЕРЫ В ОРГАНИЗАЦИИ	101
Калмыкова И. А. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ДОНБАССА	104
Кошелева Е. Г., Карпенко Г. В. СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА НАСЕЛЕНИЯ КАК ОДНО ИЗ НАПРАВЛЕНИЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВА	106
Закотнюк О. Л., Кирьязиева И. А. ОПЫТ РАЗВИТИЯ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА В ЕВРОПЕ	109
Тофан А. Л., Кириченко Е. В. ПРИМЕНЕНИЕ СТЕЙКХОЛДЕРСКОГО ПОДХОДА В ОЦЕНКЕ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ ПРЕДПРИЯТИЙ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ДНР	112
Тофан А.Л., Козолуп О.Н. ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ МОЛОДЕЖНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ДНР	114
Христофорова И. В., Коновалова Т. Н. ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ: НЕДОСТАТКИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ УСИЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ НАСЕЛЕНИЯ	117
Королев М. Е., Королев Е. А., Молозин Ф. В. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНА	119

Кондраков И. В., Кондраков О. В., Шевяков А. Ю. АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ, КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	122
Корсакова О. С. ДИВЕРСИФИКАЦИЯ КАК БАЗОВЫЙ КРИТЕРИЙ ФОРМИРОВАНИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ СТРУКТУР РЕГИОНА	124
Краснокутская Н. С. ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ НАСЕЛЕНИЯ ЛУГАНСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	127
Гордеева Н. В., Крикунова Н. М. РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ В ДНР	130
Краснокутская Н. С., Кузьминская О. А. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ ОЦЕНКИ ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА	132
Лапшин В. Ю., Шевяков А. Ю., Лапшина И. М., Кондраков И. В. СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ	135
Орлова Л. В., Малышев Е. А. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ	137
Зайцева А. М., Манукьян Н. С. ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ	140
Слободчикова И. В., Манжикова Е. Н. К ВОПРОСУ О ДОСТУПНОСТИ И КАЧЕСТВЕ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В РОССИЙСКОЙ СИСТЕМЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ	143
Кулешов А. Э., Меликова В. В. АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА КАК ОДНОГО ИЗ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ	145
Спорняк С. А., Мережко Д. Р. СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЧИСЛЕННОСТИ И РАЗМЕЩЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ЛУГАНСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	148
Меженская С. И. ОТ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ К ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ	150
Шавыркин Б. Б., Мироненко Д. С. ИНФОРМАЦИОННАЯ ВОЙНА КАК СРЕДСТВО ЗАВОЕВАНИЯ ГОСУДАРСТВ И УСТАНОВЛЕНИЯ МИРОВОГО ГОСПОДСТВА	153
Корниенко Е. В., Михалёва Н. В. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РОЛИ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ	155
Орлова Л. В. МЕХАНИЗМ ВЫБОРА МЕТОДОВ И ПОДХОДОВ К ДОСТИЖЕНИЮ ДЕПРЕССИВНОЙ ТЕРРИТОРИЕЙ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ	158
Оленичева Ю. А., Некрасов М. А. ОСНОВНЫЕ ВЕКТОРЫ ПРЕОДОЛЕНИЯ СОСТОЯНИЯ ДЕПРЕССИВНОСТИ ТЕРРИТОРИИ НА ПРИМЕРЕ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	161
Селиванова Ю. В., Павленко Т. Н. СТРУКТУРНЫЙ АНАЛИЗ ПРЕДПРИЯТИЙ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ И СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ	164
Перевозчиков А. Н. МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ И ПОСТРОЕНИЯ СИСТЕМ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК	167
Перевозчикова Н. А. ПРЕДПОСЫЛКИ И ФАКТОРЫ ПЕРЕХОДА ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ СИСТЕМ НА ИННОВАЦИОННЫЙ ТИП РАЗВИТИЯ	169
Сподарева Е. Г., Петухова С. В. СТРАТЕГИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ	172

Шавыркин Б. Б., Пирогова Е. П. СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ВОЙНЫ: ТЕХНОЛОГИИ, МЕТОДЫ, ПРИЕМЫ	174
Подгорный В. В. ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ РЕГИОНА	176
Химченко А. Н., Подгорный Р. В. КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ МОДЕЛИ УСТОЙЧИВОЙ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ	180
Подмаркова И. П. ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ И ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА (НА ПРИМЕРЕ ДНР)	183
Пономарёв А. А. ФОРМИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОЦЕНКИ СИСТЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА	186
Калмыкова И. А., Ратундалова Л. В. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО СООБЩЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	189
Орлова Л. В., Рыбалко А. В. РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ДНР	192
Галушка В. О., Стёпина В. Ю. ПРОБЛЕМЫ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	195
Орлова Л. В., Сурнина А. А. УСЛОВИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ДНР	197
Орлова Л. В., Тищенко И. А. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ДНР	200
Прокофьева Р. В., Ткаченко Т. В. ВВП КАК ОСНОВНОЙ ПОКАЗАТЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В ГОСУДАРСТВЕ	203
Тюрбеев О. Г. НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ НЕОБХОДИМОСТИ УСИЛЕНИЯ РОЛИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНСТИТУТОВ РАЗВИТИЯ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНА	205
Орлова Л. В., Фальченков В. Е. ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ	208
Орлова Л. В., Фещук Л. А. ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА В АНТИКРИЗИСНОМ УПРАВЛЕНИИ	210
Артёмова А. Ю., Финогеев С. А. СУЩНОСТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ КАТЕГОРИИ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ	213
Козлова И. В., Цой А. А. СОЗДАНИЕ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ МЕЖДУ ХАНТЫ-МАНСКИЙСКИМ АВТОНОМНЫМ ОКРУГОМ И ВОСТОЧНОЙ СИБИРЬЮ ЧЕРЕЗ ТОМСКУЮ ОБЛАСТЬ	215
Закотнюк О. Л., Чернявская Т. Г. ПРОБЛЕМЫ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН	218
Слободчикова И. В., Шуграева К. Д. ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА	220
Ганич Л. В., Яцкив Д. Ю. ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА	223
Зайцева А. М., Яцкив Д. Ю. ИНВЕСТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ДНР	226

Секция «Современные подходы в преподавании географии»

Гавенко Н. В. ФОРМИРОВАНИЕ КЛЮЧЕВЫХ КОМПЕТЕНТНОСТЕЙ УЧАЩИХСЯ	229
Ефимова А. Ю., Гусельникова М. Г. НЕХВАТКА ПРАКТИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В ПРЕПОДАВАНИИ ГЕОГРАФИИ И СОВРЕМЕННЫХ ПОДХОДОВ ЕЕ ПРИМЕНЕНИЯ	232

Денисова Е. Д. РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКОЙ ЛИЧНОСТИ НА УРОКАХ ГЕОГРАФИИ	235
Древицкая И. Ю., Древицкая И. В. ЭНОМИКА ВПЕЧАТЛЕНИЙ: ДОНЕЦКИЙ АСПЕКТ	240
Закотнюк О. Л., Кушнарёва Ю. В. О ПРОЕКТЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННОГО КЛАСТЕРА В ШКОЛЕ	242
Дариенко О. Л., Попова Е. С. ИННОВАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В КОНТЕКСТЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГАРАНТИЙ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ РАБОТНИКОВ	245
Ганич Л. В., Рыбалко А. В. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРЕНИНГА В ОРГАНИЗАЦИИ	248
Филиппова Е. И. СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ПРЕПОДАВАНИЯ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЗНАНИЙ УЧАЩИХСЯ ПО ГЕОГРАФИИ И ЭКОНОМИКЕ	250
Харченкова О. Н. ТЕХНОЛОГИИ WEB 2.0 КАК СРЕДСТВО АКТИВИЗАЦИИ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧАЩИХСЯ В ГЕОГРАФИЧЕСКОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ	255
Закотнюк О. Л., Юшко А. В. САМОУПРАВЛЕНИЕ В ШКОЛЕ НА ПУТИ К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ СФЕРЫ ОБРАЗОВАНИЯ	257

Научное издание

**Географические и экономические исследования в контексте устойчивого развития
государства и региона**

Материалы международной научно-практической конференции
(Донецк, 31 октября – 1 ноября 2019 г.)

Ответственный за выпуск
Капыльцова Виктория Владимировна
ГОУ ВПО «ДонНУ»

Оргкомитет конференции не несёт ответственности за достоверность
информации, представленной в рукописях
Напечатано с оригинал-макета, предоставленного авторами

Под общей редакцией: Кошелева Е. Г.
Ответственный за выпуск: Капыльцова В. В.

Дизайн обложки: Подобная Е. В.
Технический редактор: Дмитриева Н. С.
Компьютерная верстка: Кирьязиева И. А.

Адрес оргкомитета
ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет»
Ул. Челюскинцев, 186